



ملاك مصر

الجزء الأول

قصة صعود الرأسمالية المصرية

محمد جاد / أسامة دياب

صقر النور / عبد الرازق الشويخي

بيسان كساب / محمد رمضان

الطبعة
2

تحرير: محمد جاد

دار
المراتب
الكتاب
المصري

مُلَّاك مصر

قصة صعود الرأسالية المصرية



مكتب شمال إفريقيا
North Africa Office



هذا الكتاب بالتعاون مع مؤسسة روزا لوكسمبورج، مكتب شمال إفريقيا

مُلاك مصر.. قصة صعود الرأسمالية المصرية ج1

محمد جاد، أسامة دياب، صقر النور

عبد الرازق الشويخي، بيسان كساب، محمد رمضان

تحرير: محمد جاد

تصميم الغلاف: أحمد اللباد

إخراج داخلي: حسن جمال

الطبعة الثانية، القاهرة 2020

رقم الإيداع بدار الكتب المصرية: 2020/21395

الترقيم الدولي / تدمك: 978-977-6648-80-7

1- الرأسمالية

2- مصر - الأحوال الاقتصادية

3- مصر - الأحوال الاجتماعية

أ- العنوان 330/122

جميع الحقوق محفوظة للناشر

دار المرآيا للإنتاج الثقافي

تليفون: +2-023961548 / موبيل: +2-01030319318

البريد الإلكتروني: elmaraya@elmaraya.net

العنوان: 23 ش عبد الخالق ثروت، الطابق الثاني، شقة 17، القاهرة، ج. م. ع.

الآراء الواردة بالكتاب تعبر فقط عن رأي المؤلف ولا تعبر بالضرورة عن رأي دار المرآيا للإنتاج الثقافي.

مُلَّاك مصر

قصة صعود الرأسمالية المصرية
«الجزء الأول»

محمد جاد - أسامة دياب - صقر النور
عبد الرازق الشويخي - بيسان كساب - محمد رمضان

تحرير

محمد جاد



الفهرس

- 5 هذا الكتاب
- 7 مقدمة الطبعة الثانية
- 9 المحاكمة (مسرحية خيالية) محمد جاد
- 27 فصل تمهيدي: ديناميكيات الرأسمالية في مصر محمد جاد
- 61 القسم الأول: صراع الملكية والعمل
- 63 الفصل الأول: ملامح من تاريخ البنوك والديون السيادية محمد جاد
- 115 الفصل الثاني: القطاع المالي كآلية لتركز الثروة أسامة دياب
- 133 القسم الثاني: فردوس في قلب الصحراء
- 135 الفصل الثالث: قراءة طويلة الأجل لتطور الملكية الزراعية صقر النور
- 151 الفصل الرابع: عن نشأة التنمية السياحية وسياسة الأراضي الرخيصة عبد الرازق الشويخي
- 169 الفصل الخامس: سياسة تسليح السكن في مصر بيسان كساب
- 215 الفصل السادس: الدولة والمقاولون ونزع القيمة محمد رمضان

هذا الكتاب

في شتاء عام 2017 دعاني تامر وجيه، مسئول النشر آنذاك في دار "المرايا"، لتناول فنجان قهوة، وانتهت الجلسة إلى اتفاق مبدئي على تأليف كتاب بالاشتراك مع الدار. حيث دار الحوار حول كتاب "من يملك مصر" الذي أحدث ضجة كبيرة خلال الثمانينات، وهو رسالة ماجستير أعدتها مؤلفته سامية إمام، حاولت أن ترصد من خلالها عودة الرأسمالية المصرية إلى الاقتصاد في حقبة الانفتاح، بعد عقد من إجراءات الحد من الملكية الزراعية، وعقد آخر من تأميم المنشآت الصناعية. ساق وجيه اسم هذا الكتاب المهم في حديثه للمقارنة بينه وبين اللغة السائدة في الكتابة عن الاقتصاد هذه الأيام، وكيف أصبح يهيمن عليها طابع التحليل الاقتصادي منزوع السياسة، الأقرب للغة بنوك الاستثمار ومحلي البورصة. وهي لغة ليست منزهة عن التوجهات السياسية، وعادة ما تسيطر عليها نزعات "نيوليبرالية"، تقدم بطريقة ماكرة، تزعم أنها وحدها هي العلم المجرد من أهواء السياسة والسياسيين.

هذا الواقع الأليم تؤكد ندرته الكتابات الحديثة، التي يمكن أن نصنفها تحت بند الاقتصاد السياسي، في المكتبة العربية. وهو ليس أمراً مستغرباً في ظل ضعف التمويل الموجه إلى نشاط النشر الاقتصادي في مصر، والذي يدفع الكثير من الباحثين إلى العزوف عن هذا النشاط، والتوجه إلى الكتابة الصحفية التي توفر عائداً معقولاً للمعيشة.

تقدم التحليلات الصحفية مادة غنية عن الاحتكارات وعلاقة النخب الحاكمة برجال الأعمال وغيرها من الموضوعات، ولكن تظل -بطبيعتها- عاجزة عن أن تقدم صورة شاملة للمشاهد، مثل التي يمكن أن يوفرها مشروع بحثي كبير.

لذا اقترح وجيه أن نُعدَّ مؤلِّفًا يحاول أن يرسم صورة مبدئية عن التطورات التي حدثت في الاقتصاد المصري خلال الخمسين عامًا الأخيرة، وكيف رسخت الرأسمالية أقدامها، فنحن في حاجة إلى إعادة طرح سؤال سامية إمام القديم على أنفسنا، أي "من يملك مصر" في الوقت الراهن؟

كلنا نعرف الملاك الجدد، ونرى علاماتهم التجارية على لافتات الدعاية الضخمة في الشوارع والميادين، لكننا نحتاج لأن نعرف قصة الصعود، وكيف ساهمت الدولة فيها، وهل يخدم النموذج الرأسمالي التنمية، أو هل هو ناجح حتى في توليد الدخل؟ وغيرها من الأسئلة العامة التي يمكن أن تكون بداية لنشاط بحثي مستقبلي يعيد السياسة لمرافقة الاقتصاد، ويخرج بنا من نطاق حديث المحللين الذي يحتفي بالنمو الاقتصادي، بغض النظر عن أسبابه، ودوافعه، ومن المستفيد منه.

ولأن الأسئلة التي استدعاها المشروع المقترح من تامر وجيه كبيرة ومتعددة، طلبتُ الاستعانة بعدد من الزملاء المحررين للمشاركة في تتبع التطور الذي لحق بالرأسمالية المصرية خلال العقود الأخيرة.

ولا نزعم أننا نجحنا في الإجابة عن كل الأسئلة، صحيح أنه كان هناك منطق وراء انتقاء قطاعات محددة لتسليط الضوء عليها، كقطاع الصناعات الغذائية الذي لديه قاعدة صناعية واسعة الانتشار، أو الصناعات البترولية التي تساهم بقيمة إنتاج ضخمة للغاية. لكن هناك قطاعات أخرى لم تسنح الفرصة في الوقت الراهن للتعرض لها، مع أن هذا لا يقلل من أهميتها.

وأخيرًا، فكرنا في أن نبدأ الكتاب بعمل مسرحي، يعرض مقتطفات من أهم المصادر النظرية التي تداولها الباحثون في هذا الكتاب خلال العمل على إخراجه، لعل البداية الأدبية تكون فاتح شهية لقراءة باقي العمل الذي يتسم بقدر من الدسامة وغازرة السرد والتفصيل.

محرر الكتاب

مقدمة الطبعة الثانية

بعد نفاذ الطبعة الأولى من كتاب ملاك مصر، طلبت مني دار المرابا إعداد فصول جديدة عن القطاعات التي لم نقم بتغطيتها في الطبعة الأولى. وعلى هذا الأساس تعاونت مع زملائي الباحثين في إعداد ستة فصول إضافية عن قطاعات البنوك والزراعة والسياحة والمقاولات والأدوية والسينما، بجانب فصول الطبعة السابقة التي شملت قطاعات سمسة الاوراق المالية والعقارات والبتروال والصناعات الهندسية والنسجية والاتصالات.

إضافة فصول جديدة للكتاب استلزم إعادة ترتيب الفصول، فقد قررنا من البداية أن نُقسم الكتاب إلى عدة أقسام يحمل كل قسم منهم حزمة من الفصول تعبر عن موضوع بحثي متكامل الفصول في تغطيته، ومع تغطية قطاعات جديدة احتجنا لتعديل عناوين الأقسام وتقديماتها، وتوزيع الفصول بطريقة مختلفة. كذلك قمنا ببعض الاختصارات في فصول الطبعة الأولى منعا لتكرار المحتوى مع بعض مقاطع الفصول الجديدة، وحذفنا بعض الرسوم التوضيحية لعدم ملائمتها للطباعة، وأخيرا أزلنا بعض الأخطاء الكتابية التي لم نتداركها في الطبعة الأولى.

محرر الكتاب

ديسمبر 2020.

المحاكمة (مسرحية خيالية)

تم استدعائي للإدلاء بشهادتي أمام النائب العام، ثم انقذت بسلاسة بين يدي جنديين ملثمين بالسواد إلى مبنى القضاء، سعدت السلام الرخامية وقلبي يدق على وقع أحذية الجنود الثقيلة، وازدادت رهبتي عندما أدخلوني قاعة النيابة الواسعة، كانت من الطراز العتيق، تمتد لعشرات الأمتار يمينًا ويسارًا، وترتفع لأكثر من ثلاثة أدوار بمقاييس عصرنا.

كانت القاعة خاوية إلا من مائدة شديدة التواضع يجلس عليها ثلاثة قضاة، بدا الأمر وكأننا في محاكمة تم التحضير لها على عجل، كانت الأجواء أشبه بالمحاكمات الثورية.

وعندما اقتربت من مائدة القضاة، لفت انتباهي الرجل الجالس في المنتصف، بدا مُهَابًا بحلته الكلاسيكية المحاطة بوشاح القضاة الأخضر، وتعجبت من أنه لم يكن منزعجًا من رابطة العنق، على الرغم من أن الرطوبة كانت عالية في المكان. بعد دقائق أدركت أنه شديد الشبه بالفنان الراحل نظيم شعراوي، أما الجالسون على جانبيه فكانوا من الكومبارسات المجهولين.

رحب بي القاضي الرئيسي، وحاول أن يطمئنني، بأن شرح لي أنني مُستدعى للشهادة ولست متهمًا.. سألته: إذن من المتهم؟

بدا سؤالاً عويصًا على القاضي، وأجاب بلهجة متقطعة وهو يريح ياقة القميص عن عنقه الممتلئ: والله لازلنا لم نحدد بالضبط.. تقدر تقول كدة الرأسمالية أو الاقتصاد أو أصحاب الثروة، شيء من هذا القبيل.

- وما الذي يملكه صحفي اقتصادي مثلي من شهادة بشأن الرأسمالية وأصحاب الثروات؟

- أنتم أصل المشكلة.. تنشرون صفحات يومية تتحدث عن النمو الاقتصادي، ورأس المال السوقي الذي تجاوز التريليون جنيه، والوفد الأوروبي الذي وعد الحكومة باستثمارات ومنح تتجاوز المليارات، ولا شيء يتغير في حياتنا.. هذه هي القضية التي تشغلنا.. من المسئول عن كل هذا الفقر والتأخر الذي نعيش فيه طيلة هذه العقود بالرغم من أننا بدأنا مسيرة التحديث من أيام محمد علي؟ لماذا نحن متخلفين اقتصاديًا؟

- هذا سؤال كبير للغاية لسيادة القاضي (تحررت من قبضة الحراس وبدأت أتحرّك يمينًا ويسارًا وأنا أفكر لعلي أستعيد شيئًا من تركيزي) ممكن تتركني ليومين أكتب لحضرتك بحثًا محترمًا يجيب على هذه الأسئلة، أنا في حاجة لمراجع وجلسات مع اقتصاديين وخبراء.

- قال وهو يشير إلى الفراغ الهائل المحيط بنا في القاعة الضخمة: كل شيء متاح لك هنا. (جلت ببصري أتبع إشاراته فلم أر شيئًا ذا قيمة) بينما أكمل هو: أية فكرة تخطر في بالك ستمدك بالمراجع الخاصة بها، أي اقتصادي يمر في خاطرك ستجده يعبر أمامك في هذه القاعة. (ثم ابتسم وهو يرى عيني تتسعان من الاندهاش من إجابته).

حاولت أن أجد مبررًا للهروب، فاقتربت منه أكثر وقلت:

- عفواً لسيادة القاضي، ولكن الكثير من الاقتصاديين الذين سأحتاج إلى شهاداتهم رحلوا عن عالمنا.

- قاطعني بحزم: هنا.. في هذه القاعة.. سقطت حدود الزمان والمكان.. أي شيء يخطر ببالك ستجده أمامك، (ثم بنبرة فيها سخرية مبطنة أكدت لي أنه الفنان العظيم شعراوي): ملكش حجة بقى يا أخي.. اشتغل!

عقدت ذراعي وراء ظهري، وأخذت أتجول في القاعة أبحث عن خيط أبدأ منه إجابتي على هذه الأسئلة المهولة، حتى لمحت رجلاً واقفاً في ركن ظليل يرتدي «طربوشاً» ويمسك بيده عصا خشبية، فاقتربت أنفرس ملامحه فعرفته، هو طلعت باشا حرب، الذي ملأت صورته الشوارع قبل شهر في حملة دعائية أطلقها «بنك مصر»، فتعلقت بكتفه وأنا أهتف بالقاضي: نعم.. وجدتها.. عادة ما تبدأ قصة الرأسمالية في مصر بهذا الرجل.

- بدا القاضي غير مقتنع بحماسي: لا أفهم لماذا؟ ما هو الفارق بين طلعت حرب، وأي رجل ثري آخر مر على هذا البلد، لقد مر على مصر آلاف الأثرياء ممن عرفوا نشاط التجارة، وشغلوا الملايين من العاملين على مدار التاريخ.

- عفواً يا سيادة القاضي، هناك فارق كبير بين أي رجل ثري وبين الرأسمالي.

- لا أبدأ.. مفيش فرق.

- شعرت بحرج شديد من إصرار القاضي، حتى جاءني صوت من وسط القاعة ليس غريباً عني: أظن يا عزيزي أنك في حاجة إلى خلفية نظرية قبل أن تخوض في تاريخ الرأسمالية.

نظرت إلى مصدر الصوت فوجده محمود أمين العالم (بددت ابتسامته العريضة إحساسي بالتوتر) فهرعت إليه، وعندما اقتربت منه وجدته يجلس على منضدة وحوله نخبة من الاقتصاديين.

- قال أمين العالم: حظك حلو (كانت له ابتسامة وديعة توشي دائماً بأن كل شيء ميسر) نحن نحرر عدداً من مجلة «قضايا فكرية» عن الرأسمالية المصرية، ثم أشار إلى رجل يجلس بجواره: اشرح لهم يا دكتور فوزي منصور ما الفرق بين الرأسمالي وأي رجل ثري في تاريخ مصر.

قام الدكتور فوزي حاملاً «الجاكت» على ذراعه ومضى معي إلى منصة القضاة، ثم قال وهو يشمر أكمامه، وكأنه يستعد لإلقاء محاضرة:

- ربما نحتاج يا سيادة القاضي لأن نمر سريعاً على تاريخ البلد، ونفتش عن الرأسمالية في أية حقبة من الحقب! لقد دام حكم الفراعنة نحو ثلاثين قرناً، أي أكثر من ستة أضعاف ما عاشته الرأسمالية حتى الآن، وخلال هذه الفترة وصل تقدم فنون الإنتاج إلى مستوى عالٍ، وارتفعت نظم القانون والملكية والحقوق العينية ونظام التعاقد. على أنه لا مجال على الإطلاق للحديث عن إرهاصات تُشعر بإمكان التحول إلى نمط الإنتاج الرأسمالي، والسبب هو أن مصر الفرعونية لم تعرف النقود كأداة للتبادل حتى العصر الصادي.

- في عصر آخر، عرف المصريون النقود، ولكن غابت عنهم الملكية الفردية، أقصد العصر البطلمي الذي كان الأصل العام فيه اعتبار الأرض مملوكة للدولة. هذا لا ينفي أن في العصر الفاطمي كانت لدينا بشائر لظهور نمط الإنتاج الرأسمالي ولكن التجربة لم تكتمل، فقد تراكمت ثروات نقدية هائلة من التجارة ومن مرتبات البيروقراطية ومن غير ذلك، ومن الثابت أن بعض هذه الثروات قد أُعيد استغلالها في الزراعة، وكانت مقدمات نظام المصنع اليدوي قد انتشرت وحدث تقدم ملحوظ في تقسيم العمل داخل المصانع الحرفية بعض الخطوات.

- قال القاضي وهو يخبط كفاً على كف: أنا مش فاهم أنتو بتعقدوا الدنيا كدة ليه؟

- تقدمت خطوتين على الدكتور فوزي، محاولاً تلطيف الأمور: الموضوع بسيط يا سيادة القاضي، هناك قواعد أساسية لنمط الإنتاج حتى نَصِف الشخص القائم عليه بالرأسمالي، منها الملكية الخاصة للأصول المنتجة، وأن تكون النقود هي أداة تسعير مدخلات ومخرجات عناصر الإنتاج، وأن يكون الإنتاج أصلاً معدداً للبيع في السوق، ويعتمد على عمالة مأجورة يجمعها في مكان واحد، ويقسم بينها العمل بالطريقة التي نعرفها الآن في المصانع، وهذه شروط لم تكتمل إلا في العصر الحديث، قبل ذلك كان هناك فلاحون يزرعون لكي يطعموا أسرهم وأثرياء يُشغلون عمالاً، ولكن بنظام العبودية وهكذا.. ومع ظهور طبقة الرأسماليين في أوروبا ممن تنطبق عليهم الشروط السابقة، بدأت حركة التراكم الرأسمالي تسير بوتيرة متسارعة..

الرأسمالي يشتري المواد الخام والعمل المأجور بالنقد ويبيع السلعة في السوق مقابل النقد أيضًا، ويستفيد بالفارق بين تكلفة الإنتاج وتكلفة البيع، لكي يوسع من أنشطة إنتاجه في المستقبل، هذا هو السباق المحموم الذي بدأه أوروبا في العصر الحديث من أجل التراكم الرأسمالي، ومن بعدها صار سباقًا محمومًا بين الأمم على عملية التراكم تلك.

- قال القاضي، وما زالت في صوته نبرة استياء: خلاص فهمنا إن طلعت حرب كان رأسماليًا.. ما هي أهميته بين الرأسماليين؟
- لقد جسّد الرجل ما تطلق عليه بعض الأدبيات «الطبقة البرجوازية الوطنية» التي تسعى إلى الخروج من أسر التبعية الاقتصادية.

- برجوازية وتبعية! لا تبالغ في استخدام المصطلحات حتى لا أضعك في السجن.
- عفوًا سيادة الرئيس.. البرجوازية هي طبقة الرأسماليين التي أشرنا إليها، وما يميز البرجوازية الوطنية هو سعيها إلى تمكين بلادها من تنفيذ كافة مراحل الإنتاج على أرضها، النمط المقابل للرأسماليين الوطنيين هو «الكومبرادور» (تعبير صيني يشير إلى رئيس الخدم في بيت المستعمر) وهو الرأسمالي الذي يرضى بأن يقوم بدور تافه في حلقة الإنتاج، ويترك الدور الأهم الذي يحقق تراكمًا رأسماليًا أكبر للرأسمالي الكبير الذي يعيش في البلد المتقدم، وهو مجرد تابع له.
مر أمين العالم من ورائي، وبدا وكأنه خارج من القاعة، وقال وهو في الطريق، بذات الابتسامة الودية:

- أظنك في حاجة إلى تقديم خلفية نظرية عن التبعية أيضًا يا عزيزي.
- حاولت أن أستوقفه: انتظر يا دكتور، أحتاج مساعدتك. لكنه مضى في طريقه، وقال غير مكترث بنداء آتي: رايح أشرب سجارة.

- أشار القاضي لي بالاسترسال، لأن وقته ضيق: هذا الموضوع كتب فيه الكثيرون، أشهرهم طبعًا «راؤول بربش» مدير اللجنة الاقتصادية لأميركا اللاتينية بالأمم المتحدة، والذي رأى أن التقسيم العالمي للعمل يصب في مصلحة الدول الغنية، فالدول الفقيرة تصدر السلع الأولية إلى هذه البلدان، وتقوم الأخيرة بتصنيعها وإعادة بيعها بسعر مرتفع للدول الفقيرة، ويعود هذا السعر المرتفع للمنتجات المصنعة إلى القيمة المضافة التي تحظى بها تلك السلع بعد التصنيع، ولهذا طرح «بربش» فكرة إحلال الواردات، بمعنى أن تستغني البلدان الفقيرة تدريجيًا عن استيراد السلع المصنعة من الدول الغنية.

- من هنا نشأ الحديث عن دول مركز (المُصنعة) ودول أطراف (المُصدرة للمواد الخام)، أو تصنيف العالم بين دول حققت التنمية، وأخرى تحت مستوى التنمية

(underdevelopment) أي أن موادها الخام تُستنزف من أجل مصالح الدول المُصنعة، لذا كان الحل المطروح هو بتر هذه الصلة. طبعًا «بربش» ليس الوحيد الذي تحدث عن هذه القضية، فالماركسيون مثلاً يرون أن الدول المتقدمة حريصة على الحفاظ على هذا التوزيع للأدوار، ويشير ماركس نفسه في هذا السياق إلى أن اكتشاف الذهب والفضة في أميركا، وإبادة واستعباد وقبر السكان الأصليين في المناجم، وبدء غزو ونهب الهند الشرقية، وتحويل إفريقيا إلى مكان للصيد التجاري، كان ذلك جميعه الإشارة التي أعلنت الشروق الوردى لحقبة الإنتاج الرأسمالي، وأطلق فلاديمير لينين على هذه التوسعات مصطلح «الإمبريالية».

- قال القاضي في سأم: مصطلحات تاني!

وبدا وكأن العساكر يستعدون للإمساك بي وإلقائي في السجن، فأفلت منهم، وعدت إلى الورا عدة خطوات وأنا أقول للقاضي بابتسامة متزلفة:

- عفواً سيادتك، سنستدعي لينين نفسه لشرح هذا المصطلح.

ثم هرعت أبحث عن منقذ في هذه الغرفة الواسعة، حتى اصطدمت بباب صغير، فتحته، ووجدت خلفه مجموعة من الرجال منهمكين في النقاش، وما أن رأيي الرجل القصير ذو اللحية الحمراء الجالس على رأس المائدة حتى قال:

- من هذا المتطفل؟

- أنا صحفي وعندي سؤال.. آسف لو كنت أزعجكتم.

- قال الرجل في سخط شديد: أنت أزعجتنا بالفعل. هات ما عندك.

- ما هي «الإمبريالية» يارفيق لينين؟

- «الإمبريالية» هي الرأسمالية في مرحلة الاحتكار يامغفل. (ثم غمغم بعبارات غاضبة فهمت منها أنه منشغل في اجتماع الحزب).

- توجهت بحديثي إلى القاضي: الرفيق لينين يتحدث هنا عن التطور الذي شهدته الرأسمالية في عصره، بحيث صارت إمبراطوريات اقتصادية كبرى تحتكر عمليات الإنتاج على مستوى العالم، وتُدافع بشراسة عن هذا الموقف الاحتكاري، حتى وإن استخدمت قوة السلاح، لقد رأى الماركسيون أن الدافع إلى توزيع الأدوار بين الدول المتقدمة والمتخلفة، بل وبين المتقدمة وبعضها، هو الذي يفسر لنا صراعات وحروب كبرى مثل الحرب العالمية الأولى.

- سأل القاضي: ولكن أليس وجود شركات كبرى تستخدم المواد الخام والعمالة

من الدول المتخلفة، هو نمط من التعاون الاقتصادي الذي يسمونه «عولمة».

- نعم سيادتك، ولكنهم في وقت لينين كانوا يسمونه «إمبريالية» ويربطونه

بممارسات الاستعمار.

- هتف لينين من مكانه بصوت ساخر: «عولمة!»! أي عبث هذا، هذا الرجل يذكرني بالمغفلين الذين قالوا ما دام الماركسيون يعتبرون الرأسمالية في روسيا أمرًا محتومًا وتقدميًا، فينبغي عليهم أن يفتحوا خماره وينصرفوا إلى غرس الرأسمالية. وضحك الجالسون على مائدة الحزب البلشفي من مزحة الرفيق الأكبر. اقتربت منه ورجوته: أرجوك اخفض صوتك، القاضي ممكن يحبسنا، ثم عدت بحديثي إلى القاضي:

- فلنكتفِ بتلك الخلفيات النظرية، ونعدُ إلى طلعت حرب. هبط عليّ الظلام فجأة، ونظرت إلى أعلى، فوجدت عامل الإضاءة يحول الأنوار إلى مائدة أمين العالم، حيث كانت الاقتصادية سامية إمام تجلس على المنضدة، وتقول وهي تصب الشاي من «طرمس» موضوع أمامها:

- لم يكن طلعت حرب بالطبع أول رأسمالي، ولا أول رجل صناعة، ولا حتى أول مؤسس بنك في هذا البلد، ولكن تجربة إنشاء بنك مصر عام 1920 هي التجربة الأولى للرأسمالية الوطنية التي أثبتت تحولًا جديًا نحو الاستثمار الصناعي الحقيقي، إذ كان بنك مصر وشركاته منعطفًا لتحول شق من استثمارات كبار ملاك الأراضي الزراعية إلى مجالات إنتاج غير مرتبطة بالأرض.

- أبدى القاضي دهشته: والغريب أن بعد ذلك جاء عبد الناصر وأكمل مشوار

التصنيع.. ماذا جرى لنا؟!

- تدخلت في الحديث بعد أن عاد عامل الإضاءة مهتمًا بي: الحقيقة سيادتكم أن الأمور ليست بهذا التبسيط. لقد سعى ناصر لإحلال الواردات فعلًا، ولكن تجربته مرت بعدة مراحل، الأولى كانت مرحلة تمصير الاقتصاد وطرد الشركات الأجنبية بعد حرب السويس 1956، وقد اتجهت الدولة آنذاك للتفكير جديًا في وضع خطة قومية وإدارة اقتصاد البلاد على نحو يدفعنا للخروج من اقتصاد تهيمن عليه الزراعة إلى اقتصاد أكثر تقدمًا، ثم كانت المرحلة الثانية بتأميم الصناعات الكبرى في بداية الستينيات، واستثمار الدولة بكثافة في تعميق الصناعة.

- أشار القاضي في تملل إلى ساعته مجددًا، وقال وهو يريح رأسه على قبضته: وماذا جرى بعد ذلك؟

- قال صوت قادم من الظلام في حركة مسرحية: الطبقة الريفية يا سيادة القاضي كانت تقاوم هذا التحول. (عرفت من الشارب والنظارة الطيبة أنه الاقتصادي المرموق في جامعة الإسكندرية محمد دويدار).

- اقترب القاضي من إمضاء قرار حبسي، وهو يقول في سأم: مصطلحات تاني!

- فهرعت إليه مترجياً: حضرتك تسأل عن الريح؟ المقصود باختصار هي

المكاسب التي تأتي من الطبيعة، تستطيع أن تدرج تحت هذا المصطلح كل الثروات التي تخرج من الأرض، وعادة ما ينظر الاقتصاديون بنظرة سلبية إلى الطبقة المالكة للأراضي التي تعيش على الريع، فهي لا تعمل بيدها مثل العمال، ولا تراكم رأس المال مثل المصنعين، أي أنها لا تضيف كثيرًا إلى النشاط المنتج وإلى ثروة المجتمع، بل قد تعوّق التحول للإنتاج، لأن الطبيعة تعطي لها المنح وهي مسترخية في مكانها دون أي جهد.

- هنا تدخل الدكتور دويدار في الحديث: لاشك أن الاستثمار الصناعي قد بلغ قمته في الستينيات، في عام 1963 على وجه التحديد، وقد بلغت نسبة هذا الاستثمار إلى الاستثمار القومي طوال سنوات الخطة الخمسية %26.3 في المتوسط، لكن هذا لا ينفي أن داخل القطاع العام نشأ لدينا طبقة من الريعين، وهم في حالتنا تلك، الموظفون الذين يقبضون رواتب من الدولة، لكنهم لا يعملون بأيديهم، لقد استطاعت هذه الطبقة، خاصة فئة كبار الموظفين، أن تضمن لنفسها حظًا وافرًا من ثمار القطاع العام، ولأن هؤلاء الريعين تمكنوا من السيطرة على إدارة وحدات قطاع الدولة، فقد اتجهوا إلى تعبئة جزء من فوائض العملية الإنتاجية وتوجيهه إلى مصالحهم الشخصية، لكي يكوّنوا رأسمال تجاري فردي. فعلوا ذلك بصفة مباشرة ومشروعة، أو بطريقة غير مشروعة من خلال الممارسات الفاسدة، أو عن طريق الإتيار مع وحدات قطاع الدولة والمقاولات. هذه الطبقة كانت بحاجة إلى منافذ لاستثمار أموالها، بدأت بأعمال غير مشروعة مثل تجارة الشنطة، ثم فتحت لها الدولة منافذ أخرى مثل المنطقة الحرة في بورسعيد، ثم أصبحت مصر كلها منطقة حرة. (أنهى حديثه فاتحًا ذراعيه بذات الحركة المسرحية).

- تدخلت في الحديث كي أمهد للقاضي أننا ننتقل إلى حقبة السبعينيات: سيادتكم هو يقصد حقبة الانفتاح الاقتصادي التي بدأت بقانون الاستثمار العربي عام 1974، وتبعتها سلسلة من إجراءات التخارج من سياسات الاقتصاد الموجه والقطاع العام. وكأن كلمة انفتاح هي السر في اجتذاب الاقتصاديين القدامى من كل حذب وصوب، فبمجرد أن نطقها، بدأت العديد من الوجوه تظهر من حولي، وكلهم يتسابقون على الحديث أمام القاضي.

- قالت سيده، وهي تعبر بصعوبة وسط الزحام، حتى وصلت إلى المنصة: لقد كانت حقبة السبعينيات حقبة ريعية بامتياز يا سيادة الرئيس، حيث بدأت علاقات مصر الخارجية تقوى بالدول الغربية، وعلى رأسها الولايات المتحدة الأمريكية، وبدأ تدفق القروض والمعونات، وجاءت تدفقات ريعية أخرى تمثلت في إيرادات مصر من البترول وقناة السويس والسياحة وتحويلات المصريين العاملين في الخارج.

- قال القاضي وهو يقلب في أوراقه حائرًا: عفواً يا سيدي، ولكن يبدو أن هذا الصحفي ضلل هيئة المحكمة عندما قال لنا إن الريع يتمثل فيما تنتجه الأرض، يمكننا أن ندرج تحت هذا التعريف أنشطة البترول، بل والسياحة أيضًا، باعتبار أننا ليس لنا فضل في صنع الآثار، ولكن حضرتك أشرت إلى تحويلات العاملين في الخارج، وهو نوع من العمل المنتج!

حاولت أن أصل إلى منصة المحكمة، لكي أقول للقاضي إن هذا مفهوم خاص بالخبرة المتحدثة، الدكتورة فاطمة الشربيني، لكن القاعة صارت مزدحمة بالاقتصاديين، ولم أقدر على الوصول، إلا أن السيدة بادرت بالحديث:

- يمكن إطلاق صفة الريعية على سياسات تصدير القوة العاملة، إذا ما أُتُبعت بقصد الحصول على دخل نقدي بالعملات الصعبة، رغم أن المرتب الذي يحصل عليه العامل في الخارج أجر، وليس ريعًا، ولكن تصدير العمالة كان له آثار سلبية على الإنتاج في مصر، فهي أكبر ظاهرة تجريف اجتماعي حدثت في تاريخ البلاد، وكما شرح الدكتور دويدار، فإن طبقة الريعيين داخل الدولة، أو التي يمكن أن نسميها أيضًا بـ«البرجوازية البيروقراطية» تمكنت من مراكمة الثروات، وناصرت الانفتاح بشدة، لأنه سيُمكنها من المتاجرة برأسمالها. هذه الأجواء كانت محفزة لنمو أنشطة الخدمات، سواء الإنتاجي منها، الذي زاد بنسبة 11.4%، أو غير الإنتاجي الذي وصل إلى نسبة 7.8%، مقابل نمو الصناعات غير البترولية بنسبة 6.6%، وذلك في الفترة من 1976 إلى 1982.

- وظهر اقتصادي آخر من بين الجموع: هذا المناخ الريعي كان أفضل تربة لنشأة الرأسمالية الطفيلية.

- هتفت من وسط الزحام: أرجوك اشرح المصطلح قبل أن يلقوا بي في السجن.

- قال الرجل غير ملتفتًا لي: الطفيليون هم من يتطفلون على المنتجين الفعليين، ويمكننا أن نستشهد هنا بعبارة لصاحب كتاب «هذا الانفتاح الاقتصادي» الذي رأى ملامح هذا التحول منذ وقت مبكر للغاية، وهو يقول إن تجار البقالة يتحولون إلى تجار السلع الاستهلاكية المستوردة من ملابس وأقمشة، والجماعات المستوردة وتجار السمك، يتحولون إلى تجار للسيارات، وأصحاب الملاهي يتاجرون في كل شيء، والفكرة عند الجميع هي الاستفادة من فروق الأسعار، والتعامل في أي شيء يكون مصدرًا للربح الكبير، بعد أن يضمنوا سرعة دوران رأس المال.

- أثناء الحديث لمحت الجنود يرتبون مائدة في مواجهة مجلس القضاة (بعد أن ألمح القاضي الرئيسي لكبيرهم بإشارة معناها لا يصح أن تترك البهوات واقفين) ثم خرج من وسط الجمع أربعة من الخبراء جلسوا يحتسون القهوة على هذه المائدة).

عرفت المتحدثين من لافتة الأسماء الموضوعة أمام كل واحد منهم.. كان أول

المتحدثين صاحب «وداعًا الطبقة الوسطى»، الاقتصادي الشهير رمزي زكي، الذي قال بعد أن فرغ من قهوته:

- من الضروري بإسيادة القاضي أن ننظر إلى التحولات الجارية في الاقتصاد العالمي، لقد وقعت أحداث الانفتاح في عصر «البترو دولار» الذي أسس لسياسات اقتصادية ما زلنا نعيشها في الوقت الراهن.

- صاح القاضي في جنوده: أين ذهب الصحفي، نحتاجه لكي يفسر لنا المصطلحات.
- انطلق الجنود يفتشون عني وسط الزحام، بينما استرسل رمزي زكي في الحديث: بدخول العالم عقد السبعينيات كانت أوضاع الاقتصاد العالمي انقلبت رأسًا على عقب، حدثت حوادث جسام، من أهمها قرار دول منظمة «أوبك» في أكتوبر 1973 إنهاء عصر الرخص الشديد لمواد الطاقة، وظهر سوق «البترو دولار»، وتطور مع ظهور الفوائض النفطية التي حققتها دول «الأوبك» جراء رفع أسعار النفط، حيث حرصت البنوك التجارية دولية النشاط على إعادة تدوير تلك الفوائض إليها وإعادة إقراضها للبلدان التي تعاني من عجز كبير في موازنتها.. ويمكن أن نقول إن السيولة الضخمة التي كوَّنها هذا السوق كانت محركًا رئيسيًا للحركات الدولية لرؤوس الأموال الساخنة التي تتطاير من لحظة إلى أخرى، ومن مكان إلى آخر بسرعة عجيبة، بحثًا عن أعلى معدلات للفائدة والاستثمار. وفي هذا السياق دعى «جوهانز وتفين»، المدير الخامس لصندوق النقد الدولي، البنوك التجارية التي بدأت تجذب الفوائض النفطية، لأن تقدم قروضها إلى الدول التي تضررت موازين مدفوعاتها بسبب ارتفاع أسعار النفط، وإن كان قد رأى آنذاك أنه من الصعوبة ترك البنوك التجارية بمفردها تتولى إعادة التدوير، لذا حرص الصندوق منذ مطلع السبعينيات أن يلعب دورًا قياديًا في عملية إعادة التدوير.. وهنا نجد مفارقة تاريخية عجيبة، فأموال النفط الفائضة المعاد تدويرها لا يملكها الصندوق، ولا الدول الرأسمالية الصناعية المسيطرة عليه، لكن الصندوق يحرص على أن يلعب دور الوسيط بين بلاد الفائض وبلاد العجز، حتى يتمكن من فرض شروطه على من سيستفيد من هذه الأموال.

- كان الأستاذ عادل حسين مسترخيًا على مقعده وهو يدخن ويستمتع بتركيز إلى حديث رمزي زكي، وما إن فرغ الأخير من حديثه، حتى اعتدل حسين ودس ما بقى من سيجارته في المطفأة، ليلتقط طرف الحديث:

- وآه من شروط الصندوق يا سيادة القاضي! لقد تدخلوا في سياساتنا منذ السبعينيات بشكل فج، أصبحوا مشاركين في المطبخ اليومي نفسه، أي في المناقشات والأبحاث اليومية التي تتحول إلى أرقام وبيانات وقرارات وسياسات. فهم يشتركون

مثلاً ومباشرة في تحضير الموازنة العامة وفي تعديلها قبل أن تُعلن أمام مجلس الشعب. بل إن المناقشة الحقيقية والمؤثرة مع وزارة المالية تصدر عن صندوق النقد وليس عن أية جهة أخرى. وأقصد بالمناقشة الحقيقية المناقشة التي تسهم في مراحل صناعة القرارات، المناقشة التي يمكن أن تُحدث تغييرات أساسية في هيكل الإيرادات المقترح أو هيكل الإنفاق. ضغطوا من أجل تخفيض العملة، وفتح السوق المحلي أمام المنافسة الدولية، ومع انتشار المحاكاة لأنماط الاستهلاك الكمالية والشاذة في الدول النفطية المجاورة، ومع تساقط رذاذ هذا النمط من أصحاب الدخول العالية في الداخل، ومع موجة الإعلانات المكثفة من الشركات العابرة للجنسية عن كل فنونها وإبداعاتها، ابتلعت السوق فيض الاستيراد الاستهلاكي منذ بداية الانفتاح، وانقلبت سياسة التصنيع لإحلال الواردات في الستينيات إلى سياسة الاستيراد لإحلال الصناعة الوطنية في سنوات الانفتاح.

- جاء بي الحراس محمولاً بين أيديهم وألقوا بي أمام القاضي مثل الزكبية، فقال القاضي:

- لسنا في حاجة إليه الآن، البهوات يشرحون شرحاً سلساً ومفهوماً.

- أشار لي الحارس وكأنه يسأل أين نذهب به؟ فقال القاضي غير مكترث: إلى الجحيم! وبينما يهمون بحملي مجدداً، استوقفهم القاضي وكأنه تذكر شيئاً للتو: اتركوه لحظة.. كنت أريد أن أسألك.. هل عانى الناس حقاً في السبعينيات من تخفيض الجنيه مثلما عانينا نحن من التعويم في 2016؟

- تم تخفيض الجنيه عدة مرات منذ تدخل صندوق النقد في السياسة المصرية، وربما يعكس ذلك فشله في إصلاح الاقتصاد، فالتعويم يعني أن البلاد تعتمد على العالم الخارجي بشكل كبير لتلبية احتياجاتها، لقد ركز الصندوق على فرض التقشف لمنع إفلاس الدولة، ووعدنا بأننا إذا تركنا القطاع العام وفتحنا السوق سنلحق بركب التطور، وها نحن بعد عقود من اتباع نوائحه ما زلنا نواجه صدمات من التعويم.

- استراح القاضي على مقعده وكأنه مستغرق في التفكير، ثم سأل:

- تكونش الشروط دي نصباية!

- فردّ رجل من الجالسين على مائدة الخبراء، يبدو من بشرته ناصعة البياض والشعر المنسدل حتى رقبتة أنه أجنبي:

- بالفعل ياسيادة القاضي.

- هتفت في دهشة: ديفيد هارفي بيتكلم عربي!

- قال القاضي: هل نسيت أننا في مسرحية فانتازية؟! هذا «الهارفي» تجسيد لما

يدور في خيالك لا أكثر.

- سكت خجلاً من غبائي، بينما استطرد الأنثروبولوجي الأميركي:
- إنها دائرة لا تنتهي يا سيادة القاضي، لكي أشرحها لك علينا أن نبدأ من النظرية الماركسية عن ميل معدل الربح للانخفاض.. حضرتك سمعت عنها؟
- قال القاضي في سخط: للأسف لم يشرحها لنا هذا الصحفي الثرثار.
- الموضوع بسيط، تخيل أن لدينا رأسمالي نجح في تسويق سلعة ما، بالطبع سيفكر في كيفية زيادة ربحه.. ومن أول الأفكار التي ستطرق على عقله هي كيفية تطوير تقنية الإنتاج لزيادة حجم ما ينتجه من هذه السلعة، وأيضاً تقليل تكاليف الإنتاج.. نتيجة هذه الإصلاحات أن الرأسمالي سيجني أرباحاً أكبر على المدى القصير.. لكن منافسيه سيتبعون تقنياته الحديثة، وينتجون هم أيضاً بمعدلات أكثر غزارة.. النتيجة أنه على المدى الطويل يكون لدينا فائض في السلع المعروضة، وهذه واحدة من بدايات مشكلة الركود، وهنا دعني أسألك كيف تواجه الرأسمالية هذه المشكلة؟
- سكت القاضي وهو يفكر في حيرة شديدة، حتى التفت إلى صوت لينين وهو يهتف من جانب مظلم في الغرفة:
- ألم أشرح لك «الإمبريالية» يا مغفل.
- قلت للقاضي في حرج بالغ: عفواً سيدي.. إنه يقصدني أنا. بينما أكمل هارفي: بالضبط هذا ما توصل إليه لينين، والمناضلة الألمانية روزا لوكسمبرج أيضاً. إن الإنتاج الزائد، أو ما يسمى بفائض التراكم (over accumulation) تتم معالجته عبر البحث عن أسواق جديدة ليس فيها فائض في المعروض، وإن عجزت الرأسمالية عن ذلك، فإن أصولها القائمة تنخفض قيمتها بشدة.
- قال القاضي: لازلت مُصرّاً على أن ما تسمونه «إمبريالية» هو العولمة.. المليونان يصب على الفاضل والكل يربح ما المشكلة!؟
- هناك العديد من التناقضات التي تظهر في هذا النظام، الدول المتلقية للفائض أحياناً لا تكون لديها القدرة على استهلاك هذه الفوائض، لذا تقوم الدول المصدرة للفوائض بإقراضها، من هنا تجد تفسيراً لمساعي أميركا وصندوق النقد لترويج القروض للبلدان النامية منذ حقبة السبعينيات التي كان الاقتصاد الأميركي يواجه فيها أزمة من هذا النوع، هذه القروض تكون مصحوبة بشرط لإلزام الدولة المستدينة بفتح سوقها أمام صادرات السلع ورؤوس الأموال، وعندما تدخل الأموال الساخنة إلى البلد المقترض، تقوم بالمضاربات التي تخلق فقاعات سعرية (أي ارتفاع مبالغ فيه في أسعار الأصول) ثم سرعان ما تنفجر هذه الفقاعات بشكل مفاجئ، مما يدفع رؤوس الأموال الساخنة إلى الهروب بسرعة من هذه السوق، فتنهار قيمة أصول هذا البلد بسرعة.

- أشار لي القاضي، فملت عليه، ثم سألني هامسًا: هل عشنا أزمة مماثلة لما يحكيه هارفي؟

- كلا يا سيدي، وذلك لأننا لم يكن لنا وزن كبير في السوق العالمي، مثل هذه الأزمات جرت في بلدان بجنوب شرق آسيا خلال التسعينات.

- أكمل بصوت مرتفع، وكأنه يتعمد هذه المرة إسماع هارفي: حسنًا.. أنا منشغل بمصر، مالي ومال مشكلات آسيا، حتى وان كانت قروض صندوق النقد مصحوبة بشرط انفتاح السوق المصري على العالم، فهذا الانفتاح يجلب لنا سلعة كنا في حاجة إليها، ويشجع المصنع المصري على تحسين منتجاته.. أليس الانفتاح من الجانبين؟ أي أن الدول المتقدمة ستزيل العوائق الجمركية أيضًا على صادراتنا إليها؟

وبينما يسوق القاضي طرحه، ملحت لينين قادمًا إلينا وهو في منتهى الغضب، فهرعت إليه ومنعته من الوصول إلى المنصة، حتى لا يتناول على القاضي وأذهب إلى السجن بسببه، وبينما أنا ممسكًا إياه من كتفيه أحاول قدر جهدي كبح وصوله، كان الرفيق يقول بصوت هائج:

- هذا الغبي.. ألم أشرح له أن «الإمبريالية» هي الرأسمالية في مرحلة الاحتكار! - في هذا الوقت كان هارفي يشرح للقاضي نفس وجهة نظر لينين ولكن بطريقة أكثر هدوءًا: التجارة الحرة يتم تصورها دائمًا على أنها انفتاح على المنافسة العالمية، ولكنه طرح متداعٍ، وذلك لأن الإنتاج والاستهلاك يتركزان بشكل كبير لدى الرأسماليات الكبرى، مثلًا قد تغري أميركا إحدى الدول النامية بأنها ستفتح لها سوقها الاستهلاكي، ولكنها تستخدم هذا السلاح في فرض شروطها الاقتصادية، وإذا لم يقبل البلد النامي، تقول لها أميركا «أنت محرومة من دخول السوق عندي» -ملت هنا على أذن القاضي وقلت له: كما فعلت معنا أميركا لإجبارنا على توقيع اتفاقية الكويز- أما على صعيد الإنتاج، يكون من الصعب للغاية أن تنافس الدول النامية البلدان المتقدمة، فالقوى الرأسمالية الكبرى تتحكم في إنتاج البذور، والأسمدة، والالكترونيات، والسوفت وير، والمنتجات الدوائية والبتروولية وغيرها، وهناك تقديرات بأن ما يقرب من ثلثي التجارة الخارجية يُعزى الآن من المعاملات داخل وبين الشركات عبر الوطنية الرئيسية.

- عاد القاضي يفكر بعمق، ولكن بدا هذه المرة مرجحًا رأي هارفي، ثم قال لباقي الخبراء إنه اكتفى بما سمعه، فبدأ وجودهم في التلاشي، ووجدتني واقفًا وحدي مجددًا بين يدي الجنود والقاضي يتلو حكمه الأخير: انتهت عدالة المحكمة إلى أن الاقتصاد المصري كان ضحية الرأسمالية العالمية التي منعت من قطع العلاقة معها، ودفعته للإغراق في التبعية، وتأمرت عليه الرأسمالية الطفيلية التي أغرقت

الاقتصاد بالممارسات التجارية والمضاربات والنشاط الخدمي إلى آخره، ثم نظري في تحدّ طفولي:

- إيه رأيك؟ بعرف أقول كلامًا كبيرًا مثلكم!
- حاولت أن أتملقه لكي أرحل وأنجو بنفسني من هذا المكان العجيب:
- حضرتك معلمنا وأستاذنا.. هل صدور الحكم يعني أنني أستطيع أن أعود إلى بيتي؟

- أشار القاضي إلى الجنود بأن يفكوا قبضتهم عن ذراعي وكتفي، تنفست الصعداء وهممت بالرحيل، وبينما أنا في طريقي إلى الخروج تعثرت في مقعد خشبي، رفعت رأسي، فوجدت الاقتصادي سامر سليمان، كان جالسًا يدخن الشيشة في استراحته المفضلة عند المقهى المجاور لمكتبة الجامعة الأميركية، وقال سامر بانتسامة بريئة:

- إيه الكلام الفاضي دة؟! أنتم تسطحون الأمور بشدة.
- رجوته أن يخفض صوته لأني عايز أروح، ولكن للأسف وصلت كلمته إلى سمع القاضي، فدعاه للاقتراب من منضته، واتجه سامر إليه وهو يقرأ من كتاب في يده:
- استمع مثلاً يا سيادة القاضي «لقد كان التناقض الأساسي في مصر قائماً بين البرجوازية الوطنية الممثلة في رأس المال الصناعي المحلي والقطاع العام، والبرجوازية الحديثة الممثلة في رأس المال الأجنبي، والرأسمالية «الكومبرادورية»، ويبدو أن الهيمنة أصبحت للجزء الأكثر طفيلية في البرجوازية الجديدة»، مثل هذا الطرح كان شائعاً للغاية خاصة بين أتباع نظرية التبعية، وهو يفترض أن الدولة لعبة في يد الطبقة الرأسمالية، ولكنها واقعياً كانت مستقلة عنهم.
- نفخ القاضي من ضيقه وهو يشعر أن سامر يهدم كل القناعات التي بناها قبل دقائق:

- هذا رأي مختلف عن كل ما سمعته، هل أنت من أنصار الليبرالية والانفتاح؟

- خبط سامر على منضدة القضاة وقال بعصبية: أنا ماركسي تروتسكي. ثم استعاد هدوءه: ولكن لا تنسى أنني من جيل ما بعد الحداثة الذي يشكك في كل الأطروحات الكلاسيكية.

- فتح القاضي أوراقه من جديد وأخذ يدون وراء سامر: لا أشكك فيما قاله الأساتذة السابقون عن تراجع التصنيع في السبعينيات، فقد انخفض في نصيب الصناعة في الناتج الإجمالي من 19% سنة 1973 إلى 14.9% في 1978، وكذلك نصيب الاستثمارات الصناعية من مجمل الاستثمارات تراجع من 29.3% في 71-70 إلى 21.4% في 81-80، وبينما مثلت الصادرات الصناعية 47% من الواردات المصنعة سنة 1970 أصبحت 14.6% في 1979، ولكن هذا التوجه الذي اتبعته الرأسمالية المصرية آنذاك

كان عقلانيًا في رأبي، فالالاقتصاد كان مصابًا في السبعينيات بالمرض الهولندي، وهو اصطلاح مقصود به البلدان التي تهبط عليها فجأة عوائد ريعية كبيرة، وهو الأمر الذي يؤدي إلى ارتفاع أسعار الخدمات والسلع غير المتداولة تجاريًا، مثل نشاط المقاولات مثلًا، لذا كان من الطبيعي أن يتجه الرأسماليون إلى الاستثمار في مثل هذه المجالات.

بل إن المصنعين الذي عبروا فترة التأميمات العصبية في الستينيات، واجهوا ضربة عنيفة من المنافسة الأجنبية خلال السبعينيات، دفعت بعضهم إلى الإفلاس، على الرغم من أن الدولة ظاهريًا حافظت على القيود الجمركية التي وضعتها في الستينيات لحماية الصناعة المحلية، لكنها فتحت المجال للسلع المستوردة من خلال المنطقة الحرة في بورسعيد، وساهم عمل المصريين في الخارج في تدفق السلع أيضًا، لكن المشهد تغير في الثمانينيات والتسعينيات، فقد ارتفع نصيب الصناعة غير البترولية من الناتج من 13.5% في 1980-1981 إلى 18.1% في 1996-1997، وتجاوز معدل نمو الصناعة في الثمانينيات والتسعينيات نمو الناتج الإجمالي، حيث كان متوسط نمو الصناعة بين 1982-1995 7.5%.

- أول ما سكت سامر، رفع القاضي عينيه عن الورق وسأله في فضول: هذه حقبة مبارك.. هل أنت من مؤيديه؟

هذه المرة لم ينفعل سامر، ولكن رد بنصف ابتسامة فيها شيء من السخرية: -لقد ألفت كتابًا آخر عن ديكتاتورية مبارك وقت أن كان في الحكم. ثم اقترب أكثر من المنصة وبدأ يفند رأيه بطريقته الجدلية:

- الأمر ليس مع أو ضد مبارك، ولكنه مرتبط بطبيعة النظام السياسي نفسه، فالنظام المصري مثل أي نظام حاكم، يهتم بإرضاء المصالح الضيقة للطبقة الأكثر نفوذًا، ولكن في نفس الوقت إذا تعارضت هذه المصالح الضيقة مع فرص بقاء النظام نفسه، فإن النظام يقف ضدها، هكذا كان الوضع في الثمانينيات، لقد كان عدد السكان ينمو بشدة، وكانت لدينا العديد من القيود التي تحد من قدرتنا على التوسع في الزراعة لتوفير فرص عمل للداخلين الجدد إلى السوق، كما أدرك النظام منذ السبعينيات أن قطاع الخدمات لا يقدر على توليد فرص العمل الكافية، لذا أعطى العديد من الحوافز لنمو نشاط التصنيع.

- تهلل وجه القاضي: إذن فاقتصادنا من الاقتصادات الرائدة، ولم يكن فاشلاً كما نتصور.

- أنا لم أقل ذلك، لقد خلق مبارك رأسمالية صناعية وليدة في عصره، ولكننا كنا متأخرين عن ركب البلدان الصاعدة، فإذا نظرنا مثلًا إلى نصيب الصناعة من الناتج

عام 1986 سنجده في مصر عند نسبة 15% بينما كان 28% في البرازيل مثلاً، و22% في جنوب إفريقيا.

- قال سامر عبارته الأخيرة ثم اختفى عن أنظارنا، فناداني القاضي وهو في غضب عارم:

- تعال هنا، لقد حيرتني معك، لم أعد أفهم شيئاً.

- قبل أن أرد، وجدت نفسي مجدداً محاطاً بالظلام، فقد حول عامل الإضاءة الأنوار هذه المرة إلى عمرو عادلي، كان الأخير عاكفاً على حاسوبه الصغير ويعمل بكد في مقهاه المفضل بحي المعادي، وبرغم انشغاله، بدا وكأنه كان يتنصت على حديثنا منذ البداية، وقال دون أن يرفع عينيه عن حاسوبه:

- كل هذه الحيرة لأنكم أعطيتم لنظرية التبعية وزناً كبيراً منذ البداية.

- تقدمت صوبه وسألته: تنكر أن تقسيم العمل في الاقتصاد العالمي يقوم على أساس استغلال البلدان المتقدمة للدول المتخلفة؟

- لا أنكر ذلك، ولكن الحل الذي طرحته نظرية التبعية هو قطع العلاقة مع دول المركز، وهذا طرح متداعٍ للغاية، لقد اندمجت بلدان مثل دول جنوب شرق آسيا، وكوريا الجنوبية على وجه التحديد، في العلاقة مع بلدان رأسمالية كبرى، ومع ذلك أحدثت تقدماً رهيباً، لقد قدمت هذه البلدان نموذجاً وسيطاً بين الانفتاح على العالم، وحماية صناعتها المحلية، يسمى بـ«الدولة التنموية».

- ثم اختفى عادلي تحت الظلام، بينما دعاني القاضي إلى منصفته مجدداً وقد ازداد غضبه:

- أين «الدولة التنموية» يا لص؟ كنت تريد أن ترحل من دون أن تشرحها لنا.

- سعة معرفة سيادتكم تغريني بالصمت وأنا في حضرتكم.

- كفى نفاقاً وادخل في الموضوع.

- مفهوم الدولة التنموية أطلق على نموذج اليابان الاقتصادي، خلال الخمسينيات والستينيات، والذي حقق نمواً اقتصادياً مذهلاً بالرغم من أنه لم يتبع لا النموذج الأنجلوسكسوني الذي يقتصر فيه دور الدولة على تنظيم بيئة الاستثمار للقطاع الخاص، ولا نموذج الاقتصاد الموجه الذي اتبعته البلدان الاشتراكية، ولكنه كان حالة وسيطة بين هاتين الحالتين، حيث تدخلت الدولة ببعض الإجراءات التي تدفع مسار الاقتصاد إلى مزيد من التصنيع دون أن يكون لها حضور ثقيل يخنق مبادرة القطاع الخاص أو يعزل عن الاقتصاد العالمي، وقد انسحب هذا التوصيف أيضاً على تجارب كوريا، وتايوان، وسنغافورة، في الخمسينيات والستينيات، وأيضاً تايلاند، وإندونيسيا، في السبعينيات والثمانينيات.

- هدأ غضب القاضي قليلاً وقال: أعتقد أن هذا النموذج يشبه فعلاً اقتصاد مبارك في الثمانينيات والتسعينيات، وأذكر أنهم كانوا يقولون في الدعاية وقتها أن مصر ستكون من نمور النيل، على غرار نمور شرق آسيا، فهل صرنا من النمور فعلاً؟ هل نجحت مصر كدولة تنموية؟

- ربما يجيبنا عمرو عادلي بشكل أفضل على هذا السؤال، فهذا موضوع رسالته في الدكتوراة.

- يا عمرو أنت فين يا عمرو؟

- أخذت أهتف منادياً عمراً بلا جدوى، ثم نظرت لأعلى فوجدت عامل الإضاءة ناعساً بعد أن قتله الملل من هذا النقاش الطويل، فصفقت له كي يسלט الضوء مجدداً على عمرو.

- ظهر عمرو من جديد، وكان لا يزال عاكفاً على حاسوبه، هتفت:

- عمرو أنت سامعنا!

- صوتك اخترق أذني.

- ولماذا لم تجب عن السؤال؟

- لأنه أتفه من أن أبذل جهد الإجابة عليه، هل هذا منظر بلد أفلح في أي شيء؟ (ثم رفع رأسه عن الحاسوب وكأنه يريد أن ينهي النقاش) لقد قال مبارك في التسعينيات أن التصدير مسألة حياة أو موت، ولكنه بالطبع لم يحقق نجاحات مماثلة لما أنجزته العديد من البلدان الآسيوية في هذا الوقت، وفي رأبي أنه كانت هناك عدة أسباب تعوق هذا الإنجاز، منها السلطوية السياسية التي لم تخلق حافزاً أمام مبارك للإنجاز، مقارنة بما كان يمكن أن يكون عليه الأمر لو كان أمامه مرشح منافس، علاوة على أن النظام الناصري لم يترك وراءه قطاعاً خاصاً قوياً يتمكن من قيادة هذا التحول، بعكس ما كان في حالة تركيا مثلاً التي حافظت على قطاعها الخاص، حتى في مرحلة إحلال الواردات، هذا بجانب الطبيعة الريعية لموارد الدولة في مصر، والتي تجعل النظام أقل عرضة للمحاسبة الشعبية، عكس النظم التي تتمتع بإيرادات من الضرائب. (ثم مخاطباً عامل الإضاءة) اطفى النور يا بني ورائنا شغل.

- مال واحد من القضاة على القاضي الرئيسي، وأشار إلى الساعة التي في يده،

فقال القاضي الرئيسي:

- أظن أننا سنكتفي بما سمعناه اليوم، ليس لأننا توصلنا إلى أي قناعة، فأصدقاؤك الاقتصاديون لا يتفقون على شيء أبداً، ولكننا سننهي هذه الجلسة لأن موعد الغذاء اقترب. (وضحك القضاة على الجانبين، حتى ظهرت الفلقات التي بين أسنانهم).

- ولماذا تشعر سيادتك أنك لم تتوصل إلى شيء مفيد بعد كل ما سمعته؟
- لأنني لم أعثر على المتهم حتى الآن، كل ما قيل يدل على أننا متخلفون اقتصاديًا، بغض النظر عن الأسباب التي يسوقها كل خبير، ولكن من المتهم؟
- ممكن أقول لحضرتك حاجة وامتزعلش؟
- تفضل.
- حتى لو عرفت المتهم، لن تقدر على توقيع عقوبة عليه. حصيلة ما قيل إننا نتعرض لاستغلال.. استغلال من القوى الرأسمالية العالمية التي تريد منا أن نلعب دورًا متدنيًا في حلقة الإنتاج العالمية، وأن نفترض منها لكي نكون مجرد إسفنجة تمتص فوائض إنتاجها، حتى وإن سددنا الفاتورة بالتقشف وسياسات الإفقار. واستغلال الرأسمالية المحلية أيضًا، سواء الطفيلي منها الذي يجني الثروات من السمسرة، ولا يقدم فرص العمل أو يحقق التنمية، بل ولا يُخضع فوائضه المالية للضرائب، حيث احترق الكثير من السماسرة تسجيل أنفسهم في الملاذات الضريبية. وسواء الرأسمالية المنتجة التي مارست الاستغلال عندما بنت إمبراطوريتها الاقتصادية بالاعتماد على علاقاتها السياسية مع النظام، حيث حصلت منه على الأصول والطاقة بثمن بخس، وتكرت لسنوات تمارس السياسات الاحتكارية واضطهاد العمال.
- لكن هل تستطيع أن تحاسب أي واحد ممن ذكرتهم لسيادتك؟ بالطبع لا.. لأنك تحاسب وفقًا للقانون والاتفاقيات الدولية.. هؤلاء لا يخرقون القانون كما يفعل السارقون الصغار يسيادة القاضي.. اللصوص الكبار يصنعون القانون.
- أنهيت جملتي الختامية وكانت مصحوبة بموسيقى تصويرية مؤثرة، ووقفت ألتقط أنفاسي وأنا أراقب القاضي الرئيسي يتشاور مع مساعديه.. شعرت أنني أندفعت قليلًا، وندمت على اندفاعي.
- أنهى القاضي مشاوراته وقال معلنا قرار هيئة القضاء:
- انتهت عدالة المحكمة إلى براءة الرأسمالية حيث لا يوجد قانون يعاقب على الاستغلال (ثم أكمل بلهجة ساخرة) وحكمت أيضًا بحبس الشاهد خمس سنوات لسوء أدبه مع القضاة.

فصل تمهيدي

ديناميكيات الأسهم في مصر
كيف تدور الماكينة.. أين العطب.. من يستغل من؟

«تعكس البلدان الأكثر تنمية صناعياً للبلدان الأقل تنمية صورة لمستقبلها»
- كارل ماركس

كان القرن التاسع عشر هو قرن نضج الرأسمالية، اكتملت صورتها كما نعرفها في عصرنا الحالي: الإنتاج لصالح السوق، السلع في مقابل النقد، الإنتاج بالاعتماد على العمل المأجور، وتقسيم العمل الذي اعتدنا أن نراه الآن في المواقع الصناعية. كل هذه الملامح المميزة لنمط الإنتاج الرأسمالي اجتمعت مع التقدم التكنولوجي الذي ضاعف من قوى الإنتاج، وصارت سويًا نموذجًا اقتصاديًا جديدًا قادرًا على توليد الثروة بأضعاف المعدلات السابقة، واستغلال الموارد الطبيعية على أفضل نحو ممكن.

بدأ هذا النمط في الإنتاج قبل هذا القرن بحقبة طويلة. وتطور ببطء وبشكل ارتجالي على يد طبقة التجار (البرجوازية) في أوروبا الغربية، التي تحولت لاحقًا إلى رأسمالية صناعية. وصارت هذه الطبقة البازغة بطريقتها في مراكمة الأموال، نموذجًا اقتصاديًا متميزًا يُشار إليه بالبنان، حيث يقول المؤرخ البريطاني، إريك هوبز باوم، إن الأدبيات المهمة بشأن الاقتصادي بدأت تستسيغ تداول تعبير «الرأسمالية» منذ ستينيات القرن التاسع عشر.¹

وحتى هذا القرن، كان النمو السنوي في الناتج الإجمالي العالمي ضعيفًا للغاية، يقل عن 0.1%. لكن سرعان ما ساهم التصنيع في إطلاق قوى الإنتاج وتعظيم القدرة على استغلال الثروات الطبيعية. وسجل نصيب الفرد من الدخل في أوروبا الغربية والولايات المتحدة في أعوام 1820 و 1870 معدلات نمو متسارعة بنسب 1 و 1.3% على التوالي، مقارنة بما يقرب من صفر في المئة في مناطق لم تكن بعد قد تحولت إلى عملاق صناعي منافس للغرب، مثل دول شرق آسيا وأمريكا اللاتينية.² أدركت بعض الممالك، الأوروبية وغير الأوروبية، بشكل متأخر حجم القوة والنفوذ الذي منحه نمط الإنتاج الرأسمالي لبلدان أوروبا الغربية. فقررت أن تقوم ببعض الوثبات، على حد وصف المناضل الروسي، ليون تروتسكي، لكي تلحق بالركب الذي فاتها. وكانت الأسرة العلوية في مصر تحاول الوثوب أيضًا. لم يترك محمد علي الأمر للصدفة، وتدخلت الدولة في عهده لتحديث الزراعة، وإنشاء الصناعات الحديثة، وفرضت الحماية التي تمنع المنافسة الأوروبية، لكي تضمن

1- إريك هوبز باوم -عصر رأس المال 1848 - 1875 مركز دراسات الوحدة العربية (نشر لأول مرة سنة 1975).

2- Mary Hallward-Driemeier;Gaurav Nayyar - Trouble in the Making? The Future of Manufacturing-Led Development - World bank - 2017 - Overview P. 2 - <http://www.worldbank.org/en/topic/competitiveness/publication/trouble-in-the-making-the-future-of-manufacturing-led-development>

لصناعاتها الوليدة الاستمرار في النمو. وسعى محمد علي إلى تخليق طبقة من كبار الملاك الزراعيين تكون عوناً له في حكمه. إلا أنه من جهة أخرى قضى على طبقة التجار المحليين والحرفيين والصناع المهرة، وبذلك عرقل نمو الطبقة الوسطى المشتغلة بالصناعة والتجارة، وهي الطبقة التي أرست أصول الرأسمالية في أوروبا.³ مرت تجربة التحديث تحت حكم الأسرة العلوية بمراحل من الصعود والهبوط، خاصة في ظل الضغوط التي واجهتها من العديد من القوى الدولية الساعية لكبح طموحها السياسي. وخلال النصف الثاني من القرن التاسع عشر كان حكم هذه الأسرة تحت إمرة الخديوي إسماعيل يواجه أزمة ديون متفاقمة. كانت هذه الأزمة هي البداية الفعلية لميلاد الرأسمالية المصرية في نظر بعض المؤرخين، حيث اضطر إسماعيل تحت ضغط الاحتياج للسيولة في 1871 إلى منح حقوق الملكية للأراضي لكبار المزارعين مقابل تمويل الديون.⁴

أصبح لدينا إذن تجربة أخرى بدائية لتكوين نظام رأسمالي، تسير بالتوازي مع تجربة التحديث التي تمت بأوامر علياً من محمد علي. ويقول إريك دافيز في هذا الصدد، إن امتلاك كثير من عائلات أعيان الريف لمساحات كبيرة من الأرض، فضلاً عن البحث عن الألقاب وعن الوجاهة الاجتماعية، أدى إلى تجانس طبقة كبار الملاك في مصر إلى حد يمكن أن يجعلنا نصف هذه الطبقة بأنها أصبحت في نهاية القرن التاسع عشر طبقة برجوازية زراعية واعية لمصالحها السياسية والاقتصادية.⁵ ثم كان القرن العشرين هو قرن الشعوب الطامحة في اللحاق بركب الرأسمالية وليس قرن الملوك والأباطرة. فقد ظفرت الكثير من هذه الشعوب باستقلالها عن الاستعمار والديكتاتورية الملكية خلال العقود الأولى من هذا القرن.

ودفعت ظروف الحرب العالمية الأولى السلطة في مصر إلى التفكير جديدًا في التصنيع، حيث انقطعت الصادرات الأوروبية من بعض المنتجات الاستهلاكية الحديثة والتي كان المصريون بدأوا يعتادون عليها. وفي تلك الفترة أيضاً، ساهم صعود الروح القومية في تحفيز البرجوازية المصرية على التطلع لتحديث الاقتصاد وخلق أنماط من التراكم الرأسمالي أكثر ارتباطاً بالتصنيع، كان بالطبع العنوان الأبرز لهذه التطلعات هو تأسيس بنك مصر في العشرينات.

3- سامية إمام - بنك مصر العشرينيات وبنك مصر السبعينيات - قضايا فكرية - 1986 ص 56 و 57.

4- إريك دافيز - تجربة بنك مصر 1920 - الفصل الخامس - 1941 مؤسسة الأبحاث العربية - 1985. ص 130.

5- نفس المصدر.

وفي هذا السياق تقدم طلعت حرب بفكرة تأسيس البنك، الذي كان يستهدف من البداية تحقيق طموحات البرجوازية الزراعية المصرية في توفير تمويل يكون منحازاً لنشاطها القائم، ودافعاً أيضاً للتحويل إلى التصنيع. وجاء رد فعل البرجوازية الزراعية على مبادرة طلعت حرب إيجابياً للغاية، إذ ساهم كبار الملاك الزراعيين في رأس مال البنك بنحو 92%.

من ناحية أخرى، عززت السياسات الحمائية للدولة المصرية خلال حقبة الثلاثينيات من فرص الصناعة المصرية في التطور.

وبنى طلعت حرب إمبراطوريته الاقتصادية في وقت كانت لا تزال الحقوق العمالية شبه غائبة عن التشريع المصري، ما أتاح له توظيف العمالة بأجر شديد التدني، بل وتعريضهم في بعض مراحل الإنتاج لمخاطر الأمراض الصدرية. وهو ما دعى الكاتبة أمينة شفيق لكي تعلق على نموذج طلعت حرب في استغلال العمال بلهجة لا تخلو من السخرية واصفة إياه بـ«إدارة رأسمالية بحثة مصرية وطنية نعم، ولكن رأسمالية من الألف إلى الياء»⁶.

مع الدخول في النصف الثاني من القرن العشرين، كان العالم كله تقريباً ينظر لنموذج الرأسمالية الغربية كمرحلة متطورة يرى مستقبله فيها، كما جاء في الوصف الماركسي. وانعكس ذلك بشكل واضح على عدد من نماذج النمو الاقتصادي الشهيرة في تلك الفترة والتي رسمت للبلدان النامية مساراً للتطور، يشبه المسار نفسه الذي مرت به البلدان الغربية.

ومن أشهر هذه الطروحات نموذج روستو (Rostow 1960) والذي وضع للبلدان المتخلفة تصوراً لخمس مراحل يجب أن تمر بها حتى تحقق التقدم الاقتصادي. بدءاً من المجتمع التقليدي الذي تسوده أنشطة مثل الزراعة والصيد، ثم مرحلة الظروف السابقة على الانطلاق (Pre-conditions for take-off) ثم مرحلة الانطلاق (take-off) انتقلاً إلى مرحلة النضج (Drive to maturity) وأخيراً مرحلة التوسع في الاستهلاك (Age of mass consumption)⁷.

كان نموذج روستو ملهماً للبلدان النامية في مرحلة ما بعد الحرب العالمية الثانية. وقد ركز على أهمية الادخار وتوفير رأس المال، من أجل رفع معدلات الاستثمار وكذلك نموذج (Harrod - Domar) لكن هذه النماذج تم انتقادها لاحقاً، لأنها بسطت الأمور بشكل زائد عن اللزوم، حيث افترضت أن كل اقتصاد يجب

6- أمينة شفيق -خواطر على هامش إضراب المحلة الكبرى- 2007 - الأهرام - <https://goo.gl/pa7REB>

7- W. W. Rostow - The Stages of Economic Growth - The Economic History Review - New Series - Vol. 12 - No. 1 (1959)

-http://www.ufjf.br/oliveira_junior/files/2009/06/rostow.pdf

أن يمر بنفس المراحل للتطور، في حين أنه من الممكن أن تتقدم اقتصادات بعض البلدان دون العبور بكل المراحل التي طرحها روستو، أو قد تصبح عالقة في مرحلة ما ولا تتطور بالضرورة إلى مرحلة أخرى.⁸

وكان هناك أيضًا نموذج (Solow1956) الذي ركز على أهمية زيادة أعداد وكفاءة القوى العاملة، وزيادة رأس المال عبر الادخار والاستثمار وتحسين التكنولوجيا.⁹ وطور الاقتصادي الياباني، أكاماستو كانامي، خلال الثلاثينيات نظريته التي صارت بعد ذلك واسعة الانتشار عن «الأوز الطائر» والتي قدمت أيضًا التصنيع كقاطرة للتقدم. لكنها طرحت تصورًا عن علاقة تبادلية بين البلدان المتقدمة والمتخلفة، حيث تقوم البلدان المتقدمة بتصدير السلع الرأسمالية والسلع الوسيطة، والتي ستساعد البلدان النامية على التصنيع المحلي بدلًا من استيراد المنتجات النهائية من الخارج. ولكن البلدان النامية لن تكتفي بذلك، وإنما في مرحلة متقدمة ستنتج لتصدير السلع النهائية المصنعة للبلدان المتقدمة، وهو ما سيدفع الأخيرة للبحث عن مجالات أخرى تحقق من خلالها النمو الاقتصادي. وهي الدورة التي يسميها أكاماستو بتدوير الميزة التنافسية. وكانت هذه النظرية إحدى الدعائم لقيام نموذج النمو الاقتصادي القائم على التصدير في آسيا.¹⁰

وفي 1954 قدم (Lewis) نموذجًا للنمو القائم على التغييرات الهيكلية في الاقتصاد، والذي نظر إلى عملية انتقال العمالة من قطاعات الزراعة التقليدية إلى التصنيع كعامل رئيسي في توليد النمو الاقتصادي. لكنه أُنقذ لاحقًا هو الآخر، لكونه يشجع صناعات القرار على الاهتمام بالصناعة وإهمال القطاع الزراعي، على الرغم من أن للأخير دورًا أساسيًا في تلبية احتياجات الشعوب.¹¹

ولا شك أن لهذا التوجه مزاياه، ليس فقط على مستوى تعظيم الإنتاج، ولكن لأن الوظائف الصناعية ساهمت في خلق الطبقة الوسطى القادرة على اتباع أنماط الاستهلاك الحديثة، مثل شراء التلفزيون والثلاجة والسيارة، مما يغذي الطلب بالتبعية على هذه الصناعات ويدفع الاقتصاد لمزيد من التطور.

8- Giang Dang, Low Sui Pheng - Infrastructure Investments in Developing Economies: The Case of Vietnam - Springer - 2014 - chapter 2 - p16.

9- نفس المصدر ص 19.

10- MelaniCammatt, BenRossSchneider, elements in the Politics of Development - Cambridge univerty - 2018 - P.15 and 16 and 17 <https://www.cambridge.org/core/series/elements-in-the-politics-of-development/3146C1B51B8FB-91D0A75672FC660D2B7>.

11- Giang Dang, Low Sui Pheng - Infrastructure Investments in Developing Economies: The Case of Vietnam - chapter 2 - p17.

وتواكب مع تلك النماذج المشجعة على التصنيع تنظيرات التبعية الاقتصادية، والتي تبنتها البلدان التي حظيت باستقلالها عن المستعمر. فرأت أن هذا المستعمر كان يستنزف اقتصادها من خلال علاقته التجارية معها، حيث يشتري منها المواد الخام ويعيد تصديرها كسلع مصنعة ذات قيمة مضافة أعلى. لذا رأت أن توطين الصناعات المتقدمة في بلادها سياسة قومية لتحقيق الاستقلال الكامل من الاستعمار. وفي مصر، كان انقلاب يوليو 1952 أفضل تمهيد لإطلاق قوى التحديث في الاقتصاد المصري. فبعد سنوات من مقاومة البرلمان لتشريعات الحد من الملكية الزراعية -لأن البرلمان كان يهيمن عليه طبقة من كبار الملاك الزراعيين- بدأت مصر في تنفيذ الإصلاح الزراعي بأوامر القيادة الجديدة.

وهو الإجراء الذي يدفع الرأسمالية للتوقف عن حجز ثروتها في النشاط الزراعي ذي الطابع الريعي والإنتاج التقليدي محدود القيمة، إلى الصناعة، حيث الإنتاج الأوفر المشغل لقطاعات واسعة من العمالة، والدافع لقوى التحديث في المجتمع بأكمله.

ثم كانت حرب 1956 المدفوعة بالأساس برغبة نظام يوليو في الحصول على تمويل لبناء السد العالي، أكبر مشروع بنية أساسية في تلك الحقبة يهدف إلى نشر سبل الطاقة على امتداد وادي النيل، الأمر الذي يجعل بمشروعات التحديث. وعندما ووجهت طموحات الزعيم الشاب جمال عبد الناصر بالتعنن من البنك الدولي، ومن ورائه القوى الاستعمارية المهيمنة على هذه المؤسسة، كان قراره الجريء بتأميم القناة.

مهدت هذه المواجهة لما عرف بعد ذلك بتمصير الاقتصاد المصري، أي الاستيلاء على ممتلكات الأوروبيين ونقلها لمصريين. وبعد المواجهة الحربية مع إنجلترا وفرنسا وإسرائيل، التي خرج منها ناصر منتصراً على خصومه، أخذ النظام مساراً جدياً في التخطيط الاقتصادي، حيث أنشئت لجنة التخطيط القومي (1957) لتقوم بمهام التخطيط للتنمية. كما أنشئت أيضاً المؤسسة الاقتصادية التي عهد إليها بإدارة أموال الأعداء التي أُممت بعد عدوان 1956، فألحق بها 31 شركة من الشركات التي تم تأميمها، وكان أول برنامج صناعي من وضع وزارة الصناعة بالاشتراك مع لجنة التخطيط.¹²

بصفة عامة جاء رجال يوليو 1952 بطموحات مشابهة لما تطلعت إليه البرجوازية المصرية في بدايات القرن الماضي، من حيث دفع الصناعة نحو التمصير

12- علي النوبجي - في تاريخ القطاع العام المصري- مدونة لأعمال الكاتب - <http://www.alinweigy.com/node/30>

والتعميق. وتبنى النظام رؤية تقوم على أن التصنيع مدخل رئيسي لتحقيق التقدم والتنمية. وانحاز بشكل واضح لمنظري التبعية الاقتصادية أكثر من التنظيرات الداعمة للاندماج في النظام التجاري العالمي. لكن الطبقة الحاكمة الجديدة رأت أن تحقيق هذه الطموحات يستلزم الإطاحة بالعديد من رموز تلك البرجوازية. وكما يروي عبد السلام عبد الحليم عامر، في كتابه «الرأسمالية الصناعية في مصر»، فإن شركات بنك مصر كانت مستفيدة من سياسات الخمسينيات الداعمة للصناعة. مدلاً على ذلك بما تذكره شركة مصر للغزل والنسيج، أبرز الكيانات القائمة في مجموعة بنك مصر، في تقارير نشاطها في الخمسينيات عن التقدم الذي أحرزته صناعة المنسوجات، والذي أرجعته إلى السياسة التي وضعتها الجهات الحكومية لتشجيع الصادرات، وصندوق دعم صناعة الغزل والنسيج. كما أشادت شركة مصر صباغي البيض في تقرير مجلس إدارتها عن عام 1960 بما اتخذته الحكومة من تبسيط إجراءات التصدير وتشجيع فتح أسواق جديدة، فضلاً عن تيسير استيراد ما يلزم تلك الصناعة من خامات ومعدات.

لكن في الوقت نفسه انزعجت الشركات الصناعية من تدخلات نظام يوليو في تحديد الأرباح الموزعة على المساهمين، وإلزام الشركات بشراء سندات حكومية والحد من عضوية مجالس إدارات الشركات.¹³

وفي المقابل كان النظام يرتاب من النفوذ السياسي للرأسمالية الصناعية، وما ساعد على هذا الارتباب هو عدم استجابة الرأسمالية الصناعية لخطط النظام الخاصة بتعميق الصناعة. ما رسخ لديه رؤية بأن القطاع الخاص لا يميل للصناعات ذات الطابع التنموي ويبحث عن الربح السريع، هذا بالرغم من أن مجموعة بنك مصر ساهمت في صناعات مهمة في هذا الوقت، كان من أبرزها شركة الحديد والصلب بحلوان، وشركة مصر للكيماويات.

