

ملاك مصر

قصة صعود الرأسالية المصرية

مُلاك مصر

قصة صعود الرأسمالية المصرية

بيسان كساب، عمر غنام، كريم مجاهد، آلاء مصطفى، عبد الحميد مكاوي، أسامة دياب.

تحرير : محمد جاد

تصميم الغلاف/غادة خليفة

إخراج داخلي محمد ندا

الطبعة الأولى، القاهرة ٢٠١٨

رقم الإيداع بدار الكتب المصرية:

٢٠١٨/٢٣٦٩٧

التقييم الدولي/ تدمك:

٩٧٨-٩٧٧-٦٦٤٨-١٣-٥

١: الرأسمالية

أ - جاد، محمد (باحث)

ب -العنوان ٣٢٠١١٢٢

جميع الحقوق محفوظة للناشر

دار المرابا للإنتاج الثقافي

هذا الكتاب بالتعاون مع مؤسسة روزا

لوكسمبورج، مكتب شمال افريقيا



تليفون: +٢٠٢٢٣٩٦١٥٤٨

البريد الإلكتروني:

elmaraya@elmaraya.net

العنوان: ٢٣ ش عبد الخالق ثروت، الطابق

الثاني، شقة ١٧، القاهرة، ج م ع

الآراء الواردة بالكتاب تعبر فقط عن رأي المؤلف ولا

تعبر بالضرورة عن رأي دار المرابا للإنتاج الثقافي أو

مؤسسة روزا لوكسمبورج.

ملاك مصر

بيسان كساب - عمر غنام - كريم مجاهد - آلاء مصطفى
عبد الحميد مكاوي - أسامة دياب

تحرير

محمد جاد



الفهرس

- 5 هذا الكتاب
- 9 المحاكمة (مسرحة خيالية) محمد جاد
- 27 فصل تمهيدى: ديناميكيات الرأسمالية في مصر محمد جاد
- 77 القسم الأول: صناعة الرغبة
- 79 الفصل الأول: سياسة تسليح السكن في مصر بيسان كساب
- 133 الفصل الثاني: الغذاء.. صناعة الجوع محمد جاد
- 165 القسم الثاني: جراحة زرع الوجه
- 167 الفصل الثالث: حلول القطاع الخاص مكان الدولة في الصناعات الهندسية عمر غنام
- 195 الفصل الرابع: صناعة المنسوجات في مصر.. تطوير أم تعميق للتخلف؟ كريم مجاهد
- 235 الفصل الخامس: الاتصالات.. الأرباح للقلة، والسيطرة للدولة آلاء مصطفى
- 259 القسم الثالث: الريع والكازينو
- 261 الفصل السادس: قصة الاقتصاد السياسي للبترول في مصر عبد الحميد مكاوي
- 327 الفصل السابع: القطاع المالى كآلية لتركز الثروة أسامة دياب

هذا الكتاب

في شتاء عام 2017 دعاني تامر وجيه، مسئول النشر آنذاك في دار "المرايا"، لتناول فنجان قهوة، وانتهت الجلسة إلى اتفاق مبدئي على تأليف كتاب بالاشتراك مع الدار. حيث دار الحوار حول كتاب "من يملك مصر" الذي أحدث ضجة كبيرة خلال الثمانينات، وهو رسالة دكتوراة أعدتها مؤلفته سامية إمام، حاولت أن ترصد من خلالها عودة الرأسمالية المصرية إلى الاقتصاد في حقبة الانفتاح، بعد عقد من إجراءات الحد من الملكية الزراعية، وعقد آخر من تأميم المنشآت الصناعية.

ساق وجيه اسم هذا الكتاب المهم في حديثه للمقارنة بينه وبين اللغة السائدة في الكتابة عن الاقتصاد هذه الأيام، وكيف أصبح يهيمن عليها طابع التحليل الاقتصادي منزوع السياسة، الأقرب للغة بنوك الاستثمار ومحلي البورصة. وهي لغة ليست منزهة عن التوجهات السياسية، وعادة ما تسيطر عليها نزعات "نيوليبرالية"، تقدم بطريقة ماكرة، تزعم أنها وحدها هي العلم المجرد من أهواء السياسة والسياسيين.

هذا الواقع الأليم تؤكد ندره الكتابات الحديثة، التي يمكن أن نصلحها تحت بند الاقتصاد السياسي، في المكتبة العربية. وهو ليس أمراً مستغرباً في ظل ضعف التمويل الموجه إلى نشاط النشر الاقتصادي في مصر، والذي يدفع الكثير من الباحثين إلى العزوف عن هذا النشاط، والتوجه إلى الكتابة الصحفية التي توفر عائداً معقولاً للمعيشة.

تقدم التحليلات الصحفية مادة غنية عن الاحتكارات وعلاقة النخب الحاكمة برجال الأعمال وغيرها من الموضوعات، ولكن تظل -بطبيعتها- عاجزة عن أن تقدم صورة شاملة للمشهد، مثل التي يمكن أن يوفرها مشروع بحثي كبير.

لذا اقترح وجيه أن نُعدَّ مؤلفًا يحاول أن يرسم صورة مبدئية عن التطورات التي حدثت في الاقتصاد المصري خلال الخمسين عامًا الأخيرة، وكيف رسخت الرأسمالية أقدامها، فنحن في حاجة إلى إعادة طرح سؤال سامية إمام القديم على أنفسنا، أي "من يملك مصر" في الوقت الراهن؟

كلنا نعرف الملاك الجدد، ونرى علاماتهم التجارية على لافتات الدعاية الضخمة في الشوارع والميادين، لكننا نحتاج لأن نعرف قصة الصعود، وكيف ساهمت الدولة فيها، وهل يخدم النموذج الرأسمالي التنمية، أو هل هو ناجح حتى في توليد الدخل؟ وغيرها من الأسئلة العامة التي يمكن أن تكون بداية لنشاط بحثي مستقبلي يعيد السياسة لمرافقة الاقتصاد، ويخرج بنا من نطاق حديث المحللين الذي يحتفي بالنمو الاقتصادي، بغض النظر عن أسبابه، ودوافعه، ومن المستفيد منه.

ولأن الأسئلة التي استدعاها المشروع المقترح من تامر وجيه كبيرة ومتعددة، طلبتُ الاستعانة بعدد من الزملاء المحررين للمشاركة في تتبع التطور الذي لحق بالرأسمالية المصرية خلال العقود الأخيرة.

ولا نزعم أننا نجحنا في الإجابة عن كل الأسئلة، صحيح أنه كان هناك منطق وراء انتقاء قطاعات محددة لتسليط الضوء عليها، كقطاع الصناعات الغذائية الذي لديه قاعدة صناعية واسعة الانتشار، أو الصناعات البترولية التي تساهم بقيمة إنتاج ضخمة للغاية. لكن هناك قطاعات أخرى لم تسنح الفرصة في الوقت الراهن للتعرض لها، مع أن هذا لا يقلل من أهميتها، مثل الأدوية مثلاً، أو الخدمات "اللوجيستية" وغيرها، وربما نستكمل ذلك مستقبلاً.

وأخيراً، فكرنا في أن نبدأ الكتاب بعمل مسرحي، يعرض مقتطفات من أهم المصادر النظرية التي تداولها الباحثون في هذا الكتاب خلال العمل على إخراجه، لعل البداية الأدبية تكون فاتح شهية لقراءة باقي العمل الذي يتم بقدر من الدسامة وغازرة السرد والتفصيل.

محرر الكتاب



المحاكمة (مسرحية خيالية)

تم استدعائي للإدلاء بشهادتي أمام النائب العام، ثم انقادت بسلاسة بين يدي جنديين ملثمين بالسواد إلى مبنى القضاء، صعدت السلم الرخامية وقلبي يدق على وقع أحذية الجنود الثقيلة، وازدادت رهبتي عندما أدخلوني قاعة النيابة الواسعة، كانت من الطراز العتيق، تمتد لعشرات الأمتار يمينًا ويسارًا، وترتفع لأكثر من ثلاثة أدوار بمقاييس عصرنا.

كانت القاعة خاوية إلا من مائدة شديدة التواضع يجلس عليها ثلاثة قضاة، بدا الأمر وكأننا في محاكمة تم التحضير لها على عجل، كانت الأجواء أشبه بالمحاكمات الثورية.

وعندما اقتربت من مائدة القضاة، لفت انتباهي الرجل الجالس في المنتصف، بدا مُهابًا بخلته الكلاسيكية المحاطة بوشاح القضاة الأخضر، وتعجبت من أنه لم يكن منزعًا من رابطة العنق، على الرغم من أن الرطوبة كانت عالية في المكان. بعد دقائق أدركت أنه شديد الشبه بالفنان الراحل نظيم شعراوي، أما الجالسون على جانبيه فكانوا من الكومبارسات المجهولين.

رحب بي القاضي الرئيسي، وحاول أن يطمئنني، بأن شرح لي أنني مُستدعى للشهادة ولست متهمًا.. سألته: إذن من المتهم؟

بدا سؤالاً عويصًا على القاضي، وأجاب بلهجة متقطعة وهو يريح ياقة القميص عن عنقه الممتلئ: والله لازلنا لم نحدد بالضبط.. تقدر تقول كدة الرأسمالية أو الاقتصاد أو أصحاب الثروة، شيء من هذا القبيل.

- وما الذي يملكه صحفي اقتصادي مثلي من شهادة بشأن الرأسمالية وأصحاب الثروات؟

- أنتم أصل المشكلة.. تنشرون صفحات يومية تتحدث عن النمو الاقتصادي، ورأس المال السوقي الذي تجاوز التريلون جنيهه، والوفد الأوروبي الذي وعد الحكومة باستثمارات ومنح تتجاوز المليارات، ولا شيء يتغير في حياتنا.. هذه هي القضية التي تشغلنا.. من المسئول عن كل هذا الفقر والتأخر الذي نعيش فيه طيلة هذه العقود بالرغم من أننا بدأنا مسيرة التحديث من أيام محمد علي؟ لماذا نحن متخلفين اقتصاديًا؟

- هذا سؤال كبير للغاية ياسيادة القاضي (تحررت من قبضة الحراس وبدأت أتحرك يمينًا ويسارًا وأنا أفكر لعلي أستعيد شيئًا من تركيزي) ممكن تتركني ليومين

أكتب لحضرتك بحثًا محترمًا يجيب على هذه الأسئلة، أنا في حاجة لمراجع وجلسات مع اقتصاديين وخبراء.

- قال وهو يشير إلى الفراغ الهائل المحيط بنا في القاعة الضخمة: كل شيء متاح لك هنا. (جلت ببصري أتتبع إشارات فلم أر شيئًا ذا قيمة) بينما أكمل هو: أية فكرة تخطر في بالك سنمك بالمراجع الخاصة بها، أي اقتصادي يمر في خاطرك ستجده يعبر أمامك في هذه القاعة. (ثم ابتسم وهو يرى عيني تتسعان من الاندهاش من إجابته).

حاولت أن أجد مبررًا للهروب، فاقتربت منه أكثر وقلت:
- عفوًا ياسيادة القاضي، ولكن الكثير من الاقتصاديين الذين سأحتاج إلى شهاداتهم رحلوا عن عالمنا.

- قاطعني بحزم: هنا.. في هذه القاعة.. سقطت حدود الزمان والمكان.. أي شيء يخطر ببالك ستجده أمامك، (ثم بنبرة فيها سخرية مبطنة أكدت لي أنه الفنان العظيم شعراوي): ملكش حجة بقى يا أخي.. اشتغل!
عقدت ذراعي وراء ظهري، وأخذت أتجول في القاعة أبحث عن خيط أبدأ منه إجابتي على هذه الأسئلة المهولة، حتى لمحت رجلًا واقفًا في ركن ظليل يرتدي «طربوشًا» ويمسك بيده عصا خشبية، فاقتربت أتفرس ملامحه فعرفته، هو طلعت باشا حرب، الذي ملأت صورته الشوارع قبل شهر في حملة دعائية أطلقها «بنك مصر»، فتعلقت بكتفه وأنا أهتف بالقاضي: نعم.. وجدتها.. عادة ما تبدأ قصة الرأسمالية في مصر بهذا الرجل.

- بدا القاضي غير مقتنع بحماسي: لا أفهم لماذا؟ ما هو الفارق بين طلعت حرب، وأي رجل ثري آخر مر على هذا البلد، لقد مر على مصر آلاف الأثرياء ممن عرفوا نشاط التجارة، وشغلوا الملايين من العاملين على مدار التاريخ.

- عفوًا يا سيادة القاضي، هناك فارق كبير بين أي رجل ثري وبين الرأسمالي.

- لا أبدأ.. مفيش فرق.

- شعرت بحرج شديد من إصرار القاضي، حتى جاءني صوت من وسط القاعة ليس غريبًا عني: أظن يا عزيزي أنك في حاجة إلى خلفية نظرية قبل أن تخوض في تاريخ الرأسمالية.

نظرت إلى مصدر الصوت فوجدته محمود أمين العالم (بددت ابتسامته العريضة إحساسي بالتوتر) فهرعت إليه، وعندما اقتربت منه وجدته يجلس على منضدة وحوله نخبة من الاقتصاديين.

- قال أمين العالم: حظك حلو (كانت له ابتسامة وديعة توحى دائمًا بأن كل

شيء ميسر) نحن نحرر عددًا من مجلة «قضايا فكرية» عن الرأسمالية المصرية، ثم أشار إلى رجل يجلس بجواره: اشرح لهم يا دكتور فوزي منصور ما الفرق بين الرأسمالي وأي رجل ثري في تاريخ مصر.

قام الدكتور فوزي حاملاً «الجاكت» على ذراعه ومضى معي إلى منصة القضاة، ثم قال وهو يشمر أكمامه، وكأنه يستعد لإلقاء محاضرة:

- ربما نحتاج يا سيادة القاضي لأن نمر سريعًا على تاريخ البلد، ونفتش عن الرأسمالية في أية حقبة من الحقب! لقد دام حكم الفراعنة نحو ثلاثين قرنًا، أي أكثر من ستة أضعاف ما عاشته الرأسمالية حتى الآن، وخلال هذه الفترة وصل تقدم فنون الإنتاج إلى مستوى عالٍ، وارتفعت نظم القانون والملكية والحقوق العينية ونظام التعاقد. على أنه لا مجال على الإطلاق للحديث عن إرهاصات تُشعر بإمكان التحول إلى نمط الإنتاج الرأسمالي، والسبب هو أن مصر الفرعونية لم تعرف النقود كأداة للتبادل حتى العصر الصادي.