وقادت كل تلك الملابس إلى خطوة التأميم، التي يعلق عليها أنور عبد الملك في كتابه «المجتمع المصري والجيش» بقوله: تأميم البنك الأهلي وبنك مصر جناحي القوة المالية الرئيسيين في مصر في 11 فبراير 1960، كان نقطة التحول في تطور التحالف بين البرجوازية الصناعية المصرفية الكبيرة وبين الجهاز العسكري.¹⁴ مع وقوع هزيمة 1967، كان النظام في طريقه إلى تطبيق الخطة الخمسية الثانية، بعد أن حققت الأولى نجاحاً نسبياً، لكن ظروف الحرب حالت دون إتمام هذه الخطة. وقبل نحو نصف عام من قرار القوات المسلحة المصرية بأخذ الثأر مما

13- عبد السلام عبد الحليم عامر -الرأسمالية الصناعية في مصر من التأميم إلى التأميم- الهيئة المصرية العامة للكتاب - 1993.

14- أنور عبد الملك -المجتمع المصري والجيش- الهيئة المصرية العامة للكتاب- 2013.(دار الطليعة للنشر 1974).

وقع في صيف العام السابع والستين، كانت الحكومة تحت حكم أنور السادات تستخدم للمرة الأولى تعبير «الانفتاح الاقتصادي» في بيانها في أبريل 1973، عندما تحدثت عن أن «سياسة الدولة تقوم على ضرورة الانفتاح على العالم الخارجي».¹⁵ كان ذلك مؤشراً على موجة طويلة من تفكيك منظومة الإنتاج الناصرية التي كانت تستهدف بالأساس إقامة صناعات تحقق أكبر قدر ممكن من الاكتفاء الذاتي، فيما يعرف بسياسة إحلال الواردات. والاتجاه بسفينة الاقتصاد إلى عالم السوق الحر، الذي تكتفي فيه الدولة بلعب دور المراقب وترفع فيه الحواجز أمام دخول البضائع المستوردة والاستثمارات الأجنبية.

خلال الثمانينيات كانت نظريات جديدة للنمو الاقتصادي في طريقها إلى الرواج في بلدان العالم النامي، والتي يصفها البعض بأنها نماذج الثورة المضادة الكلاسيكية الجديدة، في إشارة إلى أنها كانت تستهدف بالأساس إسقاط النماذج القائمة على إحلال الواردات. ورأت تلك النظريات أن التخلف سببه انتشار الفساد وتدخل الدولة القوي في النشاط الاقتصادي بطريقة تسيء إلى استغلال الموارد، وما يسهم فيه تدخل الدولة من تشويه الأسعار.¹⁶ بمعنى أن إنتاج الدولة لسلع مدعمة يجعل السوق كله يسعّر النشاط الاقتصادي على أسس غير سليمة. فالسلعة التي تنتجها الدولة قد تكون مُدخل إنتاج لسلعة أخرى، أو قد تكون سلعة نهائية منافسة لسلعة ينتجها القطاع الخاص. ويرى اقتصاديون أن هذا التشوه في الأسعار قد يطرد المنتج الخاص الكفء، أو يؤدي إلى تفاقم أزمات اقتصادية.

وخلال التسعينيات راجت نظريات النمو الجديدة (New Growth Theory) والتي جاءت برؤى أكثر تفصيلاً لكيفية خروج الدول النامية من طور التخلف، حيث تؤكد تلك النظريات على أن ضخ الاستثمارات وحده ليس كافيًا لضمان النمو الاقتصادي المستدام، لكن يجب أن تكون ماكينته الرأسمالية عالية الإنتاجية. لذا فهي ألحّت على التطور التكنولوجي كمدخل لتطوير هذه الإنتاجية، بجانب الانفتاح التجاري وكفاءة مؤسسات الدولة.¹⁷

وبصفة عامة، فإن واحدة من أهم الرسائل التي قدمتها هذه النظريات الحديثة للبلدان النامية كانت أن «رأس المال البشري» شيء مهم للغاية. لذا فإن حجم ما ينفق على البشر كنسبة من الناتج الإجمالي له دور أساسي في تحقيق فرص البلد

15- فؤاد مرسي - هذا الانفتاح الاقتصادي - دار الثقافة الجديدة 1976 - ص 10.

16- Giang Dang, Low Sui Pheng - Infrastructure Investments in Developing Economies: The Case of Vietnam - chapter 2 - p19.

17- Nazrul Islam - New growth theories : what is in there for developing countries ? - the journal of developing - fall 2004 - p 172 and 173.

في التقدم.¹⁸ إلا أن ذلك لا يعني أن كل البلدان التي دخلت في سباق التصنيع قد استفادت من التحولات الكبيرة في الاقتصاد العالمي بنفس الدرجة. فهناك مناطق مثل أميركا اللاتينية عاشت فترات من التقدم وفترات أخرى من الجمود النسبي، وبلدان أخرى مثل إفريقيا (جنوب الصحراء) لم تحقق تقدماً متميزاً في الصناعة. ويبدو من البيانات الحديثة للتقسيم الأخير للأدوار في الاقتصاد العالمي، أن الدول المتقدمة -التي بدأت مشوار الصناعة منذ وقت مبكر- تستأثر بالتكنولوجيا، ما يمكنها من الاستحواذ على معظم القيمة المضافة الصناعية التي ينتجها هذا الكوكب. لكن هذه الهيمنة تتراجع تدريجياً تحت وطأة المنافسة من بعض البلدان النامية، خاصة الصين.

وتسعى البلدان الأقل دخلاً للمشاركة في الاقتصاد العالمي بدور العمل، فنصيب البلدان متوسطة ومنخفضة الدخل في التوظيف الصناعي أعلى من نصيبهم في القيمة المضافة. والصين وحدها أصبحت تشغل أكثر من ضعف مجمل العمالة في البلدان مرتفعة الدخل.¹⁹

أين مصر إذن من هذه المنافسة؟ لقد حاولت مصر أن تغير من مسار التطور الرأسمالي منذ حقبة الانفتاح متخلفة عن نظرية التبعية، وساعية وراء الاشتباك في المنافسة العالمية على تقسيم الأدوار في العمل والإنتاج. وسعى مبارك إلى تقديم حوافز للرأسمالية في الثمانينيات وفي التسعينيات عبر قوانين الاستثمار، ومن خلال توحيد ضريبة الدخل في 2005، وحوافز أخرى، فهل ساعد ذلك مصر على اللحاق بركب الرأسمالية؟

زملاء الرأسمالية المصرية في الصف الدراسي.. أين هم الآن؟

بيانات الدخل القومي في مصر تخبرنا أننا متأخرون عن العالم. فحتى يونيو 2017، كان البنك الدولي يصنف مصر ضمن البلدان الواقعة في المرتبة الدنيا من الدول متوسطة الدخل، والتي يتراوح متوسط نصيب الفرد فيها من الدخل القومي سنوياً بين 1.006 دولاراً و3.955 دولاراً.²⁰

18- نفس المصدر ص 175.

19- Manufacturing-Led Development - world bank - 2017 - overview p 5-6 - <http://www.worldbank.org/en/topic/competitiveness/publication/trouble-in-the-making-the-future-of-manufacturing-led-development>

20- World Bank Country and Lending Groups

<https://datahelpdesk.worldbank.org/knowledgebase/articles/906519-world-bank-country-and-lending-groups>.

ومؤشر الدخل القومي يقيس مجمل دخول الأطراف الفاعلة في النشاط الاقتصادي (باستثناء الأرباح والخسائر الرأسمالية)²¹ وبتنسيب هذا الدخل إلى عدد السكان، يظهر بشكل واضح حظ هذه الأمة في الثروة وإمكانية تنفيذ الخطط التنموية لتوزيع هذه الثروة على مواطنيها وتحسين مستوى معيشتهم.

وبالنظر إلى تطور تقسيم البنك الدولي للبلدان من حيث نصيب الفرد من الدخل القومي منذ عام 1987، سنجد أن مصر كانت قابضة معظم الوقت تقريباً في الشريحة الدنيا من الدخل المتوسط، بل وهبطت إلى شريحة الدخل الأدنى في بداية التسعينيات بعد أزمة الثمانينيات المالية التي كادت تقود اقتصاد البلاد إلى الإفلاس. ومقارنة وضعنا بالبلدان العشر الكبار، وفق تصنيف الاقتصادي Jeffrey E. Garten التي بدأ من مجمل أدائها الاقتصادي بعد الحرب العالمية الثانية أنها تسعى لأن تجد لنفسها مكانة متميزة في توزيع الأدوار بمنظومة الاقتصاد العالمي،²² سنجد أن المكسيك انتقلت من الشريحة الدنيا في الطبقة الوسطى إلى الشريحة العليا خلال تلك الفترة، وحافظتا البرازيل والأرجنتين على وضعهما في الشريحة العليا من ذات الطبقة في معظم تلك الفترة، وانتقلت الأرجنتين إلى فئة البلدان مرتفعة الدخل في عامين من مجمل هذه السنوات.

وكافحت آسيا لكي تخلق دخلاً كافياً لأعداد سكانها المهول. فكان نجاح الصين في أن تصبح ثاني أكبر اقتصاد في العالم كافياً بالكاد لثقل من شريحة الدخل الدنيا إلى الشريحة العليا في الطبقة الوسطى. بينما تطورت كوريا الجنوبية، حيث الكثافة السكانية الأقل، من الشريحة العليا في الدخل المتوسط إلى شريحة الدخل المرتفع. وبالرغم من أن إندونيسيا تبدو من أقل بلدان آسيا حظاً في نصيب الفرد من الدخل، حيث انتقلت في هذه الفترة من بلدان الدخل الأدنى للشريحة الدنيا في الطبقة الوسطى، لكن بالنظر إلى أن عدد سكانها يفوق ضعف عدد سكان مصر، فوصولها إلى هذا المركز يعد إنجازاً.

وكانت بولندا في 1987 عند نفس ترتيب مصر في الدخل، لكنها الآن بين بلدان الدخل المرتفع، وكذلك تركيا وجنوب إفريقيا انتقلتا من نفس موقعنا إلى تصنيف بلدان الشريحة العليا في الدخل المتوسط.²³

21- François Lequiller, Derek Blades - Understanding National Accounts - OECD - P 19 - 20.

22- JEFFREY E. GARTEN - The Big Ten - 1997 - Nytimes- <https://archive.nytimes.com/www.nytimes.com/books/first/g/garten-ten.html>

23- WORLD BANK - How are the income group thresholds determined? - <https://datahelpdesk.worldbank.org/knowledgebase/articles/378833-how-are-the-income-group-thresholds-determined>

وإذا نظرنا إلى معدل نمو الدخل القومي في مصر على مدار العقود التالية للانفتاح سنجده متذبذبًا بشكل قوي. أحد أسباب ذلك اعتماد الاقتصاد المصري على توليد الدخل من مصادر ريعية، تحديداً الصادرات النفطية، والتي واجهت تذبذبات قوية، من أبرزها أزمة انخفاض أسعار النفط خلال الثمانينيات. لقد كانت هذه الأزمة على وجه التحديد أحد أبرز الأحداث التي دفعت اقتصاديين لاعتبار أن الاعتماد على ريع النفط أحد العوامل التي تعرض الاقتصاد لصدمة خارجية تهدد النمو الاقتصادي.²⁴

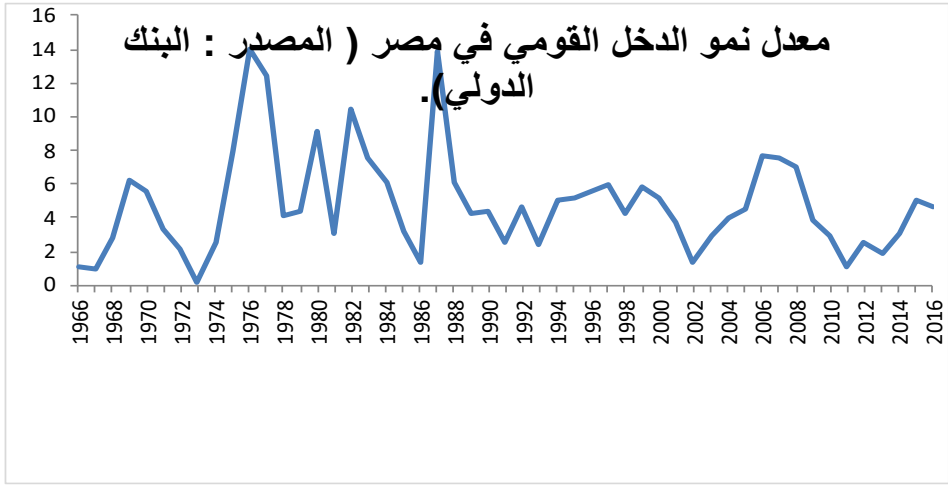
وإن كان دور العوائد الريعية قد تراجع في مصر تدريجيًا منذ تلك الفترة، حتى أصبحت مستوردة صافية للنفط في 2006، وللطاقة في 2012،²⁵ لكن بلدان نامية أخرى ممن ظلت تعتمد بكثافة على الريع النفطي عاشت صدمة أخرى مع انخفاض أسعار النفط في النصف الثاني من 2014 والتي كادت تقود بعض هذه البلدان إلى الإفلاس مثل فنزويلا.

رأسمالية إنتاجية أم ريعية؟

كما يظهر في الرسم التالي كان معدل نمو الدخل القومي متذبذبًا بقوة على مدار العقود الماضية. ويظهر بوضوح تأثير الاقتصاد القوي بتطورات أسعار الطاقة العالمية، سواء انتعاش الدخل القومي في فترات ازدهار الأسعار (مثل الموجة التي تلت حرب 1973) أو تضرره من الانخفاض القوي لهذه الأسعار (مثل ما جرى خلال الثمانينيات). وهو ما يسلط الضوء على الطابع الريعى للاقتصاد، وما يثيره من معضلات في مواجهة التطور الرأسمالي في مصر.

24- Njimanteng Godfrey Forgha1 Molem Christopher Sama2 Elvis Dze Achuo - Petroleum Products Price Fluctuations and Economic Growth in Cameroon - asianonlinejournals - file:///C:/Users/asus/Downloads/627-1344-1-PB.pdf

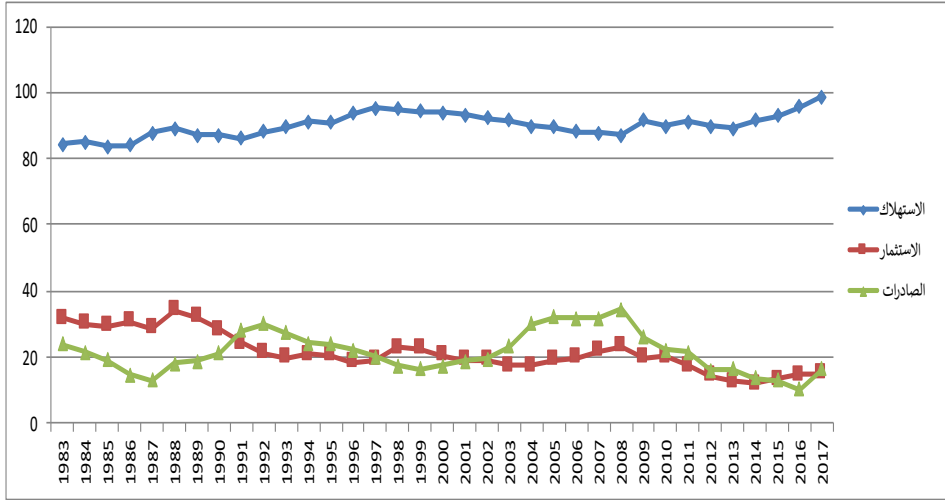
25- عمرو عادلي - أساطير اقتصادية: اقتصاد مصر الريعى - الشروق - 2014 - <http://www.shorouknews.com/columns/view.aspx?cdate=21112014&id=e5e95023-f8a3-40da-91bd-fadf8e48601d>



ويذهب اقتصاديون إلى توصيف الاقتصاد المصري بأنه ليس ثرياً بالموارد الريعية، مثل بلدان الخليج مثلاً. كما أنه فشل في أن يلعب دوراً إنتاجياً متميزاً يجعل له مكانة بين مصدري السلع للسوق العالمي، لذا هيمنت الصادرات البترولية على علاقته بالعالم. لماذا إذن فشلنا في لعب دور إنتاجي متميز في السوق العالمي؟²⁶ تتسم إيرادات الثروة الريعية بالتذبذب، وهي عرضة دائماً للنفاذ. فآية هبة من هبات الطبيعة يأتي عليها وقت وتنتهي، لذا فإن مستقبل الأمم من حيث قدرتها على تنمية الثروة يرتبط بتعظيم قدراتها الإنتاجية. حيث إن كافة العناصر الفاعلة في الاقتصاد، الأسر والمستثمرون والحكومة، ينفقون جزءاً كبيراً من مداخيلهم على الاستهلاك. ويمثل الطلب الاستهلاكي بطبيعة الحال أحد الدوافع الرئيسية للنمو الاقتصادي، لكن إذا ظل الاقتصاد يستهلك ما ينتجه يكون واقفاً في محله لا يتطور، بل قد يتراجع مع زيادة السكان. لذا فإن التطور يرتبط بذلك الجزء الذي يدخره الاقتصاد ولا ينفقه على رغباته الاستهلاكية، بل يوجهه إلى الإنفاق على أدوات الإنتاج. وبالنظر إلى مصر، فنحن أمام اقتصاد يقوم بالأساس على الطلب المحلي، أي أنه يعتمد بشكل كبير على استهلاك الثروات القادر على إنتاجها، ولا ينمي هذه الثروات بشكل كبير في ظل معدلات شبه ثابتة للاستثمار، تدور حول 20% من الناتج، وأيضاً للصادرات، تدور حول نفس النسبة. أي أننا أمام اقتصاد يتمدد التمدد الطبيعي الذي يحدث مع مرور الزمن وتزايد السكان ولكنه لا يتطور. وتذهب تقديرات إلى أن الاقتصاد المصري يحتاج لمعدلات استثمار تتجاوز 25% لعدة سنوات، حتى تستطيع البلاد أن تضمن معدلات نمو مستدامة.²⁷

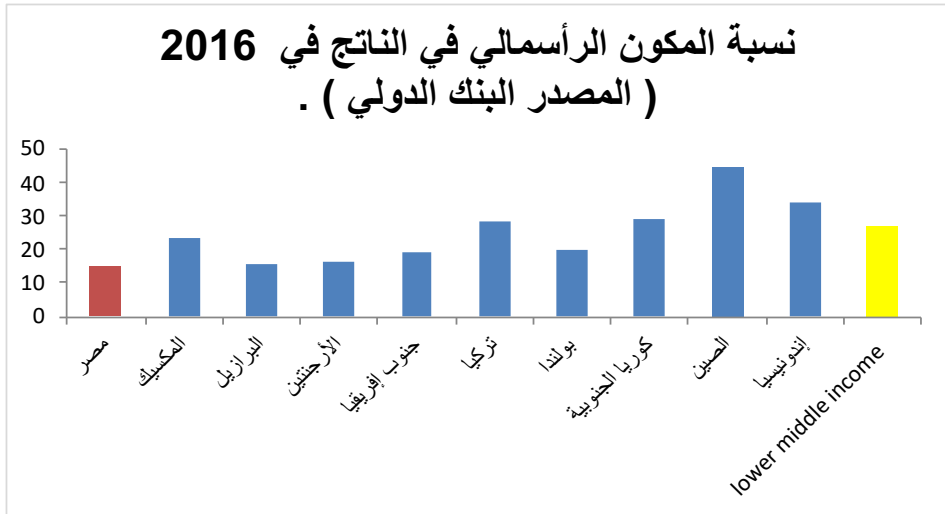
26- نفس المصدر.

27- التقرير المصري للاستثمار نحو توزيع عادل لثمار النمو -الملخص التنفيذي- مجلس أمناء هيئة الاستثمار - 2008.



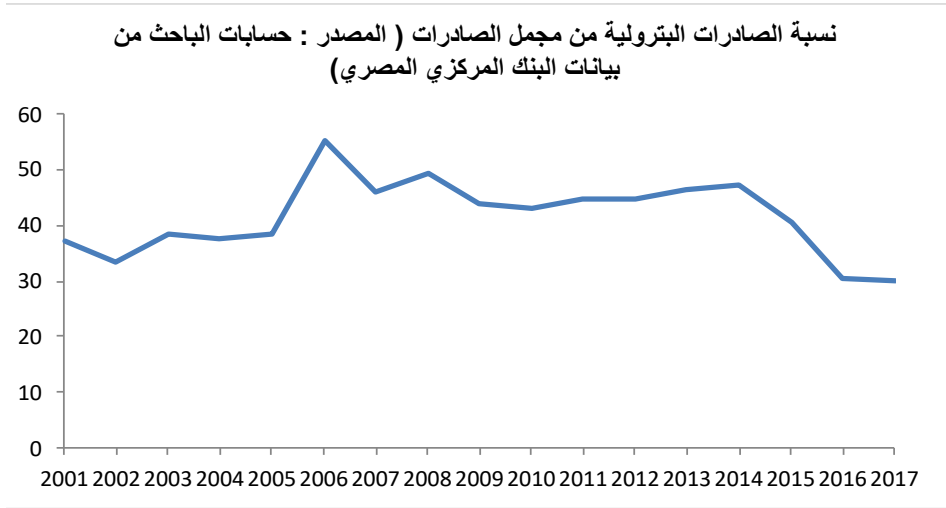
المصدر: حسابات الباحث من بيانات وزارة التخطيط- نسبة من الناتج الاجمالي.

ويعكس مؤشر مكون رأس المال في الناتج أيضًا صورة هذا التأخر الإنتاجي، إذ إن نسبة هذا المكون تقل في الوقت الراهن عن العشرة الكبار وعن متوسط البلدان التي تقع في شريحتنا من الدخل. وقياس مؤشر مكون رأس المال في الناتج الإنفاق على المنتجات التي ستستخدم في الإنتاج مستقبلاً (بجانب عنصر التغير في قيمة المخزون من السلع المنتجة).²⁸



كما لا يزال اقتصادنا يعتمد بقوة على استيراد السلع الاستثمارية ومدخلات الإنتاج من الخارج، بلغت مساهمتها %53.8 من مجمل الواردات خلال العام المالي 2016-2017.²⁹

وتذهب العديد من الأدبيات إلى أن توافر الإيرادات الريعية يحفز الاقتصاد على الخمول عن الإنتاج، طالما أن باطن الأرض يُخرج لنا الثروة. وتعكس بيانات التجارة الخارجية المصرية كيف تلعب الإيرادات الريعية دوراً أساسياً في الاقتصاد، حيث تساهم الصادرات البترولية بما يتراوح بين ثلث إلى نصف مجمل الصادرات.



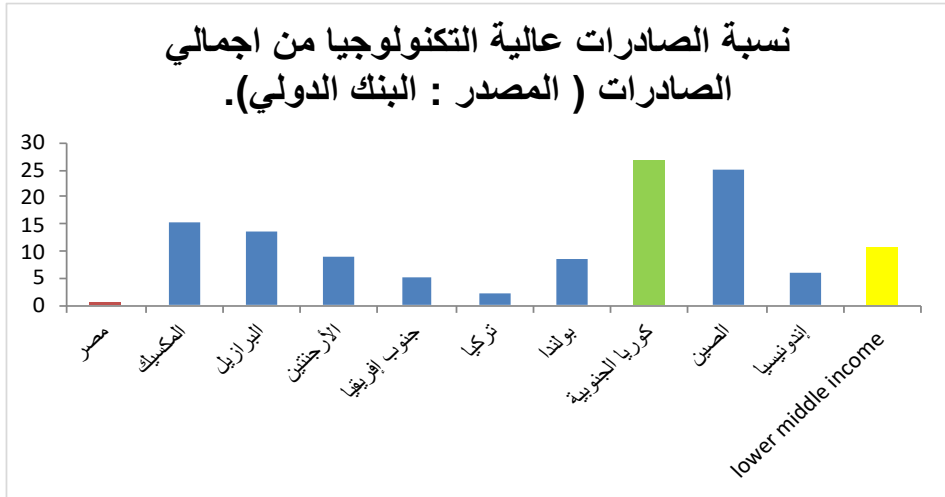
وتبدو البلاد متأخرة للغاية عالمياً من حيث المكون التكنولوجي في الصادرات، في الوقت الذي ذهبت فيه دراسات إلى أن تعظيم المكون التكنولوجي في الصادرات كان ضمن الأسباب الرئيسية لضمان معدلات نمو اقتصادية أفضل.³⁰

ويمثل الصراع على التكنولوجيا محور الصراع التجاري في الوقت الراهن، فكلما كان البلد أقدر على تطوير التكنولوجيا، كلما كان السوق العالمي في احتياج لإنتاجه، وتمكن البلد المصدر من تحسين موازينه التجارية والتحول من العجز إلى الفائض. ويخبرنا صندوق النقد الدولي أنه خلال الفترة من 1995 إلى 2014 كانت الولايات المتحدة، واليابان، وألمانيا، وفرنسا، وبريطانيا، يستحوذون على نحو ثلاثة أرباع حصة براءات الاختراع العالمية. لكن الصين، وكوريا الجنوبية، لم يتركا لهم الساحة،

29- حسابات الباحث من بيانات البنك المركزي.

30- Esra Kabaklarli , Mahmut Sami Duran , Yasemin Telli Üçler - THE DETERMINANTS OF HIGH-TECHNOLOGY EXPORTS - Article in Atlantic Economic Journal 39(4) · December 2011.

وظلا يصارعان من أجل أن تنمو حصتهما من براءات الاختراع، حتى أصبحا من المنافسين الكبار دوليًا في هذا المجال.³¹ وقد دفع هذا الصعود الأسيوي الرئيس الأمريكي، دونالد ترامب، إلى الدخول في حرب تجارية مع الصين، للحد من نفوذها في السوق الدولية.



ليس أمرًا عجيبيًا إذن أن يعاني الاقتصاد المصري من عجز تجاري مزمن، طالما أنه خارج حدود هذه المنافسة الدولية على التكنولوجيا، ويسيطر عليه النمط الريعي بشكل كبير كمصدر لخلق الثروة.

ويهيمن الطابع الريعي على الاقتصاد في مجال العمل أيضًا، إذ إن الاحتياج القوي لبلدان الخليج للعمالة المصرية منذ الستينيات ساهم في خلق عوائد مرتفعة من تحويلات المصريين العاملين في بلاد النفط. وبحسب آخر تعداد، فإن عدد المقيمين في الخارج يبلغ نحو 9.4 مليون فرد، النسبة الأكبر منهم يقيمون في البلدان العربية.³² وتبرز أهمية دخول العاملين في الخارج في أوقات الأزمات الاقتصادية. فخلال فترة الاضطرابات التي تلت ثورة 2011 والتي أدت إلى تباطؤ الاقتصاد، ثم صدمة التعويم في نوفمبر 2016، كان المصريون في الخارج يزدون من تحويلاتهم إلى أسرهم في مصر لمساندتهم في هذه الظروف الاقتصادية العصيبة، ويستفيدون بطبيعة الحال من فارق العملة، حيث إن دخولهم الدولارية تزداد قيمتها في السوق المحلي مع

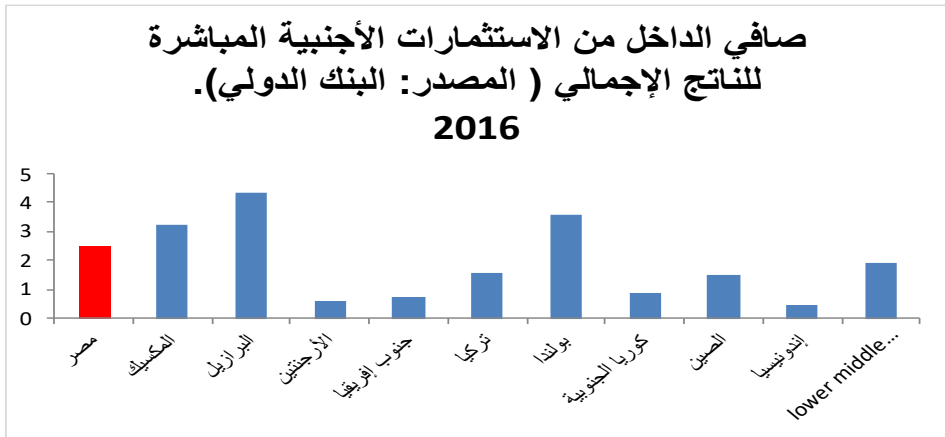
31- IMF - World Economic Outlook, April 2018 - chapter 4. <https://www.imf.org/en/Publications/WEO/Issues/2018/03/20/world-economic-outlook-april-2018#Chapter%204>

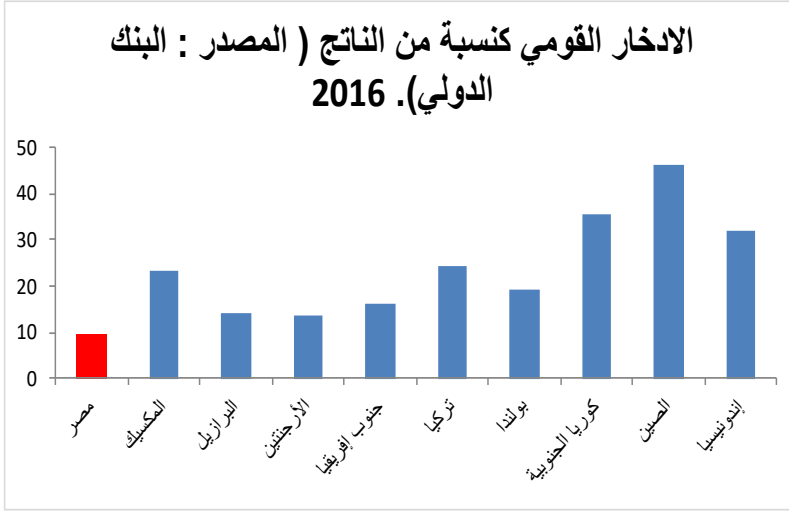
32- تعداد مصر 2017 - مطوية المصريين في الخارج - الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء.

تراجع الجنيه. لذا ظلت هذه المصادر الربعية إحدى العوامل الأساسية التي تحافظ على استقرار المستويات المعيشية للأسر المصرية في أوقات الأزمات.

أين يستثمر الرأسماليون أموالهم؟

بالرجوع إلى توجهات الاستثمار، فإن مصر تتميز عن العديد من البلدان في حجم الاستثمارات الأجنبية المباشرة التي تتدفق على اقتصادها، كنسبة من الناتج الإجمالي، وهذه الميزة تعوضنا عن ضعف معدلات الادخار. فالاستثمار يرتبط بشكل أساسي بالقدرة على الادخار، لأن هذا الإنفاق المجنب الذي لم يتم توجيهه إلى الاستهلاك هو الذي سيتحول لاحقًا إلى أصول إنتاجية. وتعاني مصر من انخفاض في مستويات الادخار، لكنها تتميز بالقدرة على جذب استثمارات أجنبية مباشرة، حيث تبدو الأخيرة كنسبة مرتفعة من الناتج المحلي الإجمالي، لكن أين توجه هذه الاستثمارات؟ وإلى أي مدى هي مفيدة للتطور الرأسمالي أو التنمية؟





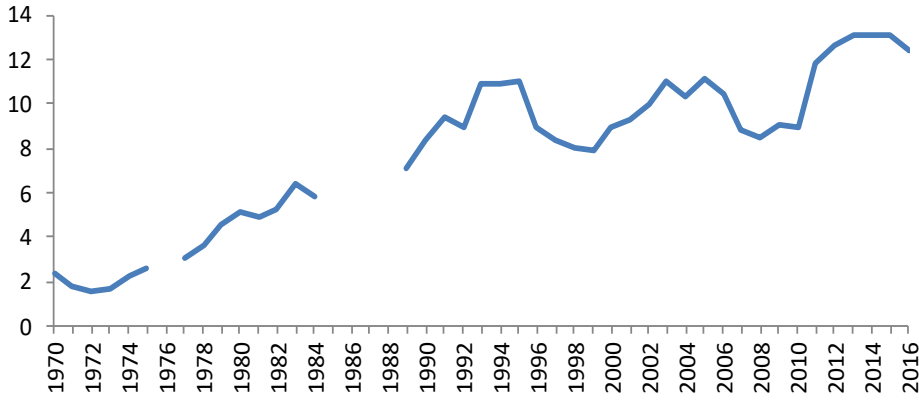
إذا نظرنا إلى توجهات الاستثمار الأجنبي المباشر في مصر، سنجد أن جُل اهتمامه ينصب أيضًا على النشاط البترولي، وهو أمر يؤثر على عملية التنمية في مصر في مجملها.

فالاستثمار في النفط يحتاج لبنية أساسية ضخمة ولتقنيات متطورة لا تمتلكها مصر. لذا فهي تعتمد في نشاط استخراج البترول على شركات من الخارج تمتلك تلك الإمكانيات. تعقد معها الدولة شراكات بأشكال مختلفة يربح فيها الطرفان (الدولة والشركة الأجنبية) من عملية استخراج هذه الثروات الطبيعية من باطن الأرض.

ونشاط هذه الشركات يركز بشكل رئيسي على قدرتها على الإنفاق على المعدات الرأسمالية، بينما لا تحتاج بقوة لأعداد كبيرة من الأيدي العاملة، لذا يوصف نشاط الاستخراجات البترولية بالاستثمار كثيف رأس المال.

من هنا نستطيع أن نفهم لماذا تتدفق على مصر الاستثمارات الأجنبية وتظل معدلات البطالة عند مستويات مرتفعة نسبيًا. إذ إن عملية إنتاج النفط تدور بالأساس بين طرفين: الشركات الأجنبية الآتية بمعدات وتقنياتها، والحكومة التي تحصل على ريع هذا النفط وتعيد توزيعه في قلب العملية الاقتصادية، لذا فإن هيمنة هذا النمط الريعي على الاستثمار تتسبب في تعطيل الطاقات العاملة في البلاد.

نسبة العاطلين في مصر من قوة العمل (المصدر : البنك الدولي).



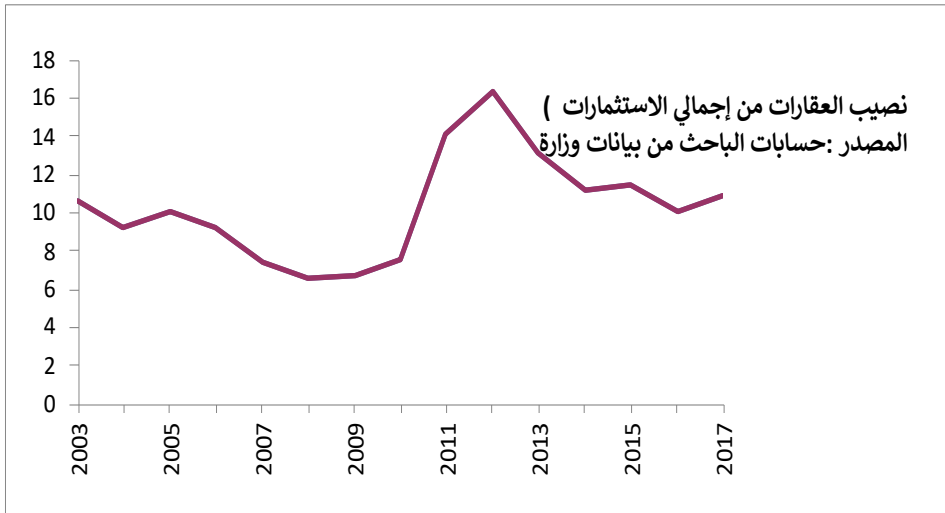
قد يسأل البعض: طالما أن الحكومة تعيد توزيع الريع النفطي علينا، فلماذا لا نستشعر آثاره في عملية التنمية؟ والإجابة على هذا السؤال تتطلب النظر إلى الطريقة التي توجه بها الحكومة نفقاتها ومدى عدالتها في التوزيع. ومن الممكن أن نشير في هذا السياق إلى أن الحكومة اهتمت لسنوات طويلة بتشجيع الاستثمار في مواد البناء، ومنحت هذه الصناعات الطاقة بأسعار رخيصة للغاية، بالرغم من كثافة استهلاك هذه الصناعة لموارد الطاقة، وبينما لا تحتاج هذه الصناعات للعمالة الكثيفة، كانت تستفيد من الريع النفطي في صورة هوامش ربح مرتفعة للغاية تذهب إلى جيوبها مباشرة.

وإذا نظرنا نظرة أوسع لتوجهات الاستثمارات المحلية والأجنبية خلال الخمسة عشر عامًا الماضية، سنجد أنها أيضًا كانت تتركز بشكل كبير في قطاع البترول والغاز والاستخراجات والتكرير، بمتوسط 22.5% سنويًا كنسبة من مجمل الاستثمارات خلال الفترة من العام المالي 2002-2003 إلى 2016-2017. بينما كان متوسط الصناعات التحويلية في نفس الفترة 10.7%، وتوجه الرأسمالية في مصر نصيبًا مقارنًا تقريبًا للخدمات الإنتاجية، حيث إن أنشطة النقل والتخزين وصل متوسطها السنوي في ذات الفترة إلى 11.6%، وإن كان قد غلب عليها الاستثمارات العامة وليس الخاصة.³³ ولا نستطيع أن نعمم بطبيعة الحال المتوسطات السابقة على أداء الاقتصاد، إذ إنه بالنظر للأداء السنوي تظهر الطبيعة المختلفة لكل قطاع. فمثلاً نصيب

33- حسابات الباحث من بيانات وزارة التخطيط عن الاستثمار بالأسعار الجارية.

الاستثمارات الصناعية تراجع بقوة خلال سنوات الاضطراب السياسي التالية للثورة، وتحديداً العامين الماليين 2012 و2013، وعاد للانتعاش نسبياً في الفترة التالية مع اتجاه الدولة لحل مشكلة نقص الطاقة في المصانع، خاصة عبر اللجوء لاستيراد الغاز.

وبدءاً من عام 2011، كان نصيب الاستثمارات العقارية من إجمالي الاستثمارات قد حقق طفرة ملحوظة. وهو ما يعزى إلى هروب جزء مهم من رؤوس الأموال لهذا القطاع من المخاطر السياسية للاستثمار، بجانب كونه ملاذاً آمناً للمدخرات مع تزايد مخاطر العملة المحلية بدءاً من عام 2013.



ويرى اقتصاديون أن هذا الإقبال القوي على الاستثمار العقاري مضرًا بالتنمية وبالنمو الرأسمالي، فهذا القطاع لا يوفر فرص عمل دائمة مثل الصناعة. ويقدر تشابكه مع صناعات أخرى في مرحلة الإنشاء، مثل احتياجه إلى الأسمنت والحديد مثلاً، فإن هذا التشابك ينتهي بمجرد إتمام هذه العملية. فهو يجذب النمو الاقتصادي ولا يدفعه، يحدثه ولا يديمه. هذا بجانب أن العقار ليس من السلع القابلة للتجارة الدولية، أي أننا لا يمكن أن نصدره للخارج. لذا فتكثيف الاستثمار في قطاع يعتمد على الاستهلاك المحلي يجعل الاقتصاد أقل قدرة على خفض الضغوط الموجودة على موازينه الاقتصادية مع العالم الخارجي.³⁴

34- محمد يوسف - القطاع العقاري و«نوعية» النمو الاقتصادي! - الشروق 2017 - <https://goo.gl/jGqvDm>

وقد كان التحول الأبرز خلال تلك السنوات في الاستثمارات العامة الخاصة بالبنية الأساسية في قناة السويس، والتي قفزت حصتها في العامين الماليين 2015 و2016 لأكثر من 8% بعد أن كانت أقل من 1%، وذلك بسبب رهان الدولة على أن يسهم التوسع في القناة في زيادة حصيلتها، وهو ما يذكرنا مجدداً بميل الدولة إلى حل مشكلاتها عبر النشاط الريعي وليس الإنتاجي.³⁵

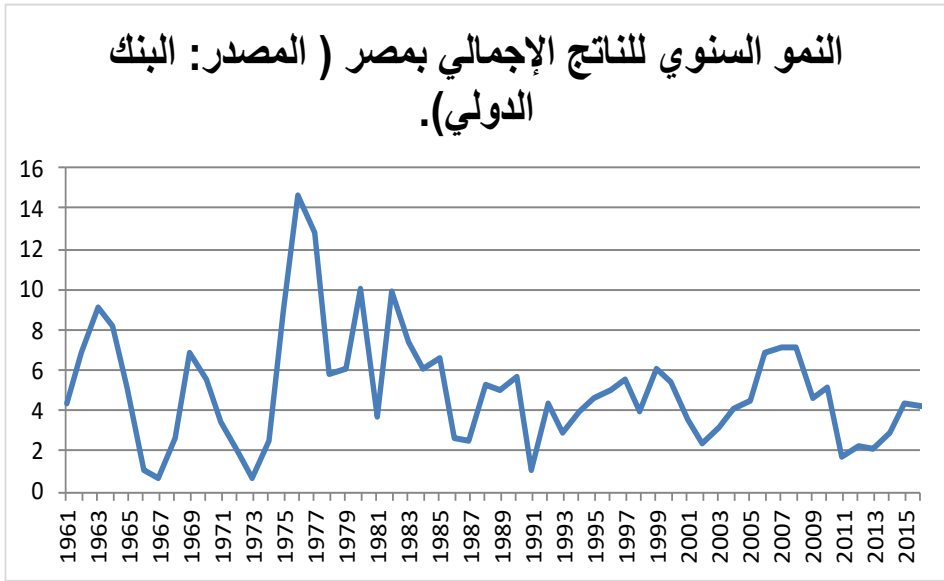
قيود النمو الرأسمالي في مصر

تعكس مؤشرات السنوات الأخيرة استعادة وتيرة النمو الاقتصادي، بعد أن كان الناتج الإجمالي دخل في موجة طويلة من التباطؤ منذ الأزمة المالية العالمية. وبينما تروج الدولة بأن هذا الزخم هو نتاج السياسات التي تطبق بالاتفاق مع صندوق النقد والبنك الدوليين تحت مسمى «الإصلاح الاقتصادي»، إلا أنه من المؤكد أن السياسات الحالية لم تمس بعد المشكلات الهيكلية في الاقتصاد التي تقوض من فرص نموه. لكي نفهم تلك المشكلات بصورة أوضح، نحتاج لأن ننظر إلى مؤشر النمو الاقتصادي على مدى تاريخي طويل نسبياً.

كما يظهر في الشكل التالي، فإن معدل نمو الناتج الإجمالي لم يشهد فترة من الاستقرار على معدلات مرتفعة تسمح بتحقيق درجة أفضل من التراكم الرأسمالي، لكنه عاش فترات قصيرة من الطفرات. ويرى اقتصاديون، مثل جلال أمين، أن الطفرة الوحيدة التي كانت تؤهل الاقتصاد لنمو مستدام، تلك التي كانت مبنية على نشاط التصنيع في الستينيات. أما الطفرتان التاليتان في السبعينيات، والعقد الأول من الألفية الجديدة، فقد كانتا مبنيتين على قطاعات مؤهلة للتذبذب مثل البترول (الذي يتأثر بالأسعار العالمية) والسياحة والإنشاءات.³⁶

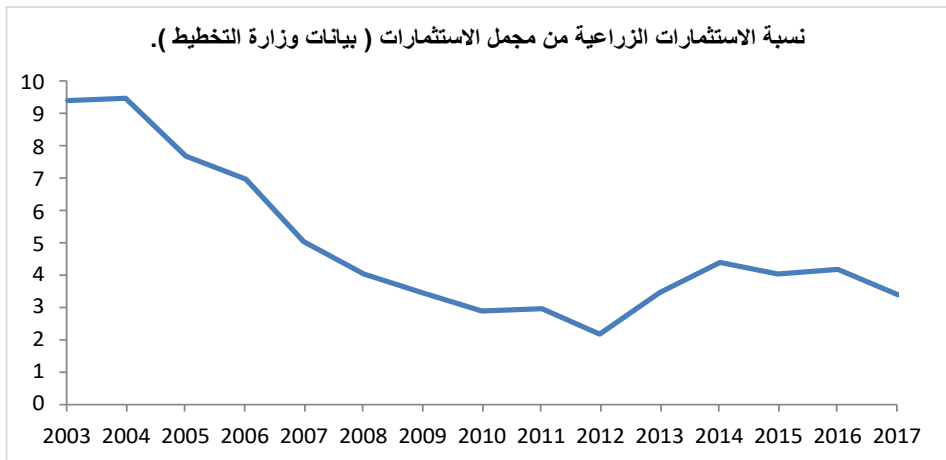
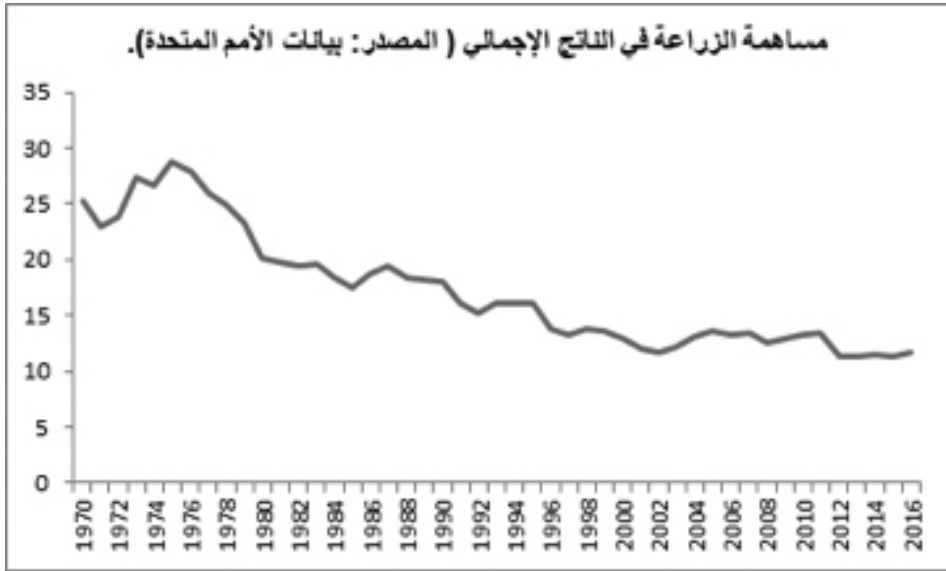
35- حسابات الباحث من بيانات وزارة التخطيط عن الاستثمار بالأسعار الجارية.

36- جلال أمين - قصة الاقتصاد المصري من عهد محمد على إلى عهد مبارك - دار الشروق- 2012.

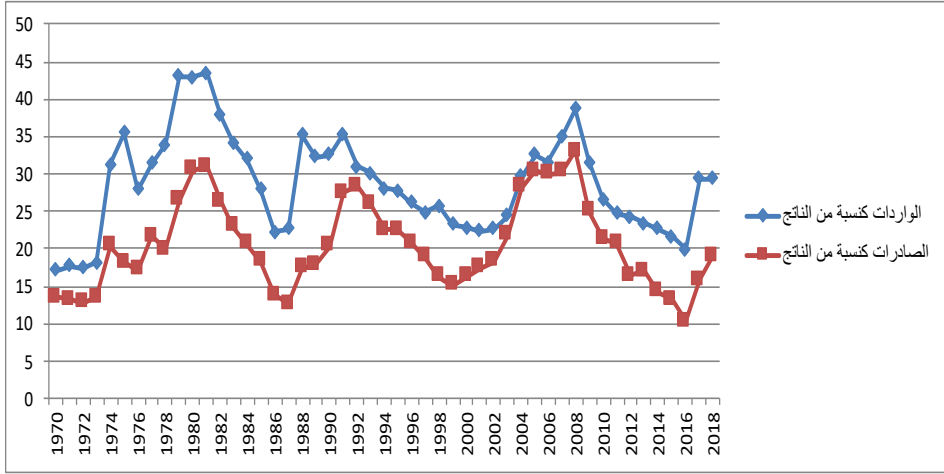


وبالنظر لهيكل الناتج الإجمالي منذ حقبة الانفتاح، يبدو أن الاقتصاد المصري شهد تغيرات غير قليلة، لكنها ليست تلك التغيرات التي تضعه على مسار النمو المستدام. فمساهمة الصناعة في الناتج الإجمالي لم تتغير تقريبًا منذ السبعينيات، بمتوسط سنوي 16% من 1970 حتى 2016.³⁷ بينما كان نصيب الزراعة من الناتج الإجمالي في تراجع مستمر، وكان نصيب هذا القطاع من مجمل الاستثمارات في تراجع أيضًا. صحيح أن نماذج النمو تحبذ الانتقال من التركيز على إنتاج السلع الأولية إلى أمط إنتاج أكثر تحديثًا، لكن في الحالة المصرية كان تراجع الزراعة يعني اكتفاء أقل من السلع الأولية التي تساهم بشكل كبير في العجز التجاري للبلاد، الأمر الذي كان يُعرِّض الاقتصاد بأكمله لصدّات متكررة من انخفاض العملة المحلية ويؤثر عليه سلبيًا.

37- حسابات الباحث من قاعدة بيانات الأمم المتحدة بخصوص الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الجارية بالدولار. - <https://unstats.un.org/unsd/snaama/dnllist.asp>



هذا الجمود أو التراجع في نصيب الأنشطة الإنتاجية من الاقتصاد يدفعنا للنظر إلى تزايد نصيب التجارة من الناتج بنظرة سلبية. لأن نمو النشاط التجاري في الحالة المصرية قد يكون مدفوعًا بالاستيراد، الذي يكون في كثير من الأحيان لأغراض استهلاكية. وما يؤكد على ذلك استمرار تفوق نسبة الواردات من الناتج المحلي على الصادرات (كما يظهر في الشكل التالي).



وحسب الاقتصادي جودة عبد الخالق، فإنه على الرغم من توسع مصر في اتفاقيات تحرير التجارة خلال العقود الأخيرة، لكن هيكل الصادرات هيمنت عليه الصادرات النفطية والصادرات منخفضة التكنولوجيا التي تمثل 90% من الصادرات المصنعة، وكان للانفتاح التجاري تأثير سلبي على الفقر والتوظيف.³⁸ وتذهب العديد من الدراسات إلى أن ضعف الإنتاجية في مصر من أهم مكبات النمو الاقتصادي. والمقصود بالإنتاجية (total factor productivity) حجم ما يتم إنتاجه منسوباً لما تم إنفاقه على هذا الإنتاج. لذا فكلما ضعفت الإنتاجية، كان يعني ذلك أن الاقتصاد أشبه بأرض تستهلك سماداً وبذوراً وتقاوي كثيرة، لكنها تخرج لنا محصولاً شحيحاً.

يرتبط تحسين الإنتاجية بقدرة الاقتصاد على استغلال الطاقات العاملة فيه، بحيث يُوجه العمال للانتقال (labour allocation) من القطاعات التقليدية منخفضة الإنتاجية إلى القطاعات الحديثة مرتفعة الإنتاجية، من الزراعة إلى الصناعة، وهو ما يعرف بـ (between sector effect) أو أن يقوم الاقتصاد بتحديث القطاعات التقليدية ذاتها ليحسن استغلال العمالة القائمة فيها وهو ما يعرف بـ (within sector effect).

وتذهب دراسة لبنك التنمية الإفريقي (عن الفترة من 2001-2008) إلى أن القطاعات الأعلى تشغيلاً في مصر مثل الزراعة، والخدمات الاجتماعية، والإنشاءات،

38- Gouda Abdel-Khalek - Growth, Economic Policies and Employment Linkages in Mediterranean Countries - ILO - 2010.

والتجارة، والسياحة، هي الأقل في إنتاجية العمالة.³⁹ لذا فهي توصي برفع إنتاجية قطاعات بها تركيز عمالي كبير مثل الزراعة، عبر الاستثمار في تكنولوجيا تحسين الإنتاج، لكن يبدو من بيانات الاستثمار التي عرضناها في الفقرات السابقة، أن مصر كانت تسير في اتجاه معاكس.

وتشير الدراسة أيضًا إلى ضعف إنتاجية العمالة في القطاعات غير الرسمية. ويمثل هذا الاقتصاد الموازي أحد مكبات النمو في ظل استحواده على نسبة ضخمة من العمالة. لذا يوصي البنك الإفريقي بسياسات موجهة بتحسين إنتاجية هذا القطاع، سواء بالتدريب أو مساعدته على التوسع في نشاطه الاقتصادي.⁴⁰

وتصف دراسة لمنتدى البحوث الاقتصادية العقد الأول من القرن الجديد بأنه «عقد ضائع من الإنتاجية»،⁴¹ مؤيدة التحليل السابق بأن التوظيف مركز في القطاعات الأقل إنتاجية. فإذا جمعنا عدد الوظائف في قطاعات الزراعة والقطاع العام متضمنًا التعليم والصحة، سنجد أنهم يمثلون أكثر من نصف المشتغلين، بينما تساهم هذه القطاعات بـ 30% فقط من الناتج.⁴²

وبينما تتركز العمالة في قطاعات مثل الإنشاءات، فإن إنتاجية القطاع تقل عن 50% من متوسط الإنتاجية في الاقتصاد كله.⁴³ وتشير الدراسة في هذا السياق إلى أن سياسات الدولة ساهمت في تحفيز قطاع الإنشاءات، من خلال دعم الطاقة الذي يقلل من تكلفة إنتاج مواد بناء مثل الأسمنت، في الوقت الذي تنخفض فيه إنتاجية القطاع لأنه بعيد عن التحديث، ويفتقر إلى العمالة الماهرة.

وتبدو من بيانات منظمة العمل الدولية عن توزيع العمالة في مصر، أن هيكل التشغيل كان شبه ثابت خلال العقدين الأخيرين. حيث تستحوذ الخدمات على نصف العمالة تقريبًا، بينما تستحوذ كل من الزراعة والصناعة على ربع العمال.

عجز «الحماية الاجتماعية».. معضلة رأسمالية

وتعكس البيانات التفصيلية لتوزيع الطبقة العاملة على الأنشطة الاقتصادية استحواد أنشطة ترتبط بالخدمات الحكومية على نسبة مهمة من هؤلاء العمال، بنحو 15%، وهي الخدمات الإدارية، وخدمات التعليم، والصحة. ويشير خبراء إلى

39- Employment and Productivity Growth in Egypt in a Period of Structural Change 2001-2008 - AFDP - 2014 - P

24 - <https://goo.gl/9twKqC>

40- نفس المصدر ص 23.

41- Hanan Morsy, Antoine Levy and Clara Sanchez - GROWING WITHOUT CHANGING:

A TALE OF EGYPT'S WEAK PRODUCTIVITY GROWTH - ERF - 2015 - P 2. <https://goo.gl/JQzPrS>

42- نفس المصدر ص 5.

43- نفس المصدر ص 5.

هذه الظاهرة كعامل آخر مكبل للنمو الاقتصادي، فالدولة اعتادت منذ الستينيات على أن تطبق سياسة تعيين العمالة في الوظائف الحكومية بأعداد تفوق الحاجة الإنتاجية لهذه الوظائف، كأحد آليات دولة الرفاه. وكان ذلك لعلاج العجز القائم في النموذج الناصري على أكثر من صعيد: أولاً على صعيد عدم قدرة هذا النموذج على خلق وظائف حقيقية تتماشى مع طموحات المجتمع بعد تحولات يوليو 1952؛ وثانياً على صعيد ارتباط أشكال الحماية الاجتماعية المختلفة بدرجة كبيرة بالعمل لدى الدولة.



وبرغم تزايد الأعباء المالية لسياسة التعيينات الحكومية خلال العقود التالية للستينيات، لكن الدولة لم تستطع أن تطرح فكرة تسريح العمالة الفائضة (حتى الآن) ربما بسبب الحساسية السياسية لمثل هذه الخطوة. فظروف العمل في القطاع الخاص كانت أكثر قسوة ونسبة كبيرة من تعاملاته تتم خارج الإطار الرسمي، أي بلا حماية اجتماعية، لذا كانت أي خطوة صريحة بتسريح العمالة الحكومية سينظر لها على أنها تخلي منها عن مساندة قطاعات واسعة من الطبقة الوسطى. ومن جهة أخرى، لم تقم الدولة بالدور الكافي لتحسين الإنتاجية في العديد من الجهات التابعة لها والمكتظة بالعمالة. فقد قاومت ضغوطاً من تيارات المعارضة السياسية التي كانت تطالبها بالتوسع في الإنفاق على الخدمات العامة وتحسينها، خاصة وأن خدمات مثل التعليم والصحة تصب بشكل مباشر في صالح التنمية، بل وتضمن استدامة النمو الاقتصادي. وحتى بعد أن نصّ دستور 2014 على حد أدنى

للإنفاق على هذه الخدمات، لم تلتزم به الدولة، وفقاً لتقديرات ناشطين حقوقيين. الخلاصة أننا لدينا عجز كبير في سياسات الحماية الاجتماعية كانت تعوضه الدولة بتعيين عاملين في الجهاز الحكومي في وظائف ضعيفة الإنتاجية. ويدور النقاش حول هذه المشكلة منذ الستينيات إلى وقتنا المعاصر، وهو ما يشير إلى العبء الاقتصادي لإهمال الدولة للسياسات الاجتماعية في بلادنا. حيث يشير إلى هذه المعضلة عبد العزيز الصروت في تقييم الخطة الخمسية الأولى، ويقول إن «إيجاد فرص العمل لغالبية القوى العاملة، وتقديم الخدمات المجانية، قد أديا إلى التوسع في الخدمات في بعض الأحيان وبقدر الإمكان على حساب الإنتاج»، لكنه يطرح وجهة نظر تبرر هذا التوجه بأن «الأهداف الاجتماعية أقوى من منطق التخطيط والاقتصاد».⁴⁴

وعلى امتداد نفس الخط، تقول دراسة معاصرة إن التغيرات الهيكلية لتوزيع العمالة في الفترة من الثمانينيات إلى 2005 كانت لصالح قطاع الخدمات، خاصة الخدمات الاجتماعية، معتبرة أنه توجه غير إيجابي على أداء الاقتصاد، ويعكس بطالة مختلفة وراء أنشطة عمل غير منظمة وتتسم بانخفاض الإنتاجية.⁴⁵

حوافز سخية لا تثير شهية الاستثمار!

كما أشرنا في فقرة سابقة، فإن ضعف معدلات الادخار القومي تجعل احتياج البلاد للاستثمار الأجنبي كمصدر خارجي لتمويل عملية التراكم الرأسمالي أمراً شديداً الأهمية.

وخلال العقود التي تلت هزيمة السابع والستين كانت الدولة المصرية تسير في طريق التراجع عن دورها كمستثمر صناعي وتوجه إلى لعب دور المنظم والمحفز للاستثمار، وفي هذا السياق أصدرت العديد من القوانين المحفزة للاستثمار. وفي كل مرة كانت الحوافز تزداد سخاء، ولا يمكن أن ننكر أن بعض من تلك الجهود أتت ثماره بالفعل، لكن مؤشرات إجمالي الاستثمار من الناتج، التي عرضناها في الفقرات السابقة، تُظهر أن نتيجة هذه الجهود في مجملها كانت مخيبة للآمال.

القانون الأكثر شهرة لتحفيز المستثمرين بالطبع هو قانون 43 لسنة 1974 والمعروف بقانون الانفتاح الاقتصادي. سر شهرته أنه ارتبط بحقبة الانفتاح التجاري للبلاد، التي مهدت لخروج الدولة من النشاط الإنتاجي والاكتفاء بدور المنظم

44- عبد العزيز الصروت - في تقييم الخطة الخمسية الأولى - مجلة مصر المعاصرة - 1967 - ص 69.

45- Naglaa El-Ehwany and Nihal El-Megharbel - Employment Intensity of Growth in the Egyptian Economy, with a Focus on the Manufacturing Industries- ECES - 2009 - p 33.

للاقتصاد. وقدم هذا القانون حوافز ضريبية للمستثمرين العرب والأجانب، وتم تعديله في 1977 لكي تتاح الحوافز للمستثمرين المصريين أيضًا.⁴⁶

وقد أعتت تشريعات السبعينيات أرباح المشروعات الاستثمارية من الضريبة على الأرباح التجارية والصناعية لمدة خمس سنوات اعتباراً من بداية الإنتاج. كذلك أجاز المشرع أن يكون الإعفاء لمدة عشر سنوات، ويكون ذلك في مشروعات التعمير وإنشاء المدن الجديدة، بشرط أن يكون المشروع خارج نطاق الأراضي الزراعية والمدن واستصلاح الأراضي.⁴⁷

ويقول صفوت عبد السلام إنه إزاء ما أسفر عنه الواقع العملي من ثبوت عدم فعالية قانون 1974 المعدل بقانون 1977 في تشجيع الاستثمار بصفة عامة، والاستثمار الأجنبي بصفة خاصة، لذلك صدر قانون الاستثمار رقم 230 لسنة 1989، والذي جاء أكثر «سخاء» في منح الحوافز والإعفاءات الضريبية للمشروعات الأجنبية. حيث ضاعف من نسبة الإعفاء من سداد الضريبة على الدخل، إذ أصبح الإعفاء عن مبلغ يوازي 10% من القيمة الأصلية لحصة المساهم في رأس مال المشروع، بعد أن كانت النسبة 5% فقط، وزاد حد الإعفاء من ضريبة الدخل ليصبح 20% من حصة المساهم في رأس المال.⁴⁸

وعاد نظام مبارك ليحدد تشريعات تحفيز الاستثمار الأجنبي بقانون جديد في 1997، استهدف مجالات وأنشطة معينة بغض النظر عن النظام القانوني الخاضعة له.⁴⁹ كما قرر المشرع، ولأول مرة، حافزاً جديداً يتمثل في تخصيص الأراضي في مناطق معينة للشركات والمنشآت الخاضعة للقانون بدون مقابل.⁵⁰ ويظهر من تتبع مسار الاستثمارات الأجنبية أن نصيبها في مجمل الاستثمار كان يتضاءل برغم تلك الجهود، ربما يفسر لنا ذلك جزئياً هذا الإسهاب في التشريعات المحفزة. فقبل تولي مبارك كان السادات قد مهد الطريق لحضور قوي للاستثمار الأجنبي في البلاد، حيث ارتفع إسهام هذه الأنشطة في مجمل الاستثمار من 1% عام 1975 إلى 20% في 1981.⁵¹ إلا أن حوافز مبارك السخية أتت بنتائج عكسية ليتراجع نصيب هذه الاستثمارات من مجمل الاستثمارات في البلاد من 23% عام 1989 إلى 18% عام 1990، ثم 6% في 1996 إلى 3.3% في العام الذي أصدر فيه آخر قوانينه المحفزة للاستثمار 1997.⁵²

46- صفوت عبد السلام - الحوافز الضريبية وأثرها على الاستثمار والتنمية في مصر - مجلة العلوم القانونية والاقتصادية - ص 193.

47- نفس المصدر ص 194.

48- نفس المصدر ص 198 و 201.

49- نفس المصدر ص 206.

50- نفس المصدر ص 212 و 216.

51- نفس المصدر ص 230.

52- نفس المصدر ص 231 و 232.

ويرى خبراء أن هذه المؤشرات دليل على أن الحوافز الضريبية وحدها ليست كافية، وأن ظروف الاقتصاد الكلي، مثل الأزمة المالية في النصف الثاني من الثمانينيات، أو الاضطرابات السياسية، مثل حرب العراق، تلعب دوراً مهماً أيضاً في توجيه الاستثمار الأجنبي.

المفارقة الكبرى أن آخر حكومات مبارك انتقدت بقوة أسلوب الدولة في التحفيز، حيث عبر وزير مالية حكومة أحمد نظيف بشكل واضح عن سخطه على سياسة الإعفاءات الضريبية، وقت أن كان يضع قانوناً جديداً للضرائب في 2005.

وقال الوزير يوسف بطرس غالي إن الاتجاه السائد عالمياً هو إلغاء الإعفاءات الضريبية للمستثمرين، معتبراً أنها من المداخل الرئيسية التي تشجع على التهرب الضريبي. وبسخرية لاذعة من سياسة تعظيم الحوافز في المناطق المحرومة من التنمية، قال غالي إن إلغاء هذه الإعفاءات لن يؤثر علي جذب الاستثمار مناطق الصعيد، لأنه لم تحدث استثمارات أساساً في ظل وجود الإعفاءات.⁵³

وبعد عشرين عاماً من آخر قوانين مبارك للاستثمار، اتجهت الدولة لإصدار قانون يستعيد زخم الاستثمار الأجنبي. خاصة وأن الاقتصاد في السنوات الأخيرة صار مكبلاً بالتزامات متفاقمة من المديونية الخارجية، وأصبح احتياجه لهذه التدفقات الاستثمارية أمراً حتمياً لضمان عدم الوقوع في اختناقات مالية مستقبلية.

إلا أن مناقشات القانون الجديد أظهرت أن ثمة انقسام بشأن سياسة الحوافز داخل الدولة لم يتم حسمه. وظهر هذا الخلاف على السطح مع تمسك وزيرة الاستثمار بعودة المناطق الحرة (الخاصة) في القانون الجديد، التي تراها وزارة المالية باباً للتهرب الضريبي.⁵⁴

قبل هذا النقاش ببضعة أشهر، كانت صحيفة في جريدة «اليوم السابع» نشرت تحقيقاً استقصائياً عن المناطق الحرة، وهي مساحات تعاملها الدولة معاملة ضريبية خاصة في مقابل أن تستهدف بالأساس نشاط التصدير (بعضها مناطق عامة وأخرى تخصص لمشروع واحد تسمى بالخاصة). وأظهر التحقيق أن تلك المناطق صارت منفذاً كبيراً تهرب عن طريقه رأسمالية مبارك من العبء الضريبي والرسوم الجمركية.

وبحسب التحقيق الذي قامت به الصحيفة منى ضياء، فإن المناطق الحرة لم تحقق هدفها في اجتذاب الاستثمار الأجنبي. حيث كانت رؤوس الأموال الأجنبية في

53- ياسر صبحي - قانون الضرائب الجديد يسهم في حل جوهرى لعجز الموازنة على المدى المتوسط - الأهرام - 2004 - <http://www.eg.ahram>

HTM.ECON4/2004/12/2/Archive/eg.org.ahram

54- «الاستثمار» بين قرصين.. فلسفة لا تتغير بتغير القوانين - وعد أحمد - مدى مصر - 2017 - <https://goo.gl/ZU5SYz>

هذه المناطق تتقلص خلال العشرين عامًا الماضية، وحل محلها استثمارات مصرية بلغت نسبتها 82% من رؤوس الأموال المستثمرة بالمناطق الحرة عام 2015.⁵⁵ وأصبحت هذه المناطق التي خرجت عن الهدف المقصود من إنشائها مجالًا واسعًا لتهريب السلع من الرسوم الجمركية، وملاذات ضريبية تستخدم في تحويل الأرباح دون الخضوع للضرائب. خاصة وأن وزارة المالية لا تتمكن من الاطلاع على ميزانيات الشركات العاملة في هذه المناطق. وهو ما يصعب عليها كشف التلاعبات التي تقوم بها الشركات للتهرب من عبء الضرائب، وفقًا للتحقيق الصحفي. وتعود جذور سياسة المناطق الحرة إلى الخمسينيات. وبدأت فكرة المنطقة الحرة الأشهر في مصر، بورسعيد، من الحقبة الناصرية، حيث صدر قانون تنظيمها في 1966، لكن تطبيقها تعطل بسبب حرب 1967.⁵⁶

وعادت المنطقة الحرة ببورسعيد إلى الحياة في 1976، لتصبح منفذًا رئيسيًا للسلع المستوردة المعفاة من الأعباء الجمركية، ورمزًا للانفتاح التجاري على نمط الاستهلاك في العالم الغربي الرأسمالي، مع أفول عصر تبادل السلع مع بلدان الكتلة الشرقية. وإن كان الهدف من إنشاء المناطق الحرة لم يكن استهلاكًا بالأساس، فقد كانت الدولة تتطلع لأن تكون أداة من أدوات تحفيز النشاط التصديري. حيث تيسر لمصنعي تلك المناطق استيراد مدخلات الإنتاج مقابل أن يقوموا بنشاط تصديري. لكن الواقع، كما تقول إيمان مرعي، الخبيرة بمركز الأهرام للدراسات، إن المناطق الحرة في الوقت الحالي أصبحت تستهدف الأسواق المحلية بشكل رئيسي وليس التصدير. ولا يمثل ذلك فقط فرصة مهددة لجلب العملة الصعبة، لكن أيضًا منافسة غير عادلة للمنتجين المحليين خارج المناطق الحرة.⁵⁷

بل صارت تلك المناطق إحدى المصادر المولدة للعجز التجاري عبر نشاطها الاستيرادي الشره. فخلال الفترة من 2011-2012 إلى 2015-2016، أسهمت المناطق الحرة بنحو 10.3 مليار دولار من الصادرات السلعية، و5.9 مليار دولار من الصادرات الخدمية، بينما كان نصيب تلك المناطق من إجمالي الواردات حوالي 8.45 مليار دولار.⁵⁸ لكن في النهاية أعاد قانون الاستثمار الجديد الحياة لسياسة المناطق الحرة الخاصة، ووجد أيضًا سياسات الإعفاءات الضريبية، بطرحه إمكانية تطبيق خصم من صافي الأرباح الخاضعة للضريبة لمدة لاتزيد عن سبع سنوات. وقد استهدفت

55- عودة المناطق الحرة جدل لا ينتهي - منى ضياء - اليوم السابع - مايو 2017 - <https://goo.gl/ARwiLr>

56- إيمان مرعي - المناطق الحرة في مصر قراءة نقدية - مركز الأهرام للدراسات السياسية والاستراتيجية - 2017 - <http://acpss.ahram.org.eg/News/16491.aspx>

57- نفس المصدر.

58- نفس المصدر.

تلك الحوافز المناطق الأكثر احتياجًا للتنمية، ونوعيات معينة من المشروعات الأقرب للأهداف التنموية أيضًا، مثل المشروعات الصغيرة.⁵⁹

ولا يزال من المبكر أن نحكم على مدى نجاح تلك الحوافز في زيادة إقبال الاستثمار الأجنبي على مصر. لكن المؤكد أن تيسيرات الضرائب والجمارك لا تكفي وحدها لجذب الاستثمار. فهناك عوامل أخرى تتحكم في رغبة المستثمرين، منها مخاطر الاقتصاد الكلي للبلاد، فهناك مؤسسات تصنيف ائتماني تضع ديونًا مصرية تحت تصنيف «درجة الاستثمار» وهو ما يعكس رؤية غير إيجابية بشأن الوضع المالي للبلاد، حتى وإن لم ينعكس ذلك بشكل كبير على إقبال مستثمري الديون على شراء الأوراق المالية السيادية في مصر، فهو قد يؤثر على قرارات المستثمرين في أنشطة إنتاجية على الأجل الطويل.⁶⁰

ويؤثر أيضًا المناخ السياسي للبلاد على شراهة الاستثمار الأجنبي، ومدى الإحساس بسيادة القانون والقدرة على الحد من الفساد، ويظهر مؤشر (voice and accountability)⁶¹ تدهور وضع مصر قياسًا عليه.⁶²

ويستشعر المستثمرون الأجانب بالقلق من الفساد وغياب القانون لما يسهم فيه ذلك من زيادة تكاليف أعمالهم، عندما يتعلق الأمر بإنهاء إجراءات حكومية أو بالدخول في مناقصة عامة على سبيل المثال. وقد حاولت الحكومة أن تحد من هذه المخاوف عبر مساعيها لاختصار إجراءات تأسيس الشركات، ومنحها التراخيص عبر شبك واحد في هيئة الاستثمار، لكن هذه التجربة واجهت الكثير من العقبات.

من يستغل من؟

كل الطروحات السابقة كان الهدف منها رسم صورة عن نمط التطور الرأسمالي في مصر، أو كيف تعمل الماكينة الرأسمالية؟ ما هي العوامل التي تعزز من قدراتها؟ أو تلك التي تكبح من فرصها في النمو؟

لكن مؤلفي هذا الكتاب لا يفترضون أن نجاح التطور الرأسمالي في مصر سيؤدي بالضرورة إلى تحسين معيشة المواطنين. صحيح أن الدولة نجحت إلى حد ما في صناعة نمط من التنمية الرأسمالية، لكن ثمار هذه التنمية لا توزع بعدالة. فإذا نظرنا إلى المدن الصناعية، سنجد أن العمالة تتركز بكثافة في المدن الواقعة بالقرب

59- قانون الاستثمار 72 لسنة 2017 - مادة 11 - <https://goo.gl/CqvWuR>

60- Investors Are Ignoring Egypt's Credit Ratings - Ahmed Feteha - Bloomberg - 2018 - <https://goo.gl/HiWQ38>.

61- يقيس هذا المؤشر مدى قدرة المواطنين على المشاركة في اختيار حكومتهم وحرية التعبير وحرية التنظيم وحرية الإعلام.

62- World Bank voice and accountability index - https://www.theglobaleconomy.com/Egypt/wb_voice_accountability/

من القاهرة، والجيزة، والإسكندرية، تحديداً في 6 أكتوبر، والعاشر من رمضان، والعبور، والسادات، وبرج العرب، أما المدن الصناعية الباقية وعددها حوالي 104، فنصيبها من العمال يقتصر على نحو 30% من مجمل العاملين في المدن والمناطق الصناعية والحرّة. وهو غياب فج للعدالة الجغرافية في توزيع التنمية الرأسمالية، وحتى في المدن التي تتسم بكثافة التواجد العمالي، فإن نصيب الأجور لصافي قيمة الإنتاج⁶³ لا يتجاوز في أحسن الأحوال نسبة 5.5%⁶⁴.

وقد كان السخط على نمط التطور الرأسمالي في مصر وعدم عدالة توزيع ثمار النمو الاقتصادي، أحد محركات الثورة المصرية، فقد جاءت ثورة 2011 بعد سنوات من النمو الاقتصادي القوي، ولكن مع مستويات مرتفعة أيضاً من الفقر.

وكان الخطاب الذي يتم ترويجه بقوة عشية الإطاحة بمبارك، هو ضرورة الحفاظ على نموذج الاقتصاد. وتواصل ساعتها الهجوم على الاحتجاجات العمالية ووصفها بالمطالب الفئوية، أي المطالب الشخصية الأنانية في مواجهة المصلحة الوطنية، والدفاع عن نموذج مبارك الاقتصادي بزعم أن تغييره هو تعطيل لـ«عجلة الإنتاج». ومثّل الكاتب الصحفي، والناشط اليساري، وائل جمال، آنذاك، أحد الأصوات البارزة في نقد هذا الخطاب، عندما رفع شعار «قل حقوق اجتماعية ولا تقل مطالب فئوية»⁶⁵ و«الشعب يريد عجلة إنتاج أخرى»⁶⁶ وقد ساهمت هذه الكتابات وغيرها في إثارة جدل واسع وقتها حول أي نظام اقتصادي نحتاج إليه؟ إلا أن الأمور بالطبع انتهت إلى إعادة إنتاج تجربة مبارك الاقتصادية.

لذا يجب أن نتطرق عند الحديث عن نمط التطور الرأسمالي في مصر إلى مسألة الاستغلال. وليس المقصود هنا تبني وجهة النظر الماركسية بأن النظام الرأسمالي مستغل بطبيعته، فهذه قضية خلافية بين أبناء المدارس الاقتصادية المختلفة. لكننا نريد التطرق إلى أشكال الاستغلال التي لا يمكن أن يختلف عليها اثنان.

فجانب قضية الأجور، هناك أمط أخرى من الاستغلال تحدث بسبب نمط عمل الرأسمالية ذاته. كأن تقوم سياسة الدولة مثلاً على تسليح السكن، لكي توفر لنفسها وللمستثمرين العقاريين فرصاً أفضل في الربح، على حساب فرص المواطنين في الحصول على هذه الخدمة الحيوية. أو أن يقوم النظام المالي بإتاحة الفرص لكبار المستثمرين على التهرب من الضرائب، بينما يلتزم صغار الموظفين قسراً بسداد الضرائب من رواتبهم.

63- المقصود بصافي قيمة الإنتاج هو قيمة الإنتاج مطروحاً منها التكاليف الاستثمارية.

64- هيئة التنمية الصناعية - اتجاهات الصناعات التحويلية في مصر خلال الفترة من 2011-2017 <https://goo.gl/4L8dZm>

65- وائل جمال - قل حقوق اجتماعية ولا تقل مطالب فئوية - الشروق - 2011 <https://goo.gl/t5GTaM>

66- وائل جمال - الشعب يريد عجلة إنتاج أخرى - الشروق - 2011 <https://goo.gl/PbUUxU>

الحقيقة أن هذه وغيرها من أشكال الاستغلال، أصبحت سمة النظام الرأسمالي في العديد من بلدان العالم وليس في مصر فقط. بل أصبح الرأسماليون يساندون بعضهم البعض بطرق عابرة للقارات، من خلال الضغط على الحكومات لقبول اتفاقيات استثمار ترغمها على شروط غير عادلة للاستثمار، أو الوقوف وراء جهات التحكيم الدولي لتهديد الحكومات التي تحاول أن تواجه الشروط غير المنصفة للاستثمار بالغرامات المالية الباهظة.

هناك أيضاً القوى الناعمة للرأسمالية المتمثلة في آلة الدعاية الموهولة، التي أصبحت تشكل عاداتنا الاستهلاكية كل يوم وتتحكم في قراراتنا الشرائية وتوجهها لتحقيق أكبر فرصة ممكنة للربح، حتى وإن كان ذلك على حساب صحة المستهلكين أو نظافة بيئتهم.

وفي هذا السياق ستحاول فصول الكتاب التالية أن تشرح نمط التراكم الرأسمالي في مصر. وكيف يُسخر كل الأدوات الممكنة من سلطة الدولة، إلى آلة الدعاية، إلى المؤسسات العابرة للقارات لتحقيق أهدافه الاقتصادية؟ وما هو دور الرأسمالية المحلية في هذه الماكينة، وكذلك دور الرأسمالية العالمية؟

بمعنى آخر سنحاول أن نرسم «بورتريه» لملاك مصر الجدد. هؤلاء الذين يتحكمون في قرارات الإنتاج بمصر منذ حقبة الانفتاح الاقتصادي حتى الآن. وأن نتعرض لأشكال الاستغلال المختلفة التي يمارسونها من أجل خدمة هدف التراكم الرأسمالي.

القسم الأول صراع الملكية والعمل

الفصل الأول: ملامح من تاريخ البنوك والديون السيادية

محمد جاد

الفصل الثاني: القطاع المالي كآلية لتركز الثروة 2000-2010

أسامة دياب

يركز هذا القسم على نشاط القطاع المالي في مصر، والمقصود به الأنشطة المصرفية وأنشطة التمويل والوساطة والمضاربة. وي طرح لمحات من قصص التراكم الرأسمالي التي حققها هذا القطاع عبر تاريخ طويل منذ عهد الأسرة العلوية حتى حقبة جمال مبارك. ويقدم في هذا السياق تصورا عاما عن أن هناك حالة من التناقض بين تنامي هذا القطاع وتعاضم نصيبه من الناتج الاقتصادي للبلاد، وبين تراجع مكتسبات الطبقة العاملة ونصيبها من الناتج. ويتجلى هذا التناقض، بين ملاك الصكوك وقوة العمل، خلال الحقب التي سيطر فيها القطاع المالي على صناعة السياسات الاقتصادية، حيث مالت السياسات للتكشف في الإنفاق الاجتماعي وتركز الثروة والدخل في طبقات محدودة من المجتمع.

الفصل الاول

ملاح من تاريخ البنوك والديون السيادية صراع الملكية مع العمل في مصر

محمد جاد

يرى كارل ماركس أن كل علاقات الإنتاج الرأسمالي تنطوي على استغلال للعمال، والمقصود بتعبير الاستغلال هو عدم إعطاء العامل حقه في القيمة التي أنتجها، وتنبع هذه الرؤية من أن ماركس لم يؤمن سوى بالعمل كمصدر حقيقي للجهد الذي يستحق المكافأة.

بمعنى آخر، فإذا افترضنا أن لدينا قطعة صماء من الخشب تم تحويلها مثلا إلى مقعد أو مائدة، هذا المنتج له قيمة وطرحه في السوق يُمكننا من أن نجني الربح، وبالتأكيد فإن من تشاركوا في تحويل هذه المادة الخام إلى منتج نافع في حياتنا هم الأحق بتقاسم الربح الناتج عن بيعه. في هذه الحالة يرى ماركس أن العامل الذي قام بتقطيع الخشب مثلا أو لصق أرجل المائدة بالغراء هو فقط صاحب الفضل في إنتاج هذا المنتج.

في مقابل هذه الرؤية، يدافع الرأسماليون عن دورهم في عملية الإنتاج قائلين إن لهم الفضل في توفير الآلات ومعدات الإنتاج، وهنا يرد ماركس بأن الفضل في وجود هذه المعدات يُعزى إلى عمال آخرين قاموا بصناعتها.

ومنذ أن قدم ماركس طرحه خلال القرن التاسع عشر وهناك جدل حوله، اتفق البعض حول رؤيته للقوى العاملة كصاحبة الفضل الوحيد في الإنتاج، واختلف آخرون معه.. لكن بالتدرج كان التعاطف مع موقف الطبقة العاملة يتزايد وتتسع رقعته، وذلك لأن نصيب أجور الطبقات العاملة في إجمالي ما يتم إنتاجه كان دائما شديدا الضالة، ونصيب من لا يعملون بأيديهم ويمتلكون صكوك الملكية للمصانع والمعدات والمنشآت التجارية يمثل معظم القيمة الناتجة عن عملية الإنتاج.

لهذا السبب اكتسب شعار ماركس الشهير «يا عمال العالم اتحدوا» شعبية واسعة، وتفاوتت درجات التفاعل معه بين رغبة البعض في إلغاء الملكية الخاصة لوسائل الإنتاج تماما وتوزيع الناتج على من يعملون بأيديهم فقط، أو تعاطف آخرين مع حق الملاك في الربح الرأسمالي بشرط أن يكسبوا بمعدلات معقولة لا أن يلتهموا كل الكعكة ويُلْقوا للعاملين الفتات.

في هذا السياق كان الصراع بين أصحاب صكوك الملكية وأصحاب الأيدي الخشنة محركا أساسيا للتطور السياسي في تاريخنا الحديث، وفي مراحل كثيرة من هذا التاريخ كان لدى «الملاك» القوة الكافية للدفاع عن الصكوك التي في حوزتهم وما تمثله من حق معنوي في اقتسام النصيب الأكبر من ثمار العملية الإنتاجية، وفي فترات أخرى استطاع العاملون أن يتحدوا ويشكلوا قوة ضاربة للدفاع عن حقوقهم.

على هذه الخلفية، يبدو النشاط المالي كأكثر صيغ الملكية في صدام مع العمل، فهو أكثر الأنشطة بعداً عن العملية الإنتاجية، بمعنى أوضح فصاحب المصنع يمكن أن يزعم أن له الحق في مقاسمة العمال في الربح لأنه أسس هذا المكان وعاش أياماً حلوة في أوقات الرواج، وفي أوقات الركود تحمل الخسائر التي وقعت عليه. لكن صاحب البنك الذي قدم قرضاً لهذا المصنع لم يمر بهذه التجارب ومع ذلك يقاسم صاحب المصنع في الربح، والمبرر الوحيد لهذه المشاركة هو الوثيقة التي تثبت قيمة القرض المقدم للمصنع وأجل هذا القرض والفائدة المستحقة عليه.. مجرد ورقة تمنح صاحب البنك الحق في تقاسم الربح مع من يضعون أعمارهم على خطوط الإنتاج.

بمعنى أوضح فإن ماركس يرى أن صاحب المصنع يحقق أرباحه من استغلال جهد العمال، وصاحب البنك يستغل صاحب المصنع. هذا فيما يتعلق بعلاقة المصرف المقرض بالرأسمالي المقترض، فماذا عن اقتراض الدولة من المصرفيين؟ إن الأمر يكون أكثر سوءاً في نظر ماركس.

يستخدم ماركس تعبير «وهمي» ويكرره بشكل ملفت للنظر وهو يتحدث عن العلاقة بين المقرضين والمقترضين، وما يقصده بهذا التعبير هو أن الجهة الناشطة في عملية التسليف تتصور نفسها تقوم بنشاط رأسمالي (إنتاجي)، ولكن في الواقع هي لا تقوم بأكثر من تقديم الأموال والحصول على صك ملكية في الإيرادات المستقبلية للمقترض، لذا فهي رأسمالية وهمية.

وتتزايد الأوهام في حالة إقراض الدولة، فقد يبدو في الظاهر أن المصرف يسلف الدولة مبلغاً لكي يشاركها في نشاط إنتاجي ما ويتقاسم معها الربح من خلال فائدة القرض، لكن عملياً فإن الدول تستدين في أحيان كثيرة للإنفاق على مباني المسؤولين الفارهة مثلاً أو لتدبير الأموال لسداد ديون قديمة، أو كما يقول ماركس «إن رأس المال هذا قد استُهلِك، أنفق من جانب الدولة ولم يعد له وجود»¹.

ومقابل هذه القروض يلزم الدائنون الدولة بسداد الفوائد وهي في هذه الحالة تكون بمثابة عملية مشاركة للدولة في نسبة من إيراداتها الضريبية، أي أنهم يملكون جزءاً من ثمار عمل المجتمع «إن الحصة التي تؤول إلى الدائن الأصلي من الضرائب السنوية تمثل بالنسبة إليه فائدة عن رأس ماله تماماً مثل الحصة التي تؤول إلى المرابي من ثروة المدين المبذر، رغم أن مبلغ القرض لم يُنفق في الحالتين كرأس مال»².

1- كارل ماركس - رأس المال - المجلد الثالث - الفصل التاسع والعشرون - ص 548.

2- كارل ماركس - رأس المال - ص 549.

ويزيد ماركس على انتقاده للمصرفيين بإشارته إلى أن الأموال التي يُقرضونها للدولة ليست مملوكة لهم بل هي من ودائع المواطنين «إن الرأسمالي النقدي يجعل من مدخرات الآخرين رأسماله الخاص (...). فلا يعود الأمر مقتصرًا على أن الربح يقوم على تملك عمل الآخرين، بل إن رأس المال الذي يتم بواسطته تحريك واستغلال عمل الآخرين يتألف من ملكية الآخرين».

هكذا تنشأ النخب المالية، وفق رؤية ماركس، عالم منغلق على نفسه من أصحاب صكوك الدين، يتربحون من الوساطة بين المدخريين والمدنين. يظهرون أمام الأعين كرأسماليين يساهمون في تنمية ثروة المجتمع، لكنهم عمليًا يديرون عالمًا من الأوهام.

قد لا يتفق الجميع على تصورات ماركس بشأن النخب المالية، ويرى البعض أن نشاط المصرفيين هو في حد ذاته عمل بناء لما يسهم فيه من تحقيق الوساطة بين ودائع المدخريين وأنشطة الإنتاج، أو تدبير التمويل لحكومات لا تقدر على تغطية نفقاتها الأساسية بالاعتماد على إيراداتها فقط.

ولكن يعود الكثيرون لتذكر ماركس وتصوراته عن وهمية رأس المال المصرفي في أوقات الأزمات المالية، وذلك لأن هذه الأزمات تحدث عندما يتزايد نفوذ الدائنين ويتم إطلاق يدهم لابتكار كل أشكال الإقراض الممكنة وتحويل الباقيين سواء كانوا حكومات أو منتجين أو حتى مستهلكين إلى مقترضين منهم.

نتيجة لذلك تتصاعد أرباح القطاع المالي بشكل ملفت، وما يعزز من هذه الأرباح تصاعد الأصوات المطالبة بضرورة تخفيف الضرائب عن الأعلى دخلًا بسبب المنافسة الشرسة وحرية حركة رؤوس الأموال.

وفي هذا السياق تضطر الحكومات أو حتى المستهلكين للاقتراض أكثر وأكثر لتسيير حياتهم، وربما يدخل المنتجون أيضًا في دورة من الركود ولا يجدون غير القروض كحل للنجاة من الإفلاس.

يستمر هذا الوضع حتى تأتي الأزمة وتكشف أن اشتهاؤ الربح أدى إلى إقراض فئات لا تقدر على سداد التزاماتها.

وما يزيد من فرص وقوع الأزمة هو القيم الوهمية التي تخلقها أعمال المضاربة، والتي تتزايد في المجتمعات التي يتصاعد فيها دور النشاط المالي «إن المكاسب والخسائر الناجمة عن تقلبات أسعار صكوك الملكية (...) تغدو بطبيعة الأشياء أكثر فأكثر ثمرة المقامرة بدلًا من العمل بوصفه الطريقة الأصلية لكسب الملكية الرأسمالية»³.

3- كارل ماركس - رأس المال - الفصل الثلاثون - ص 562.

في هذه اللحظات يتذكر الجميع أن هؤلاء الرجال المتأنقين الجالسين في مكاتب زجاجية في أحياء المال الشهيرة يجنون هذه الأرباح الهائلة فقط بسبب أنشطة الوساطة والمضاربة، وأن نفوذهم جعل للسمرة أولوية على الإنتاج ذاته، وأن الأزمة جعلت من صكوكهم مجرد حبر على ورق وبددت الأوهام.

لذا، ففي أوقات الأزمات المالية يبدو تصور ماركس عن النخب المالية منطقيًا للغاية وهو يحذر من انفصال أحياء المال عن الاقتصاد الإنتاجي قائلا: «إن هذه السندات في واقع الأمر لا تمثل غير حقوق متراكمة وسندات حقوق في إنتاج مقبل، وإن القيمة النقدية أو قيمة رأس مال هذه السندات إما أنها لا تمثل رأس مال أبدا كما هو حال ديون الدولة أو أنها تتنظم بصورة مستقلة عن قيمة رأس المال الفعلي الذي تمثله»⁴.

لقد تعاقبت الأزمات بعد أن كتب ماركس هذه الكلمات في كتابه الأشهر «رأس المال»، لكن النظام الرأسمالي لم ينهر، فقد ساهمت بعض الأزمات فقط في تراجع نفوذ رجال المال لفترة وإعادة توزيع ثمار الاقتصاد على مجتمع العمل، وتمت تسوية أزمات أخرى عن طريق فرض المزيد من التقشف على مجتمع العمل للوفاء بمستحقات حملة صكوك الدين.

بل وشجع تقلص فرص الربح من النشاط الإنتاجي أن يتجه بعض المنتجين ليتحولوا إلى مصرفيين ليصبحوا جزءًا من نخبة رجال المال، مما يعزز من نفوذ هذه النخبة أكثر وأكثر.

باختصار فإن الأزمات المالية جسدت لحظات الذروة في الصراع بين رأس المال المالي (الجهات الدائنة) والطبقات العاملة.

على هذه الخلفية سأحاول في هذا الفصل أن أتبع تاريخ الديون السيادية في مصر، أي ديون الدولة من مختلف المقرضين، لما يجسده هذا اللون من التعاملات كواحد من أكثر المجالات التي تفتح الباب لتوسع نشاط القطاع المالي في الاقتصاد، وما يعبر عنه كأحد أبرز مظاهر الملكية التي تتصادم مع مصالح مجتمع العمل. لم يقتصر الأمر على مشاركة البنوك والمؤسسات المالية للدولة في إيراداتها المستقبلية، لكن مصر شهدت احتلالا كاملا في نهاية القرن التاسع عشر كانت أحد مبرراته الدفاع عن هيبة الدين، وتم على أثره تأسيس سلطة جديدة مهدت الطريق أمام عبور رؤوس الأموال الأجنبية إلى شتى المجالات المتاحة في مصر.

4- كارل ماركس - رأس المال - الفصل التاسع والعشرون - ص 553.

كانت الديون وسيلة لرؤوس أموال العالم المتقدم في تحقيق التراكم من خلال إقراض الدولة المصرية، ثم وسيلة للتحكم والسيطرة لفتح مجالات جديدة للتراكم، كما جرى خلال العقود الأولى من القرن العشرين.

وبعد نحو 100 عام من واقعة الاحتلال كانت أزمة حادة من المديونية تحاصر الدولة في مصر، في هذه الفترة كان نظام عالمي جديد قد تأسس تحت قيادة صندوق النقد الدولي، اضطرت الدولة لعقد اتفاق مع الصندوق بمقتضاه تمت تسوية الديون القديمة، وفي نفس الوقت فتح مجالات جديدة أمام رؤوس الأموال لتحقيق التراكم.

وما بين الحقتين، تسعينيات القرن التاسع عشر وتسعينيات القرن العشرين، جرت محاولات عدة داخل مصر لكبح قوى الملكية، والحد من سيطرة الدائنين، وتعزيز نصيب مجتمع العمل في ثمار الاقتصاد.

كما جرت تحولات عدة للمؤسسات المالية المنتمية للعالم المتقدم مع تعاقب الأزمات المالية عليها، وأثرت هذه الأزمات على تحركاتها تجاه مصر، وازداد هذا التأثير مع اندماج مصر بشكل أكبر في النظام المالي العالمي.

سأحاول في هذا الفصل أن أتبع رحلة صعود وهبوط سيطرة القطاعات المالية على الاقتصاد في مصر، وكيف تعاقبت المؤسسات المختلفة على لعب دور السيطرة المالية على مصر من خلال الديون السيادية، بدءاً من البنوك الأجنبية حتى البنوك المحلية ومستثمري الديون من الأجانب.

الحرب من أجل هيبة الديون

في 1882 جاءت القوات البريطانية لمصر لكي تقضي على انتفاضة عرابي، ويرى مؤرخون أن هذه الهجمة الاستعمارية كانت مدفوعة بالأساس برغبة بريطانية في الحفاظ على «هيبة الدين».

لقد سبق انتفاضة عرابي أزمة مالية طاحنة في مصر، بعد أن تراكم الدين الخارجي على الأسرة العلوية، وحاولت البلاد الأوروبية الدائنة أن تفرض تقشفاً عنيفاً على البلاد لإلزام مصر بسداد ديونها من خلال «المراقبة الثنائية»، وهو ما تسبب في حالة من السخط العام مهدت لانقلاب الجيش بقيادة عرابي على خديوي البلاد.

ثم جاءت هجمة 1882 لكي ترسخ وجوداً عسكرياً بريطانياً سيستمر لعدة عقود، ولكي تؤسس لسياسات تقشفية جديدة تقدم مثالا لكل البلاد المتخلفة في

هذا الوقت على قدرة أوروبا على إلزام كل مستدين على سداد دينه ولو بالقوة المسلحة.

تقدم تجربة مصر مع الدين الخارجي خلال القرن التاسع عشر، نموذجاً على كيفية خلق تراكم رأسمالي واسع النطاق من خلال إقراض المؤسسات المالية للدولة. وتتفق تطورات الوضع في مصر في تلك الحقبة بدرجة كبيرة مع تحليلات روزا لوكسمبرج عن أن قروض المؤسسات المالية لم تكن فقط تخلق الأرباح للدائنين، ولكن تدفع في مسار تحديث الدول المتخلفة بما يجعلها تندمج بشكل أكبر في المنظومة الرأسمالية، وهو ما يجعل من هذه القروض داعماً للمزيد من فرص الإقراض في المستقبل، والتراكم لهذه المؤسسات وللعالم المتقدم بصفة عامة. بحسب قراءة روزا لوكسمبرج، فقد لعبت الأسرة العلوية دوراً رئيسياً في التمهيد لتحول الاقتصاد المصري للنمط الرأسمالي، وذلك من خلال تحفيز عملية زراعة حاصلات مطلوبة بقوة في السوق الدولية مثل القطن.

وتقول روزا في هذا السياق: «.. من الناحية الاقتصادية لم يتخط الأمر في البداية توفير الشروط اللازمة للاقتصاد النقدي. وقد تحققت هذه الشروط أيضاً عبر وسائل العنف المباشرة للدولة. استخدم محمد علي مؤسس مصر الحديثة حتى الثلاثينيات من القرن التاسع عشر أسلوباً يتسم بالبساطة الأبوية: فسنوياً كان «يشترى» حكومة من الفلاحين كل محصولهم، لكي يبيع لهم الحد الأدنى منه اللازم لقوتهم وبذارهم فيما بعد بأسعار أعلى. وعلاوة على ذلك أوصى بزراعة القطن الآتي من شرق الهند وقصب السكر الآتي من أمريكا والنيلة والفلفل، وحدد للفلاحين رسمياً ما يزرعونه من هذه النباتات وبأية كمية، فيما أعلن احتكار الدولة للقطن والنيلة، بحيث لا يباعان إلا لها. ولم يكن يسمح بإعادة بيعهما إلا من خلالها أيضاً. ومن خلال هذه الأساليب دخلت تجارة البضائع إلى مصر».⁵ لقد استهدفت سياسات محمد علي بناء اقتصاد صناعي حديث وحاول أن يوفر له الحماية من منافسة المنتجات الأوروبية، وتسبب ذلك مع طموحاته العسكرية بالمنطقة في الدخول في صدام مع القوى الأوروبية أجبره في النهاية على كبح مخططاته تلك. وألزمه بإنهاء الحماية الجمركية التي كان يفرضها على صناعاته الوليدة آنذاك.⁶

5- روزا لوكسمبرج - عن الثورة والحزب وأقوال الرأسمالية نصوص مختارة - تراكم رأس المال - ترجمة أحمد فاروق - مؤسسة روزا لوكسمبرج - 2016 - ص 90

6- بعد أن تم وقف توسعته العسكرية في المنطقة اضطر محمد علي لقبول اتفاق تحرير التجارة الأنجلو عثماني لعام 1838 والذي بمقتضاه تم تبني نظام جمركي جديد أكثر تحفيزاً على الاستيراد.

Helen Chapin Metz- Egypt: A Country Study- Library of Congress- 1990-<http://countrystudies.us/egypt/21.htm> .

وبالرغم من تعثر مشروع محمد علي، فقد ساهمت جهوده في وضع بذور الاقتصاد الحديث في مصر، وهو ما شجع على تعزيز علاقات مصر التجارية بالعالم الخارجي وجذب المصارف الأوروبية لتمويل هذه التجارة.

تقول روزا عن دوافع المصارف لتوفير التمويل للبلدان المتخلفة في هذه الفترة: «... لكن في الخارج، حيث لم يتطور الإنتاج الرأسمالي بعد، نشأ طلب جديد لدى الطبقات غير الرأسمالية أو تم خلقه بالقوة. (...) لا بد أن يتحقق «الانتفاع» بالبضائع ودفع أثمانها على يد المستهلكين الجدد. ولذلك يجب أن يمتلك المستهلكون الجدد الأموال».⁷

وتعمق نشاط القطاع المالي في الاقتصاد بشكل أكبر في عهد أبناء محمد علي سعيد وإسماعيل، كان لدى الابنين اشتهاً قوي للحصول على الأموال من المؤسسات الأوروبية، إما بسبب الترف في الحياة الشخصية أو طموحات الأسرة في الدخول بقوة كمستثمرين في المجالات الرأسمالية الحديثة، أو الرغبة في دخول التاريخ كرموز ساهمت في تحديث مصر، هذه الطموحات في مجملها دفعت نحو الإفلاس وسيطرة المال الأوروبي على الاقتصاد والسياسة.

بدأت القصة المأساوية مع إبرام سعيد أول دين خارجي على مصر في 1862، على خلفية ضغوط مالية قوية على البلاد، ووجد فرصة للحصول على هذا التمويل مع «كثرة الأموال التي كانت تنشد الفوائد الباهظة في البلدان النائية».⁸

ومن العوامل التي شجعت الأجانب على تمويله اطمئنانهم لقدرة مصر على السداد بفضل فورة الإيرادات الآتية من نشاط تصدير القطن، فقد تزامن عهد سعيد مع الحرب الأهلية في أمريكا التي أدت لتقليص الإنتاج العالمي للقطن مما زاد من أسعاره، وخلال عشر سنوات (بين 1852 و 1862) زادت قيمة صادرات مصر من 1.9 مليون جنيه استرليني إلى 5.1 مليون جنيه.⁹

وتوفي سعيد بعد هذا القرض بعام ليتزك البلاد أمام مشكلات مالية عدة، ربما أهمها التزاماته بسداد كامل حصته في مشروع قناة السويس، 44% من رأس المال الكلي، والتي كانت تفوق قدراته المالية.

تقول لوكسمبرج: «كانت قناة السويس، نموذجًا فريدًا لتراكم رأس المال الأوروبي على حساب أوضاع بدائية. التزمت مصر أولاً بتوفير 20 ألفًا من الفلاحين الذين يعملون بالسخرة على مدى سنوات، وثانيًا بشراء أسهم بقيمة 70 مليون مارك أي ما يعادل أربعين في المئة من إجمالي رأس مال شركة قناة السويس (...) وهذه الملايين السبعين كانت أساسًا للدين الحكومي الهائل لمصر».

7- روزا لوكسمبرج ص 88.

8- محمود الدرويش - دين مصر العام 1860 1929 - مصر المعاصرة.

9- Mohamed Ali Rifaat - The Monetary System Of Egypt - George Allen and Unwin LTD 1935 - Chapter 1 - P23.

منذ وقت مبكر كان إقراض الدولة واستثمار المال العام مسألة مغرية للمصرفيين الأجانب، ففي 1848 كانت هناك محاولة للتعاون مع أحد المصرفيين لاستثمار أموال بيت المال وإقراض الحكومة ولكن لم تكتمل.

وفي أواخر عهد سعيد تم إنشاء بنك أوف إيجبت والذي يعد بداية للأعمال المصرفية في مصر (مقره لندن)، تبعه إنشاء مصارف عدة استهدفت تمويل النشاط التجاري لمصر وتمويل الدولة.¹⁰

وفي بداية توليه للسلطة (1863)، أراد إسماعيل أن يغير الصورة الذهنية عن إسراف الأسرة العلوية قائلاً: إن «أساس كل إدارة طيبة هو النظام والاقتصاد في الأموال، وسوف أسعى إلى هذا النظام وهذا الاقتصاد بكل وسيلة ممكنة، وفي الوقت نفسه كدليل على نواياي الحازمة قررت من الآن التخلي عن النظام الذي اتبعه من سبقوني وأن أضع لنفسي راتبًا لا أتعداه»¹¹.

لكن السنوات التالية لحكمه خالفت هذه الرؤية مع طموحه الجامح للاندماج في النظام الرأسمالي العالمي، وعلاقته القوية بمؤسسات التمويل الأوروبية، نقتبس من روزا الفقرات التالية وهي تروي كيف دارت عجلة التحديث والديون في تلك الفترة:

«بدأ تحول مفاجئ تمثل في الإحلال الجزئي للمضخات البخارية محل السواقي العتيقة التي تُديرها الثيران والتي كان يعمل منها خمسون ألفاً في الدلتا وحدها على مدار سبعة أشهر في العام. وصارت حركة المواصلات بين القاهرة وأسوان تتم بالبواخر الحديثة».

«.. فجأة أصبح عدد لا يحصى من القرى ملكاً خاصاً للخديوي، دون أن يتمكن أحد من إيجاد تبرير قانوني لذلك. وكان الغرض هو استغلال هذا المجمع الضخم من القرى الصغيرة خلال فترة قصيرة في زراعة القطن. وقد قلب هذا كل التقنيات الفلاحية المصرية التقليدية رأساً على عقب»¹².

«وتوسعت شركة فاو لمر للمعدات الزراعية فجأة توسعاً هائلاً، وذلك لتلبية احتياجات الخديوي على حساب مصر».

«تحول إسماعيل باشا إلى نوع جديد من المضاربات: إنتاج قصب السكر (..) وللمرة الثانية قلبت الزراعة المصرية رأساً على عقب ووجد رأسماليون فرنسيون وإنجليز مجالاً جديداً للتراكم الأسرع»¹³.

10- حسين فهمي - إصلاح البنك الأهلي -

11- ديفيد لاندز - بنوك وباشاوات - ترجمة عبد العظيم أنيس - كتاب الأهالي - 1985 - ص 116.

12- روزا لوكسمبرج ص 91.

13- روزا لوكسمبرج ص 93.

وأخيراً تقول لوكسمبرج: «من الذي وفر رأس المال لهذه المشروعات؟ إنها القروض الدولية»¹⁴.

في أولى سنوات حكمه توسع إسماعيل في الاقتراض بشكل شره، ولكنه كان حريصاً على أن يبرم قروضه تحت صيغ أخرى غير صيغة القرض العام، لأنها كما يقول الباحث الأمريكي ديفيد لاندز تخضع لرقابة الدولة العثمانية، كما أن هذه القروض تجرح «اعتزاز إسماعيل الوهمي بأنه لم يضيف إلى قرض مصر القومي، وهو اعتزاز كاعتزاز المرأة الساقطة بآخر مظاهر الفضيلة»¹⁵.

ومع اتجاه الحرب الأمريكية للانتهاء وهدوء فورة أسعار القطن، وكذلك تزايد الضغوط المالية على إسماعيل، أصبح لا مفر من عقد دين عام جديد، والذي تم إصداره في 1864.

وتوالى بعدها سلسلة من القروض، سعى خلالها الخديوي لاستغلال كل مصدر متاح للإيراد وفرض الضرائب الممكنة والاستفادة من كل أصل تحت يده لكي يعزز من قدرته على اجتذاب الأموال الأوروبية.

مهدت تجربة إسماعيل لتدخل الأجانب بشكل سافر في الحياة المصرية، بدأ ذلك بإنشاء صندوق الدين في 1876 والذي كان لزاماً على الدولة أن ترسل له الأموال التي يتم جمعها من إيرادات المديرية المخصصة لسداد الدين العام. وفي 1879 حاول إسماعيل أن يفرض تصوره الخاص عن شروط تسوية الدين، لكن الدول المانحة لم تقبل قراراته وهو ما قاد إلى عزله في نفس العام وفرض الرقابة الثنائية (الإنجليزية - الفرنسية) على الاقتصاد المصري تحت حكم خلفه توفيق¹⁶.

مثلت هذه الرقابة الثنائية، شكلاً مبكراً من عملية الإدماج القسري للمجتمع المصري في عالم المال الحديث، حيث يتم تكييف كل السياسات لخدمة فائض الموازنة العامة بهدف سداد مستحقات أصحاب الديون.

ولأن عملية الإدماج تلك جاءت بشكل فج على يد أجانب فقد استفزت الروح القومية في مصر، مما أدى لتصاعد الانتقادات في الصحافة لدرجة دفعت الحكومة لتطبيق إجراءات قمعية ضد الصحف.

وروجت الحكومة إلى أن المراقبين الأوروبيين مجرد مستشارين وليسوا تنفيذيين، لكن واقعياً كان المراقب الإنجليزي (بارنج) وزميله الفرنسي دي بلينير يريان أنهما

14- روزا لوكسمبرج ص 94.

15- ديفيد لاندز ص 194.

16- محمود الدرويش -دين مصر العام.

مارسان شكلاً من أشكال الحكم، حيث يقول بارنج ذلك بوضوح وهو يروي عن تجربته في مصر: «الآن أتولى والرجل الفرنسي إدارة البلاد مع الإبقاء على مظهر الإدارة الذاتية».

وبحسب المؤرخ البريطاني، جورج أوين، فقد «كانت لهما (المراقبان) ما أسماه بارنج «الرؤية الموحية» في مجلس النظار (الوزراء) الذي كان لهما حق حضوره والإدلاء بأرائهم دون أن يكون لهما حق التصويت على القرار، وتركوا كل الأعمال التفصيلية المالية لموظفي نظارة المالية وناذرًا ما ظهر اسمهما في أي مستند رسمي ولكن لم تغادر أية ورقة ذات أهمية مقر النظارة دون أن يكون إعدادها قد تم تحت إشرافهما كما لم يكن باستطاعة أي وزير أن يضيف شيئًا إلى موازنة نظارته دون موافقة مجلس النظار. كانت تلك هي الظروف التي أتاحت لبارنج ودي بلنير ممارسة عمل الرقابة الحساس دون أن يبدو في موقع السيطرة على صنع القرار ويؤكد بارنج أن هذه الطريقة قد نجحت».¹⁷

وقد كانت الحكومة المصرية آنذاك، ممثلة في رياض باشا رئيس الوزراء، ترى في هيمنة رجال المال الأوروبيين على السياسة في البلاد «شر لا بد منه»، لكن الباشا كان يأمل في أن تطبق إجراءات تساعد على التعافي وبعدها تنتهي هذه الأزمة¹⁸، إلا أن الوضع استمر لعقود، وهيمنة رجال المال ترسخت بشكل أكبر.

ويصف الاقتصادي المصري محمد علي رفعت، في كتاب أصدره بعد عقود من بداية هذه المراقبة (1935)، بكلمات مريرة طبيعة السياسات المطبقة تحت حكم ممثلي الديون الأوروبية قائلاً: «بينما كانت كوبونات الدين يتم سدادها بالكامل بعائد يتراوح بين 7 إلى 25% كان التعليم والصحة يحتضران، وفي الوقت الذي كان فيه المسئولون الأوروبيون في الخدمة بالحكومة (المصرية) يتلقون كامل رواتبهم كان زملاؤهم المصريون يعملون بدون أجر لعدة شهور (...) من عار نتائج السيطرة الدولية الأسلوب الفج في جمع الإيرادات من الفلاحين الفقراء».¹⁹

لا شك أن حكم الأسرة العلوية انطوى على أشكال من القسوة مشابهة لما بدأ في التجلي تحت سيطرة أصحاب الدين الأوروبيين، لكن الملمح المميز في تجربة المراقبة الثنائية هو ما تعكسه من أشكال الاستغلال المرتبطة بسيطرة القطاع المالي على الاقتصاد.

17- جورج أوين - اللورد كرومر الامبريالي والحاكم والحاكم الإستعماري - طبعة عربية ترجمة رؤوف عباس - أوكسفورد 2004.

18- نفس المصدر.

لقد كانت المعركة بالأساس على ضرورة التزام مصر بسداد الديون وفوائدها، أو بمعنى آخر احترام كل كلمة في صكوك السندات التي باعها البلاد للأجانب، لترسيخ علاقة بين مصر والاقتصاد العالمي يكون فيها قانون «الملكية» حاكمًا ونافذًا، لذا كان منطقيًا أن يتطور الصراع إلى مرحلة الصدام، بين القوى المجتمعية الساخطة في مصر والتي تمثلت في الفئات التي ساندت ثورة عرابي (1882)، وبين القوة العسكرية البريطانية لردع حركة التمرد المصرية وتأكيد سلطة رجال المال، كان الاحتلال البريطاني في مصر، بوصف علي رفعت، يهدف «لإستعادة هيئة مصداقية السيطرة المالية الدولية لحماية مصالح حملة الديون الأوروبيين».

وتحققت السيطرة العسكرية، ليأتي الاحتلال البريطاني باللورد كرومر حاكمًا استعماريًا للبلاد، وفي عهد كرومر ترسخت سيطرة رأس المال المالي بشكل أكبر على الاقتصاد، لا عجب في ذلك فالرجل جاء من قلب عالم الأموال.

من الأوهام إلى التقشف

«هذا هو المسرح وترتيبه وبقى أن نحلل شخصية الممثل الأول في هذه المأساة التاريخية .. شخصية كرومر» بهذه الكلمات يقدم حسين فهمي، أستاذ الاقتصاد السياسي بجامعة الإسكندرية في الأربعينيات قصة تطور السياسات النقدية في مصر تحت حكم الاحتلال.

يلخص فهمي شخصية «الممثل الأول» للتراجيديا المصرية بوصفه أنه «رجل مالي»، ويقول في هذا السياق عن تاريخه «كان مراقبا في عهد المراقبة الثنائية سنة 1879 فله تاريخه وماضيه في عالم المال، فهو ليس بالشخصية الجديدة في هذا المضمار بل لعل المسائل المالية تسري في دمه سريانا فهو يمت إلى أسرة بارنج التي تمتلك بيتًا من بيوت القبول في إنجلترا».

تتماشى أوصاف كرومر كـ «رجل مالي» مع طبيعة سياساته الاقتصادية خلال سنوات إدارته لمصر كما يصفها علي رفعت، والتي تظهر فيها آثار عقلية حي المال في لندن بشكل صارخ.

ويقول رفعت: «مصر لم تكن قادرة (تحت حكم كرومر) على تحقيق أي إنجاز أو رخاء .. ولكن اللورد كرومر في العديد من المناسبات كان يُثني على نفسه لكونه أبعد عن (البلاد) الإفلاس المالي. هذا الإنجاز تحقق بتكلفة مرتفعة حتى الأرثوذكسية المالية التي يدعي أنه متحمس لها ستكون قليلة الرضاء عن نجاحه في توازن الموازنة، استمرار الوضع الراهن كان ملخص نجاحاته. بمعنى أبسط يعني

ذلك (...) ضرائب الأراضي المفرطة والجائرة لن يتم تخفيضها، بينما أصبح التعليم مهزلة وتم تهميش الخدمات الاجتماعية».²⁰

لا يعني ذلك أن سياسات كرومر اقتصر على التقشف وفرض الضرائب، لقد ساهم أيضا في التوسع في البنية الأساسية وتعزيز الزراعة، ولكن رفعت كان يرى أن سياساته الاقتصادية مدفوعة بدرجة كبيرة بهدف تعزيز الإيرادات المالية ودمج مصر في الاقتصاد العالمي، حتى وإن كان ذلك على حساب مصالح المصريين. ويقول في هذا الصدد: «المجال الثاني الذي يعتبره كرومر نجاحًا كان إحياء أعمال الري التي تم تهميشها منذ بدء السيطرة الدولية. (...) كانت تلك الأعمال تتطور لتشجيع حصاد القطن لخلق الإيرادات، بالرغم من التأثير السلبي لهذه الزراعة غير المقيدة على التربة على المدى الطويل (...)».

كان كرومر على خطى إسماعيل في مسألة الاهتمام بالقطن «يقدر هذا المصدر للثروة من المنظور المالي»، كما يقول رفعت، بالرغم من أن زراعات مثل الأغذية قد يكون لها قيمة أكبر في حياة الفلاح ولكن لن تكون قيمة من وجهة النظر التجارية مثل القطن الذي ستجني صادراته كميات هائلة من الأموال «وستضع بذرة نمو مجتمع تجاري».²¹

قام الاحتلال الإنجليزي إذن بدور المدافع عن هيبة الدين، وممارس أشكال الانضباط المالي وتعظيم الإيرادات من خلال حكمه، بقيت إذن المهمة الثانية المتعلقة باستغلال السيطرة لتمهيد الطريق أمام تدفق المزيد من رؤوس الأموال لمصر لخلق المزيد من القروض.

ويقول حسين فهمي في هذا السياق: «وضع مالية الدولة تحت المراقبة حولت الاستثمار من إقراض الدولة إلى إقراض طبقة أخرى لا تقل في إسرافها وانعدام تبصرها عن الدولة في عهد إسماعيل وهي طبقة كبار الملاك».²²

تجسدت أشكال التراكم الجديدة، بعد أزمة إفلاس إسماعيل، في مجالين رئيسيين، الأول هو إقراض ملاك الأراضي، والثاني تمويل عملية تمديد مصر. يرى أستاذ التاريخ أرون جاك أن أزمة «الكساد الطويل»، التي سيطرت على أوروبا بين سبعينيات القرن التاسع عشر وحتى التسعينيات، ساهمت في دفع رؤوس الأموال بقوة للبحث عن مجالات للربح في مصر.

ويقول جاك في هذا الصدد: «خلال كساد 1873 - 1896 فوض المستثمرون الأوروبيون البنوك وأسواق المال في لندن وباريس وبروكسل لوضع رؤوس أموالهم

20- Mohamed Ali Rifaat - P 31.

21- Mohamed Ali Rifaat - P 32.

22- حسين فهمي - إصلاح البنك الأهلي - مجلة كلية الحقوق للبحوث القانونية والاقتصادية - جامعة الإسكندرية - 1945.

الخاملة في أي مكان يحقق عائداً مرتفعاً ومأموناً» «رؤوس الأموال التي جاءت (لمصر) من الخارج بين 1897 و1907 تخطت إجمالي ما تم جمعه خلال الخمسين عاماً السابقة. خلال نفس العقد ارتفع رأس المال المدفوع للشركات العاملة في مصر من 13.8 مليون جنيه إسترليني إلى 87.1 مليون. نصيب الأسد ذهب لتأسيس بنوك وشركات تمويل عقاري».²³

هذه الأموال الشريفة التي تبحث عن الربح رأّت في مصر، التي خضعت تحت حكم الأسرة العلوية ثم البريطانيين لعملية تسليح للأرض (معنى توجيه النشاط الزراعي نحو إنتاج السلع القابلة للبيع في السوق العالمية)، فرصة سانحة لتقديم القروض للمزارعين.

أما عن تمويل تمدين وتحديث مصر، يقول أستاذ العلوم السياسية روبرت فيتاليس: إن سلطة الاحتلال لعبت دوراً رئيسياً في تيسير عملية التنازل عن أصول للدولة أو امتيازات لإدارة الخدمات العامة لرؤوس الأموال الأجنبية، وهو ما اعتبره صورة مبكرة لـ «الخصخصة».

ويشرح فيتاليس في هذا السياق كيف استطاعت أسر أجنبية مقيمة في مصر أن تنشئ إمبراطوريات يمتد نفوذها لقطاعات مختلفة، وأن تستثمر علاقاتها بمؤسسات المال الغربية وصدقتها مع السلطات والمسؤولين في مصر في خلق مراكز احتكارية لها داخل البلاد في قطاعات شديدة الحيوية.

ومن الأمثلة على الأسر الأجنبية المقيمة في مصر التي كونت كيانات ضخمة، أسرة رالف سوارس التي توسعت في مجالات متعددة من أبرزها النقل وصناعة المنتجات الزراعية.

ويقول فيتاليس في هذا الصدد: «مجموعة سوارس استفادت بشكل قوي من العمليات الواسعة لمنح حقوق الملكية خلال حقبة نظام كرومر 1883 - 1907 والتي مهدت الطريق أمام هؤلاء المستثمرين للتوسع في قطاعات اقتصادية جديدة».²⁴ بجانب حركة رؤوس الأموال النشيطة في المجالات المذكورة سابقاً، تجلت سيطرة القطاع المالي بشكل واضح من خلال البنك الأهلي، والذي مهد الطريق أمام عملية استنزاف للموارد المصرية لصالح الخزنة البريطانية.

تأسس البنك الأهلي في مصر سنة 1898، بمشاركة كل من رجل المال البريطاني إرنست كاسل وعائلتين من أبرز العائلات المهيمنة على الاقتصاد آنذاك سوارس

23- Aaron G. Jakes - Egypt's Occupation Colonial Economism and the Crises of Capitalism - Stanford University Press - Chapter 3 - 2020.

24- Robert Vitalis - When Capitalists Collide Business Conflict and the End of Empire in Egypt - Chapter 2- University Of California Press.

وسالفاجوس.²⁵ وكان من حق البنك ممارسة الأنشطة المصرفية المعتادة للبنوك متلقية الودائع، بجانب ممارسة بعض مهام البنوك المركزية ومن أبرزها في هذا الوقت إصدار النقد.

ولم يظهر الجنيه الورقي إلى الوجود إلا في عهد البنك الأهلي، بعد أن تبنت البلاد قاعدة الذهب في 1885 ضمن إجراءات لإصلاح الحياة النقدية،²⁶ لكن إصدار العملات لم يكن الدور الوحيد المنتظر من البنك، باعتباره شكلاً أولياً للبنك المركزي في مصر،²⁷ إذ وجهت للبنك انتقادات كثيرة بسبب غياب دوره كمنظم للقطاع المصرفي يساند الاقتصاد في أوقات الشدة، واهتمامه بشكل أكبر بالعمل كبنك تجاري يبحث عن فرص الربح، لذا فإن فهمي يصفه بأنه «يجني ثمار حقوق البنوك المركزية دون تحمل لتبعاتها».²⁸

ويبرهن على ذلك بأدائه في واقعتين، الأولى أزمة 1907، والثانية أزمة الكساد العالمي في 1929، وفي كلتا الأزميتين كان من المنتظر أن يقوم البنك الأهلي بالتوسع في الائتمان كوسيلة لمساندة الاقتصاد لكن البنك تصرف كبنك تجاري وقلص من نشاطه في مجال الإقراض.

بل إن أداء الأهلي كبنك تجاري تجلى بشكل واضح في أزمة بنك مصر 1939، كان للأخير تجربة واعدة في العشرينيات أسسها طلعت حرب بهدف تحفيز المصريين على جمع رؤوس أموالهم وتوجيهها لتمويل أنشطة يحتاجها الاقتصاد بشدة وعلى رأسها الصناعة بطبيعة الحال.

مع تطور تجربة بنك مصر أصبح منافساً شرساً للبنك الأهلي في جذب ودائع العملاء، وتزامن ذلك مع تزايد إقبال المصريين على التعامل مع البنوك الحديثة بعد الحرب العالمية الأولى، وعندما دخل «مصر» في أزمة مالية عنيفة في نهاية الثلاثينيات كان أمام الأهلي خياران إما أن يتصرف كبنك مركزي ويساند البنك المتعثر أو أن يتجاهل ذلك ويترك البنك المنافس له للسقوط، وقد اختار الخيار الثاني.

ارتباط البنك بريطانيا تجلى بشكل واضح في اتجاهه القوي للاستثمار في الديون البريطانية، وعن ذلك يقول فهمي: «ما يستلفت النظر بشكل ظاهر (في قوائم البنك الأهلي المالية) هو نسبة الاستثمارات إلى السلفيات (القروض) والحوالات

25- نفس المصدر.

26- Mohamed Ali Rifaat - Chapter 2 - P47.49.

27- لم يكن الأهلي بنكا مركزيا بالمعنى المعروف في عصرنا الراهن، ففي هذا الوقت كانت البنوك المركزية في أوروبا بنوكاً خاصة ولكن تقوم بدور ما في تنظيم السوق، مثل بنك إنجلترا في بريطانيا، وفي فترة لاحقة تم تأمين هذه البنوك ليصبح لها دور أكثر انفصالاً عن العمل المصرفي بمعناه التجاري وأكثر ارتباطاً بالعمل التنظيمي، مع منح هذه البنوك درجة من الاستقلالية عن الحكومات.

28- حسين فهمي - إصلاح البنك الأهلي - مجلة كلية الحقوق للبحوث القانونية والاقتصادية - جامعة الإسكندرية - 1945.

المخضومة، ويبدو أن أغلب ودائع البنك تتجه نحو الاستثمارات بدلاً من اتجاهها نحو السلفيات التي يفيد منها النشاط الاقتصادي مباشرة، وأصبح دخل الاستثمارات يمثل تسعة أعشار إيراد البنك».

والمقصود بتعبير الاستثمارات هو نشاط شراء أوراق الدين والذي كان يتركز في عمليات شراء لسندات الخزنة البريطانية (أي لتمويل الدين البريطاني) ، وعن ذلك يقول فهمي: «أن يستثمر البنك أكثر من 70% من ودائعه في الأوراق (الديون) فإن ذلك مما يفقد البنك صفته التجارية، فالبنك الأهلي بوضعه الحاضر قد أصبح بنكاً من بنوك الاستثمار لا بنكاً للودائع».

ويتسائل فهمي: «.. وقد يبدو غريباً أن هذه السياسة التي اتبعتها البنك الأهلي في استثمار الجزء الأكبر من ودائعه في الأوراق، وخصوصاً في السندات الإنجليزية وسندات الخزنة البريطانية لم يبدأ بشكل ظاهر إلا بعد أن خرجت إنجلترا في سنة 1931 عن قاعدة الذهب وكونت صندوق الموازنة، وزاد المتداول من سندات الخزنة في أسواق لندن. ترى هل أصبح البنك الأهلي يُعنى بمصالح الخزنة البريطانية قبل عنايته بالاقتصاد الأهلي في مصر بل ومصالح المساهمين أنفسهم؟»²⁹

صحيح أن مصر، من خلال استثمارها في الدين الإنجليزي، كانت بذلك تعزز من موقفها كدائن وليس مديناً، إلا أنها لم تستغل صكوك الدين تلك كأداة للهيمنة على السياسة البريطانية واعتصار ثمار إنتاجها مثلما فعلت المملكة الإنجليزية في وادي النيل، بل تحولت أوراق الدين تلك لأداة لاستغلال المصريين، وذلك لأن صكوك الملكية تتحول لمجرد حبر على ورق إذا ما افتقر أصحابها للقوة التي تحمي مصالحهم.

لقد ساهم توسع البنك الأهلي في شراء الديون الإنجليزية لنشأة ما يعرف باسم أزمة «الأرصدة الإستراتيجية»، ولكي نفهم أبعاد تلك الأزمة وكيف استغلتها بريطانيا لامتناس فوائض الاقتصاد المصري، نحتاج لإطلالة سريعة على التحولات التي كانت تجري في مجال السياسات النقدية في تلك الفترة.

29- حسين فهمي - إصلاح البنك الأهلي.

عندما تفلس الإمبراطوريات

كما أشرنا في فقرة سابقة، فقد تبنت مصر قاعدة الذهب في أواخر القرن التاسع عشر، ومقتضى هذه القاعدة كان يجب أن يكون لدى البنك المركزي للبلاذ غطاء ذهبي لنصف قيمة الأموال التي يقوم بطباعتها، والنصف الثاني يتم تغطيته بأوراق مالية من السندات على الخزانة المصرية.

والواقع أنه كان للذهب دور رئيسي في تيسير الحياة الاقتصادية بمصر خلال القرن التاسع عشر وحتى بدايات القرن العشرين، حيث كانت العديد من الصفقات والتمويلات تتم بالاعتماد على العملات الذهبية خاصة فيما يتعلق بتجارة القطن.³⁰ بينما لم يكن هناك طلب قوي على النقود المطبوعة بداية تداولها مقارنة بالذهب، فحتى اندلاع الحرب العالمية الأولى كان إجمالي المتداول من النقد المطبوع في مصر لا يتجاوز 3 ملايين جنيه.³¹

لذا كان استيراد الذهب ضروريًا لإتمام العديد من المعاملات، ومع اندلاع الحرب العالمية الأولى تعطلت حركة نقل الذهب، مما أصاب المنظومة الاقتصادية بالشلل. تسببت هذه الظروف في التأثير على استيراد الذهب المستخدم كغطاء نقدي، الأمر الذي دفع السلطات في مصر إلى إجراء تعديل على السياسة النقدية في 1914، إذ ظلت تشترط تغطية نصف النقد بهذا المعدن النفيس، لكنها أعفت البنك الأهلي من شرط استيراد هذا الغطاء من الخارج، أي أن مجرد ملكية البنك لكمية الذهب المطلوبة حتى وإن كانت مودعة في الخزائن البريطانية أصبح كافيًا للسماح بطباعة النقد في مصر.

لكن المشكلة أصبحت أكثر تعقيدًا عندما أعلنت بريطانيا في 1916 عن أنها أصبحت عاجزة عن توفير الذهب الكافي لمصر، في هذا السياق تم السماح بأن تحل سندات الخزانة البريطانية محل الذهب. وكان ذلك مدخلا مهما لتوسع مصر في شراء الديون البريطانية. وزادت الحرب العالمية الثانية من حركة الإقراض المصرية لبريطانيا.³²

وفي تلك الفترة تم ربط الجنيه المصري بالإسترليني وزادت شعبية البنكنوت المصري، فارتفع حجم النقد المصدر من 19.9 مليون في 1916 إلى 64 مليونًا في 1919.³³

ووصلت قيمة الديون البريطانية سنة 1947 إلى 425 مليون جنيه إسترليني، تمت مراكمتها من السيولة المصرية التي تغذي الخزانة البريطانية وتحرم الاقتصاد المصري من موارد كان في حاجة إليها.

30- Mohamed Ali Rifaat - Chapter 2 - P50.

31- حسين فهمي - إصلاح البنك الأهلي.

32- حسين فهمي - إصلاح البنك الأهلي.

33- حسين فهمي - إصلاح البنك الأهلي.

وقد خاض المسئول المصري، محمود الدرويش، بمشاركة مسئولين آخرين، مفاوضات شاقة مع البريطانيين لتخليص مصر من شبك هذه المؤامرة واسترداد أقصى ما يمكن استرداده من المستحقات المصرية، وقد كانت حججه أكثر رجاحة، لكن ميزان القوة كان لا يزال في يد المملكة الإنجليزية.

«في شهر سبتمبر من عام 1945 أوفدت الحكومة المصرية مندوبًا إلى لندن أبلغ المسئولين في الخزانة البريطانية بأنه يهتم مصر أن تعرف ماذا تنوي بريطانيا أن تفعل بخصوص الديون الإسترلينية»، هكذا بدأت المفاوضات كما يروي الدرويش في مذكراته عن تلك الحقبة.³⁴

ما تدفع به بريطانيا كان مدهشًا إذا ما قارناه بخطابها وقت فرض الرقابة على مصر، لقد تحدثت صحيفة التايمز بلغة مالية صارمة عن الوضع المالي المتدهور المثير للاستياء الذي وصلت إليه مصر، وكيف أن فرض هذه الرقابة وما تستدعيه من إجراءات تقشفية قاسية بات ضروريًا قبل أن يفوت الأوان ويصبح الوصول لاتفاق لتسوية هذا الدين أمرًا مستحيلًا.

أما في أزمة الأرصدة الإسترلينية فقد كان الخطاب مختلفًا تمامًا، فقد أصبحت بريطانيا تؤمن بأنه إذا ما أصبح الدين فوق احتمال البلد المستدين وسيفرض شروطًا شديدة القسوة بالنسبة لها، أو سيدفعها للتفريط في أصول مثل أسهم قناة السويس والبنك الأهلي، يجب إعادة النظر والبحث في تخفيض الدين أو إلغائه. «إن ديونًا يمثل هذه الضخامة ليستغرق أداؤها جيلًا أو أكثر من جيل».³⁵

وفي هذا السياق تحدثت بريطانيا عن أن ظروفها الحالية تستدعي تساهلاً كبيراً وأن «الأقساط التي سيكون في وسع الحكومة البريطانية دفعها يجب أن تكون متواضعة جدًا».

وساقت إنجلترا في سبيل إثبات حاجتها لإسقاط جزء من مديونياتها حججًا غريبة، منها أن الديون المصرية كانت ديون حربية بالأساس وأنها ساهمت في حماية البلاد من هتلر وموسوليني اللذين كانا سيفرضان علينا «جزية فادحة».

بل وأصبح الهدف من الحرب العالمية الثانية هو خدمة المصالح المصرية، كما جاء في رواية المفاوضات البريطاني «فقد كنا نبذل المال في بلادكم لأننا كنا نحارب لكي نخرج منها».³⁶

34- محمود الدرويش - مفاوضات الأرصدة الإسترلينية سنة 1947 - مجلة مصر المعاصرة - 1966.

35- نفس المصدر.

36- نفس المصدر.

ودفعت بريطانيا بأن التمويلات التي أخذتها من مصر للإنفاق على الحرب تم إنفاق جزء منها على استهلاك المنتجات داخل مصر، حيث كانت القوات البريطانية تقوم بعمليات عسكرية داخل مصر، وبالتالي فإن الاقتصاد المصري استفاد من هذا الإنفاق.

ولم تقتصر الحجج على فكرة أن الإنفاق على الحرب وتعافي الاقتصاد البريطاني كان لصالح مصر، بل دخل المفاوض الإنجليزي في جدل غريب عن قيمة السلع والخدمات التي باعها مصر لبريطانيا في مقابل الديون، فقد كانت معدلات التضخم في مصر مرتفعة آنذاك، لذا اعتبر الإنجليز أنهم اشتروا بالديون سلعا بأسعار متضخمة.

على أي حال فإن جعبة المفاوض المصري في الأربعينيات لم تخل من الحجج المقابلة، وربما من أكثرها ذكاء إشارته إلى أن تخفيف العبء المالي على بريطانيا يتطلب تخفيف التزاماتها العسكرية خارج المملكة وعلى الأخص في الشرق الأوسط، في إشارة إلى التسريع بالجلاء من بلدان المنطقة.

وأوجز الدرويش الحالة المصرية بوصفه للحالة المزرية لها وهي في موقع الدائن قائلا: «الشعب المصري المسكين (...) لم يستفد من ظروف الحرب ولا من الأرصدة بل قاسى الأمرين من جرائهما في شكل ارتفاع الأسعار وقلّة السلع والمواد الغذائية وزيادة الفوارق بين الإيرادات اتساعا عما كانت عليه قبل الحرب».³⁷ وتحدث عن أن المصريين كانوا يعانون من نقص الموارد التي كان يستنزفها الجيش الإنجليزي «لقد كان على الأهلين أن يقنعوا بالخبز المخلوط بينما كانوا يرون أنه ليس أفراد الجيش البريطاني وحدهم هم الذين يأكلون الخبز الأبيض بل يشاركونهم كل من أسعدهم الحظ بالاتصال بمخازن النافي وبصفة خاصة أفراد الجالية البريطانية».³⁸

بل إن الأثر السيئ لسياسة تمويل الديون البريطانية لم يقتصر على توجيه الموارد لخدمة الجيش، وإنما تعديل الدورة الزراعية «لتلائم مقتضيات الحرب وما ترتب على ذلك من إضعاف التربة».

ويتساءل «هل في شرعة الإنصاف والحق أن المدين الثري يطالب الدائن الفقير بإلغاء جزء كبير مما لدى الطرف الآخر إن لم يكن كله؟».³⁹

37- نفس المصدر.

38- نفس المصدر.

39- نفس المصدر.

انتهت عملية تسوية الدين البريطاني ولكن بكثير من الخسائر للجانب المصري، حيث يقول درويش إن انخفاض قيمة الجنيه الإسترليني في 1949 بمقدار 30.5% بجانب ارتفاع الأسعار، ساهم في خفض قيمة الجنيهات الإسترلينية التي استردتها مصر في 1951 إلى ثلث القيمة التي كانت عليها وقت أن قد أقرضتها لبريطانيا⁴⁰.

سنؤم بنوك الأعداء

كما رأينا في الفقرات السابقة، فإن القطاع المالي الأجنبي منذ انفتاحه على مصر خلال القرن الـ 19 قام بعدة أدوار متعاقبة، بدأت بتسليف الدولة، وكانت هذه السلفيات تهدف إلى تحديث مصر لكي تصبح أكثر احتياجًا للاقتراض من جديد لاستيراد التكنولوجيا أو لتصدير المنتجات الزراعية للخارج.

وعندما تعثرت مصر تم احتلالها تحت ذريعة الدفاع عن هبة الدين، وتحت حكم الاحتلال توسع النشاط المالي والمصري في الأجنبي في مصر لتمويل المزارعين والبنية الأساسية والخدمات العامة.

وفي هذا السياق تكونت مراكز احتكارية ضخمة لمستثمرين مصريين وأجانب ذوي علاقة وثيقة بالأموال الأوروبية، بما يجسد هيمنة قوية لمجتمع الملكية في مصر. على أساس هذه الخلفية كانت هناك شعبية واسعة خلال عقد الخمسينيات لإجراءات تمصير البنوك الأجنبية القائمة في البلاد، والتي تزامنت مع صحوة لمجتمع العمل في مصر في مواجهة النخبة المالكة ومؤسسات المال.

فقد أصدرت السلطات تحت حكم الرئيس الأسبق جمال عبد الناصر في يناير 1957 قانونًا يلزم بأن تكون كل البنوك التي تعمل في مصر وطنية ومملوكة لمصريين بشكل دائم، وفي هذا السياق تم دفع تعويضات لبنوك أجنبية فرض القانون تمصيرها، واستخدمت وكالة الأنباء الرسمية آنذاك تعبير «بنوك الأعداء» في وصف هذه البنوك⁴¹.

الواقع أن صفة العداوة تلك لم تنسحب على البنوك الأوروبية بسبب الماضي المؤلم فقط، ولكن الوضع الاقتصادي الجديد الذي جاء في سياقه نظام يوليو 1952 كان يفرض حتمًا صدامًا قويًا مع الدائنين الأجانب.

40- على أثر تأميم شركة قناة السويس لجأت بريطانيا إلى تجميد جميع الأرصدة النقدية الموجودة لديها الخاصة بمصر، وفي 28 فبراير 1958 أبرمت «اتفاقية التسويات المالية» والتي بمقتضاها تدفع مصر 27.5 مليون جنيه إسترليني تعويضًا عن الممتلكات البريطانية التي تم تأميمها، على أن تفرج بريطانيا عن باقي الأرصدة الخاصة بمصر، والتي قدرت بـ 41.5 مليون جنيه إسترليني، وذلك بعد خصم الـ 27.5 مليون جنيه المستحقة على مصر. بنك مصر النشرة الاقتصادية يونيو 1963.

41- The Times - British Banks In Egypt Nationalisation Measures - January 1957

<https://www.thetimes.co.uk/archive/article/1957-01-16/8/13.html?region=global#start%3D1956-01-01%26end%3D1957-12-31%26terms%3Dbank%20egypt%26back%3D/tto/archive/find/bank+egypt/w:1956-01-01%7E1957-12-31/1%26next%3D/tto/archive/frame/goto/bank+egypt/w:1956-01-01%7E1957-12-31/2>

بداية فإن النظام الجديد كانت أمامه ضرورات قوية للتوسع في البنية الأساسية والأنشطة الإنتاجية، وذلك لعدة أسباب منها أن هذا التحول التنموي كان أحد المبررات التي تمنح انقلاب يوليو شرعية وتبرر حدوثه، هذا بجانب الحاجة الملحة لتحديث الاقتصاد المصري في تلك الفترة للحد من معدلات الفقر واحتواء زيادة السكان، ولإستكمال عملية تحديث الاقتصاد وفصله عن التبعية للاقتصادات التي كانت تستعمره من قبل.

في هذا السياق أصبحت الحاجة ملحة بشدة لتدفقات النقد الأجنبي، يظهر ذلك في أكثر من تعليق للبنك الأهلي في تلك الفترة، حيث يتحدث في تقرير اجتماعه السنوي عن سنة 1954 عن أن البلاد تخطط لمشروعات تنموية بتكلفة ضخمة، 280 مليون جنيه، منها 180 مليوناً لمشروع السد العالي وحده، وأن هذا النوع من الإنفاق سيمثل ضغطاً قوياً على رصيد البلاد من النقد الأجنبي، خاصة وأن نصف تكلفة هذا البرنامج التنموي تقريباً سيتم توجيهها لتمويل معدات مستوردة من الخارج.⁴²

وفي 1956 يتحدث البنك أيضاً في تقرير اجتماعه السنوي عن طلب ضخم على النقد الأجنبي في مصر، خاصة بسبب الإنفاق على التنمية.⁴³ هذه الحاجة الملحة للتمويل الخارجي، ولإستيراد التكنولوجيا من العالم المتقدم، هي التي قادت الرئيس الأسبق جمال عبد الناصر لطلب قرض من البنك الدولي لتمويل السد، وهو المشروع الذي لم ينكر البنك أهميته القصوى للبلاد، حيث قال في تقرير عنه سنة 1955 «بدون السد العالي فإنه من المرجح أن يتأخر نمو الاقتصاد عن معدل الزيادة المحتمل في السكان».⁴⁴

لكن الاتفاق انهار لاحقاً، لأن البنك طلب شروطاً لم تقبلها مصر، وقد تحدث ناصر عن طبيعة هذه المطالب في خطاب شهير في 1956 «يجب أن يتفاهم البنك - البنك الدولي - مع الحكومة المصرية، ويتفق معها من وقت لآخر (...) لازم أنا أنفق معاه ازاى أظبط مصروفات الدولة، ولازم البنك الدولي يوافق على هذا الكلام!»⁴⁵

42- البنك الأهلي - تقرير اجتماع الجمعية العامة العادية الخامسة والخمسين - 1956.

43- The Times- Company Meeting National Bank Of Egypt - April 1956 - <https://www.thetimes.co.uk/archive/article/1956-04-05/15/1.html?region=global#start%3D1956-01-01%26end%3D1957-12-31%26terms%3Dbank%20egypt%26back%3D/tto/archive/find/bank+egypt/w:1956-01-01%7E1957-12-31/1%26prev%3D/tto/archive/frame/goto/bank+egypt/w:1956-01-01%7E1957-12-31/3%26next%3D/tto/archive/frame/goto/bank+egypt/w:1956-01-01%7E1957-12-31/5>

44- International Bank For Reconstruction and Development - Egypt Saad El aali (high dam) project - 1955.

45- من نص خطاب الرئيس جمال عبد الناصر في عيد الثورة الرابع من الإسكندرية «خطاب تأميم قناة السويس» على موقع http://nasser.bibalex.org/Data/GR09_1/Speeches/1956/560726.htm

المخاوف من «المشروطة» نبعث من إحساس ناصر بأن البنك لا يمثل جهة محايدة، وعن هذا قال في الخطاب المشار إليه: «حينما وصل بلاك -الى هو مدير البنك الدولي- وابتدا يتكلم معايا في تمويل السد العالي وقعد يقول: إن إحنا بنك دولي، إحنا ما إحناش بنك سياسى، وأنا ماليش دعوة بأمرىكا مطلقًا، أنا مستقل أقول الرأي اللى أوأمن به، فأنا قلت له إن مجلس الإدارة بيمثل دول، كيف يكون مجلس الإدارة بيمثل دول وما يكونش بنك سياسى؟».

ويبدو من الخطاب أن الرئيس كان يتبنى رؤية قريبة من مدرسة التبعية التي ترى أن الدول المتقدمة تعمل دائمًا على خلق نظام عالمي تكون فيه البلدان المتخلفة مجرد مصدر للمواد الخام ومستورد لفوائض إنتاجها من السلع المصنعة، بما يضمن للعالم المتقدم استمرار تفوقه.

ويعبر ناصر عن ذلك بوضوح وهو يقول: «ما شفتش أبدًا معونة أمريكية متجهة إلى التصنيع؛ لأن المتجهة إلى التصنيع طبعًا تكون منافسة، ولكن المعونة الأمريكية دائمًا متجهة إلى الاستهلاك».

في نهاية هذا الخطاب أعلن ناصر عن تأميم قناة السويس، كحل أخير أمام نظامه لتوفير تمويل لمشروع السد بدون شروط سياسية.

لم تكن فكرة تأميم القناة، مجرد رد فعل لتدخلات البنك الدولي في اقتصاد مصر، وكذلك تمصير البنوك الأجنبية مجرد رد فعل ضد الهجوم العسكري الذي شنته بريطانيا وفرنسا في محاولة يائسة لاستعادة السويس إلى قبضتهم، ولكن الاستحواذ على مثل هذه الأصول كان طموحًا في ذهن صانع القرار المصري من قبل اندلاع هذه الأحداث.

فقد طرح الدرويش أثناء مفاوضاته على تسوية أرصدة الإسترليني بالاستحواذ على حصص البريطانيين في السويس والبنك الأهلي مقابل جزء من ديون المملكة، في محاولة لاستغلال أزمة الديون تلك لتصحيح أوضاع مختلة فرضتها ديونا سابقة على مصر، ولكن بريطانيا رفضت ذلك بشكل قاطع.

كان الطموح في كسر علاقات الملكية القديمة قائمًا منذ عقود، وعندما حانت الفرصة لناصر، وقد تمثلت هذه الفرصة في حالة الضعف والإنهاك التي كانت عليها إنجلترا بعد الحرب العالمية الثانية، لم يكتف بإحلال طبقة مالكة أجنبية بأخرى مصرية عن طريق تمصير القناة والبنوك، ولكن الطموح كان في خلق نموذج اقتصادي جديد منحا للقبوى العاملة.

لقد عبر ناصر في خطاب 1956 بجلاء عن قناعته بعشية اتفاقات مصر السابقة مع المؤسسات المالية وما أنتجته من شروط لاعتصار إيرادات البلاد «عملوا زمان قروض وفوايد على القروض، والنتيجة إن بلدنا احتلت».

كما رأى أن عمل المصريين على حفر القناة هو الذي يرسخ الحق الأساسي للدولة في إيراداتها «حُفرت قنال السويس بواسطة أبناء مصر، 20 ألف مصري ماتوا وهم يحفروها»، الأمر الذي يجعل من هذا الخطاب بمثابة حضور طاغ للروح الماركسية في مصر، حيث تبدو صكوك الدين محض أوهام وتُنسب الحقوق في ثمار الاقتصاد إلى الطبقات العاملة.

لا يعزى ذلك فقط إلى توجهات ناصر الشخصية أو بعض الآراء لمن هم في الطبقة الحاكمة آنذاك، ولكن هذه الحقبة شهدت تحولات مماثلة نحو الانحياز للطبقة العاملة حتى في بلدان الغرب الرأسمالية، لهذا يطلق الاقتصادي الفرنسي توماس بيكتي على الحقبة بين الحرب العالمية الثانية ونهاية السبعينيات حقبة «انهيار مجتمع الملكية»⁴⁶.

في هذه الفترة شاعت الكثير من السياسات لإعادة توزيع الدخل والثروة، مثل التأميمات والضرائب التصاعدية وغيرها، وذلك بدافع من عدة عوامل من ضمنها التضحيات الكبيرة التي قدمتها الطبقات العاملة في الحربين العالميتين وحماية أصحاب الملكية من خطر الفاشية، وكذلك صعود نموذج الاتحاد السوفيتي وانتشار أفكار ماركس عن قيمة العمل.

وقد سارت مصر بالتدريج تحت حكم ناصر صوب هذا النهج من السياسات، الأمر الذي مهد لاستيلاء الدولة بشكل كامل على البنوك القائمة، بمعنى التأميم وليس مجرد التمصير، في بداية الستينيات.

يتحدث ناصر في خطاب عام 1961 عن تركيز الثروات في مصر وكيف ساهمت إجراءاته الاشتراكية الطابع في إعادة توزيع هذه الثروات لصالح مجتمع العمل قائلاً: «أممنا البنوك وأممنا شركات التأمين وأممنا عددًا من المصانع وأممنا عددًا من الشركات التجارية أممنا التجارة الخارجية كلها ثم أممنا 50% من شركة البترول الإنجليزية المصرية وبعض الشركات الأخرى ثم أممنا ما يزيد عن 10 آلاف جنيه في بعض الصناعات الأخرى، (...) جميع المكاسب تتكتل لفئة قليلة (...) كل اللي انطبقت عليهم قوانين التأميم والـ 50% والزيادة عن 10 الاف جنيهه 5622 (فرد) من 27 مليون بني آدم بيشتغلوا من الصبح لـ بالليل»⁴⁷.

قبل وقوع ثورة يوليو 1952، كان هناك اتجاه واضح في مصر لتبني سياسات ضريبية أميل لإعادة توزيع الدخل والثروة، فقد بدأت مصر في تطبيق الضرائب على الدخل سنة 1939، ثم اتجهت لضرائب الدخل التصاعدية من خلال قانون الضريبة العامة على الإيراد سنة 1949.

46- Thomas piketty - Capital And Ideology - The Belknap Press of Harvard University Press - 2020.

47- الخطاب على موقع يوتيوب https://www.youtube.com/watch?v=X5J1BN07_bA

وصل أعلى سعر للضريبة العامة على الإيراد وقت صدور القانون إلى 50%، وزاد تدريجيًا حتى 95% في 1965، وهو ما يتماشى مع توجهات ضرائب الدخل في البلدان الرأسمالية في تلك الفترة كما يشرح بيكتي عن حقبة انهيار مجتمع الملكية. وبدأت مصر في 1944 أيضًا، وبعد مقاومة داخلية من البرلمان، في تطبيق الضرائب على الموارد، وهي الأداة التي رأى بيكتي أنها ساهمت بشكل كبير في الحد من اللامساواة في توزيع الثروة في أوروبا خلال ذات الفترة، وقد توسع ناصر أيضًا في تطبيق هذا اللون من الضرائب.⁴⁸

لكن حادثة عهد مصر بالضرائب الحديثة، ضرائب الدخل والمواريث، حدثت من فرص الجهاز الضريبي المصري على الحد من التهرب، لذا كانت مساهمة الضرائب التوزيعية التي أشرنا إليها في الفقرات السابقة محدودة نسبة إلى مجمل الحصيلة الضريبية، وقد اعتمد النظام الناصري بشكل أساسي على إعادة توزيع الثروة في المجتمع من خلال سياسات التأمين والتي تركزت بشكل رئيسي في بداية الستينيات. وقد كان للتحويل نحو القطاع العام دور رئيسي في تغيير طبيعة النخبة المالية في مصر، فقد انكمش بشدة دور سوق المال وتراجعت أجواء المضاربة في مقابل صعود أهمية الاقتصاد الإنتاجي (الحقيقي) المتمثل في ميل نظام 23 يوليو لتعميق الصناعة.

نشأت أول بورصة في الشرق الأوسط في الإسكندرية في 1883، وبحلول 1900 كانت هناك 230 شركة مساهمة برأس مال مدفوع 29 مليون جنيه، وفي 1958 زاد عدد الشركات المساهمة إلى 925 شركة، كل هذه الشركات طرحت أسهما في طروحات عامة وكانت هناك 275 شركة مقيدة معظمها كان يتم التداول عليه. وبعد الحرب العالمية الثانية اتجه القطاع الخاص للتوسع في صناعات متنوعة، وعمل على تمويل جزء كبير منها من خلال البورصة، شملت العديد من المنتجات الاستهلاكية والوسيط.

ومع صعود حركة التأمينات انخفض عدد الشركات المقيدة إلى 55 في 1975 وانخفضت قيمة التداولات في السوق (turnover) من 66.7 مليون جنيه في 1958 إلى 4 ملايين جنيه في المتوسط بين 1963 و 1974.⁴⁹

وقد لجأ القطاع العام جزئيًا لسوق المال كمصدر للتمويل، حيث اتجهت الدولة لإصدار سندات تطرح للاكتتاب العام وتوجه لتمويل أنشطتها الاقتصادية، لكنه اعتمد بشكل أكبر على التمويل عن طريق البنوك العامة بجانب مساهمات من

48- محمد جاد وآخرون - الضرائب مصلحة من؟ - دار المرايا للإنتاج الثقافي - 2020.

49- World Bank - Reform and Development of the Securities Market - 1992.

أجهزة حكومية أخرى مثل التأميمات، وساعدت السياسات الضريبية على تحفيز المواطنين لتوجيه مدخراتهم إلى البنوك.

ولم يقتصر تأثير صعود القطاع العام على تعطيل مؤسسات المال الرئيسية في البلاد فقط، البورصة والبنوك الخاصة، ولكنه أخذ الاقتصاد بأكمله في مسار مخالف لمسار مجتمع الملكية، فقد كان إنتاج القطاع يتم تخطيط أهدافه وتتحدد أسعاره على أسس اجتماعية وليس على أساس الربح والخسارة.

كما أن علاقات العمل الداخلية لم تكن تراعي أهداف الربح أيضا بقدر ما كانت تراعي توفير الأجر اللائق للعمالة، وتحفيز العاملين على المشاركة في إدارة الشركات.

واحدة من السياسات التي يشير لها بيكتي كملمح أساسي لانحيار مجتمع الملكية هي السياسة الخاصة بإلزام الشركات الخاصة بوضع العمال في مجالس إدارتها، وهي السياسة التي طبقتها بلدان أوروبية مثل ألمانيا، وبحسب بيكتي ساهمت بشكل كبير في تحسين أداء الشركات وفي جعل سياسات الأجور أكثر انحيازاً للعاملين.⁵⁰

وقد طبقت مصر نهجاً مشابهاً لهذه السياسات، على سبيل المثال ألزمت في 1961 الشركات المساهمة بأن يكون هناك اثنان من ممثلي العمال والموظفين في مجلس إدارة الشركة الذي يصل إجمالي عدده إلى 7 أعضاء،⁵¹ وفي سنة 1963 صدر قانون يلزم الشركات والمؤسسات الخاصة بعضوية 4 من العاملين في مجلس إدارة إجماليه 9 أعضاء.⁵²



الأهرام أبريل 1964

50- Thomas piketty (2020).

51- قانون 137 لسنة 1961 بتشكيل مجالس إدارة الشركات المساهمة.

52- قانون 141 لسنة 1963 في شأن تشكيل مجالس الإدارة في الشركات والجمعيات والمؤسسات الخاصة وكيفية تمثيل العاملين فيها.

سراب النقود

بحلول عقد الثمانينيات بدأ أن النموذج الاقتصادي - الاجتماعي الناصري غير قابل للاستدامة، حيث تكالبت عليه الأعباء المالية لدرجة أنه أصبح غير قادر على الوفاء بالتزاماته.

بحسب تقديرات البنك الدولي فإن الإنفاق على المنشآت ذات الطبيعة العامة زاد من 20% من الناتج الإجمالي في 1952-1953 إلى 60% في 1982-1983، وظل العجز يدور حول مستوى 20% من الناتج خلال عقدي السبعينيات والثمانينيات.⁵³ بمعنى أوضح كانت هناك أزمة مالية تتفاقم وتبدو الدولة عاجزة عن إيجاد حلول غير المسكنات.

فمثلا على صعيد الالتزامات الخاصة بالتمويل الخارجي فقد ساهمت المعونات الأجنبية بشكل مهم في سد تلك الاحتياجات، كما تعاضم دور الإيرادات البترولية وإيرادات قناة السويس في تلك الفترة ليساهما في زيادة إيرادات الريع الخارجي exogenous revenue من مجمل الإيرادات من 11% في 1976 إلى 35% في 1980 - 1981.⁵⁴

لكن الأعباء الخارجية كانت أكبر من قدرة النظام على خلق الإيرادات الدولارية، خاصة مع حاجة البلاد القوية لاستيراد التكنولوجيا من الخارج في ظل عملية تحديث الاقتصاد التي استمرت بعد رحيل ناصر، علاوة على الديون العسكرية التي تراكمت بسبب حرب 1973.

ضعف الإيرادات الدولارية شجع على الاعتماد على التوسع في الاعتماد على التمويل من مصادر محلية، مثل البنوك الحكومية، وذلك لأن مخاطر التعثر في سداد الأخير تعدل أقل من الأول، بمعنى أبسط فإن الدولة لا تقدر على خلق دولارات من العدم لسداد ديونها، ولكنها تستطيع طباعة الجنيه بغزارة.

توفير التمويل للدولة عن طريق طباعة الأموال، المقصود به هو لجوء الحكومة للاستدانة من البنك المركزي عن طريق «السحب على المكشوف»⁵⁵، وهو ما يضطر المركزي لأن يقوم بالتوسع في المعروض من النقد لتغطية احتياجات الحكومة. ويتسبب ذلك في التقليل من القيمة الحقيقية للجنيه، مما ينتج معدلات التضخم التي نستشعرها في حياتنا اليومية.

53- Sadiq Ahmed- Public Finance in Egypt Its Structure and Trends - World Bank - 1984.

54- Sadiq Ahmed

55- السحب على المكشوف مصطلح محاسبي مقصود به قيام العميل بإصدار شيكات لا يقابلها رصيد حقيقي لدى البنك وسماح البنك بصرف هذه الشيكات كنوع من أنواع التمويل.

لذا فإن الاقتصاديين يعتبرون أن طريقة طباعة النقود لسد الدين هي أشبه بفرض «ضريبة تضخم» غير معلنة على المواطنين، بمعنى أن البنك المركزي يطبع الأموال لسد عجز الخزانة، والخزانة توجه هذه الأموال لتوفير الأجور والدعم للمواطنين، ثم يتلقى المواطن في آخر المطاف الأجر بقيمته التي يعرفها (القيمة الاسمية) لكنه يدرك بعد حين أن الأسعار ترتفع وراتبه لم يزد بنفس الوتيرة، لأن القيمة الحقيقية للنقود قد انخفضت.

وتحمل ضريبة التضخم فائدة للحكومة، لأنها تعني تآكل القيمة الحقيقية للديون القائمة عليها بالعملة المحلية.

يقول البنك الدولي عن تمويل عجز الإنفاق العام خلال الثمانينيات: «تقريباً نصف التمويل جاء من قروض من غير البنك المركزي، والربع من القروض الدولية، والباقي عن طريق طباعة النقود».⁵⁶

كان للمركزي إذن دور رئيسي في تمويل الحكومة، ولكن حتى طباعة النقود على أسس تخالف واقع الاقتصاد مسألة لها حدود، لذا فقد لعبت البنوك دوراً محورياً أيضاً في شراء الديون الحكومية في هذا الوقت.

بالرغم من أن البنوك لم يكن لها دور بطبيعة الحال في طباعة النقد الزائد، لكنها كانت تتأثر سلباً بهذه الزيادة، إذ إن التضخم الناتج عن سياسة المركزي يؤدي لتآكل أموالها.

تفترض النظريات الاقتصادية أن هذا الوضع سيؤدي مع الوقت لتعثر الحكومة عن سداد التزاماتها المحلية، وذلك لأنه عندما يرتفع التضخم فإن البنوك تطلب في المستقبل أسعاراً أعلى للعائد على الديون التي تقدمها للدولة، وذلك حتى تضمن أن أموالها لا تتآكل بفعل زيادة الأسعار، خاصة وأن هذه البنوك تسلف الحكومة من أموال المودعين، وهي ملزمة بأن تقدم لهم عائداً على ودائعهم يحفظ أموالهم من التضخم، وإلا تكون الفائدة المقدمة لهم «فائدة سلبية».

وهكذا تتراكم ديون الحكومة بفعل طباعة النقود التي تؤدي لزيادة التضخم ثم إلى زيادة الفائدة حتى تصبح الديون غير قابلة للسداد، ولكن هذا الكابوس لم يحدث، لأنه بالرغم من تمادي المركزي في هذه الفترة في طباعة النقد فإن التضخم لم يرتفع لمعدلات مماثلة للبلدان التي قامت بسياسات مشابهة.

أثارت هذه الظاهرة دهشة باحثين في البنك الدولي، وفي ورقة منشورة عن هذا الموضوع أرجعوا الفضل في تواضع مستويات التضخم إلى المودعين، لأن البنوك كانت تقدم لهم فائدة سلبية وكانوا راضين بذلك، والدليل على الرضا بطبيعة الحال هو أنهم كانوا يوجهون مدخراتهم إلى القطاع المصرفي.

البنوك لم تكن أكثر من وسيط لاستغلال المواطنين، فالفضل الأساسي في حماية الاقتصاد من الانهيار في الثمانينيات يعزى لمن أودعوا أموالهم في البنوك وليس للبنوك نفسها.

ربما يستدعي هذا الوضع إلى الأذهان تصوير ماركس للمصارف التي تتصرف في أموال المودعين وكأنه رأسمالها الشخصي.

لماذا استمر المصريون في توجيه مدخراتهم في البنوك بالرغم من أن القيمة الحقيقية لثروتهم كانت تتآكل، التفسيرات المطروحة لذلك كانت تدور حول أن المصريين كانوا خاضعين بشكل غير واع لما يسمى بسراب النقود الوهمية (money illusion)، بمعنى أن المواطن لا يدرك فعلا أن الأسعار تزيد بوتيرة أكبر من زيادة أمواله.