- في عصر آخر، عرف المصريون النقود، ولكن غابت عنهم الملكية الفردية، أقصد العصر البطلمي الذي كان الأصل العام فيه اعتبار الأرض مملوكة للدولة. هذا لا ينفي أن في العصر الفاطمي كانت لدينا بشائر لظهور نمط الإنتاج الرأسمالي ولكن التجربة لم تكتمل، فقد تراكمت ثروات نقدية هائلة من التجارة ومن مرتبات البيروقراطية ومن غير ذلك، ومن الثابت أن بعض هذه الثروات قد أُعيد استغلالها في الزراعة، وكانت مقدمات نظام المصنع اليدوي قد انتشرت وحدث تقدم ملحوظ في تقسيم العمل داخل المصانع الحرفية بعض الخطوات.

- قال القاضي وهو يخبط كفاً على كف: أنا مش فاهم أنتو بتعتقدوا الدنيا كدة ليه؟

- تقدمت خطوتين على الدكتور فوزي، محاولاً لتلطيף الأمور: الموضوع بسيط يا سيادة القاضي، هناك قواعد أساسية لنمط الإنتاج حتى نَصِف الشخص القائم عليه بالرأسمالي، منها الملكية الخاصة للأصول المنتجة، وأن تكون النقود هي أداة تسعير مدخلات ومخرجات عناصر الإنتاج، وأن يكون الإنتاج أصلاً معداً للبيع في السوق، ويعتمد على عمالة مأجورة يجمعها في مكان واحد، ويقسّم بينها العمل بالطريقة التي نعرفها الآن في المصانع، وهذه شروط لم تكتمل إلا في العصر الحديث، قبل ذلك كان هناك فلاحون يزرعون لكي يطعموا أسرهم وأثرياء يُشغلون عمالاً، ولكن بنظام العبودية وهكذا.. ومع ظهور طبقة الرأسماليين في أوروبا ممن تنطبق عليهم الشروط السابقة، بدأت حركة التراكم الرأسمالي تسير بوتيرة متسارعة.. الرأسمالي يشتري المواد الخام والعمل المأجور بالنقد ويبيع السلعة في السوق مقابل

النقد أيضاً، ويستفيد بالفارق بين تكلفة الإنتاج وتكلفة البيع، لكي يوسع من أنشطة إنتاجه في المستقبل، هذا هو السباق المحموم الذي بدأته أوروبا في العصر الحديث من أجل التراكم الرأسمالي، ومن بعدها صار سباقاً محمومًا بين الأمم على عملية التراكم تلك.

- قال القاضي، وما زالت في صوته نبرة استياء: خلاص فهمنا إن طلعت حرب كان رأسماليًا.. ما هي أهميته بين الرأسماليين؟

- لقد جسد الرجل ما تطلق عليه بعض الأدبيات «الطبقة البرجوازية الوطنية» التي تسعى إلى الخروج من أسر التبعية الاقتصادية.

- برجوازية وتبعية! لا تبالغ في استخدام المصطلحات حتى لا أضعك في السجن.

- عفوًا سيادة الرئيس.. البرجوازية هي طبقة الرأسماليين التي أشرنا إليها، وما

يميز البرجوازية الوطنية هو سعيها إلى تمكين بلادها من تنفيذ كافة مراحل الإنتاج على أرضها، النمط المقابل للرأسماليين الوطنيين هو «الكومبرادور» (تعبير صيني يشير إلى رئيس الخدم في بيت المستعمر) وهو الرأسمالي الذي يرضى بأن يقوم بدور تافه في حلقة الإنتاج، ويترك الدور الأهم الذي يحقق تراكمًا رأسماليًا أكبر للرأسمالي الكبير الذي يعيش في البلد المتقدم، وهو مجرد تابع له.

مر أمين العالم من ورائي، وبدا وكأنه خارج من القاعة، وقال وهو في الطريق، بذات الابتسامة الوديعة:

- أظنك في حاجة إلى تقديم خلفية نظرية عن التبعية أيضًا يا عزيزي.

- حاولت أن أستوقفه: انتظر يا دكتور، أحتاج مساعدتك. لكنه مضى في طريقه، وقال غير مكترث بنداء آتي: رايح أشرب سجارة.

- أشار القاضي لي بالاسترسال، لأن وقته ضيق: هذا الموضوع كتب فيه الكثيرون، أشهرهم طبعًا «راؤول بربش» مدير اللجنة الاقتصادية لأميركا اللاتينية بالأمم المتحدة، والذي رأى أن التقسيم العالمي للعمل يصب في مصلحة الدول الغنية، فالدول الفقيرة تصدر السلع الأولية إلى هذه البلدان، وتقوم الأخيرة بتصنيعها وإعادة بيعها بسعر مرتفع للدول الفقيرة، ويعود هذا السعر المرتفع للمنتجات المصنعة إلى القيمة المضافة التي تحظى بها تلك السلع بعد التصنيع، ولهذا طرح «بربش» فكرة إحلال الواردات، بمعنى أن تستغني البلدان الفقيرة تدريجيًا عن استيراد السلع المصنعة من الدول الغنية.

- من هنا نشأ الحديث عن دول مركز (المُصنِعة) ودول أطراف (المُصدرة للمواد الخام)، أو تصنيف العالم بين دول حققت التنمية، وأخرى تحت مستوى التنمية (underdevelopment) أي أن موادها الخام تُستنزف من أجل مصالح الدول

المُصنعة، لذا كان الحل المطروح هو بتر هذه الصلة. طبعًا «بربش» ليس الوحيد الذي تحدث عن هذه القضية، فالماركسيون مثلاً يرون أن الدول المتقدمة حريصة على الحفاظ على هذا التوزيع للأدوار، ويشير ماركس نفسه في هذا السياق إلى أن اكتشاف الذهب والفضة في أميركا، وإبادة واستعباد وقبر السكان الأصليين في المناجم، وبدء غزو ونهب الهند الشرقية، وتحويل إفريقيا إلى مكان للصيد التجاري، كان ذلك جميعه الإشارة التي أعلنت الشروق الوردى لحقبة الإنتاج الرأسمالي، وأطلق فلاديمير لينين على هذه التوسعات مصطلح «الإمبريالية».

- قال القاضي في سأم: مصطلحات تاني!

وبدا وكأن العساكر يستعدون للإمساك بي وإلقائي في السجن، فأفلت منهم، وعدت إلى الورا عدة خطوات وأنا أقول للقاضي بابتسامة متزلفة:
- عفواً سيادتكم، سنستدعي لينين نفسه لشرح هذا المصطلح.

ثم هرعت أبحث عن منقذ في هذه الغرفة الواسعة، حتى اصطدمت بباب صغير، فتحته، ووجدت خلفه مجموعة من الرجال منهمكين في النقاش، وما أن رأني الرجل القصير ذو اللحية الحمراء الجالس على رأس المائدة حتى قال:

- من هذا المتطفل؟

- أنا صحفي وعندي سؤال.. آسف لو كنت أزعجكم.

- قال الرجل في سخط شديد: أنت أزعجتنا بالفعل. هات ما عندك.

- ما هي «الإمبريالية» يارفيق لينين؟

- «الإمبريالية» هي الرأسمالية في مرحلة الاحتكار يامغفل. (ثم غمغم بعبارات غاضبة فهمت منها أنه منشغل في اجتماع الحزب).

- توجهت بحديثي إلى القاضي: الرفيق لينين يتحدث هنا عن التطور الذي شهدته الرأسمالية في عصره، بحيث صارت إمبراطوريات اقتصادية كبرى تحتكر عمليات الإنتاج على مستوى العالم، وتُدافع بشراسة عن هذا الموقف الاحتكاري، حتى وإن استخدمت قوة السلاح، لقد رأى الماركسيون أن الدافع إلى توزيع الأدوار بين الدول المتقدمة والمتخلفة، بل وبين المتقدمة وبعضها، هو الذي يفسر لنا صراعات وحروب كبرى مثل الحرب العالمية الأولى.

- سأل القاضي: ولكن أليس وجود شركات كبرى تستخدم المواد الخام والعمالة من الدول المتخلفة، هو نمط من التعاون الاقتصادي الذي يسمونه «عولمة».

- نعم سيادتكم، ولكنهم في وقت لينين كانوا يسمونه «إمبريالية» ويربطونه بممارسات الاستعمار.

- هتف لينين من مكانه بصوت ساخر: «عولمة»! أي عبث هذا، هذا الرجل

يذكرني بالمغفلين الذين قالوا ما دام الماركسيون يعتبرون الرأسمالية في روسيا أمرًا محتومًا وتقدميًا، فينبغي عليهم أن يفتحوا خمارة وينصرفوا إلى غرس الرأسمالية. وضحك الجالسون على مائدة الحزب البلشفي من مزحة الرفيق الأكبر. اقتربت منه ورجوته: أرجوك اخفض صوتك، القاضي ممكن يجبسنا، ثم عدت بحديثي إلى القاضي:

- فلنكتفِ بتلك الخلفيات النظرية، ونعد إلى طلعت حرب.

هبط عليّ الظلام فجأة، ونظرت إلى أعلى، فوجدت عامل الإضاءة يحول الأنوار إلى مائدة أمين العالم، حيث كانت الاقتصادية سامية إمام تجلس على المنضدة، وتقول وهي تصب الشاي من «طرمس» موضوع أمامها:

- لم يكن طلعت حرب بالطبع أول رأسمالي، ولا أول رجل صناعة، ولا حتى أول مؤسس بنك في هذا البلد، ولكن تجربة إنشاء بنك مصر عام 1920 هي التجربة الأولى للرأسمالية الوطنية التي أثبتت تحولًا جديدًا نحو الاستثمار الصناعي الحقيقي، إذ كان بنك مصر وشركاته منعطفًا لتحول شق من استثمارات كبار ملاك الأراضي الزراعية إلى مجالات إنتاج غير مرتبطة بالأرض.

- أبدى القاضي دهشته: والغريب أن بعد ذلك جاء عبد الناصر وأكمل مشوار التصنيع.. ماذا جرى لنا؟!!

- تدخلت في الحديث بعد أن عاد عامل الإضاءة مهتمًا بي: الحقيقة سيادتكم أن الأمور ليست بهذا التبسيط. لقد سعى ناصر لإحلال الواردات فعلاً، ولكن تجربته مرت بعدة مراحل، الأولى كانت مرحلة تمصير الاقتصاد وطرده الشركات الأجنبية بعد حرب السويس 1956، وقد اتجهت الدولة آنذاك للتفكير جديدًا في وضع خطة قومية وإدارة اقتصاد البلاد على نحو يدفعنا للخروج من اقتصاد تهيمن عليه الزراعة إلى اقتصاد أكثر تقدمًا، ثم كانت المرحلة الثانية بتأميم الصناعات الكبرى في بداية الستينيات، واستثمار الدولة بكثافة في تعميق الصناعة.

- أشار القاضي في تملل إلى ساعته مجددًا، وقال وهو يريح رأسه على قبضته: وماذا جرى بعد ذلك؟

- قال صوت قادم من الظلام في حركة مسرحية: الطبقة الريعية يا سيادة القاضي كانت تقاوم هذا التحول. (عرفت من الشارب والنظارة الطبية أنه الاقتصادي المرموق في جامعة الإسكندرية محمد دويدار).

- اقترب القاضي من إمضاء قرار حسي، وهو يقول في سأم: مصطلحات تاني!
- فهرعت إليه مترجياً: حضرتك تسأل عن الريح؟ المقصود باختصار هي المكاسب التي تأتي من الطبيعة، تستطيع أن تدرج تحت هذا المصطلح كل الثروات

التي تخرج من الأرض، وعادة ما ينظر الاقتصاديون بنظرة سلبية إلى الطبقة المالكة للأراضي التي تعيش على الريع، فهي لا تعمل بيدها مثل العمال، ولا تراكم رأس المال مثل المصنعين، أي أنها لا تضيف كثيرًا إلى النشاط المنتج وإلى ثروة المجتمع، بل قد تعوّق التحول للإنتاج، لأن الطبيعة تعطي لها المنح وهي مسترخية في مكانها دون أي جهد.

- هنا تدخل الدكتور دويدار في الحديث: لاشك أن الاستثمار الصناعي قد بلغ قمته في الستينيات، في عام 1963 على وجه التحديد، وقد بلغت نسبة هذا الاستثمار إلى الاستثمار القومي طوال سنوات الخطة الخمسية %26.3 في المتوسط، لكن هذا لاينفي أن داخل القطاع العام نشأ لدينا طبقة من الريعيين، وهم في حالتنا تلك، الموظفون الذين يقبضون رواتب من الدولة، لكنهم لا يعملون بأيديهم، لقد استطاعت هذه الطبقة، خاصة فئة كبار الموظفين، أن تضمن لنفسها حظًا وافرًا من ثمار القطاع العام، ولأن هؤلاء الريعيين تمكنوا من السيطرة على إدارة وحدات قطاع الدولة، فقد اتجهوا إلى تعبئة جزء من فوائض العملية الإنتاجية وتوجيهه إلى مصالحهم الشخصية، لكي يكوّنوا رأسمال تجاري فردي. فعلوا ذلك بصفة مباشرة ومشروعة، أو بطريقة غير مشروعة من خلال الممارسات الفاسدة، أو عن طريق الإتجار مع وحدات قطاع الدولة والمقاولات. هذه الطبقة كانت بحاجة إلى منافذ لاستثمار أموالها، بدأت بأعمال غير مشروعة مثل تجارة الشنطة، ثم فتحت لها الدولة منافذ أخرى مثل المنطقة الحرة في بورسعيد، ثم أصبحت مصر كلها منطقة حرة. (أنهى حديثه فاتحًا ذراعيه بذات الحركة المسرحية).