وهناك تفسيرات أخرى ترجع إلى أنه لم يكن متاحًا أمام المواطنين استثمار مدخراتهم في الأصول الأجنبية، إذ إن الدولة ظلت حتى هذا الوقت تسيطر على سعر



الأهرام 1966

الصرف، وفي نفس الوقت تفرض عقوبات بوليسية شديدة على التعاملات في السوق السوداء.⁵⁷

وهناك تفسير ثالث يمكن أن نضيفه للعاملين السابقين، وهو أن العقد الاجتماعي في مجمله كان مقبولاً للمواطنين، فالدولة كانت تستدين من أجل توفير خدمات عامة مجانية أو بأسعار مخفضة، أو التعليم، النقل، الصحة، أو لتحديث القطاع العام الإنتاجي الذي كان يبيع سلعه بأسعار أقل من أسعار القطاع الخاص ويوفر الوظائف بشروط كريمة للعاملين، أو تستدين من أجل دعم السلع

57- Marcelo Giugale and Hinh T. Dinh.

المحددة أسعارها إداريًا مثل الخبز والوقود، وبالتالي في هذا السياق لم تكن هناك ضغوط معيشية قوية على المواطنين تحفزهم على البحث عن بدائل استثمارية أكثر ربحًا لمدخراتهم.

لكن هذا الوضع لم يكن قابلاً للاستدامة كما ذكرنا من قبل، خاصة أن الديون الخارجية لا يمكن مواجهتها بطبع النقود المحلية، وقد أدركت الدولة من وقت مبكر حاجتها للانفتاح على كيانات التمويل الدولية، بالرغم من ذكرياتها السيئة معها من بنوك إسماعيل الأجنبية إلى البنك الدولي في 1956، من هنا كانت بداية النقاش مع صندوق النقد الدولي في السبعينيات حول إعادة هيكلة الاقتصاد وتحويله صوب مسار السوق الحر.

لم تنقطع علاقة الدولة بمؤسسات التمويل تماماً خلال الستينات، حيث لجأ النظام الناصري تحت ضغط نقص موارد النقد الأجنبي إلى توقيع اتفاق مساندة مع صندوق النقد الدولي في 1962، لكنه انهار بعد عقده بفترة وجيزة.

وفي 1966 تتحدث صحيفة الأهرام عن عودة العلاقات مع البنك الدولي بعد ما تصفه بـ «سنوات الجفاف» وهي السنوات انقطعت فيها العلاقة تماماً منذ قرض 1959 والذي تم توجيهه لتوسعة وتعميق قناة السويس.

لكن الطريق أمام التقارب مع هذه المؤسسات أصبح ممهداً بشكل أكبر مع سياسات الانفتاح، وخلال تلك الحقبة أبرمت مصر اتفاقات تمويلية مع الصندوق في 1977 و 1978، لكن هذه الاتفاقات لم يتم تنفيذها بالكامل.

وقد أثارت سياسات الصندوق جدلاً واسعاً في مصر خلال السبعينات، وما يبدو من طبيعة الجدل المثار آنذاك هو أن مسألة الانفتاح على سياسات هذه المؤسسة كانت لا تزال مطروحة للنقد حتى على مستوى دوائر السلطة، أو على الأقل تظاهرت السلطة بذلك في مواجهة الاحتجاجات الشعبية القوية ضد التقشف في تلك الفترة.

في 1975 أجرى إبراهيم نافع حواراً مع وزير المالية لصحيفة الأهرام، سأله فيه بشكل صريح عن ضغوط صندوق النقد الدولي على مصر لتخفيض قيمة الجنيه، ولم يناقش الوزير مسألة طريقة تقييم قيمة الجنيه أمام العملات الأجنبية وهل هي قيمة عادلة أم لا، ولكن إجابته كانت مباشرة وتصب في المسألة الاجتماعية بشكل صريح، نعم نحن ندرك أن الجنيه في مصر مسعر بشكل مختل ولكننا لا نقدر على تعديله حتى لا نزيد من أعباء المواطنين، لم يقل الوزير ذلك حرفياً وإنما هذه هي ترجمة أكثر وضوحاً لردده في ذلك الحوار «كان رأينا الذي أقتنعا به الصندوق أننا إذا خفضنا قيمة العملة حالياً فهذا معناه أننا نرفع أسعار السلع جميعاً»⁵⁸.

58- إبراهيم نافع - حديث خطير لوزير المالية - الأهرام 22 أغسطس 1975.

لكن في نفس الحوار، بدا أن الدولة تدرك أن الانفتاح على قوى السوق الحر عالمياً وما يستدعيه من إجراءات قاسية على المواطنين أمر ضروري سيتم إن آجلاً أم عاجلاً.

فقد قال الوزير لنافع بشأن تقرير الصندوق عن تقييمه للوضع في مصر: «صندوق النقد هام بالنسبة لنا، ولا ترجع أهميته إلى ما يقدمه من قروض فحسب وإنما تعود أهميته إلى ما يكتبه من تقارير. إذ إن أي تقرير يكتب لصالح مصر يساعد على زيادة مركز مصر دولياً، ويسهل عملية الاقتراض من البنوك الدولية بفائدة منخفضة لما تتمتع به الدولة من الثقة التي يؤكدتها الصندوق».

بمعنى أوضح، فقد أدركت الدولة آنذاك أن عالمًا جديدًا في طريقه للتشكل سيكون فيه الدائنون أكثر تماسكًا وتوحدًا من قبل، وأكثر قدرة على السيطرة. لقد اعتمد النظام الناصري جزئيًا على سد فجوة التمويل الخارجي والحاجة لاستيراد التكنولوجيا من خلال الاقتراض من الاتحاد السوفيتي بشروط شديدة التيسير، لكن في نفس الوقت كانت الجبهة الغربية تتوحد بشكل أكبر تحت لواء صندوق النقد الذي تأسس في 1944 بهدف إيجاد كيان موحد ينظم الحياة المالية في العالم بأسره.

ومع تداعي الاتحاد السوفيتي أصبح اللجوء للصندوق أمرًا شبه محتوم، والخضوع لنموذجه الاقتصادي شرطًا واضحًا للحصول على شهادة الثقة التي تستطيع الدولة من خلالها أن تتعامل بمرونة أكبر من البنوك الدولية المختلفة.

يقول أستاذ الاقتصاد السياسي جيرمو روس: إنه «منذ الثمانينيات فصاعدًا تزايد اعتماد الدائنين من القطاع الخاص والبلدان الدائنة على تدخل صندوق النقد الدولي، والذي بجانب قروضه المشروطة لعب بفاعلية دور الجهة التي تضمن الانضباط المالي للمقترضين السياديين⁵⁹ الذين يتعرضون للضغوط، ويراقب التزامهم بشروط القرض لضمان التزامهم بالسداد الكامل وفي الوقت المطلوب.

بل ومنح ختم الاعتماد بعد الانتهاء بنجاح من برنامج (-stand by arrange ment)⁶⁰ بما يعطي إشارة إلى مستثمري القطاع الخاص أن المقترضين ممن كانوا يعانون من الضغوط يتبعون سياسات ملائمة وملتزمون بالسداد.

بجانب إبقاء المقترضين ملتزمين بالسداد.. فإن الاعتماد المتزايد على تدخلات الصندوق جعله يلعب دور البوابة التي من خلالها يمكن الوصول إلى سوق

59- المقصود بتعبير القرض السيادي المديونية العامة التي تقع على عاتق الحكومات.

60- نوع من اتفاقات القروض التي يقدمها صندوق النقد والتي ترتبط بشرط تنفيذ برنامج اقتصادي محدد.

(التمويل) وهو في المقابل يساعد مقرضي القطاع الخاص على البقاء متوحدين⁶². خلال النصف الثاني من القرن العشرين كان عدد من كبار الدول الدائنة للعالم النامي يشكل تكتلاً للتفاوض على تسوية الديون تحت اسم نادي باريس، تطور دوره بالتدريج وتزايدت أهميته مع تزايد أزمات المديونية في العالم النامي. ووفقاً للاقتصادي لكس رايفيل، فقد كان من أبرز مبادئ النادي هو «المشروطة» بمعنى أن تتم إعادة هيكلة الديون فقط للبلدان التي تطبق إصلاحات تضمن تحسن ميزان المدفوعات لديها، وأن الالتزام بالإصلاح ارتبط بصندوق النقد. ويقول عن ذلك «النادي لا يريد تكرار عملية إعادة الهيكلة لذا فهو لن يجلس ويتفاوض حتى تصل الدولة المقترضة لاتفاق مع الصندوق على برنامج للإصلاح»⁶³، الأمر الذي عمق أكثر وأكثر من هيمنة صندوق النقد على سياسات العالم النامي. بناء على هذه الخلفيات نستطيع أن نفهم لماذا اكتسب تعبير «شهادة الثقة» هذا الصوت الرنان في وقتنا الحاضر، فقد كان الصندوق يتحول بالتدريج إلى بوابة لاعتماد البلدان المسموح لها بالنفاد إلى مصادر التمويل الدولية. ستستخدم الدولة المصرية هذا التعبير مرات كثيرة خلال العقود التالية، وهي تدخل بالتدريج في مرحلة جديدة من «الانضباط المالي».



الأهرام - 5 مايو - 1987

61- المقصود بتعبير متوحدين هو أن يكون الدائنون جبهة موحدة في مواجهة المقترضين حتى لا يتمكن الطرف الأخير من التحلل من التزاماته وعدم سداد ديونه.

62- Jermo Roos - Why Not Default. the political economy of sovereign debt - introduction. the sovereign debt puzzle - Princeton University Press - 2019

63- Lex Rieffel - Restructuring Sovereign Debt The Case for Ad Hoc Machinery - Brookings Institution Press - 2003 - Chapter 5 - P71.

شر لا بد منه

الضغوط الخانقة للمديونية في مصر كانت تدفع الدولة بالتدريج للوصول لاتفاق قرض مع صندوق النقد بإعادة هيكلة الاقتصاد، بهدف الخروج من نموذج الاقتصاد الناصري وتخفيف الأعباء المالية على الدولة، وكذلك الحصول على «شهادة الثقة» من الصندوق لتيسير الانفتاح على مؤسسات المال الدولية. وعقدت مصر بالفعل اتفاق قرض مع الصندوق في 1987، كان مصحوبًا ببرنامج لتحرير الاقتصاد واتفاق مع دول «نادي باريس» لإعادة هيكلة الديون الخارجية للبلاد، لكن الاتفاق تعثر ولم يستكمل الصندوق إرسال دفعات القرض المتفق عليه لعدم التزام الحكومة بتطبيق الإجراءات المطلوبة.

وعادت البلاد مجددًا للاتفاق مع صندوق النقد في 1991 على قرض مشروع برؤية واسعة لمساندة الاقتصاد وتحريره تعرف باسم «التثبيت والتكيف الهيكلي» كانت نقطة انطلاق أكثر جدية للدخول في عالم السوق الحر.

وفي 25 مايو 1991، توصلت مصر لاتفاق مع 17 دولة من أعضاء نادي باريس على تخفيض وإعادة جدولة جزء كبير من ديونها تجاههم، جاء ذلك بعد أيام من اتفاق البلاد مع الصندوق في منتصف مايو من نفس العام.

وفي تلك الفترة، 1991 - 1990، ألغت بلدان خليجية ديونًا على مصر وكذلك أسقطت الولايات المتحدة ديونًا عسكرية عن البلاد، وبلغ إجمالي الديون التي تم الإعفاء منها من قبل هؤلاء الدائنين 13.7 مليار دولار.⁶⁴

إسقاط الديون المصرية جاء مدفوعًا بعاملين رئيسيين، الأول هو مكافأة مصر على موقفها المعارض لغزو العراق للكويت، والثاني هو الالتزام بإجراءات صندوق النقد الاقتصادية.

تحت مظلة الرؤية الاقتصادية للمانحين لمصر تم تحرير سعر الفائدة، بمعنى حرية البنوك في تحديد الفائدة بشكل متفاوت بين بنك وآخر، وبدء التحرك في مسار تحرير سعر الصرف.

هذا بجانب إجراءات التحرك نحو إخراج الدولة من النشاط الإنتاجي عن طريق خصخصة القطاع العام، والبدء في إنهاء التسعير الإداري للطاقة من خلال رفع أسعار المشتقات البترولية ومحاولة تقريبها من سعر التكلفة الحقيقية.

تعني هذه الإجراءات في مجملها إحياء مجتمع الملكية من جديد في مصر.. فكيف تم تمهيد هذا التحول الكبير للمجتمع الذي لا يزال متأثرًا بالشعارات الناصرية؟

64- John Williamson And Mohsin Khan - Debt Relief for Egypt? - Policy Brief - Peterson Institute for International Economic - 2011.

ركز الخطاب الإعلامي للدولة خلال مرحلة التحول تلك على ثلاثة عوامل اختلقت فيها الأوهام بالحقائق بشكل كبير.

العامل الأول كان التعهد بأن الدولة لن تنسحب من دورها الإنتاجي أو الاجتماعي، والثاني هو الإيحاء بأن الإجراءات التحريرية الجديدة مسألة مرحلية سيتم تجاوزها في فترة قصيرة، أما العامل الثالث فهو الترويج لفكرة مجتمع جديد يتحول فيه العمال إلى ملاك صغار.

وبشكل أكثر تفصيلاً، فقد كانت منشآت الصحف تكرر في أواخر الثمانينيات وأوائل التسعينيات على تعهدات الدولة بالحفاظ على استقرار الأسعار، وعدم تصفية القطاع العام، وكان ذلك من قبيل الأوهام بطبيعة الحال إذ كانت الدولة تتجه لرفع أسعار الوقود وتخفيض قيمة الجنيه وإطلاق برنامج الخصخصة.



الأهرام أبريل 1991



الأهرام ديسمبر 1989



الأهرام أبريل 1990

كما حاولت الدولة الترويج لفكرة أن الإجراءات المؤلمة، مثل التي تتسبب في زيادة الأسعار أو التقشف في الإنفاق العام، هي «شر لا بد منه» وكأنها مسألة مرحلية سرعان ما ستنتهي لتحسن بعدها أحوال الاقتصاد وتخف الضغوط على المواطنين.



الأهرام يونيو 1991



الأهرام - مايو 1991

وأثحت صحيفة الأهرام مساحة للأصوات المنتقدة لسياسات الدول الدائنة في فرض التقشف ورفع الحماية الاجتماعية عن الشعوب المدينة، ونشرت في صفحتها الثالثة مقالا مطولا لشيخ الأزهر اعتبر فيه أن الدول الغنية التي تثقل البلدان الفقيرة بأعباء الديون بلدان آثمة.



الأهرام - مايو 1991

أما عن المجتمع الجديد في السوق الحر فهو سيكون بدرجة كبيرة مجتمعًا من صغار الملاك، أو المستثمرين، حيث ستفتح البنوك بشكل أكبر على تمويل الشركات الخاصة التي يؤسسها المواطنون جنبًا إلى جنب مع القطاع العام، وسيتم توزيع أسهم ملكية على العمال في الشركات العامة التي يعملون بها، وستطرح الحكومة مشروعات زراعية على شباب الخريجين ليملكوها ويطوروها بجهدهم الخاص.



الأهرام يونيو 1990



الأهرام مارس 1990



الأهرام مارس 1990

بقدر ما تبدو صورة المجتمع الجديد كما روجت لها السلطة في التسعينيات محض أوهام بعد مرور عقود على هذا التحول، لكن هناك شيء من الحقيقة في هذا الخطاب ساعد على توفير المساندة السياسية للتحول للسوق الحر.

صحيح أن جزءاً ضخماً من القطاع العام تمت تصفيته، وانتقلت ملكيته إلى رجال الأعمال وليس العمال، وأن قروض البنوك أصبحت متركزة في أيادي كبار المستثمرين بينما تفشت البطالة في أوساط الشباب، لكن كانت هناك قطاعات من المجتمع تتوق إلى التحرر الاقتصادي كطريق لتحقيق الخلاص ولكن بشكل فردي.

فكرة الخلاص الفردي تجلت بشكل واضح في طبقة المصريين العاملين في الخارج، هذه الفئة التي وجدت في أسواق العمل بالخليج فرصة لتكوين دخول تتماشى مع ارتفاع الأسعار، ولمراكمة مدخرات متواضعة بالعمل بالعملة الصعبة، لكن عند عودتهم لمصر كانوا يصطدمون بإجراءات التحكم في أسعار الصرف، ما يعني أن أي محاولة لبيع عملاتهم الأجنبية في سوق الصرف الرسمي ستؤدي لبيعها بأقل من قيمتها السوقية وتآكل هذه المدخرات، لذا أصبح تحرير سعر الصرف رغبة ملحة لديهم. ومع تعاضد دور الخليج كسوق لعمل المصريين، أصبحت الدولة هي الأخرى تنظر لمدخرات المصريين كفرصة مهددة كان من الممكن أن تجمع من خلالها نقداً أجنبياً يخفف من ضغوط التمويل الخارجي لديها، وهو ما عزز من فرص تقارب مصر مع شروط الصندوق التحريرية آنذاك، لم يكن تحرير سعر الصرف مجرد إملاء من الخارج ولكن رغبة داخلية ملحة أيضاً.

وبدأت البلاد خطوات جادة في هذا المسار سنة 1987 مع إنشاء غرفة يومية لتحديد سعر صرف حر على أساس العرض والطلب، وحرصت البنوك آنذاك على إنشاء إدارات خاصة لجذب تمويلات المصريين في الخارج لهذا السوق الحر للعملة. لكن هذا السوق الحر ظل سوقاً موازياً لسوق آخر للنقد تتحكم فيه الدولة، بحيث توفر الدولة العملات الصعبة بأسعار أقل من سعرها السوقي لأنشطة أخرى تؤثر على تكاليف معيشة المواطنين مثل الأنشطة الإنتاجية للسلع الأساسية، وفي 1991 قررت الدولة توحيد أسواق الصرف تحت سعر واحد، ليبدأ الجنيه رحلته في التراجع أمام الدولار بشكل تدريجي.

مثل المصريون القادمون من الخارج، بجانب الطبقة التي نشطت في أعمال التجارة خلال الانفتاح الاقتصادي، نواة لمجتمع المالكين الجدد، وهذه الطبقة كانت تبحث عن منافذ لتنمية أموالها، وكانت القيود المفروضة على القطاع المالي تحول دون إيجاد هذه المنافذ، ومن أبرزها تحكم الدولة في أسعار الفائدة وإبقائها منخفضة للحفاظ على تكلفة محدودة للدين العام.

لذا يرى الاقتصادي محمود عبد الفضيل أن الفائدة المنخفضة للبنوك بجانب ضعف سوق المال ساهما بدرجة كبيرة في تشجيع قطاع من المواطنين على الاستثمار في شركات توظيف الأموال، والتي قادت لكارثة إفلاس مؤسسة الريان



الأهرام - مايو 1987

وضياع حقوق المودعين⁶⁵ وفي هذا السياق كان تحرير سعر الفائدة ومساعي تنشيط سوق المال في مطلع التسعينيات دفعة جديدة للمالكين الجدد.

المحصلة أن عقد التسعينيات كان مرحلة تحول كبيرة، على مستوى الانعقاد من النموذج الناصري اقتصادياً، وتغير توجهات قطاعات من المجتمع من البحث عن الخلاص من خلال الانتماء لطبقة عاملة تساعدها سياسة التأميم على تملك وسائل الإنتاج إلى خلاص فردي يتحقق من خلال العمل في الخارج والتربح من سعر العملة في السوق أو من المضاربة على الأسهم والادخار في شهادات استثمار بعائد مرتفع.

تعميق حالة الأوهام

سياسات التسعينيات التي وضعها صندوق النقد ساهمت في الحد من التدهور المالي للدولة، بما يحقق الانضباط المالي الذي ينشده دائماً الدائنون الدوليون لضمان أن المقترض لن يتعثّر من جديد، وقد اقترن ذلك بطبيعة الحال ميل للتكشف في الإنفاق الاجتماعي وللتخلص من أصول الدولة.

وقامت تلك المؤسسة المالية بتمهيد الطريق أمام الاعتماد بقوة على المؤسسات المالية من خلال الضغط لتطبيق العديد من السياسات التي فتحت الباب أمام المزيد من الاستثمار في الدين السيادي المصري، وقد تشارك في هذه الاستثمارات بقوة كل من المؤسسات المالية الدولية والبنوك المحلية، وهو ما سنحاول أن نشرحه بشكل مفصل خلال الفقرات التالية.

رما من أهم التحولات التي جرت خلال التسعينيات في سبيل التحول إلى اقتصاد السوق هو نشأة سوق أذون الخزانة في مصر.

65- محمود عبد الفضيل - مستقبل سوق المال والتمويل في مصر - الأهرام - ديسمبر 1989.

والمقصود بأذون الخزانة صك الدين الذي تبيعه الجهة الراغبة في الحصول على قرض، وهو نوع من الديون قصيرة الأجل، وتقوم الحكومة بالاقتراض عن طريق تفويض البنك المركزي لطرح أذون تساوي في قيمتها حجم التمويل الذي تحتاجه خلال السنة المالية، وتتنافس الجهات القادرة على شراء هذه الأذون من بنوك ومستثمرين، وكلما زاد التنافس (أي رغبة المستثمرين في إقراض الحكومة) قل العائد المفروض على الحكومة سداًه في مقابل هذه القروض، والعكس إذا أحجم المستثمرون عن شراء هذه الأذون.

وكما يروي محافظ البنك المركزي الأسبق، محمود أبو العيون فقد «تم إدخال أذون الخزانة لأول مرة في التسعينيات»⁶⁶ (...) وبمرور الوقت أصبحت أذون الخزانة هي الأداة الأكثر قبولا في سوق النقود سواء لاعتماد الفاعلين في هذا السوق عليها أو لدورها في جذب رؤوس الأموال الأجنبية وزيادة المعروض من النقد الأجنبي»⁶⁷. من المفترض أن الغرض الرئيسي لهذا السوق هو مساعدة وزارة المالية على توفير التمويل الذي تحتاجه بشكل مرن، فالمصدر الرئيسي للتمويل لدى الحكومة هو الضرائب، وتوقيات تحصيل الضرائب لا توفر بالضرورة التمويل في الوقت المطلوب، فضرائب الدخل مثلا يتم تحصيلها مرة واحدة كل عام.

على هذا الأساس يقوم سوق الأذون بدور الآلية التي توفر التمويل بشكل فوري وسريع، ولكن عملياً فقد تزامن نشأة هذا السوق مع رغبة الدولة في الاعتماد بشكل أكبر على التمويل المحلي بدلا من الخارجي، ومن ثم أصبح هذا السوق مساحة نشطة للغاية للاستثمار في تسليف الحكومة.

وفر سوق أذون الخزانة للبنوك فرصة لكي تستثمر أموال المودعين في مجال مضمون العائد ولا ينطوي على مخاطر كبيرة مثل إقراض المستثمرين.

وإذا ارتدنا نظارة ماركس يمكن أن نقول إن هذه العلاقة بين البنوك والدولة كانت بمثابة تعميق لحالة الأوهام في الاقتصاد المصري، حيث يتم تعبئة المدخرات لتمويل ديون الدولة، وفي نفس الوقت خلق عوائد للبنوك من مجال ليس له علاقة مباشرة بالاقتصاد الحقيقي وعالم الإنتاج، بل إن هذه الأرباح السهلة كانت تزاحم فرص الرأسماليين المنتجين في الاقتراض.

وقد اعتبرت ورقة صادرة عن صندوق النقد الدولي أن سوق الأذون وفر نوعاً من الدعم غير المباشر للبنوك، وقد استحوذت البنوك التجارية بين الأعوام

66- تشير بيانات نشرة البنك الأهلي السنوية عن الدين العام إلى أن أذون الخزانة كانت أحد مكونات الدين العام المصري منذ الخمسينات، وهو ما يعني أنها كانت أداة للاقتراض أيضا في سياق الاقتصاد الموجه.

67- محمود أبو العيون - تطورات السياسة النقدية في جمهورية مصر العربية والتوجهات المستقبلية - المركز المصري للدراسات الاقتصادية - 2003 - http://www.eces.org.eg/cms/NewsUploads/Pdf/2019_1_12-15_42_723.pdf

المالية 1990 - 1991 و 1995 - 1996 على نسب 77% و 88% على التوالي من الأذون الحكومية المطروحة.⁶⁸

وأقرت ورقة بحثية شاركت فيها رانيا المشاط، مسئولة سابقة بالبنك المركزي، بأن الديون الحكومية أعاقت جزءاً مهماً من التمويل الذي كان يمكن أن يتم إتاحته لنشاط القطاع الخاص، في ظل العائد التنافسي والمؤمن الذي كانت توفره ديون الدولة، حيث تُقدر أن حصة البنوك من الديون الحكومية كنسبة من الناتج الإجمالي ارتفعت من 16.1% في 1996 إلى 22.5% في 2006.⁶⁹ كانت البنوك إذن واحدة من أهم رموز النخب المالية المستفيدة من سياسات التحرر الاقتصادي، وكان سوق الأذون هو مدخلها لجني الأرباح، ولفهم ديناميكيات هذا السوق وعوامل تطوره في هذه الفترة نحتاج لنظرة سريعة على تطورات سعر الصرف.

الاستدانة من أجل السياسات النقدية الجديدة

لم يكن الغرض من بيع أذون الخزانة للبنوك وغيرها فقط هو توفير التمويل الذي تحتاجه الحكومة للإنفاق على بنود الموازنة (مثل التعليم والصحة إلخ)، ولكن هناك أغراض أخرى منها ما يتعلق بتكلفة السياسات النقدية، ولكي تتضح هذه النقطة نحتاج للاطلاع بشكل سريع على تطورات سياسة سعر الصرف. مع تحول مصر إلى اقتصاد السوق الحر تحت برنامج صندوق النقد والبنك الدوليين في 1991 لم يعد مقبولاً استمرار سياسة التحكم المباشر في سعر الصرف. وفي هذا السياق «بدءاً من شهر نوفمبر 1991 تم توحيد أسواق الصرف المتعددة في سوق واحد وسمح بإنشاء شركات صرافة للتعامل بيّغاً وشراء في النقد الأجنبي جنباً الى جنب مع وحدات الجهاز المصرفي، ونتيجة لهذا تزايدت أعداد المشاركين في سوق الصرف الأجنبي وازدادت درجة المنافسة. ومن الناحية التشريعية عدلت ضوابط التعامل في النقد الأجنبي وأوقفت اشتراطات تسليم حوائل النقد الأجنبي المترتبة على أنشطة التصدير والسياحة وأطلقت حرية حيازة النقد الأجنبي والتعامل فيه من خلال البنوك وشركات الصرافة».⁷⁰

68- Arvind Subramanian - The Egyptian Stabilization Experience - An Analytical retrospective - IMF - 1997 - <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2016/12/30/The-Egyptian-Stabilization-Experience-An-Analytical-Retrospective-2324>

69- Rania Al-Mashat And Andreas Billmeier - The Monetary Transmission Mechanism in Egypt - IMF - <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2016/12/31/The-Monetary-Transmission-Mechanism-in-Egypt-21505>

لكن بالرغم من كل مظاهر الليبرالية الاقتصادية تلك، «كان الهدف الرئيسي للبنك المركزي فيما يتعلق بالسياسات النقدية ضمان استقرار الجنيه المصري عملياً هذا يعني تثبيت سعر الصرف في مواجهة الدولار» كما يروي الصندوق عن حقبة التسعينيات.⁷¹

وتقول ورقة شاركت فيها المشاط إن «تدخل البنك المركزي لحماية العملة كان ممارسة شائعة منذ بداية الإصلاح».⁷²

وما ساعد المركزي على تطبيق تلك السياسة هو مراكمته لاحتياطي كبير من النقد الأجنبي، معتمداً على التدفقات القوية للنقد الأجنبي على مصر مع إتمام اتفاقها مع صندوق النقد والبنك الدوليين في مطلع التسعينيات سواء في صورة استثمارات أجنبية، أو مع اتجاه الفئات التي كانت تدخر الدولار إلى التحول لودائع العملة المحلية، فيما يعرف بـ *dolarization*.

لكن هذا الاستقرار لم يدم طويلاً فـ «في 1996 كل من الصندوق والبنك الدولي كانا مقتنعين أن العملة المحلية أعلى من سعرها بـ 30% وأن سياسة التثبيت تقود إلى المزيد من تدهور ميزان التجاري. وجعل الصندوق التخفيض مطلباً أساسياً لتقديم المزيد من التمويل».⁷³

ما قصده الصندوق هو أن السماح بتخفيض الجنيه أمام الدولار يجعل الصادرات المصرية أقل كلفة في أسواق التصدير ومن ثم أكثر قدرة على المنافسة. أما البنك المركزي، فقد كان مقتنعاً أن إيراداتنا من النقد الأجنبي لن تتحسن بتخفيض العملة لأن معظمها قادم من السياحة والسويس وصادرات البترول، ورأى المركزي أن مثل هذا الإجراء سيرفع من تكاليف الواردات وتكلفة الدعم، لأن مكونات الأخير هي بدرجة كبيرة مستوردة من الخارج، مثل القمح.

وكان عام 1997 عاماً سيئاً، فقد شهد أزمة دول جنوب شرق آسيا التي انهارت عملاتها مع خروج مفاجئ للاستثمارات الأجنبية الساخنة، وهو ما كانت له انعكاساته بطبيعة الحال على الاقتصاد العالمي. وشهد العام أيضاً حادث الأقصر الإرهابي الذي ساهم في الحد من إيرادات السياحة.

71- IMF - Monetary Policy Implementation at Different Stages of Market Development - 2004 - <https://www.imf.org/en/Publications/Policy-Papers/Issues/2016/12/31/Monetary-Policy-Implementation-at-Different-Stages-of-Market-Development-PP390>

72- Rania Al-Mashat And David A Grigorian - Economic Reforms In Egypt, Emerging patterns and their implications - World Bank - 1998 - <https://www.semanticscholar.org/paper/Economic-reforms-in-Egypt%3A-emerging-patterns-and-Al-Mashat/453229018fbc0e7ab2433b235fb60690d64f7be6>

73- Rania Al-Mashat And David A Grigorian.

ومع تزايد ضغوط ضعف إيرادات النقد الأجنبي اتجه المركزي لتخفيض في يناير 2003 لكن هذا الإجراء لم يكن مجرد خفض لقيمة العملة المحلية ولكن أول محاولة للسماح للعملة بأن تُعوَم (floating) أي تترك لقوى العرض والطلب بدون تدخل.

وبالرغم من أن تعويم 2003 كان بمثابة خطوة جديدة نحو التأكيد على تبني سعر صرف حر، لكن المركزي عملياً لم يتوقف عن التدخل لحماية العملة بعد هذا التاريخ.

يرى العديد من المراقبين أن مسألة سعر الصرف لها حساسية كبيرة في مصر وكان من الصعب على السلطات تقبل فكرة تبني سعر حر بالصورة التي يروج لها الليبراليون الجدد، نظراً لتجربة المصريين السيئة مع صدمات التخفيض التي واجهها الجنيه خلال العقود الأخيرة، وللتأثير القوي لتحركات العملة المحلية على التضخم ومستويات المعيشة.

في هذا السياق، ثابر المركزي للحفاظ على قيمة الجنيه، ولم يتركه للانخفاض بقوة خلال الأزمة المالية العالمية على عكس الكثير من الأسواق الناشئة، فهو لم يتراجع أمام الدولار سوى بـ 3.3% بين سبتمبر 2008 ومارس 2009 في الوقت خرجت فيه أموال من استثمارات الأوراق المالية أو ما يعرف باستثمارات المحفظة (portfolio investment) مما يعادل 5% من الناتج المحلي الإجمالي وتراجع الاستثمار الأجنبي المباشر بـ 50%⁷⁴

سوق أذون الخزانة لم يكن بعيداً عن سياسات تثبيت سعر الصرف، فكما أشرنا من قبل فإن البنك المركزي يتدخل لحماية الجنيه، وهو يتمكن من تحقيق هذا الهدف عندما يراكم احتياطات كبيرة من النقد الأجنبي، هذه الاحتياطات يقوم بشرائها من الجهات التي تدخل إليها عوائد بالدولار مثل البنوك.

أي أن المركزي يقدم مبالغ بالجنيه إلى الجهات التي تحوِّذ على الدولار لشراء الاحتياطي، وهذا يؤدي إلى زيادة المعروض النقدي من الجنيه مما يهدد بزيادة معدلات التضخم، ولمعالجة هذا الوضع يتطلب الأمر القيام بامتصاص سيولة تعادل تلك التي ضخها المركزي وذلك عن طريق بيع أذون الخزانة، وهو ما يعرف بعمليات التعقيم «sterilization».

ويعد التعقيم واحدة من عمليات «السوق المفتوح» التي يقوم المركزي من خلالها ببيع وشراء أذون الخزانة من وإلى البنوك لتتحكم في المعروض من النقود بآليات مناسبة لاقتصاد السوق.

74- Hoda Saliem.

وخلال التسعينيات قام المركزي بعمليات كثيفة من التعقيم، وهو ما كان له انعكاس على الدين العام، تزامن مع تحول الدولة للاعتماد بشكل أكبر على الدين المحلي بدلا من الخارجي.

هذه الإجراءات في مجملها ساهمت في تفاقم الدين العام المحلي، والذي تتم ترجمته إلى أرباح سهلة للبنوك المحلية من تسليف الحكومة.

ويقول الاقتصادي جودة عبد الخالق: إن ارتفاع نسبة الدين العام «يعكس التحول في تمويل العجز من الاقتراض الخارجي والتمويل بالتضخم إلى الدين المحلي، هذا بجانب استخدام أذون الخزانة لتعقيم رؤوس الأموال المتدفقة، مما قاد إلى تغير مهم في تركيبة الدين العام، حيث حل الدين المحلي بشكل متزايد مكان الدين الخارجي خلال التسعينيات».⁷⁵

كما يتضح من الفقرة السابقة فإن عملية التعقيم تلك تنطوي على تكلفة مالية، المشكلة أن هذه التكلفة تجعل الدولة غير قادرة على تعقيم كافة رؤوس الأموال الأجنبية، الأمر الذي يجعل الجزء غير المعقم من رؤوس الأموال الأجنبية يساهم في زيادة التضخم.

وخلال العام المالي 2006-2007 واجه الاقتصاد صدمات تضخمية، وهو ما دفع المركزي للإبقاء على أسعار الفائدة التي يوجه من خلالها السوق عند مستويات مرتفعة، حيث يساعد ذلك على جذب أموال المودعين للبنوك ومن ثم الحد من المعروض النقدي والسيطرة على التضخم.

هذا الوضع جعلنا ندور في دوائر مفرغة من الاستدانة، كما ترى هدى سليم الاقتصادية في البنك الدولي، فسياسات رفع الفائدة تساهم في زيادة العائد على الأذون الحكومية وهو ما يجذب المستثمرين الأجانب لشراء هذه الأذون، ومع التدفق القوي لرؤوس الأموال الأجنبية على الأذون الحكومية يصبح المركزي عاجزاً عن تعقيم كل التدفقات، وهذا الجزء من التدفقات غير المعقمة يساهم في زيادة التضخم، مما يشجع على الإبقاء على الفائدة مرتفعة، وهكذا..⁷⁶

رؤوس أموال وهمية أخرى من غير البنوك

مع اندلاع ثورة يناير 2011 واجه الوضع المالي ضغوطاً متصاعدة، فمن ناحية كانت هناك مقاومة من داخل السلطة للتوسع في فرض ضرائب الدخل التصاعديّة خلال مرحلة التحول الديمقراطي، وساعد عدم الاستقرار على الحد من الإيرادات الضريبية.

75- Gouda Abdel-Khalek - MDG-based Debt Sustainability Analysis Egypt - UNDP - 2007 - <https://www.undp.org/content/dam/aplaws/publication/en/publications/poverty-reduction/poverty-website/mdg-based-debt-sustainability-analysis-egypt/MDG-basedDebtSustainabilityEgypt.pdf>

76- Hoda Selim.

ومع ضغط المطالب الاجتماعية، عادت الحكومة لممارسة السحب على المكشوف بشكل واسع من البنك المركزي، مما زاد من المعروض النقدي وكان ذلك مغذياً للمزيد من التضخم.⁷⁷

ومن جهة أخرى شهدت الاستثمارات الأجنبية المباشرة ضعفاً ملحوظاً، وخرجت الاستثمارات الأجنبية في الديون الحكومية من السوق المصري، وهو ما سنتعرض له بشكل مفصل في هذا القسم من الفصل.

وأمام هذه التطورات استنزف البنك المركزي احتياطات النقد الأجنبي بشكل كبير لسد احتياجات الاقتصاد من العملة الصعبة، خاصة وأنا نستورد احتياجاتنا الأساسية من الغذاء والطاقة من الخارج.

وتحت هذه الظروف تفاقمت السوق السوداء للدولار .. الأمر كله يبدأ عندما يتقدم أحدهم بطلب إلى أي بنك للحصول على أي شكل من التمويل بالعملة الصعبة، وعندما يخبره البنك عن أنه غير قادر على توفير التمويل المطلوب، يبحث عن أي حائز للدولار لكي يدبر له احتياجاته.

ويستغل هذا الحائز احتياج المشتري للعملة فيبيعها بسعر يفوق السعر الرسمي، من هنا ينتشر الخبر وتنتشر حمى رفع سعر الدولار بين الحائزين للعملة الصعبة، مما يشجع مدخري الدولار للاحتفاظ به وتداوله خارج المصارف، فتتفاقم أزمة نقص احتياطات النقد الأجنبي.

وقد ثاب البنك المركزي بدءاً من 2013 للحفاظ على احتياطات النقد الأجنبي عند مستويات محددة حتى يضمن تدبير التمويل للاحتياجات الأساسية، بحيث لا ينخفض عن 15 مليار دولار.

وقد اعتمد المركزي جزئياً لمواجهة هذه الأزمة على مساعدات الخليج، والتي تمثلت في إيداع تلك الدول مبالغ دولارية في خزائنه، وتساهم تلك الودائع في زيادة قيمة الاحتياطي، ولكن هذه الآلية، بجانب المنح العارضة التي قدمها الخليج للخزانة العامة في فترة ما بعد الثورة، لم تكن قابلة للاستمرار خاصة مع الضغوط التي واجهها اقتصاد الخليج مع انخفاض أسعار النفط خلال 2014.

من جهة أخرى لجأ المركزي لسياسة بيع الدولار للبنوك في مزادات علنية، كطريقة لمساندة الجنيه ونقل انطباع مطمئن للسوق عن توافر العملة الصعبة. وعملياً لم يكن المركزي يمنح البنوك دولارات من خلال هذه المزادات، وإنما يخصص لهم المبالغ المتفق عليها في المزاد في حسابات لديه، وهو ما يوفر للبنوك مساحة أكبر للإنفاق الدولار، لكنه لا يوفر لها سيولة دولارية فعلية.

77- مقابلة أجراها الباحث مع خبير السياسات النقدية أحمد الصفتي.

كانت تلك طريقة لتحويل جزء من أعباء الأزمة على البنوك، فهي لديها مساحة أكبر للإنفاق الدولارى لكن تضطر لتسييل أصولها المقومة بالعملة الصعبة لكي توفر السيولة، وهو ما ظهر أثره في تلك الفترة في تحول صافي الأصول الأجنبية للبنوك إلى منطقة السالب.

كل هذه الحلول، مع توسع الدولة في الإنفاق على مجالات استنزفت العملة الصعبة، قادت إلى تفاقم الفجوة بين سعر الدولار في المصارف وسعره في السوق السوداء، مما قاد إلى تعويم جديد وصادم للعملة المحلية في نوفمبر 2016 أفقدها أكثر من نصف قيمتها أمام الدولار.

شجع التعويم حائزي الدولار على بيعه مقابل الجنيه، واتجه المركزي لامتناس السيولة المحلية الناتجة عن ذلك عن طريق رفع أسعار الفائدة.

وجدبت الفائدة المرتفعة مستثمري الديون من الأجانب، فتدفقت أموالهم الخضراء على الاقتصاد من جديد، ولم يلجأ المركزي لتعقيم هذه التدفقات مثلما فعل خلال التسعينيات، ولكن لجأ لطريقة غير معتادة من عمليات السوق المفتوح، وهي طرح مزادات للإيداع على البنوك، بمعنى إتاحة الفرصة أمام البنوك لوضع ودائع لدى المركزي مقابل عائد، وهي وسيلة أسرع لامتناس الفوائض، كما لجأ المركزي أيضا لرفع الاحتياطي الإلزامي المفروض على البنوك.⁷⁸

لم تمنع كل هذه الإجراءات معدلات التضخم من الارتفاع إلى مستويات قياسية، تعرضت شرائح واسعة من المصريين إلى الإفكار، بينما جنى مستثمرو الديون من الأجانب أرباحًا كبيرة من الفائدة المرتفعة.

ربما يستدعي ذلك أن نتوقف لبرهة للتعرف على المستثمرين الأجانب في الديون الساخنة، والذي ساهموا في خلق أزمة ما بعد 2011 وفي التبرح من تعويم 2016.

يطلق على هذا النوع من المستثمرين الأجانب في الديون القصيرة الأجل مستثمري الـ carry trade، والمقصود بهذا التعبير فئات المستثمرين التي تستغل الفارق بين أسعار الفائدة المنخفضة في البلاد المتقدمة والمرتفعة في البلاد النامية لخلق الأرباح، حيث يقومون بالافتراض بفائدة متدنية من دول مثل الولايات المتحدة وشراء ديون محلية في البلاد النامية بهذه الأموال.

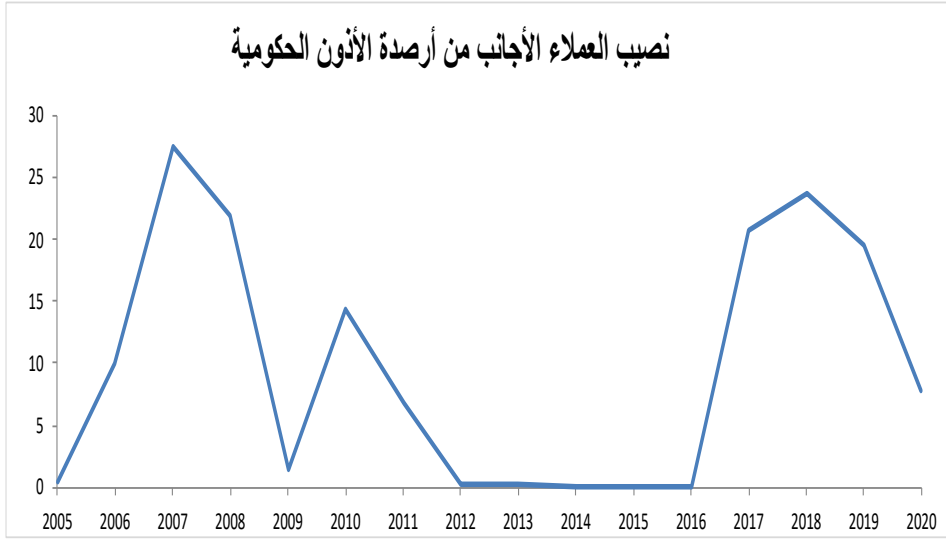
مع انفتاح مصر على الأسواق الدولية في سياق التحرر الاقتصادي تزايدت استثمارات الـ carry trade في الديون المصرية، وقد ساهمت في خلق تدفقات دولارية قوية للاقتصاد المصري، ولكن مشكلة هذه الاستثمارات هي أنها موجهة إلى ديون قصيرة الأجل وتستطيع الخروج بسرعة من السوق المصري لذا يطلقون عليها «استثمارات ساخنة».

ويلجأ المستثمرون الأجانب في أسواق الديون للخروج من أي سوق عند الإحساس بوجود مخاطر مرتفعة تهدد بعدم قدرة البلد المقترض على سداد ديونه، أو أزمة عملة مثل التي مرت بها مصر بعد 2011 تهدد بعدم قدرة المستثمر الأجنبي على تحويل مستحقاته عند استرداد أصل الدين من الجنيه إلى الدولار، أو وجود عائد منافس مثل أن يرفع بنك الاحتياطي الفدرالي الأمريكي من أسعار الفائدة فيصبح الاستثمار في ديونها أكثر جاذبية وهو ما حدث مثلاً بعد أن تعافت الولايات المتحدة جزئياً من ركود الأزمة المالية العالمية.

ويستطيع المستثمر الأجنبي أن يتخارج من السوق الذي يرغب أن لا يستمر في الوجود به عن طريقين، الأول أن يبيع إذن الخزانة الذي يملكه إلى طرف آخر عن طريق السوق الثانوية لتداول الأوراق المالية، أو أن يظل حاملاً لورقة الدين حتى يحل أجلها ولا يقوم بتجديد شراء هذا الدين، أو ما يعرف بعملية roll over التي عادة ما يقوم مستثمرو الديون بها عند الرغبة في مد أجل الدين القائم على الحكومة للاستثمار فيه لفترة جديد.

وبقدر ما استفادت مصر من جذب أموال الاستثمارات الساخنة في الديون في أوقات الرخاء، بقدر ما تعرض سعر الصرف في مصر لضغوط عند خروج هؤلاء المستثمرين في أوقات الأزمات.

وكما يظهر من الرسم التالي فقد انخفضت حصة المستثمرين الأجانب من إجمالي الأذون بحدة خلال الأزمة المالية وبعد ثورة يناير حتى كادت أن تختفي من مصر، قبل أن تعود بقوة بعد اتفاق الصندوق، ثم تخرج بقوة مجدداً في 2018 مع اتجاه أمريكا لرفع الفائدة، وتراجع مرة أخرى مع أزمة وباء كورونا ثم تعود مجدداً مع هدوء حدة الأزمة.



المصدر: حسابات الباحث من بيانات البنك المركزي عن شهر يونيو في كل عام.

لقد تكلفت الخزانة العامة في مصر أعباء من وراء هذه الاستثمارات مرتين، الأولى في الأوقات التي كانت تجتذب فيها هذه الأموال من خلال طرح الأذون، بفائدة مرتفعة تنافس بها البلدان النامية التي تتصارع على جذب هذه الأموال، والمرة الثانية عند خروجها بقوة، الأمر الذي ساهم في دفع السلطات بمصر للبحث عن قروض جديدة من منافذ أخرى لتعويض خروج هذه الأموال مثل طرح السندات الدولارية في البورصات الأجنبية وما تنطوي عليه من أعباء تتحملها الأجيال القادمة.

هذا المشهد برمته، علاقة المنفعة المتبادلة بين الاستثمارات الأجنبية الساخنة والدولة يعكس عجزنا عن تحقيق تقدم كبير في معركة التحديث التي حاولنا أن نخوضها في منتصف القرن العشرين.

مع فاتورة ضخمة للاستيراد، واحتياج مستمر لاستيراد متطلباتنا الأساسية من الخارج، ودور هامشي في إنتاج وتصدير التكنولوجيا للعالم، يصبح عالم القروض (الأوهام) هو أحد ديناميكيات الاقتصاد في مصر، وليس الاقتصاد الإنتاجي (الحقيقي).

التقشف .. الوجه الآخر لعملة الديون

كانت هذه صورة موجزة للنخب المالكة لصكوك الدين ومدى استفادتها من تحولات الاقتصاد بعد التسعينيات، وفي الوجه الآخر من المشهد سياسات التقشف في الإنفاق الاجتماعي بهدف تدبير الأموال لسداد فوائد وأصول القروض. على مدار التسعينيات والعقود الأولى من الألفية استمرت مستويات الدين العام في مصر مرتفعة، ومع دخول الدولة في أزمتين كبيرتين لتدبير الموارد بالنقد الأجنبي، خلال التسعينيات وفي 2016، كانت مضطرة للدخول في اتفاقات قروض مشروطة مع صندوق النقد الدولي، والذي أصبح كما ذكرنا بوابة للوصول إلى مصادر التمويل الدولية المتعددة.

يرى البعض أن شروط الصندوق ما هي إلا أداة لضمان الانضباط المالي الذي يجنب الدولة الوقوع في الإفلاس، بينما يرى آخرون أنها مظهر من مظاهر هيمنة هذه المؤسسة المالية على اقتصاد العالم النامي وتطويعه لتحقيق أهداف محددة. في كتابيهما، الديون وصندوق النقد والبنك الدوليين، يقدم المؤرخ إريك توسان وأستاذ الرياضيات داميان ميليه، عرضاً موجزاً للإجراءات المتكررة التي تفرضها المؤسسات على البلدان الملتزمة لقروضهما تحت اسم الإصلاح الاقتصادي، والتي تتشابه إلى حد كبير مع ما مرت به مصر في تجارب «الإصلاح» مع قروض الصندوق المرتبطة بشروطية خلال التسعينيات و2016.

وتشمل إجراءات سريعة، تتعلق بتحرير الدعم على سلع أساسية مثل الغذاء والوقود، وتخفيض الإنفاق في مجالات التعليم والصحة والإسكان والبنية الأساسية وتجميد أجور العاملين في الخدمة المدنية، وتعويم العملة، وأخيراً رفع الفائدة والذي عادة ما يجتذب رؤوس الأموال الساخنة.

أما عن الإجراءات طويلة المدى، فتتعلق بتنمية قطاع الصادرات لتوفير العملة الصعبة لسداد الديون وهو ما كان يتم على حساب تلبية الاحتياجات المحلية، وانفتاح الأسواق من خلال تخفيف تدابير الحماية الجمركية، والتوسع في الخصخصة وتحرير حركة رؤوس الأموال والتركيز على تنمية إيرادات الدولة من خلال ضرائب القيمة المضافة بدلاً من ضرائب الدخل التصاعدي بالرغم من أن الأخيرة أكثر انحيازاً للعدالة الاجتماعية.⁷⁹

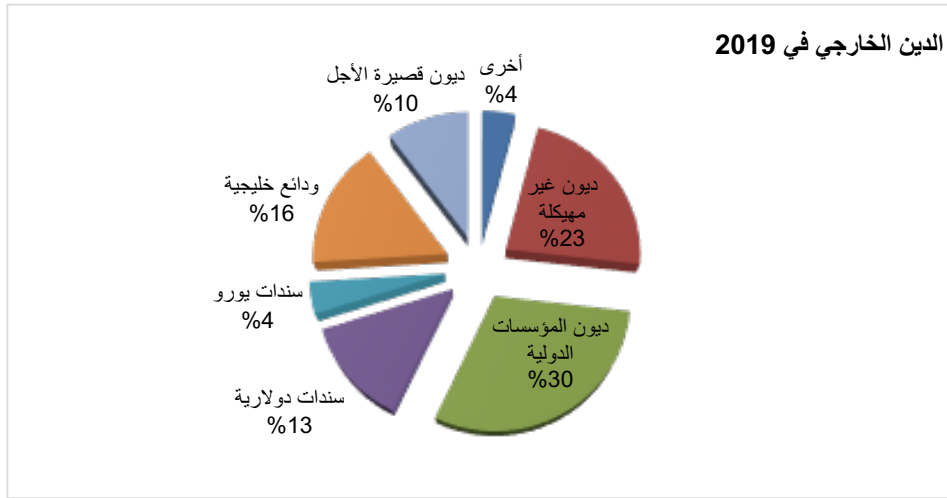
وكما يتضح من الإجراءات السابقة فإنها مزيج من السياسات يقلص من المكتسبات الاجتماعية التي كانت تحظى بها الطبقات الوسطى والدنيا، ومن جهة

79- Éric Toussaint and Damien Millet - Debt, the IMF, and the World Bank Sixty Questions. Sixty Answers- The IMF, the World Bank, and the Logic of Structural Adjustment - MONTHLY REVIEW PRESS - 2010.

أخرى تدمج البلدان النامية أكثر فأكثر في منظومة الاقتصاد العالمي الذي تهيمن عليه البلدان المتقدمة.

كان «الإصلاح» إذن أشبه بما كينة لعصر ثمار مجتمع العمل في مصر، فماذا عن الوقود المحرك لهذه الماكينة، إنها الديون بطبيعة الحال، لقد قادت أزمات المديونية المتتابة الدولة المصرية للاقتراب أكثر وأكثر من مشروطة الصندوق والخضوع لها. ولا تزال البنوك هي المستفيد الرئيسي من احتراق وقود «الديون» في معصرة «الإصلاح» الضخمة، فوفقًا لتقديرات الاقتصادي محمد عبده تصل نسبة أوراق الدين الحكومية والتسهيلات المقدمة للدولة إلى 40.1% من مجمل أصول البنوك، في يونيو 2018.⁸⁰

كما أن انفتاح مصر على أسواق الديون الدولية جعل من الدائنين الدوليين شريكًا رئيسيًا في تقاسم فوائض المجتمع المصري، ليس فقط عن طريق سوق الأذون المحلي وتجارة الـ carry trade، ولكن أيضا من خلال توسع مصر مؤخرًا في طرح سندات ضخمة مقومة بالعملات الأجنبية في البورصات الخارجية.

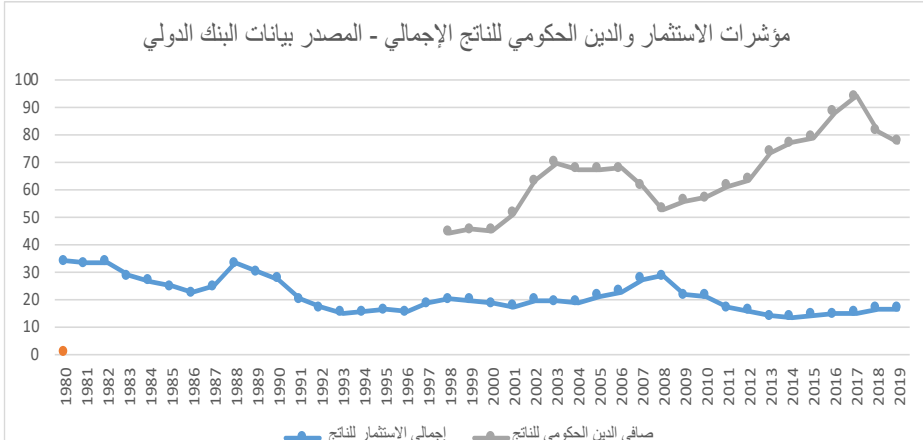


المصدر تقرير الوضع الخارجي الصادر عن البنك المركزي عن عام 2018 - 2019

ولا تبدو هذه المديونية المتنامية مرتبطة الصلة بالاقتصاد الحقيقي بشكل كبير، إن مفهوم رأس المال الوهمي يقوم بالأساس على فكرة أن ثمة رأس مال يحقق أرباحًا دون أن تقابل هذه الأرباح إنتاجًا حقيقيًا، وهذه حالة مشابهة للمديونية المصرية بشكل كبير.

80- Mohammed Abdu - Dealing with Egypt Public Debt Accumulation Problem - Macrothink Institute - 2019- <https://ideas.repec.org/a/mth/ber888/v9y2019i4p128-156.html>

كما يبدو من الشكل التالي فإن الدين الحكومي العام لمصر كان يتزايد خاصة خلال السنوات الأخيرة، كنسبة من الناتج الإجمالي، في الوقت الذي تراجع فيه معدلات الاستثمار من الناتج المحلي الإجمالي وظلت أقل من تلك المطلوبة لتوليد الوظائف التي يحتاجها الاقتصاد.



المصدر البنك الدولي

كما أن التوسع في الاعتماد على الاستدانة الخارجية، بعد 2016، مع ضخامة احتياجاتنا الاستثمارية ومحدودية نجاحنا في معركة التصدير، جعل وضعنا هشاً، لدرجة تجعلنا أمام الأزمات الطارئة أكثر احتياجاً للاستدانة.

كما يظهر من بيانات صندوق النقد الدولي، فإن مؤشر كفاية احتياطي النقد الأجنبي في مصر كان أقل من مستواه الآمن (عند 100 نقطة) خلال السنوات التي تابعت فيها أزمات اضطرابات ثورة يناير وانخفاض أسعار النفط واستمرار تباطؤ ما بعد الأزمة المالية العالمية.

والملفت أن المؤشر استمر على ضعفه خلال سنوات ما بعد اتفاق الصندوق في 2016 في الوقت الذي كانت فيه قيمة الاحتياطي (الإسمية) ترتفع بشكل قوي. ويكشف مؤشر كفاية الاحتياطي، الذي يصدره صندوق النقد الدولي، مدى قدرة الاحتياطي على مواجهة الالتزامات الواقعة على بلد ما.

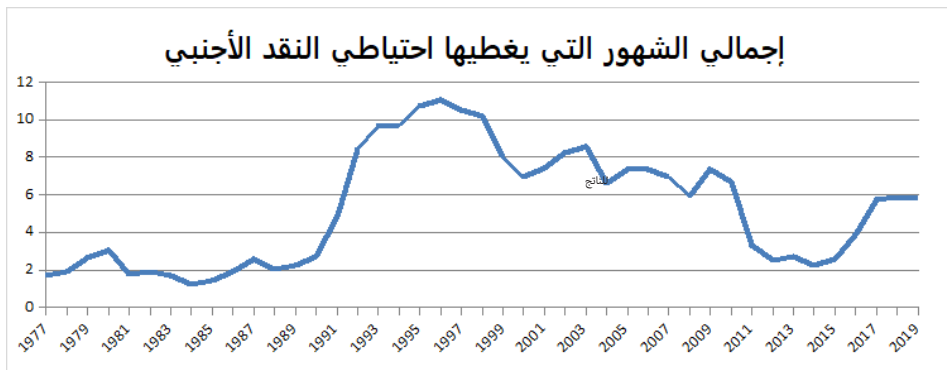
وما يظهر من تفاصيل هذا المؤشر أن الالتزامات الخارجية المرتبطة بتعاملات الأجانب في الديون المصرية أو الديون قصيرة الأجل كانت تمثل عبئاً ثقيلاً بجانب ضخامة وارداتنا.

يعني ذلك أن وقوع أزمات طارئة مثل أزمة وباء كورونا تستدعي خروجاً سريعاً للأجانب من سوق أذون الخزانة وتتسبب في ضعف مفاجئ في إيراداتنا من مجالات

مثل السياحة يجعلنا في احتياج سريع للاقتراض للعودة بالاحتياطي إلى مستويات آمنة.

كما أن عجزنا عن تحقيق إنجاز كاف في معركة التصدير، بجانب فاتورة وارداتنا الضخمة، تسبب في الضغط على الاقتصاد وجعلنا في حاجة لمراكمة احتياطات ضخمة حتى ولو عن طريق الديون.

وما يدل على ذلك هو أن معدل تغطية الاحتياطي لأشهر الواردات يعد في الوقت الحالي عند مستوى أقل من التسعينيات، بالرغم من النمو القوي للقيمة الاسمية للاحتياطي بعد برنامج «الإصلاح» في 2016.



المصدر: بيانات البنك الدولي

الديون في مئة عام .. إيجاز أخير

خلال هذا الفصل حاولنا أن نتناول تاريخ موجز لكل من نشأة القطاع المصرفي والسياسات النقدية، صعود وهبوط الديون السيادية، التراكم الذي حققته المؤسسات الدائنة من تسليف الحكومة ودور هذه المؤسسات في تمهيد الطريق أمام تعاملات المؤسسات المالية وسيادة مجتمع الملكية على مجتمع العمل. ومن واقع هذه الدراما التي وقعت بشكل رئيسي بين سبعينيات القرن التاسع عشر والعقود الأولى من القرن الواحد والعشرين، فإن التصور الذي صغناه في مقدمة الفصل عن دور المؤسسات المالية يبدو متحققًا بدرجة كبيرة في التاريخ المصري.

فقد جاء المال الأجنبي لمصر في القرن التاسع عشر باحثًا عن دور للوساطة بين الثورة الصناعية وبين وادي النيل الذي يمثل أرضًا بكرًا لتحقيق الأرباح، جاء مرة في

صورة البنوك التي تقوم بتوفير التمويل لتشجيع التجارة مع الغرب وكان ذلك نواة النشاط المصرفي في مصر، ومرة أخرى في صورة التمويلات الموجهة لتحديث مصر وجعلها أكثر ارتباطًا بالنظام الرأسمالي العالمي.

ومع تعثر الدولة المصرية في ديونها دخل الاحتلال البريطاني لفرض الانضباط المالي، ثم تمهيد الطريق أمام المزيد من تعاملات المؤسسات المالية في الاقتصاد. وخلال الخمسينيات كان معروضًا على مصر أن تدخل في هذه الدائرة من جديد، تجسد ذلك بوضوح في عرض تمويل مشروع السد العالي الضخم الذي كان مقتربًا بشروط للمراقبة الدولية على الاقتصاد المصري، لكن السلطة في مصر اختارت خيارًا ثوريًا بالانعتاق من المديونية للغرب والبحث عن مصادر بديلة للتمويل كان أبرزها تأميم المنشآت المملوكة للغربيين.

كان ذلك إيدانًا بعصر جديد يحمل مفردات جديدة لنمط إدارة الاقتصاد، وكان لهذا التوجه انعكاساته على جعل العلاقات الاقتصادية تدور في مسار خدمة مجتمع العمل وليس توليد الأرباح للمالكين، تجسد ذلك في توجيه التمويلات للقطاع العام الذي يهدف للكفاية الذاتية حتى وإن أنتج بالخسارة، ولتأميم المنشآت الكبيرة لمنع التركيز في الثروة داخل نخبة ضيقة من المجتمع.

وفي تلك الفترة قامت البنوك، التي أصبحت تابعة للدولة، بدور الجهة التي تجمع المدخرات من المواطنين لتوفير التمويل لمشروعات الدولة، وتحت هذا العقد الاجتماعي تقبل المواطنون الفائدة السلبية التي كانت تقدمها البنوك في مقابل أشكال الحماية الاجتماعية والرفاه التي كان يقدمها القطاع العام.

ولكن على الصعيد الدولي كانت المؤسسات المالية توحد من قواها لكبح تمرد البلاد النامية على هيمنتها، وتجسد هذا التوحد في نفوذ صندوق النقد الدولي الذي أصبحت «شهادته للثقة» مدخلًا أساسيًا ووحيدًا للوصول للتمويلات الدولية من الجهات الأخرى.

ومع تزايد الأعباء المالية على مصر، لأسباب عدة منها سوء الإدارة وغيوب عميقة في نموذج الستينيات الاقتصادي، لم تجد السلطات بدءًا من الخضوع مجددًا لهيمنة صندوق النقد الدولي، ودارت مجددًا في دائرة مشابهة، مع اختلاف المفردات الاقتصادية، لكن الملمح الثابت بين تسعينيات القرن التاسع عشر وتسعينيات القرن العشرين هو فرض الانضباط المالي ثم تمهيد الطريق أمام تعاملات المؤسسات المالية.

التسعينيات قادتنا إلى حالة الاعتماد القوية في الوقت الراهن على توفير الدولة مصادر تمويل عبر الديون، والتي أصبحت تتشارك فيها بشكل كبير كل من البنوك المحلية والمؤسسات المالية الأجنبية.

الفصل الثاني

عن النمو الذي لا تسقط ثماره..
القطاع المالي كآلية لتركز الثروة

أسامة دياب

يتفق الكثير من مؤرخي الاقتصاد، على أن الحقبة «النيوليبرالية» التي بدأت مع أزمة النفط الحادة في عام 1973، كتبت شهادة وفاة نموذج الرأسمالية الكينزي،¹ الذي استمر كنموذج سائد للرأسمالية في أعقاب الحرب العالمية الثانية، وعظم من دور الحكومات في تحفيز الاقتصاد، وتوفير بيئة مواتية لتقوية شوكة النقابات العمالية في التفاوض على أجور أعلى للعمال، حتى يكون بمقدورهم القيام بدورهم كمستهلكين فاعلين قادرين على تدوير عجلة الإنتاج المعطلة.

ظل هذا النموذج يعمل بشكل جيد جدًا حتى أزمة النفط التي تلت حرب أكتوبر، والتي أدت إلى ارتفاع أسعار مدخلات الإنتاج بشكل حاد، ما قاد إلى ما يسمى بالركود التضخمي.

فشلت الحلول الكينزية الكلاسيكية في مواجهة الركود التضخمي، فأية محاولة لتحفيز السوق عن طريق ضخ أموال، كانت تؤدي إلى تحفيز التضخم، وفي المقابل أية سياسات انكماشية تقوم بتعميق الركود.

خلق هذا الفشل الحاجة إلى نموذج اقتصادي بديل، وكان النموذج الأكثر جاهزية هو النموذج «النيوليبرالي» الذي كان يتم الإعداد له منذ الأربعينيات بقيادة المفكر الاقتصادي الليبرالي الكلاسيكي، فريدريك هايك، فيما يسمى بمجتمع مونت بيرلين (هارفي، 2005).²

يعتقد أستاذ الأنثروبولوجيا والجغرافيا والاقتصاد السياسي، دافيد هارفي، أن أنشطة المضاربة التي تقوم بها صناديق التحوط والاستثمار المملوكة لمؤسسات القطاع المالي (مثل بنوك الاستثمار) تعد أكثر أشكال «التراكم عبر الانتزاع» (accu-mulation by dispossession) تطورًا في عصر الحقبة «النيوليبرالية».

يُعرف هارفي التراكم عبر الانتزاع على أنه النسخة الحديثة المعاصرة من التراكم الأولي، ويرى أن هذه النسخة المستحدثة انتشرت وتوسعت خلال الحقبة «النيوليبرالية» بدءًا من سبعينيات القرن الماضي. والتراكم الأولي، وفقًا لتعريف كارل ماركس، وروزا لوكسمبورج، هو نمط التراكم ال(لا)رأسمالي الذي يعتمد على القوة والاحتيايل والقمع والنهب، والذي يحدث على مرأى ومسمع من الجميع، بدون بذل أية محاولة لإخفائه.

ووفقًا لرؤية لوكسمبورج، فإن هذا النمط من التراكم يحدث على النقيض من -ولكن بالتكامل والتزامن مع- أمطات التراكم المعتمدة على نمط الإنتاج الرأسمالي، التي تجني فائض القيمة عن طريق تشغيل العمال وبيع إنتاجهم في أسواق

البضائع (Luxemburg, 2003، ص 432)³ ثم إعادة استثمار بعض من فائض القيمة، للتوسع فيما يسمى في الأدبيات الماركسية، بإعادة الإنتاج الموسع (expanded re-production)⁴.

هذه التفرقة بين نمطي التراكم (الرأسمالي واللا رأسمالي)، تشكل مدخلاً منهجياً ملائماً لتحليل دور القطاع المالي في تحقيق التراكم للنخبة «النيوليبرالية»، التي سيطرت على عمليات صنع القرار في مصر، خلال العقد السابق على ثورة يناير، مع بزوغ نجم جمال مبارك، وقيامه بلعب أدوار متزايدة في المجالين الاقتصادي والسياسي.

يقول هارفي إن أي نظام يحاول أن يدمج نفسه في منطق التطور الرأسمالي (هارفي، 2003، ص 153)⁵ يجب أن يمر بتغييرات هيكلية ومؤسسية وقانونية واسعة تهدد الطريق لقواعد التراكم البدائي، كمقدمة للوصول لأعطاف التراكم الرأسمالي. انتشر هذا النمط، وفقاً لهارفي، منذ التحول «النيوليبرالي» في السبعينيات، والتوسع في برامج الخصخصة على مستوى العالم، ويضرب الأمثلة تحديداً في كتابه الإمبريالية الجديدة (2003) بنماذج التحول في الاقتصاد الروسي، في أعقاب انهيار الإتحاد السوفييتي، وكذلك نموذج التحول في الاقتصاد الصيني.

بالنسبة للتحول الروسي، وتحت مسمى العلاج بالصدمة (hocks therapy)، تم القيام بعمليات عنيفة للتراكم البدائي تمثلت في سياسة توزيع الأصول العامة عن طريق الخصخصة، وإصلاحات سوق غير متوازنة، ما أثر على أنواع التراكم الناشئة عن طريق دورة رأس المال (أو ما يسميه هارفي إعادة الإنتاج الموسع).

أما بالنسبة لنموذج التحول الصيني تجاه رأسمالية تحركها الدولة، فقد شمل هو الآخر موجات متعاقبة من التراكم البدائي (هارفي، 2003، ص 156).⁶ لكن هارفي رأى في تلك الحالة أن التراكم البدائي كان تكلفة ضرورية لتدشين نموذج التطور الرأسمالي في البلاد.

لم تكن مصر منذ السبعينيات بعيدة عن عمليات التراكم البدائي. فالتحول «النيوليبرالي» شهد أيضاً موجات عنيفة من هذه الممارسات تحت مظلة برامج الخصخصة، وسياسات تخصيص الأراضي للمستثمرين، وإغلاق العديد من المساحات

3- Luxemburg, R. (2003). The Accumulation of Capital. London: Routledge.

4- إعادة الانتاج الموسعة، وفقاً لماركس، هي إعادة استثمار بعض من فائض القيمة في الدورة الرأسمالية القادمة، بحيث يتوسع الإنتاج في كل دورة، وهو شرط من شروط التراكم الرأسمالي.

5- Harvey, D. (2003). The 'New' Imperialism: Accumulation by Dispossession. Retrieved December 19, 2017, from <http://www.socialistregister.com/index.php/srv/article/view/5811>

6- نفس المصدر السابق

المشاعية للاستخدام الخاص كالشواطئ والأنهار، وانتشار المضاربة في الأوراق المالية، والاستثمار في الدين العام والخاص، والتحويل التدريجي للمرافق العامة إلى ملكيات خاصة.

وشهدت تسعينيات القرن الماضي، والعقد الأول من الألفية الثالثة، صعوداً كبيراً لقطاعات اقتصادية جديدة كان لها حظها الوافر في النمو والربحية (على الأقل مقارنة بالقطاعات التقليدية كالزراعة والصناعة) كنتيجة لصعود المجموعات «النيوليبرالية» من داخل نظام الحكم، ممثلة في المجموعة المحيطة بجمال مبارك، التي وصلت إلى قمة سيطرتها على مقاليد الأمور خلال حكومتي أحمد نظيف الأولى والثانية (2004-2011)، والتي كان يطلق عليها إعلامياً وشعبياً «حكومة رجال الأعمال». سيركز هذا الفصل تحديداً على القطاعات المالية المرتبطة بالبورصة والأوراق المالية، عن طريق تحليل ممارسات التراكم البدائي في القطاع المالي.

ولن نكتفي بتحليل هذا النمط من التراكم القائم على أعمال من التحايل والنهب في كثير من الأحيان، لكن سنهتم أيضاً بالبحث في مسألة إسهام هذه الأنشطة الاقتصادية في تكريس الفوارق الطبقيّة. لذا سنحلل ربحية شركات السمسة من نشاط تداول الأوراق المالية، وكذلك أداء بنوك الاستثمار. وسنقارن طفرات الربح التي حققتها هذه الكيانات بالسياق الاجتماعي المحيط بها، أو بمعنى آخر سنبحث إن كان النمو في نتائج أعمال تلك الكيانات قد تساقطت ثماره على القاعدة العريضة من المجتمع. ليس فقط بهدف الإدانة الأخلاقية لهذا الشكل من النمو الاقتصادي، وإنما لأن الاستثمارات المالية على وجه التحديد تنحصر في طبقة ضيقة تتداول المصالح فيما بينها، ويعكس السياق الاجتماعي المحيط بها، وغير المستفيد من نشاطها الاقتصادي، طبيعة الاستثمارات في القطاع المالي، ومدى انغلاقها وانفصالها عن المجتمع الذي تعيش في محيطه.

يفترض هذا الفصل أن هناك أربع وسائل أو قنوات لـ«تساقط ثمار النمو»، وهي: (1) الأجور، (2) الضرائب، (3) إعادة الاستثمار، (4) الإنفاق. كما نفترض أن أنماط التراكم عبر الانتزاع -بعكس أنماط التراكم الرأسمالي عن طريق إعادة الإنتاج الموسع- لا تسقط ثمارها على القاعدة الأوسع من المواطنين لعدة أسباب، أهمها أن:

1- التراكم عبر الانتزاع لا يعتمد على عنصر العمل، وبالتالي لا يرتبط بالأجور والتشغيل.

2- التراكم عبر الانتزاع في القطاع المالي (على الأقل في مصر) لا يخضع لضريبة على الأرباح الرأسمالية، وبسبب عدم ارتباط النشاط بحيز جغرافي، يسهل التهرب من الضريبة على الأرباح عن طريقة نقل الأرباح بسهولة لملاذات ضريبية.

3- المرونة التي يتمتع بها النظام المالي لا تضمن توجيه جزء من العوائد إلى أنشطة استثمارية تشغيلية (إعادة إنتاج موسع)، بل إن شبهة عدم القانونية في كثير من تلك الأنشطة، تشجع على نزوح الأموال إلى الخارج في حسابات مالية في سويسرا، وغيرها من الملاذات الضريبية السرية.

4- بطلان الزعم بأن إنفاق واستهلاك تلك العوائد ينشط من الطلب العام ويخلق وظائف، لأن الميل الحدي للاستهلاك يقل مع زيادة الدخل والثروات، أو بعبارة أخرى، كلما زاد دخل الفرد، قلت نسبة ما يذهب من تلك الزيادة إلى الإنفاق، وزاد ما يذهب إلى الادخار، وبين الفئات الغنية، يذهب جزء كبير من الإنفاق إلى سلع مستوردة، أو يتم الإنفاق في الخارج، بما لا يمثل أي نشاط تحفيزي للاقتصاد الوطني.

وسنعمل في هذا الفصل على اختبار تلك الفرضية عن طريق تحليل كمي وكيفي للمعلومات المتوفرة عن القطاع المالي، كدراسة حالة لواحدة من أهم أنماط التراكم عبر الانتزاع الحديثة في الحقبة «النيوليبرالية».

خلفية

تم تأسيس البورصة المصرية عام 1992، وتلا ذلك بفترة قصيرة البدء في برنامج الخصخصة كنتيجة لبرنامج الإصلاح الاقتصادي وإعادة الهيكلة الخاص بصندوق النقد الدولي عام 1991.

في إطار هذا البرنامج، تم تجميع 314 شركة قطاع عام في 1991 تحت مظلة 27 شركة قابضة مقسمة قطاعياً. كان هناك ثلاث طرق رئيسية لخصخصة شركات القطاع العام، الأولى هي بيع أسهمها في البورصة، والثانية بيع حصص استراتيجية عن طريق المزادات، والثالثة بيع حصص للعاملين. وبدأ برنامج الخصخصة فعلياً عام 1994، وحتى عام 2001 تم خصخصة كاملة لـ 130 شركة، منهم 37 عن طريق الاكتتاب العام في البورصة، و26 عن طريق البيع لمستثمرين استراتيجيين، وتم في نفس الفترة خصخصة جزئية لـ 54 شركة، منهم 18 عن طريق الاكتتاب العام (عمران، 2004)⁷.

بدأت الموجة الثانية من برنامج الخصخصة في 2002، وكان أبرز صفقات هذه الموجة الجديدة بيع 20% من الشركة المصرية للاتصالات في اكتتاب عام. أما أكثرها إثارة للجدل فكان بيع البنك الوطني المصري لبنك الكويت الوطني، وهي الصفقة

7- Omran, M. (2004). The Performance of State-Owned Enterprises and Newly Privatized Firms: Does Privatization Really Matter? World Development, 32(6), 1019-1041. doi:10.1016/j.worlddev.2004.01.006

التي تورط فيها نجلا مبارك، وعدد من بنوك الاستثمار، وصناديق الاستثمار المباشر، على رأسهم صندوق «حورس» الشهير المملوك لـ«إي إف جي هيرميس».

وتم اتهام نجلي مبارك وبنوك الاستثمار المتورطة في الصفقة بالتلاعب بالسهم، فيما أسفر عن ترحب الأطراف المتورطة بما يزيد عن 2 مليار جنيه مصري، ومازالت القضية منظورة أمام المحاكم المصرية، وهي القضية المعروفة إعلامياً بـ«التلاعب بالبورصة»، والتي سيتناولها هذا الفصل بقدر من التفصيل.

وقد شهدت مصر معدلات نمو مرتفعة للغاية في السنوات السابقة على الثورة، خاصة خلال السنوات الثلاث ما بين 2006 و2008، حيث تم تحقيق معدلات نمو 7% في السنة، قبل أن تهبط إلى نحو 5% في الأعوام 2009 و2010، على إثر الأزمة المالية العالمية، وما أدت إليه من ركود على مستوى العالم.

وبالرغم من أن الاقتصاد نما بنسبة تراكمية 35% في تلك السنوات الخمس، إلا أن معدلات الدخل الحقيقي للغالبية العظمى من المواطنين المصريين لم تتحسن، ولم تسقط ثمار هذا النمو، كما وعدت مراراً وتكراراً المجموعة الإصلاحية التي تبنت تلك السياسات الدافعة للنمو، فمعدلات الفقر زادت بين عامي 2000 و2009 من 16.7% إلى 21.6% (ريم عبد الحليم، 2014).⁸

قام الكثيرون برصد هذا التناقض، واستخلاص أن النمو لا يعني بالضرورة تحسن الأحوال المعيشية للسواد الأعظم من السكان بسبب تركيز الثروات الجديدة عند الطبقات الأغنى من المجتمع. وسيحاول هذا الفصل، عن طريق تحليل آليات القطاع المالي الصاعد في تلك الفترة، الوصول إلى جزء من أسباب هذا «التناقض»: زيادة الثروة ككل في الاقتصاد، تزامناً مع زيادة مستويات الفقر وتردي الأحوال المعيشية لقطاعات عريضة من السكان.

واحد من أهم أسباب هذا التناقض بين ارتفاع النمو وزيادة الفقر، هو تركيز النمو والثروة الجديدة في قطاعات رأسمالية غير كثيفة العمالة، بحيث لا يؤدي ذهاب جزء من الأرباح إلى عدد كبير من العمال. يأتي ذلك لعدة أسباب، أهمها هو انخفاض -أو على الأقل ثبات- معدلات الربحية في القطاعات التقليدية كثيفة العمالة، وتراجع وزنها النسبي في الاقتصاد ككل، بالتزامن مع ارتفاع معدلات الربحية في قطاعات وأنشطة جديدة، مثل القطاع المالي والمضاربة في البورصة. السبب الآخر لنزوح رأس المال إلى هذه القطاعات هو العائد السريع والكبير، فالأنشطة التقليدية التي تعتمد على رأس مال كبير وعمالة كثيفة، عادة ما يكون تأسيسها مجهداً، ونسبة المخاطرة فيها عالية، وقد تستغرق سنوات قبل أن تدر عائداً مناسباً.

8- ريم عبد الحليم (2014). نحو إعادة التفكير في العلاقة بين النمو الاقتصادي والفقر، في ضوء استراتيجية البنك الدولي للشراكة الوطنية.

فإذا نظرنا على سبيل المثال إلى القطاع الزراعي، سنجد تراجعًا شديدًا في وزنه النسبي من نحو 30% من الناتج المحلي الإجمالي في منتصف السبعينيات، إلى أقل من 12% في الوقت الراهن. هذا التراجع الكبير في النشاط الزراعي لم يكن نتيجة للتوسع في النشاط الصناعي، فالنشاط الصناعي حصته كانت شبه ثابتة عند نحو 16% منذ منتصف السبعينيات حتى الآن (UN Stats)، وإنما حدث هذا التراجع، في الغالب، لصالح أنشطة أخرى، أكثرها غير كثيف العمالة. وبالتالي فإن نسبة ما يذهب إلى الأجور من إجمالي الناتج المحلي، غالبًا ما يميل إلى الانخفاض.

انخفاض نسبة الأجور الناتجة عن العمل من الناتج المحلي الإجمالي ظاهرة عالمية، وليست قاصرة على مصر. في اليابان، على سبيل المثال، وصلت قيمة الأجور من الناتج المحلي الإجمالي إلى نحو 80% في أواخر السبعينيات، ثم هبطت إلى 65% في 2012. حدث نفس الأمر في الاتحاد الأوروبي، حيث وصلت النسبة إلى نحو 74% في منتصف السبعينيات، ثم إلى نحو 66% في 2012. أما في الولايات المتحدة، فتراجعت النسبة من 72% في أوائل السبعينيات، إلى نحو 63% في 2012.

وتفسر منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OECD) أسباب هذا التراجع إلى زيادة الانتاجية بسبب التطور التكنولوجي الذي أدى إلى حاجة أقل للعمال، وبسبب الاتجاه لخصخصة القطاع العام، وهو ما أدى إلى زيادة الحافز الربحي، وبالتالي خفض تكلفة العمل.

الخصخصة أيضًا، وفقًا لتقرير المنظمة، أدت إلى خفض القوة التفاوضية للعمال، ما أثر على حصصهم من الدخل (OECD، 2012، ص 110).⁹ وقد تطرق أيضًا إلى هذه المعضلة الاقتصادية توماس بيكيتي، في كتابه الشهير رأس المال في القرن الحادي والعشرين (2014)،¹⁰ عن طريق ملاحظته بأن العائد على الاستثمار الرأسمالي أعلى من معدلات النمو، وهو ما عبر عنه بالمعادلة الشهيرة ($r > g$)، وهي نتيجة لتركز عوائد النمو في الطبقة الأغنى القادرة على الاستثمار الرأسمالي.

يحد نقص البيانات في مصر بشكل كبير من قدرتنا على الوصول إلى تلك النتائج، لكن في ظل المعلومات الشحيحة المتوفرة، يمكن استخلاص أن مصر غالبًا شهدت اتجاهات مماثلة، إن لم تكن أكثر عنفًا، حالت دون «تساقط» أو وصول ثمار النمو إلى النسبة الأكبر من السكان. ويعد المدخل المثالي لتفسير التناقض ما بين زيادة معدلات النمو في مصر، وزيادة الفقر في نفس الوقت، هو تحليل القطاع

9- OECD. (2012). Labour Losing to Capital: What Explains the Declining Labour Share? Retrieved June 20, 2018, from http://www.oecd.org/els/emp/EMO_2012_Eng_Chapter_3.pdf

10- Piketty, T. (2014). Capital in the Twenty-First Century. Cambridge Massachusetts: The Belknap Press of Harvard University Press.

المالي، ومعدلات ربحيته، وكثافة التشغيل فيه، مقارنة بالقطاعات الأخرى كالصناعة، والزراعة، والسياحة.

ونشير في هذا السياق إلى حسابات أجزاها البنك الدولي بناءً على الحسابات القومية في مصر خلال الفترة بين 2000 إلى 2009، والتي تذهب إلى أن فائض التشغيل المجمع للشركات ارتفعت نسبته من 43% من الناتج المحلي الإجمالي عام 2002 إلى 50% من الناتج عام 2008. بينما انخفضت حصة أجور العاملين من الناتج في تلك الفترة إلى نحو 25%، وهو ما يشير، وفقاً للتقرير، إلى أن الكثير من ثمار النمو في تلك الفترة كانت نتيجة زيادة الربح وربحية رأس المال على حساب الدخل من العمل.¹¹

غنائم القطاع المالي في مصر في مطلع الألفية

إذا ما نظرنا إلى شركات السمسرة في مصر، سنجد أن أرباحها قد زادت من نحو 9 مليون جنيه عام 2000/2001 إلى نحو 450 مليون جنيه عام 2009/2010، ما يدل على التوسع الكبير في نشاط المضاربة على مدار هذا العقد. وبالنسبة لرأس المال المدفوع لشركات السمسرة، فقد زاد أكثر من عشرين ضعفاً من 57 مليون جنيه عام 2000/2001 إلى نحو 1.28 مليار جنيه عام 2009/2010. وإذا ما نظرنا إلى معدل الربحية، عن طريق قسمة صافي الأرباح على رأس المال المدفوع، سنجد أن معدل الأرباح زاد من نحو 16% عام 2000/2001 إلى ما يزيد عن 35% عام 2009/2010، مع وصول تلك النسبة إلى ما يزيد عن 80% عام 2008/2009. أما بالنسبة لبنوك الاستثمار التي تشكل المضاربة جزءاً أصيلاً من نشاطها، فتراجعت معدلات الربح (صافي الربح/ رأس المال المدفوع) بين 22% إلى 46% في الفترة بين أعوام 2000/2001 و2009/2010.¹²

بالنظر إلى معدلات الربحية تلك، يظهر، وبشكل واضح، أن معادلة «بيكيتي» تنطبق على الوضع المصري. أي أن العائد على الاستثمار الرأسمالي (خاصة المضاربة) يزيد عن معدلات النمو، ما يؤدي إلى زيادة تركيز الدخل والثروة في الشرائح الاقتصادية العليا. ويتأكد هذا الأمر أكثر وأكثر بالنظر إلى اتجاهات الأجور في هذا القطاع.

11- Egypt promoting poverty reduction and shared prosperity - World Bank - 2014 - P.26 - <http://documents.worldbank.org/curated/en/853671468190130279/Egypt-Promoting-poverty-reduction-and-shared-prosperity-a-systematic-country-diagnostic>

12- بيانات النشرة السنوية للإحصاءات والمؤشرات المالية للبنوك وشركات التأمين والصرافة والسمسرة.

وكما أشرنا من قبل، فإن هارفي يعتبر أن التراكم الحادث في القطاع المالي هو نمط من التراكم البدائي يتم في العصر الراهن، الذي يطلق عليه «التراكم عبر الانتزاع». ويقول هارفي أنه مثلما الدبلوماسية هي استمرار للحرب بوسائل أخرى، فالرأسمالية المالية (finance capital) هي استمرار للتراكم بوسائل أخرى، بعدما وصل التراكم الرأسمالي من النشاط الإنتاجي إلى أزمة حادة بدءاً من عام 1973. ويعكس التراكم المعتمد على دورة رأس المال، والأرباح الناتجة عن فائض قيمة العمل وعن طريق مبادلة السلع، يغيب عنصر العمل عن آليات التراكم عن طريق الانتزاع (إلا القليل الذي يلزم لإدارة عملية الانتزاع). فمثلاً التراكم الحادث عن طريق خصخصة الأراضي وتوزيعها، عبارة عن عوائد عادة ما تكون شديدة الضخامة في غياب شبه تام لعنصر العمل.

وتبدو معدلات التشغيل في القطاعات المالية بمصر ضعيفة للغاية مقارنة بالقطاعات التقليدية، فمتوسط حصة العامل من رأس المال المدفوع (رأس المال المدفوع/ عدد العمال) في القطاع الخاص المنظم في مجال الوساطة المالية يبلغ نحو 5.7 مليون جنيه، بينما في مجال الزراعة ينخفض إلى 368 ألف جنيه، وفي المجال الصناعي 220 ألف جنيه (الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء، 2016).¹³ يعني هذا أن كل 6 مليون جنيه من الاستثمارات في شركات السمسة تقوم بتوظيف شخص واحد فقط، في حين أن نفس حجم الاستثمار كفيل بتوظيف 27 عاملاً في مجال الصناعة، أو 16 عاملاً في مجال الزراعة.

يعني هذا باختصار أن جزءاً كبيراً من رأس المال المستثمر في مجال المضاربة والسمسة يذهب إلى غير الطبقات العاملة بأجر (بمفهومها الواسع من فلاحين وعمال وأصحاب الياقات البيضاء)، وهو من أسباب تراجع نسبة الأجور من الناتج المحلي الإجمالي، كما يعني انسداد واحدة من أهم قنوات التساقت المزعوم لثمار النمو.

قد يحدث أيضاً تساقط لثمار النمو الاقتصادي عن طريق السياسات الضريبية. إلا أن قطاع السمسة والمضاربة، بسبب طبيعة نشاطه، من أكثر الأنشطة المعفاة من الضرائب، وبنوك الاستثمار لديها قدرة كبيرة على تجنب الضرائب، وتحويل أرباحها إلى الخارج بدون دفع ضرائب، كما سيتضح من دراسة الحالة الخاصة بالبنك الوطني المصري. يعتمد أيضاً القطاع المالي بشكل كبير على صناديق استثمار مسجلة في ملاذات ضريبية توفر له سرية كاملة وإعفاء لجميع أنواع الأرباح، وهو ما يضعف أكثر وأكثر من حجة تساقط الثمار. كما يتضح من دراسة

13- الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء (2016). النشرة السنوية للإحصاءات والمؤشرات المالية لشركات القطاع الخاص المنظم.

لشبكة العدالة الضريبية (James Henry، 2012)،¹⁴ أن نسبة كبيرة من عائدات تلك الاستثمارات لا تتم إعادة استثمارها في البلد الأصلي، إنما يتم مراكمتها في تلك الملاذات في ظل سرية وحماية، ويتم استثمارها في أنشطة آمنة منخفضة القيمة والمخاطر على مدى طويل، بهدف حماية الأصول وتنويع مصادرها (ص، 29-30). نحن باختصار أمام قطاع يتوسع بشدة ويستحوذ على حصة متزايدة من النشاط الاقتصادي، يقدم عائداً وربحية ضخمة جداً لقلّة قليلة من المستثمرين الأثرياء أو أصحاب النفوذ (الـ1% الأغنى)، وفي نفس الوقت منخفض الكثافة العمالية، بحيث لا تشارك أية فئات أخرى في تلك الثروة الجديدة المولدة، ولا حتى الدولة والمجتمع عن طريق الضرائب.

وما يزيد من صعوبة تساقط تلك الثمار، هو عدم إعادة استثمار تلك التراكمات في مصر ونزوحها إلى الخارج، وهو ما كشف عنه ملف الأموال المنهوبة للنخبة الحاكمة في عصر مبارك، الذي تم فتحه بعد ثورة يناير 2011، إلى جانب العديد من التهربات التي تمت من خلال مؤسسات في الخارج توسطت في هذا النوع من التعاملات، مثل تهربات «وثائق بنما».

ما هو الملاذ الضريبي؟

الملاذ الضريبي هو ولاية قضائية قد تتحقق في دولة أو دويلة صغيرة أو منطقة داخل دولة لديها معدلات ضريبية منخفضة أو معدومة، حيث يتم تحويل الأموال ورأس المال والأرباح إليها، لمساعدة الأشخاص الطبيعيين والاعتباريين على تجنب دفع الضرائب المستحقة على الأرباح و/أو الدخل و/أو الثروة في البلاد التي تمت فيها عملية الإنتاج. ومن الممكن تنفيذ هذه العملية بصورة قانونية من خلال ما يعرف بالتهرب الضريبي، أو بشكل غير قانوني (التهرب الضريبي). وعادةً ما توفر هذه الولايات الوقاية السرية القصوى للمعاملات المالية والاستثمارية، لأن مستويات شفافية مرتفعة من شأنها الحد من حركة الأموال إلى هذه الولاية القضائية الضريبية، ومن ثم ينتهي دورها كملاذ ضريبي. المصدر: تقرير «من وراء حجاب استثمارات البنك الدولي بين السرية المالية وعود التنمية: حالة مؤسسة التمويل الدولية في مصر، ٢٠١٨» - المبادرة المصرية للحقوق الشخصية.

دراسة حالة: البنك الوطني المصري.. التراكم عن طريق التلاعب بالأسهم

يعدد هارفي طرفاً عديدة للتراكم عبر الانتزاع في القطاع المالي، من ضمنها الترويج للأسهم والتلاعب بها. فعبر التلاعب في سعر السهم من قلة متحكمة في السوق، تستطيع تلك القلة أن تنتزع أرباحاً طائلة يكون مصدرها في الغالب أموال صغار المستثمرين، الذين يتم تضليلهم بصورة عمدية للتكسب على حساب قلة

14- Henry, J. S. (2012, July). The price of offshore revisited. Retrieved June 20, 2018, from https://www.taxjustice.net/cms/upload/pdf/Price_of_Offshore_Revisited_120722.pdf

خبرتهم وضعف مكانتهم في السوق. وتمثل قضية البنك الوطني المصري (المعروفة إعلامياً بـ«التلاعب بالبورصة») خير مثال على هذا النمط.

تأسس البنك الوطني المصري عام 1980، كبنك تجاري يساهم في ملكيته بنوك قطاع عام، وصناديق استثمار تابعة لبنوك قطاع عام، ومؤسسات وأفراد مصريين، وغير مصريين، وبلغ رأسمال البنك عام 2007 نحو 750 مليون جنيه مصري. ووفقاً لأوراق قضية «التلاعب بالبورصة» بدأت القصة عام 2005، حينما تقدم بنك الشركة المصرفية العربية الدولية (SAIB BANK) بعرض لشراء الوطني المصري. وفي يونيو 2006 دخل عضوان جديدان في مجلس إدارة البنك الوطني، هما أحمد نعيم، ممثلاً عن شركة «نايل انفستمنز» لتداول الأوراق المالية المملوكة لشركة «النعيم» القابضة، وياسر الملواني، ممثلاً لصندوق «حورس2» للاستثمار المباشر المملوك لشركة «إي أف جي هيرميس»، والمسجل في الملاذ الضريبي «جزر كايمان». وجاء تعيين ياسر الملواني، بعدما اشترى صندوق «حورس» حصة في البنك الوطني من الأسهم المتداولة في البورصة في الفترة من مارس إلى يونيو 2006. يتلخص التلاعب في هذه القضية، وفقاً لتقارير رسمية¹⁵، في أنه من المرجح أن يكون الملواني، ونعيم، وهما في قلب إدارة البنك الوطني، مرراً معلومة لـ«صندوق حورس» و«شركة نايل انفستمنز» التابعين لهما، بأن مستثمرين إقليميين يرغبون في شراء حصة في هذا البنك. فقامتا «حورس» و«نايل انفستمنز» على إثر هذه المعلومة بعمليات شراء مكثفة في أسهم البنك، لتضخيم قيمة البنك في أعين المشتريين المحتملين، ومن ثم يستفيد الملواني ونعيم من تعظيم قيمة البنك في صفقة البيع، حيث يستطيعان الخروج من السهم في الوقت المناسب بأفضل ربح ممكن، بعد أن أضفا عليه هذه القيمة الوهمية.

ويشير تقرير لإدارة مكافحة جرائم الاختلاس والإضرار بالمال العام (الموجود ضمن أوراق قضية التلاعب بالبورصة) إلى أن «هيرميس» قد قامت بشراء «ملايين» من

15- عند وقت كتابة هذا الفصل لم يكن قد صدر حكم محكمة جنابات القاهرة في فبراير ٢٠٢٠ بتبرئة جميع المتهمين في القضية، إلا أن هذه التبرئة لا تنفي صحة المعلومات الخاصة بتطور سعر السهم ومعدلات الربحية الواردة في التقارير الرسمية المشار إليها في هذا الفصل، حيث استندت تبرئة المحكمة--من ضمن ما استندت--إلى عدم انتفاع جمال مبارك بشكل مباشر، بل عن طريق توزيعات أرباح لشركة بوليون التي يمتلك حصة فيها، وأن علاء مبارك اشترى أسهم البنك الوطني بناء على تقرير لرويتز منشور للعمامة وليس بناء على معلومة داخلية وجوهريّة.

الأمر التي استندت لها المحكمة في تبرئة المتهمين في القضية لم تنف معدلات الربحية الكبيرة التي تحققت في زمن قياسي جراء المضاربة في سهم البنك الوطني، والتي اعتبرها الفصل مثال على التراكم الحاد عبر الانتزاع الذي يحدث في القطاع المالي والمتزامن مع انسداد أغلب قنوات تساقط الثمار في هذا القطاع، لذلك لم نردع لتعديل هذا الجزء بناء على مستجدات القضية، فالتحليل لن يختلف كثيراً سواء حدثت هذه المعدلات الفائقة من الربحية عن طريق الوصول إلى ما يسمى بـ«معلومة داخلية وجوهريّة» أم عن طريق قراءة تحليلات وكالات الأنباء.

أسهم البنك الوطني في تلك الفترة، ووفقًا لذات التقرير، تم استخدام الإمكانيات المالية الضخمة لشركتي «هيرميس» و«النعيم»، للقيام بعمليات تهدف إلى تقوية المركز المالي للسهم، تمهيدًا لبيعه للمستثمر الكويتي بأعلى سعر ممكن. ووفقًا للتقرير أيضًا، نجحت شركتا «هيرميس» و«النعيم»، عن طريق تلك العمليات، في رفع سعر السهم من 18 جنيهًا إلى 77 جنيهًا.

من الجدير بالذكر أن جمال مبارك كان يرأس مجلس إدارة شركة «هيرميس» للاستثمار المباشر التي تدير صندوق «حورس2»، وكان يملك نحو 17.5% من أسهم تلك الشركة (دياب، 2016)¹⁶.

أول شراء لصندوق «حورس 2» المملوك لشركة هيرميس من أسهم البنك الوطني، كان في 15 مارس 2006، وقام الصندوق بشراء منظم لنحو 7 مليون سهم، حتى آخر أبريل 2006، واستمر صندوق «حورس» في الشراء المكثف للسهم بعد انضمام ياسر الملواني إلى مجلس إدارة البنك الوطني، حيث قام بشراء نحو 300 ألف سهم خلال أسبوعين من انضمام الملواني إلى مجلس إدارة هذا البنك.

كان متوسط السعر الذي اشترى به صندوق «حورس» 21 جنيهًا للسهم، ويرجح تقرير هيئة الرقابة المالية، موجود ضمن أوراق نفس القضية، أن ياسر الملواني، بصفته عضوًا بمجلس إدارة البنك الوطني، مرر معلومات عن رغبة بعض البنوك الإقليمية في الاستحواذ على حصة حاكمية في البنك الوطني، إلى إدارة صندوق «حورس». ويقول التقرير نصًا: «الأمر الذي قد يكون معه (صندوق حورس) مستفيدًا من معلومة داخلية [...] وهي معلومة الإعلان عن إبداء رغبة العديد من البنوك الإقليمية في الاستحواذ على حصة حاكمية بالبنك الوطني المصري، ويُرجح اتصال عمله (الصندوق) بهذه (المعلومة) عن طريق علاقته بالمدعو/ ياسر سليمان هشام الملواني، عضو مجلس إدارة البنك، عضو مجلس إدارة شركة هيرميس القابضة، المتصل بالمعلومة بحكم عمله».

ويذكر أن هايدي راسخ، زوجة علاء، نجل الرئيس مبارك، قامت بشراء 290 ألف سهم في فبراير 2007 على مدار ثلاثة أيام متتالية، وهو ما يرجح علم الأطراف المرتبطة بـ«إي إف جي هيرميس» بمعلومة البيع والعرض المقدم.

أما بالنسبة لشركة «النعيم»، فقد بدأت شراء أسهم البنك الوطني في 30 يولييه 2006، بعد انضمام أحمد نعيم بدر إلى مجلس الإدارة، واستمرت شركة «نايل انفستمنتس» التابعة للنعيم بالشراء بشكل مكثف منذ ذلك التاريخ وحتى 27

16- أسامة دياب (2016)، عندما يستثمر جمال مبارك... أو كيف تحول كل دولار إلى 12 ألف دولار. مدى مصر. رابط: <https://tinyurl.com/yba2cyno>

ديسمبر 2006، حيث اشترت ما يزيد عن 7 مليون سهم أيضاً بمتوسط سعر 27 جنيهاً مصرياً، وما ينطبق في هذه الحالة على صندوق «حورس» والمملوani، ينطبق أيضاً على أحمد نعيم بدر، من حيث الدراية بمعلومة البيع، وفقاً لتقرير هيئة الرقابة المالية.

قام العديد من الأفراد والكيانات الأخرى، ممن تربطهم علاقة بمجلس إدارة البنك، من بينهم عملاء لـ «إي إف جي هيرميس» و«النعيم»، مثل هشام السويدي، وهايدي راسخ، في نفس الفترة بشراء كميات كبيرة من تلك الأسهم بأسعار تتراوح ما بين 20 و35 جنيهاً، حتى جاءت لحظة البيع الحاسمة في جلسة البورصة بتاريخ 1 نوفمبر 2007. من بين تلك الكيانات، صناديق استثمار مثل «إيجيبت فاند» وهو صندوق استثمار مباشر مسجل في جزر «الكايمان»، وتديره أيضاً «إي إف جي هيرميس»، وساهم فيه العديد من رجال الأعمال والساسة البارزين في مصر، مثل أحمد عز، وأحمد بهجت، وأشرف مروان، ومحمد أبو العينين، ومحمد نصير، ومحمد لطفي منصور، وشركات تنتمي إلى عائلة مبارك، وحسين سالم.

بعد بيع أسهم الحصة الحاكمة للمستثمر الكويتي بمبلغ 77 جنيهاً في نوفمبر 2007، حققت الشركات المذكورة أرباحاً طائلة، فوفقاً لتقرير إدارة مكافحة الاختلاس، تربح صندوق «حورس 2» بمبلغ 420 مليون جنيه، وهو الفرق ما بين السعر الذي اشترت به الشركة السهم وسعر بيعه. أما شركة النعيم فقد ربحت 380 مليون جنيه. ويتضح من جداول أرباح شركات السمسرة أن عام 2007/2008 كان العام الذي تم فيه تحقيق أعلى أرباح في فترة ما قبل الثورة بنسبة 108% من رأس المال المدفوع، ومن المرجح أن يكون لصفحة بيع البنك الوطني دور في وصول معدلات الربح لهذه المستويات غير المسبوقة.

حقق جمال مبارك نتيجة هذا الاستثمار، واستثمارات أخرى شبيهة، 12 ألف ضعف رأس المال المدفوع، حيث كان رأس المال المدفوع لشركة «إي إف جي هيرميس» للاستثمار المباشر التي تدير صناديق «حورس» 10 آلاف دولار فقط، على الرغم من تحقيقها مئات الملايين من الأرباح (دياب، 2016)¹⁷ ويعود هذا بالأساس إلى أن «حورس» شركة مسجلة في ملاذ ضريبي.

لكن، حتى وإن كانت «حورس» مثلاً متطرفاً، فإنه معبر عن طريقة التراكم عبر الانتزاع (ترويج الأسهم والتلاعب بها) مقارنة بالتراكم الرأسمالي الذي يحدث نتيجة نشاط اقتصادي في قطاعات مثل الزراعة والصناعة.

17- أسامة دياب (2016). عندما يستثمر جمال مبارك.. أو كيف تحول كل دولار إلى 12 ألف دولار. مدى مصر. رابط: <https://tinyurl.com/yba2cyno>

هذه الإيرادات الضخمة لا توجد آلية لإعادة تدوير عوائدها الاقتصادية بين القاعدة العريضة من المجتمع، أو ما يعرف بإسقاط ثمار النمو، باستثناء ربما العوائد التي وصلت إلى قلة من الموظفين في شركات السمسرة، وحصول الدولة على رسوم الدمغة على عمليات بيع وشراء الأسهم، وبعض الضرائب القليلة على أرباح الشركات العاملة في نشاط السمسرة، التي تم تسديدها بعد تجنب الجزء الأكبر من خلال مناورات التهرب الضريبي.

ومن المعروف أن القطاع المالي يسهل عليه تجنب الضرائب، وذلك لأن الأرباح المحققة عن طريق المضاربة في البورصة معفاة من الضرائب.¹⁸ وبالنسبة لضريبة الدخل على أرباح الشركات وبنوك الاستثمار، فهذه الشركات تحترف عمليات التخطيط الضريبي التي تؤدي إلى خفض كبير في فاتورتها الضريبية، عن طريق نقل الأرباح لشركات مؤسسة في الملاذات الضريبية، وطبيعة النشاط المالي تسهل جداً من تلك العملية.

ويقول تقرير اللجنة القضائية في قضية «التلاعب في البورصة» إنه تم تحويل ما لا يقل عن 497 مليون جنيه إلى «الجزر العذراء» البريطانية بين يولييه 2003 وديسمبر 2009، كما يشير التقرير إلى أنه لا يبدو أن «هيرميس» للاستثمار الخاص المباشر قد دفعت أية ضرائب على هذه الأرباح. وفي العام الذي تمت فيه صفقة البيع، أعلنت «إي إف جي هيرميس» في بيانها المالي، أنها دفعت نحو 13.1% ضرائب على أرباحها، وانخفضت هذه النسبة إلى 10% عام 2008، وفسر البيان المالي لـ«إي إف جي هيرميس» هذا الانخفاض بـ«بفعل تزايد الإيرادات القادمة من خارج مصر، ومن الكيانات غير الخاضعة للضريبة» (البيان المالي لهيرميس القابضة لسنة 2008).^{19 20}

وبينما تفترض نظريات تساقط الثمار أن الاقتصاديات الوطنية تشكل أنظمة مغلقة (self contained)، حيث تتم إعادة استثمار التراكم بالضرورة داخل نفس الاقتصاد الوطني، فإن هذا الافتراض يتنافى -بالضرورة أيضاً- مع التوجه «النيوليبرالي» الذي يطالب دائماً بحرية حركة رؤوس الأموال والأرباح. فارتباط أرباح القطاع المالي، والتراكم عبر الانتزاع، الجغرافي أقل بكثير مقارنة بالتراكم عبر إعادة الإنتاج الموسع، لأن استثمارات الأخير ذات نشاط إنتاجي، ومشروطة بتوسع ذلك الإنتاج،

18- جاءت محاولات فرض ضرائب على أرباح البورصة بالفشل، حيث تم تأجيل العمل بقانون ضرائب أرباح البورصة بعد نحو عام من تمريره في 2014، ففي مايو 2015 تم تأجيل العمل بالقانون الجديد لمدة سنتين، وتم تجديد التأجيل لمدة ثلاث سنوات أخرى في مايو 2017.

19- EFG Hermes. (2008). EFG Hermes Annual Report 2008. Retrieved June 21, 2018, from

<http://efghermes.com/en/InvestorRelations/AnnualReports/EFGHermesAnnualReport2008NEW.pdf>

20- يذكر أن معدل الضريبة في هذه الفترة كان 20%.

لذا من المرجح أن يُعاد استثمار جزء مهم من أرباحها داخل النطاق الجغرافي لنشاطها، وهو نمط التراكم الذي يقف على النقيض من التراكم عبر الانتزاع (كما يسميه ديفيد هارفي) الذي تمارسه القطاعات المالية، أو التراكم البدائي كما يسميه ماركس.

وتثبت التسريبات التي حدثت بعد ثورة 2011، بما لا يدع مجالاً للشك، أن كثيراً من ثمار نمو الأنشطة المالية في مصر لم تتساقط في الداخل، بل بل نزحت إلى الخارج. فمصر، وفقاً للتسريبات السويسرية التي نُشرت عام 2015، كان لديها 1478 حساباً بنكيًا في بنك «إتش إس بي سي» في سويسرا، تم فتحهم بين عامي 1970 و2016، بقيمة 856 مليون دولار (الاتحاد الدولي للمحققين الصحفيين، 2015)،²¹ ما يدل على الميل القوي لإعادة تدوير الفوائض المالية خارج مصر.

وكانت سويسرا قد جمدت نحو 700 مليون دولار تابعين لأفراد من عائلة ونظام مبارك، فضلاً عن تجميد أربع حسابات بنكية لجمال مبارك في قبرص، مرتبطين بشركة «بليون»²² وباستثماراتها في القطاع المالي، بسبب شبهة أن تكون تلك الأموال من متحصلات فساد نظام مبارك.

هذا بالإضافة إلى تجميد مبالغ وأصول في دول مثل إسبانيا، وهونج كونج، والمملكة المتحدة، وفرنسا، وكندا (لونجشو ودياب، 2017)²³ وطبعًا ما خفي كان أعظم! أيضًا أثبتت «وثائق بنما» و«وثائق الجنة» نزوح الأموال بغزارة إلى تلك الملاذات، ما يؤكد على أن الكثير، إن لم يكن أغلب الثروات المتراكمة عبر الانتزاع، لا يعاد استثمارها داخل حدود الدولة الوطنية كما تروج أسطورة تساقط الثمار. حتى الحديث عن أن شركات السمسرة والكيانات العاملة في النشاط المالي تفيد الاقتصاد، ولو بطريقة واحدة فقط، لأن مالكيها ينفقون أرباحهم محليًا، ما يؤدي إلى خلق طلب محلي يساهم في تنشيط المشروعات، ويوفر فرص العمل، سنجدته حديثًا افتراضيًا لا سند له في الواقع. ذلك لأن الميل الحدي للاستهلاك، وهو ما يقيس العلاقة بين الزيادة في الدخل والزيادة في الاستهلاك، ينخفض بشدة كلما زاد الدخل والثروة. أي، بتعبير آخر، كل دخل جديد مضاف، يذهب جزء صغير

21- الاتحاد الدولي للمحققين الصحفيين (2015). بيانات سويس ليكس. الرابط: <https://www.icij.org/investigations/swiss-leaks/> /explore-swiss-leaks-data

22- ساهمت شركة «بوليون» القبرصية المملوكة بنسبة 50% لنجلي مبارك بنسبة 35% في EFG Hermes Private Equity، والتي امتلكت بدورها صندوقين يحملان اسم «حورس» (لاحقًا EFG Capital Partners). يستثمر هذان الصندوقان عن بعد في العديد من الشركات المصرية، من بينها أسمنت السويس، والبنك الوطني المصري، ومجموعة طلعت مصطفى القابضة، وشركة الإسكندرية للزيوت المعدنية.

23- أوليفيه لونغشو وأسامة دياب (2017). جمع سالم؛ قصة جمع سالم لثروته وعودتها إليه بعد سنوات التجميد. المبادرة المصرية للحقوق الشخصية. الرابط: https://eipr.org/sites/default/files/reports/pdf/hussiensalem-ar_0.pdf

منه للاستهلاك، وجزء كبير للادخار. لهذا السبب، فإن السياسة التوزيعية للدخول الإضافية، أو ما يُسمى بسياسات العدالة الاجتماعية، لها عظيم الأثر على الاقتصاد. لأن فرض سياسات عادلة، مثل ضرائب دخل تؤخذ من أرباح أثرياء القطاع المالي وتعطى للطبقة الوسطى أو الفقراء، يمكن أن تساهم في خلق طلب فعال في الاقتصاد يساعده على النمو بشكل أكبر (Carroll، 2017)،²⁴ إلا أن غياب العدالة عن السياسات الاقتصادية في مصر يحول دون ذلك.

في أعقاب الأزمة المالية في الولايات المتحدة، على سبيل المثال، قامت الحكومة الأمريكية بتمرير خطة لتحفيز الاقتصاد، عن طريق منح خصومات ضريبية لما يزيد عن 70 مليون أسرة أمريكية، بقيمة تتعدى الـ100 مليار دولار. وقد ساهمت هذه السياسة في حصول كل أسرة أمريكية في المتوسط على 950 دولاراً، وتم تطبيق هذا الإجراء، أملاً في زيادة فائض الدخل لتلك الأسر مما يزيد إنفاقها/ استهلاكها، ويقلل من حدة الركود المتوقع، وشكلت هذه الحزمة التحفيزية نحو 2.6% من الناتج المحلي الإجمالي في الولايات المتحدة، و3.7% من إجمالي الإنفاق الاستهلاكي الشخصي.

وقسمت دراسة لـ«برودا» و«باركر» الأسر الأمريكية إلى ثلاث فئات دخل من الأقل دخلاً إلى الأعلى. ووجدت الدراسة أن فئة الدخل الأدنى أنفقت نسباً أكبر من الدخل الإضافي، مقارنة بالفئات الأعلى، وأن الميل الحدي للاستهلاك للفئة الأدنى كان ضعف الفئة المتوسطة والأعلى (Broda & Parker، 2012). هذا يعني ببساطة، أن الدخل الجديد في الاقتصاد سيكون دائماً له أثر أكبر على الطلب العام، لو تم توزيعه على الفئات الأقل دخلاً.

وبما أن مستثمري القطاع المالي في مصر (وفي العالم) بطبيعة الحال يُعدون من الفئات الأعلى دخلاً، لذا فإن ما يحصلون عليه من دخول فلكية لها أثر أقل بكثير على الطلب العام، على عكس لو كانت تلك الدخول قد ذهبت ليد الفئات الأقل دخلاً.

24- Carroll, C. (2017, June 3). The Distribution of Wealth and the Marginal Propensity to Consume. Retrieved June 21, 2018, from <http://www.econ2.jhu.edu/people/ccarroll/papers/cstwMPC.pdf>

ملخص عام

حاول هذا الفصل تحليل أساليب وطرق التراكم في القطاع المالي، الذي شهد قفزة كبيرة في حجم الأعمال خلال العقد الأول من الألفية الجديدة برعاية مجموعات سياسية نافذة، على رأسها نجلي الرئيس الأسبق حسني مبارك. وكيف أن هذا النمط من التراكم -بسبب طبيعته- قد ساهم في زيادة الفجوات الطبقيّة، التي أدت إلى زيادة معدلات النمو بدرجة كبيرة، وزيادة معدلات الفقر بدرجة كبيرة أيضًا في نفس الوقت.

وقد أوضحنا أن «التراكم عبر الانتزاع» هو نمط التراكم المُميّز في الحقبة «النيوليبرالية»، ويقف على النقيض من التراكم الرأسمالي الذي يعتمد على «إعادة الإنتاج الموسع»، وأن ثماره -التراكم عبر الانتزاع- لا تسقط على الفئات الدنيا في الدخل والثروة، وهو ما يرجع لأسباب مرتبطة عضوياً بهذا النمط من التراكم. من أبرز تلك الأسباب: أولاً، أن التراكم عبر الانتزاع لا يعتمد على عمالة كثيفة، وبالتالي لا تذهب ثماره إلى قاعدة واسعة من العمال، لكن تنحصر في نخبة محدودة؛ وثانياً، أن هذا النمط من التراكم، على الأقل في صورته المرتبطة بالقطاع المالي، يستطيع الالتفاف حول القوانين الضريبية وتجنبها بقدر من السهولة؛ وثالثاً، أن إيرادات هذا النمط من التراكم يتم عادة نزحها إلى الخارج لضعف ارتباطها الجغرافي، مقارنة بالنشاط الإنتاجي، ولا تتم إعادة استثمارها في السوق المحلي؛ وأخيراً، أن الفئات الاجتماعية التي تحصل على تلك الدخول والثروات الجديدة، ليس لديها القدرة على تحفيز الطلب المحلي، وتنشيط السوق بسبب انخفاض الميل الحدي للاستهلاك الخاص بها.

القسم الثاني فردوس في قلب الصحراء

الفصل الثالث: قراءة طويلة الأجل لتطور الملكية الزراعية

صقر النور

الفصل الرابع: عن نشأة التنمية السياحية وسياسة الأراضي الرخيصة

عبد الرازق الشويخي

الفصل الخامس: سياسة تسليح السكن في مصر

بيسان كساب

الفصل السادس: الدولة والمقاولون ونزع القيمة

محمد رمضان

منذ السبعينات سيطر على صانع القرار في مصر حلم تعمير الصحراء، وقد تواكب ذلك مع الانفتاح الاقتصادي الأمر الذي أتاح فرصة كبيرة للشركات الخاصة لكي تتدخل لتنفيذ هذا الحلم والتربح من وراءه. على مدار العقود الماضية بزغت عشرات مشروعات الإسكان الكبرى والمنتجعات السياحية والمساحات الزراعية الجديدة، وصورت وسائل الإعلام هذه البقع على أنها بمثابة فردوس في قلب بحر من الصحراء يحيط بوادي النيل. ولكن وراء هذه المشروعات قصص عدة حول صعود شركات ورجال أعمال بفضل تخصيص أراض لهم بأسعار متدنية، أو بشروط تمكنهم من تحقيق أرباح هائلة.

يعرض لنا هذا القسم تاريخ موجز عن النزاع الطويل منذ القرن التاسع عشر على الأرض الزراعية في مصر، ثم يقدم إطلالة على عمليات تخصيص أراضي الاستصلاح في عهد مبارك.

ويتطرق كذلك لسياسات تخصيص الأراضي السياحية في التسعينات وبداية الألفية والجدل الذي دار حول أسعارها، ودورها في صناعة أسماء كبيرة في عالم الاستثمار.

ويستعرض نشأة المجتمعات السكنية الجديدة في المدن الصحراوية، وكيف تضافرت جهود الدولة من عدة اتجاهات لصناعة حلم «الكومباوند». ويقدم القسم نظرة على سياسات صناعة مواد البناء وكيف حل القطاع الخاص محل الدولة للقيام بدور احتكاري، كما يعرض تاريخاً موجزاً عن علاقة المقاولين بالدولة ودور الفساد في هذه العلاقة.

الفصل الثالث

قراءة طويلة الأجل لتطور الملكية الزراعية

صقر النور

بات الاستحواذ على الأراضي متداولاً في الكتابات الأكاديمية والإعلام على المستوى العالمي. وفي مصر زاد الجدل خلال العقدین الأخيرین عن الاستحواذ على الأراضي والمياه، سواء كان من قبل شركات رأسمالية متعددة الجنسيات، أو صناديق سيادية من الخليج العربي، أو جهات سيادية محلية.

ويعني الاستحواذ عبر نزع الملكية أن تتم مصادرة الأراضي وانتقالها من أيدي الأهالي والمجتمعات المحلية إلى أيدي عدد محدود من الكيانات الخاصة والعامّة من الفئات الأكثر نفوذاً وقوة بما يؤدي إلى تركيز الثروة.. يحاول هذا الفصل إبراز دور التراكم للأصول والثورة الموروثة خلال تطور الزراعة المصرية.

في الآونة الأخيرة استعادت مسألة ملكية الأصول أهميتها مرة أخرى في دراسات الاقتصاد السياسي سواء بسبب النقاش العام الذي طرحته الكتابات الحديثة عن أصول اللامساواة مثل كتاب توماس بكييتي¹ أو تأثيراً بدور المنظمات المعنية برصد ومتابعة الصراع على الاستحواذ على الأراضي التي شهدتها الأراضي الصالحة للزراعة في مناطق كثيرة بالعالم خاصة بالجنوب مثل لاند ماتريكس² والتي سلطت الضوء على عمليات الاستحواذ على الأراضي منذ نهاية القرن العشرين، والتي تسارعت في أعقاب أزمة الغذاء العالمية بين عامي 2007-2008 و2011-2012.

في مصر تشير بعض الدراسات إلى أنه حدث استقرار للملكية بعد إقرار قوانين الملكية الفردية منذ حوالي قرن ونصف³، والفرضية التي نحاول تطويرها في هذه الورقة تتعلق بالنظر لمسألة الاستحواذ على الأراضي على أنها مسألة دائمة لم تخرج من دوائر الصراع، وأن لها دوراً مهماً في رسم الحدود الطبقيّة وعلاقات القوة، وتطور الرأسمالية المشوهة خلال هذا الإطار الزمني الطويل.

من خلال القراءة طويلة المدى نهدف إلى إعادة طرح مسألة الأرض كإحدى الأدوات الأساسية لفهم المسألة الزراعية في مصر، وتستند الدراسة على فرضية أن فهم عمليات الاستحواذ وامتلاك الأصول الإنتاجية يعطي تفسيراً أكثر عمقاً للعلاقات الطبقيّة والتحويلات الاجتماعية الحالية في الريف، والتي يتنامى فيها دور الاستحواذ على الأراضي وتستعيد ظاهرة ملكية الأصول أهميتها في تحقيق التراكم في مصر.

يحاول الفصل وضع مسألة الاستحواذ على الأراضي في سياق تاريخي طويل ليس فقط قاصراً على الوضع الحالي ولكن يستعرض الأمثلة المتعددة لأشكال انتزاع ملكية الأراضي من الناس والوسائل المختلفة التي اتبعت لتسليح الأراضي.

بالرغم من أهمية الديناميكيات المعاصرة، إلا أننا نطمح هنا لتقديم قراءة أكثر عمقاً لتطور الملكية الزراعية عبر قراءة طويلة المدى تصل إلى قرنين من الزمان، من خلال رصد القوانين واللوائح وأيضا الأدبيات التي تناولت آليات الاستحواذ على الأراضي وأشكال التراكم المرتبطة بالنفوذ إلى الأراضي في مصر، وفي أي الاتجاهات تطورت خلال هذا الإطار الزمني الطويل.

يحاول هذا الفصل معرفة كيفية تطور توزيع الأراضي الزراعية في مصر منذ القرن الثامن عشر، وما هي الدروس المستفادة من هذه القراءة الآن في القرن الواحد والعشرين؟

هذه القراءة تحاول إعطاء فهم أعمق لعملية الاستحواذ على الأراضي وكذلك تعطي صورة أكثر وضوحاً لعلاقات القوى والتمييز الاجتماعي المرتبط بعمليات الاستحواذ على الأراضي على مدى قرنين من تاريخ الملكية العقارية في مصر. ليس مقصوداً من هذا الفصل أن يكون تاريخاً للقرنين الماضيين، إنما أقرب لاستعراض عام وفق الترتيب التاريخي، حيث ستوضح أشكال محددة لانتزاع ملكية الأراضي عملية التراكم الرأسمالي التي أدت إلى تحولات كبيرة في العلاقة بين الفلاحين والأرض.

1. الإطار المفاهيمي لفهم العلاقة بالأرض: بين الاستحواذ والملكية

نستخدم في هذه الدراسة مفهوم الاستحواذ عبر نزع الملكية والذي يعبر عن ظاهرة تركيز الثروة بين عدد محدود من الأيدي، وهو المفهوم الذي طوره ديفيد هارفي عبر إعادة قراءة أفكار روزا لوكسمبورج⁴ عن أنماط التراكم الرأسمالية غير المرتبطة بالإنتاج، ومفهوم التراكم البدائي لماركس⁵ والذي يعني العملية التاريخية لفصل الفلاحين عن الأرض وتحويل وسائل الإنتاج الاجتماعي والإنتاج ذاته إلى رأس مال وبالتالي تحويل الفلاحين إلى عمال زراعة.

وتتنوع وسائل هذه العملية من الاستيلاء القصري على الممتلكات العامة من خلال العنف أو من خلال الاستيلاء «القانوني» عبر القوانين التي تمنح الرأسماليين أراضي الشعب كملكية خاصة. ورغم أن ماركس يرى أن هذه العملية مرتبطة بالمراحل الأولى للرأسمالية فإن ديفيد هارفي⁶ يشير إلى أنها عملية مستمرة على

4- Rosa Luxemburg and Nikolai Bukharin. 1972. Imperialism and the Accumulation of Capital. Penguin Press. New York.

5- Karl Marx. 1967. Capital. volume I. International Publishers. New York.

6- David Harvey. 2003. The new imperialism. Oxford University Press. Oxford.

طول المسار التاريخي للرأسمالية وتحدث بأشكال مختلفة وطرق مختلفة. هذه المفاهيم هامة في فهم تطور الملكية العقارية الزراعية كعملية إنتاج وتوسيع وإعادة إنتاج للعلاقات الاجتماعية الرأسمالية، والتراكم بوسائل غير اقتصادية وعمليات نزع الملكية.

في دراسته الرائدة للتمايز الطبقي في الريف في القرن التاسع عشر يطور محمد حاكم⁷ إطاراً مفاهيمياً للعلاقة بالأرض نتصور أنه مناسب أيضاً لدراستنا لفهم تطور العلاقة بالأرض خلال مدى زمني واسع. وفقاً لحاكم تخضع ذات الأرض لأشكال متعددة من النفاذ والاستغلال في ذات الوقت. هذه الأشكال يتم اختزالها عادة في الملكية لمحاولة فرض نمط لتطور الملكية ليس بالضرورة واقعيًا ولكنه متأثر بالفهم «الغربي» للملكية والذي تجاوزه الدراسات التاريخية الما-بعد كولونيبالية ودراسات التابع⁸ لمسألة العلاقة بالأرض في مناطق عديدة بدول الجنوب. ولذلك فإن محاولة تتبع تاريخ الملكية عبر تتبع التحولات القانونية دون النظر لعلاقات الصراع والممارسات الاجتماعية تجعل فهمنا لمسألة الملكية ومفهومها قاصرًا ومُستبعدًا لأغلب الديناميكيات التي تحدث على أرض الواقع.

ويطرح محمد حاكم صندوق أدوات مفاهيمية تساعدنا على فهم مسألة العلاقة بالأرض ونشير هنا إلى ثلاثة مصطلحات أساسية:

الاستحواذ: وهو أشمل من مفهوم الملكية حيث يشير إلى أي حق من حقوق التصرف في الأرض لأي طرف من أطراف العلاقة بهذه الأرض.

المركب الحقوقي: يشير إلى تعدد الأطراف المستحوذة وتعدد حقوق التصرف في الأرض.

الموازنة الحقوقية: تحديد ومقارنة حقوق كل طرف من أطراف المركب الحقوقي. وفقاً لهذا الإطار المفاهيمي يوضح حاكم أن الأراضي هي موضوع للاستحواذ لأطراف متعددة ذات حقوق متعددة محكومة بأطر حقوقية متعددة ذات مرجعيات مختلفة. مثلاً في القرن التاسع عشر كان يتم التعامل مع الأرض على أنها كلها ملك لله وهي بيد الحاكم الذي يعطيها للرعية وهم يزرعونها مباشرة أو يؤجرونها لفلاحين يقومون بزراعتها، ولا يملك أحد إخراجهم طالما يدفعون الخراج.

7- محمد حاكم، 2007، أيام محمد علي التمايز الاجتماعي وتوزيع فرص الحياة، المجلس الأعلى للثقافة، القاهرة.

8- لمعرفة تفاصيل أكثر عن دراسات التابع يمكن قراءة مقال «دراسات التابع والتاريخ ما بعد الكولونيبالي» لـ ديبيش شاكراباري

على الرابط التالي <https://bit.ly/2EDrtWL>

كان هناك صراع ثلاثي الأطراف بين السلطة والوسطاء (ملتزمون أو متعهدون أو موظفون) والفلاحين (العاملون على الأراضي الأثرية⁹ أو مشاركون أو مستأجرون) من أجل توسيع سلطاتهم، وارتكزت درجة الموازنة الحقوقية على الصراع بين مكونات المركب الحقوقي والذي بدوره يحدد شكل وطريقة الاستحواذ في هذه المعادلة الديناميكية والغير خطية. هذه الثلاثة مفاهيم التي يطرحها محمد حاكم لفهم مسألة الملكية في القرن التاسع عشر تتقاطع مع المفهوم الحديث للنظام الحيازي للأراضي land Tenure system والذي تطور في نهاية القرن العشرين وبدايات القرن الواحد والعشرين. ويعني مفهوم الحيازة «العلاقة، سواء كانت قانونية أو عرفية، بين الأفراد، كأفراد أو جماعات، فيما يتعلق بالأرض. ويحدد نظام الحيازة كيفية منح حق النفاذ إلى الأراضي والتحكم فيها ونقلها، فضلاً عن المسؤوليات والقيود المرتبطة بكل حائز».¹⁰

عبر هذه الدراسة سوف نستخدم مفاهيم هارفي عن التراكم عبر الاستحواذ ومفاهيم محمد حاكم حول الاستحواذ والمركب الحقوقي والموازنة الحقوقية ودمجهم في مفهوم النظم الحيازية ما يمكننا من إجراء قراءة طويلة المدى للعلاقة بالأرض ورصد أشكال التراكم المختلفة.

التراكم الأول: جذور الاستحواذ على الأراضي

لفهم جذور الاستحواذ نعود إلى حقبة محمد علي والتي نراها نقطة إطلاق مركزية في تعريف العلاقة بين الفلاحين والأرض والسلطة. حكم محمد علي باشا مصر من بين عامي 1805-1846 ولم يشهد عصر الباشا تطوراً خطياً لعملية الاستحواذ ولكنه مر بتعرجات مرتبطة بالتحويلات الإقليمية والانتفاضات المحلية والأزمات البيئية التي لازمت مشروعه التحديثي.

كان استخلاص الأراضي من أيدي المماليك وأتباعهم من ملتزمي الأراضي والمناوئين له هي أولى خطوات تشكيل النظام الجديد. وعملية الاستحواذ على أراضي المماليك تمت عبر وسائل اقتصادية مثل رفع قيمة «الفايظ أو الضريبة» التي كان يدفعها الملتزم للسلطة مقابل التزامه للأراضي واستغلاله للفلاحين وإضافة ضرائب جديدة (كلفة الزخيرة). وقام باستعادة كافة الأراضي من الملتزمين الغير قادرين على دفع هذه الضرائب الجديدة.

9- هي الأراضي التي يعمل عليها الفلاحون في مقابل الخراج الذي يقدمونه للدولة.

10- Nadia Forni. 2001. Land tenure systems: structural features and policies. FAO Technical Report GCP/SYR/006/ITA. Rome. FAO.

أيضا فرض ضرائب على أراضي المسموح والتي كانت بحوزة الأعيان ومشايخ البلد وكانت معفية من ضرائب قبل ذلك.

وأنتهى هذه السلسلة من الإجراءات عبر الاستحواذ بالقوة من خلال قيامه بمذبحة القلعة عام 1811 ومطاردة المماليك الفارين عام 1812 والاستحواذ على التزاماتهم وأعطى لمن خضع منهم الوسيات التابعة لهم كأرض «بلا رزقة» أي معفية من الضرائب كما خصص لهم معاشاً سمي بـ «فائض الالتزام».

قام محمد علي أيضا بمسح للأراضي وعلى خلاف الرأي الشائع بأن محمد علي أعاد توزيع أراضي الأثرية على الفلاحين بشكل عادل (3-5) أفدنة، يفند محمد حاكم بطلان هذا الرأي ويؤكد على أن محمد علي أقر الوضع الحيازي القائم والموروث عن القرن الثامن وأوائل القرن التاسع عشر عند إجراء المسح العمومي فيما يتعلق بالحيازات الإرثية أو الأراضي الخراجية.

وبعد أن مسح الأراضي وحدد الضرائب أقر الباشا نظاماً لانتزاع الفائض من الفلاحين بعدة طرق مثل احتكار تسويق المحاصيل ووضع تسعيرة جبرية تشتري السلطة على أساسها المحصول ثم تقوم ببيعه أو تصديره.

كان هذا النظام مجحفاً للفلاحين فعلى سبيل المثال كانت الحكومة تشتري إردب القمح من الفلاح بسعر 27 قرشاً وتبيعه محلياً بـ 65 قرشاً أو تصدره بـ 90 و 100 قرش¹¹. ولكي يتفادى الفلاحون هذه الإجراءات بدأوا بالامتناع عن زراعة محاصيل التصدير، لكن الباشا ورجاله أجبروهم على زراعتها كما أشار الجبرتي¹². ويمكن القول إنه منذ أن أجرى محمد علي مسح الأراضي عام 1814 وحتى ثلاثينيات القرن التاسع عشر كانت غالبية الأراضي تدار مباشرة من قبل الدولة التي وظفت شبكة من الموظفين والمراقبين الذين يتحكمون في الإنتاج ويراقبون الفلاحين ويتلقون رواتبهم من الدولة. بعد الهزيمة في سوريا عام 1840 حدث تغير كبير في هذا النظام نتيجة لضعف قوة الباشا وفرض نظام التجارة الحرة عام 1938 تحت الضغط البريطاني. كانت التغيرات أيضا لها أسباب محلية حيث إن الباشا لم يحظ أبداً بقبول تام لقراراته فقد شهد حكمه مقاومة فلاحية وانتفاضات محلية رافضة لقراراته وشكلت المقاومة بأشكالها المتعددة ملمحاً أساسياً لسنوات حكمه وليست حدثاً استثنائياً¹³. فقد تعددت انتفاضات الأقاليم نتيجة موجات متلاحقة من السخرة والتجنيد والضرائب¹⁴.

11- فتحي عبدالفتاح، 1971، القرية المصرية: دراسة في علاقات الملكية وعلاقات الإنتاج، دار الثقافة الجديدة، القاهرة.

12- الجبرتي، عجائب الآثار، القاهرة، المطبعة الأميرية، الجزء الثالث.

13- Kenneth M. Cuno. 1980. The origins of private ownership of land in Egypt: a reappraisal. International Journal of Middle East Studies. vol. 12, no 3, p. 245-275.

14- انظر خالد فهمي، 2001، كل رجال الباشا، دار الشروق، القاهرة.

بعد عدة سنوات من الصراع والاستخدام المفرط للقوة اقتنع النظام الجديد بأن عملية السيطرة والتحكم في الفلاحين عبر الموظفين العموميين ليست ممكنة لذلك تم استعادة وتوسيع نظام «العهد» وهو نظام شبيه بنظام الالتزام بمعنى قيام أحد الأغنياء بدفع مبالغ مالية مقدماً للدولة مقابل تحصيله للضرائب من الفلاحين. وهو النظام الذي كان سائداً خلال النصف الأول من فترة الحكم العثماني¹⁵.

إلا أن محمد علي عهد بغالبية القرى الجيدة إلى أبناء أسرته . يشير محمد حاكم إلى أنه في عام 1844 كانت أراضي العهدة تشمل 120.000 فدان في عهدة محمد علي و98.000 في عهدة إبراهيم باشا و75.000 في عهدة باقي العائلة والباقي (حوالي 912.000 فدان في عهدة ضباط أتراك وكبار محاسبين وأعيان) وفي عام 1846 أضيفت العهدة إلى الملكية الخاصة وتحولت تلك الأراضي التي كانت في الأصل أراضي فلاحين (الأثرية) إلى أراض مملوكة للأسرة العلوية والمقربين منها¹⁶.

ويمكن القول إنه خلال الفترة الأولى لتطور الملكية الخاصة في مصر كان هناك ثلاثة أشكال أساسية للتراكم والاستحواذ على الأراضي، الشكل الأول هو الاستحواذ بالقوة ويتمثل في مجمل الأراضي التي تم الاستحواذ عليها من أيادي المماليك الهاربين أو المقتولين والفلاحين الهاربين أو الغير قادرين وفقاً لمفهوم محمد علي للقادر والعيان¹⁷. بالإضافة إلى الجفالك وهي الأراضي المزروعة التي استقطعها محمد علي لنفسه ولأفراد أسرته وكانت هذه الأراضي من أجود الأراضي وقد اختص بها الباشا نفسه وأفراد عائلته وقد تم إقرار ملكيتها عام 1838 وأصبح أصحابها ملاكاً عقارين لها منذ ذلك التاريخ.

الشكل الثاني هو الاستحواذ الاقتصادي عبر الاستحواذ على أراضي من تراكتت عليه الديون من الفلاحين وغير القادر على دفع الضرائب مما نتج عنه تحويل أراضي الأثر، وأراضي الفلاحين، إلى أراضي عهدة ثم إلى أراضي ملك للمتعهدين. والشكل الثالث ناتج عن التوسع الحدودي وهو نتاج مشروعات الري والقنوات الصيفية التي أضافت مساحات شاسعة من الأراضي والأبعديات التي مُنحت للأعيان والتي كانت أساساً في امتدادات الأراضي ولم تكن جزءاً من أراضي الأثر التي يزرعها الفلاحون.

15- صقر النور، 2017، الأرض والفلاح والمستثمر - دراسة في المسألة الزراعية والفلاحية في مصر. دار المرايا، القاهرة.

16- محمد حاكم، أيام محمد علي: التمايز الطبقي وتوزيع فرص الحياة، مرجع سابق.

17- لمزيد من التفاصيل انظر، صقر النور، الباشا والقادر والعيان، مجلة المرايا، العدد الأول، 2017.

ووفقاً لمحمد حاكم فإن الجفالك والأبعديات والعهد هي الأراضي التي تحولت إلى ملكية خاصة. كانت الأبعديات قد منحت للذوات وبعض مشايخ العربان وكبار مشايخ القرى وأضحت ملكيات فردية عام 1826 أما الجفالك فتحولت عام 1838 إلى ملكية خاصة وتلتها أرض العهدة عام 1846. كانت الجفالك والعهدة استقطاعاً من أراضي الأثر (أراضي الفلاحين) في حين أن الأبعديات كانت في أطراف القرى وفي الأراضي المتروكة والمستصلحة حديثاً.

نلاحظ هنا تشكل طبقة من المستحوذين للأراضي من غير المشتغلين بالزراعة والملاك الغائبين عن الأرض عبر وسائل غير اقتصادية لقلّة مختارة من الأسرة العلوية وكبار الموظفين ومشايخ البلد والعربان. بعد إقرار الملكية العقارية في نهاية القرن التاسع عشر مثلت هذه الطبقة كبار الملاك الزراعيين. أما الفلاحون الذين استطاعوا أن يحافظوا على أراضي الأثر فقد حصلوا على حقوق الملكية متأخراً عام 1855 باللائحة السعيدية التي تُقر الملكية الكاملة لكل حائز. وعلى رغم أن التغييرات التي حدثت وتعدد الهبات والمنح قد أعاد شكلاً من أشكال الملكيات الكبيرة، إلا أن الأسرة العلوية ظلت المتحكم الأول في الأرض حتى عهد إسماعيل.

التراكم الثاني: الاستحواذ عبر الاستدانة

بعد إقرار الملكية العقارية الخاصة في عقد الخديوي سعيد (1822-1863) كان وصول الخديوي إسماعيل (1863 - 1879) إلى السلطة مرتبطاً بالتحولات الرأسمالية على مستوى العالم، واندماج مصر في هذا النظام الزراعي العالمي. في حدود 1861 حدث نقص كبير بإمدادات القطن الأمريكي لإنجلترا من جراء الحرب الأهلية الأمريكية. أدى ذلك إلى زيادة احتياج بريطانيا للقطن المصري، وبالتالي زاد إنتاج مصر من القطن. وبدأ ينمو إنتاج وتصدير القطن حتى أضحت السلعة التصديرية الأولى في مصر. وفي حدود عام 1880 مثل القطن حوالي 71% من صادرات مصر. تلازم ذلك مع نمو الاستثمارات الأوروبية المباشر في مصر ودخلت المصارف الإنجليزية والفرنسية والبلجيكية إلى السوق المصري وتوسع الاقتراض وبلغ إجمالي القروض حوالي 91 مليون جنيه في نهاية عصر إسماعيل¹⁸.

زادت هذه العملية من استحواذ غير المقيمين بالريف على الأراضي التي تنتج القطن كمصدر أساسي للتراكم والثراء في تلك الحقبة¹⁹. وأدى تراكم الديون والصراعات

18- إبراهيم عامر، 1958، الأرض والفلاح: المسألة الزراعية في مصر، مطبعة الدار المصرية للنشر والتوزيع، القاهرة.
19- Timothy Peter Mitchell, 2002, Rule of experts: Egypt, techno-politics, and modernity, university of California press, p 63.

الأوروبية حول المستعمرات إلى احتلال مصر عام 1882 من الإنجليز. كان تحويل مصر إلى «مزرعة للقطن» هو أحد أهم الأهداف الإنجليزية لاحتلال هذا البلد. دعم الاحتلال الإنجليزي نمو شركات الرهن العقاري ونمت الشركات الأوروبية للاستثمار الزراعي مثل: شركة كوم الأخضر، وشركة أبو قير، والشركة المساهمة للري في البحيرة، والشركة العقارية المصرية، وشركة الدائرة السنية، وشركة مصر المساهمة الزراعية والصناعية، والشركة المصرية الجديدة، وشركة البحيرة المساهمة، والشركة المصرية الجديدة، وشركة مصر للأراضي والرهنات، وصندوق الرهن المصري، والشركة العقارية المصرية، وبنك مصر العقاري²⁰.

أدى توغل التمويل والرهن العقاري للأراضي الزراعية إلى سيطرة البنوك والشركات الأجنبية على الأراضي الزراعية وما بين الفترة 1911 وحتى 1912 تم نزع ملكية أراضي تقدر بـ 1.1 مليون فدان نتيجة عجز المزارعين عن سداد ديونهم للبنوك ولانخفاض أسعار المحاصيل الزراعية بسبب الأزمة الاقتصادية لعام 1907²¹. وفي عام 1930 كان في مصر نحو 3.4 مليون فدان، مرهونة للبنوك العقارية والزراعية، وكان جانب كبير منها مرهوناً للأجانب²². واستمر توغل رأس المال الأجنبي في الزراعة المصرية حتى إنه في عام 1949 كان هناك 19 مؤسسة عقارية برأس مال إنجليزي أو بلجيكي تستثمر أموالها في تجارة الأراضي أو المضاربة العقارية وليس في الإنتاج الزراعي المباشر وكانت تمتلك 180 ألف فدان²³.

يوضح هذا التطور نمو شكل آخر من أشكال الاستحواذ الاقتصادي عبر الأمولة على الأراضي الزراعية والذي تطور بشكل متسارع في النصف الثاني من القرن التاسع عشر والأول من القرن العشرين.

ونتيجة لعمليات الاستحواذ عبر التمويل تبلورت طبقة ملاك عقارين تستحوذ على نحو 40% من مساحة الأرض الزراعية، ولم يكن لتطور هذه الطبقة دور في إحداث نمو للزراعة الرأسمالية بل على العكس تم استغلال الأراضي في شكل من الاستغلال الزراعي المشابه لأتماط الاستغلال ما قبل الرأسمالية تحت نظام العزبة. تحت نظام العزبة كانت منازل فلاحي العزبة وحيواناتهم ملكية خاصة لمالك العزبة ويستطيع طردهم إذا رفضوا العمل. تحت نظام العزبة في عام 1890 كانت

20- أنور عبد الملك، 2001، نهضة مصر: تكون الفكر والأيدولوجية في نهضة مصر الوطنية - 1808- 1892، ترجمة حمادة إبراهيم، الهيئة العامة للكتاب، القاهرة.

21- Leon polier, 1913, Revue Economique International, Vol IV, no.2 Novembre, pp 276-317.

22- أحمد السيد النجار، أكاذيب بيع الفلسطينيين لأرضهم، ملفات الأهرام، 6 مايو 2002 السنة 126- العدد: 42154. الموقع: <https://is.gd/0uTZPx> (تم تصفحه بتاريخ 13 أكتوبر 2017)

23- فتحي عبد الفتاح، 1987، الناصرية وتجربة الثورة من أعلى: المسألة الزراعية. دار الفكر للدراسات والنشر والتوزيع، القاهرة.

نصف الأراضي الزراعية في البلاد خاضعة لهذا النظام. وفي عشرينيات القرن العشرين وصل عدد العزب إلى 17 ألف عربة ووصل تمدد العزب عام 1923 لتشكّل نصف المساحة التي سكنها الفلاحون.²⁴

تكون فلاحو العزب ممن نزعت ملكيتهم بالقوة خلال عمليات التحول للملكية الفردية أو عبر الديون وإسقاط الأراضي عنهم. كان الفلاحون يعملون بالعزب تحت إشراف الوكيل والخولي وهو شكل من أشكال الإقطاع المتأخر، الذي نما في ظل قرار الملكية الفردية ورعاية المحتل الإنجليزي. ومثلت العزب وسيلة للسيطرة على الأرض عبر نزع ملكيتهم وتقييد الفلاحين عبر الديون والعوائد الطفيفة.

كما أشرت لم يكن لتمرکز الملكية دور كبير في تطور نمط إنتاج رأسمالي كبير في الزراعة المصرية ولكن كان يعبر عن عملية الاستحواذ على الأراضي والفائض، وقد تحول نمط الإيجار إلى نمط سائد للاستغلال الزراعي لتقفز مساحات الأراضي المؤجرة من 17% من جملة الأراضي عام 1939 إلى 60% عام 1950.²⁵

واستغل الملاك المؤجرين لأراضيهم نفوذهم السياسي لاستخلاص الفائض عبر تقنين أساليب الاستغلال وإضفاء صبغة شرعية عليها. ففي عام 1945 رفع البرلمان المسيطر عليه من كبار الملاك الإجراءات الزراعية محتجين بارتفاع الحاصلات وتحسن الأسعار.

أمام هذه الأشكال المتعددة للاستحواذ التي تمت في النصف الأول من القرن العشرين وتمثلت في الاستحواذ الاقتصادي للأراضي عبر التمويل والرهن والديون ثم بعد ذلك استغلال قوة عمل الفلاحين للاستحواذ على الفائض، لم يقف الفلاحون مكتوفي الأيدي. ففي عام 1945 ونتيجة لرفع الملاك للإجراءات الزراعية بدأت موجة احتجاجية للفلاحين بمناطق متفرقة.

وشهد صيف 1951 تصاعداً للحركة الاحتجاجية بالريف، حيث شهد الريف 49 إضراباً ومواجهات بين الفلاحين والملاك الكبار. ووصف عالم الاجتماع الفرنسي جاك بيرك حالة الفلاحين في تلك الفترة بأنهم أصيبوا بالجنون نتيجة ضالة الأجور وفداحة الضرائب، وشهدت مناطق ريفية عديدة مظاهر الاحتجاج والتدمر.²⁶

في عام 1952 بدا أن نظام الملكية قد استقر بعد مرور أكثر من نصف قرن على إقرار حقوق الملكية الكاملة وإلغاء كل أشكال الحيازة الأخرى، وتحويل قطاع

24- تيموثي ميتشل، 2010، حكم الخبراء: مصر، التكنو-سياسية، الحداثة، ترجمة بشير السباعي وشريف يونس، المركز القومي للترجمة، القاهرة.

25- فتحي عبد الفتاح، مرجع سابق.

26- جاك بيرك، مصر الإمبريالية والثورة (تأليف سنة 1976)، دار الكتب والوثائق المصرية، 2011.

كبير من الفلاحين إلى عمال تراحيل أو مَمْلِيَّة²⁷ أو عمال بالمدن. لكن هذا الاستقرار لم يكن دائماً؛ فسوف يشهد تملك الأرض وعلاقات الحيازة تحولات جديدة في النصف الثاني من القرن العشرين.

التراكم الثالث: التوسع الرأسمالي والأيكولوجي

مرت عمليات التحول التام إلى الملكية الفردية بمراحل عديدة بداية، من تحويل أراضي العهدة والجفالك والأبعديات إلى ملكيات خاصة خلال النصف الأول من القرن التاسع عشر وصولاً إلى اللائحة السعدية (لائحة الأفيان) التي صدرت عام 1855 والتي قامت بتوسيع حقوق الفلاحين في الأراضي الأثرية (الخراجية)، ثم صدور «لائحة المقابلة» في عهد الخديوي إسماعيل عام 1871 والتي أعطت أصحاب الأراضي الأثر حقوق الملكية التامة. بنهاية القرن التاسع عشر استقرت أوضاع الملكية العقارية الخاصة في مصر. ومع ذلك لم يكتمل شكل الملكية الفردية للأراضي وفق نظام تسجيل عقاري دقيق إلا مع صدور القانون رقم 18 لسنة 1923 بتعديل نصوص القانون المدني الخاص بالتسجيل خلال فترة السيطرة الإنجليزية على مصر²⁸. نتناول هنا الديناميكيات التي حدثت خلال السنوات ما بين عامي 1952 وحتى 2013 ونعتبر هذه الحقبة من الإصلاحات الزراعية والإصلاحات الزراعية المضادة امتداداً لتحولات علاقات الإنتاج والاستحواذ على الأراضي، وإعادة فتح لمسألة الملكية والحيازة والتي ظن البعض أنها حسمت نهائياً عام 1882 بإقرار الملكية الفردية. وكما فعلنا في القسم السابق سوف نركز قدر الإمكان على أشكال الاستحواذ والصراع حول الأراضي الزراعية وأثر ذلك على العلاقة بالأرض والتفاوتات في الملكية العقارية.

أصدرت سلطة يوليو الجديدة قوانين الإصلاح الزراعي بعد حوالي 45 يوماً من الوصول إلى السلطة. ولم يكن هذا الإجراء محض الصدفة ولكن كان نتاج فهم للقيادة الجديدة للواقع المضطرب في الريف. ومع ذلك لم يكن الإصلاح الزراعي الذي تبناه ناصر ورفاقه مرتبطاً بديناميكيات محلية ولكنه أيضاً مرتبط بديناميكيات على المستوى القومي.

27- التملية هو شكل من أشكال تنظيم العمل داخل العزب و الملكيات الكبيرة حيث يعمل الفلاحون بلا أرض بشكل دائم لدى صاحب الأرض طوال العام مقابل سكنهم وتأجيرهم لهم قطعة من الأرض لزراعتهم المعيشية بسعر مخفض وعملهم بالمزرعة بأجر رمزي. في بعض الحالات لا يقدم المالك للتملية أرضاً لزراعتها ولكن يلتزم بأن يقدم لهم طعامهم وكسوتهم بالإضافة إلى منحهم الحبوب شهرياً، وغالباً ما يوفر لهم مكاناً للمأوى داخل نطاق ملكيته.

28- انظر: رءوف عباس وعاصم الدسوقي، كبار الملاك والفلاحين في مصر 1952 - 1837، <http://www.raoufabbas.org/Download/>

وإذا كان الهدف من قوانين الإصلاح الزراعي الذي يجمع عليه غالبية الدارسين هو الرغبة في تجفيف منابع القدرات الاقتصادية والتعبوية لكبار الملاك المقربين من القصر والإنجليز، فإن قراءة ناصر لجوهر المسألة الزراعية توحي بأنه كان من وراء تلك العملية أهداف أخرى تتعلق بإنتاج حل ليبرالي ينحاز إلى الملكية الفردية وصغار المنتجين في ذات الوقت.

ويتضح هذا بشكل واضح في الميثاق حيث يقول: «إن التطبيق العربي للاشتراكية في مجال الزراعة لا يؤمن بتأميم الأرض وتحويلها إلى مجال الملكية العامة، وإنما هو يؤمن استناداً إلى الدراسة وإلى التجربة بالملكية الفردية للأرض في حدود لا تسمح بالإقطاع ... من هنا فإن الحلول الصحيحة لمشكلة الزراعة لا تكمن في تحويل الأرض إلى الملكية العامة وإنما هي تستلزم وجود الملكية الفردية للأرض، وتوسيع نطاق هذه الملكية بإتاحة الحق فيها لأكثر عدد من الأجراء».²⁹

وحيث إن نمط الاستغلال الذي كان سائداً قبل 1952 هو الإجراءات الزراعية والتي كانت تمثل حوالي 60% من جملة الأراضي المزروعة وارتباط طبقة الملاك الغائبين بالأسرة العلوية وبالطبقات المناوئة للحكم الجديد.³⁰ لذلك كان الحل الناصري من ثلاثة أجزاء الأول هو الاستحواذ بالقوة على أراضي النافذين وصلت إلى 817538 فدان (أي 13,5% من الأراضي الزراعية) وتم إعادة توزيعها لصالح 341982 أسرة تضم حوالي 1,7 مليون فرد (أي 9% من سكان الريف المصري في ذلك الوقت). وكان الجزء الثاني مرتبطاً بإعادة تنظيم الاستحواذ على القيمة عبر تقنين الإجراءات الزراعية وتثبيتها كنسبة من الضريبة (12 ضعف ضريبة الأفيان)³¹ وأخيراً قامت الدولة بإدارة جزء من الأراضي وتأجيرها للفلاحين لتحتفظ بعلاقتها كدولة رعاية وبناء قاعدة شعبية للنظام الوليد.³² لذلك لم تقم الدولة بتملك جميع هذه الأراضي للفلاحين بل شكلت شكلاً من أشكال الاستحواذ على الأراضي وانتزاعها من أجل بناء قاعدة ملكية للدولة تؤجرها لصغار المزارعين فيما عرف بفلاحي الإصلاح الزراعي. وهذا يمثل شكلاً من أشكال التراكم البدائي للدولة حيث ظل جزء مهم من تلك الأراضي التي تم استخلاصها من كبار الملاك مملوكاً للدولة.

29- جمال عبدالناصر، 1962، الميثاق الوطني، مصلحة الاستعلامات، القاهرة.

30- صقر النور، 2015، «الفلاحون والثورة في مصر: فاعلون منسيون»، مجلة المستقبل العربي، المجلد 37، عدد 427، ص 28-43.

31- ساهم هذا الإجراء في الحد من المضاربة في أسعار الإجراءات الزراعية حيث إن ضريبة الأفيان ظلت ثابتة من الستينيات حتى الآن. وقد أدى ذلك إلى تأمين سبل عيش المستأجرين ولكن مع إقرار قانون تنظيم العلاقة الإيجارية بين المالك والمستأجر عام 1992/96 لم ينته فقط الأمان الإيجاري ولكن ارتفعت الإجراءات الزراعية بشكل مضطرد ووصلت عام 2020 إلى 10-12 ألف جنيه للفدان بعد أن كانت في حدود 300-500 جنيه قبل إقرار القانون.

32- محمود عبد الفضيل، مرجع سابق.

وبالإضافة لهذه التغييرات أطلقت الدولة مشروعًا قوميًا لاستصلاح الأراضي الزراعية سواء تلك القريبة من الوادي والدلتا بمحافظة كفر الشيخ ومناطق النهضة ومريوط في شمال النوبارية وأبيس في محافظة البحيرة وأبشواي في محافظة الفيوم أو في قلب الصحراء، وأطلق مشروع «الوادي الموازي» عبر استصلاح أراضي بواسطة سلاح المهندسين للقوات المسلحة بمحافظة الجنوب والتي تغير اسمها ابتداءً من 1961 إلى محافظة الوادي الجديد تيمناً بهذا المشروع الاستصلاحى الطموح.

بعد وصول السادات إلى السلطة تبنى سياسة تحرير السوق وبدأ في تفكيك الميراث الناصري لرأسمالية الدولة. قام السادات عام 1974 بإصدار قرار برفع الحراسة عن الأراضي الزراعية التي صادرتها هيئة الإصلاح الزراعي من كبار الملاك السابقين وسلمتها للفلاحين لزراعتها عبر عقود إيجار. أدى هذا القرار إلى فقد مئات الفلاحين للأراضي التي كانوا يزرعونها. ومن ناحية أخرى فقد أخذ موضع التوسع في الصحراء بعداً آخر بعد أن تمكن القطاع الخاص من الحصول على الأراضي الصحراوية للمشروعات الزراعية، وبدأ ذلك في الصالحية عبر تولى حسين عثمان - شقيق المهندس عثمان أحمد عثمان- الإشراف على المشروع بدرجة نائب رئيس وزراء.

وفي نهاية عهده أصدر السادات في أغسطس 1981 قانون الأراضي الصحراوية والذي صدرت لائحته التنفيذية بعد وفاته أي في عهد مبارك. ومثل هذا القانون نقطة انطلاق لمرحلة جديدة من الاستحواذ عبر التمدد الرأسمالي والأيكولوجي. خلال التسعينيات ورغم أن دور الدولة في الاستصلاح لم ينته تمامًا إلا أن دور القطاع الخاص والاستحواذ على الأراضي الزراعية قد تنامي بشكل متسارع. فقد بلغت نسبة الأراضي المستصلحة بواسطة القطاع الخاص 65% بينما اقتصرت نسبة الدولة على 35% فقط من جملة الأراضي المستصلحة.

الطفرة الكبرى في استحواذ القطاع الخاص على الأراضي الصحراوية المملوكة للدولة حدثت في نهاية القرن العشرين حيث نما دور القطاع الخاص تدريجيًا في مجال استصلاح الأراضي وتحويل أراضي الدولة إلى ملكيات خاصة³³. هذه الممتلكات الخاصة لم تستخدم بشكل أساسي في الإنتاج الزراعي ولكن تم تغيير نشاطها أو المضاربة بأسعارها وبيعها لصغار ومتوسطي المزارعين بأسعار مرتفعة دون أي قيمة مضافة.

33- Tom Zalla, et al., 2000. Availability and Quality of Agricultural Data for the New Lands in Egypt. Monitoring, Verification and Evaluation Unit Agricultural Policy Reform Program, Report No. 12. Abt Associates Inc. Egypt.

وتظهر التقارير التي نشرت عن منطقة غرب الدلتا كيف تم تحويل مساحات شاسعة من الأراضي من نشاط زراعي إلى نشاط سكني بعد الحصول عليها بمبالغ زهيدة (100 إلى 200 جنيه للفدان).

وكيف أن عملية خصخصة أراضي الدولة وتملكيها شابها الكثير من الفساد والمحسوبية. فمنذ عام 2008 وصل عدد المنتجعات بغرب الدلتا إلى 28 منتجعا سياحيا وسكنيا على هذه الأرض رغم الحصول عليها بهدف الاستثمار الزراعي، وأن حوالي « 90% من المستثمرين الذين نجحوا في استحواذ الآلاف من الأفدنة كان هدفهم الرئيسي هو تقطيع هذه الأفدنة وتسقيعها والمتاجرة فيها غير مهتمين بإقامة أية مشاريع عمرانية أو حتى زراعية»³⁴.

خلال الثلاثة عقود الأخيرة أصبحت الأراضي الصحراوية المخصصة للزراعة تمثل ساحة للصراع على الاستحواذ على الأراضي. يعطينا تخصيص الأراضي في مشروعات الاستصلاح التي تقيمها الدولة مثالا حيا لأشكال الاستحواذ المختلفة على أراضي الدولة من قبل النافذين. في مشروع وادي النقرة بمحافظة أسوان. في الثمانينات، أنشأت الدولة مشروع استصلاح أراضٍ بمساحة إجمالية 65 ألف فدان مروية بالنيل في منطقة وادي النقرة. تم تضمين المشروع في الخطة الخمسية (1982-1987) وفي عام 1986 أصبح المشروع جزءاً من «مشروع مبارك للخريجين». قامت الدولة عبر وزارة الزراعة والري بتجهيز أرض المشروع للزراعة وإنشاء شبكة الري والصرف. وتبلغ طول شبكة الري 162.67 كم وشبكة صرف بطول 100.3 كيلومتر. وتطلب توصيل المياه لأراضي المشروع إنشاء 11 محطة ضخ مياه على طول قناة الري الرئيسية وهذا يوضح حجم استثمارات الدولة الضخمة في المشروع سواء من خلال إنشاء القنوات أو من خلال توفير الطاقة لتشغيل مخططات رفع وضخ المياه للأرض.

تم تخصيص 50 ألف فدان من أراضي المشروع للمستثمرين بنسبة 75% من إجمالي أراضي المشروع بأسعار تتراوح بين 6 إلى 16 ألف جنيه للفدان. وقد حصلت 6 شركات فقط هي (شركة الفتح للتنمية الزراعية، شركة مغربي الزراعية، شركة الدقهلية للتنمية الزراعية، شركة دالتكس، شركة القابضة الزراعية، شركة الكركرات) على مساحة 29000 فدان، أو 57% من الأراضي المخصصة للاستثمار. والمساحة المنزرعة لهذه الشركات كانت 4877 فداناً فقط، أي ما يعادل 16.5% فقط من المساحة المستحوذ عليها في حين ظلت باقي الأراضي مملوكة للشركات ومتركة بلا زراعة. الشركات الحائزة كان لديها علاقات وثيقة مع غرفة التجارة ومجلس

34- انظر على سبيل المثال، ما نشر باليوم السابع بتاريخ 5 سبتمبر 2010، <https://is.gd/IViNk1> (تم الاطلاع عليه بتاريخ 20-10-

الشعب ومجلس التصدير والحكومة. وهذه الشركات أيضا لديها مساحات كبيرة في مشاريع الاستصلاح الزراعي الأخرى³⁵. يتم الاستحواذ عادة عبر تسهيلات من الدولة للنافذين المحليين والدوليين أيضا، وقد يقوم المستثمرون الدوليون باستصلاح الأراضي ولكن بهدف التصدير لبلدانهم، هذه العملية تكون أشبه باستنزاف موارد بلد لصالح بلد آخر. مثال على ذلك هو الشركات الخليجية التي تستحوذ على مساحات شاسعة من الأراضي في المناطق الصحراوية مثل شركة الظاهرة الإماراتية وشركة الراجحي السعودية. تستحوذ شركة الظاهرة الإماراتية على أراضي زراعية في أربع مناطق قامت الحكومة المصرية باستصلاحها (النوبارية، الصالحية، شرق العوينات، وتوشكى). في شرق العوينات تستحوذ الشركة الإماراتية على حوالي (16 ألف فدان) مخصصة بشكل كامل لإنتاج البرسيم الحجازي وتعتمد على مياه جوفية غير متجددة. هذه الشركات تنتج أغذية وأعلفًا من أجل التصدير وهي جزء من الديناميكيات العالمية للاستحواذ على الأراضي على مستوى دول الجنوب³⁶.