- تدخلت في الحديث كي أمهد للقاضي أننا ننتقل إلى حقبة السبعينيات: سيادتكم هو يقصد حقبة الانفتاح الاقتصادي التي بدأت بقانون الاستثمار العربي عام 1974، وتبعتها سلسلة من إجراءات التخارج من سياسات الاقتصاد الموجه والقطاع العام.

وكان كلمة انفتاح هي السر في اجتذاب الاقتصاديين القدامى من كل حذب وصوب، فبمجرد أن نطقها، بدأت العديد من الوجوه تظهر من حولي، وكلهم يتسابقون على الحديث أمام القاضي.

- قالت سيده، وهي تعبر بصعوبة وسط الزحام، حتى وصلت إلى المنصة: لقد كانت حقبة السبعينيات حقبة ريعية بامتياز يا سيادة الرئيس، حيث بدأت علاقات مصر الخارجية تقوى بالدول الغربية، وعلى رأسها الولايات المتحدة الأمريكية، وبدأ تدفق القروض والمعونات، وجاءت تدفقات ريعية أخرى تمثلت في إيرادات مصر من البترول وقناة السويس والسياحة وتحويلات المصريين العاملين في الخارج.

- قال القاضي وهو يقلب في أوراقه حائراً: عفواً يا سيدي، ولكن يبدو أن هذا الصحفي ضلل هيئة المحكمة عندما قال لنا إن الريع يتمثل فيما تنتجه الأرض، يمكننا أن ندرج تحت هذا التعريف أنشطة البترول، بل والسياحة أيضاً، باعتبار أننا ليس لنا فضل في صنع الآثار، ولكن حضرتك أشرت إلى تحويلات العاملين في الخارج، وهو نوع من العمل المنتج!

حاولت أن أصل إلى منصة المحكمة، لكي أقول للقاضي إن هذا مفهوم خاص بالخبرة المتحدثة، الدكتورة فاطمة الشربيني، لكن القاعة صارت مزدحمة بالاقتصاديين، ولم أقدر على الوصول، إلا أن السيدة بادرت بالحديث:

- يمكن إطلاق صفة الريعية على سياسات تصدير القوة العاملة، إذا ما أُتبعَت بقصد الحصول على دخل نقدي بالعملات الصعبة، رغم أن المرتب الذي يحصل عليه العامل في الخارج أجر، وليس ريعاً، ولكن تصدير العمالة كان له آثار سلبية على الإنتاج في مصر، فهي أكبر ظاهرة تجريف اجتماعي حدثت في تاريخ البلاد، وكما شرح الدكتور دويدار، فإن طبقة الريعيين داخل الدولة، أو التي يمكن أن نسميها أيضاً بـ«البرجوازية البيروقراطية» تمكنت من مراكمة الثروات، وناصرت الانفتاح بشدة، لأنه سيُمكنها من المتاجرة برأسمالها. هذه الأجواء كانت محفزة لنمو أنشطة الخدمات، سواء الإنتاجي منها، الذي زاد بنسبة 11.4%، أو غير الإنتاجي الذي وصل إلى نسبة 7.8%، مقابل نمو الصناعات غير البترولية بنسبة 6.6%، وذلك في الفترة من 1976 إلى 1982.

- وظهر اقتصادي آخر من بين الجموع: هذا المناخ الريعي كان أفضل تربة لنشأة الرأسمالية الطفيلية.

- هتفت من وسط الزحام: أرجوك اشرح المصطلح قبل أن يلقوا بي في السجن.
- قال الرجل غير ملتفتاً لي: الطفيليون هم من يتطفلون على المنتجين الفعليين، ويمكننا أن نستشهد هنا بعبارة لصاحب كتاب «هذا الانفتاح الاقتصادي» الذي رأى ملامح هذا التحول منذ وقت مبكر للغاية، وهو يقول إن تجار البقالة يتحولون إلى تجار للسلع الاستهلاكية المستوردة من ملابس وأقمشة، والجماعات المستوردة وتجار السمك، يتحولون إلى تجار للسيارات، وأصحاب الملاهي يتاجرون في كل شيء، والفكرة عند الجميع هي الاستفادة من فروق الأسعار، والتعامل في أي شيء يكون مصدرًا للربح الكبير، بعد أن يضمنوا سرعة دوران رأس المال.

- أثناء الحديث لمحت الجنود يرتبون مائدة في مواجهة مجلس القضاة (بعد أن ألمح القاضي الرئيسي لكبيرهم بإشارة معناها لا يصح أن تترك البهوات واقفين) ثم خرج من وسط الجمع أربعة من الخبراء جلسوا يحتسون القهوة على هذه

المائدة).

عرفت المتحدثين من لافتة الأسماء الموضوعة أمام كل واحد منهم.. كان أول المتحدثين صاحب «وداعًا الطبقة الوسطى»، الاقتصادي الشهير رمزي زكي، الذي قال بعد أن فرغ من قهوته:

-من الضروري يسيادة القاضي أن ننظر إلى التحولات الجارية في الاقتصاد العالمي، لقد وقعت أحداث الانفتاح في عصر «البترو دولار» الذي أسس لسياسات اقتصادية ما زلنا نعيشها في الوقت الراهن.

- صاح القاضي في جنوده: أين ذهب الصحفي، نحتاجه لكي يفسر لنا المصطلحات .

- انطلق الجنود يفتشون عني وسط الزحام، بينما استرسل رمزي زكي في الحديث: بدخول العالم عقد السبعينيات كانت أوضاع الاقتصاد العالمي انقلبت رأسًا على عقب، حدثت حوادث جسام، من أهمها قرار دول منظمة «أوبك» في أكتوبر 1973 إنهاء عصر الرخص الشديد لمواد الطاقة، وظهر سوق «البترو دولار»، وتطور مع ظهور الفوائض النفطية التي حققتها دول «الأوبك» جراء رفع أسعار النفط، حيث حرصت البنوك التجارية دولية النشاط على إعادة تدوير تلك الفوائض إليها وإعادة إقراضها للبلدان التي تعاني من عجز كبير في موازنتها.. ويمكن أن نقول إن السيولة الضخمة التي كوّنها هذا السوق كانت محركًا رئيسيًا للحركات الدولية لرؤوس الأموال الساخنة التي تتطاير من لحظة إلى أخرى، ومن مكان إلى آخر بسرعة عجيبة، بحثًا عن أعلى معدلات للفائدة والاستثمار. وفي هذا السياق دعى «جوهانز وتفين»، المدير الخامس لصندوق النقد الدولي، البنوك التجارية التي بدأت تجذب الفوائض النفطية، لأن تقدم قروضها إلى الدول التي تضررت موازين مدفوعاتها بسبب ارتفاع أسعار النفط، وإن كان قد رأى آنذاك أنه من الصعوبة ترك البنوك التجارية بمفردها تتولى إعادة التدوير، لذا حرص الصندوق منذ مطلع السبعينيات أن يلعب دورًا قياديًا في عملية إعادة التدوير.. وهنا نجد مفارقة تاريخية عجيبة، فأموال النفط الفائضة المعاد تدويرها لا يملكها الصندوق، ولا الدول الرأسمالية الصناعية المسيطرة عليه، لكن الصندوق يحرص على أن يلعب دور الوسيط بين بلاد الفائض وبلاد العجز، حتى يتمكن من فرض شروطه على من سيستفيد من هذه الأموال.

- كان الأستاذ عادل حسين مسترخيًا على مقعده وهو يدخن ويستمتع بتركيز إلى حديث رمزي زكي، وما إن فرغ الأخير من حديثه، حتى اعتدل حسين ودسّ ما بقى من سيجارته في المطفأة، ليلتقط طرف الحديث:

- وآه من شروط الصندوق يا سيادة القاضي! لقد تدخلوا في سياساتنا منذ السبعينيات

بشكل فج، أصبحوا مشاركين في المطبخ اليومي نفسه، أي في المناقشات والأبحاث اليومية التي تتحول إلى أرقام وبيانات وقرارات وسياسات. فهم يشتركون مثلاً ومباشرة في تحضير الموازنة العامة وفي تعديلها قبل أن تُعلن أمام مجلس الشعب. بل إن المناقشة الحقيقية والمؤثرة مع وزارة المالية تصدر عن صندوق النقد وليس عن أية جهة أخرى. وأقصد بالمناقشة الحقيقية المناقشة التي تسهم في مراحل صناعة القرارات، المناقشة التي يمكن أن تُحدث تغييرات أساسية في هيكل الإيرادات المقترح أو هيكل الإنفاق. ضغطوا من أجل تخفيض العملة، وفتح السوق المحلي أمام المنافسة الدولية، ومع انتشار المحاكاة لأنماط الاستهلاك الكمالية والشاذة في الدول النفطية المجاورة، ومع تساقط رذاذ هذا النمط من أصحاب الدخول العالية في الداخل، ومع موجة الإعلانات المكثفة من الشركات العابرة للجنسية عن كل فنونها وإبداعاتها، ابتلعت السوق فيض الاستيراد الاستهلاكي منذ بداية الانفتاح، وانقلبت سياسة التصنيع لإحلال الواردات في الستينيات إلى سياسة الاستيراد لإحلال الصناعة الوطنية في سنوات الانفتاح.

- جاء بي الحراس محمولاً بين أيديهم وألقوا بي أمام القاضي مثل الزكبية، فقال القاضي:

-لسنا في حاجة إليه الآن، البهوات يشرحون شرحاً سلساً ومفهوماً.

- أشار لي الحارس وكأنه يسأل أين نذهب به؟ فقال القاضي غير مكترث: إلى الجحيم! وبينما يهمون بحملي مجدداً، استوقفهم القاضي وكأنه تذكر شيئاً للتو: تركوه لحظة.. كنت أريد أن أسألك.. هل عانى الناس حقاً في السبعينيات من تخفيض الجنيه مثلما عانينا نحن من التعويم في 2016؟

-تم تخفيض الجنيه عدة مرات منذ تدخل صندوق النقد في السياسة المصرية، وربما يعكس ذلك فشله في إصلاح الاقتصاد، فالتعويم يعني أن البلاد تعتمد على العالم الخارجي بشكل كبير لتلبية احتياجاتها، لقد ركز الصندوق على فرض التقشف لمنع إفلاس الدولة، ووعدنا بأننا إذا تركنا القطاع العام وفتحنا السوق سنلحق بركب التطور، وها نحن بعد عقود من اتباع نصائحه ما زلنا نواجه صدمات من التعويم.

- استراح القاضي على مقعده وكأنه مستغرق في التفكير، ثم سأل:

-تكونش الشروط دي نصباية!

- فردَّ رجل من الجالسين على مائدة الخبراء، يبدو من بشرته ناصعة البياض والشعر المنسدل حتى رقبتة أنه أجنبي:

-بالفعل ياسيادة القاضي.

- هتفت في دهشة: ديفيد هارفي بيتكلم عربي!

- قال القاضي: هل نسيت أننا في مسرحية فانتازية؟! هذا «الهارفي» تجسيد لما يدور في خيالك لا أكثر.

سكت خجلاً من غباي، بينما استطرد الأنثروبولوجي الأميركي:

-إنها دائرة لا تنتهي يا سيادة القاضي، لكي أشرحها لك علينا أن نبدأ من النظرية الماركسية عن ميل معدل الربح للانخفاض.. حضرتك سمعت عنها؟

- قال القاضي في سخط: للأسف لم يشرحها لنا هذا الصحفي الثرثار.

-الموضوع بسيط، تخيل أن لدينا رأسمالي نجح في تسويق سلعة ما، بالطبع سيفكر في كيفية زيادة ربحه.. ومن أول الأفكار التي ستطرق على عقله هي كيفية تطوير تقنية الإنتاج لزيادة حجم ما ينتجه من هذه السلعة، وأيضاً تقليل تكاليف الإنتاج.. نتيجة هذه الإصلاحات أن الرأسمالي سيجني أرباحاً أكبر على المدى القصير.. لكن منافسيه سيتبعون تقنياته الحديثة، وينتجون هم أيضاً بمعدلات أكثر غزارة.. النتيجة أنه على المدى الطويل يكون لدينا فائض في السلع المعروضة، وهذه واحدة من بدايات مشكلة الركود، وهنا دعني أسألك كيف تواجه الرأسمالية هذه المشكلة؟

- سكت القاضي وهو يفكر في حيرة شديدة، حتى التفت إلى صوت لينين وهو يهتف من جانب مظلم في الغرفة:

-ألم أشرح لك «الإمبريالية» يا مغفل.

- قلت للقاضي في حرج بالغ: عفوًا سيدي.. إنه يقصدني أنا. بينما أكمل هارفي: بالضبط هذا ما توصل إليه لينين، والمناضلة الألمانية روزا لوكسمبرج أيضًا. إن الإنتاج الزائد، أو ما يسمى بفائض التراكم (over accumulation) تتم معالجته عبر البحث عن أسواق جديدة ليس فيها فائض في المعروض، وإن عجزت الرأسمالية عن ذلك، فإن أصولها القائمة تنخفض قيمتها بشدة.

- قال القاضي: لازلت مُصرًا على أن ما تسمونه «إمبريالية» هو العولمة..

المليان يصب على الفاضي والكل يربح ما المشكلة!؟

-هناك العديد من التناقضات التي تظهر في هذا النظام، الدول المتلقية للفائض أحيانًا لا تكون لديها القدرة على استهلاك هذه الفوائض، لذا تقوم الدول المصدرة للفوائض بإقراضها، من هنا تجد تفسيرًا لمساعي أميركا وصندوق النقد لترويج القروض للبلدان النامية منذ حقبة السبعينيات التي كان الاقتصاد الأمريكي يواجه فيها أزمة من هذا النوع، هذه القروض تكون مصحوبة بشرط لإلزام الدولة المستدينة بفتح سوقها أمام صادرات السلع ورؤوس الأموال، وعندما تدخل الأموال الساخنة إلى البلد المقترض، تقوم بالمضاربات التي تخلق فقاعات سعرية (أي ارتفاع مبالغ فيه في أسعار الأصول) ثم سرعان ما تنفجر هذه الفقاعات بشكل مفاجئ،

مما يدفع رؤوس الأموال الساخنة إلى الهروب بسرعة من هذه السوق، فتنهار قيمة أصول هذا البلد بسرعة.

- أشار لي القاضي، فملت عليه، ثم سألني هامساً: هل عشنا أزمة مماثلة لما يحكيه هارفي؟

- كلا يا سيدي، وذلك لأننا لم يكن لنا وزن كبير في السوق العالمي، مثل هذه الأزمات جرت في بلدان بجنوب شرق آسيا خلال التسعينات.

- أكمل بصوت مرتفع، وكأنه يتعمد هذه المرة إسماع هارفي: حسناً.. أنا منشغل بمصر، مالي ومال مشكلات آسيا، حتى وان كانت قروض صندوق النقد مصحوبة بشرط انفتاح السوق المصري على العالم، فهذا الانفتاح يجلب لنا سلعة كنا في حاجة إليها، ويشجع المصنع المصري على تحسين منتجاته.. أليس الانفتاح من الجانبين؟ أي أن الدول المتقدمة ستزيل العوائق الجمركية أيضاً على صادراتنا إليها؟ وبينما يسوق القاضي طرحه، لمحت لينين قادمًا إلينا وهو في منتهى الغضب، فهرعت إليه ومنعته من الوصول إلى المنصة، حتى لا يتناول على القاضي وأذهب إلى السجن بسببه، وبينما أنا ممسكًا إياه من كتفيه أحاول قدر جهدي كبح وصوله، كان الرفيق يقول بصوت هائج:

- هذا الغبي.. ألم أشرح له أن «الإمبريالية» هي الرأسمالية في مرحلة الاحتكار!

- في هذا الوقت كان هارفي يشرح للقاضي نفس وجهة نظر لينين ولكن بطريقة أكثر هدوءًا: التجارة الحرة يتم تصويرها دائماً على أنها انفتاح على المنافسة العالمية، ولكنه طرح متداعٍ، وذلك لأن الإنتاج والاستهلاك يتركزان بشكل كبير لدى الرأسماليات الكبرى، مثلاً قد تغري أميركا إحدى الدول النامية بأنها ستفتح لها سوقها الاستهلاكي، ولكنها تستخدم هذا السلاح في فرض شروطها الاقتصادية، وإذا لم يقبل البلد النامي، تقول لها أميركا «أنت محرومة من دخول السوق عندي» -ملت هنا على أذن القاضي وقلت له: كما فعلت معنا أميركا لإجبارنا على توقيع اتفاقية الكويز- أما على صعيد الإنتاج، يكون من الصعب للغاية أن تنافس الدول النامية البلدان المتقدمة، فالقوى الرأسمالية الكبرى تتحكم في إنتاج البذور، والأسمدة، والالكترونيات، والسوفت وير، والمنتجات الدوائية والبتروولية وغيرها، وهناك تقديرات بأن ما يقرب من ثلثي التجارة الخارجية يُعزى الآن من المعاملات داخل وبين الشركات عبر الوطنية الرئيسية.

- عاد القاضي يفكر بعمق، ولكن بدا هذه المرة مرجحاً رأي هارفي، ثم قال لباقي الخبراء إنه اكتفى بما سمعه، فبدأ وجودهم في التلاشي، ووجدتني واقفاً وحدي مجدداً بين يدي الجنود والقاضي يتلو حكمه الأخير: انتهت عدالة المحكمة

إلى أن الاقتصاد المصري كان ضحية الرأسمالية العالمية التي منعتة من قطع العلاقة معها، ودفعته للإغراق في التبعية، وتآمرت عليه الرأسمالية الطفيلية التي أغرقت الاقتصاد بالممارسات التجارية والمضاربات والنشاط الخدمي إلى آخره، ثم نظرت لي في تحدٍ طفولي:

- إيه رأيك؟ بعرف أقول كلامًا كبيرًا مثلكم!

- حاولت أن أتملقه لكي أرحل وأنجو بنفسي من هذا المكان العجيب:

- حضرتك معلمنا وأستاذنا.. هل صدور الحكم يعني أنني أستطيع أن أعود إلى بيتي؟

- أشار القاضي إلى الجنود بأن يفكوا قبضتهم عن ذراعي وكتفي، تنفست الصعداء وهممت بالرحيل، وبينما أنا في طريقي إلى الخروج تعثرت في مقعد خشبي، رفعت رأسي، فوجدت الاقتصادي سامر سليمان، كان جالسًا يدخل الشيشة في استراحته المفضلة عند المقهى المجاور لمكتبة الجامعة الأمريكية، وقال سامر بابتسامة بريئة:

- إيه الكلام الفاضي ده؟! أنتم تسطحون الأمور بشدة.

- رجوته أن يخفض صوته لأني عايز أروح، ولكن للأسف وصلت كلمته إلى سمع القاضي، فدعاه للاقتراب من منصفته، واتجه سامر إليه وهو يقرأ من كتاب في يده:

- استمع مثلاً يا سيادة القاضي «لقد كان التناقض الأساسي في مصر قائماً بين البرجوازية الوطنية الممثلة في رأس المال الصناعي المحلي والقطاع العام، والبرجوازية الحديثة الممثلة في رأس المال الأجنبي، والرأسمالية «الكومبرادورية»، ويبدو أن الهيمنة أصبحت للجزء الأكثر طفيلية في البرجوازية الجديدة»، مثل هذا الطرح كان شائعاً للغاية خاصة بين أتباع نظرية التبعية، وهو يفترض أن الدولة لعبة في يد الطبقة الرأسمالية، ولكنها واقعياً كانت مستقلة عنهم.

- نفخ القاضي من ضيقه وهو يشعر أن سامر يهدم كل القناعات التي بناها قبل دقائق:

- هذا رأي مختلف عن كل ما سمعته، هل أنت من أنصار الليبرالية والانفتاح؟

- خبط سامر على منضدة القضاة وقال بعصبية: أنا ماركسي تروتسكي. ثم استعاد هدوءه: ولكن لا تنسى أنني من جيل ما بعد الحداثة الذي يشكك في كل الأطروحات الكلاسيكية.

- فتح القاضي أوراقه من جديد وأخذ يدون وراء سامر: لا أشكك فيما قاله الأساتذة السابقون عن تراجع التصنيع في السبعينيات، فقد انخفض في نصيب

الصناعة في الناتج الإجمالي من 19% سنة 1973 إلى 14.9% في 1978، وكذلك نصيب الاستثمارات الصناعية من مجمل الاستثمارات تراجع من 29.3% في 70-71 إلى 21.4% في 80-81، وبينما مثلت الصادرات الصناعية 47% من الواردات المصنعة سنة 1970 أصبحت 14.6% في 1979، ولكن هذا التوجه الذي اتبعته الرأسمالية المصرية آنذاك كان عقلانيًا في رأيي، فالالاقتصاد كان مصابًا في السبعينيات بالمرض الهولندي، وهو اصطلاح مقصود به البلدان التي تهبط عليها فجأة عوائد ريعية كبيرة، وهو الأمر الذي يؤدي إلى ارتفاع أسعار الخدمات والسلع غير المتداولة تجاريًا، مثل نشاط المقاولات مثلًا، لذا كان من الطبيعي أن يتجه الرأسماليون إلى الاستثمار في مثل هذه المجالات.

بل إن المصنعين الذي عبروا فترة التأميمات العصبية في الستينيات، واجهوا ضربة عنيفة من المنافسة الأجنبية خلال السبعينيات، دفعت بعضهم إلى الإفلاس، على الرغم من أن الدولة ظاهريًا حافظت على القيود الجمركية التي وضعتها في الستينيات لحماية الصناعة المحلية، لكنها فتحت المجال للسلع المستوردة من خلال المنطقة الحرة في بورسعيد، وساهم عمل المصريين في الخارج في تدفق السلع أيضًا، لكن المشهد تغير في الثمانينيات والتسعينيات، فقد ارتفع نصيب الصناعة غير البترولية من الناتج من 13.5% في 1980-1981 إلى 18.1% في 1996-1997، وتجاوز معدل نمو الصناعة في الثمانينيات والتسعينيات نمو الناتج الإجمالي، حيث كان متوسط نمو الصناعة بين 1982-1995 7.5%.

- أول ما سكت سامر، رفع القاضي عينيه عن الورق وسأله في فضول: هذه حقبة مبارك.. هل أنت من مؤيديه؟

هذه المرة لم ينفعل سامر، ولكن رد بنصف ابتسامة فيها شيء من السخرية: -لقد ألفت كتابًا آخر عن ديكتاتورية مبارك وقت أن كان في الحكم. ثم اقترب أكثر من المنصة وبدأ يفند رأيه بطريقته الجديدة:

-الأمر ليس مع أو ضد مبارك، ولكنه مرتبط بطبيعة النظام السياسي نفسه، فالنظام المصري مثل أي نظام حاكم، يهتم بإرضاء المصالح الضيقة للطبقة الأكثر نفوذًا، ولكن في نفس الوقت إذا تعارضت هذه المصالح الضيقة مع فرص بقاء النظام نفسه، فإن النظام يقف ضدها، هكذا كان الوضع في الثمانينيات، لقد كان عدد السكان ينمو بشدة، وكانت لدينا العديد من القيود التي تحد من قدرتنا على التوسع في الزراعة لتوفير فرص عمل للداخلين الجدد إلى السوق، كما أدرك النظام منذ السبعينيات أن قطاع الخدمات لا يقدر على توليد فرص العمل الكافية، لذا أعطى العديد من الحوافز لنمو نشاط التصنيع.

- تهلل وجه القاضي: إذن فاقصادنا من الاقتصادات الرائدة، ولم يكن فاشلاً كما نتصور.

- أنا لم أقل ذلك، لقد خلق مبارك رأسمالية صناعية وليدة في عصره، ولكننا كنا متأخرين عن ركب البلدان الصاعدة، فإذا نظرنا مثلاً إلى نصيب الصناعة من الناتج عام 1986 سنجده في مصر عند نسبة 15% بينما كان 28% في البرازيل مثلاً، و22% في جنوب إفريقيا.

- قال سامر عبارته الأخيرة ثم اختفى عن أنظارنا، فناداني القاضي وهو في غضب عارم:

- تعال هنا، لقد حيرتني معك، لم أعد أفهم شيئاً.

- قبل أن أرد، وجدت نفسي مجدداً محاطاً بالظلام، فقد حول عامل الإضاءة الأنوار هذه المرة إلى عمرو عادلي، كان الأخير عاكفاً على حاسوبه الصغير ويعمل بكد في مقهاه المفضل بحي المعادي، وبرغم انشغاله، بدا وكأنه كان يتنصت على حديثنا منذ البداية، وقال دون أن يرفع عينيه عن حاسوبه:

- كل هذه الحيرة لأنكم أعطيتم لنظرية التبعية وزناً كبيراً منذ البداية.

- تقدمت صوبه وسألته: تنكر أن تقسيم العمل في الاقتصاد العالمي يقوم على أساس استغلال البلدان المتقدمة للدول المتخلفة؟

- لا أنكر ذلك، ولكن الحل الذي طرحته نظرية التبعية هو قطع العلاقة مع دول المركز، وهذا طرح متداعٍ للغاية، لقد اندمجت بلدان مثل دول جنوب شرق آسيا، وكوريا الجنوبية على وجه التحديد، في العلاقة مع بلدان رأسمالية كبرى، ومع ذلك أحدثت تقدماً رهيباً، لقد قدمت هذه البلدان نموذجاً وسيطاً بين الانفتاح على العالم، وحماية صناعاتها المحلية، يسمى بـ«الدولة التنموية».

- ثم اختفى عادلي تحت الظلام، بينما دعاني القاضي إلى منصبه مجدداً وقد ازداد غضبه:

- أين «الدولة التنموية» يا لص؟ كنت تريد أن ترحل من دون أن تشرحها لنا.

- سعة معرفة سيادتكم تغريني بالصمت وأنا في حضرتكم.

- كفى نفاقاً وادخل في الموضوع.

- مفهوم الدولة التنموية أطلق على نموذج اليابان الاقتصادي، خلال الخمسينيات والستينيات، والذي حقق نمواً اقتصادياً مذهلاً بالرغم من أنه لم يتبع لا النموذج الأنجلوسكسوني الذي يقتصر فيه دور الدولة على تنظيم بيئة الاستثمار للقطاع الخاص، ولا نموذج الاقتصاد الموجه الذي اتبعته البلدان الاشتراكية، ولكنه كان حالة وسيطة بين هاتين الحالتين، حيث تدخلت الدولة ببعض الإجراءات التي

تدفع مسار الاقتصاد إلى مزيد من التصنيع دون أن يكون لها حضور ثقيل يخنق مبادرة القطاع الخاص أو ينعزل عن الاقتصاد العالمي، وقد انسحب هذا التوصيف أيضاً على تجارب كوريا، وتايوان، وسنغافورة، في الخمسينيات والستينيات، وأيضاً تايلاند، وإندونيسيا، في السبعينيات والثمانينيات.

- هداً غضب القاضي قليلاً وقال: أعتقد أن هذا النموذج يشبه فعلاً اقتصاد مبارك في الثمانينيات والتسعينيات، وأذكر أنهم كانوا يقولون في الدعاية وقتها أن مصر ستكون من نمور النيل، على غرار نمور شرق آسيا، فهل صرنا من النمور فعلاً؟ هل نجحت مصر كدولة تنموية؟

- ربما يجيبنا عمرو عادلي بشكل أفضل على هذا السؤال، فهذا موضوع رسالته في الدكتوراة.

-يا عمرو أنت فين يا عمرو؟

- أخذت أهتف منادياً عمرًا بلا جدوى، ثم نظرت لأعلى فوجدت عامل الإضاءة ناعساً بعد أن قتله الملل من هذا النقاش الطويل، فصفقت له كي يسلط الضوء مجدداً على عمرو.

- ظهر عمرو من جديد، وكان لا يزال عاكفاً على حاسوبه، هتفت:

-عمرو أنت سامعنا!

-صوتك اخترق أذني.