أفكار ختامية

لقد كان السعي وراء الاستحواذ على الأرض سببًا أساسيًا لاقتلاع والحد من نفاذ الفلاحين وصغار المزارعين إلى الأرض، وتسليح الأراضي خلال قرنين من الزمن. وكما أوضحنا فإن الاستحواذ تم بأشكال متعددة سواء بالقوة أو القانون أو المحسوبيات والفساد أو الاستحواذ الاقتصادي. وفرت إجراءات محمد علي الكثير من مقومات التراكم الأولى، عبر تجميع الأراضي في قبضة الأسرة العلوية وطبقة الأعيان والذوات وعبر تشكيل عمال الزراعة من الفلاحين بلا أرض وعبر تطوير تجارة القطن والقصب عالميًا، وشهد القرن الثامن والتاسع عشر وبدايات القرن العشرين استحواذات نتيجة عدم تمكن صغار المزارعين من المنافسة مع العزب (المزارع الكبيرة) ذات رؤوس الأموال المتضخمة وأيضا عبر الإغراق في الديون. وتتشابه عمليات الاستحواذ على الأراضي الصحراوية إلى حد بعيد مع تشكل الأبعاد التي وقعت في الماضي. وذلك في سياق نمو ظاهرة الاستحواذ على

35- Saker El Nour, 2019, Grabbing from below: a study of land reclamation in Egypt, Review of African Political Economy, 46:162, 549-566.

36- صقر النور وندى عرفات، 2019، كيف تحقق مياه مصر أمن دول الخليج الغذائي؟، مدى مصر، 22 مارس. <http://bit.ly/2SNyeJJ>

الأراضي على النطاق العالمي خلال العقود الثلاث الأخيرة، وتنامي دور رؤوس الأموال والصناديق السيادية الخليجية في مصر، وصدور القوانين المحلية المؤيدة للأجندة النيوليبرالية، والارتفاع الكبير في أسعار الغذاء، هذه العوامل مهدت لتحول نوعي أدى إلى تحويل مساحات شاسعة من الأراضي العامة المملوكة للدولة إلى ملكيات عقارية لشركات خاصة محلية ودولية.

كانت الاستحواذات عبر هذا المسار التاريخي الطويل تتم عبر الوسائل الاقتصادية والوسائل «فوق الاقتصادية» مثل القوانين الجديدة لإلغاء الحقوق التقليدية أو تشجيع الاستثمار، والعلاقات بالمسؤولين على المستويات المحلية والإقليمية. ومع ذلك لم يكن الاستحواذ خطياً أو يسير في اتجاه واحد بل مثل عملية ديناميكية ولم تخل من لحظات للتراجع والمقاومة.

الفصل الرابع

عن نشأة التنمية السياحية وسياسة الأراضي الرخيصة

عبد الرازق الشويخي

منذ الستينيات والسياحة تمثل أهمية كبيرة لدى صانع القرار في مصر، باعتبارها أحد أهم المجالات القادرة على توليد النقد الأجنبي، لذا اهتمت الدولة بالتوسع في تأسيس الفنادق على سواحل الإسكندرية وبعجوار المناطق الأثرية في الصعيد. بحلول الثمانينيات كان الاحتياج للنقد الأجنبي في تزايد في ظل تفاقم المديونية الخارجية، في هذا السياق استمر الاهتمام بالنشاط السياحي، والذي تواكب مع تحرير هذا النشاط من سيطرة الدولة ودخول القطاع الخاص فيه بقوة .. ولكن وجهة السياح داخل مصر اختلفت.

منذ الثمانينيات جرت عملية التوسع في بناء وجهات سياحية جديدة على سواحل البحر الأحمر وعلى الساحل الشمالي، والترويج لمصر كوجهة لسياحة الشواطئ على النمط الغربي.

وراء الصور البراقة للمباني المتراصة على الساحلين المصريين، والجنسيات العربية والأوروبية المختلفة التي تقضي أوقاتاً سعيدة بين مشاهدة الشعب المرجانية تحت الأعماق والسهر في أماكن ترفيهية مصممة على أحدث طراز، هناك قصص متعددة عن صناعة الثروة.

خلال حقبة نمو النشاط السياحي، كانت ملايين الأمتار من الأراضي يتم تخصيصها لبعض رجال الأعمال بسعر متدن بدعوى تشجيع الاستثمار، وأتاحت ثورة يناير الفرصة لمحاسبة بعض من رجال الأعمال على ما حصلوا عليه من الأراضي. لكن هذه المحاسبة لم تغير شيئاً في الواقع الذي تأسس خلال العقود الأخيرة، حيث تسيطر فئة صغيرة على الحصص الأكبر من السياحة في مصر. يلقي هذا الفصل الضوء بشكل موجز على تطورات نشاط السياحة في مصر خلال العقود الأخيرة، ويركز على تجربة منح الأراضي للمستثمرين وما كشفته عمليات التسوية بشأن هذه الصفقات بعد ثورة يناير، وكيف ساهمت سياسات منح الأراضي في صناعة الكبار في عالم السياحة.

من رحم الدولة ولدت السياحة

خلال القرن التاسع عشر كان المتحف المصري واحداً من أهم معالم بزوغ نشاط السياحة الثقافية، والتي ساهم في الترويج لها بقوة شغف الأوروبيين بترائنا المتراكم منذ عهد الفراعنة.

يعود إنشاء المتحف المصري إلى عام 1835، عندما أصدر محمد علي باشا مرسومًا بتأسيس مصلحة الآثار والمتحف المصري، وكان موقعه في حديقة الأزبكية، ثم تم نقله إلى قلعة صلاح الدين عقب وفاة محمد علي في عام 1849، وأخيرًا تم افتتاح مبنى المتحف المصري المعروف في ميدان التحرير في 1863 بعد أن قدم الخديوي سعيد ومن بعده إسماعيل دعمًا قويًا لعالم الآثار الفرنسي أغسطس مارييت لإتمام أعمال بناء المتحف.¹

وشهد نشاط السياحة في مصر بعض التطورات خلال العقود الأولى من القرن العشرين، فقد أصبح أكثر اندماجًا مع الرأسمالية العالمية في هذا المجال، حيث تم تأسيس شركة «فنادق مصر العليا» خلال حقبة الاحتلال البريطاني على يد رجل الأعمال السويسري تشارلز بهلر بمساهمة من شركة توماس كوك، وأنشأت الشركة فندق ووتر بلاس في 1905.

كذلك كانت السياحة أحد الحقول التي سعت الرأسمالية المحلية لتسجيل حضورها المميز فيها، فقد أسس طلعت حرب في 1934 شركة مصر للسياحة وقبلها بعامين كان قد أسس «مصر للطيران» أول الخطوط الجوية الوطنية والتي كانت داعمةً رئيسيًا لتنقلات السياح من وإلى مصر.²

على الرغم من الاهتمام المبكر للدولة المصرية بالسياحة، فقد استغرق الأمر أكثر من مئة عام منذ افتتاح المتحف المصري في ميدان التحرير، حتى أنشأت الدولة كيانًا منظمًا لهذا النشاط تحت اسم مصلحة السياحة في 1964، والتي تحولت إلى وزارة في عام 1966.³

وشهدت الستينيات اهتمامًا قويًا بالنشاط السياحي على الصعيدين، سياحة الشواطئ والتي ركزت على شواطئ الإسكندرية، والسياحة الثقافية في المزارات الأثرية خاصة في الصعيد.

واعتمدت حركة السياحة في الستينيات على عملية التأميم الواسعة للمنشآت الموروثة من الحقبة الملكية، مثال على ذلك فندق أولد كتاركت، والذي بناه الخديوي عباس حلمي ليستقبل فيه ضيوفه خلال افتتاح خزان أسوان في 1902، واستولت عليه الدولة بعد ثورة 1952.

وقد تم تأميم العديد من المنشآت الواقعة تحت الحراسة في عهد ثورة يوليو مثل فندق شبرد خلال قرارات تأميم 1961، وكذلك منشآت فندقية أخرى مثل «فنادق مصر الكبرى» و«فنادق الوجه القبلي».⁴

وكانت هناك أيضا حركة توسعات في إنشاء فنادق جديدة، تتحدث صحيفة الأهرام في 1964 عن تعديل في أهداف الدولة من إنشاء «فندق جديد في كل شهر»

تفتتح اليوم

الشيخ جمال عبد الناصر
بمحة النهضة السياحية

مهرزاد
سرايا
الناج للترفيه والسياحة العامة للفنادق والسياحة والتجارة

الدفع الثوري في السياحة
كان شعار المؤسسة فندقاً كل شهر
فأصبح فندقاً كل أسبوعين

من أول العلم الذي تم افتتاح 7 فنادق

فندق كركنة الجيزة بأسرته • فندق وتر بلاس الجيزة بالأقصر
فندق عمر النيام بالزمالك • فندق أيزوتيف العالمى
فندق منيل والاس • فندق كورنت بأسرته
واليوم تفتتح فندق مهرزاد

فندق أيرسىل بأسرته
فندق كورنثيان بأسرته
فندق أسوان جارسيد
فندق كركنة سيوف جيزا
فندق العونت السخنة
فندق ادس
فندق انتركون العالمى
فندق انطونيو بوليفين جيزا
فندق سينا بالاس
فندق بيزنس بالاس
فندق السلي بالاس
فندق امبات بالاس
فندق اجنيت بالاس
فندق غروفيت سنسى
فندق هيلتون السراى
فندق الأوتوموبيل
فندق الأوتوموبيل

فندق مهرزاد في مصر
14 طابقاً
يجتهد على مدى فترة عداوته
• بالخدمة مرمية فقه في الوجوه
• فانات الطعام الشرقة
• جميع طرق العشاء شديدة العناء
• مرمية من العازبات الأناقة
• دواء جميل والشعر الأروع
• كانه طعام بالبريد

الطابق الأول
الطابق الثاني
الطابق الثالث
الطابق الرابع
الطابق الخامس
الطابق السادس
الطابق السابع
الطابق الثامن
الطابق التاسع
الطابق العاشر
الطابق الحادي عشر
الطابق الثاني عشر
الطابق الثالث عشر
الطابق الرابع عشر
الطابق الخامس عشر
الطابق السادس عشر
الطابق السابع عشر
الطابق الثامن عشر
الطابق التاسع عشر
الطابق العشرون

الأهرام - أبريل 1964.

إلى «فندق كل أسبوعين»، وبغض النظر عن المبالغة الدعائية إلا أن قائمة الفنادق الحديثة التي تعرضها الأهرام تعكس توسعاً جغرافياً لا يُستهان به في حركة السياحة في تلك الفترة.

حيث تشمل القائمة فنادق جديدة في حي الزمالك وعلى شاطئ النيل، وكذلك في الأقصر وأسوان وعلى شواطئ الإسكندرية وامتدت أيضاً إلى العين السخنة والغردقة.

وعلى الرغم من سيطرة الدولة على النشاط السياحي في تلك الفترة، ممثلة في المؤسسة المصرية العامة للسياحة والفنادق المعروفة باسم «إيجوث» لكن تم فتح الباب للإدارة الأجنبية تحت ملكية الدولة، وفي هذا السياق

تم السماح بدخول أسماء مثل هيلتون ومريديان وشيراتون إلى السوق المصرية.⁵ في مطلع السبعينيات تزايد اهتمام الدولة بالسياحة، فقد منحت امتيازات للمستثمرين في هذا المجال سبقت تلك الامتيازات الممنوحة لباقي القطاعات الاستثمارية تحت قانون الانفتاح الاقتصادي الشهير 43 لسنة 1974. شملت القوانين المساندة للسياحة والسابقة على الانفتاح قانون 1 لسنة 1973 والذي منح المنشآت السياحية والفندقية إعفاء من الضرائب لمدة خمس سنوات من بدء مزاولة النشاط، وإعفاء واردات الفنادق العائمة والبواخر السياحية من الرسوم الجمركية وكذلك واردات مواد البناء الموجهة بغرض إنشاء أو تجديد المنشآت السياحية والفندقية.

5- Matthew Gray - Economic Reform, Privatization and Tourism in Egypt - Middle Eastern Studies, Vol. 34, No. 2 (Apr., 1998) - Taylor & Francis, Ltd.

ومنحت الدولة المزيد من السلطات لوزارة السياحة من خلال قانون 2 لسنة 1973 الذي اشترط على أي شخص طبيعي أو اعتباري الحصول على ترخيص من الوزارة للانتفاع بأي منطقة سياحية، وبذلك أصبحت الوزارة مشرفاً على الاستثمارات العاملة بهذا المجال في كل من القطاعين الخاص والعام.

وفي 1979 افتتح الرئيس السادات منتجعاً سياحياً في الغردقة، يحمل اسم «مجاويش» والذي حظي بشهرة واسعة لسنوات، ليس فقط لأنه مثل استثماراً ضخماً في منطقة بكر لم تكن مُستغلة بشكل واسع من قبل، وبعيدة عن المصايف التقليدية في الإسكندرية ورأس البر ومرسى مطروح، ولكن لأنه مثل أول حضور ملفت لسياحة المنتجعات وما تنطوي عليه من نمط غربي لسياحة الشواطئ لم يكن معتاداً لدى المصريين في هذه الفترة.

مثلت حقبة فؤاد سلطان تطوراً آخر مهماً في مسار خروج السياحة المصرية من إطار السياحة الثقافية في المواقع الأثرية وسياحة المصايف التقليدية إلى سياحة الشواطئ الحديثة.

تولى سلطان وزارة السياحة في الفترة من 1986 إلى 1993، وبالرغم من أن نشاط السياحة كان لا يزال يخضع لتوجيهات الدولة، فقد كانت الحكومة تتحكم في أسعار الخدمة الفندقية المقدمة للجمهور، لكن ميول سلطان الليبرالية ساهمت في دفع القطاع نحو التحرر بشكل كبير.

دفع سلطان إلى مسار الخصخصة منذ وقت مبكر عبر التخلص من شركات القطاع العام في المنشآت ذات الأداء الضعيف، قبل أن تضع الحكومة في منتصف التسعينيات خطة شاملة للتخلص من عدد كبير من الفنادق المملوكة لها تحت برنامج الخصخصة.

رهما من الأمثلة البارزة على التحولات الكبيرة التي بدأها سلطان وتطورت من بعد رحيله قصة فندق سان ستيفانو الذي كان من أبرز المعالم المعمارية للإسكندرية، وقد حاول سلطان طرحه في 1988 ولاقى معارضة قوية داخل البرلمان، ولكن في 1996 تم طرحه من جديد.

وحل مكان الفندق ذي الطابع الأثري مبنى شاهق على كورنيش الإسكندرية⁶. بجانب ذلك عمل سلطان على تحرير قواعد الطيران بحيث يعمل طيران الشارتر بشكل أكثر تحرراً في المطارات الساحلية والمدن السياحية بحيث تتوجه رحلات طيران إلى المقاصد السياحية مباشرة مقارنة بالطيران المنتظم والذي بقي كما

6- «الخبثور الوطنية» تفوز بعقد بناء مجمع «سان ستيفانو» العملاق بالإسكندرية - البيان الإماراتية - 2001 - <https://www.albayan.ae/economy/2001-05-12-1.1138192>

هو في المطارات الداخلية ، وكان هذا من أهم العوامل الداعمة لسياحة الشواطئ الجديدة حيث أصبحت الرحلات تتوجه مباشرة إلى شواطئ البحر الأحمر. في هذا السياق نشطت الاستثمارات الخاصة بقوة، ولم يكن هناك متنفس واسع في المدن الساحلية القديمة لتكرار قصص شبيهة بسان ستيفانو، فانطلقت الاستثمارات الخاصة في المدن البكر مثل الغردقة ودهب وطابا والساحل الشمالي، عبر المراكز السياحية التي أقيمت على أراضى الهيئة العامة للتنمية السياحية على شاطئ البحر الأحمر والمتوسط.

مثلت التسعينيات بداية التغير السريع لخريطة السياحة في مصر، وتراجع كل أنماط السياحة التقليدية في مقابل التوسع السريع في سياحة الشواطئ البكر على السواحل الجديدة، وفي هذا السياق يقول الرئيس الأسبق لاتحاد الغرف السياحية: إن «السياحة الأثرية لمصر خلال العقد الثاني من القرن الحالى أصبحت لا تزيد نسبتها عن 7 إلى 10% من إجمالي التدفقات الوافدة لمصر سنويًا على أقصى تقدير، إذ إن غالبية حركة السفر الوافدة لمصر أصبحت تتوجه للاستجمام على الشواطئ»⁷. هذا التوسع السريع في سياحة الشواطئ قامت به بالأساس الاستثمارات الخاصة التي كانت تحل تدريجيًا محل الاستثمارات العامة في هذا القطاع.

فقد تراجعت حصة القطاع العام من الاستثمار السياحي من 66.9% في 1982-1983 إلى 10.4% في 1991-1992 مقابل ارتفاع حصة القطاع الخاص من 33.1% إلى 89.6% خلال نفس الفترة.⁸

واحدة من أهم العوامل التي جذبت الاستثمارات الخاصة لهذا المجال هو عملية التوسع السريع في طرح ملايين الأراضى للاستثمار السياحي، وقد جاءت الطروحات بأسعار متدنية، جعلت من عملية تخصيص الأراضى نواة لخلق جيل جديد من أثرياء عالم السياحة، وكيانات ضخمة لا تزال تسيطر على القطاع إلى الوقت الراهن.

«شريك التنمية- قراءة نقدية»

قبل وفاته بفترة قصيرة، أقر الرئيس أنور السادات قانونًا يهدف إلى تنظيم عملية إدارة واستغلال الأراضى الصحراوية المملوكة للدولة ملكية خاصة، في سياق طموحات النظام للتوسع العمراني بعيدًا عن وادي النيل.⁹

7- مقابلة مع إلهامي الزيات.

8- Matthew Gray.

9- قانون 143 لسنة 1981 في شأن الأراضى الصحراوية.

واستهدف القانون توزيع مسؤوليات تنمية الأراضي الواقعة خارج الزمام، أي الغير محصورة لدى هيئة المساحة، أو خارج كردون المباني في المحافظات، وركز على دور وزير الزراعة في تحديد الأراضي القابلة للاستصلاح على أن تتولى هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة إدارة الأراضي الأخرى الغير موجهة للنشاط الزراعي.

وفي 1991 أصدر الرئيس حسني مبارك قانوناً جديداً يتعلق بإدارة الأراضي الصحراوية، والذي أدخل أغراض التنمية السياحية ضمن أعمال استغلال رصيد الدولة الضخم من الأراضي، بجانب الاستصلاح وبناء المدن السكنية.¹⁰ لذا تضمن القانون نصاً على إنشاء هيئة اقتصادية جديدة وهي الهيئة العامة للتنمية السياحية لكي تتولى إدارة الأراضي المخصصة لنشاط السياحة، واعتبرت الهيئة أنها تقوم بدور الشريك في تنمية نشاط السياحة من خلال إتاحة الأرض على أن يتولى المستثمر تطويرها، ويعكس مفهوم شريك التنمية بالأرض رؤية الدولة لدورها غير المتدخل في الاقتصاد في تلك الفترة.

وخلال سنوات قصيرة من صدور القانون تم طرح ملايين من الأمتار لصالح هذا النشاط الجديد الذي تم إدراجه في مطلع التسعينات على أولويات استغلال المساحات الصحراوية.

وتمتعت هيئة التنمية السياحية برصيد ضخم من الأراضي بلغ نحو 8 مليار متر مربع، طرحت منهم الهيئة منذ بداية التسعينيات نحو 400 مليون متر.¹¹ خلال العقدين الماضيين طرحت هيئة التنمية السياحية مساحات شاسعة لكبار المستثمرين تفوق الـ 20 مليون متر مربع للمستثمر الواحد في بعض الحالات، بلغ سعر المتر دولاراً واحداً في العديد من الحالات، واستأثر بهذه الطروحات الضخمة عدد محدود من الكيانات الاستثمارية.

ومن أهم العوامل التي ساعدت على طرح الأراضي بسعر منخفض هو منحها بنظام التخصيص المباشر، بدلاً من المزايعة، وهو ما جعل سعر الأرض مرتبباً بقرار الدولة وليس درجة تنافس المستثمرين على هذه الأصول.

ويدافع مجتمع الأعمال عن سياسة تسعير الأراضي، باعتبار أنهم تحملوا عبء تنمية مناطق نائية وصنعوا منها وجهات سياحية، لكن الملفت أن سياسة منح الأراضي الرخيصة استمرت حتى العقد الأول من الألفية الجديدة في مناطق كانت قد اكتسبت شهرة سياحية بالفعل.

السخاء في منح الأراضي لم يقتصر على تسعيرها، ولكن امتد أيضاً للتراخي في مراقبة مدى التزام المستثمر بعملية تنميتها. وقد ساهمت كل العوامل السابقة في فتح الباب للمحاسبة على سياسات الأراضي بعد الثورة.

10- قانون 7 لسنة 1991 في شأن بعض الأحكام المتعلقة بأملاك الدولة الخاصة.

11- رئيس هيئة التنمية السياحية: الإعلان عن الأسعار الجديدة لأراضي التنمية السياحية خلال أيام - صابرين جمال - فيتو - 2017.

فقد تم توجيه اتهامات مباشرة لوزير السياحة في عهد مبارك، زهير جرانة، بتسهيل حصول رجلي الأعمال حسين السجواني وهشام الحاذق على أراضي بمنطقة جمشة بالغردقة بسعر يقل عن سعر السوق،¹² وصدر حكم بإدانة الثلاثة من محكمة جنايات الجيزة بعد ثورة يناير، لكن تم نقض الحكم لاحقًا وصدر قرار ببراءة جرانة.¹³

كما أحالت النيابة جرانة للمحكمة الجنائية لتخصيصه أراضي في العين السخنة للحاذق بسعر متدن، دولار للمتر، لكن المحكمة قضت ببراءة الوزير السابق.¹⁴ أسباب اتهام جرانة ثم تبرئته فيما بعد ليست موضوع الفصل، فالرجل كان يعمل في بيئة من التشريعات مهدت له القيام بتخصيص الأراضي على هذا النحو، ولكن من المهم الاطلاع على أوراق تلك القضايا لما تحويه من توثيق لسياسات تخصيص الأراضي في عهد مبارك.

سننتحدث تحديداً على حكم محكمة النقض بخصوص أراضي الجمشة والذي أتيح لنا الحصول على النص الخاص به، وتدور أحداث القضية خلال العقد الأول من الألفية الجديدة وقت أن خصص الوزير الأسبق الأراضي للسجواني والحاذق بسعر دولار للمتر.

وقد رأَت الجهات التي أدانت الوزير في هذه القضية أنه خطأ لأنه خالف قراراً لهيئة التنمية السياحية صدر في 2008 قضى باعتماد سعر المتر في أراضي التنمية السياحية بسعر 3 دولارات للمتر، ولكنه استطاع أن يثبت أن الموافقة المبدئية على تخصيص الأرض لهذين المستثمرين تمت في 2006.

الأهم في وقائع القضية هو توثيقها لتسلسل القرارات الخاصة بتسعير أراضي التنمية السياحية، فالمرجع الحاكم في هذا الأمر كان قراراً لرئيس الوزراء عام 1995 (برقم 2908) والذي وضع أسس تسعير هذه الأراضي.

وبحسب هذا القرار كان يجب أن تتشكل لجنة فنية لتحديد أسعار الأراضي المخصصة، وقد استند جرانة في عملية تخصيص أراضي الجمشة (عام 2006) للسعر الذي وضعته اللجنة الفنية المشكّلة وفقاً لقرار رئيس الوزراء والتي انعقدت في 1996، أي أن عملية التخصيص استندت لآراء لجنة فنية قيمت الأرض قبل 10 سنوات.

12- الحكم بسجن زهير جرانة ورجلي الأعمال الهاربين «الحاذق» و«سجواني» 5 سنوات -فاطمة أبو شنب - المصري اليوم 2011 - <https://www.almasryalyoum.com/news/details/130976>

13- محكمة النقض تقضي ببراءة زهير جرانة في قضية «أرض الجمشة» - أصوات مصرية - 2017 - <http://www.aswatmasriya.com/news/details/73500>

14- «جنايات الجيزة» تقضي ببراءة «جرانة» و«الحاذق» في قضية «أرض العين السخنة» - فاطمة أبو شنب - المصري اليوم 2013 - <https://www.almasryalyoum.com/news/details/295612>

المفارقة أن هذا التقييم استند لمشاورات أقدم منه، هذا ما كشفه جرانة وهو يدافع عن نفسه في القضية الثانية، المتعلقة بتخصيص أراضي العين السخنة لصالح شركة النعيم المملوكة للحاذق بسعر دولار واحد للمتر، بالأمر المباشر في نوفمبر 2007.

فقد قال جرانة: إنه خصص هذه الأراضي بناء على تقييم لجنة 1996، وسرد بعض التفاصيل هذه اللجنة قائلاً إنها وقت انعقادها قد انتهت إلى «الاستمرار في تطبيق السعر السابق إقراره من المجلس الأعلى للسياحة عام 1986 (دولار واحد للمتر المربع)، اتفاقاً مع السياسة العامة الحالية للدولة التي تعمل على تشجيع المستثمر ودفع التنمية السياحية».¹⁵

في هذا السياق يوثق حكم قضية «الجمشة» أنه منذ عام 1996 وحتى عام 2008 كان التخصيص يتم بسعر دولار واحد للمتر المربع في كافة أراضي التنمية السياحية، عدا مركزي النبق وجنوب مجاويش».

أي أن السعر ظل ثابتاً لأكثر من عشر سنوات بناء على تقييم الثمانينيات، وهذا تم بدون مخالفة قرار رئيس الوزراء، فبحسب وقائع حكم الجمشة فإن قرار (2908) قد خلا «من النص على وجوب إعادة تشكيل اللجنة الفنية المعنية بتحديد سعر المتر المربع في الأراضي المخصصة للتنمية السياحية خلال فترة زمنية محددة».

وعندما تمت مراجعة هذه الأسعار في 2008 زاد سعر المتر دولارين، ولا يتوافر لدينا تقييم يوضح لنا إلى أي مدى كان السعر الجديد منصفًا بالنظر إلى تطور النشاط السياحي في تلك الفترة عن التسعينيات في مناطق مثل سواحل البحر الأحمر، ومن ثم فمن المفترض أن تكون مهمة من يقوم بالتنمية أقل عبئاً وأن تزيد قيمة الأرض.

وخلال الفترة التالية للثورة تمت عمليات سحب للأراضي، وإجراء تسويات واسعة مع المستثمرين لأسباب تتعلق في حالات كثيرة بمخالفاتهم لشروط الحصول على الأرض.

وفي هذا السياق تعرضت شركات لسحب الأراضي الممنوحة لها مثل الشركة المصرية للمنتجات السياحية سهل حشيش والتي سحبت الدولة منها 20 مليون متر مربع غير مستغلة لعدم تنفيذ المشروعات في المواعيد المقررة ولا تزال الشركة في نزاع مع الحكومة أمام القضاء.¹⁶

15- نشر نص التحقيقات مع وزير السياحة السابق- محمود المملوك - اليوم السابع - 2011 - <https://bit.ly/3kh716r>

16- تأجيل دعوى «المصرية للمنتجات» في نزاع سهل حشيش إلى 12 سبتمبر- رجب عزالدين - المال - 2020 - <https://bit.ly/3mob>

وقام هشام الحاذق المالك لشركتي النعيم وجمشة للتنمية السياحية والسجواني المالك لشركة داماك لتنمية خليج جمشة بإجراء تسويات مالية ورد بعض الأراضي التي حصلوا عليها.

وقام رجل الأعمال محمد أبو العنين، بتسويات مشابهة أيضاً، بسبب الأراضي التي حصل عليها في عهد مبارك لصالح شركته كليوبترا للتنمية السياحية لعدم الالتزام بالمواعيد المقررة لتنفيذ المشروعات .

كما تم التسوية مع شركة «حوالة» التابعة لشركة ترافكو المملوكة لرجال الأعمال حامد الشيتي، ووافقت الشركة على سداد 25 مليون دولار قيمة الأرض التي تبلغ مساحتها 5 ملايين متر مربع بالساحل الشمالي على أن يتم الالتزام بالجدول الزمني لتنفيذ المشروع.¹⁷

وبشكل إجمالي قال رئيس هيئة التنمية السياحية في 2013: إن مساحة الأرض المسحوبة منذ الثورة بلغت 54 مليون متر، وأن هناك مستثمرين أعادوا الأرض لعدم القدرة أو الرغبة في الاستثمار.¹⁸

إجراءات المحاسبة السابقة كانت تفعيلاً حقيقياً لمفهوم «شريك التنمية» كما جاء في نصوص التشريعات والذي يمنح الدولة الحق في التراجع عن تقديم الامتيازات للمستثمر عند التقاعس عن القيام بدوره في التنمية، ولكن هذا التفعيل لم يتم إلا وقت أن كانت هناك ضغوط شعبية للمحاسبة بعد ثورة يناير.

ويقول الرئيس التنفيذي الحالي للهيئة العامة للتنمية السياحية ، سراج الدين سعد، في هذا السياق: «إن الهيئة شريك للمستثمر في المشروع لحين الانتهاء من تنفيذه والالتزام بالجدول الزمني المعد لذلك وبالشروط التي تم الاتفاق عليها في العقد وحال مخالفتها تقع الجزاءات بدءاً من الغرامات وصولاً إلى إمكانية سحب الأرض بالمشروع حال عدم توفيق الأوضاع».¹⁹

ومن الإجراءات المستجدة بعد الثورة اللجوء إلى طرح بعض الأراضي بنظام المزايدة، لكن التطبيق العملي لهذا النظام أثار الشكوك بشأن جدواه في البداية، فقد عرضت الهيئة 28 مليون متر مربع بين 2012 و2015 ولم تلق إقبلاً قوياً عليها.²⁰

17- تسويات عقود «الحاذق» و«أبو العنين» و«سجواني» أمام «عبدالنور» تهيئاً لإقرارها من مجلس الوزراء والتصديق عليها - عبد الرازق الشويخي - البورصة - 2012.

18- سراج الدين سعد: التنمية السياحية تطرح 19 مليون متر مربع في العين السخنة والبحر الأحمر العام المالي الجاري - عبد الرازق الشويخي - البورصة - 2013 - <https://bit.ly/3mm0AaI>

19- مقابلة أجراها الباحث مؤلف الفصل مع رئيس هيئة التنمية السياحية في 2014.

20- وزارة السياحة: طرح 28 مليون متر مربع للاستثمار قريباً - مباشر - 2012 - <https://bit.ly/32uMuvE>

وهو ما دفع البعض للدفاع عن سياسة مبارك معتبرين أن بيع الأرض بسعر مرتفع سينفر المستثمرين بالنظر إلى أن المستثمر يحتاج من 7 إلى 10 أعوام حتى يسترد رأسماله، وهو ما يتطلب وجود حوافز قوية تشجعه على الدخول في مثل هذه المشروعات.

لكن تبين مع مرور الوقت أن عنصر الاستقرار السياسي كان الأكثر تأثيراً على طروحات ما بعد الثورة وليس سعر الأرض، حيث تراوحت أسعار الأراضي التي طرحتها الهيئة في 2016 بين 10 - 50 دولاراً للمتر،²¹ ونجحت في بيع نحو 16.3 مليون متر بنظام المزايدة عند هذه المستويات السعرية.²²

الكبار في عالم السياحة

منذ 2017 أصبحت طروحات أراضي التنمية خاضعة لضوابط قانون الاستثمار الجديد.²³ وبالرغم من أن الدولة زعمت أنها تستهدف من القانون الجديد إصلاح منظومة طرح الأراضي، لكن يصعب تقييم القانون بالنظر إلى أن صدوره توأكب مع حالة ركود في عملية طرح أراضي التنمية السياحية.

كما أن أي إصلاح لطروحات الأراضي الجديدة لن تمحو مراكز ضخمة للمستثمرين تكونت خلال العقود الماضية، فبالرغم من عمليات سحب الأراضي التي أجرتها الهيئة العامة للتنمية السياحية، لا تزال هناك العديد من الشركات التي تملك مخزوناً ضخماً من الأراضي مثل أوراسكوم للفنادق والتنمية التابعة لسميح ساويرس وشركة فنادق البحر الأحمر القابضة للاستثمار السياحي المملوكة لرجل الأعمال سمير عبدالفتاح والذي استحوذ على الشركة المصرية للمنتجعات السياحية المالكة لمنتجع سهل حشيش.

ويقول الهامى الزيات، الرئيس الأسبق للاتحاد المصري للغرف السياحية: «توجد شركات لديها محفظة أراضي كبيرة تجعل لها قدرة كبيرة على السيطرة على السوق ليس فقط من حيث الاستثمارات ولكن من حيث حصتها من أعداد الوافدين». وبالنظر إلى قطاع الفنادق في مصر فإنه يتسم بدرجة عالية من التركيز في عدد محدود من رجال الأعمال، لا تتوفر بيانات للأسف عن ظروف نشأة وتطور كل واحد منهم ولكن المؤكد أن الكثيرين منهم استفاد من سياسات الأراضي السخية.

21- التنمية السياحية تبدأ الفحص الفني لطلبات الحصول على أراض يوليو المقبل - عبد الرازق الشويخي - البورصة - 2016 - <https://www.alborsanews.com/2016/06/15/855442>

22- «التنمية السياحية» تباع 16.5 مليون متر أرض العام الماضي - عبد الرازق الشويخي - البورصة - 2017 - <https://alborsanews.com/2017/03/19/996429>

23- رئيس هيئة التنمية السياحية: قانون الاستثمار الجديد فتح الأبواب المغلقة. - حنان محمد - البوابة نيوز - 2018 - <https://www.albawabhnews.com/2956585>

ويأتي في مقدمة المستثمرين الذين يتمتعون بحصص ضخمة من الطاقة الفندقية رجل الأعمال سمير عبدالفتاح والذي يحوز على ما يزيد عن 10 آلاف غرفة تليه شركة ترافكو المملوكة لرجل الأعمال حامد الشيتي بنحو 9 آلاف غرفة والتي تسعى لزيادة غرفها الفندقية إلى 13.5 ألف غرفة بنهاية العام الجاري وكامل أبو علي رئيس شركة بيك الباتروس يحوز على 8.5 ألف غرفة وحسام الشاعر رئيس شركة صن رايز للفنادق يحوز على نحو 7000 غرفة ورجل الأعمال ناصر عبداللطيف الذي يحوز على نحو 4000 غرفة وسميح ساويرس الذي يحوز على نحو 2500 غرفة ثم أحمد الوصيف رئيس الاتحاد الحالي للغرف السياحية الذي يحوز على ما يزيد عن ألفي غرفة فندقية.²⁴

العديد من الطاقات الفندقية التي تحوزها شركات الاستثمار السياحي نتجت جراء الحصول على أراض من قبل الهيئة العامة للتنمية السياحية، لكن خلال العقد الأخير مع تدني الحركة السياحية لمصر ورغبة العديد من الشركات التخارج من القطاع بدأت بعض الشركات في عملية شراء فنادق خاصة في مناطق مثل مرسى علم والغردقة وفي جنوب سيناء بشرم الشيخ .

وتبلغ الطاقة الفندقية الإجمالية في مصر نحو 205 آلاف غرفة، وتتركز طاقة فندقية بنحو 60 ألف غرفة عاملة في يد مجموعة من الشركات يقل عددها عن 10 شركات.²⁵

هذه الحصص الكبيرة من السوق تعكس سياسة التوسع في طرح الأراضي بدون شروط، حيث يرى خبراء أن الخدمات السياحية في مصر كان يجب أن تكون أكثر تنوعاً وأن لا تركز فقط على الخدمات الفندقية المتعلقة، إذ كان من الواجب أن تنشأ خدمات أخرى للخدمة على الفنادق بما يرفع من معدلات إنفاق السائح . وهذا الوضع كان له انعكاس سلبي على صغار المستثمرين في هذا المجال، فمع دخول سوق السياحة في مصر إلى مرحلة من التشعب بسبب فائض المعروض خاصة مع تواضع حركة السياحة الوافدة لمصر خلال العقد الأخير جراء الاضطرابات السياسية، بدأ الكبار في التنافس على تخفيض سعر الخدمة بشكل مبالغ فيه فيما يعرف بسياسة حرق الأسعار، والتي قد تؤثر قليلاً على أرباح المستثمر الكبير ولكنها قد تدفع المستثمر الصغير، صاحب أقل من 500 غرفة للإفلاس.

ومن الدلائل على تفاقم ظاهرة حرق الأسعار السجال الذي دار بين أحمد بلبع ورئيسة جهاز حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية في ذلك الوقت

24- بيانات جمعها الباحث مؤلف الفصل.

25- بيانات جمعها الباحث من غرفة المنشآت الفندقية بالقاهرة.

الدكتورة منى الجرف خلال 2018، حيث شكا بلبع من عمليات حرق الأسعار التي تنفذها الشركات الكبرى لإخراج الفنادق والمنتجعات الصغيرة من السوق أو للاستحواذ عليها بقيم متدنية، ورفضت الجرف إدانة الشركات الكبيرة بدون وجود دلائل ملموسة.²⁶

وأصدر وزير السياحة الأسبق يحيى راشد أسعار استرشادية في 2017 لمنع ظاهرة حرق الأسعار ولحماية المستثمرين الصغار،²⁷ وبالرغم من إعلان غالبية المستثمرين عن تأييدهم لهذه الأسعار لكنهم كانوا يخالفون ذلك عملياً وكانوا يهاجمون الوزير بضراوة وشراسة من الجانب الآخر عبر مجموعة الأذرع الصحفية والإعلامية الموالية لكبار رجال الأعمال.

بعيداً عن تجارة الأراضي .. ماذا عن التنمية ؟

كان المبرر الرئيسي وراء سياسة منح الأراضي بسخاء للمستثمرين خلال التسعينيات وبداية الألفية الجديدة هو قيام الدولة بدورها كشريك في التنمية، فهل قامت الدولة بجهد مماثل في كافة المجالات التي تعزز من إسهام السياحة في التنمية أم أنها ركزت فقط على تجارة الأراضي ؟

هناك عوامل حدت من قدرة القطاع على الإسهام في التنمية كانت خارج يد الدولة، تلك المتعلقة بالاضطرابات السياسية المتلاحقة والأعمال الإرهابية التي استهدفت السائحين على وجه الخصوص.

تلقت السياحة ضربة عنيفة بسبب الحادث الإرهابي ضد الأجانب في الأقصر عام 1997، لكنه تأثيره كان قصير المدى بفضل اتباع سياسات لتسويق المقاصد السياحية على شاطئ البحر الأحمر وجنوب سيناء بشكل منفصل عن السياحة داخل مصر في مجملها.

تبع ذلك سنوات من الاستقرار، ثم فترات طويلة من الاضطراب أثرت بقوة على تدفق السياح للبلاد.

كانت ذروة التدفقات السياحية الوافدة لمصر في 2010 ووصلت الأعداد إلى 14.7 مليون سائح حققوا 12.5 مليار دولار ، عقب تراجع في 2009 جراء الأزمة المالية العالمية.

26- «حماية المنافسة» و«السياحة» يجتمعان لوضع قواعد ضد حرق الأسعار والاحتكار - عبد الرازق الشويخي - البورصة - 2018 - <https://alborsaanews.com/2018/01/16/1079010>

27- تقرير «لجنة تسعير الفنادق» على مكتب وزير السياحة لإقرار الحد الأدنى للأسعار - ميرفت رشاد - اليوم السابع - 2017 - <https://bit.ly/3hxOo2S>

«القطاع كان يستهدف الوصول إلى 20 مليون سائح خلال 2015، لكن الأمر واجه صعوبات كبيرة مع الاضطرابات السياسية المتواصلة بدءاً من يناير 2011 ثم الهدوء النسبي خلال العام 2014 والذي لحقت به حادثة تحطم الطائرة الروسية في طريق عودتها لروسيا من شرم الشيخ عام 2015» كما يقول الزيات. تسبب الحادث الإرهابي الموجه ضد الطائرة الروسية في جعل 2016 العام الأكثر تراجعاً في حركة السفر والإيرادات في تاريخ البلاد، لكنه لم يكن الأسوأ على الإطلاق فقد أصيب القطاع بالشلل التام خلال تداعيات وباء كورونا في 2020. إلا أن صناعات النشاط السياحي يرون أن قطاع السياحة لديه قدر عال من المرونة، فهو قادر على التعافي بسرعة من الكوارث، أو بتعبير وزير السياحة الأسبق هشام زعزوع فإن «السياحة المصرية تمرض ولا تموت».

لكن الخبراء في هذا المجال يرون أنه بعيداً عن الأحداث القدرية مثل الأوبئة أو الاضطرابات السياسية، فإن الدولة لم تقم بالدور المأمول منها في تطبيق العديد من الإصلاحات لكي تعزز من دور القطاع في التنمية وخلق الإيرادات. كما أن هيمنة الشركات الدولية لتنظيم الرحلات على قطاع السياحة يساهم في هدر فرص تعظيم عوائد مصر من القطاع.

تقول عادلة رجب عن ذلك: «إن تسرب الإيرادات السياحية يصل إلى نحو 50% من حصيله النشاط مما يعد هدراً للاقتصاد القومي هذا التسرب بسبب الدور الكبير للشركات الأجنبية، كلما ارتفعت نسبة الشركات المصرية زادت الحصيلة». هذا بجانب الانتقادات المتعلقة بعدم تنوع أسواق السياحة المصرية، يتحدث الزيات مثلاً عن تركيزنا على السوق الأوروبي وإهمالنا للسوق الآسيوي بالرغم من قرب الجغرافي «هناك فرص واعدة للغاية من الأسواق الجديدة التي تمت دخول دولها خلال العقد الأخير وتغيرت ثقافة شعوبها خاصة بشرق آسيا وجنوبها ووسطها» ويشير الزيات في هذا السياق إلى أن مصر لم تطور من رحلات الطيران تجاه تلك المنطقة مما يعزز من تدفق السياح منها «هناك شوق كبير لرؤية الآثار المصرية الأمر يتوقف على خطوط طيران ... تلك الأسواق لم يصل نصيب مصر منها مليوني سائح حتي الآن !!»

ويقول يسرى عبدالوهاب، رئيس اتحاد الطيران الخاص تحت التأسيس: «حتى الآن لا يوجد تنسيق كامل بين قطاع السياحة وشركات الطيران الخاصة في مصر، يمكننا تنظيم رحلات الطيران العارض إلى العديد من الأسواق المهمة التي تمثل مورداً لمصر بما يفك الارتباط بين شركات السياحة العالمية وشركات الطيران والتي تغير وجهاتها مع بؤادر أية أزمة سياسية في الشرق الأوسط».²⁸

كان أحد الاقتراحات التي عملت عليها وزارة السياحة خلال الفترة من 2013 وحتى 2015 تأسيس شركة طيران شارتر ، للتغلب على تحكيمات شركات الطيران العارضة العالمية والتي تنقل 98% من الحركة السياحية الوافدة لمصر، لكن الشركة لم تظهر للوجود .

وهناك انتقادات أيضا لضعف جهود التسويق السياحي في مصر، ويقول الزيات: إنه بالرغم من كل ما أنفق على أعمال الترويج خلال العقود الماضية لم تنجح البلاد من وجه نظره في عمل «براندنج مميز لمصر».

ويستعرض سامي سليمان، أحد المستثمرين في سيناء بمنطقة نوبيع مقارنة بين أسعار مصر ودول أخرى للتدليل على ضعف جهود التسويق وعدم قدرتها على تعظيم العائد من هذا النشاط «الغرف الفندقية تباع في مدينة إيلات بأسعار تتجاوز 150 دولاراً لليلة الواحدة وفي نوبيع طابا لا تتجاوز 30 دولاراً .. الأمر يتطلب إعادة النظر في تناول المنتج السياحي المصري وتسويقه في الخارج فملك ذهباً .. ويتطلب الأمر إعادة تشكيله حسب رغبات المستهلك»²⁹.

تعظيم عوائد السياحة لا يأتي فقط من التسويق، ولكن الأهم من خلال التوسع في البنية الأساسية التي تخدم السياحة، وهنا يكون الحديث في الأغلب عن السياحة الثقافية والتراثية التي تقع أنشطتها في قلب العاصمة، أو في جنوب مصر بالأقصر وأسوان، والتي تتميز بعوائد مرتفعة مقارنة بسياحة الشواطئ التي تركز عليها مصر والتي تعد من أرخص الأنشطة في التكلفة والأقل في الحويلة والأكثر إهداراً للموارد البيئية على ساحل البحر الأحمر وتهديداً للشعاب المرجانية. تقول عادلة رجب في هذا السياق: «لا يجب أن يسود الفكر القديم بأن يظل السائح محبوباً في الفندق أو المنتجع ليقصر نشاطه فقط على البحر، أو المنشأة السياحية، نريده أن يخرج ليرى الحياة والمجتمع المصري بكل عاداته وثقافته وفنونه بما يزيد من استعداده للإنفاق الأمر الذي يترتب عليه ارتفاع معدلات التوظيف والتشغيل من الجانب الآخر».

ولا تقتصر التنمية فقط على خلق العوائد الدولارية للدولة، ولكن إيجاد فرص العمل للمواطنين وخلق أنشطة اقتصادية مختلفة تعيش على حركة السياحة. ولا تتوافر بيانات دقيقة عن إحصاء إجمالي عدد العاملين في أنشطة مرتبطة بالسياحة، ولكن هناك اعتقاد لدى الخبراء أن القطاع يشغل أعداداً كثيفة من العمالة «عدد العمالة المباشرة في القطاع تصل إلى 1.7 مليون عامل والغير مباشرة تصل إلى 1.8 مليون» كما تقول رجب.³⁰

29- مقابلة اجراها الباحث مؤلف الفصل.

30- مقابلة اجراها الباحث مؤلف الفصل.

لكن نسبة كبيرة من هذه العمالة على الأرجح تعمل بشكل غير رسمي أو بشكل موسمي، يتجلى ذلك بوضوح مع تصاعد الشكاوى بشأن موجات تسريح العمالة الواسعة في أوقات أزمات مثل وباء كورونا.

كما أن العديد من المجتمعات السياحية التي أسستها الدولة بسياسة الأراضي السخية كان خارج إطار مفهوم التنمية المتكامل مع المجتمعات المحلية في بعض المناطق ، فقد نشأت المباني والفنادق والمطاعم المطلة على الشواطئ، لكنها لم تدمج معها المواطنين من سكان المناطق القريبة من هذه المواقع السياحية، ولم توفر للكثيرين منهم فرص العمل التي تجعلهم يستفيدون من هذا الزخم بصورة أكثر تنظيمًا واستدامة.

بل إن أهالي مناطق مثل تلك القريبة من سواحل البحر الأحمر شاهدوا بأعينهم المليارات تتدفق على المواقع السياحية الجديدة المجاورة لهم في الوقت الذي يعانون فيه من ضعف الخدمات الأساسية، الأمر الذي خلق إحساسًا بالعداء لدى بعضهم تجاه المنشآت السياحية.

يقول أحد المسؤولين في الهيئة العامة للتنمية السياحية: «تمتلك بعض الأراضي في جنوب سيناء التي تعد مخزونًا يدخل ضمن الفئة الممتازة ولم يتم استغلاله حتى الآن أو طرح مساحات منها والإعلان عن ذلك تخوفًا من الدخول في منازعات مع البدو في سيناء أو الساحل الشمالي الغربي ، فلا تزال الأراضي الخاضعة لولاية الهيئة فيما بين منطقة الطور/ رأس محمد دون استغلال أو تخطيط حتى الآن رغم تكليف مكتب ماكينزي بإجراء دراسات خاصة بها، لا بد من مشاركة المجتمع المحلي في التنمية».³¹

ويعترف سامي سليمان رئيس جمعية المستثمرين السياحيين في منطقة نوبيع طابا بأن تطوير المجتمع المحلي بجوار القرى السياحية في المناطق الحدودية أقل من المأمول، كما أن تلك المناطق تفتقر حتى للسياسات التي تنمي من مهارات السكان للعمل في الأنشطة السياحية» يمكن تنمية السلع الحرفية الخاصة بسكان المنطقة من المنسوجات والحلي والأعشاب والعطارة وإقامة سوق كبير لذلك ، هذه السلع تلقى طلبًا كبيرًا لدى الأجانب.³²

31- مقابلة اجراها الباحث مؤلف الفصل.

32- مقابلة اجراها الباحث مؤلف الفصل.

قراءة شاملة

من الصعب الحكم على سياسة الأراضي الرخيصة في التسعينيات وبداية الألفية، بين مزاعم المستثمرين بأنهم يتحملون أعباء التنمية ومزاعم الحكومات السابقة بأنها لا تقدر على طرح الأراضي بأسعار تفوق ذلك، في الوقت الذي لا تتوافر فيه مصادر بديلة لتقييم تلك الطروحات ومدى عدالة أسعارها.

لكن المؤكد أن أسعار الأراضي ظلت ثابتة لفترة طويلة جداً وأن التشريعات السابقة انطوت على ثغرات تتيح هذا الجمود في الأسعار، كما جرى نوع من التراخي في مراقبة شروط تنمية الأراضي.

باختصار كانت الأراضي الرخيصة أحد الأسباب الرئيسية لبزوغ طبقة جديدة من المستثمرين السياحيين، ومهدت حقبة التسعينيات لنشأة مراكز احتكارية في القطاع، الذي لا يزال يعمل لصالح المستثمرين الكبار.

وبينما طغت حالة التسليع على روح العديد من الأماكن السياحية القديمة، كما يتجلى ذلك في حالة فندق سان ستيفانو، فإن روح التنمية غابت بدرجة كبيرة عن عملية التنمية السياحية على شواطئ البحر الأحمر والساحل الشمالي.

الفصل الخامس

عن العمران والعزلة.. سياسة تسليح السكن في مصر

بيسان كساب

يحاول هذا الفصل أن يقدم سردا تاريخيا لبداية ظهور المجتمعات المنغلقة على نفسها خارج العاصمة، الكومباوند، وكيف ساهمت الشركات العقارية في خلق دعاية حول المدن الجديدة بصفقتها مكانا معزولا عن القاهرة القديمة وما تضمنه من طبقات دنيا باتت تشوه العاصمة بأحياءها العشوائية. ويتطرق الفصل إلى الثروات الهائلة التي تم جنيها من الاستحواذ على الأراضي لخلق هذه المجتمعات، كما يتطرق إلى سيطرة فئات محدودة على بيزنس مواد البناء الذي كان ينمو بالتوازي مع موجة الخروج من العاصمة.

سياسات إهمال الفقراء.. أو الانقراض عليهم

تلقت الأحياء الحديثة في القاهرة الجديدة دعماً قوياً من الرئيس مبارك وحكومته، وصفوة رجال الأعمال، ومجموعة من أعضاء الحزب الوطني الديمقراطي الحاكم آنذاك. فعلى سبيل المثال، قام الرئيس في عام 2003 بزيارة مدينة الرحاب «كأول تجمع إسكاني متكامل ينشئه القطاع الخاص، حيث كان في استقباله لدى وصوله الدكتور محمد إبراهيم سليمان، وزير الإسكان والمرافق والمجتمعات العمرانية، والسيد هشام طلعت مصطفى، رئيس مجلس إدارة الشركة العربية للمشروعات والتطوير العمراني المالكة لمدينة الرحاب»¹.

ويشير مستوى تشكيل وحجم الوفد الذي رافق مبارك وقتها إلى مدى الأهمية التي شكلها المشروع وما يرمز له بالنسبة للدولة. إذ ضم آنذاك عاطف عبيد، رئيس مجلس الوزراء، والمشير حسين طنطاوي، وزير الدفاع والإنتاج الحربي، وصفوت الشريف، وزير الاعلام، وحسين كامل بهاء الدين، وزير التربية والتعليم، وحبیب العادلي، وزير الداخلية، وحسن خضر، وزير التموين والتجارة الداخلية، وعوض تاج الدين، وزير الصحة، وعبد الرحيم شحاتة، محافظ القاهرة.

وقد يكون أدق تليخيص للخطاب المستخدم للترويج لتلك المجتمعات الجديدة المُسوّرة هو ما وصف به هشام طلعت مصطفى مدينة الرحاب خلال هذه الزيارة بقوله إنها: «نموذج مثالي لمجتمع حضاري متكامل الخدمات قائم بذاته». في الوقت نفسه يبدو من حوار قصير بين مصطفى والرئيس، أن الأخير معجب للغاية بهذا المجتمع «الحضاري». هذا الإلحاح على «تحضر» مدينة مسورة على أطراف

1- مبارك يتفقد مدينة الرحاب ومشروعات الإسكان بالقاهرة الجديدة - حسن عاشور - الأهرام - 2003 - <https://goo.gl/qixF9S>

القاهرة، كان يعكس حالة من الرفض للقاهرة القديمة، التي دأبت تلك النخبة على تصويرها بأنها مدينة سوقية ولا يمكن إصلاحها.

وشهد العقد الأخير من حكم مبارك حدة كبيرة في حالة «الانشطار» في نسيج المدينة، والذي تمثل بوضوح في الدعم الذي تمتعت به شركات الإنشاءات المحلية والأجنبية لبناء مجتمعات «مسورة» في ضواحي القاهرة. إذ سمحت الحكومة بنقل ملكية الأراضي الصحراوية إلى الملكية الخاصة بأسعار منخفضة، وشجعت الرأسماليين على بناء مشروعات مربحة على هذه الأراضي، ودعمتهم عبر إنشاء كباري جديدة وطرق وغيرها من صور البنية التحتية التي أنشئت في وقت قياسي على نفقة الدولة، وساهمت أنظمة الأمن الخاصة المتاحة في هذه المجتمعات المعزولة في إغراء قطاع من الأسر على الالتحاق بهذا النمط السكني.

وفي الوقت الذي كان فيه الأغنياء يجتهدون للحد من قدرة الفقراء على النفاذ لمناطقهم، كانوا يُدفعون دفعًا، بفعل السياسات «النيوليبرالية» التي تبنتها الحكومة المصرية، إلى تلك المجتمعات المسورة حديثة البناء، الأمر الذي قاد هذه الطبقات إلى التماذي في حالة العزلة «الجسدية».

لم يكن الهروب من القاهرة القديمة في عهد مبارك هو الأول من نوعه في تاريخ العاصمة، ففي سياق شديد التشابه، تم تأسيس عدد من الأحياء النخبوية في الفترة ما بين 1890 و1907، مثل جاردن سيتي، والزمالك، ومصر الجديدة، والمعادي. لقد أسس الاستعمار البريطاني «المباشر» هذه الأحياء لسكن الأوروبيين وعدد قليل من المصريين، ممن تمتعوا بامتيازات خاصة مرتبطة بالسلطة البريطانية. في الوقت الذي كانت فيه المناطق القديمة من القاهرة تشهد تدهورًا سريعًا، بالضبط كما كانت احتياجات سكانها تواجه الإهمال.

وتنقل صفاء معارفي في أطروحة لنيل شهادة الماجستير من الجامعة الأمريكية عن تيموثي ميتشل، أستاذ العلوم السياسية، أن الأمر انتهى إلى خلق مدينة مزدوجة: حيث المناطق القديمة تمثل الشرق وتخلفه، بينما المناطق الجديدة هي الغرب وحدائته.

وفي القاهرة المعاصرة أيضًا، جرى تأسيس «المنجزات الحضارية» على حساب الطبقات الأفقر. فعلى سبيل المثال بُني المركز التجاري العالمي على أراضي «العشوائيات»، وهي أراضٍ باعتهها الحكومة لمستثمرين بأسعار بخسة.²

2- SafaaMarafi - THE NEOLIBERAL DREAM OF SEGREGATION RETHINKING GATED COMMUNITIES IN GREATER CAIRO A CASE STUDY AL-REHAB CITY GATED COMMUNITY - AUC - 2011 - <https://goo.gl/Bsmi2F>

كانت تجربة مثل بناء المركز التجاري العالمي تمثل نموذجًا على ما سمته السلطة في عهد مبارك بـ«التطوير»، الذي كان يمهّد الساحة لأنشطة مخصصة للطبقات الغنية، مثل التسوق والأعمال الإدارية، عبر إزاحة الفقراء من الطريق. كان «التطوير» إذن يسير بالتوازي مع بناء المجتمعات المسورة في خدمة نفس الطبقة على حساب الطبقات الأدنى.

نسج أسطورة الأحياء العشوائية

هذا الانقراض على مساكن الفقراء تحت اسم التطوير، أو منح الدعم لمشروعات الهروب لأطراف العاصمة كان يحتاج لغطاء دعائي. ولم يكن هناك ما هو أفضل من أسطورة المناطق العشوائية التي تزحف على القاهرة ببربريتها وسوقيتها، لكي تكون الدعاية الملائمة للتغطية على سياسات الإسكان غير العادلة.

فقد تبنت الدولة والإعلام مصطلح المناطق «العشوائية» لتُظهر أحياء الفقراء أمام الرأي العام وكأنها بقع سوداء في ثوب سكان المدينة «الأصليين». مع افتراض ضمني بأن هذه «العشوائيات» تمثل أحياء جديدة بنيت على عجل كضيف ثقيل. ومع ذلك، فبمجرد النظر إلى خريطة العاصمة لعام 1826 تطالعنا على البر الغربي للنيل أسماء الأحياء التي يروج لها الإعلام المعاصر على أنها كيانات متطفلة على القاهرة، مثل ساقية مكي، وكفر طهرمس، والجيزة، وزنين، وصفط اللبن، والدقي، وناهيا، وبولاق الدكرور، والمعتمدية، وميت عقبة، وإمبابة، وبشتيل، ووراق الحضر. ومثلت هذه المناطق «الجيزة التاريخية»، قبل أن يلحق بها لقب «العشوائيات» في عصر انطلاق الاستثمار العقاري.³

وتمثل «إمبابة»، التي يعود تاريخها لقرون خلت، نموذجًا فجًا على هذه «الشيطننة» للسكان على نحو مهّد بشكل غير مباشر للترويج لحلم السكن في مدن جديدة نظيفة وراقية ومنظمة بعيدًا عن «الغوغاء». فبعد أن تمّدد نفوذ الإسلاميين في إمبابة في أوائل التسعينيات من القرن الماضي -لأسباب مرتبطة بما قدموه للسكان الفقراء من مساعدات- إلى درجة أشعرت النظام وقتها بخاطر وجود جيب إسلامي في قلب العاصمة، تحركت الدولة في ديسمبر عام 1992، وحاصرت إمبابة بقوة تشكلت من 16 ألف فرد آمن وألفي ضابط، «في واحدة من أكبر عمليات التمشيط الأمني في تاريخ القاهرة، وبهذا سلّطت الأضواء على مجتمع اللارسمية، ولم يعد في الإمكان تجاهله، وأصبح لهذا المجتمع اسمًا، وقریبًا سيصبح له وفرة من

3- مروة بركات - الأغلبية الموصومة - الشروق - 2015 - <https://goo.gl/AH6fCS>

الأوصاف، والنقاشات الرسمية، والتحليلات المتخصصة لتوقيع حدوده الجغرافية» حسبما ينقل موقع «تضامن» عن ديان سينجرمان (2009) مانقلته بدورها عن الباحث إيريك دينيس (1994).⁴

وتبعاً لـ«سينجرمان» فقد «حوصرت المنطقة بالبلدوزرات والكلاب البوليسية وعربات الأمن ومعدات أخرى -وصفها البعض بأنها تليق بحرب بين جيشين نظاميين- وتعرض المئات من سكان المنطقة للاعتقال، وقتل القليل، خلال حصار استمر ستة أسابيع».

وبذلك وصمت المنطقة كمأوى لخصوم الدولة من الإسلاميين، في ظل خطاب إعلامي يبدو وأنه تبني نشر خطاب عدائي للعمران غير الرسمي الذي اصطلح على تسميته بـ«العشوائيات».

وهيمن خطاب العشوائيات على سياسات وخطط الدولة خلال عقدين لاحقين. ولم يعد ازدياد تلك المناطق غير الرسمية فقط لأنها «مناطق الفلاحين الذين يهددون مدينة المدينة، بل أصبحت أيضاً مناطق العنف والتطرف وانعدام الأخلاق. واستمر إنتاج خطاب تمييزي وتحريضي ضد سكان المناطق اللارسمية التي هي مناطق الفقراء بشكل أساسي.⁵

في هذا السياق، نمت الحاجة لدى قطاعات من الطبقة الوسطى لعزل أنفسهم عن «الجماهير المتوحشة». كما كانت لديهم الرغبة أيضاً في أن يثبتوا تفوقهم الأخلاقي والحضاري عن هذه الجماهير.⁶

وبحلول منتصف التسعينيات، كانت الحكومة المصرية قد بدأت بالفعل في بيع مساحات كبيرة من أراضي الدولة للقطاع الخاص، «ضمن تحول سياساتي نحو خصخصة التنمية الحضرية»، لتنتقل مشروعات عمرانية جديدة على أطراف القاهرة.

وترصد ورقة منشورة في مجلة كلية الهندسة في جامعة عين شمس كيف استُخدم عدد من العوامل المتكررة منذ ذلك الحين وإلى الآن في الدعاية والتسويق لتغيير مزاج واحتياجات الجمهور، وإضفاء الرومانسية (romanticize) على نمط معيشة بعينه.⁷

4- مدونة عن إمبابة - تضامن - <https://goo.gl/hKuR4L>

5- نفس المصدر.

6- Diane Singerman - Cairo Contested: Governance, Urban Space, and Global Modernity- AUC - 2009 - <https://goo.gl/HPwM2g>

7- 8- Rana Almatarneh - Choices and changes in the housing market and community preferences: Reasons for the emergence of gated communities in Egypt A case study of the Greater Cairo Region. Egypt - Ain shams university - 2013 -
<https://bit.ly/2rpHTTi>.

فبينما انتقد خبراء العمران هذه المجتمعات الجديدة بوصفها تعيش في عزلة عن العاصمة. كانت هذه العزلة هي محور الدعاية الذي اعتمد عليه المطورون العقاريون للترويج للمساكن المباعية في المدن الجديدة. حيث تقول الورقة إن المطورين بثوا موادًا دعائية تركز على أن الميزة الأساسية في مساكن هذه المدن هو التجانس في المستوى الطبقي بين سكانها مقابل اللاتجانس في المدينة المفتوحة. وتقول الدراسة «تخبرنا مواد الدعاية التسويقية العقارية أن بإمكاننا شراء منازل جيدة تشمل (عوامل) المجتمع المحيط، الأصدقاء، نمط الحياة، الصحة، التفرد، المكانة الإجتماعية، الخصوصية والأمن».

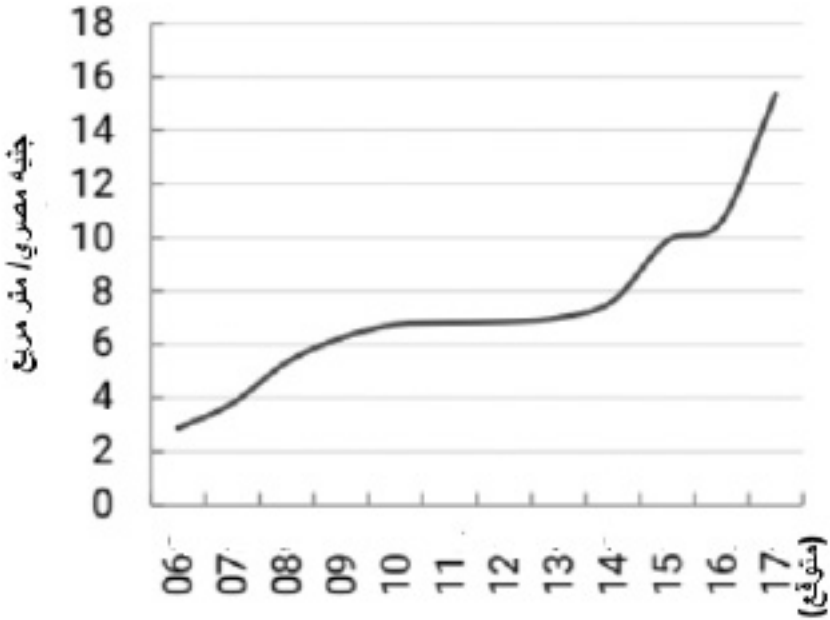
عندما تتحول الأرض لسلعة

لا يمكن النظر للطابع النخبوي للمناطق الجديدة إلا كمحصلة لسياسة «تسليح الأراضي» التي اتبعتها الدولة منذ عقود، والتي أنتجت قفزات في الأسعار حتى بلغ معدل ارتفاع أسعار الأراضي 16 ضعفًا في بعض الأماكن على مدار العقد الماضي.⁸ وبصورة عامة، لم تشهد أسعار العقارات أي تراجع تصحيحي خلال عشر سنوات مضت، وهو ما يدعم بدوره الشهية للاستثمار طويل الأجل في هذا القطاع. ومما يشجع على هذا التوجه، ضعف سوق التمويل العقاري بشدة في مصر، واعتماد معظم المشتريات على السوق الثانوي (أي الشراء من فرد لا يمثل المنشئ الأصلي للعقار) وتمويل هذه المشتريات من المدخرات الشخصية. هذا النوع من التعاملات البعيد عن الشركات الكبرى أو النشاط المصرفي، يصعب على الدولة توجيهه والتحكم فيه عبر أدوات سياسات عامة مثل أسعار الفائدة مثلاً. وقد يثبت هذا التوجه الصعودي الدائم لأسعار المساكن انفصال العلاقة بين العقارات كسلعة مرتبطة بتلبية الحاجة للسكن في المقام الأول، والطلب عليها، وبالتالي مستوى أسعارها. فهذه الزيادة المستمرة في أسعار الشقق يتزامن مع فائض في المعروض. تقول مي عبد الحميد، المدير التنفيذي لصندوق تمويل الإسكان الاجتماعي، إن 30% من الثروة العقارية في مصر هي من الوحدات المغلقة، كما جاء في تصريحات لها في مؤتمر المال «جي تي إم» عام 2013. ويوضح الشكل التالي مستوى ارتفاع الأسعار في مشروع مدينتي على سبيل المثال خلال الفترة من 2006 إلى 2016. ويبدو واضحًا الاتجاه القوي لارتفاع الأسعار

8- يحي شوكت وآخرون -«العدالة الاجتماعية والعمران»-وزارة إسكان الظل - 2013 - <https://bit.ly/2rOFiHu>

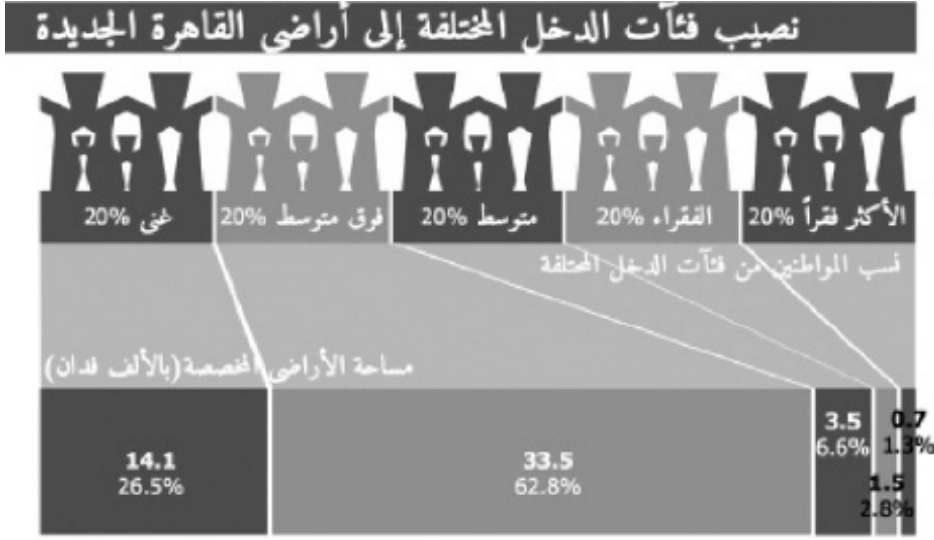
9- تقرير غير منشور لبنك الاستثمار سي أي كابيتال - 2017.

بدءاً من العام 2014، على الرغم من أن هذه الفترة شهدت حالات مؤقتة من تباطؤ نمو الأسعار، لكنها لم تشهد أبداً تراجعاً في السعر.



المصدر: سي اي كابتال

ويوضح الشكل التالي المنقول من كتاب «العدالة الاجتماعية والعمران»، نصيب فئات الدخل المختلفة في أراضي القاهرة الجديدة. كاشفاً عن استحواذ ذوي الدخل فوق المتوسطة والغنية معاً على 89.3% من الأراضي، في الوقت الذي لم يتحصل الأكثر فقراً إلا على 1.3% من تلك الأراضي. إن غياب العدالة عن توزيع الأراضي هو نتيجة طبيعية لتسليعها، فكلما اتجهت الأسعار إلى الزيادة، زادت معدلات الحرمان للطبقات الأدنى.



ولكي نفهم كيف قامت الدولة بتسليح الأرض، علينا أن نتتبع مسار السياسات التحريرية من بدايته. فقد عملت الدولة على تخفيف القيود على تملك الأجانب للأراضي والعقارات عبر عدة تشريعات متتالية من العام 1996 وإلى العام 2007 من ناحية، وهو ما ساعد على خلق طلب خارجي على الأراضي ساهم في ارتفاع أسعارها في المدن الجديدة المحيطة بالقاهرة، «بمعدل زيادة سنوية يثير الدوار، قدره 148% بين 2003 و2013».¹⁰

أدى هذا التسارع في أسعار الأراضي إلى دفع الدولة لتغيير أحد الأهداف -المعلنة على الأقل- من وراء إنشاء المدن الجديدة، وهو إيجاد مسكن ملائم لمحدودي الدخل كبديل عن المناطق اللاحقة الرسمية. وهو ما كان بادياً في اللوائح العقارية الداخلية في «هيئة المجتمعات العمرانية»، التي تنص على أن أحد جوانب مهمتها هو تقديم الإسكان اللائق والملائم لكل مواطن مصري، والوفاء باحتياجات السكن للعائلات محدودة الدخل.

واستفادت الدولة من الانتقادات التي وجهت لتخصيص الأراضي بالأمر المباشر، لما في ذلك من شبهة فساد، فتحوّلت إلى طرح الأراضي بالمزادات. وإن كانت تلك الآلية تبدو أكثر عدالة من حيث تحقيق أفضل سعر لتخصيص الأراضي للمستثمرين، لكن طرح تلك الأراضي بمساحات كبيرة جعل عملية تداولها حكراً على الشركات العقارية الكبرى فقط.¹¹

وفضلاً عن ذلك، فالشروط المتشددة للغاية غير الواقعية ولا المجدية، فيما يتعلق بنسبة العمران إلى المساحات المفتوحة، الذي وصل في بعض الأحيان لاشتراط إبقاء 94% كأراضٍ مخصصة للتشجير، أضاف أعباءً إضافية على الشركات الصغيرة، وساهم في قصر التنافس على عدد صغير من كبار الشركات. كما أضفت هذه الفراغات الكبيرة -التي لم تخصص عملياً للتشجير في نهاية الأمر- طابعاً خاصاً على المدن الجديدة، كمدن لا يمكن لساكنيها أو لزائريها المشي على الأقدام في شوارعها الشاسعة وبين مبانيها المتباعدة للغاية، وكأنها مدن مخصصة لملاك السيارات فقط.¹²

أتت تلك المستجدات فيما يتعلق بأراضي المدن السكنية الجديدة بعد فترة من انطلاق ما سمي بـ«قطار التعمير»، في إشارة إلى القرى السياحية على الساحل الشمالي بين الإسكندرية ومرسى مطروح، وعلى خليج السويس وسواحل البحر الأحمر.

ف«بعد نحو عقد من الزمن من تسليح الدولة أراضي الساحل الشمالي الغربي والبحر الأحمر في تسعينيات القرن الماضي، اتجهت الأنظار نحو المدن الجديدة في أوائل الألفينيات، التي حتى ذلك الحين كانت تخصص فيها الأراضي بأسعار تكاد تغطي تكلفة الترفيه. كما كانت تخصص مساحات كبيرة من الأراضي لمشاريع إسكان محدودي الدخل القومية».¹³

ووفقاً ليحيى شوكت في حوار أدلى به لموقع «مدى مصر»، فقد اكتشفت هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة مع بدء الألفية الجديدة، بناءً على تجربتها -التي بدأت في العام 1980- في بيع أراضي الساحل الشمالي، أن بإمكانها تحقيق المزيد من الأرباح على نفس الشاكلة، لو تعاملت مع المدن الجديدة كمشاريع للاستثمار العقاري، ما انتهى إلى ظهور المجتمعات المسورة المقتصرة على شرائح من السكان أصحاب الدخل العليا. «مثل هذا التوجه هو تغير في الخطة الأصلية من نقل الكثافات السكانية الأكثر فقراً إلى المدن الجديدة، إلى الاستثمار العقاري في الأراضي المحيطة بالقاهرة لصالح السكان الأعلى دخلاً».¹⁴

ويقدم لنا مشروع العاصمة الإدارية الجديدة نموذجاً أخيراً على جني الدولة لأرباح هائلة من بيع أراضٍ في مشروعات عقارية موجهة للشرائح العليا.

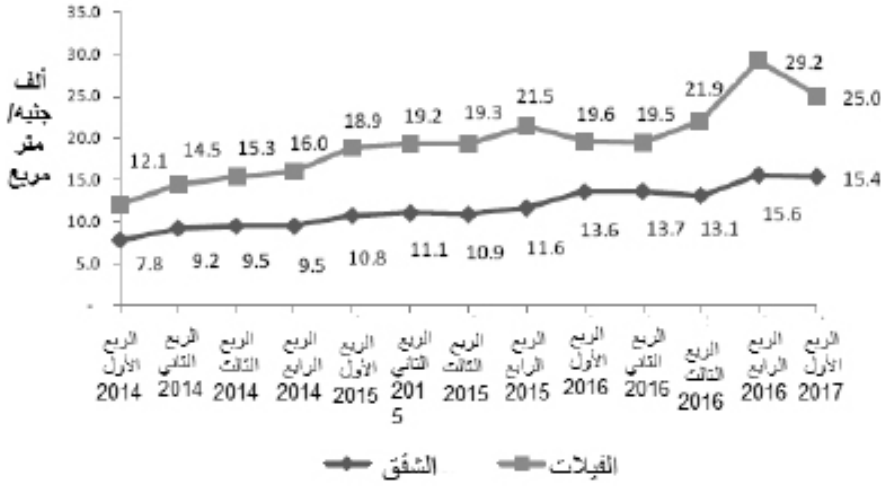
12- مقابلة مع المعماري والمخطط المعماري كريم إبراهيم أحد مؤسسي مبادرة التضامن العمراني في القاهرة - 2018.

13- سياسة المدن الجديدة في مصر: أثر متواضع وعدالة غائبة (مدونة) - تضامن - 2016 - <https://bit.ly/2rNnLzq>

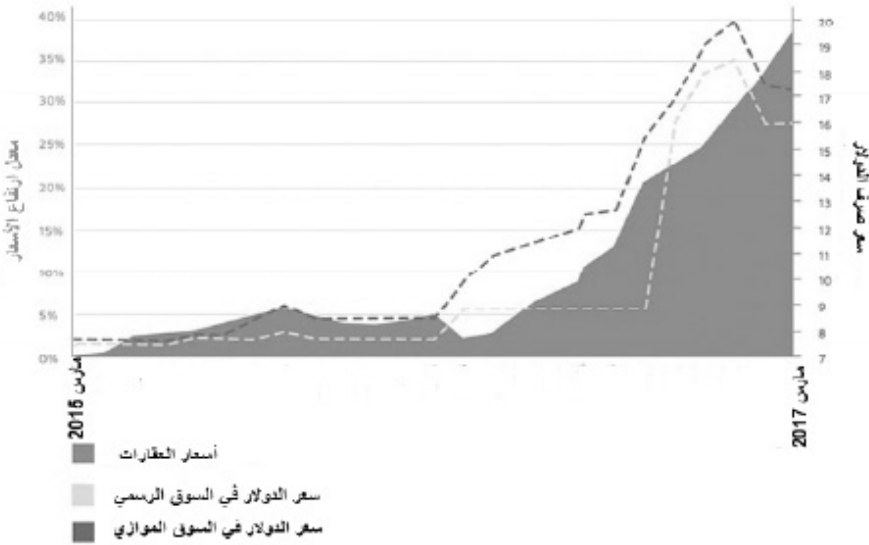
14- مصطفى محيي، «يحيى شوكت: «العاصمة الجديدة» مشروع عقاري ضخم دون دراسات اجتماعية واقتصادية»، 19 مارس 2015، مدى مصر

قطاع تصنعه الأزمات

انعكس ارتفاع أسعار الأراضي على أسعار العقارات الفاخرة خاصة. ويظهر الشكل التالي المنقول من تقرير غير منشور لبنك «الاستثمار الإماراتي أرقام»، مستوى ارتفاع الأسعار في الفترة بين الربع الأول من 2014 والربع الأول من 2017، في منطقة شرق القاهرة الجديدة، والذي يصل إلى نحو 100%.



كانت تلك السنوات على وجه التحديد، بين 2014-2017، من السنوات الاستثنائية في تاريخ النشاط العقاري في مصر. فقد عاشت البلاد أزمة مكتومة من نقص العملة وتفاقم الفارق في سعر الدولار بين السوقين الرسمي والموازي، مع ارتفاع في مستويات التضخم. وخلال هذه الفترة ظلت العقارات ملأًاً آمناً للمدخرات بالعملة المحلية من مخاطر انهيار الجنيه أو التضخم. ولم يتغير هذا الوضع نسبياً إلا بتراجع مخاطر العملة بعد تعويم قوي للجنيه في نوفمبر 2016. ويوضح الشكل التالي المنقول من تقرير «اتجاهات سوق العقار المصري» الصادر عن «عقار ماب» -وهو محرك بحث عقاري يحتوي على آلاف الوحدات والمشاريع السكنية المعروضة من قبل الشركات العقارية في مصر- كيف كانت أسعار العقارات تتحرك في مسار موازٍ لأسعار الدولار.