-ولماذا لم تجب عن السؤال؟

-لأنه أنفه من أن أبذل جهد الإجابة عليه، هل هذا منظر بلد أفلح في أي شيء؟ (ثم رفع رأسه عن الحاسوب وكأنه يريد أن ينهي النقاش) لقد قال مبارك في التسعينيات أن التصدير مسألة حياة أو موت، ولكنه بالطبع لم يحقق نجاحات مماثلة لما أنجزته العديد من البلدان الآسيوية في هذا الوقت، وفي رأيي أنه كانت هناك عدة أسباب تعوق هذا الإنجاز، منها السلطوية السياسية التي لم تخلق حافزاً أمام مبارك للإنجاز، مقارنة بما كان يمكن أن يكون عليه الأمر لو كان أمامه مرشح منافس، علاوة على أن النظام الناصري لم يترك وراءه قطاعاً خاصاً قوياً يتمكن من قيادة هذا التحول، بعكس ما كان في حالة تركيا مثلاً التي حافظت على قطاعها الخاص، حتى في مرحلة إحلال الواردات، هذا بجانب الطبيعة الريعية لموارد الدولة في مصر، والتي تجعل النظام أقل عرضة للمحاسبة الشعبية، عكس النظم التي تتمتع بإيرادات من الضرائب. (ثم مخاطباً عامل الإضاءة) اظفي النور يابني ورانا شغل.

- مال واحد من القضاة على القاضي الرئيسي، وأشار إلى الساعة التي في

يده، فقال القاضي الرئيسي:

-أظن أننا سنكتفي بما سمعناه اليوم، ليس لأننا توصلنا إلى أي قناعة، فأصدقاؤك الاقتصاديون لا يتفقون على شيء أبدًا، ولكننا سننهي هذه الجلسة لأن موعد الغداء اقترب. (ضحك القضاة على الجانبين، حتى ظهرت الفلقات التي بين أسنانهم).

-ولماذا تشعر سيادتك أنك لم تتوصل إلى شيء مفيد بعد كل ما سمعته؟

-لأنني لم أعر على المتهم حتى الآن، كل ما قيل يدل على أننا متخلفون اقتصاديًا، بغض النظر عن الأسباب التي يسوقها كل خبير، ولكن من المتهم؟
-مممكن أقول لحضرتك حاجة ومتزعلش؟
-تفضل.

-حتى لو عرفت المتهم، لن تقدر على توقيع عقوبة عليه. حصيلة ما قيل إننا نتعرض لاستغلال.. استغلال من القوى الرأسمالية العالمية التي تريد منا أن نلعب دورًا متدنيًا في حلقة الإنتاج العالمية، وأن نفترض منها لكي نكون مجرد إسفنجة تمتص فوائض إنتاجها، حتى وإن سدنا الفاتورة بالتكشف وسياسات الإفقار. واستغلال الرأسمالية المحلية أيضًا، سواء الطفيلي منها الذي يجني الثروات من السمسرة، ولا يقدم فرص العمل أو يحقق التنمية، بل ولا يُخضع فوائضه المالية للضرائب، حيث احترف الكثير من السماسرة تسجيل أنفسهم في الملاذات الضريبية. وسواء الرأسمالية المنتجة التي مارست الاستغلال عندما بنت إمبراطوريتها الاقتصادية بالاعتماد على علاقاتها السياسية مع النظام، حيث حصلت منه على الأصول والطاقة بثمن بخس، وتُركت لسنوات تمارس السياسات الاحتكارية واضطهاد العمال.

لكن هل تستطيع أن تحاسب أي واحد ممن ذكرتهم لسيادتك؟ بالطبع لا.. لأنك تحاسب وفقًا للقانون والاتفاقيات الدولية.. هؤلاء لا يخرقون القانون كما يفعل السارقون الصغار يسيادة القاضي.. اللصوص الكبار يصنعون القانون.

- أنهيت جملتي الختامية وكانت مصحوبة بموسيقى تصويرية مؤثرة، ووقفت ألتقط أنفاسي وأنا أراقب القاضي الرئيسي يتشاور مع مساعديه.. شعرت أنني أندفعت قليلًا، وندمت على اندفاعي.

- أنهى القاضي مشاوراته وقال معلنا قرار هيئة القضاء:

-انتهت عدالة المحكمة إلى براءة الرأسمالية حيث لا يوجد قانون يعاقب على الاستغلال (ثم أكمل بلهجة ساخرة) وحكمت أيضًا بحبس الشاهد خمس سنوات لسوء أدبه مع القضاة.

فصل تمهيدي

ديناميكيات الرأسمالية في مصر
كيف تدور الماكينة.. أين العطب.. من يستغل من؟

«تعكس البلدان الأكثر تنمية صناعياً للبلدان الأقل تنمية صورة مستقبلها»
- كارل ماركس

كان القرن التاسع عشر هو قرن نضج الرأسمالية، اكتملت صورتها كما نعرفها في عصرنا الحالي: الإنتاج لصالح السوق، السلع في مقابل النقد، الإنتاج بالاعتماد على العمل المأجور، وتقسيم العمل الذي اعتدنا أن نراه الآن في المواقع الصناعية. كل هذه الملامح المميزة لنمط الإنتاج الرأسمالي اجتمعت مع التقدم التكنولوجي الذي ضاعف من قوى الإنتاج، وصارت سويًا نموذجًا اقتصاديًا جديدًا قادرًا على توليد الثروة بأضعاف المعدلات السابقة، واستغلال الموارد الطبيعية على أفضل نحو ممكن.

بدأ هذا النمط في الإنتاج قبل هذا القرن بحقبة طويلة. وتطور ببطء وبشكل ارتجالي على يد طبقة التجار (البرجوازية) في أوروبا الغربية، التي تحولت لاحقًا إلى رأسمالية صناعية. وصارت هذه الطبقة البازغة بطريقتها في مراكمة الأموال، نموذجًا اقتصاديًا متميزًا يُشار إليه بالبنان، حيث يقول المؤرخ البريطاني، إريك هوبز باوم، إن الأدبيات المهتمة بالشأن الاقتصادي بدأت تستسيغ تداول تعبير «الرأسمالية» منذ ستينيات القرن التاسع عشر.¹

وحتى هذا القرن، كان النمو السنوي في الناتج الإجمالي العالمي ضعيفًا للغاية، يقل عن 0.1%. لكن سرعان ما ساهم التصنيع في إطلاق قوى الإنتاج وتعظيم القدرة على استغلال الثروات الطبيعية. وسجل نصيب الفرد من الدخل في أوروبا الغربية والولايات المتحدة في أعوام 1820 و1870 معدلات نمو متسارعة بنسب 1 و1.3% على التوالي، مقارنة بما يقرب من صفر في المئة في مناطق لم تكن بعد قد تحولت إلى عملاق صناعي منافس للغرب، مثل دول شرق آسيا وأمريكا اللاتينية.² أدركت بعض الممالك، الأوروبية وغير الأوروبية، بشكل متأخر حجم القوة والنفوذ الذي منحه نمط الإنتاج الرأسمالي لبلدان أوروبا الغربية. فقررت أن تقوم ببعض الوثبات، على حد وصف المناضل الروسي، ليون تروتسكي، لكي تلحق بالركب الذي

1- إريك هوبز باوم -عصر رأس المال 1848 - 1875- مركز دراسات الوحدة العربية (نشر لأول مرة سنة 1975).

2-Mary Hallward-Driemeier, Gaurav Nayyar - Trouble in the Making? The Future of Manufacturing-Led Development - World bank - 2017 - Overview P - 2. <http://www.worldbank.org/en/topic/competitiveness/publication/trouble-in-the-making-the-future-of-manufacturing-led-development>

فاتها. وكانت الأسرة العلوية في مصر تحاول الوثوب أيضًا. لم يترك محمد على الأمر للصدفة، وتدخلت الدولة في عهده لتحديث الزراعة، وإنشاء الصناعات الحديثة، وفرضت الحماية التي تمنع المنافسة الأوروبية، لكي تضمن لصناعاتها الوليدة الاستمرار في النمو. وسعى محمد علي إلى تخليق طبقة من كبار الملاك الزراعيين تكون عونًا له في حكمه. إلا أنه من جهة أخرى قضى على طبقة التجار المحليين والحرفيين والصناع المهرة، وبذلك عرقل نمو الطبقة الوسطى المشتغلة بالصناعة والتجارة، وهي الطبقة التي أرسى أصول الرأسمالية في أوروبا.³

مرت تجربة التحديث تحت حكم الأسرة العلوية بمراحل من الصعود والهبوط، خاصة في ظل الضغوط التي واجهتها من العديد من القوى الدولية الساعية لكبح طموحها السياسي. وخلال النصف الثاني من القرن التاسع عشر كان حكم هذه الأسرة تحت إمرة الخديوي إسماعيل يواجه أزمة ديون متفاقمة. كانت هذه الأزمة هي البداية الفعلية لميلاد الرأسمالية المصرية في نظر بعض المؤرخين، حيث اضطر إسماعيل تحت ضغط الاحتياج للسيولة في 1871 إلى منح حقوق الملكية للأراضي لكبار المزارعين مقابل تمويل الديون.⁴

أصبح لدينا إذن تجربة أخرى بدائية لتكوين نظام رأسمالي، تسير بالتوازي مع تجربة التحديث التي تمت بأوامر عليا من محمد علي. ويقول إريك دافيز في هذا الصدد، إن امتلاك كثير من عائلات أعيان الريف لمساحات كبيرة من الأرض، فضلا عن البحث عن الألقاب وعن الواجهة الاجتماعية، أدى إلى تجانس طبقة كبار الملاك في مصر إلى حد يمكن أن يجعلنا نصف هذه الطبقة بأنها أصبحت في نهاية القرن التاسع عشر طبقة برجوازية زراعية واعية لمصالحها السياسية والاقتصادية.⁵ ثم كان القرن العشرين هو قرن الشعوب الطامحة في اللحاق بركب الرأسمالية وليس قرن الملوك والأباطرة. فقد ظفرت الكثير من هذه الشعوب باستقلالها عن الاستعمار والديكتاتورية الملكية خلال العقود الأولى من هذا القرن.

ودفعت ظروف الحرب العالمية الأولى السلطة في مصر إلى التفكير جديدًا في التصنيع، حيث انقطعت الصادرات الأوروبية من بعض المنتجات الاستهلاكية الحديثة والتي كان المصريون بدأوا يعتادون عليها.

وفي تلك الفترة أيضًا، ساهم صعود الروح القومية في تحفيز البرجوازية المصرية على التطلع لتحديث الاقتصاد وخلق أنماط من التراكم الرأسمالي أكثر ارتباطًا

3- سامية إمام بنك مصر العشرينيات وبنك مصر السبعينيات- قضايا فكرية 1986- ص 56 و 57.

4- إريك دافيز -تجربة بنك مصر 1920 - 1941- مؤسسة الأبحاث العربية - 1985.

5- نفس المصدر.

بالتصنيع، كان بالطبع العنوان الأبرز لهذه التطلعات هو تأسيس بنك مصر في العشرينات.

وفي هذا السياق تقدم طلعت حرب بفكرة تأسيس البنك، الذي كان يستهدف من البداية تحقيق طموحات البرجوازية الزراعية المصرية في توفير تمويل يكون منحازاً لنشاطها القائم، ودافعاً أيضاً للتحويل إلى التصنيع. وجاء رد فعل البرجوازية الزراعية على مبادرة طلعت حرب إيجابياً للغاية، إذ ساهم كبار الملاك الزراعيين في رأس مال البنك بنحو 92%.

من ناحية أخرى، عززت السياسات الحمائية للدولة المصرية خلال حقبة الثلاثينيات من فرص الصناعة المصرية في التطور.

وبنى طلعت حرب إمبراطوريته الاقتصادية في وقت كانت لا تزال الحقوق العمالية شبه غائبة عن التشريع المصري، ما أتاح له توظيف العمالة بأجر شديد التدني، بل وتعريضهم في بعض مراحل الإنتاج لمخاطر الأمراض الصدرية. وهو ما دعى الكاتبة أمينة شفيق لكي تعلق على نموذج طلعت حرب في استغلال العمال بلهجة لا تخلو من السخرية واصفة إياه بـ«إدارة رأسمالية بحثة مصرية وطنية نعم، ولكن رأسمالية من الألف إلى الياء»⁶.

مع الدخول في النصف الثاني من القرن العشرين، كان العالم كله تقريباً ينظر لنموذج الرأسمالية الغربية كمرحلة متطورة يرى مستقبله فيها، كما جاء في الوصف الماركسي. وانعكس ذلك بشكل واضح على عدد من نماذج النمو الاقتصادي الشهيرة في تلك الفترة والتي رسمت للبلدان النامية مساراً للتطور، يشبه المسار نفسه الذي مرت به البلدان الغربية.

ومن أشهر هذه الطروحات نموذج روستو (Rostow 1960) والذي وضع للبلدان المتخلفة تصوراً لخمس مراحل يجب أن تمر بها حتى تحقق التقدم الاقتصادي. بدءاً من المجتمع التقليدي الذي تسوده أنشطة مثل الزراعة والصيد، ثم مرحلة الظروف السابقة على الانطلاق (off-take for conditions-Pre) ثم مرحلة الانطلاق (off-take) انتقلاً إلى مرحلة النضج (maturity to Drive) وأخيراً مرحلة التوسع في الاستهلاك (consumption mass of Age)⁷.

كان نموذج روستو ملهماً للبلدان النامية في مرحلة ما بعد الحرب العالمية الثانية. وقد ركز على أهمية الادخار وتوفير رأس المال، من أجل رفع معدلات الاستثمار

6- أمينة شفيق -خواطر على هامش إضراب المحلة الكبرى- 2007 - الأهرام - <https://pa7REB/gl.goo/>

7- W. Rostow - The Stages of Economic Growth - The Economic History Review - New Series - Vol - 12 . No1 .

- (1959) http://www.ufjf.br/oliveira_junior/files/2009/06/rostow.pdf

وكذلك نموذج (Domar-Harrod) لكن هذه النماذج تم انتقادها لاحقًا، لأنها بسطت الأمور بشكل زائد عن اللزوم، حيث افترضت أن كل اقتصاد يجب أن يمر بنفس المراحل للتطور، في حين أنه من الممكن أن تتقدم اقتصادات بعض البلدان دون العبور بكل المراحل التي طرحها روستو، أو قد تصبح عالقة في مرحلة ما ولا تتطور بالضرورة إلى مرحلة أخرى.⁸

وكان هناك أيضًا نموذج (Solow1956) الذي ركز على أهمية زيادة أعداد وكفاءة القوى العاملة، وزيادة رأس المال عبر الادخار والاستثمار وتحسين التكنولوجيا.⁹ وطور الاقتصادي الياباني، أكاماستو كانامي، خلال الثلاثينيات نظريته التي صارت بعد ذلك واسعة الانتشار عن «الأوز الطائر» والتي قدمت أيضًا التصنيع كقاطرة للتقدم. لكنها طرحت تصورًا عن علاقة تبادلية بين البلدان المتقدمة والمتخلفة، حيث تقوم البلدان المتقدمة بتصدير السلع الرأسمالية والسلع الوسيطة، والتي ستساعد البلدان النامية على التصنيع المحلي بدلًا من استيراد المنتجات النهائية من الخارج. ولكن البلدان النامية لن تكتفي بذلك، وإنما في مرحلة متقدمة ستتجه لتصدير السلع النهائية المصنعة للبلدان المتقدمة، وهو ما سيدفع الأخيرة للبحث عن مجالات أخرى تحقق من خلالها النمو الاقتصادي. وهي الدورة التي يسميها أكاماستو بتدوير الميزة التنافسية. وكانت هذه النظرية إحدى الدعائم لقيام نموذج النمو الاقتصادي القائم على التصدير في آسيا.¹⁰

وفي 1954 قدم (Lewis) نموذجًا للنمو القائم على التغييرات الهيكلية في الاقتصاد، والذي نظر إلى عملية انتقال العمالة من قطاعات الزراعة التقليدية إلى التصنيع كعامل رئيسي في توليد النمو الاقتصادي. لكنه أُنقذ لاحقًا هو الآخر، لكونه يشجع صناعات القرار على الاهتمام بالصناعة وإهمال القطاع الزراعي، على الرغم من أن للأخير دورًا أساسيًا في تلبية احتياجات الشعوب.¹¹

ولا شك أن لهذا التوجه مزاياه، ليس فقط على مستوى تعظيم الإنتاج، ولكن لأن الوظائف الصناعية ساهمت في خلق الطبقة الوسطى القادرة على اتباع أنماط

8 Giang Dang ,Low Sui Pheng - Infrastructure Investments in Developing Economies :The Case of Vietnam -Springer - 2014 - chapter - 2 p16.

9 نفس المصدر ص 19.

10 MelaniCammatt,HarvardUniversity ,BenRossSchneider ,MassachusettsInstituteofTechnology - elementsin-thePoliticsofDevelopment - Cambridgeuniversity - 2018- P 15.and 16 and 17 <https://www.cambridge.org/core/series/elements-in-the-politics-of-development3146/C1B51B8FB91D0A75672FC660D2B7>.

11 Giang Dang ,Low Sui Pheng - Infrastructure Investments in Developing Economies :The Case of Vietnam -chapter - 2 p17.

الاستهلاك الحديثة، مثل شراء التلفزيون والثلاجة والبوتاجاز، مما يغذي الطلب بالتبعية على هذه الصناعات ويدفع الاقتصاد لمزيد من التطور. وتواكب مع تلك النماذج المشجعة على التصنيع تنظيرات التبعية الاقتصادية، والتي تبنتها البلدان التي حظيت باستقلالها عن المستعمر. فرأت أن هذا المستعمر كان يستنزف اقتصادها من خلال علاقته التجارية معها، حيث يشتري منها المواد الخام ويعيد تصديرها كسلع مصنعة ذات قيمة مضافة أعلى. لذا رأت أن توطين الصناعات المتقدمة في بلادها سياسة قومية لتحقيق الاستقلال الكامل من الاستعمار. وفي مصر، كان انقلاب يوليو 1952 أفضل تمهيد لإطلاق قوى التحديث في الاقتصاد المصري. فبعد سنوات من مقاومة البرلمان لتشريعات الحد من الملكية الزراعية -لأن البرلمان كان يهيمن عليه طبقة من كبار الملاك الزراعيين- بدأت مصر في تنفيذ الإصلاح الزراعي بأوامر القيادة الجديدة.

وهو الإجراء الذي يدفع الرأسمالية للتوقف عن حجز ثروتها في النشاط الزراعي ذي الطابع الريعي والإنتاج التقليدي محدود القيمة، إلى الصناعة، حيث الإنتاج الأوفر المشغل لقطاعات واسعة من العمالة، والدافع لقوى التحديث في المجتمع بأكمله.

ثم كانت حرب 1956 المدفوعة بالأساس برغبة نظام يوليو في الحصول على تمويل لبناء السد العالي، أكبر مشروع بنية أساسية في تلك الحقبة يهدف إلى نشر سبل الطاقة على امتداد وادي النيل، الأمر الذي يعجل بمشروعات التحديث. وعندما ووجهت طموحات الزعيم الشاب جمال عبد الناصر بالتعنن من البنك الدولي، ومن ورائه القوى الاستعمارية المهيمنة على هذه المؤسسة، كان قراره الجريء بتأميم القناة.

مهدت هذه المواجهة لما عرف بعد ذلك بتمصير الاقتصاد المصري، أي الاستيلاء على ممتلكات الأوروبيين ونقلها لمصريين. وبعد المواجهة الحربية مع إنجلترا وفرنسا وإسرائيل، التي خرج منها ناصر منتصراً على خصومه، أخذ النظام مساراً جدياً في التخطيط الاقتصادي، حيث أنشئت لجنة التخطيط القومي (1957) لتقوم بمهام التخطيط للتنمية. كما أنشئت أيضاً المؤسسة الاقتصادية التي عهد إليها بإدارة أموال الأعداء التي أُممت بعد عدوان 1956، فألحق بها 31 شركة من الشركات التي تم تأميمها، وكان أول برنامج صناعي من وضع وزارة الصناعة بالاشتراك مع لجنة التخطيط.¹²

بصفة عامة جاء رجال يوليو 1952 بطموحات مشابهة لما تطلعت إليه البرجوازية

المصرية في بدايات القرن الماضي، من حيث دفع الصناعة نحو التمصير والتعميق. وتبنى النظام رؤية تقوم على أن التصنيع مدخل رئيسي لتحقيق التقدم والتنمية. وانحاز بشكل واضح لمنظري التبعية الاقتصادية أكثر من التنظيرات الداعمة للاندماج في النظام التجاري العالمي. لكن الطبقة الحاكمة الجديدة رأت أن تحقيق هذه الطموحات يستلزم الإطاحة بالعديد من رموز تلك البرجوازية.

وكما يروي عبد السلام عبد الحليم عامر، في كتابه «الرأسمالية الصناعية في مصر»، فإن شركات بنك مصر كانت مستفيدة من سياسات الخمسينيات الداعمة للصناعة. مدلاً على ذلك بما تذكره شركة مصر للغزل والنسيج، أبرز الكيانات القائمة في مجموعة بنك مصر، في تقارير نشاطها في الخمسينيات عن التقدم الذي أحرزته صناعة المنسوجات، والذي أرجعته إلى السياسة التي وضعتها الجهات الحكومية لتشجيع الصادرات، وصندوق دعم صناعة الغزل والنسيج. كما أشادت شركة مصر صباغي البيض في تقرير مجلس إدارتها عن عام 1960 بما اتخذته الحكومة من تبسيط إجراءات التصدير وتشجيع فتح أسواق جديدة، فضلاً عن تيسير استيراد ما يلزم تلك الصناعة من خامات ومعدات.

لكن في الوقت نفسه انزعجت الشركات الصناعية من تدخلات نظام يوليو في تحديد الأرباح الموزعة على المساهمين، وإلزام الشركات بشراء سندات حكومية والحد من عضوية مجالس إدارات الشركات.¹³

وفي المقابل كان النظام يرتاب من النفوذ السياسي للرأسمالية الصناعية، وما ساعد على هذا الارتباب هو عدم استجابة الرأسمالية الصناعية لخطط النظام الخاصة بتعميق الصناعة. ما رسخ لديه رؤية بأن القطاع الخاص لا يميل للصناعات ذات الطابع التنموي ويبحث عن الربح السريع، هذا بالرغم من أن مجموعة بنك مصر ساهمت في صناعات مهمة في هذا الوقت، كان من أبرزها شركة الحديد والصلب بحلوان، وشركة مصر للكيماويات.

وقادت كل تلك الملامبات إلى خطوة التأميم، التي يعلق عليها أنور عبد الملك في كتابه «المجتمع المصري والجيش» بقوله: تأميم البنك الأهلي وبنك مصر جناحي القوة المالية الرئيسيين في مصر في 11 فبراير 1960، كان نقطة التحول في تطور التحالف بين البرجوازية الصناعية المصرفية الكبيرة وبين الجهاز العسكري.¹⁴ مع وقوع هزيمة 1967، كان النظام في طريقه إلى تطبيق الخطة الخمسية الثانية، بعد أن حققت الأولى نجاحاً نسبياً، لكن ظروف الحرب حالت دون إتمام هذه

13 عبد السلام عبد الحليم عامر -الرأسمالية الصناعية في مصر من التمصير إلى التأميم- الهيئة المصرية العامة للكتاب - 1993.

14 أنور عبد الملك -المجتمع المصري والجيش- الهيئة المصرية العامة للكتاب- 2013.(دار الطليعة للنشر 1974).

الخطة. وقبل نحو نصف عام من قرار القوات المسلحة المصرية بأخذ الثأر مما وقع في صيف العام السابع والستين، كانت الحكومة تحت حكم أنور السادات تستخدم للمرة الأولى تعبير «الانفتاح الاقتصادي» في بيانها في أبريل 1973، عندما تحدثت عن أن «سياسة الدولة تقوم على ضرورة الانفتاح على العالم الخارجي».¹⁵ كان ذلك مؤشراً على موجة طويلة من تفكيك منظومة الإنتاج الناصرية التي كانت تستهدف بالأساس إقامة صناعات تحقق أكبر قدر ممكن من الاكتفاء الذاتي، فيما يعرف بسياسة إحلال الواردات. والاتجاه بسفينة الاقتصاد إلى عالم السوق الحر، الذي تكتفي فيه الدولة بلعب دور المراقب وترفع فيه الحواجز أمام دخول البضائع المستوردة والاستثمارات الأجنبية.

خلال الثمانينيات كانت نظريات جديدة للنمو الاقتصادي في طريقها إلى الرواج في بلدان العالم النامي، والتي يصفها البعض بأنها نماذج الثورة المضادة الكلاسيكية الجديدة، في إشارة إلى أنها كانت تستهدف بالأساس إسقاط النماذج القائمة على إحلال الواردات. ورأت تلك النظريات أن التخلف سببه انتشار الفساد وتدخل الدولة القوي في النشاط الاقتصادي بطريقة تسيء إلى استغلال الموارد، وما يسهم فيه تدخل الدولة من تشويه الأسعار.¹⁶ بمعنى أن إنتاج الدولة لسلع مدعمة يجعل السوق كله يسعّر النشاط الاقتصادي على أسس غير سليمة. فالسلعة التي تنتجها الدولة قد تكون مُدخل إنتاج لسلعة أخرى، أو قد تكون سلعة نهائية منافسة لسلعة ينتجها القطاع الخاص. ويرى اقتصاديون أن هذا التشوه في الأسعار قد يطرد المنتج الخاص الكفء، أو يؤدي إلى تفاقم أزمات اقتصادية.

وخلال التسعينيات راجت نظريات النمو الجديدة (Theory Growth New) والتي جاءت برؤى أكثر تفصيلاً لكيفية خروج الدول النامية من طور التخلف، حيث تؤكد تلك النظريات على أن ضخ الاستثمارات وحده ليس كافياً لضمان النمو الاقتصادي المستدام، لكن يجب أن تكون ماكينات الرأسمالية عالية الإنتاجية. لذا فهي ألحت على التطور التكنولوجي كمدخل لتطويع هذه الإنتاجية، بجانب الانفتاح التجاري وكفاءة مؤسسات الدولة،¹⁷

وبصفة عامة، فإن واحدة من أهم الرسائل التي قدمتها هذه النظريات الحديثة للبلدان النامية كانت أن «رأس المال البشري» شيء مهم للغاية. لذا فإن حجم ما

15 فؤاد مرسي - هذا الانفتاح الاقتصادي - دار الثقافة الجديدة 1976 - ص 10.

16 Giang Dang, Low Sui Pheng - Infrastructure Investments in Developing Economies: The Case of Vietnam - chapter - 2 p19.

17 Nazrul Islam - New growth theories : what is in there for developing countries - ? the journal of developing - fall - 2004 p 172 and.173

ينفق على البشر كنسبة من الناتج الإجمالي له دور أساسي في تحقيق فرص البلد في التقدم.¹⁸ إلا أن ذلك لا يعني أن كل البلدان التي دخلت في سباق التصنيع قد استفادت من التحولات الكبيرة في الاقتصاد العالمي بنفس الدرجة. فهناك مناطق مثل أميركا اللاتينية عاشت فترات من التقدم وفترات أخرى من الجمود النسبي، وبلدان أخرى مثل إفريقيا (جنوب الصحراء) لم تحقق تقدماً متميزاً في الصناعة. ويبدو من البيانات الحديثة للتقسيم الأخير للأدوار في الاقتصاد العالمي، أن الدول المتقدمة -التي بدأت مشوار الصناعة منذ وقت مبكر- تستأثر بالتكنولوجيا، ما يمكنها من الاستحواذ على معظم القيمة المضافة الصناعية التي ينتجها هذا الكوكب. لكن هذه الهيمنة تتراجع تدريجياً تحت وطأة المنافسة من بعض البلدان النامية، خاصة الصين.

وتسعى البلدان الأقل دخلاً للمشاركة في الاقتصاد العالمي بدور العمل، فنصيب البلدان متوسطة ومنخفضة الدخل في التوظيف الصناعي أعلى من نصيبهم في القيمة المضافة. والصين وحدها أصبحت تشغل أكثر من ضعف مجمل العمالة في البلدان مرتفعة الدخل.¹⁹

أين مصر إذن من هذه المنافسة؟ لقد حاولت مصر أن تغير من مسار التطور الرأسمالي منذ حقبة الانفتاح متخيلة عن نظرية التبعية، وساعية وراء الاشتباك في المنافسة العالمية على تقسيم الأدوار في العمل والإنتاج. وسعى مبارك إلى تقديم حوافز للرأسمالية في الثمانينيات وفي التسعينيات عبر قوانين الاستثمار، ومن خلال توحيد ضريبة الدخل في 2005، وحوافز أخرى، فهل ساعد ذلك مصر على اللحاق بركب الرأسمالية؟

زملاء الرأسمالية المصرية في الصف الدراسي.. أين هم الآن؟

بيانات الدخل القومي في مصر تخبرنا أننا متأخرون عن العالم. فحتى يونيو 2017، كان البنك الدولي يصنف مصر ضمن البلدان الواقعة في المرتبة الدنيا من الدول متوسطة الدخل، والتي يتراوح متوسط نصيب الفرد فيها من الدخل القومي سنوياً بين 1.006 دولاراً و3.955 دولاراً.²⁰

18 نفس المصدر ص 175.