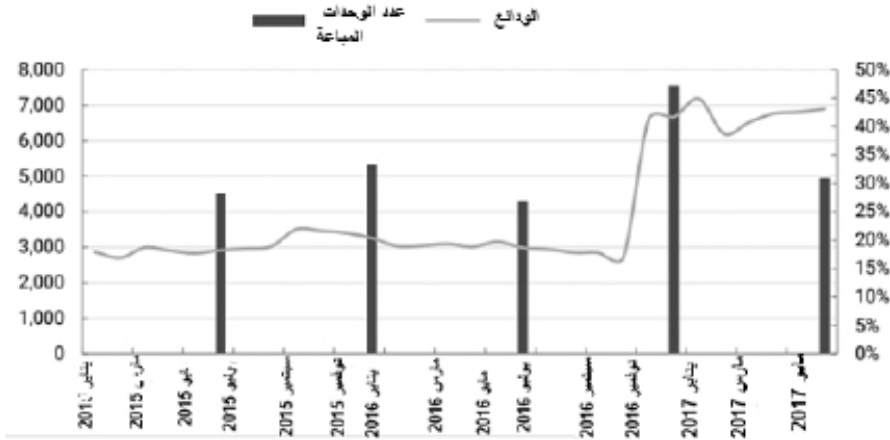
وتبعًا لـ«عقار ماب» فقد ارتفع متوسط الأسعار للمتر في القاهرة الكبرى بنسبة 5% في الفترة بين مارس 2015 وحتى مارس 2016، بينما تفاقمت نسبة الزيادة إلى 35% في الفترة بين مارس 2016 وحتى مارس 2017، والتي تخللتها عملية تعويم الجنيه في نوفمبر 2016.

وقبل التعويم بأشهر قليلة، كان محللون يتوقعون أن فقاعة أسعار العقارات قد تنكش قليلاً مع صدمة القرار المنتظر بتخفيض قيمة الجنيه. إذ كان مرجحاً أن يتسبب رفع السعر الرسمي للدولار أمام الجنيه في زيادة معدلات التضخم، والتأثير على القدرة الاستهلاكية لقاعدة واسعة من المصريين.

وبالفعل ظهرت العديد من المؤشرات بعد نوفمبر 2016 (شهر التعويم) تدل على أن قدرات الاستهلاك تضررت بشدة. لكن الطلب على العقارات استمر قويًا ولم يتأثر سلبًا بأسعار الفائدة، وسمح هذا الطلب القوي للمطورين العقاريين بالاستمرار في رفع الأسعار، حيث بلغ معدل الزيادة في الأسعار 15% خلال النصف الأول من العام 2017، مقابل أسعار الفترة المناظرة من العام السابق عليه.¹⁵

ويوضح الشكل التالي حجم الارتفاع في الودائع بالعملة المحلية جنبًا إلى جنب، مع الارتفاع في الوحدات السكنية المباعة، والذي يعكس كيف استمرت العقارات كملاذ آمن للمدخرات في تلك الأزمة بالتوازي مع الادخار في البنوك.

15- تقرير غير منشور لبنك الاستثمار سي آي كابيتال.



المصدر: CI capital

من هي الطبقة القادرة على الشراء؟

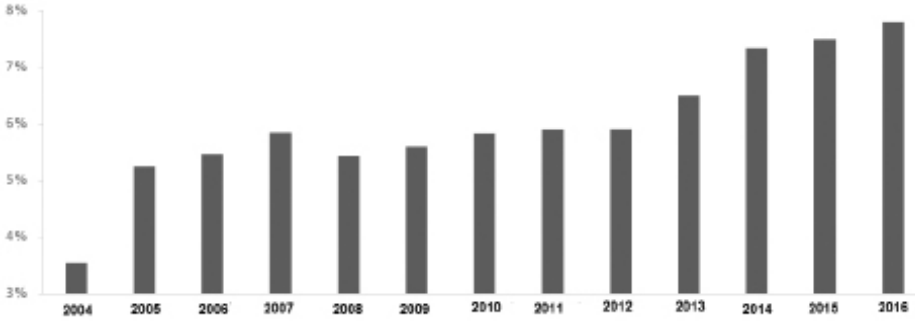
بعد التعويم، أصبحت العقارات فرصة استثمارية ممتازة في أعين أسر المصريين العاملين في الخارج، فتلك الأسر تحصل على دخل بالدولار، ومثل انهيار العملة المحلية بالنسبة لهم انهياراً غير معلن في أسعار الأصول العقارية المصرية المقومة بالجنيه.¹⁶

وفي هذا السياق، انتعش القطاع العقاري في وقت كان فيه قطاع كبير من المصريين يعانون من الضغوط التضخمية ويمارسون التقشف على حياتهم اليومية. ويقول بنك الاستثمار «بلتون» في تقرير غير منشور إنه «بالرغم من الارتفاع في أسعار الأراضي، إلا أن نشاط الإنشاءات كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي ارتفع (في مطلع 2017) إلى مستوى قياسي.. من غير المستغرب إذن أن تتصدر شركات العقارات الفاخرة قائمة القطاعات الأكثر إقبالاً بعد ثورة (يناير) 2011 وحتى الآن (مطلع 2017) على الاقتراض و(زيادة) رأس المال لشراء المزيد من الأراضي ولتسريع التسليم (الوحدات)».¹⁷

ويوضح الشكل التالي نصيب الإنشاءات والبناء كنسبة إلى الناتج المحلي الإجمالي، وكيف ارتفع من 4% في العام 2004 إلى مستوى يقترب من 8% في عام 2016 .

16- تقرير غير منشور لبنك الاستثمار أرقام - 2017.

17- تقرير غير منشور لبنك الاستثمار بلتون - 2017.



المصدر: بلتون القابضة (يناير 2017)

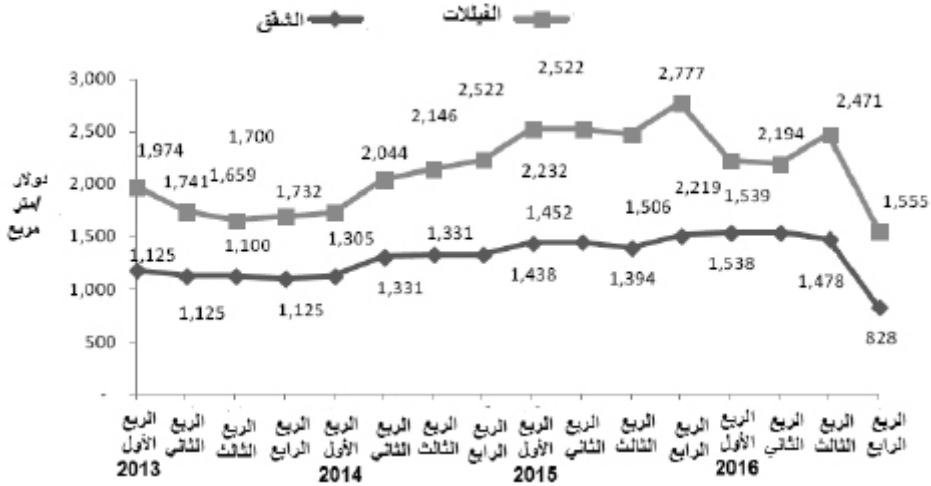
ولم يكن دافع المصريين العاملين في الخارج أو غيرهم (ممن توفرت لديهم فوائض دولارية كبيرة في فترة التعويم العسيرة على الشريحة الأكبر من المصريين) لشراء العقارات هو البحث عن سكن، ولكن أيضًا تحركت هذه الفئة وراء البحث عن فرصة للاستثمار، في ظل استمرار ارتفاع أسعار المساكن الذي لا يتوقف أبدًا، أيًا كانت الظروف المحيطة به.

ووضعت الدولة ذاتها عينها على أموال المغتربين من قبل التعويم، وسعت إلى مزيد من التسليح للسكن لاجتذاب مدخراتهم بالعملة الصعبة، عندما طرحت مشروع «بيت الوطن» لبيع الأراضي بالدولار. جاء هذا المشروع ضمن ما يسمى بسياسة «تصدير العقارات»، والتي تجلت في استصدار الحكومة قرارًا من وزير الداخلية في مايو من عام 2017 ينص على «منح الإقامة المؤقتة للأجانب في البلاد، لغير السياحة، لمدة خمس سنوات قابلة للتجديد، لمن يمتلك عقارًا أو أكثر بقيمة لا تقل عن 400 ألف دولار، ولمدة ثلاث سنوات قابلة للتجديد لمن يمتلك عقارًا أو أكثر بقيمة لا تقل عن 200 ألف دولار».¹⁸

ويبدو واضحًا بطبيعة الحال خطورة هذا التوجه على أسعار العقارات، حيث يسهم في تغذية الطلب -غير المرتبط بالحاجة للسكن- من قبل أعداد إضافية من جمهور العقارات الفاخرة.

ويوضح الشكل التالي تطور أسعار العقارات في القاهرة الجديدة مقومة بالدولار الأمريكي خلال الربع الأول من العام 2013، وحتى نهاية الربع الرابع من العام 2016. ويبدو واضحًا تراجع أسعار المتر مربع للشقق والفيلات خلال الربع الرابع من 2016، وهو ما يعكس حجم الفرص الاستثمارية التي أتاحها التعويم لمن يحصلون على أجرهم بالعملة الصعبة.

18- مصر تمنح الإقامة المؤقتة للأجانب «حال امتلاك عقار» بقيمة 200 ألف دولار - بي بي سي عربية - 2017 - <https://goo.gl/hVkkzE>



الرسم من تقرير غير منشور لبنك الاستثمار أرقام كابيتال - 2017.

وتشير تقديرات إلى أنه في ذروة التراجع الكبير لقيمة الجنيه خلال الربع الرابع من عام 2016، ارتفع نصيب المصريين في الخارج من مشتريات العقارات، في مشروعات المطورين المتخصصين في العقارات الفاخرة، من 5% إلى 15%¹⁹ بصفة عامة، فإن السوق العقاري أصبح موجهاً بمبيعات الشركات الكبرى إلى الشريحة الضيقة من أثرياء المستهلكين. هذه القاعدة الضيقة، التي تنتج وتستثمر وتبيع لنفسها، تستفيد من الارتفاع المستمر في أسعار الأراضي والشقق السكنية، وتخدم الدولة مصالحها متجاهلة الحاجة الملحة لدى الشريحة الأكبر من المصريين لسكن بسعر ملائم، بل إن الدولة اتجهت تدريجياً لتصبح جزءاً من هذه النخبة تباع الأراضي للشركات الكبرى وتبني الشقق الفاخرة لعملاء الخمس نجوم. ويقدر بنك استثمار عدد أفراد الشريحة العليا من زبائن العقارات الفاخرة بنحو 2.5 مليون مواطن، منهم أكثر من نصف مليون من المغتربين. أي أن هذه الشريحة المحظية برعاية الدولة والشركات الكبرى تبتلع مساحة كبيرة من طروحات أراضي الدولة، تمثل أقل من 5% من إجمالي المصريين. وتهيمن هذه الطبقة على المستقبل أيضاً، فغرفة التجارة المصرية الأمريكية قدرت في ديسمبر 2016 أن المشروعات العقارية الجارية التي ستنتهي في 2026 سيؤجّه 40% منها للاستثمارات الفاخرة.²⁰

19- بنك استثمار أرقام - تقرير غير منشور

20- December 2016. «Filling the Housing Gap», americanchamber of commerce in Egypt, <https://bit.ly/2Opq1V>

ويوضح الجدول التالي نماذج لمشروعات عقارية كبرى في مصر يجري تنفيذها حتى 2026 مع توضيح الطبقات المستهدفة منها. (المصدر: غرفة التجارة الأمريكية).

رقم	المشروع	المطور	موعد إطلاق المشروع	حجم المشروع (بالملايين دولار أمريكي)	الموعد المتوقع الانتهاء من المشروع	مستوى الجمهور المستهدف
1	نيو جيزة	نيو جيزة	2009	2.5	2026	أعلى تريحة من الدخل إلى التريحة العليا من القطاع الأوسط من الدخل
2	أبوتون كافرو	إعمار مصر	2010	2.1	2026	أعلى تريحة من الدخل
3	مراسي	إعمار مصر	2007	1.7	2024	أعلى تريحة من الدخل
4	ايست تاون	سوريك	2010	1.6	2019	أعلى تريحة من الدخل إلى التريحة العليا من القطاع الأوسط من الدخل
5	ميفيدا	إعمار مصر	2011	0.645	2021	التريحة العليا
6	كافيتال جاردينز	يغم هيز	2016	0.6	2025	أعلى تريحة من الدخل إلى التريحة العليا من القطاع الأوسط من الدخل
7	تاجيت	أبراج مصر	2016	0.56	2019	التريحة العليا

وفي مقابل الإقبال القوي من الطبقات العليا على العقارات الفاخرة، ظلت الطبقة الوسطى ممن يتلقون دخولاً بالنقد المحلي تحت ضغط ارتفاع تكاليف العقارات متوسطة المستوى بالنسبة لدخولهم.

وترى مذكرة لبنك الاستثمار «أرقام» أن أقساط العقارات تكلف الأسر في المتوسط 50% تقريبا من دخلها السنوي، وتقول المذكرة إن النسبة الأكبر من أسعار العقارات أصبحت أعلى من متوسط قدرة سكان القاهرة على الشراء، لكنها تبقى في قدرة الشريحة العليا من المغتربين في دول الخليج.²¹

وتستند «أرقام»، في هذا السياق، إلى تصنيف مبسط لإجمالي دخل الأسرة الذي يوفره فردان. ويعتبر البنك أن الأسرة التي يصل فيها دخل الفرد إلى 9 آلاف جنيه تنتمي إلى الشريحة الدنيا، والتي يتراوح فيها الدخل من 10 إلى 16 ألف جنيه من الشريحة المتوسطة، والتي يصل فيها الدخل إلى 30 ألف جنيه، فما فوق، هي من الشريحة العليا.

وبناءً عليه، يوضح الجدول التالي مدى قدرة الشرائح الثلاث على شراء وحدات سكنية في عدد من المشروعات، آخذًا في الاعتبار قيمة الفوائد على الأقساط.

أعلى مبلغ يمكن مصادره شهرياً (بالآلاف جنيه)	القسط الشهري المطلوب	سعر الوحدة (بالمليون جنيه)	سعر المتر (بالآلاف جنيه)	المطور العقاري	المشروع	مستوى الدخل الشهري بالجنه	مستوى الدخل
9	1,500	0.15	2.3	مدينة نصر	حدائق النصر	18,000	دخل منخفض
	6,000	0.52	7	مدينة نصر	تاج سلطان		
	30,000	3.50	12.5	بالم هيلز	بالم باركز		
16	50,000	15.00	33.3	سويش	الجيريا	32,000	دخل متوسط
	1,500	0.15	2.3	مدينة نصر	حدائق النصر		
	6,000	0.52	7	مدينة نصر	تاج سلطان		
30	30,000	3.50	12.5	بالم هيلز	بالم باركز	60,000	دخل مرتفع
	50,000	15.00	33.3	سويش	الجيريا		
	1,500	0.15	2.3	مدينة نصر	حدائق النصر		
14.4	14,387	3.84	3.8	إعمار	سكوت بريدج	مغتربين (في الخليج)	50,000

الوجه الآخر لأزمة السكن.. أرباح الشركات

من ناحية أخرى، انعكس الارتفاع في أسعار الأراضي بطبيعة الحال على وضع كبار ملاك الأراضي من المطورين الحضريين في صورة أرباح «ريعية» هائلة. إحدى الأمثلة البارزة على ذلك هو شركة «مصر الجديدة للإسكان والتعمير» (هليوبوليس)، والمفارقة أن الدولة تملك النصيب الأكبر من أسهم الشركة -أكثر من 70% عبر الشركة القابضة للتشييد والتعمير، الأمر الذي يعكس تنافس الدولة مع الرأسمالية الخاصة على جني الأرباح من سوق السكن.

تأسست شركة «مصر الجديدة» في عام 1906، وهي الآن ضمن أقدم المطورين الحضريين في الشرق الأوسط، وأدرجت في البورصة المصرية في العام 1995، وتعد من

21- تقرير غير منشور لبنك الاستثمار أرقام.

أكبر مالكي الأراضي في مصر -برصيد 27 مليون متر مربع من الأراضي غير المتنازع عليها في شرق القاهرة- وكانت الشركة قد استحوذت على تلك المساحات الشاسعة بسعر يقل عن جنيه واحد للمتر مربع في العام 1906، بينما في الوقت الحالي أدى ارتفاع أسعار الأراضي في المزادات الحكومية إلى ارتفاع سعر أراضي الشركة السوقي في عام 2017 إلى أكثر من 1500 جنيه للمتر.²²

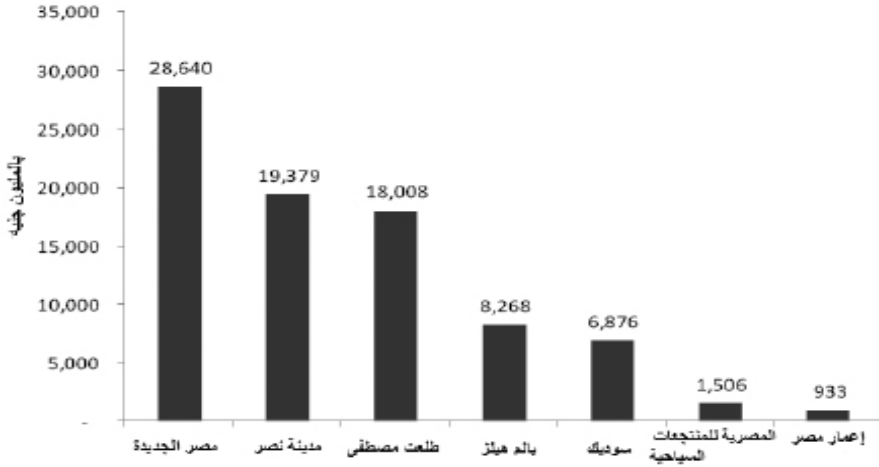
أحد الأسباب الرئيسية وراء هذا الارتفاع الشديد في سعر المتر من أراضي مصر الجديدة، هو مزادات الدولة المحفزة لزيادة أسعار الأراضي، وقد أدت ندرة الأراضي وارتفاع ثمنها إلى ظهور توجه جديد للاستثمار العقاري، هو المشاريع المشتركة بين الشركات المالكة للأراضي وغيرها من الشركات التي تتمتع بسمعة عالية مرتبطة بقوة العلامة التجارية.

في هذا السياق دخلت شركة «مصر الجديدة» في شراكة مع «سوديك» لتنمية 2.7 مليون متر مربع من الأراضي في منطقة هليوبوليس الجديدة خلال عشر سنوات، عبر بناء 8600 وحدة سكنية وتجارية. ويستهدف المشروع المشترك 30 مليار جنيه كعائدات تذهب 30% منها إلى شركة مصر الجديدة، في صفقة تتضمن تقييماً للمتر المربع يبلغ 3300 جنيه، وهو سعر تقرر بناءً على سعر الفتح في مزاد على أراضي شرق القاهرة، والذي تراوح بين 3200 و3600 جنيه للمتر.²³

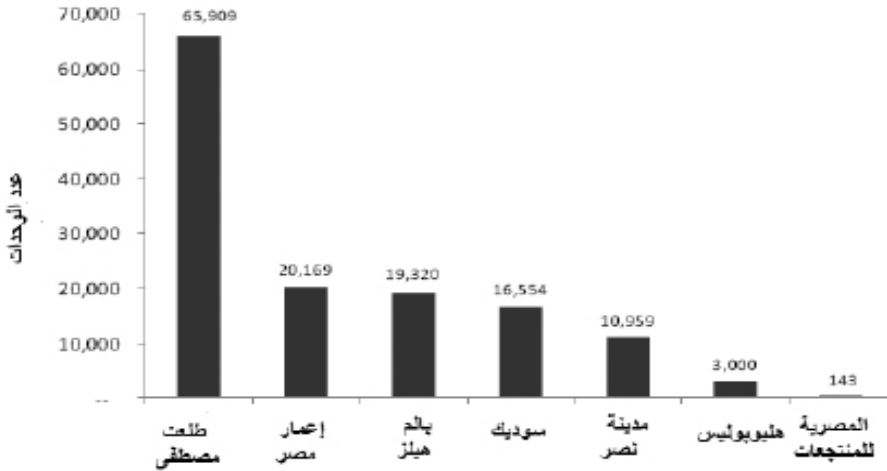
22- بنك استثمار أرقام - تقرير غير منشور - 2017.

23- يناير 2017، بنك الاستثمار أرقام، تقرير غير منشور.

قيمة مخزون الأراضي للشركات



ومما يستدعي النظر في هذا السياق، هو أن تلك الثروة العقارية من الأراضي الثمينة لا يقابلها مستوى أعمال يتناسب معها على الإطلاق. فالشكل التالي يوضح أنه في مقابل مساحة الأراضي الشاسعة التي تملكها الشركة، فإن عدد الوحدات المنتظر تسليمها تعد ضئيلة مقارنة بباقي الشركات، ويلاحظ أن تلك البيانات تعود إلى منتصف يوليو 2017.²⁴



24- نفس المصدر.

هذا النمط من «النمو الريعي» -إذا جاز التعبير- لشركات العقارات لا تشهد مصر للمرة الأولى في حالة «مصر الجديدة»، فشرية «بالم هيلز» مثلاً هي نموذج واضح للشركات التي كانت لديها فرصة لمراكمة رصيد ضخم من الأراضي المطروحة من الدولة في وقت قياسي وبأقل تكلفة ممكنة. وإن كان للشركة نشاط مهم في مجال التعمير أيضاً، لكن تظل ثروتها من الأراضي محل اهتمام من المحللين. فقد تأسست «بالم هيلز» في عام 2005، كشركة شقيقة لـ«الاتحادية للاستثمار العقاري»، وفي 2008 استحوذت «بالم هيلز» على هذه «الاتحادية»، كانت تلك السنوات هي العصر الذهبي لحكومة أحمد نظيف المعروفة شعبياً باسم حكومة رجال الأعمال، لما تضمه من وزراء قادمين أو مقربين من عالم البيزنس. الشركة الوليدة جاءت تحت مظلة شركة «المنصور» و«المغربي للاستثمار والتنمية»، التي يرأسها ياسين منصور، أخو محمد منصور، وزير النقل في حكومة نظيف، وابن خالة الوزير أحمد المغربي، الذي انتقل من حقيبة السياحة إلى وزارة الإسكان في تعديل وزارى عام 2005.²⁵

هذا القرب السياسي أثار الكثير من التساؤلات حول مدى حصول الشركة على تيسيرات استثنائية. فالشركة لم ترث الكثير من شقيقتها، إذ إن مساحة الأراضي التي كانت تبنيها «الاتحادية» في 6 أكتوبر لم تتجاوز 250 فداناً، وزاد رصيد الأراضي بسرعة تحت مظلة «بالم هيلز» إلى 3.5 مليون متر مربع بنهاية عام 2006، ثم إلى 33 مليون متر مربع في فبراير 2008. أي تضاعفت 10 مرات في نحو 13 شهراً، وتقول الشركة في أحد تقاريرها الخاصة بنتائج الربع الثاني من 2010 إن رصيدها من الأراضي وصل إلى 47.8 مليون متر مربع.²⁶

وقد عزز هذا الرصيد من قوة الشركة، إذ تزامن إنشاؤها مع اتجاه الدولة لطرح الأراضي بنظام المزادات، الذي ساهم في ارتفاع أسعارها. وبناءً على بيانات لعام 2009، فإن الشركة كانت تستطيع تحقيق ربح رأسمالى فقط من بيع أراضي فضاء يصل إلى 30 مليار جنيه، وبعد أن تسدد ما هو متبقى من قيمة الأرض للدولة.²⁷ لذا يعلق الصحفي وائل جمال في مقال بقوله إن «قصة بالم هيلز تمثل بوضوح نمط تعمير القطاع الخاص المصرى في عصر التحرير الاقتصادى على طريقة حكومة نظيف: بيع أراضي الدولة للشركات بأرخص الأسعار، دون قانون يتعامل مع شبهات تعارض المصالح، أرباح رأسمالية هائلة من تطور أسعار الأرض، بلا قيمة مضافة حقيقية».²⁸

25- وائل جمال - حكاية شركة تعمير - الشروق - 2010 - <https://goo.gl/cfgiuz>

26- نفس المصدر.

27- نفس المصدر.

28- نفس المصدر.

مجتمع المستثمرين العقاريين بطبيعته يحتاج إلى علاقات قوية مع السلطة، لارتباط أعماله بطروحات حكومية للمشروعات والأراضي الفضاء، وهناك الكثير من الجدل حول نقاط التماس بين السلطة والبيزنس ومدى استفادة القطاع من وراء هذا القرب.

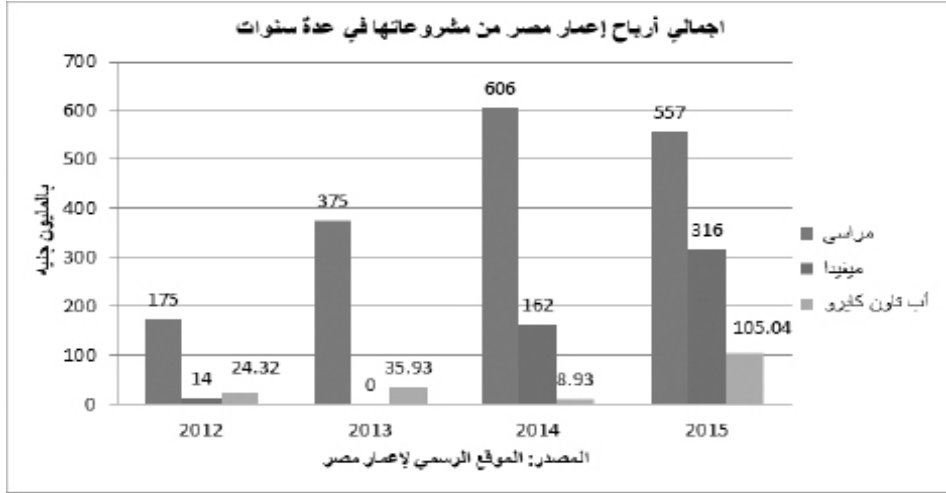
وتمثل شركة «إعمار مصر» نموذجًا على المشروعات التي قام نموها، بل وحتى نشأتها، على علاقات مثيرة للجدل مع نظام الحكم قبل ثورة يناير. فالشركة تتبع «إعمار الإماراتية»، التي تمتلك 85% من أسهمها، وبدأت أعمالها في مصر في عام 2005، كمشروع مشترك بين «إعمار الإماراتية» وشريك محلي تخارج بالكامل في العام 2007.

ارتبطت نشأة الشركة بمشروع «مراسي»، الذي أقيم بدوره على قطعة أرض في منطقة سيدي عبد الرحمن كانت مملوكة لشركة «إيجوث»، وهي شركة من شركات قطاع الأعمال العام تابعة ومملوكة بالكامل للشركة القابضة للسياحة والفنادق. ويعود تاريخ صفقة بيع أرض «إيجوث» لـ «إعمار» إلى عام 2006، حينما وافقت الجمعية العامة للشركة القابضة للسياحة، برئاسة محمود محيي الدين، وزير الاستثمار وقتها -عضو لجنة السياسات في الحزب الوطني الديمقراطي الحاكم في تلك الفترة- على بيع قطعة أرض مطلة على البحر تبلغ مساحتها 6.3 مليون متر مربع في منطقة سيدي عبد الرحمن مملوكة لشركة «إيجوث» إلى «مستثمر استراتيجي»، ما يعني بيعها كقطعة واحدة.

تمت إجراءات البيع لاحقًا عبر مزاد علني اقتصر على طرفين فقط بعد انسحاب «أوراسكوم» للفنادق والتنمية؛ أحدهما شركة «إعمار مصر» -حديثئة التأسيس- التي مثلها شفيق جبر، عضو لجنة السياسات في الحزب الوطني الحاكم، عضو جمعية جيل المستقبل، التي أسسها جمال مبارك نجل الرئيس المخلوع حسني مبارك. وقد يبدو واضحًا أن السبب وراء قلة عدد المتقدمين للمزاد هو تصميم صفقة البيع للأرض كقطعة واحدة عملاقة، وهو ما حد من فرص المزايدة على الأرض، ليصل سعر متر الأرض في منطقة متميزة تطل على البحر إلى 160.5 جنيهًا فقط. واللافت للنظر بشدة حول شفافية الصفقة، هو تخارج شفيق جبر صاحب نصيب الـ 60% من الأرض، لصالح شريكه الإماراتي محمد العبار صاحب حصة الأقلية، مقابل 800 مليون جنيه، ليحصل جبر على أرباح تقدر بـ 200 مليون جنيه من إعادة بيع نصيبه في الأرض خلال فترة وجيزة للغاية.²⁹

29- يحيى حسين عبد الهادي - تخصيص أملاك الدولة في مصر - الشفافية في التعامل مع أراضي شركات قطاع الأعمال العام - مركز شركاء التنمية للبحوث والاستشارات والتدريب - 2012.

كما كان من المدهش وقتها استقبال رئيس الجمهورية للمزايدين الثلاثة لتهنئتم بشفافية الصفقة، وهو تصرف غير مسبوق بطبيعة الحال.³⁰ ولا يزال مشروع «مراسي»، الذي رأينا قصة تأسيسه، من الركائز الأساسية التي تعتمد عليها «إعمار مصر» في توليد الإيرادات والأرباح.



وقامت شركة «مباشر» للخدمات المالية شركة «إعمار مصر للتنمية» في العام 2015، بإجمالي 19 مليار جنيه، وقت طرح الشركة للمرة الأولى في البورصة المصرية، ومثلت «مراسي» 44% من التقييم.

الدولة في ركاب المستثمرين

رهما يكون مشروع العاصمة الإدارية الجديدة هو مشروع التطوير العقاري الأكثر لفتًا لانتباه الرأي العام في الوقت الراهن، والذي تديره شركة مشتركة بين بعض أجهزة الدولة.

لا يمكن النظر لمشروع العاصمة الإدارية الجديدة كحالة استثنائية، وإنما كحلقة من حلقات تطور تربع الدولة من قطاع العقارات بعدما لعبت الدور الأساسي - إن لم يكن الوحيد- في تسليح الأراضي على نحو سمح بتحقيق المزيد من الأرباح عبر المضاربات في الأراضي والعقارات. قد تكون معدلات النمو الدائمة لأسعار العقارات، خاصة الفاخرة، أغرت الدولة للتحويل إلى المشاركة في النشاط العقاري الموجه إلى الطبقة العليا بشكل صريح، بحيث لا تكتفي بدور بائع الأراضي.

30- نفس المصدر.

ويمثل الطابع الفاخر للعاصمة الجديدة أمراً أصيلاً في مشروعات العاصمة الإدارية الجديدة، كما يتضح من تصريحات أحمد ذكي عابدين، رئيس شركة العاصمة الإدارية الجديدة.

العاصمة الإدارية هي الحالة البارزة فقط لدخول الدولة في مشروعات العقارات الفاخرة، ولكنها لم تكن الأولى من نوعها، فهناك نموذج مشروع «أي سيتي»، وهو المشروع الذي تم الاتفاق عليه في مؤتمر شرم الشيخ للاستثمار، ومثل نموذجاً جديداً على الشراكة بين هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة والقطاع الخاص. فبعدما كانت هيئة المجتمعات العمرانية تدخل كشريك مع القطاع الخاص بهدف إتاحة وحدات سكنية لـ«محدودي الدخل»، كما هو الحال في مشروع «مدينتي»، جاء المشروع الجديد ليمثل بوضوح توجه الدولة إلى الاستثمار العقاري بهدف التربح من الإسكان الفاخر. فالمشروع، تبعاً لموقع الهيئة، يهدف إلى «الدفع بعجلة التنمية والاستثمار في القطاع العقاري من خلال توفير وحدات سكنية عصرية بأسعار منافسة».

ويقوم المشروع الذي تبلغ استثماراته 3.6 مليار دولار على شراكة بين هيئة المجتمعات العمرانية وتحالف «ماونتين فيو-سيسبان» السعودي المصري بواقع 60% للقطاع الخاص، و40% لهيئة المجتمعات العمرانية، ومخطط عام يضم مجتمعاً عمرانياً يضم 18 ألف وحدة سكنية.

ويقول الموقع الرسمي للهيئة عن المشروع إنه يتضمن: «عدة أفكار يتم تنفيذها باستخدام التقنيات الذكية، حيث سيعتمد مفهوم أي-فيلا (I-Villa) الذي ينطوي على التصميم الملمم، واستغلال المساحات بشكل مبتكر، لتحمل الـ«أي-فيلا» نفس مميزات الفيلات، ولكن بمساحات الشقق، حيث تبدأ من 100 وحتى 500 متر مربع، وتتمتع بمدخل خاص وحديقة مستقلة، وموقف ومساحة خضراء خاصين»³¹ وهي بالطبع مواصفات لمساكن طبقات محدودة للغاية على رأس الهرم الاجتماعي في مصر.³²

بعد أن تعرضنا لقطاع العقارات، كان يجب أن نلقي نظرة أيضاً على أوردة هذا الجسد، أو صناعة مواد البناء. فهذه الصناعة كانت تستمد قدرتها على النمو من تزايد الطلب العقاري والتوسع في مشروعات الإسكان على النحو الذي بيناه في القسم الأول من هذا الفصل.

31- 24/5/2016، «تحت رعاية رئيس مجلس الوزراء وبحضور وزيرى الإسكان والاستثمار «الإسكان» وتحالف «ماونت فيو - سيسبان» يطلقان أضخم مشروع عقاري عالمي في القاهرة الجديدة باستثمارات تتخطى 3.6 مليار دولار»

<http://newcities.gov.eg/dispNews.aspx?ID=2300>

32- «الإسكان» وتحالف «ماونت فيو - سيسبان» يطلقان أضخم مشروع عقاري عالمي في القاهرة الجديدة باستثمارات تتخطى 3.6 مليار دولار - هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة - 2016 - <https://goo.gl/mNQdRa>

ولم تكن صناعات مواد البناء بعيدة عن دوائر السلطة أيضًا، فجزء كبير من القاعدة الصناعية للقطاع الخاص في هذا المجال تعود جذورها إلى القطاع العام. ويرى مراقبون أن الطريقة التي تم بها نقل الأصول للمستثمرين ساهمت في إعادة هيكلة هذه الصناعة بطريقة ساعدت على مفاخرة أرباح القطاع الخاص. كما استفاد المصنعون في مجال الأسمنت والحديد بشكل مباشر من الطاقة المدعومة لسنوات طويلة من حكم الرئيس الأسبق حسني مبارك.

الحديد أو عرض الرجل الواحد

يظل نموذج أحمد عز هو الأكثر إلهامًا للباحثين الغربيين المهتمين بالاقتصاد السياسي في مصر. ربما لصعوده الصاروخي ودعم السلطة له بشكل يجعله أقرب في أنظارهم لنموذج التراكم البدائي لرأس المال، الذي تحدث عنه كارل ماركس في القرن التاسع عشر، حيث يتم تكوين المراكز الرأسمالية بفضل ممارسات من التحايل، حتى يحدث قدر من التراكم يؤهل الكيان الاستثماري للسيطرة على السوق واللعب بنظافة.

نقطة الانطلاق في تاريخ عز كانت الاستحواذ التدريجي على شركة «الدخيلة» الحكومية، وهي واحدة من أهم الشركات منتجة الصلب في الثمانينيات. ويقول علي حلمي، أحد قيادات القطاع العام في الصناعات المعدنية، أن وقت بداية استحواذ عز على أسهم في «الدخيلة»، لم يكن وجهًا معروفًا بالنسبة له. «أول مرة التقيت فيها بعز كانت في 1999، عندما دعاني عاطف عبيد، وزير قطاع الأعمال آنذاك، ضمن مديري شركات الصلب لعشاء بيزنس في مصنع صغير بمدينة السادات ينتج الحديد المجلفن. وتم تقديمنا إلى عز المهندس الصغير، مالك المصنع».³³

ويبدو من حديث حلمي لـ«الأهرام» أنه لم يكن يدرك وقتها أنه يتناول العشاء مع رجل يتهيأ لبناء إمبراطورية في عالم حديد التسليح. فرجل الأعمال الشاب الذي تخرج من كلية الهندسة في منتصف الثمانينيات، وعمل لفترة في باند موسيقي، يقال أنه لم يكن مهتمًا بالبيزنس قبل منتصف التسعينيات، عندما اشترى له والده، الذي كان يعمل في تجارة الصلب، قطعة أرض في مدينة السادات الصناعية، وساعده على بناء مصنع.³⁴

33- Salma El-Wardani - Money, power and law-twisting: The makings of the real Ezz empire - Ahram online - 2011 - <http://english.ahram.org.eg/News/11480.aspx>

34- نفس المصدر.

كيف تحول عز إذن إلى عملاق في غضون بضع سنوات؟ هنا علينا أن ننظر بقدر من التروي لقاعدة انطلاق عز.. شركة «الدخيلة» للصلب. من الجائز أن نقول إن نجاح الدخيلة قضى عليها، أو على الأقل مكن من القضاء على وجودها كشركة منتمية للقطاع العام.. هكذا يبدو الأمر في العديد من الروايات.

فقد تأسست الشركة على يد الدولة سنة 1982، وشهدت نجاحًا خلال السنوات الأولى لعملها، وبسبب نجاحها، قرر مجلس الإدارة التوسع في النشاط وإنتاج ألواح الصلب، وقد احتاج المشروع الجديد معدات مستوردة من الخارج. لذا عقدت الشركة اتفاقًا مع وزارة المالية لتأجيل سداد التعريفية الجمركية على هذه المعدات المستوردة، وكان الاتفاق مشروطًا بتقديم خطاب ضمان للبنك بالمبلغ المؤجل. في يونيو 1999 خرقت وزارة المالية اتفاقها مع «الدخيلة» وطلبت من البنك تسييل خطاب الضمان. فأرسل رئيس شركة الدخيلة في ذلك الوقت، إبراهيم سالم محمدين، التماسًا إلى رئيس الجمهورية يطلب منه منع تسييل خطاب الضمان، ولكن القيادة لم تستجب. وقد فسر النائب المعارض للسلطة في هذا الوقت، أبو العز الحريري، هذا التصرف بأنه متعمد من أجل تسهيل استحواذ أحمد عز على «الدخيلة».

ويرى الحريري إنه كانت هناك مؤامرة من الحكومة للتسبب في مشكلات مالية لـ«الدخيلة». لقد تسبب تسييل خطاب الضمان في وضع الشركة في أزمة مالية، وفي هذا الوقت تم أيضًا تعطيل قرض كان موجهًا من صندوق النقد العربي للشركة، بالرغم من أن البرلمان كان قد أقر هذا القرض.³⁵

حاصرت الأزمة المالية الشركة الحكومية، ولم يعد أمامها ملاذ غير عز. وفي هذا السياق طرح عز على الشركة شراء أصول فيها في سبتمبر 1999.

تقول شركة «حديد عز»، في موقعها الرسمي، إن «الدخيلة»، قبل أن يدخل عز للمشهد، حاولت أن تزيد رأسمالها من 7 إلى 12 مليون سهم، وسعت إلى الاعتماد على اتحاد العاملين المساهمين بالشركة في تمويل تلك الزيادة عن طريق اكتتابه في هذه الأسهم. وقام الاتحاد بالفعل بتغطية حوالي 47% من زيادة رأس المال، لكن وفقًا لرواية شركة عز، ارتفعت تكلفة المشروع الجديد للدخيلة نتيجة تنفيذ استثمارات إضافية، وهو ما أدى إلى تعليق قروض كانت موجهة إلى الشركة.

35- Safinaz El Tarouty - Businessmen and Authoritarianism in Egypt - University of East Anglia - 2014 - <https://ueaeprints.uea.ac.uk/48815/1/2014EltaroutySTPhD.pdf>

ثم ظهر عز.. حيث تم إبرام اتفاق نوايا بين شركة «حديد عز»، التابعة له، و«الدخيلة» واتحاد العاملين المساهمين فيها، على أن تقوم «حديد عز» بشراء 9.9% من أسهم الشركة المملوكة لاتحاد العاملين، بالإضافة إلى الاكتتاب في زيادة رأس مال الشركة بقيمة 3 مليون سهم إضافي، وأدت تطورات هذا الاتفاق لأن تصبح مساهمة عز في الشركة الحكومية في عام 2000 بنسبة 20.89%³⁶. وعلى الرغم من أنه لم يكن مالكا لأغلبية الأصول، فقد صار رئيسًا للشركة، وبفضل منصبه الجديد قلل عز من إنتاج الشركة من الصلب، وهو ما جعل لدى الشركة فائضًا من البيليت (خام الحديد وأحد المدخلات الرئيسية في صناعة حديد التسليح).³⁷

اشترت «عز لحديد التسليح»، فائض البيليت الموجود لدى «الدخيلة»، وهي ممارسة تزيد من الشبهات حول استفادة الرجل من السيطرة على الشركة الحكومية. خاصة وأن هناك شواهد على أنه كان يمنع مصنعي الصلب الآخرين من شراء البيليت الفائض في «الدخيلة»، حيث يقول أحد منتجي الصلب «شركتنا قدمت مرارًا عروضًا لشراء البيليت من «الدخيلة» بأسعار أعلى من التي يشتري بها عز، ولكن طلباتنا لم تؤخذ في الاعتبار لأكثر من عام».³⁸ مطلع الألفية الذي شهد تعيين عز رئيسًا لشركة «الدخيلة»، تزامن معه أيضًا تعيين رجل الأعمال الشاب، سكرتيرًا عامًا للحزب الوطني الحاكم وقتها -والمنحل لاحقًا- خلفًا لكمال الشاذلي.

في تلك الفترة كانت النميمة السياسية تدور حول «الحرس القديم» في إشارة إلى رجال مبارك الأقوياء، ومنهم كمال الشاذلي بطبيعة الحال، والذين تقدموا في السن إلى درجة تستلزم إفساح المجال لجيل جديد، وكانت الوجوه الجديدة (أو الحرس الجديد الصاعد آنذاك) من الأصدقاء المقربين لنجل مبارك، وعلى رأسهم عز الذي سيصبح خلال السنوات التالية ملاصقًا لجمال في تحركاته.

وفي تلك الفترة أيضًا، تم انتخاب عز نائبًا في البرلمان عن دائرة منوف، الواقعة في مدينة السادات الصناعية، حيث كانت انطلاقة نشاطه في الصناعة. وقفز المهندس الشاب إلى مقعد رئيس لجنة الخطة والموازنة في البرلمان، ليصبح أحد أهم النافذين في التأثير على التشريعات الاقتصادية في مصر.

36- EZDK ACQUISITION BRIEF - EZZ STEEL official website - <http://ezzsteel.com/ezdk-acquisition.htm>

37- تتضح أهمية وتأثير هذه الهيمنة على مخزونات البيليت إذا علمنا إن البيليت هو العنصر الرئيسي لإنتاج حديد التسليح، ويمثل 74% من التكلفة في المصانع المتكاملة و85% من التكلفة في المصانع شبه المتكاملة و92% من التكلفة في مصانع الدرفلة - دراسة حديد التسليح بناء على طلب من وزارة التجارة والصناعة، جهاز حماية المنافسة <https://goo.gl/kMK3wy>.

38- Safinaz El Tarouty - Businessmen and Authoritarianism in Egypt - University of East Anglia - 2014 - <https://ueaeprints.uea.ac.uk/48815/1/2014EltaroutySTPhD.pdf>

ويرى مراقبون إن فوز عز في الانتخابات تم بمساندة واضحة من الدولة. وما يعضد هذه الرواية أن القاضي المشرف على الانتخابات في تلك الدائرة رفض إعلان النتيجة، وتم الإعلان عنها من قبل مأمور قسم الشرطة هناك. واضطر منافسه في تلك الانتخابات (إبراهيم كامل، صاحب الشعبية الكبيرة في تلك الدائرة الانتخابية) إلى الطعن على نتيجة الانتخابات قضائياً، وحصل بالفعل على حكم لصالحه، لكن الحكم لم ينفذ استناداً إلى القاعدة الشهيرة «مجلس الشعب سيد قراره».

هذا الصعود السياسي والاقتصادي السريع يدفع البعض إلى تصوير عز على أنه نموذج صريح لتزواج المال بالسلطة، ويذهب البعض إلى أن قرب عز من نجل مبارك كان يسهل عليه الحصول على التمويل من البنوك الكبرى، مما جعل طريقه في بناء إمبراطورية حديد التسليح مفروشاً بالورود.

ويقول علي حلمي لـ«الأهرام» عن هذا الموضوع إن «البنك الأهلي وبنك القاهرة فضلاً عن بسبب علاقته مع جمال مبارك. وساعده على أخذ القروض، مع تجاهل الإقراض لرجال أعمال من ذوي أنشطة قابلة للنمو لكنهم يفتقدون للعلاقات السياسية. لقد رفضا البنكان إقراض نفس الشركة التي اشتراها عز (أي شركة الدخيلة) قبل أشهر لمساعدتها على الخروج من أزمتها المالية المدمرة.. استراتيجية عز منذ ذلك الوقت (أي صفقته الأولى مع الدخيلة) كانت أخذ القروض من البنوك المصرية وشراء الأسهم والحصول على دور أكبر في سوق الصلب. لكنه لم يُعد أبداً أيًا من هذه القروض، فقد كان يسدد قرصاً قديماً عبر الحصول على قرض جديد».³⁹

واستمرت عملية السيطرة التدريجية لعز على «الدخيلة» خلال السنوات الأولى من القرن الجديد، ففي أكتوبر 2003 اشترت مجموعة العز الصناعية، وهي شركة قابضة مملوكة لعز بالكامل، أسهماً تابعة لاتحاد العاملين المساهمين، وذلك تحت وطأة تعثر الاتحاد في خدمة دين قائم عليه، وبذلك أصبح لدى «مجموعة عز» القابضة 11.79% من شركة «الدخيلة»، في حين كانت ملكية «حديد عز» 20.89%، ليصبح مجموع المملكتين (عز لحديد التسليح وعز القابضة) 32.68% من «الدخيلة». وخلال عامي 2004 و2005، قامت شركة «مجموعة عز» الصناعية بالاستحواذ على أسهم المساهمين الأجانب في شركة «الدخيلة»، حتى أصبحت حصتها 29.38%، وفي 2006 استحوذت عز على حصة عز، أو بمعنى آخر، قرر رجل الأعمال أن تتم مبادلة أسهم «الدخيلة» بين «مجموعة عز» الصناعية و«حديد عز»، لتصل

39- Salma El-Wardani - Money, power and law-twisting: The makings of the real Ezz empire - Ahram online - 2011 - <http://english.ahram.org.eg/News/11480.aspx>

حصة «حديد عز» في الدخيلة إلى 50.2%، وبذلك تمكنت «حديد عز» من السيطرة على أهم منافس لها على الإطلاق وهي شركة «الدخيلة»، مما سمح للمجموعة الجديدة بالسيطرة على الحصة الأكبر من سوق حديد التسليح.

هذه الهيمنة على سوق الحديد، جعلت معركة عز السياسية مع تعديل قانون منع الممارسات الاحتكارية تثير جدلاً واسعاً.

بشكل مبدئي، لا يعد عز مداناً تحت طائلة قانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية بسبب حصته الكبيرة من السوق، والتي وصلت في بعض الأوقات إلى نحو 60%.⁴⁰ لكن الجرم الذي يعاقب عليه القانون هو استغلال المُنتج لحصته في السوق في ترتيب ممارسة احتكارية تجعل الأسعار تتحدد على أساس غير قانون العرض والطلب.

سنت الدولة قانون منع الممارسات الاحتكارية عام 2005، ورأى خبراء أن الخطوة كانت متأخرة. فقد بدأت البلاد في فتح المجال للقطاع الخاص تحت برنامج «الإصلاح الاقتصادي» قبل أكثر من عقد على صدور هذا القانون، وغياب قانون المنافسة طيلة هذه السنوات، قد يكون ساعد على إتاحة المجال للشركات في ترتيب الممارسات الاحتكارية بدون أية رقابة.

وجاء التشريع الجديد في فترة كانت الدولة تسعى فيه للانفتاح بشكل أكبر على الاستثمار الأجنبي، وضمان حماية المنافسة يعد بطبيعة الحال وسيلة من وسائل جذب هذه الاستثمارات، وحاولت الحكومة أن تبدو جادة في تطبيق القانون، على الرغم من أن الجهاز كان تابعاً لها ولم يتمتع بالاستقلالية، لكنه حرك قضية هامة أمام القضاء ضد ممارسات احتكارية في قطاع الأسمت، والتي سنبينها لاحقاً.

لكن من الضروري أن يؤخذ في الاعتبار في هذا السياق -عند تقييم تجربة صياغة قانون حماية المنافسة- أن الإقدام على هذه الخطوة جاء في المقام الأول كنتيجة لضغوط خارجية من الشركاء التجاريين. على رأس قائمة الضغوط تلك كان اتفاق الشراكة الأوروبية المتوسطية في أبريل عام 2004، الذي تضمن عدداً من الشروط المتعلقة مباشرة بإقرار قانون لحماية المنافسة.⁴¹ وتضم الاتفاقية 25 دولة أوروبية و10 دول متوسطة، كان عدد منهم قد أصدر بالفعل قوانين لحماية المنافسة⁴² لأسباب

40- تحذيرات من تزايد حصة الأجانب في صناعة الحديد - محمد هارون - المصري اليوم - 2010 - <https://www.almasryalyoum.com/news/details/28644>

com/news/details/28644

41- Hassan Mohamed El-Kassas- THE POLITICAL DETERMINANTS OF THE EGYPTIAN COMPETITION LAW - AUC - 2016 - <http://dar.ucegypt.edu/handle/10526/4717>.

42- Dina I. Waked - Law, Society and the Market: Living with Egypt's Competition Law 2005-2015". Institut d'Etudes Politiques de Paris. Sciences Po Law School

https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3091552

مرتبطة أيضًا باتفاقات تجارية شبيهة. ولأن مصر لم تكن قد أصدرت قانونًا لحماية المنافسة بعد، فقد منحتها الاتفاقية فترة سماح لإصدار القانون.

وعندما حاولت الدولة تغليظ عقوبات القانون، شهد البرلمان معركة حامية بين عز والحكومة، قاوم فيها الأول بشراسة تلك المساعي.

طرحت الحكومة في تعديلاتها إمكانية جعل عقوبة الممارسة الاحتكارية تتحدد كنسبة من المبيعات، بدلا من أن تكون فقط رقمًا مطلقًا في القانون. يعني ذلك أن العقوبة المالية للاحتكار سترتفع بشكل مستمر مع ارتفاع أسعار السلع، ولن تتآكل تحت وطأة التضخم. ونجح عز في إحباط هذا التعديل، كما عرقل محاولات الحكومة تهريره بشأن إعفاء المُبلَّغ عن الجريمة الاحتكارية بالكامل من العقوبة، وتم الاكتفاء بتخفيف العقوبة إلى النصف بحد أقصى.

لاشك أن إحباط عز لتعديلات قانون المنافسة أتاح له وضعية مريحة لكي يمارس الاحتكار متى أراد ذلك بأقل تكلفة ممكنة. فوفقًا للبيانات الصادرة عن البورصة حول مبيعات شركة العز، سنجد أن العقوبة المفترضة في حالة تطبيق الغرامة بنسبة 10% من المبيعات (وهي نسبة كانت مقترحة خلال المناقشات في مجلسي الشعب والشورى حول تغليظ العقوبات) كانت ستصل إلى 1.6 مليار جنيه، وهو رقم يفوق كثيرًا قيمة الحد الأقصى المقرر للغرامة في القانون، وهو 300 مليون جنيه، بحسب ليلي الخواجة، في ورقة عمل حول تعديلات قانون حماية المنافسة ومنع الاحتكار.⁴³

وعزز رجل الحديد من مكانته بعد أن أصدر جهاز حماية المنافسة تقريرًا في 2009، انتهى فيه إلى أنه لم يثبت وجود إساءة لاستخدام الوضع المسيطر لمجموعة العز بالمخالفة لقانون حماية المنافسة.⁴⁴

ووفقًا للجهاز في دراسة -تناولت الفترة بين 2005 وحتى نهاية العام 2006 مع دراسة استرشادية تمتد إلى عام 2002 وما بعده- فالسوق المصري كان يضم عشرين شركة تعمل في مجال إنتاج حديد التسليح «مقسمة وفقًا لمراحل الإنتاج إلى مصانع متكاملة (عدد2) ومصانع نصف متكاملة (عدد3) ومصانع درفلة (عدد15) ومع ذلك، فسوق الحديد كان يتسم بالتركز الاقتصادي، تبعًا لرأي الجهاز، حيث تمثل الحصة السوقية لأكثر 4 شركات 85% في عام 2006 (58% مجموعة العز، 16.8% مجموعة بشاي، 5% مصر الوطنية للصلب، و5% بورسعيد الوطنية للصلب) أما

43- ليلي الخواجة وأحمد غنيم -الاحتكار في السوق المصري - مركز شركاء التنمية.

44- جهاز حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية، «دراسة حديد التسليح - طلب من وزارة التجارة والصناعة» - 2009

<https://bit.ly/2P0Owed>

باقي الشركات فهي شركات درفلة ليس لديها القدرة على المنافسة، لارتفاع تكلفة الإنتاج لديها، بالإضافة إلى عدم تجاوز الحصة السوقية لأي منها 5%». واستنتج الجهاز وقتها أن مجموعة شركات العز -التي تضم شركة العز لصناعة حديد التسليح، وشركة العز الدخيلة للصلب/الإسكندرية، وشركة مصانع العز للدرفلة- هي الوحيدة التي يتوافر لها عناصر السيطرة التي حددها قانون حماية المنافسة على سوق حديد التسليح.

والسيطرة وفقاً للمادة الرابعة من القانون،⁴⁵ هي قدرة الشخص الذي تزيد حصته على 25% من السوق على إحداث تأثير فعال على الأسعار أو حجم المعروض بها، دون أن تكون لمنافسيه القدرة على الحد من ذلك. لكن الفيصل في إدانة مجموعة عز كانت المادة الثامنة من القانون، التي لم تحظر «السيطرة»، وإنما حظرت على الطرف المسيطر عددًا من الأفعال، على رأسها الإقدام على أي فعل من شأنه منع كلي أو جزئي لعمليات التصنيع أو الانتاج أو التوزيع لأية فترة، أو محاولة الحد من حرية أي طرف في دخول السوق، أو البقاء فيه، أو الخروج منه، أو محاولة قصر توزيع منتج دون غيره على أساس مناطق جغرافية أو مراكز توزيع أو عملاء أو مواسم أو فترات زمنية، أو الامتناع عن إنتاج أو إتاحة منتج شحيح، أو الزام مورد بعدم التعامل مع منافس، أو أن يشترط على المتعاملين معه ألا يتيحوا لشخص منافس له استخدام ما يحتاجه من مرافقهم أو خدماتهم.

وأرجع الجهاز ارتفاع أسعار الحديد من 1231 جم/طن عام 2002، إلى 2336 جم/طن عام 2006، بنسبة زيادة نحو 92%، إلى ارتفاع تكلفة البيليت في المقام الأول، بالإضافة إلى عوامل أخرى من أهمها «زيادة الطلب في هذه الفترة نتيجة للنمو الملحوظ لقطاع التشييد والمقاولات، فضلاً عن أن معظم الشركات العاملة بهذه الصناعة شركات صغيرة الحجم وتعمل في المرحلة الأخيرة من الإنتاج، مما ينعكس على ارتفاع تكلفتها، ونتيجة زيادة الطلب في هذه الفترة زاد هامش الربح لدى غالبية الشركات بمتوسط 1.2%»⁴⁶.

تكرر نفس السيناريو تقريباً في عام 2012، حينما أعلن جهاز حماية المنافسة عن نتيجة فحص جديد لـ«ممارسات شركات مجموعة العز عن الفترة من يناير 2007 حتى ديسمبر 2010» بناءً على طلب من مكتب النائب العام.⁴⁷ واستندت

45- قانون رقم 3 لسنة 2005 بإصدار قانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية

http://www.eca.org.eg/ECA/upload/PhotoLibrary/File/35/CompetitionLawAr_2015.pdf

46- جهاز حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية، «دراسة حديد التسليح - طلب من وزارة التجارة والصناعة» - 2009

47- «التقرير السنوي لجهاز حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية لعام 2010-2013»

<https://bit.ly/2MJ1oo4>

تلك النتائج إلى نفس العلاقة بين المادتين الرابعة والثامنة من القانون المرتبطتين بـ«السيطرة» وإساءة استخدام السيطرة.

قسم الجهاز فترة الفحص إلى فترتين: «بحيث شملت الفترة الأولى العامين 2007 و2008، بينما شملت الفترة الثانية العامين 2009 و2010. وتبعاً لنتائج الفحص المعلنة، فقد تبين أنه قد توافر لمجموعة عز في الفترة الأولى الشرط الأول من شروط السيطرة -وفقاً للمادة الرابعة من القانون- «حيث امتلكت المجموعة أكثر من ٢٥% من السوق»، وكذلك الشرطان الثاني والثالث، وهما قدرة الشخص المسيطر على التأثير الفعال على الأسعار أو حجم المعروض، وعدم تمكن منافسيه من الحد من هذا التأثير الفعال.

لكن الجهاز لم يجد دليلاً في المقابل على مخالفة مجموعة عز للفقرة (ج) من المادة الثامنة، وهي الفقرة التي تحظر أي فعل من شأنه أن يؤدي إلى الاقتصاد على توزيع منتج دون غيره على أساس مناطق جغرافية، أو مراكز توزيع، أو عملاء، أو مواسم، أو فترات زمنية، بين أشخاص ذوي علاقة رأسية.

كما تبين لجهاز حماية المنافسة توافر شرط السيطرة لمجموعة عز في الفترة الثانية. لكن دون توافر شرطي القدرة على التأثير الفعال على الأسعار أو حجم المعروض.

وقال الجهاز إن «مجموعة عز» خلال هذه الفترة لم تكن قادرة على الحد من الاستيراد، على النحو الذي يسمح للمجموعة بالاستئثار بالسوق المحلي ورفع الأسعار لاحقاً، إذا توفرت الرغبة والقدرة لدى بعض المستوردين على الاستيراد في حالة ما إذا ارتفعت الأسعار المحلية مجدداً، في ظل عدم وجود عوائق جمركية أو غير جمركية أمام الاستيراد -بعكس الوضع في الفترة الأولى- كما منحت تراخيص لإنشاء مصانع متكاملة لإنتاج حديد التسليح لاثنتين من أهم منافسي مجموعة العز، الأمر الذي أثار على الخطط التسويقية والإنتاجية طويلة الأجل لمجموعة عز.

ومع انتفاء شروط السيطرة الكاملة في المادة الرابعة، وفقاً للجهاز، فلم يعد ثمة مجال للبحث فيما إن كانت مجموعة عز قد أساءت استخدام «السيطرة»، وفقاً للمادة الثامنة.

وبغض النظر عن أية تفاصيل إضافية، فإن ما يمكن استخلاصه من واقعتي فحص السلوك الاحتكاري لـ«مجموعة عز» عامي 2009 و2012، هو صعوبة إثبات سوء الممارسة الاحتكارية بسبب طريقة سن القانون.

ومن أبرز تلك العقبات، عدم اعتبار أن رفع الأسعار على نحو مفرط في حد ذاته إساءة لاستخدام وضع السيطرة. ويعد رفع الأسعار لهذه المستويات من قبل

أي شركة تتمتع بالوضع المسيطر، خرقاً لقوانين حماية المنافسة وفقاً لتشريعات عديدة على مستوى العالم، من ضمنها تشريعات في الاتحاد الأوروبي. واللافت للنظر في المقابل أن القانون المصري قد استمد الكثير جداً من نصوصه من التشريع الأوروبي إلى حد يقترب من التطابق، على نحو يسمح بالاعتقاد أن نقل التشريع باستثناء نص يسمح بتجريم رفع الأسعار من قبل الشركة المسيطرة، يعد أمراً متعمداً لحماية شركات كبرى على علاقة قوية بالسلطة من قبيل «مجموعة عز».⁴⁸ وفضلاً عن ذلك، وبالرغم من أن معظم حلقات سلسلة الاستحواذات المتتالية من قبل عز على شركة «الدخيلة» قد تمت قبل صياغة قانون حماية المنافسة، إلا أن القانون لم يكن ليعيق هذه الاستحواذات على كل حال -بافتراض أنه قد صدر في وقت مبكر- لأنه لا يتضمن إمكانية مراجعة الاندماجات على نحو يسمح للجهاز بالتدخل ومنع الاندماجات والاستحواذات التي قد تعيق المنافسة.⁴⁹

وبالعودة إلى سنوات حكومة نظيف، فقد توسع عز في إمبراطوريته التي صارت علامة تجارية مميزة تنتشر موادها الدعائية في وسائل الإعلام المختلفة، وتقدم نفسها كأكبر منتج للصلب في الشرق الأوسط، وفي 2008 انضم للمجموعة مصنع للحديد المختزل (الإسفنجي DRI).

وتتمثل قيمة هذه الخطوة في أن الحديد المختزل هو بمثابة مُدخل إنتاج لحديد التسليح بديل عن الخرقة. وبدخول العز في هذا المجال الإنتاجي، كانت المجموعة تقي نفسها تقلبات السوق العالمية للخرقة (المدخل البديل لصناعة الحديد).⁵⁰ كانت المجموعة في منتهى عنفوانها وهي تحاول بناء إمبراطورية ضخمة ومحصنة من الأزمات الخارجية، ويدعمها النظام السياسي بطاقة رخيصة للغاية مقارنة بالأسعار العالمية. لكن السنوات التالية لم تكن سعيدة على عز ونظامه بطبيعة الحال.

فقد تزامنت التوسعات الأخيرة للعز مع أزمة مالية عالمية طاحنة أثرت على النمو العالمي، والطلب الخارجي بطبيعة الحال، لسنوات عدة. كما تلا أزمة 2008 ثورة 2011، التي أوصلت رجل مبارك القوي إلى السجن. وجهت إلى عز اتهامات بالفساد، وبالرغم من أنها كانت موجهة إلى شخصه وليست للشركة، لكنها أثرت على أداء المجموعة، التي يمتلك 66% منها، حيث تم

48- Dina I. Waked - «Law, Society and the Market: - Living with Egypt's Competition Law 2005-2015». Institut d'Etudes Politiques de Paris. Sciences Po Law School , 2016. https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3091552

49- نفس المصدر.

50- تقرير لبنك بلوم في 2011 عن شركة عز - <http://blog.blominvestbank.com/wp-content/uploads/2014/10/Ezz-Steel-Eq-uity-Research.pdf>

سحب رخصة مصنع الحديد الإسفنجي الذي أنفقت عليه المجموعة مليار جنيه، واستردت العز المصنع مجدداً بعد التفاوض مع الحكومة في 2013.⁵¹ في أغسطس 2015، كان عز خارج أسوار السجن،⁵² وإن لم يكن قد تخلص من كل الاتهامات الموجهة له بعد. وفي ديسمبر من نفس العام بدأ مصنع الحديد الإسفنجي في العمل.⁵³ لكن مياهاً كثيرة قد جرت تحت النهر، فخلال السنوات الأخيرة لمبارك في الحكم، كانت بذور أزمة الطاقة في مصر آخذة في التصاعد،⁵⁴ وقد اضطرت الدولة تحت وطأة هذه الأزمة أن تتخلى عن سياساتها في دعم الطاقة للصناعات كثيفة الاستهلاك وترفع الأسعار بقوة في 2014، لتصل إلى 7 دولارات لكل مليون وحدة حرارية من الغاز بالنسبة للطاقة الموجهة إلى صناعة الحديد.⁵⁵ بل وصار الغاز شحيحاً في مصر خلال السنوات التالية لثورة 2011،⁵⁶ مما اضطر الدولة إلى التحول من مُصدِر للغاز إلى مستورد، وكان الغاز المستورد بطبيعة الحال أعلى تكلفة من المحلي.

وعلى الرغم من أن «العز» قالت في مقابلة مع «رويترز» في 2013 إن الحديد الإسفنجي يوفر على الشركة ما بين 50 إلى 100 دولار في طن الحديد، لكن بنك الاستثمار «فاروس» قدّر في 2015 أن ارتفاع أسعار الطاقة المحلية يجعل الوفر المحقق من وراء الحديد الإسفنجي ضئيلاً للغاية، خاصة وأن أسعار الخردة في ذلك الوقت كانت منخفضة.⁵⁷

وعلى غرار مقولة انقلب السحر على الساحر، أصبحت قدرة عز على جمع القروض من البنوك عبئاً مالياً عليه في وقت لاحق، فقد تعرضت الشركة لصدمة تعويم الجنيه في 2016، والتي أثقلت من أحمال الديون الدولارية عليها، كما اضطرت البنك المركزي لتطبيق زيادات متدرجة في أسعار الفائدة بعد التعويم لاحتواء آثار التضخم، وساهم ذلك في زيادة تكاليف ديون عز.

51- حديد عز المصرية تسعى لزيادة ربحيتها في 2014 - إيهاب فاروق - رويترز - 2013 - <https://ara.reuters.com/article/business-News/idARACAE9B27SV20130421>

52- «نوستالوجيا الوطني». أحمد عز كان سينجح حتى لو ترشح من السجن - محمد جاد - أصوات مصرية - <http://www.aswat-masriya.com/news/details/21261>

53- تقرير لبنك فاروس عن حديد عز في 2015 - <http://www.pharosholding.com/wp-content/uploads/2015/04/Ezz-Steel-Neutral-on-the-Launch-of-the-New-DRI-Facility-24-December-2015-1.pdf>

54- تعرضنا لهذه الأزمة في الفصل الأول من الكتاب ونشرها بشكل مفصل في الفصل الخاص بالاقتصاد السياسي لصناعة البترول في مصر.

55- مقابلة مع صحفي متخصص في متابعة ملف البترول بمصر.

56- عانت الدولة من نقص موارد الغاز حتى تم اكتشاف حقل الغاز الضخم ظهر والذي بدأ انتاجه في 2017 لتعود الدولة من جديد للحديث عن فوائض من الغاز تؤهلها لتصدير الطاقة للخارج.

57- تقرير لبنك فاروس عن حديد عز في 2015 - <http://www.pharosholding.com/wp-content/uploads/2015/04/Ezz-Steel-Neutral-on-the-Launch-of-the-New-DRI-Facility-24-December-2015-1.pdf>

خصخصة الأسمنت.. تاريخ درامي

تعد مصر من أقدم الدول المنتجة للأسمنت في المنطقة، حيث بدأت إنتاجه في عام 1927 مع تأسيس شركة طرة للأسمنت. وفي عام 1929 تأسست شركة حلوان، وتبعتها شركة الإسكندرية للأسمنت في عام 1948، والشركة القومية للأسمنت في عام 1956. وفي السبعينيات، كانت القدرة الانتاجية للشركات الأربع قد بلغت 4 ملايين طن.

غير أن ازدهار الإنشاءات في عقد السبعينيات خلق طلبًا كبيرًا على الأسمنت. وبالرغم من أن الفترة التالية للانفتاح شهدت نشأة ثلاث شركات جديدة: السويس، وأسيوط، والعامرية، لكن الطلب كان أقوى من الإنتاج، الأمر الذي أدى إلى تزايد وتيرة الاستيراد. وفي منتصف الثمانينيات أصبحت مصر واحدة من أكبر مستوردي الأسمنت في العالم.

وخلال التسعينيات تم تأسيس ست شركات أسمنت جديدة استجابة للنشاط الإنشائي الكبير، فقد واكبت تلك الفترة نشأة الجيل الأول من المدن الجديدة مثل مدن الشروق، والعبور، والسادات.

ومع تطور القدرات الإنتاجية للبلاد تحولت مصر من مستورد صافي للأسمنت حتى عام 2002، لتصبح في 2004 واحدة من أكبر مصدري الأسمنت في المنطقة. ويوضح الشكل التالي تطور الإنتاج مقابل الاستهلاك المحلي من الأسمنت منذ بداية الستينيات وإلى العام 2001.

السنة	الإنتاج	الاستهلاك المظني
62/63	2374	2643
63/64	2607	2505
64/65	2410	2393
65/66	2577	2347
66/67	2631	2306
67/68	2904	2595
68/69	3448	2908
70/71	3811	2950
71/72	5757	4616
73	3618	3025
74	3259	3072
75	3576	3717
76	3363	4036
77	3232	4419
78	3076	4483
79	2951	6270
80/81	3447	9265
81/82	3638	10581
82/83	3794	10454
83/84	4600	12953
84/85	5275	13643
85/86	7606	16612
86/87	10203	15632
87/88	12117	15571
88/89	13339	14867
89/90	15150	15450
90/91	15762	15798
91/92	14953	14893
92/93	15117	15220
93/94	15916	15895
94/95	16656	18003
95/96	17888	19769
96/97	18868	20743
97/98	20972	23733
98/99	22259	27077
يناير/ديسمبر 2000	24137	26299
2001	25675	26751

المصدر: مرصد العمران المصري، رصد التطورات في عمران أرض مصر في أواخر القرن العشرين واستطلاع مساراته المستقبلية حتى عام 2020، صدرت في 2008.

ويتضح من الجدول أن المرحلة الممتدة من عام 1961 وحتى عام 1974 (مرحلة التحول الاشتراكي) شهدت تفوق إجمالي الإنتاج عن الاستهلاك. وأمکن في هذه الفترة تصدير الأسمنت إلى الخارج، وعلى الأخص الأسمنت الرمادي. لكن في المرحلة التالية (مرحلة الانفتاح الاقتصادي ومرحلة الإصلاح الاقتصادي) زادت الكميات المستهلكة عن الكميات المنتجة، ما أدى إلى استيراد كميات كبيرة من الخارج. وفي بعض السنوات فاقت كمية الأسمنت المستورد الكميات المنتجة محلياً.

وخضعت أسعار الأسمنت اعتباراً من عام ١٩٤٦ إلى التسعير الجبري من جانب الحكومة. غير أنه اعتباراً من عام ١٩٩١ تخلت الحكومة عن سياسة التسعير الجبري، وأصبح الأسمنت حر التداول، وأعطيت الشركات حرية تحديد أسعاره.⁵⁸ وحتى عام 1999، كانت استثمارات الدولة هي المهيمنة على صناعة الأسمنت. ومع ارتفاع الطلب على هذه السلعة في نهاية التسعينيات أخذ القطاع الخاص يتمدد في هذه الصناعة. وكان التحول الكبير نحو تحرير سوق الأسمنت بدأ من عام 1999، حينما فُتح الباب على مصراعيه لإتمام صفقات بيع أصول الدولة في قطاع الأسمنت للمستثمرين.

هاجس السيطرة الأجنبية الذي تحول إلى واقع

وكما يظهر من البيانات السابقة، فقد كانت هناك حاجة متنامية لصناعة الأسمنت في ظل التوسع القوي في الأنشطة الإنشائية. وبحسب ما جاء في حديث لمسئول سابق⁵⁹ مع مجلة «الأهرام الاقتصادي»، كان لدى الدولة هاجس بشأن سيطرة القطاع الخاص الأجنبي على هذه الصناعة في حال عرضها للخصخصة، ونتيجة لهذه المخاوف تطلعت الدولة «لإقامة كيان وطني في قطاع الأسمنت لمواجهة أي «لوبي» من جانب المستثمرين الأجانب».⁶⁰

ويشير المسئول في سياق حديثه لـ «الأهرام» إلى اسم شركة «أسيك»، لكن الأحداث التالية تُظهر أن «أسيك» كانت شريكا في التكالب على غنائم الخصخصة ليس أكثر من ذلك.

تأسست «أسيك» بالقرار الجمهوري رقم 493 لعام 1975، الصادر في 27 مايو 1975، كأول مشروع مشترك يقام في ظل سياسة الانفتاح الاقتصادي التي يحكمها

58- أنور النقيب - العوامل المؤثرة على صناعة البناء في مصر بالتركيز على صناعة البناء - مؤتمر أوضاع الأرض والسكن في مصر - شركاء التنمية للبحوث والاستشارات والتدريب - 2010 <http://goo.gl/Pq7dwz>

59- محمود سالم المدير الفني السابق لوزير قطاع الأعمال العام

60- أسرار الخصخصة - زينب فتحي - الأهرام الاقتصادي - <http://ik.ahram.org.eg/News/44035.aspx>

القانون رقم 43 لعام 1974 بشأن استثمار رأس المال العربي والأجنبي والمناطق الحرة.⁶¹

وضمت الشركة من المساهمين من الجانب المصري شركة أسمنت بورتلاند طرة، وشركة بورتلاند حلوان، وشركة الإسكندرية لأسمنت بورتلاند، والشركة القومية لإنتاج الأسمت، والمؤسسة المصرية لمواد البناء والحراريات. وبلغ نصيب الجانب المصري إجمالاً 51%، مقابل 49% للجانب السويسري الممثل في شركة «هولدربانك» للإدارة والاستشارات.

ويرى باحث أجنبي، تعرض بالتحليل لتاريخ خصخصة قطاع الأسمت في مصر، أن «أسيك» كانت مسرحاً لمشهد من مشاهد التحول في مواقف البيروقراطية المصرية تجاه القطاع العام.

ويقول في هذا السياق إنه «من بين من قفزوا لنيل مكاسب بيع الأصول العامة للأسمت أشخاص كانوا من أقوى المعارضين للخصخصة في الثمانينات. بينما كان وزير الصناعة حتى بداية التسعينيات، محمد عبد الوهاب، واحداً من أكثر المدافعين بشكل صريح عن القطاع العام داخل الحكومة. ومع تبني سياسات إعادة الهيكلة في بداية التسعينيات تم إخراج الأصوات المعادية للإصلاح (أي التحرر الاقتصادي) من الحكومة، وعبد الوهاب تم إجباره على ترك منصبه، وبعد تركه للحكومة، أصبح رئيساً للشركة العربية السويسرية للهندسة أسيك».⁶²

لا يشرح الباحث إلى أي مدى كان لعبد الوهاب دور في إجراءات الخصخصة التالية. لكن «أسيك» قامت في وقت لاحق (سنة 2000) بالاستحواذ على واحدة من الشركات العامة الهامة في هذا القطاع، حلوان للأسمت، ذلك قبل سنوات قليلة من الاستحواذ على «أسيك» نفسها من قبل مجموعة القلعة الاستثمارية في 2004،⁶³ وهي واحدة من المجموعات الاستثمارية الخاصة التي بزغت في هذه الحقبة.

قبل صفقة حلوان بسنوات قليلة كانت «أسيك» تستعد لصفقة أخرى بالتعاون مع «لافارج» الفرنسية، للاستحواذ على حصة أغلبية في الشركة العامة آنذاك العامرية للأسمت. لم تتم الصفقة.. لكن المثير في الأمر ما يقوله الباحث الأجنبي المشار إليه بشأن دفع «أسيك» لإقناع الحكومة بإيقاف هذه الصفقة. حيث يقول إن الشركة حذرت الحكومة من سيطرة الأجانب على هذا القطاع الاستراتيجي

61- لقاء المهندسين الثقافى الشهرى السبت 12-5-2009 الساعة 4 عصرا بنادى المهندسين - موضوع اللقاء : صناعة الاسمنت في مصر (الجزء الاول من اللقاء)

62- John Sfackianakis - the era of privetization in Egypt - network of privilage in the middle east - Palgrave Macmilan - 2004. <https://goo.gl/AwVCdn>

63- بيانات من الموقع الرسمي لشركة أسيك <http://asec-engineering.com/Site/CompanyProfile/History-Milestones.aspx>

وتأثيرهم على الأسعار، في الوقت الذي تحتاج فيه البلاد إلى الأسمت في ظل طفرة الإنشاءات.

هذا الخطاب القومي يبدو غير مألوف بالنسبة لنا ونحن نعيش سيطرة فعلية للشركات الأجنبية على هذا القطاع، فمتى حدث هذا التحول؟ منذ 1999 تسارعت وتيرة الخصخصة في قطاع الأسمت بشكل ملفت للأنظار. إحدى التفسيرات التي يسوقها الباحث الأجنبي، هي حاجة الدولة لتدفقات من السيولة الأجنبية في ذلك الوقت، خاصة وأنها كانت متورطة في مشروعات ضخمة مثل مشروع توشكى. وفي العام الأخير من القرن العشرين تمت خصخصة 74% من شركة أسمت الإسكندرية، و90% من شركة أسيوط للأسمت، و95% من شركة بني سويف للأسمت.

يظهر في الجدول التالي كيف ساهمت وتيرة الخصخصة في نهاية التسعينيات في تدهور سريع لنصيب الدولة من سوق الأسمت (يتمثل في هذا الجدول في نصيب القومية للأسمت) كما يعكس الجدول أيضًا بداية الهيمنة الأجنبية على السوق مقابل القطاع الخاص المحلي. (البيانات تعود لعام 2000-2001).

السويش للأسمت/بطرة	مصرية	30% من السوق
أسيوط للأسمت/محس	أجنبية	15% من السوق
بني سويف/الاقراج نيلان	أجنبية	6% من السوق
الأميرية/كجيمبور	أجنبية	9% من السوق
الإسكندرية/ألو سيركل	أجنبية	3% من السوق
المصرية للأسمت	مصرية	12% من السوق
حطوان للأسمت	مصرية	13% من السوق
القومية للأسمت	مصرية عامة	12% من السوق

المصدر: PRIVATIZATION COORDINATION SUPPORT UNIT، The Results and Impacts of

2002 Egypt's Privatization Program، August

ويتضح من هذا الجدول المعتمد على بيانات 2008 تضاؤل حصة القومية للأسمنت في السوق إلى 8%، وأصبحت الشركات الدولية تسيطر على حصة الأسد من السوق المحلية بما يقترب من 70% من الإنتاج (أنور النقيب - أبريل 2010).

النسبة إلى الإجمالي	حجم الإنتاج بالمليون طن	الشركة
19	7	المصرية للأسمنت
11	4	اسمنت أسبوت - سيمكس
10	3.8	الموسى للأسمنت
9	3.4	مصر بني سويف للأسمنت
8	3	حلوان للأسمنت
8	2.8	القوية للأسمنت
6	2.4	طره للأسمنت
6	2.4	العامة للأسمنت
6	2.2	العربية للأسمنت
6	2.05	سياء للأسمنت
4	1.5	اسمنت قنا
4	1.4	بلو سوكل للأسمنت
3	1.28	اسيك للأسمنت الأبيض
100	37.23	الإجمالي

المصدر: أبريل 2010، أنور النقيب، العوامل المؤثرة على صناعة البناء في مصر بالتركيز على صناعة البناء.

وبنهاية عصر مبارك، في العام 2010، كان 90% من الإنتاج المحلي من الأسمنت مهمناً عليه من قبل أربع شركات متعددة الجنسيات: لافارج، إيتاليسمنت، سيمكس، وسيمور.⁶⁴

64- Maha Abdelrahman, «Egypt's Long Revolution: Protest Movements and Uprisings» - routledge- 2015.