19 Manufacturing-Led Development - world bank - 2017 - overview p - 5-6 <http://www.worldbank.org/en/topic/competitiveness/publication/trouble-in-the-making-the-future-of-manufacturing-led-development>

20 World Bank Country and Lending Groups <https://datahelpdesk.worldbank.org/knowledgebase/articles-906519/world-bank-country-and-lending-groups>.

ومؤشر الدخل القومي يقيس مجمل دخول الأطراف الفاعلة في النشاط الاقتصادي (باستثناء الأرباح والخسائر الرأسمالية)²¹ وبتنسيب هذا الدخل إلى عدد السكان، يظهر بشكل واضح حظ هذه الأمة في الثروة وإمكانية تنفيذ الخطط التنموية لتوزيع هذه الثروة على مواطنيها وتحسين مستوى معيشتهم.

وبالنظر إلى تطور تقسيم البنك الدولي للبلدان من حيث نصيب الفرد من الدخل القومي منذ عام 1987، سنجد أن مصر كانت قابضة معظم الوقت تقريباً في الشريحة الدنيا من الدخل المتوسط، بل وهبطت إلى شريحة الدخل الأدنى في بداية التسعينيات بعد أزمة الثمانينيات المالية التي كادت تقود اقتصاد البلاد إلى الإفلاس. ومقارنة وضعنا بالبلدان العشر الكبار، وفق تصنيف الاقتصادي (E. JEFFREY. GARTEN) التي بدا من مجمل أداؤها الاقتصادي بعد الحرب العالمية الثانية أنها تسعى لأن تجد لنفسها مكانة متميزة في توزيع الأدوار بمنظومة الاقتصاد العالمي،²² سنجد أن المكسيك انتقلت من الشريحة الدنيا في الطبقة الوسطى إلى الشريحة العليا خلال تلك الفترة، وحافظتا البرازيل والأرجنتين على وضعهما في الشريحة العليا من ذات الطبقة في معظم تلك الفترة، وانتقلت الأرجنتين إلى فئة البلدان مرتفعة الدخل في عامين من مجمل هذه السنوات.

وكافحت آسيا لكي تخلق دخلاً كافياً لأعداد سكانها المهول. فكان نجاح الصين في أن تصبح ثاني أكبر اقتصاد في العالم كافياً بالكاد لتنتقل من شريحة الدخل الدنيا إلى الشريحة العليا في الطبقة الوسطى. بينما تطورت كوريا الجنوبية، حيث الكثافة السكانية الأقل، من الشريحة العليا في الدخل المتوسط إلى شريحة الدخل المرتفع. وبالرغم من أن إندونيسيا تبدو من أقل بلدان آسيا حظاً في نصيب الفرد من الدخل، حيث انتقلت في هذه الفترة من بلدان الدخل الأدنى للشريحة الدنيا في الطبقة الوسطى، لكن بالنظر إلى أن عدد سكانها يفوق ضعف عدد سكان مصر، فوصولها إلى هذا المركز يعد إنجازاً.

وكانت بولندا في 1987 عند نفس ترتيب مصر في الدخل، لكنها الآن بين بلدان الدخل المرتفع، وكذلك تركيا وجنوب إفريقيا انتقلتا من نفس موقعنا إلى تصنيف بلدان الشريحة العليا في الدخل المتوسط.²³

وإذا نظرنا إلى معدل نمو الدخل القومي في مصر على مدار العقود التالية

21 François Lequiller ,Derek Blades - Understanding National Accounts - OECD - P20 - 19 .

22 JEFFREY E. GARTEN - The Big Ten - 1997 - <https://archive.nytimes.com/www.nytimes.com/books/first/g/garten-ten.html>

23 WORLD BANK - How are the income group thresholds determined - ?<https://datahelpdesk.worldbank.org/knowledgebase/articles-378833/how-are-the-income-group-thresholds-determined>

للافتتاح سنجده متذبذبًا بشكل قوي. أحد أسباب ذلك اعتماد الاقتصاد المصري على توليد الدخل من مصادر ريعية، تحديدًا الصادرات النفطية، والتي واجهت تذبذبات قوية، من أبرزها أزمة انخفاض أسعار النفط خلال الثمانينيات. لقد كانت هذه الأزمة على وجه التحديد أحد أبرز الأحداث التي دفعت اقتصاديين لاعتبار أن الاعتماد على ريع النفط أحد العوامل التي تعرض الاقتصاد لصدمة خارجية تهدد النمو الاقتصادي.²⁴

وإن كان دور العوائد الريعية قد تراجع في مصر تدريجيًا منذ تلك الفترة، حتى أصبحت مستوردة صافية للنفط في 2006، وللطاقة في 2012،²⁵ لكن بلدان نامية أخرى ممن ظلت تعتمد بكثافة على الريع النفطي عاشت صدمة أخرى مع انخفاض أسعار النفط في النصف الثاني من 2014 والتي كادت تقود بعض هذه البلدان إلى الإفلاس مثل فنزويلا.

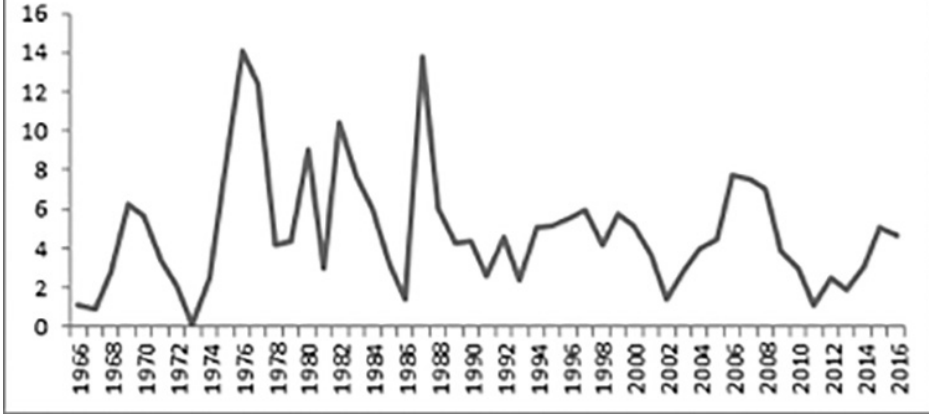
رأسمالية إنتاجية أم ريعية؟

كما يظهر في الرسم التالي كان معدل نمو الدخل القومي متذبذبًا بقوة على مدار العقود الماضية. ويظهر بوضوح تأثير الاقتصاد القوي بتطورات أسعار الطاقة العالمية، سواء انتعاش الدخل القومي في فترات ازدهار الأسعار (مثل الموجة التي تلت حرب 1973) أو تضرره من الانخفاض القوي لهذه الأسعار (مثل ما جرى خلال الثمانينيات). وهو ما يسلط الضوء على الطابع الريعي للاقتصاد، وما يثيره من معضلات في مواجهة التطور الرأسمالي في مصر.

24 Njimanted Godfrey Forghal Molem Christopher Sama2 Elvis Dze Achuo - Petroleum Products Price Fluctuations and Economic Growth in Cameroon - asianonlinejournals - file:///C:/Users/asus/Downloads-627-1344-1/PB.pdf

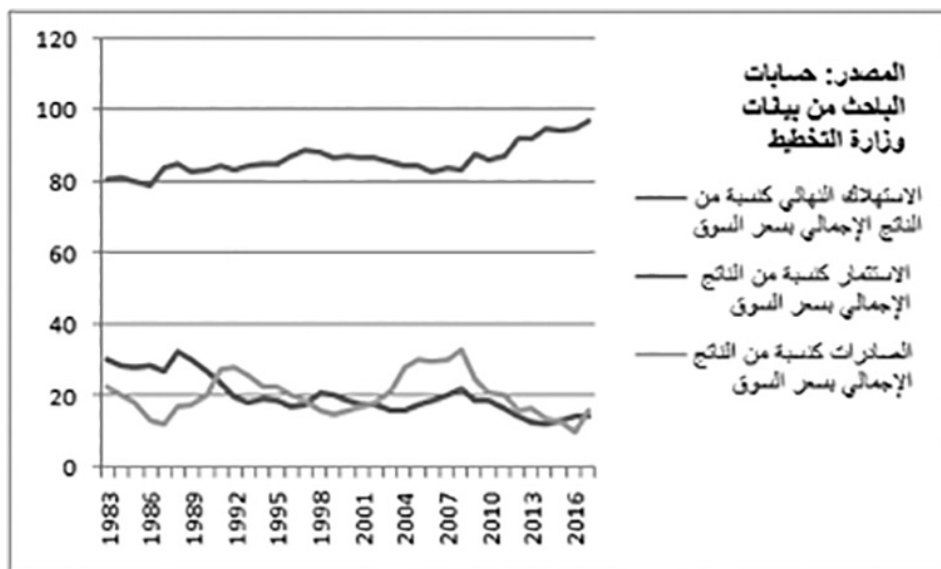
25 عمرو عادل - أساطير اقتصادية: اقتصاد مصر الريعي - الشروق - 2014 - <http://www.shorouknews.com/columns/com.view/fadf8e48601d-91bd-f8a3-40da-e5e95023=id&21112014=cdate?aspx>

معدل نمو الدخل القومي في مصر (المصدر : البنك الدولي).



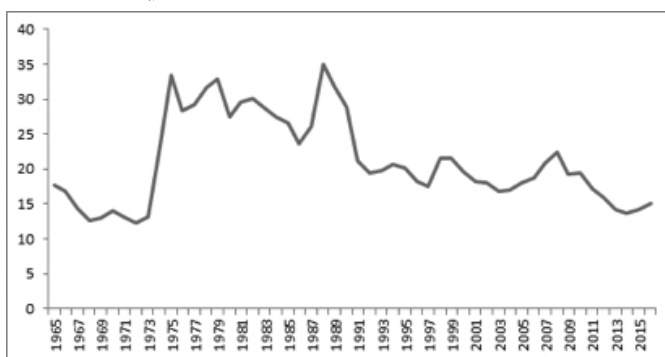
ويذهب اقتصاديون إلى توصيف الاقتصاد المصري بأنه ليس ثريًا بالموارد الريعية، مثل بلدان الخليج مثلاً. كما أنه فشل في أن يلعب دورًا إنتاجيًا متميزًا يجعل له مكانة بين مصدري السلع للسوق العالمي، لذا هيمنت الصادرات البترولية على علاقته بالعالم. لماذا إذن فشلنا في لعب دور إنتاجي متميز في السوق العالمي؟²⁶ تتسم إيرادات الثروة الريعية بالتذبذب، وهي عرضة دائماً للنفاذ. فأية هبة من هبات الطبيعة يأتي عليها وقت وتنتهي، لذا فإن مستقبل الأمم من حيث قدرتها على تنمية الثروة يرتبط بتعظيم قدراتها الإنتاجية. حيث إن كافة العناصر الفاعلة في الاقتصاد، الأسر والمستثمرون والحكومة، ينفقون جزءًا كبيرًا من مداخيلهم على الاستهلاك. ويمثل الطلب الاستهلاكي بطبيعة الحال أحد الدوافع الرئيسية للنمو الاقتصادي، لكن إذا ظل الاقتصاد يستهلك ما ينتجه يكون واقفًا في محله لا يتطور، بل قد يتراجع مع زيادة السكان. لذا فإن التطور يرتبط بذلك الجزء الذي يدخره الاقتصاد ولا ينفقه على رغباته الاستهلاكية، بل يوجهه إلى الإنفاق على أدوات الإنتاج. وبالنظر إلى مصر، فنحن أمام اقتصاد يقوم بالأساس على الطلب المحلي، أي أنه يعتمد بشكل كبير على استهلاك الثروات القادر على إنتاجها، ولا ينمي هذه الثروات بشكل كبير في ظل معدلات شبه ثابتة للاستثمار، تدور حول 20% من الناتج، وأيضًا للصادرات، تدور حول نفس النسبة. أي أننا أمام اقتصاد يتمدد التمدد الطبيعي الذي يحدث مع مرور الزمن وتزايد السكان ولكنه لا يتطور. وتذهب تقديرات إلى أن الاقتصاد المصري يحتاج لمعدلات استثمار تتجاوز 25%

لعدة سنوات، حتى تستطيع البلاد أن تضمن معدلات نمو مستدامة.²⁷



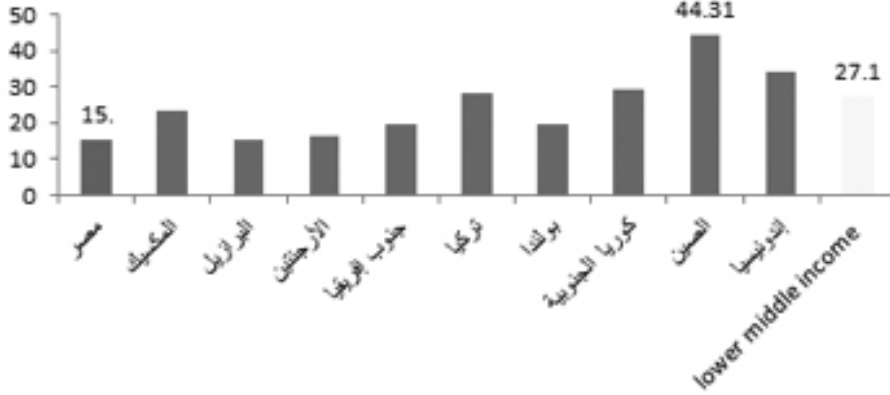
ويعكس مؤشر مكون رأس المال في الناتج أيضًا صورة هذا التأخر الإنتاجي، إذ إن نسبة هذا المكون تقل في الوقت الراهن عن العشرة الكبار وعن متوسط البلدان التي تقع في شريحتنا من الدخل.