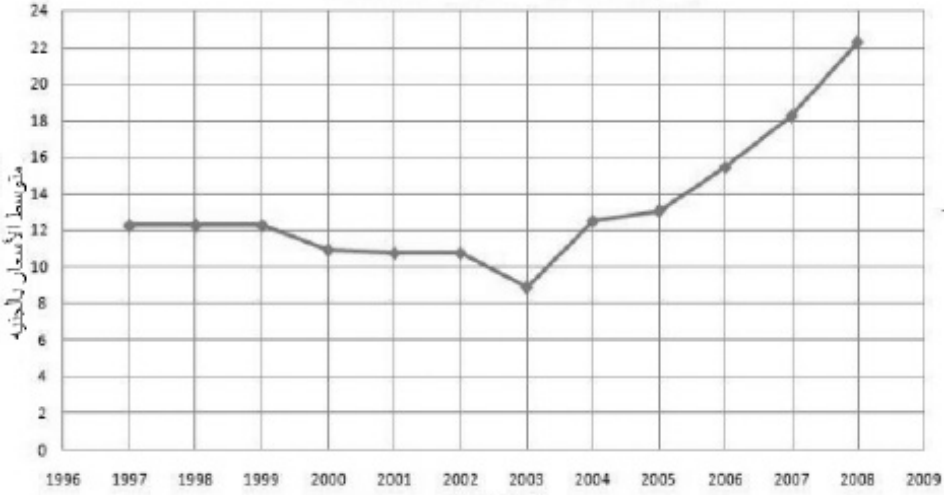
كيف تغير السوق؟

سمحت صفقات الخصخصة بشئ من المنافسة التي خفضت الأسعار بحدّة، بعدما ارتفع حجم الانتاج على النحو الذي سمح كذلك بتراجع العجز في العرض مقابل الطلب. لكن الأوضاع الجديدة أدت إلى خروج عدد من الشركات الصغيرة من السوق بعدما عجزت عن المنافسة. فواقع الأمر أن تلك المنافسة اتخذت شكل حرب الأسعار في الفترة بين عامي 1999 و2003. واضطرت الحكومة للتدخل لإقرار اتفاق بين الشركات على عودة الأسعار إلى ما كانت عليه في عام 1999، تحت إشراف مباشر منها، قبل أن تتوقف في عام 2005 عن لعب هذا الدور، تزامناً مع إقرار قانون لحماية المنافسة.

وفيما بعد، اتضح أن الفترة بين 2003 و2006 شهدت ممارسات احتكارية عبر اتفاقات بين عدد من المنتجين على تحديد الأسعار وتقييد الإنتاج. فقد قام جهاز حماية المنافسة بدراسة تلك الفترة وتوصل إلى أن العلاقة بين المتنافسين كانت تجري على قدم وساق في صورة اتصالات بين مديري المبيعات والتسويق، وأثمرت هذه الاتصالات بالطبع عن اتفاقات حول الأسعار.⁶⁵

ويوضح الشكل التالي مستوى تطور أسعار الأسمنت -بناءً على متوسط سعر شيكارة الأسمنت التي يبلغ وزنها 50 كيلو جرام- في الفترة ما بين 1997 إلى 2008، ويتضح منه انخفاض الأسعار بشدة في الفترة المتزامنة مع تراجع ملكية الدولة لصالح رأس المال الأجنبي بعد عام 1999 وإلى نهاية العام 2003، وهي الفترة التي شهدت ما يسمى بـ«حرق الأسعار»، قبل أن تبدأ مرحلة لاحقة هي مرحلة الممارسات الاحتكارية والتي يفترض أنها امتدت إلى عام 2006. والملاحظ أيضاً أن الأسعار استمرت في الارتفاع إلى عام 2008 على نحو كبير. وليس لدينا -للأسف- تفسير لهذا الارتفاع يتعلق بإمكانية وجود اتفاقات على الأسعار، لأن هذه الفترة لم تشملها دراسة جهاز حماية المنافسة.

65- 29/ 5/ 2015. hearing on oligopoly markets-note by Egypt <https://goo.gl/3tT41J>



المصدر: - Hesham A.Bassioni, Mohamed I.Elmasry, Ahmed M.Ragheb and AbeerA.youssef
Debt. Of construction and building Eng - Arab Academy for science, technology and Maritime transport.

تكشف قضية احتكار الأسمنت إذن كيف كان لهواجس الدولة تجاه الأجانب في الثمانينيات صدى في الواقع. فـ شركة «إيتالسيمنتي» كانت على رأس المحتكرين في هذه القضية، نظراً لضخامة حصتها السوقية في تلك الفترة، والتي وصلت إلى 32% سنة 2006 مع استحواذها على أسمنت طرة، وحلوان، والسويس. لكن ذلك لا ينفي أن المستثمرين المصريين ساهموا أيضاً في الممارسة الاحتكارية. ففي المرتبة الثانية من حيث الحصة السوقية في تلك الفترة، كانت المصرية للأسمنت التي يتأسسها رجل الأعمال الشهير ناصف ساويرس، تستحوذ على نسبة 20% من السوق.⁶⁶ ما أثار الرأي العام وقتها بشأن الأسمنت هو أنه من الصناعات البسيطة للغاية، التي تعتمد على الطفلة والحجر الجيري، وهما متوافران في المحاجر المصرية، وطاقة الغاز الطبيعي التي كانت تباع بسعر مدعم، فلماذا إذن ترتفع الأسعار بهذا الشكل المحموم؟ يقول أحد مسئولي قطاع الأسمنت رداً على سؤال مشابه وجهته إليه صحيفة «المال» قبل أيام من الحكم في قضية الاحتكار «سألوا الحكومة ما الذي لم يرتفع سعره في مصر حتى الآن؟».⁶⁷

66- المحاكمة الجنائية.. هل تجبر شركات الأسمنت على تثبيت الأسعار؟ - نجلاء كمال - المال - 2008 - <https://goo.gl/t1LpZv>

67- نفس المصدر.

بجانب تكلفة الإنتاج، فقد استفزت قطاعات من الرأي العام أن تكون القاعدة الصناعية لقطاع الأسمنت هي بدرجة كبيرة تنتمي إلى القطاع العام، الذي يفترض أنه تم إنشاؤه للصالح العام، وأن عملية بيع الأصول العامة لشركات الأسمنت كان بها قدر كبير من إهدار المال العام لصالح الشركات الخاصة في رأي العديد من المراقبين.

وسنعرض نموذجًا على إحدى قضايا الخصخصة المثيرة للجدل في هذا الشأن، وهي صفقة خصخصة شركة أسمنت أسيوط لصالح «سيمكس» المكسيكية. والأخيرة كانت متهمه سابقًا بمخالفة، وانتهاك قوانين البيئة في الولايات المتحدة الأمريكية، وفي الثالث عشر من سبتمبر 2012 أصدرت محكمة أسيوط الابتدائية حكمها الذي أبطلت بموجبه صفقة بيع حوالي 96% من أسهم شركة أسمنت أسيوط. كانت أسمنت أسيوط قد بيعت لـ«سيمكس» مقابل مليار و380 مليون جنيه، في الوقت الذي كانت فيه قيمتها الدفترية تقدر بمليارين و300 مليون جنيه، وقيمتها السوقية تقدر بـ13 مليار جنيه.

ورفع القضية أمام المحكمة عاملان سابقان في الشركة تم إحالتهم إلى التقاعد المبكر، كما حدث مع العديد من زملائهم، وألزم قرار المحكمة بإعادة العمال المسجلين في كشوف الشركة كما كان عليه الحال في عام 1999، مما يعني عودة 2545 عاملاً أنهيت عقود عملهم من أصل 3777 عاملاً، إلا أن الحكم واجهته حكومة الرئيس الأسبق محمد مرسي بالطعن عليه، تبعًا لتصريحات وزير التجارة الخارجية حاتم صالح وقتها.

وتبعًا لخالد علي، المستشار القانوني لـ«المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية»، ومحامي عمال الشركة الذين أقاموا الدعوى، فالشركة كانت تمتلك أرصدة وقت البيع، وكان بمستودعاتها مخزون أسمنتي معبأ وجاهز للبيع، كما أنها شركة منتجة وتحقق الأرباح دومًا، والقانون لا يجيز بيع الشركات الربحية، وإنما يتيح بيع خطوط الإنتاج التي تحقق خسارة، ومن غير المتوقع تدارك خسارتها. واستند خالد علي في مرافعته في جلسة الاستئناف -بعد أن استأنفت الحكومة على الحكم أمام محكمة استئناف أسيوط- على أنه قد «تم مخالفة اشتراطات البيع المحددة من اللجنة الوزارية للخصخصة، حيث تم بيع كافة أصول الشركة دون فصل الأصول التي لاتساهم في الإنتاج، مثل فندق الشركة بكامل محتوياته، والاستراحات والفيلات، والعمارات، والميناء النهري، والقرية الرياضية، ومصنع الطوب الأسمنتي، ومزرعة مثمرة بمساحة 1136 فدانًا. حيث كانت اللجنة الوزارية للخصخصة في اجتماعها المنعقد بتاريخ 1998/11/16، اشترطت استبعاد كل هذه

الأصول من عملية الخصخصة، لأنها أصول لاتساهم في الإنتاج، على أن يتم نقلها إلى الشركة القابضة للصناعات المعدنية، وهو ما تم تجاهله في عدوان صريح على المال العام».

وانتهت المحكمة في يناير عام 2014 إلى عدم اختصاصها، وأحيلت القضية إلى محكمة قضاء مجلس الدولة في أسبوط قبل انتقال القضية إلى قضاء مجلس الدولة في القاهرة، وخلال تلك الفترة كان القرار بقانون رقم 32 لسنة 2014 قد صدر ليمنع أي طرف خارج طرفي التعاقد من الطعن على عقود البيع والاستثمار التي تبرمها الدولة مع أية جهة أومستثمر. وهو القانون الذي عرف بـ«قانون تحصين العقود الفاسدة»، واستدعي ذلك من المحكمة إصدار قرار بالوقف التعليقي للقضية، لحين البت في دستورية المواد (1) و(2) من القانون من قبل المحكمة الدستورية العليا، وهو وضع ما زال قائماً حتى الآن.⁶⁸

الطاقة والمحسوبة

وبالعودة إلى الحديث عن تكاليف الإنتاج، فقد كان دعم الطاقة لصناعتي الأسمنت والحديد واحداً من الملفات التي اهتم بها العديد من الباحثين للنظر في نموذج رأسمالية المحاسب في مصر.

يؤيد فرديناند إيبل في دراسة حول الاقتصاد السياسي لدعم الطاقة في مصر وتونس، صادرة عن معهد «أكسفورد لدراسات الطاقة»، طرحاً مفاده إن الإبقاء على دعم الطاقة على النحو الذي استفادت منه بشدة الصناعات كثيفة الاستهلاك للطاقة، ما كان ليتم لولا استفادة «المحاسب» أو المقربون سياسياً (politically connected people) من هذا الدعم. استناداً إلى تركيز هؤلاء المقربين في مجال الصناعات كثيفة الاستهلاك للطاقة.

واستندت الدراسة إلى رصد السلوك الاستثماري لرجال الأعمال المقربين في مصر وتونس من حيث الدخول والبقاء في قطاعات الاقتصاد، وفقاً للتصنيف الصناعي الدولي الموحد لجميع الأنشطة الاقتصادية (ISIC) الصادر عن الأمم المتحدة. ويعكس التحليل الوارد في الدراسة، الذي يتبع بيانات 2010، كثافة استثمار المقربين سياسياً في مصر وتونس في القطاعات المستفيدة من دعم الطاقة. فبينما يبلغ تركيز المقربين سياسياً من القطاع الخاص المصري في الصناعات منخفضة الاستهلاك للطاقة نسبة 60%، ترتفع هذه النسبة لتقترب من 80% في القطاعات عالية الاستخدام للطاقة.⁶⁹

68- مقابلة مع خالد علي مستشار المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية - 2018.

69- Ferdinand Eibl - «the political economy of energy subsidies in north Africa: the untold story» - the oxford institute

وفي هذا السياق يقول فرديناند إيبيل حول نتائج دراسته:

«كانت أكثر النتائج إثارةً للدهشة، هي تلك المتعلقة بالمقربين سياسياً في مصر.. (إذ) تُظهر أن متوسط احتمال دخول أي من هؤلاء المقربين لقطاع ما هو 3% بالنسبة للقطاعات منخفضة ومتوسطة الاستهلاك للطاقة، ويرتفع إلى حوالي 27% في القطاعات مرتفعة الاستهلاك للطاقة».

مع نهاية عهد مبارك، كان ثلاثة أرباع الدعم الموجه إلى الهيدروكربونات والطاقة يذهب إلى الصناعات المملوكة للنخبة السياسية الجديدة (مها عبد الرحمن 2015). لكن اقتصاديات دعم الطاقة لم تكن قادرة على الاستدامة، فبحلول 2014 اضطرت الدولة للحد من دعم الطاقة المقدمة للمستهلكين والمصنعين على حد سواء، وبينما بدأت في هذا العام برنامجاً تدريجياً لرفع أسعار وقود المركبات وكهرباء المنازل، شهدت الصناعات الكثيفة خريف سياسات الدعم السخية برفع أسعار الغاز المقدم لها أيضاً.

وعلى الرغم من أن نسبة الزيادة لا تعد ضمن الزيادات الأكبر قياساً لبقية القطاعات المستهلكة للطاقة، لكن في المقابل لا يمكن التقليل من تأثيرها في ظل محورية مكون الطاقة بالنسبة لصناعة الأسمت، التي تستحوذ وحدها على 46% من استهلاك الصناعات كثيفة الاستخدام للطاقة.⁷⁰ جاءت تلك الزيادة في الأسعار متزامنة مع أزمة نقص الطاقة الطاحنة، التي واجهتها الحكومة بمنح الأولوية لإمداد محطات توليد الكهرباء بالطاقة اللازمة، ما انعكس سلباً بطبيعة الحال على صناعة الأسمت. وتسبب النقص الشديد في الغاز الطبيعي بين عامي 2013 و2014 في انخفاض بنسبة 20% في متوسط مستويات الإنتاج في صناعة الأسمت. وأوقفت بعض شركات الأسمت عدداً من خطوط إنتاجها تماماً. وتحولت العديد من المصانع إلى استيراد «الكلنكر» بدلاً من تصنيعه - لما يستلزمه تصنيعه من استهلاك كبير في الطاقة - وبلغت واردات مصر منه في ذروة الأزمة 6 ملايين طن.

كان البديل هو استخدام الفحم وفحم الكوك، وهو ما أثار جدلاً واسعاً للغاية حول الأضرار الصحية الناجمة عن استخدامه. لكن الحكومة وافقت على السماح باستخدامه في النهاية، وأصدرت القرار الوزاري رقم 962 لسنة 2015، الذي يتضمن

for energy studies.- 2017 -

<https://bit.ly/2xtTRC8>

70- international finance corporation. "unlocking value: alternative fuels for Egypt's cement industry" - 2016 - <https://goo.gl/QrmNFS>.

الحدود القصوى للانبعاثات المسموح بها، وقواعد منح تصاريح استخدام الفحم. وبحلول العام 2015، كانت 19 شركة قد تقدمت للحصول على تصاريح في هذا الشأن، وحصلت 12 شركة منهم على تصاريح باستيراد الفحم، وخلال سنة، كان استهلاك الفحم في مصر قد ارتفع بنسبة 300%.⁷¹

وبالرغم من انحياز الدولة لشركات الأسمنت في قضية الفحم ضد تحذيرات النشطاء المدافعين عن البيئة، لكن مراقبين يرون أن الدور السياسي للشركات الكبرى تراجع بعد ثورة يناير. ذلك لأسباب تتعلق بمحاولة الإدارة الجديدة تجنب مخاطر الارتباط الوثيق بكبار رجال الأعمال، التي بدا أنها كلفت الرئيس المخلوع حسني مبارك الكثير (عادلي 2017) وهو ما قد يفسر، ولو جزئياً، عجزها عن وقف الارتفاعات المضطردة في أسعار الطاقة التي سبقت الإشارة إليها.

ويرى عمرو عادلي أن ثورة يناير علي وجه العموم حملت تأثيراً معيقاً للعديد من الشركات الكبرى على الصعيدين الاقتصادي والسياسي، فالإطاحة بمبارك، وحل الحزب الوطني الديمقراطي، دمرتا العلاقة القديمة بين السلطة والمصالح الخاصة. وخلال الفترة الأخيرة قامت الدولة بالتوسع في النشاط الإنتاجي للأسمنت، وتزامن ذلك مع تبنيتها لمشروعات كبرى مثل العاصمة الإدارية الجديدة. ويفترض أن تبلغ الطاقة الإنتاجية للمصنع الجديد في بني سويف ما يقرب من 13 مليون طن من الأسمنت سنوياً، ليصبح أكبر مصنع في مصر في هذا القطاع. في المقابل تواجه الشركات العاملة في القطاع تحدياً كبيراً وهو ارتفاع «التكلفة الاستبدالية» أو «تكلفة الإحلال» -وهي تكلفة استبدال أحد أصول الشركة بنفس القيمة- فتبعاً لما رسده بنك الاستثمار «بلتون» يفترض أن تصل تلك التكلفة لمستوى يمثل ثلاثة أمثال متوسط قيمتها تاريخياً بعد عام 2018. في الوقت الذي تعجز فيه الشركات عن رفع الأسعار عن مستوياتها الحالية على نحو يمكن أن يغطي الإنفاق الرأسمالي على تكلفة الإحلال، وهو ما يمكن أن يفسر إجماع الشركات عن التوسع عمومًا وبالتالي زيادة انتاجها، واعتمادها في المقابل على الاختناقات في العرض التي قد ترفع الأسعار.

71- نفس المصدر.

قراءة ختامية

استخدمت الدولة لصالح القطاع الخاص في الأساس -منذ بدء القرن الجديد- عدة أدوات تقليدية لبناء ما يسميه المفكر الماركسي ديفيد هارفي بـ«التراكم عبر نزع الحيابة» (accu-mulation by ispossession) ويشير هذا المصطلح إلى ما يمكن أن يكون مقابلًا معاصرًا لـ«التراكم البدائي لرأس المال» مع نشأة الرأسمالية، الذي وصفه كارل ماركس في صورة عمليات كانت عادة ما يستخدم فيها العنف الواضح لتمهيد الطريق لبناء الرأسمالية. أما التراكم عبر نزع الحيابة فهي عمليات تتخلل مسيرة «النيوليبرالية» وتتخذ عدة أشكال: على رأسها التسليح الكامل لكل شيء، والخصخصة، وإدارة الأزمات، والتلاعب بها. وتتضح ملامح هذا النمط من التراكم في مصر في أمثلة واضحة في القطاع العقاري. على رأسها عمليات تسليح الأراضي منذ بداية القرن الحالي، التي أشعلت فيها الدولة أسعار الأراضي بعد أن خصصت مساحات واسعة منها للمقربين سياسيًا بأسعار بخسة. وهكذا حصلت الشركات الكبرى على أراضٍ شاسعة بأرخص الأسعار، واستفادت من أرباح ريعية طائلة ناتجة عن ارتفاع القيمة السوقية للأراضي التي في حوزتها، خاصة بعد اتجاه الدولة لتخصيص الأراضي بنظام المزادات. ويتجلى هذا الطابع الريعي في ارتفاع تقييم أسهم تلك الشركات بناءً على ثروتها من الأراضي التي تضاعفت قيمتها بين ليلة وضحاها، كما مهد ارتفاع الأسعار الكبير بسبب المزادات إلى تضيق السوق وطرده صغار المنافسين.

كما يمكن اعتبار تعويم الجنيه في 2016 أزمة انطوت على فرصة تاريخية في سياق هذا التراكم، حيث مكنت تلك الأزمة الشركات العقارية من مراكمة مستويات جديدة من الأرباح، كما مكنت الدولة نفسها من ترويج مشروعها لبناء عاصمة جديدة، والذي يمثل نموذجًا فريدًا من التراكم.

ولا يمكن فصل قطاعي الحديد والأسمنت عن هذا السياق. ويعد نموذج رجل الأعمال البارز أحمد عز مثالًا واضحًا على التراكم عبر نزع الحيابة، بعدما تمكن من تحقيق أرباح استثنائية للغاية كنتيجة لزيادة حصته في السوق عبر «الاستيلاء» على شركة «الدخيلة» الحكومية. كما تعد صناعة الأسمنت نموذجًا آخر على هذا النمط من التراكم في ظل سلسلة من عمليات الخصخصة قضت تقريبًا على الملكية العامة في هذا القطاع خلال سنوات قليلة.

الفصل السادس

التشييد والبناء الدولة والمقاولون ونزع القيمة

محمد رمضان

يحاول هذا الفصل تقديم رؤية شاملة عن تطور قطاع التشييد والبناء خلال الخمسة عقود الأخيرة، تحديداً منذ الانفتاح الاقتصادي والطفرة العمرانية التي قادها القطاع الخاص في تلك الفترة. وأن يبحث إلى أي مدى ارتبطت النخب الصاعدة في القطاع بالدولة وبإنفاقها العام على التشييد والبنية الأساسية.

حلم أن نصبح جميعاً مقاولين صغاراً

طيلة عقود ما بعد الانفتاح ارتبط حلم الصعود الطبقي في مصر بالمقاولات، وتحفل الأفلام والمسلسلات المصرية بصورة المقاول الفقير الذي استطاع أن يصبح مليونيراً من العمل في الإنشاءات أو العقارات.

مصر كغيرها من الدول النامية شهدت على مدار تاريخها توسعات هذا القطاع بدعم من الحكومة المصرية، خاصة في ظل الزيادة السكانية والتي وضعت ضغوطاً كبيرة على البنية التحتية وسرعت من عملية الاستثمار الخاص والحكومي في هذا القطاع.

لكن في بلد غالباً ما عانى صعوبات اقتصادية مرتبطة بإدارة المالية العامة تعد طفرة قطاع التشييد والبناء مدعاة للتفكير، خاصة وأن أحد أهم مراحل التوسع في التشييد وقعت خلال حقبة الثمانينيات التي تفاقمت فيها مشكلاتنا المالية. خلال عقد الثمانينيات كان عجز الموازنة في مصر يدور حول متوسط 23% من الناتج المحلي، ما أدى لاحقاً في بداية التسعينيات لبذل الجهود لتخفيض هذا العجز ليصل في بداية الألفية الثانية لما يقارب 4.5% من الناتج المحلي. يعزى هذا النجاح المفترض لبرنامج الإصلاح الاقتصادي الذي تبنته مصر باتفاقها مع صندوق النقد الدولي، وتم الاعتماد في خفض العجز بدرجة كبيرة على خفض نفقات الدعم، فهذا البند انخفض من 12% في الناتج المحلي في عام 1982 إلى ما يقارب 4% فقط في عام 2000¹.

في نفس الفترة الزمنية لم تكن التخفيضات في الإنفاق على البنية التحتية بنفس الوتيرة، ففي بداية الثمانينيات مثل الإنفاق العام على البنية التحتية ما يقارب

1- سامر سليمان، النظام القوي والدولة الضعيفة: إدارة الأزمة المالية والتغيير السياسي في عهد مبارك، الدار للنشر والتوزيع، الطبعة

8% من الناتج المحلي وانخفض إلى حدود 5% في بداية الألفية الجديدة إلا أن معظم هذا التخفيض كان منذ 1995 وحتى سنة 2000 أي بعد ترسخ القطاع الخاص كمستثمر رئيس في قطاع التشييد والبناء.² كان هناك تناقض واضح في الاقتصاد السياسي المصري خلال عقدي الثمانينيات والتسعينيات ، ففي حين حاولت الحكومة الالتزام بمزيد من القيود المالية على الإنفاق العام ، إلا أنها لم تخفض الإنفاق على البنية التحتية بشكل عنيف. يمكننا القول إن ذلك التناقض هو سمة محددة لطبيعة التحول النيوليبرالي في مصر . فهناك أشكال مختلفة من التخطيط الاقتصادي والسياسات الاقتصادية التي تعايشت مع بعضها بسبب ما يمكن أن نسميه بالطبيعة «الهجينة» للدولة المصرية.

من أجل تفسير هذا التناقض يطرح جيمس أوكنور نظريته الشهيرة في كتابة *the fiscal crisis of the state* حيث يشير أوكنور إلى أن العجز في ميزانية الدولة في ظل الرأسمالية ليس مجرد حدث عرضي وإنما شيء مضمن في طبيعة الدولة نفسها، فمن وجهة نظره يجب أن تؤدي الدولة وظيفتين أساسيتين تستهلكان الموارد دائماً. الوظيفة الأولى هي توفير المناخ الملائم والتربة الصالحة لازدهار الرأسمالية الخاصة ، بمعنى أوضح توفير الحماية الرسمية والغير رسمية للرأسمالية الخاصة من أجل أن تنمو وتزدهر ، ويتحقق ذلك عبر مشروعات البنية الأساسية مثل تخطيط وإنشاء المدن الجديدة السكنية والصناعية وغيرها من مشروعات البنية التحتية والتي تعمل كمورد دائم للتمويل من أجل ازدهار قطاعات مثل التشييد والبناء والصناعات الثقيلة المرتبطة به كصناعات الحديد والصلب ، والأسمت والأدوات الصحية وغيرها .

أما الوظيفة الثانية للدولة والتي تسهم في استهلاك الموارد من وجهة نظر أوكنور فهي إضفاء الشرعية على النظام الاجتماعي في البلد عن طريق إعادة توزيع الدخل المستمرة لصالح الطبقة العاملة عن طريق آليات عدة أبرزها الضرائب.³ في الغالب الوظيفة الثانية لم تتحقق في الحالة المصرية أو على الأقل لم تكن بقدر كفاءة الوظيفة الأولى ، في ظل ضعف نظامنا الضريبي ، بسبب مشكلات في طبيعة الاقتصاد وكفاءة الجهاز البيروقراطي للدولة المصرية. فمنذ الثمانينيات انخفضت حصة الضرائب من الناتج المحلي المصري تدريجياً من 1981 حتى 2010 من 26.4 % إلى 14.1 % على التوالي.⁴

2- - Norman V. Loayza ,Rei Odawara, Infrastructure and Economic Growth in Egypt, world bank Policy Research Working Paper,5177, January 2010. https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=1536990

3- - James O'Conor , The fiscal crisis of the state , New York ,Saint Martin Press, 1973

4- موقع البنك الدولي ، الحصيلة الضريبية كنسبة من الناتج المحلي : <https://data.albankaldawli.org/indicator/GC.TAX.TOTL> . GD.ZS?locations=EG

وقد مر قطاع التشييد والبناء المصري بأربعة مراحل أساسية ، يمكن أن نلخص أهم ملامحها في السطور التالية:

المرحلة الأولى: مرحلة ما قبل 1952

كان هناك دور مهم وحضور لافت للأجانب في قطاع التشييد والبناء المصري.. ففي عام 1902 أنشأ البارون ليوم رولان البلجيكي الشركة العامة للإنشاءات «رولان» وكانت تسمى «رولان وشركاه» .

كانت هناك أيضا اتجاهات للمشاركة بين رأس المال المصري والأجنبي، ظهر ذلك في حالة النصر للمباني «إيجيكو» والتي بدأت تمارس نشاطها منذ تأسيسها في 1938.

الملاك العقاريون كان لهم دور بارز أيضا في مجال المقاولات، فقد راكموا رؤوس الأموال من خلال التجارة في المحاصيل الزراعية أو الريع المستخرج من الإيجارات التي يدفعها الفلاحون.

سمح هذا التراكم لهؤلاء بتأسيس شركات مصرية في مجال المقاولات كان أهمها العبد للمقاولات والتي تأسست عام 1917 ، وشركة النصر العامة للمقاولات التي تأسست على يد حسن محمد علام وأيضا المقاولون العرب عثمان أحمد عثمان (1940)، وقد استفاد الأخير من طفرة إنشاء العقارات في الريف مع اتجاه كبار الملاك الزراعيين في الريف لبناء المنازل ذات الطابع المدني الحديث.

وساهمت الحرب العالمية الأولى في إتاحة المجال بشكل أكبر لنمو نشاط التشييد، مع تزايد الحاجة لبناء الطرق من أجل نقل الجنود إلى الثكنات العسكرية وغيرها من التجهيزات اللوجستية للجيش الإنجليزي .

كان القطاع يعتمد في تلك الفترة على العمالة التي هاجرت من الريف إلى المدن بشكل كثيف في بداية الثلاثينيات والأربعينيات من القرن العشرين.

وجاء إنتاج معظم السلع الوسيطة «الطوب - مواد النجارة - الحدادة وغيرها» في مصانع مملوكة لأبناء الجاليات الأجنبية، أيضا اعتمد القطاع بكثافة على العمال والمهندسين المهرة من الأجانب لنقل الخبرات للمصريين. وكان اعتماد الشركات الكبرى على العلاقات الشخصية مع الوزراء في الحكومة والمسؤولين الكبار ضرورة من أجل الحصول على العقود من الدولة. حتى المقاولون الصغار كانوا يلجأون لتلك العلاقات من أجل الحصول على مقاولات من الحكومة أو من الشركات الخاصة.

يحكي عثمان أحمد عثمان في مذكراته أنه خلال العام 1947، الذي يعتبره عام التحول من مقاول لبناء المنازل إلى مقاول للمشروعات الكبيرة، ذهب لشركة عبود باشا⁵ ليتقدم في أحد العطاءات التي طرحتها الشركة لبناء سور لمصنع السماد في السويس ، يستطرد عثمان في عرض تفاصيل الحكاية لما يقرب من خمس صفحات كاملة في مذكراته التي لا تخلو بدورها من التفاخر بإنجازاته، وهو يؤكد أن الطريق لأن يفوز بهذه الصفقة كان يستلزم أن يقابل عبدالقوي أحمد باشا، والذي كان يشغل وقتها العضو المنتدب للمصنع الممول بقرض أمريكي.

لم يستطع عثمان مقابلة عبدالقوي باشا أحمد سوى بـ «واسطة» من أخيه المهندس إبراهيم عثمان، الذي كان وقتها سكرتيراً عاماً لنقابة المهندسين، وقد ذهب الأخير مصطحباً أخاه لمكتب عبدالقوي باشا الذي كان وقتها يشغل أيضاً وزير الأشغال العامة في المملكة المصرية .

وافق عبدالقوي باشا على أن يقدم عثمان أحمد عثمان العطاء ، ونال عثمان مقابلة بناء هذا السور لاحقاً ، ويحكي أن تلك المقابلة كانت بداية تحوله لمقاول كبير في السوق.⁶

تقدم لنا تلك القصة صورة واضحة عن طبيعة العلاقة المبكرة بين الدولة وبين المقاولين والفاعلين الأساسيين في قطاع التشييد والبناء .. سوف تستمر هذه العلاقة التي تعتمد على ترتيبات غير مؤسسية مستمرة إلى بداية مرحلة التحول الاشتراكي في الستينيات والتي شهدت إعادة فك وتركيب لقطاع التشييد والبناء.

المرحلة الثانية : مرحلة التحول الاشتراكي (1961 - 1974)

كان للقوانين الاشتراكية التي صدرت في تلك المرحلة تأثير كبير على الاقتصاد المصري ، فقد أعادت فك وتركيب مراكز القوى في المجتمع . لم تكن قوانين التأميم فقط هي التي أثرت على قطاع التشييد والبناء ولكن تغير البيئة الاقتصادية الأوسع من خلال عدد من القوانين.

من أهمها قانون الإصلاح الزراعي الذي هدد سلطة كبار الملاك في الريف وبالتالي سيطر على عملية نزاع القيمة من الريف نحو المدينة وأثر على قدرة شركات المقاولات على النمو في فترة ما بعد 1952 وحتى 1961 .

5- أحمد عبود باشا ، ولد في باب الشعرية سنة 1889 ، ابنا لتاجر غلال ، كان أحد أشهر رجال التجارة والصناعة في مصر في فترة ما بين الحربين وأول مدير مصري لشركة قناة السويس ، واستثمر في قطاعات عديدة منها الزراعة وتصدير القطن ولاحقا عدد كبير من القطاعات ، توسعت أعماله حتى تم تأميمها بعد ثورة 1952، كان أحد أكبر المودعين في بنك مصر ومن كبار رجال الأعمال ذوي العلاقات الجيدة بالإنجليز.

6- عثمان أحمد عثمان، صفحات من تجربتي ، المكتب المصري الحديث للنشر ، الطبعة الأولى ، إبريل 1981 ، ص 87 - ص 96 .

لكن قوانين التأمينات والتي صدرت في العام 1961 كان لها بالغ الأثر حيث نقلت تلك القوانين ملكية جزء كبير من شركات قطاع التشييد والبناء من القطاع الخاص إلى القطاع العام. كان لتلك التأمينات الجزئية أو الكلية دور هام في إعادة هيكلة القطاع. أيضا كانت هناك قرارات تنظيمية ذات تأثير قوي على القطاع، مثل القرار الرئاسي رقم 1049 لسنة 1962 والخاص بقصر أعمال مقاولات الحكومة والمؤسسات العامة على الشركات التي تساهم فيها الحكومة بنسبة لا تقل عن 50% من رأس المال. لكن ، وربما لأن النظام الناصري أدرك أهمية المقاولين الصغار فقد استثنى من هذا القرار الأعمال التي تقل قيمتها عن 100 ألف جنيه بشرط عدم تجزئة العمليات . أدى ذلك القرار تحديداً إلى تقليص دور القطاع الخاص إلى حد كبير. وكانت خطة النظام الناصري هي تجميع الشركات المؤممة حسب نوعية نشاطها في ثلاث مؤسسات وهي : المؤسسة العامة المدنية والمؤسسة العامة لأعمال المباني والمؤسسة العامة لأعمال المرافق، لاحقاً أدمجت تلك المؤسسات الثلاث بوزارة الإسكان.

في فترة التحول الاشتراكي حدثت طفرة كبيرة في حجم قطاع التشييد والبناء من خلال الاستثمارات الحكومية في المشروعات القومية الكبرى مثل السد العالي والمراكز الصناعية المختلفة مثل مجمع الحديد والصلب بحلوان ومجمع كيما أسوان والمصانع في جنوب القاهرة وشبرا والإسكندرية والسويس وغيرها من المراكز الصناعية الجديدة في مدن الدلتا والصعيد.

تزايدت في تلك الفترة قدرة القطاع على تطوير سلاسل توريد محلية من خلال توسع الصناعات المرتبطة بالتشييد والبناء مثل الحديد والصلب والأدوات الصحية والأسمنت وغيرها من الصناعات التي لعبت دوراً هاماً في تطوير حجم أعمال القطاع بشكل عام . في تلك المرحلة كان الإسناد المباشر للشركات العامة هو عماد تخصيص المشروعات الكبرى ، كان مشروع السد العالي مثلاً واضحاً على ذلك فبعد فوز المقاولين العرب بعطاء بناء السد بقيمة 15 مليون جنيه اقترح النظام الناصري على عثمان أحمد عثمان دخول شركة مصر للأسمنت المسلح ، وهي شركة كان قد تم تمصيرها في عام 1956، كشريك في المشروع مع المقاولون العرب، لكن عثمان أحمد عثمان رفض ذلك في البداية مما جعل النظام يتجه لتأميم شركته.

إلا أنه ومن خلال علاقات عثمان الجيدة بالنظام استطاع أن يخرج بأقل الخسائر من مجزرة التأمينات التي طالت قطاع المقاولات كله ، فالشركة لم تؤمم كلياً في 1962 ولكن استحوذت الحكومة على 50% من قيمتها الدفترية ، وفي 1964 حدث التأميم الكلي للشركة لكن ظل عثمان رئيس مجلس الإدارة بفضل امتلاكه علاقات جيدة بالسادات وعبد الحكيم عامر.⁷

-7 عثمان أحمد عثمان.

بعد أن وصلت مساهمة قطاع التشييد والبناء في الناتج المحلي خلال الخطة الخمسية الأولى، 1960 - 1965 ، إلى 9.5 % من الناتج ، أخذت تلك النسبة في الانخفاض خلال الخطة الخمسية الثانية حتى وصلت لـ 4.6 % من الناتج، كان هذا الانخفاض بالأساس نتيجة توقف عجلة الاستثمار العام من الدولة في القطاع بعد الهزيمة العسكرية في يونيو 1967 ، لكن هذا التباطؤ لم يدم طويلاً⁸.

المرحلة الثالثة : مرحلة الانفتاح الاقتصادي (1974 - 1986)

كانت نهاية عصر التخطيط المركزي في السبعينيات تعني عملياً نهاية القيود المفروضة على شركات ومقاولي القطاع الخاص بالنسبة للحصول على أعمال المقاولات الحكومية.

تم تفعيل تلك القواعد الجديدة بداية من القرار الجمهوري رقم 97 لسنة 1978 والذي أصدره السادات ليفض به فعلياً عصر التخطيط المركزي لقطاع التشييد والبناء. حيث تضمن القرار إلغاء كافة القيود المفروضة على شركات المقاولات في القطاع الخاص فيما يتعلق بالحصول على أعمال المقاولات الحكومية ودون حد أقصى سنوياً ، وتكمن أهمية هذا القرار في أن الحكومة تمثل العميل الأول لقطاع التشييد والبناء بالتالي كان القرار بمثابة إطلاق قوى القطاع الخاص الكامنة طيلة فترة الستينيات .

وبعد الحرب، عادت الحكومة لتكون العميل الأول لقطاع التشييد والبناء وخاصة مع اتجاهات الدولة الجديدة في تخطيط المدن الجديدة وعمليات إعادة إعمار مدن القناة خاصة الإسماعيلية والتي تضررت بشدة من جراء حروب 67 والاستنزاف وحرب 73 .

اتجهت الشركات الخاصة في البداية لقطاع الإسكان لأن الطرق والكباري والكهرباء ما زالت بشكل كبير تحت سيطرة شركات القطاع العام ، خاصة المقاولون العرب التي احتفظت بأفضلية في الحصول على مشروعات الدولة بفضل علاقة عثمان أحمد عثمان الجيدة مع السادات وتولي الرجل وزارة الإسكان في عهد السادات . واكب ذلك بزوغ الجيل الأول من مدن الصحراء في العاشر من رمضان ومدينة السادات والسادس من أكتوبر .

كان هذا التحول الهيكلي في استثمارات القطاع من خدمة نشاط التصنيع والتنمية الزراعية إلى بناء المساكن والمدن الجديدة حاسماً في إعادة تشكيل أولويات شركات القطاع الخاص.

8- أبو يزيد راجح ، العمران المصري ، المجلد الثاني، المكتبة الأكاديمية ، 2007 ، ص 338 - ص 393

بشكل عام انقسمت شركات التشييد والبناء في مصر منذ الانفتاح الاقتصادي إلى ثلاثة أنماط من الشركات ، شركات حكومية وهي شركات قطاع الأعمال العام والقطاع العام ، شركات القطاع الخاص ، والشركات الأجنبية والمشاركة .

فيما يتعلق بشركات القطاع العام بدت الشركة الأهم تاريخياً هي المقاولون العرب ، فالعلاقة التاريخية بين النظام السياسي والشركة خلال الرئاسات الثلاث جعلت حجم أعمال الشركة دائماً أكبر من حجم أعمال بقية شركات القطاع العام . في مطلع الألفية الثالثة كان حجم أعمال المقاولون العرب يقارب 5.08 مليار جنيه في العام المالي 1999-2000 بينما كانت أعمال شركات القطاع العام مجتمعة والتي كانت وقتها تقارب الـ 35 شركة تساوي 3.4 مليار جنيه.⁹

وبصفة عامة كانت حقبة الانفتاح بمثابة طفرة في عالم التشييد، عززت من أنشطة شركات حكومية وساعدت على بزوغ كيانات خاصة، فخلال الفترة من 1974 وحتى عام 1986 ارتفعت إنتاجية قطاع التشييد وبعدها كانت نسبة قطاع التشييد من إجمالي ناتج القطاعات السلعية 5.6 % في 1974 وصلت تلك النسبة لـ 11.2 % عام 1986.

و50 % من الاستثمارات التي وافقت عليها الهيئة العامة للاستثمار والمناطق الحرة من 1975 - 78 كانت استثمارات في قطاع الإسكان والفندقة ، ومثل رأس المال العربي 28 % من إجمالي تلك الاستثمارات.

واستطاع الانفتاح أن يخلق طفرة تمويلية مكنت المشيدين من النفاذ للقروض خاصة من المؤسسات الأجنبية ، ففي الفترة ما بين 1975 - 1978 أنشئ ما يقرب من 56 بنكاً جديداً وزاد حجم أعمال تلك البنوك من 78 مليون جنيه في 1975 إلى ما يقرب من 1.3 مليار جنيه في 1978¹⁰ .

لكن لم تكن تلك الجنة التمويلية التي أنتجها الانفتاح ذات أثر إيجابي من حيث تطوير الإنتاجية والتنافسية في القطاع بل على العكس دفعت القطاع لأن يصاب بتشوهات هيكلية تلخصت في عدم قدرته على منافسة الشركات الأجنبية. كانت أبرز العوامل المساعدة على خلق هذه التشوهات هو أن قروضاً من البنوك الأجنبية اشترطت استخدام شركات مقاولات من تلك الدول المانحة واستيراد مواد البناء لتنفيذ تلك المشروعات من الدول ، مشروعات مثل مستشفى عين شمس التخصصي ، والقصر العيني الجديد، ومترو الأنفاق والصرف الصحي للقاهرة الكبرى تمت بتلك الطريقة. كان من المفترض أن يكون ذلك جيداً للقطاع لأنه يتيح له

9- أبو يزيد راجح ، مصدر سابق ، ص 354 - 383

10- جليمة القاضي ، منحة البطراوي (مترجم) ، التحضر العشوائي ، الطبعة الأولى ، المركز القومي للترجمة ، 2009 ، ص 316 - ص 317

الاستفادة من خبرات أفضل في مجال التشييد والبناء ، لكن التحول التقني في القطاع نفسه والذي يعتمد على استخدام مدخلات إنتاج عالية التقنية لا يمكن للشركات المصرية أن تنتجها جعل الشركة المصرية بمثابة مقاول باطن في تلك المشروعات. وساهمت حركة الهجرة الكبيرة للعمالة الماهرة نحو الخليج والدول العربية في تلك الفترة في تجريف المواد البشرية التي كانت تعمل في التشييد بمصر. كما أن تراجع التخطيط المركزي والسيطرة الصارمة ساهم في إضعاف الرقابة على السوق من الدولة، وفي هذا السياق ارتفعت أسعار مواد البناء 7 أضعاف في المتوسط من 1974 حتى 1986 واتسم السوق بشكل عام بعدم الاستقرار .

المرحلة الرابعة : مرحلة الإصلاح الاقتصادي (1987 - 1998)

منذ النصف الثاني من الثمانينيات بدأ التقارب الجدي بين مصر وصندوق النقد الدولي الذي مهد للتحرر الاقتصادي، وخلال آخر عقدين في القرن الماضي كانت الدولة في حاجة للتوسع في أعمال التشييد لمواجهة الزيادة المتنامية في ضغط السكان بينما كانت تعاني من ضغوط مالية قوية، لذا بالرغم من الضغوط التحريرية المفروضة من الصندوق مالت الدولة في تلك الفترة للاعتماد على المشيدين الحكوميين لأنهم أقل في التكلفة.

نجحت شركات القطاع العام الكبرى تحديداً المقاولون العرب ، والنصر العامة (حسن علام وشركاه) في البقاء في السوق بشكل كبير خاصة في قطاع البنية التحتية. كان الإبقاء على تلك الشركات يهدف لتقليل النفقات الحكومية على الاستثمار في البنية التحتية ، فغالباً ما كان يتم إسناد المشروعات لتلك الشركات العامة لخفض التكاليف .

يظهر ذلك جلياً في استمرار استحواذ المقاولون العرب على نسبة معتبرة من السوق في تلك الفترة، نتيجة لأنها حظيت بمعاملة مختلفة عن بقية شركات القطاع العام في تلك الفترة . ففي حين صدر قانون شركات قطاع الأعمال العام في 1991 بعد الاتفاق مع صندوق النقد ونقلت تبعية شركات القطاع العام ومنها شركات المقاولات لوزارة جديدة وهي وزارة قطاع الأعمال، إلا أن المقاولون العرب ظلت تابعة بشكل مباشر لوزارة الإسكان.

عانت شركات قطاع الأعمال العام في المقاولات من أزمات سيولة متكررة تلك الفترة نتيجة تدخل الدولة في تحديد سعر المتر خاصة في المساكن الجديدة التي بنتها الدولة ، على سبيل المثال كانت وزارة الإسكان تطلب من الشركات تنفيذ المتر

في مشروع الإسكان بـ 98 جنيهاً في حين كانت التكلفة تتعدى 120 جنيهاً¹¹ كان ذلك يعني بالنسبة لشركات القطاع العام اختلالات متزايدة في الهياكل التمويلية تضطرها في أحيان كثيرة للسحب على المكشوف من البنوك التجارية، ومع معدلات الفائدة المرتفعة تسبب ذلك في تراكم للخسائر في تلك الشركات ما مهد لاحقاً لعملية الخصخصة للقطاع.

تلك العملية التي تسارعت في عهد كمال الجنزوري (1996-1999) والذي تم في عهده خصخصة 115 شركة خلال 3 سنوات فقط ، وبالطبع كان لشركات القطاع العام المرتبطة بقطاع التشييد والبناء نصيب من تلك العمليات فقد تم بيع حصص الأغلبية في تسع شركات من شركات القابضة للإنشاء والتعمير ، شملت تلك الشركات شركات مثل مدينة نصر للإسكان والتعمير، القاهرة للإسكان والتعمير ، الصعيد العامة للمقاولات وغيرها.

أيضا تم بيع العديد من الشركات المرتبطة بصناعة التشييد مثل أسمنت العامرية وأسمنت بورتلاند حلوان ، وشركة البويات والصناعات الكيماوية. غالباً ما بيعت تلك الشركات بحجة أنها تخسر الكثير من الأموال والتي كما أسلفنا ساهمت الحكومة من خلال سياساتها الاقتصادية في تعميق تلك الخسائر¹².

دولة المقاولين ومقاولة الدولة

لعبت الخصخصة دوراً مهماً في استيلاء القطاع الخاص على الموارد العامة من خلال الاستيلاء على الشركات والأصول الإنتاجية التابعة للدولة والتي بيعت بأسعار بخسة أو تعرضت للتصفية المباشرة مما ساهم في زيادة تركيز نشاط قطاع التشييد والبناء بين عدد محدود من كبرى شركات القطاع الخاص وما تبقى من القطاع العام.

كانت المقاولون العرب هي ممثل الدولة في السوق بينما لعبت شركات مثل أوراسكوم للإنشاءات والسويدي وحديد عز ولافارج للأسمنت وغيرها دور المركز الاحتكاري في قطاع التشييد والبناء. كانت تلك المراكز الاحتكارية هي التجسيد الحرفي لرأسمالية المحاسب بحسب الاقتصادي محمود عبد الفضيل ، لعبت العلاقة مع السلطة السياسية بداية الثمانينيات وفي التسعينيات وحتى التجلي الأفضل لتلك العلاقة في حكومة نظيف 2004 دور نزع القيمة من مورد الدولة العامة إلى القطاع الخاص¹³.

11- أمينة الفضالي ، بعض مشاكل الإنتاجية في القطاع العام بالتطبيق على قطاع المقاولات ، معهد التخطيط القومي ، ص 37 .

12- هبة خليل ، الجنزوري والخصخصة ، المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية، ديسمبر 2011 .

13- محمود عبد الفضيل ، رأسمالية المحاسب : دراسة في الاقتصاد الاجتماعي، الهيئة العامة للكتاب ، 2011 ، ص 80 - 82

بصفة عامة ظل الاستثمار الحكومي هو الأكبر حتى بداية عقد التسعينيات، ويعزز تدني مشاركة القطاع الخاص في معدلات الاستثمار القومية من الستينيات وحتى بداية التسعينيات من فرضية أن بعض المراكز الاحتكارية التي ظهرت في التسعينيات كانت نتاجاً لنزع القيمة.

(بالمليون جنيه)

السنوات	الاستثمار الخاص		الاستثمار العام		إجمالي الاستثمار
	نسبة	قيمة	نسبة	قيمة	
1952	24%	28	76%	115	115
1960	94%	162	6%	172	172
1966	93%	349	7%	377	377
1973	92%	426	8%	463	463
1974	90%	615	10%	681	681
1981	80%	4000	20%	4950	4950
1990	68%	11185	32%	16316	16316

المصدر : عبد المنعم راضي ، الاقتصاد 1996، موسوعة مصر الحديثة، الجزء الثاني

في حالة قطاع التشييد لم يأخذ هذا التراكم عبر الانتزاع Accumulation by dispossession كما يسميه ديفيد هارفي شكل الخصخصة فقط بل لعبت أيضا المضاربة العقارية وخاصة المتعلقة بعمليات تقسيم وتوزيع الأراضي على رجال الأعمال التي قامت بها الحكومة في التسعينيات وما تلاها دوراً كبيراً في تحقيق ذلك التراكم.

أيضا لعبت الكيانات البيروقراطية والتكنوقراطية أدواراً مختلفة في تسهيل عملية المراكمة عبر نزع الأراضي من العام نحو الخاص ، المثال الأشهر لذلك كانت الجمعيات التعاونية للبناء والإسكان والتي حصلت على أراضي الدولة بأسعار رمزية أو بالمجان ثم أعادت بيعها وتوزيعها لتقوم بدور يشبه شركات تقسيم الأراضي. كان «تسقيح» الأراضي هو الوسيلة المثلى لتلك المراكز الاحتكارية الجديدة في تحقيق الإثراء والتراكم وأيضاً الوسيلة المثلى للاذخار في بلد يشهد معدلات تضخم مرتفعة.

كانت المضاربة العقارية مدفوعة أيضا بتغيرات في البنية القانونية الحاكمة لعلاقات التملك والإيجار في مصر ، فمن خلال قانون الإيجار الجديد والذي أقر في 1996، رفعت الدولة يدها تمامًا عن التحكم في أسعار إيجارات المباني الجديدة وهو ما شجع على الإقبال بقوة على شراء المساكن.

وأيضا قوانين أخرى مثل قانون رقم 8 لسنة 1997 بشأن ضمان وحوافز الاستثمار والذي أعفى المشروعات المقامة في المناطق الجديدة في المشروعات القومية مثل توشكى من الضرائب لمدة تتراوح بين 15 - 20 سنة.

نتيجة لكل ما سبق كانت المراكز الاحتكارية الكبرى في الاقتصاد المصري في بداية الألفية الثالثة وحتى ثورة 25 يناير ترتبط بقدر ما بصناعة التشييد والبناء ، فإما أن أصحاب تلك المراكز التي تعمل كشركات قابضة قد بدأوا حياتهم من خلال العمل في القطاع بشكل مباشر أو من خلال ارتباطهم بالصناعات المرتبطة بالقطاع كالحديد والصلب والأسمت .

قد يبدو للوهلة الأولى أن قطاع المقاولات أو التشييد والبناء في مصر هو قطاع غير احتكاري لأن عدد شركات المقاولات كبير جدًا ، فبحسب آخر البيانات المتاحة من موقع الاتحاد المصري لمقاولي التشييد والبناء فإن مصر بها 31 ألف شركة مقاولات في 2016 . لكن 80 % من تلك الشركات هي شركات صغيرة أو مقاولو باطن يعملون لدى الشركات الكبرى، غالبًا ما تمثل تلك الشركات عماد العمل في القطاع وتتركز بها معظم العمالة التي يشغلها القطاع والتي تصل لـ 12.9 % من إجمالي عدد المشتغلين في مصر¹⁴ . لكن الشركات الشاملة بمعنى التي تعمل بشكل أفقي في القطاع في أكثر من تخصص تمثل 50 شركة فقط¹⁵ .

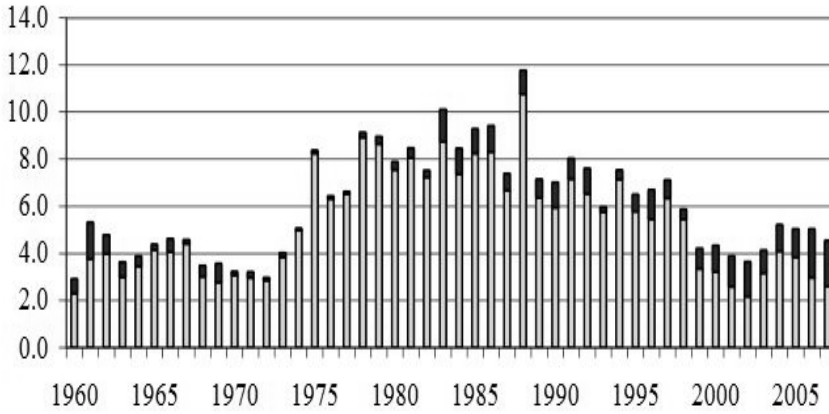
يرتبط قطاع التشييد والبناء بشكل عضوي بالدولة ، فالمقاولون لا يصدرن العقار، أو الكوبري ، ولا يمكنهم أن ينتجوا سلعة يمكن نقلها، لذلك ترتبط الصناعة أشد الارتباط بيمكانزمات إدارة الموارد العامة في الدولة خاصة في جانب الإنفاق. تعتبر الحكومة الزبون الأهم لصناعة التشييد والبناء في كل العالم تقريبًا ، تخلق الحكومات وخاصة في الدول النامية ما يقرب من نصف الطلب على الإنشاءات الجديدة سنويًا وتتحكم من خلال أدواتها النقدية والمالية والضريبية في إنشاء النصف الآخر من الطلب، لذلك كان من الطبيعي أن يتزاوج المال بالسياسة في قطاع المقاولات.

14 - الجهاز المركزي للتعبئة والإحصاء ، بحث القوى العاملة (تقرير تحليلي) ، 2018 ، على الرابط : https://www.capmas.gov.eg/Pages/Publications.aspx?page_id=5106&Year=16603

15 - كيف تمنح شركتك الصغيرة تصنيفًا أعلى من اتحاد مقاولي التشييد والبناء؟ الملحق الاقتصادي ، جريدة الوطن ، 2019 ، <https://www.elwatannews.com/news/details/425024>

يوضح الشكل البياني التالي¹⁶ حجم الاستثمارات في قطاع التشييد والبناء كنسبة من الناتج المحلي منذ 1961 وحتى 2007 ونسبة الاستثمار العام والخاص في كل منها.

Public Private

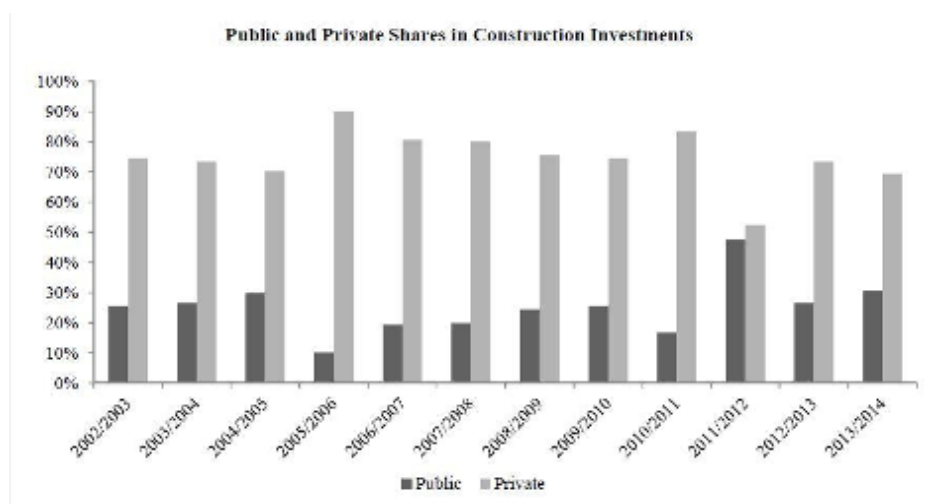


يتضح من الشكل البياني السابق مدى الدور الذي لعبه الاستثمار الحكومي في البنية التحتية ، والذي غالبًا ما كان أضعاف الاستثمار الخاص ، ما يدعم فرضية ارتباط قطاع المقاولات عضوياً بالدولة وآليات الإنفاق العام بها.

16- Norman V. Loayza ,Rei Odawara, Infrastructure and Economic Growth in Egypt, Policy Research Working Paper,5177, January2010.

يلاحظ أنه بعد ترسخ القطاع الخاص المصري في التسعينيات بفضل عملية اللبنة السريعة للاقتصاد وزيادة وتيرة الخصخصة بدأت نتائج تلك السياسات تظهر على قطاع التشييد والبناء، فزادت حصة القطاع بشكل مطرد من الاستثمارات في قطاع التشييد والبناء، خاصة في القطاع السكني حيث شهدت تلك الفترة بداية ظهور المجتمعات المسورة على أطراف القاهرة.

يوضح الرسم البياني التالي نسبة الاستثمارات بين القطاع العام والخاص بداية من 2003 وحتى 2013.¹⁷



17- Mona Esam, Maye Ehab, construction supply chain, inter sectorial linkages and contribution to economic growth: the case of Egypt, Egyptian center for economic studies, working paper no 184, December 2015.

آل ساويرس والمقاولات

يمكننا اعتبار تاريخ التشييد والبناء بمثابة تاريخ مختصر لعلاقة الدولة بالقطاع الخاص منذ الانفتاح الاقتصادي في منتصف السبعينيات، وأيضا يمكننا أن نرى ذلك التاريخ بمثابة موجز عن تاريخ صعود المراكز الاحتكارية في الاقتصاد المصري والتي ترسخت سلطتها بشكل كبير في تسعينيات القرن العشرين، وأصبحت مع الوقت لاعباً أساسياً في الاقتصاد المصري خلال العقد الأول من القرن الواحد والعشرين. تجربة آل ساويرس في مجال الإنشاءات والمقاولات تعد نموذجاً جديراً بالنظر عن قرب، ليس فقط لأن نشاط المقاولات كان النواة الأولى لبناء إمبراطورية الأسرة الاقتصادية، بما يقدم مثلاً على دور هذا النشاط في بناء القاعدة الأساسية لرأسمالية بعد الانفتاح، ولكن لأن في علاقة العائلة بالدولة لم يكن لطرف واحد اليد العليا على الدوام.

يقول جون سفاكياناكيس، الذي أعد رسالة دكتوراه عن علاقة الدولة بمجتمع الأعمال في مصر خلال التسعينيات: إنه حتى في حالة رجال الأعمال المقربين من كبار المسؤولين تأتي أوقات وترغب الدولة في الحد من نفوذهم، ويضرب مثلاً بعثمان أحمد عثمان الذي تصاعد نفوذه خلال السبعينيات ثم قوض مبارك لاحقاً من هذا النفوذ في الثمانينيات.¹⁸

لكن تجربة آل ساويرس تبدو مختلفة، صحيح أنها شديدة الارتباط بتعاقدات تم إبرامها مع الدولة، ولكنها توسعت بقوة في أعمالها مع دول عدة غير الدولة المصرية. لم تكن نموذجاً للمجموعة التي تضخمت من خلال علاقتها بنظام معين ثم زال بريقها بزواله، بالعكس فقد تمتعت بهرولة هائلة جعلتها تستمر في طريقها نحو التراكم بينما كانت تتساقط الأنظمة أو تتراجع قدراتها على طرح مشروعات الإنشاء.

لا توجد الكثير من الدراسات التي تم إعدادها عن نشاط الإنشاءات الخاص بهذه العائلة، والمعلومات عن تعاقداتها مع الدولة المصرية محدودة للغاية، ولكن ما يظهر على السطح هو أننا أمام مجموعة تبدو أعلى من الدولة، فقد دخلت في أكثر من مواجهة أرادت خلالها الحكومة أن تخضعها فيها بهدف جمع المزيد من الإيرادات، ولكنها أثبتت أنها أكثر كفاءة في تكييف القانون لصالحها.

18- John Sfakianakis - The Whales of the Nile: Networks, Businessmen, and Bureaucrats During the Era of Privatization in Egypt - Networks of Privilege in the Middle East: The Politics of Economic Reform Revisited edited by Steven Heydemann - PALGRAVE MACMILLAN - 2004.

البداية كانت في أواخر الأربعينيات حيث نشأ نشاط العائلة في مجال الإنشاءات على يد أنسي ابن المحامي السوهاجي الذي مثل برجوازية زراعية صاعدة في تلك الفترة، حيث كان والده يملك 50 فدناً في سوهاج.

أسس أنسي مع رجل آخر يدعى لمعي شركة للمقاولات في الصعيد كان اسمها في البداية (لمعي يعقوب وأنسي ساويرس للمقاولات).

وفي بداية الخمسينيات انفرد أنسي بالشركة. وخلال عقد الخمسينيات استطاع الحصول على عدد من العقود الحكومية، كان أولها إنشاء عدد من الآبار الارتوازية في 18 قرية بالصعيد، وكذلك الحصول على عقود لتمهيد الطرق وعدد من العقود للإنشاءات السكنية. كانت تلك الفترة وحتى بداية الستينيات فترة توسع في أعمال الشركة حتى تم تأميم الشركة في 1961 وتعيين أنسي مديراً عليها.

مكث أنسي في الشركة ما يقارب خمس سنوات أخرى قبل أن يشد رحاله إلى ليبيا في عام 1966.

كانت المملكة الليبية آنذاك، تحت حكم الملك السنوسي، قد اكتشفت البترول، وكانت الشركات الإيطالية والإنجليزية تستخرج هذا الذهب الأسود من قلب صحراء ليبيا ما يجعلها بلداً مثاليًا من أجل أعمال المقاولات التي احترفها أنسي ساويرس في مصر بفضل خبرته الجيدة في إدارة شركته في مصر.

أسس ساويرس شركته في ليبيا واستفاد من ارتفاع عائدات البترول بعد حرب 1973 والطفرة النفطية التي أنتجتها الأسعار المرتفعة للنفط حتى عاد لمصر في 1976 وأسس شركته أوراسكوم .

لم يكن ساويرس هو الوحيد في قطاع التشييد والبناء ممن استفادوا من تلك الطفرة النفطية، فعثمان أحمد عثمان هو الآخر كان قد أنشأ شركة في ليبيا في نفس الفترة تقريباً بعيداً عن شركة المقاولون العرب¹⁹. في 1985 كانت شركة ساويرس تؤسس أول شركاتها العابرة للمحيطات في الولايات المتحدة، كونتراك Contrack، ولكن أعين العائلة كانت لا تزال على السوق المصري، فقد أرادت العائلة أن تقتنص بعضاً من فرص مشروعات برنامج المعونة الأمريكية في مصر، من خلال التعاقد مع الولايات المتحدة عبر هذه الشركة.

طموحات ال ساويرس لم تتوقف عند علاقتها بالحكومة المصرية أو برنامج المعونة الأمريكية، فمنذ 2003 كانت هناك طفرة في الأسعار العالمية للنفط، ومعها طفرة في المشروعات الإنشائية بالخليج، وكما تقول مجلة الإيكونوميست في تقرير

19- عثمان أحمد عثمان ، مرجع سابق ، ص 192 - 194

عام 2005 عن استثمارات العائلة فإنه «بدلاً من التركيز التقليدي على ما هو محلي زادت الشركات (أي الخاصة بعائلة ساويرس) من اهتمامها بالعالم العربي الذي تتدفق فيه الأموال من الزيادة الأخيرة في أسعار النفط، (معتبرين إياه بمثابة) امتداد للسوق المحلي، حيث يتيسر عليهم التوسع هناك بحكم ثقافتهم وعلاقاتهم الشخصية. أوراسكوم مثل العديد من رجال الأعمال الشرق أوسطيين لديها صلات قريبة بالنخب الحاكمة».²⁰

وظهر التوجه نحو الخليج جلياً في تأسيس شركة بالسعودية عام 2011 للعمل في مجالات البنية الأساسية، ومن خلال BESIX Group التي استحوذت أوراسكوم للإنشاءات على 50% منها في 2004 وقام كونستريوم للشركة ببناء برج خليفة في الإمارات الذي يعد أطول مبنى في العالم.²¹ وايضا تجلى هذا التوجه في منح بيسكس جروب وكونتراك أعمال إنشائية ضخمة في قطر.²² وفي نفس الوقت استمر التعاون مع الدولة الأمريكية من خلال المشاركة في أعمال إعادة الإعمار في أفغانستان والعراق.

خلال منتصف التسعينيات كان أنسي ساويرس ترك إدارة نشاط الإنشاءات لابنه الأصغر ناصف، الذي طرح أسهم الشركة للجمهور العام في البورصة عام 1999 لتصبح أكبر شركة في سوق المال²³، بينما تولى الابن الأكبر نجيب نشاط شبكة المحمول موبينيل واتجه الابن الأوسط سميح للسياحة.

سميح كان يصف أخاه ناصف بأنه أشبه بـ «الدبابة» التي تتحرك ببطء ولكن تتسم بالحجم الضخم والقوة،²⁴ ربما يفسر لنا هذا التوصيف لماذا لم يتجه ناصف عندما فكر في تنويع نشاطه خارج الإنشاءات إلى مجالات خدمية وفكر استثمارات أكثر رسوخاً مثل الصناعة، ولكن ناصف في سعيه نحو صناعة الأسمت والأسمدة لم يتعد كثيراً عن الاستثمارات شديدة الارتباط بالدولة.

في حالة الصناعة كان ناصف يبحث بدأب عن فرص الاستثمار في مجالات كثيفة الاستهلاك للطاقة في بلد يتمتع برصيد ضخم من الغاز، لذا توسع بقوة في صناعات

20- The new Pharaohs - The economist -March 2005. https://www.economist.com/business/PrinterFriendly.cfm?Story_ID=3750606

21- الموقع الرسمي لأوراسكوم كونستركشن [/https://www.orascom.com/about-us/our-history](https://www.orascom.com/about-us/our-history)

22- Orascom to Build Techno Park in Qatar - Petroluim Africa - 2005 - Orascom Joint Venture Wins \$675 Million Qatar Contract - Bloomberg - 2010 - <https://www.petroleumafrica.com/orascom-to-build-techno-park-in-qatar/> <https://www.bloomberg.com/news/articles/2010-09-08/orascom-construction-says-joint-venture-besix-unit-wins-qatar-contract>

23- الموقع الرسمي لأوراسكوم كونستركشن [/https://www.orascom.com/about-us/our-history](https://www.orascom.com/about-us/our-history)

24- The economist.

الأسمنت والأسمدة في بلاد مثل مصر، الجزائر وقطر والإمارات ونيجيريا وكردستان.²⁵ وتسنع الفرص الكبيرة للربح إذا قدمت الدولة الغاز بأسعار سخية للصناعات كثيفة الاستهلاك وهو ما تكرر في عدة حالات من استثمارات أوراسكوم في هذا المجال. مثال على ذلك ما يقوله ناصف في 2007 عند الإعلان عن اتفاق شركته مع شركة النفط التابعة للدولة الجزائرية سونطراك لإمداد مصنعه هناك بالغاز: «التكلفة الحالية للغاز تجعل من الدول التي تقدمه بسعر رخيص ميزة أساسية».²⁶ لا يعني ذلك أن العلاقة كانت دائماً على أفضل حال بين أوراسكوم وحكومات الدول التي تعمل فيها، فبحسب سفاكياناكيس حاولت الدولة في مصر أن تحد من فرص ناصف في التوسع في قطاع الأسمت لأنها رأّت أن بيزنس العائلة يتطور بشكل «سريع زائد عن اللزوم».²⁷

وفي وقت لاحق كشف حكم قضائي كيف كانت شركة ناصف في مجال الأسمت ضمن الكيانات التي تقوم بممارسات احتكارية في القطاع، بعد أن هيمن القطاع الخاص على هذه الصناعة وحل محل القطاع العام.²⁸ لكن أوراسكوم لم تكن تخسر كل جولاتها مع الدولة، ظهرت تلك القدرة الكبيرة لأوراسكوم على الهيمنة بأسلوب لا يخالف القانون في قضية بيع قطاع الأسمت بالشركة لعملاق الأسمت الفرنسي لافارج. كانت أوراسكوم قد باعت قطاع الأسمت في الشركة في 2008 لشركة لافارج الفرنسية بقيمة بلغت 71 مليار جنيه، وطالبتها مصلحة الضرائب المصرية بعد ثورة يناير بسداد 14 مليار جنيه كضرائب على الأرباح الرأسمالية لهذه الصفقة. ولكن بعد مفاوضات مع المصلحة اتفقت أوراسكوم على دفع 7.1 مليار جنيه كتسوية في أبريل 2013²⁹ من المفترض أن التسديد وقتها كان سوف يتم عبر دفعات قيمة الدفعة الأولى 2.5 مليار جنيه، بالإضافة لدفعات كل 6 أشهر، لكن ما لبث أن تغيرت الظروف السياسية في يونيو 2013 ما دفع أوراسكوم لحجب الدفعة الثانية في ديسمبر 2013 بحجة أن التسوية

25- نقلة نوعية في إنتاج الأسمت تقفز بأرباح OCI فوق مستوى 2 مليار جنيه - المال - ديسمبر 2006. <https://bit.ly/3jbnrUA>

26- Orascom to build fertiliser plant in Algeria - Dylan Bowman - Arabian Business - June 2007 - <https://www.arabian-business.com/orascom-build-fertiliser-plant-in-algeria-58680.html>

27- John Sfakianakis.

28- تغريم 20 من مسؤولي وأصحاب شركات الأسمت 200 مليون جنيه في قضية «الاحتكار» - أحمد شلبي - المصري اليوم - أغسطس 2008 <https://today.almazryaloyoum.com/article2.aspx?ArticleID=130796-2008>

29- تسوية نهائية بين أوراسكوم والضرائب مقابل 7.1 مليار جنيه، جريدة المال، أبريل 2013، <https://almaalnews.co> <https://almaalnews.co/m/%D8%AA%D8%B3%D9%88%D9%8A%D8%A9-%D9%86%D9%87%D8%A7%D8%A6%D9%8A%D8%A9-%D8%A8%D9%8A%D9%86-%D8%A3%D9%88%D8%B1%D8%A7%D8%B3%D9%83%D9%88%D9%85-%D9%88%D8%D8%A8%D9%8A%D9%86-%D8%A3%D9%88%D8%B1%D8%A7%D8%B3%D9%83%D9%88%D9%85-%D9%88%D8%D8%A7%D9%84%D8%B6%D8%B1%D8%A7%D8%A6%D8%A8-%D9%85%D9%82>

تمت تحت ضغوط سياسية من جماعة الإخوان المسلمين. وبعد إعادة فتح القضية وإحالة الأمر للنائب العام تم الحكم باسترداد قيمة الدفعة الأولى من مصلحة الضرائب المصرية، وصرح مسئولو الشركة بأنهم قد ارتأوا التبرع به لصندوق تحيا مصر.³⁰

وتدور الشكوك من قبل باحثي المبادرة المصرية للحقوق الشخصية، منظمة حقوقية بمصر، حول ترتيب ال ساويرس أوراكوم لاستغلال كل الفرص الممكنة لتجنب دفع ضرائب وهم يقولون: «تمتلك مجموعة أوراكوم عديدًا من الشركات التابعة في ولايات قضائية ضريبية منخفضة لا يبدو أنها تدير فيها أي عمليات يعتد بها أو لديها أي تواجد فعلي. تقع جميع هذه الشركات الفرعية في العنوان نفسه. على سبيل المثال، تعد قبرص موطنًا لأكثر من 12 شركة من شركات أوراكوم. إذ إن إحدى أكبر شركات العائلة، وهي أوراكوم للإنشاء والصناعة (OCI)، التي أنشأها ناصف ساويرس، أسست وحدها عشر شركات تابعة تتقاسم نفس الطابق من نفس المبنى في قبرص. هذا الطابق مشترك أيضًا مع شركات أخرى أنشأها الإخوان الآخرون نجيب وسميح ساويرس».³¹

قضية أخرى يتضح فيها مدى قدرة أوراكوم على إجبار الحكومة المصرية على التفاوض والخضوع لشروطها والمتعلقه بأسعار توريد الغاز لمصنع الأسمدة التابع للشركة، ففي 2013 رفعت الشركة القابضة للغازات الطبيعية (إيجاس) وهي شركة حكومية دعوى أمام مركز القاهرة للتحكيم الدولي على أوراكوم³² من أجل زيادة أسعار توريد الغاز لمصنع الأسمدة والتي كان المصنع يحصل عليها بواقع دولار لكل مليون وحدة حرارية لكن الأسعار العالمية في تلك الفترة كانت تتراوح بين 5 و 6 دولارات، كان هدف الحكومة هو رفع السعر ليصل لحدود 3 دولارات لكل مليون وحدة حرارية خاصة في ظل أزمة كبيرة في الطاقة كانت تعيشها مصر في تلك الفترة، لكن أوراكوم أصرت على بقاء الأسعار كما هي لحين انتهاء مدة العقد. انتهت جولات التحكيم الدولي بالحكم لصالح أوراكوم وإلزام الحكومة المصرية بعدم تعديل العقد من جانب واحد، وأجرت أوراكوم بعد ذلك مفاوضات لزيادة السعر ولكن بمحض إرادتها وليس بإرغام من الدولة.³³

30- أحمد فرحات، جولة جديدة من الصراع بين «الضرائب» و«أوراكوم للإنشاء» بشأن صفقة «لافارج»، جريدة البورصة، مايو 2016، على الرابط

<https://alborsaanews.com/2016/05/31/849470>

31- عبد الحميد مكاوي وآخرون - من وراء حجاب - المبادرة المصرية للحقوق الشخصية - 2018 - ص 24.

32- في 2013 نقل أغلبية المساهمين في أوراكوم للإنشاء والصناعة أسهمهم إلى كيان جديد في هولندا يحمل اسم أو سي أي إن في .OCI NV

33- OCI Annual report , 2013 , on the link :<https://www.oci.nl/media/1737/2013-annual-report.pdf>

تُظهر تلك القضيتين، تجنب الضرائب وأسعار الغاز، تعقد الترتيبات المؤسسية لإهدار الموارد العامة في مصر، فالحكومة المصرية التي باعت الغاز أو تصالحت مع أوراسكوم في قضية التجنب الضريبي لم تكن لديها الآليات المؤسسية الكافية لإدارة عمليات إصلاح عقود نظام مبارك، وهو ما جعلها في وضع أسوأ في قضايا التحكيم الدولي أو في النزاعات المحلية أمام القضاء.

ويأتي تضخم حجم أعمال ناصف الإنشائية بميزة كبرى، فبعيدًا عن القدرة العالية على التجنب الضريبي أو القدرة على إرغام الحكومة على الالتزام بعقود تمت في ظل حقب سابقة، فإن الشركة تتمتع بقدرة على إبرام تعاقدات تجنبها بعض الأزمات .

يظهر ذلك في قدرة أوراسكوم الاستثنائية على مقاومة التغيرات الكبيرة في أسعار صرف الجنيه، ففي مقابلة أجراها أسامة بشاي المدير التنفيذي لأوراسكوم كونستركشن، وهي الكيان الذي انفصل في 2015 عن أو سي أي إن في ليتخصص في الأعمال الإنشائية^{34,35}، يتفاخر الرجل بالقدرة الاستثنائية للشركة على مقاومة آثار التعويم وهو يقول: «هذا هو التخفيض الرابع أو الخامس للجنيه في الفترة التي عملت فيها في أوراسكوم، بدأت العمل عندما كان الدولار الأمريكي 0.75 جنيهاً مصرياً، لذلك كان الأمر صعباً، وكنا نتوقع أن يتم تعويم الجنيه في النهاية، قبل التعويم كان لدينا عام وعام ونصف للتحضير وزيادة فرصنا لعدم التأثير، وقد حققنا ذلك. لا أستطيع أن أقول المزيد حتى تظهر نتائجنا، لكن لدينا بنود تعاقدية تحميها من التخفيضات الكبيرة في قيمة العملة. بعض العقود واجبة السداد بالعملات الأجنبية، وبعضها الآخر يستحق الدفع بالجنيه المصري، ولكنه مربوط بالدولار الأمريكي في وقت الدفع. ساعدت هذه التحركات مجتمعة في ضمان عدم تعرضنا لضربة كبيرة عند حدوث تخفيض لقيمة العملة. على العكس من ذلك: نحن في حالة جيدة جداً»³⁶

قوة أوراسكوم ككيان دولي لا تنفي أن مصر ظلت قاعدة رئيسية بالنسبة لها لتحقيق الأرباح والتراكم، خاصة مع التوسع في الاستثمار في البنية التحتية والذي بدأ في 2014 وحتى الآن، فبحسب البيانات المتاحة عن أعمال أوراسكوم كونستركشن من

34- في 2013 نقل أغلبية المساهمين في أوراسكوم للإنشاء والصناعة أسهمهم إلى كيان جديد في هولندا يحمل اسم أو سي أي إن في .OCI NV

35- أوراسكوم كونستركشن بيان صحفي فبراير 2015 - <https://bit.ly/347obnh>

36- Five questions for Osama Bishai: The Orascom Construction boss on what you do after you inaugurate the world's two largest power plants, Interview with enterprise website , March 2017 , on the link :<https://enterprise.press/2017/03/04/20632/>

موقعها الرسمي ما زالت 71 % من العمليات الجارية في مصر ، تليها 21 % في الولايات المتحدة، ما يؤكد أن الشركة تعتمد بشكل كبير في توليد الأرباح على السوق المصري.³⁷

المقاولون والدولة.. قرن من المحسوبة

استعرضنا في هذا الفصل كيف تطور قطاع التشييد والبناء في مصر ، وكيف ساهمت الحكومة المصرية عبر فترات تاريخية ممتدة من بداية القرن العشرين وحتى ثورة يناير 2011 في طفرة هذا القطاع. لا تمثل مصر استثناء بالطبع في هذا الارتباط العضوي بين المقاول والدولة ففي كل دول العالم المتقدمة والنامية كان هناك هذا الارتباط.

لكن ما ميز الحالة المصرية بجانب التركيز الكبير في القطاع هو علاقات الفساد والمحسوبة، مع ميل الدولة المستمر عبر عقود لتخصيص نسبة مهمة من مواردها للإنفاق على التشييد والبنية الأساسية. ويُظهر التحليل أن التحولات النيوليبرالية التي قامت بها الحكومة المصرية بدعم من صندوق النقد الدولي سرعت من عملية استفادة كبرى الشركات في قطاع التشييد والبناء من الموارد العامة خاصة في عملية خصخصة الشركات العامة.

37- Corporate Presentation April 2020, Orascom website : https://www.orascom.com/media/cms_page_media/45/Orascom%20Construction%20PLC%20Corporate%20Presentation%20-%20April%202020_ZEwzCF7.pdf

ورقة

ملاك مصر

قصة صعود الأسهم المصرية

ما الذي تعنيه ماركات الشركات الكبرى التي تتحكم في حياتنا اليومية؟ من ساندوتش البرجر إلى شركة النفط التي تنتج لنا وقود السيارة؟ هل ساهم دخول القطاع الخاص في صلب الاقتصاد المصري، على مدار ما يقرب من نصف قرن من الانفتاح، في تحسين مستوى حياتنا ودفع الاقتصاد إلى التقدم أم أننا نسير في الاتجاه المعاكس؟

يتعرض هذا الكتاب للتحويلات الاقتصادية-الاجتماعية التي جرت في مصر منذ السبعينات حتى الوقت الراهن، ويتتبع مسار خروج الدولة من النشاط الاقتصادي وحلول القطاع الخاص محلها في القطاعات المختلفة.

ويتضمن الجزء الأول من ملك مصر ستة فصول كتبها باحثين اقتصاديين في القطاع البنكي، والأوراق المالية، والزراعة، والسياحة، والعقارات، والإنشاءات.

القوالب وتصميم الغلاف: أحمد البنياد



ملاك مصر : قصة صعود الأسهم المصرية (الجزء الأول) • تحرير: محمد جاد

المرايا
للإنتاج الثقافي