ويقيس مؤشر مكون رأس المال في الناتج الإنفاق على المنتجات التي ستُستخدم في الإنتاج مستقبلاً (بجانب عنصر التغيير في قيمة المخزون من السلع المنتجة).²⁸ ويظهر في الرسم التالي نسبة مكون رأس المال في الناتج الإجمالي لمصر منذ الستينات حتى الوقت الراهن. (المصدر: البنك الدولي).



27 التقرير المصري للاستثمار نحو توزيع عادل لثمار النمو - الملخص التنفيذي - مجلس أمناء هيئة الاستثمار - 2008.

نسبة المكون الرأسمالي في الناتج في 2016 (المصدر البنك الدولي) .

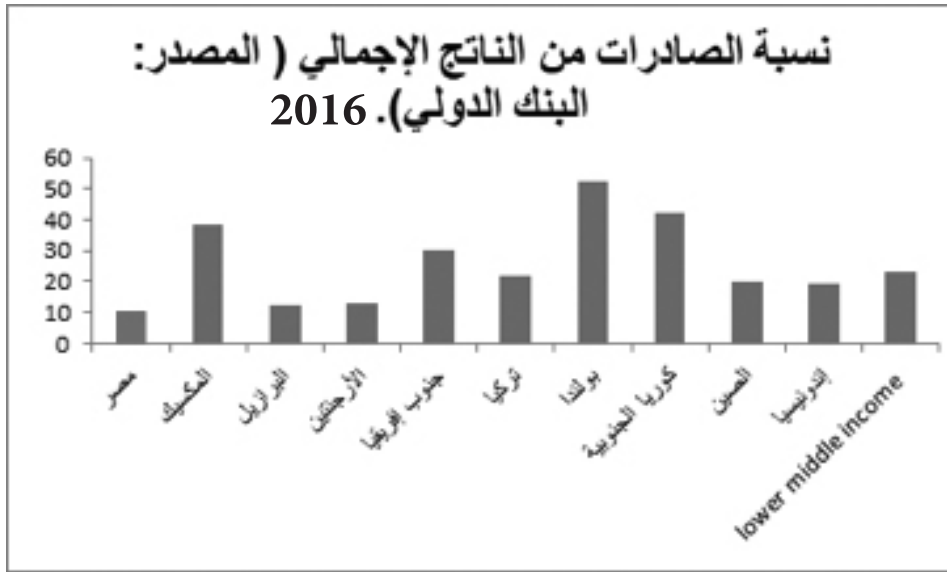


كما لا يزال اقتصادنا يعتمد بقوة على استيراد السلع الاستثمارية ومدخلات الإنتاج من الخارج، بلغت مساهمتها 53.8% من مجمل الواردات خلال العام المالي 2016-2017.²⁹

وتذهب العديد من الأدبيات إلى أن توافر الإيرادات الريعية يحفز الاقتصاد على الخمول عن الإنتاج، طالما أن باطن الأرض يُخرج لنا الثروة. وتعكس بيانات التجارة الخارجية المصرية كيف تلعب الإيرادات الريعية دوراً أساسياً في الاقتصاد، حيث تساهم الصادرات البترولية بما يتراوح بين ثلث إلى نصف مجمل الصادرات.



وتبدو البلاد متأخرة للغاية عالميًا من حيث المكون التكنولوجي في الصادرات، في الوقت الذي ذهبت فيه دراسات إلى أن تعظيم المكون التكنولوجي في الصادرات كان ضمن الأسباب الرئيسية لضمان معدلات نمو اقتصادية أفضل.³⁰ ويمثل الصراع على التكنولوجيا محور الصراع التجاري في الوقت الراهن، فكلما كان البلد أقدر على تطوير التكنولوجيا، كلما كان السوق العالمي في احتياج لإنتاجه، وتمكن البلد المصدر من تحسين موازينه التجارية والتحول من العجز إلى الفائض. ويخبرنا صندوق النقد الدولي أنه خلال الفترة من 1995 إلى 2014 كانت الولايات المتحدة، واليابان، وألمانيا، وفرنسا، وبريطانيا، يستحوذون على نحو ثلاثة أرباع حصة براءات الاختراع العالمية. لكن الصين، وكوريا الجنوبية، لم يتركا لهم الساحة، وظلا يصارعان من أجل أن تنمو حصتهما من براءات الاختراع، حتى أصبحتا من المنافسين الكبار دوليًا في هذا المجال.³¹ وقد دفع هذا الصعود الآسيوي الرئيس الأمريكي، دونالد ترامب، إلى الدخول في حرب تجارية مع الصين، للحد من نفوذها في السوق الدولية.

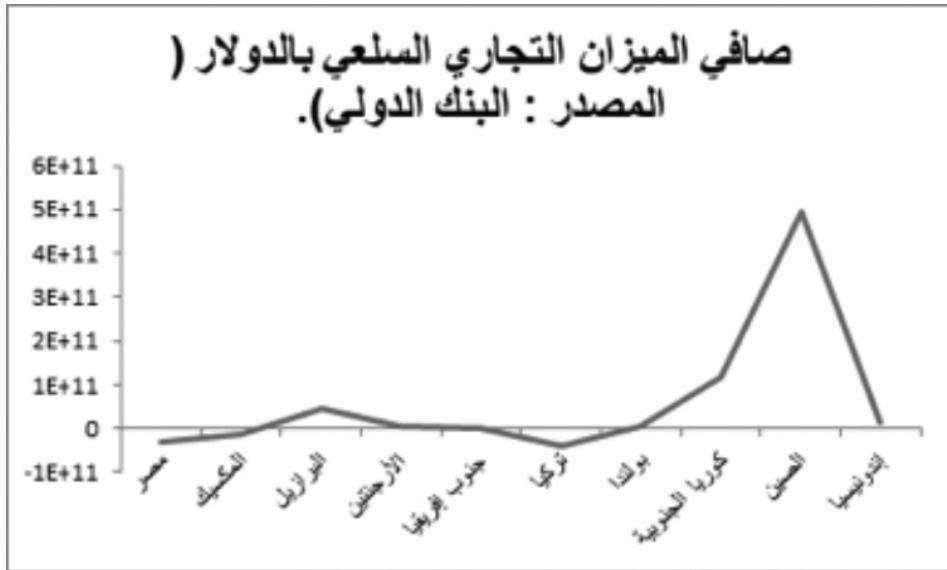


ليس أمرًا عجيبيًا إذن أن يعاني الاقتصاد المصري من عجز تجاري مزمن، طالما أنه

30 Esra Kabaklarli , Mahmut Sami Duran , Yasemin Telli Üçler - THE DETERMINANTS OF HIGH-TECHNOLOGY EXPORTS - Article in *Atlantic Economic Journal* . (4)39 December 2011 .

31 IMF - World Economic Outlook ,April - 2018 chapter.4 <https://www.imf.org/en/Publications/WEO/Issues/20/03/2018/world-economic-outlook-april#2018-Chapter204%>

خارج حدود هذه المنافسة الدولية على التكنولوجيا، ويسيطر عليه النمط الريعي بشكل كبير كمصدر لخلق الثروة.



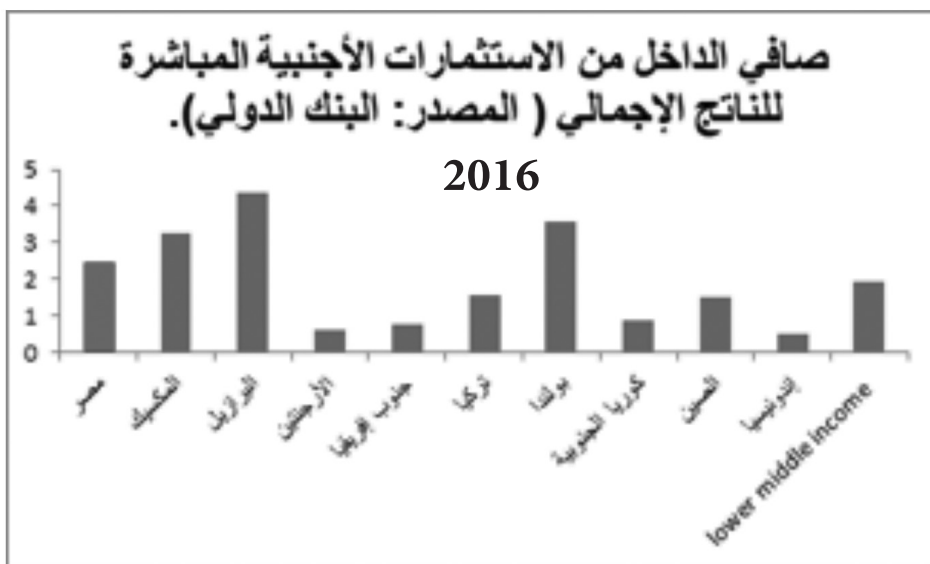
ويهيمن الطابع الريعي على الاقتصاد في مجال العمل أيضًا، إذ إن الاحتياج القوي لبلدان الخليج للعمالة المصرية منذ الستينيات ساهم في خلق عوائد مرتفعة من تحويلات المصريين العاملين في بلاد النفط. وبحسب آخر تعداد، فإن عدد هؤلاء العاملين يبلغ نحو 9.4 مليون فرد، النسبة الأكبر منهم يقيمون في البلدان

العربية.³² ولا توجد بيانات عن عدد الأسر المرتبطة بهؤلاء المهاجرين، لكن بالنظر إلى أن متوسط عدد أفراد الأسرة المصرية 4.04 فردًا، فإن الفئات المرتبطة بهؤلاء المهاجرين، ممن يتم الإنفاق عليهم من الدخول المولدة في بلدان الخليج، تمثل بالتأكيد شريحة لا يستهان بها من المجتمع المصري.

وتبرز أهمية دخول العاملين في الخارج في أوقات الأزمات الاقتصادية. فخلال فترة الاضطرابات التي تلت ثورة 2011 والتي أدت إلى تباطؤ الاقتصاد، ثم صدمة التعويم في نوفمبر 2016، كان المصريون في الخارج يزدون من تحويلاتهم إلى أسرهم في مصر لمساندتهم في هذه الظروف الاقتصادية العصيبة، ويستفيدون بطبيعة الحال من فارق العملة، حيث إن دخولهم الدولارية تزداد قيمتها في السوق المحلي مع تراجع الجنيه. لذا ظلت هذه المصادر الريعية إحدى العوامل الأساسية التي تحافظ على استقرار المستويات المعيشية للأسر المصرية في أوقات الأزمات.

أين يستثمر الرأسماليون أموالهم؟

بالرجوع إلى توجهات الاستثمار، فإن مصر تتميز عن العديد من البلدان في حجم الاستثمارات الأجنبية المباشرة التي تتدفق على اقتصادها، كنسبة من الناتج الإجمالي، وهذه الميزة تعوضنا عن ضعف معدلات الادخار. فالاستثمار يرتبط بشكل أساسي بالقدرة على الادخار، لأن هذا الإنفاق المجنب الذي لم يتم توجيهه إلى الاستهلاك هو الذي سيتحول لاحقًا إلى أصول إنتاجية. وتعاني مصر من انخفاض في مستويات الادخار، لكنها تتميز بالقدرة على جذب استثمارات أجنبية مباشرة، حيث تبدو الأخيرة كنسبة مرتفعة من الناتج المحلي الإجمالي، لكن أين تتوجه هذه الاستثمارات؟ وإلى أي مدى هي مفيدة للتطور الرأسمالي أو التنمية؟



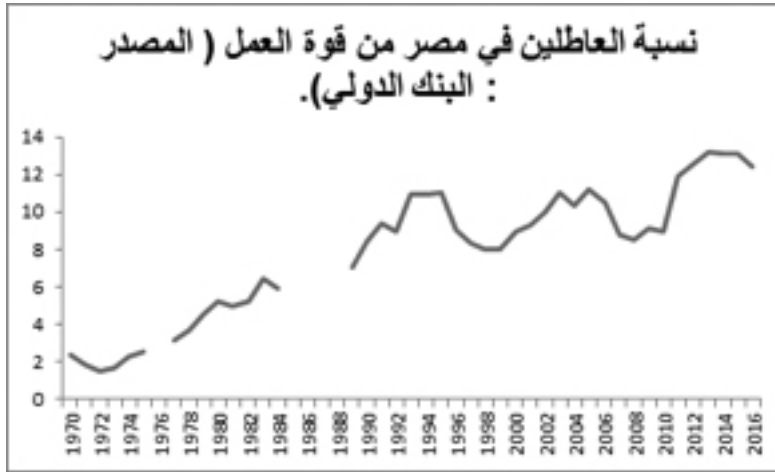
إذا نظرنا إلى توجهات الاستثمار الأجنبي المباشر في مصر، سنجد أن جُل اهتمامه ينصب أيضًا على النشاط البترولي، وهو أمر يؤثر على عملية التنمية في مصر في مجملها.



فالاستثمار في النفط يحتاج لبنية أساسية ضخمة ولتقنيات متطورة لا تمتلكها مصر. لذا فهي تعتمد في نشاط استخراج البترول على شركات من الخارج تمتلك تلك الإمكانيات. تعقد معها الدولة شراكات بأشكال مختلفة يربح فيها الطرفان (الدولة والشركة الأجنبية) من عملية استخراج هذه الثروات الطبيعية من باطن الأرض.

ونشاط هذه الشركات يركز بشكل رئيسي على قدرتها على الإنفاق على المعدات الرأسمالية، بينما لا تحتاج بقوة لأعداد كبيرة من الأيدي العاملة، لذا يوصف نشاط الاستخراجات البترولية بالاستثمار كثيف رأس المال.

من هنا نستطيع أن نفهم لماذا تتدفق على مصر الاستثمارات الأجنبية وتظل معدلات البطالة عند مستويات مرتفعة نسبياً. إذ إن عملية إنتاج النفط تدور بالأساس بين طرفين: الشركات الأجنبية الآتية بمعدات وتقنياتها، والحكومة التي تحصل على ربح هذا النفط وتعيد توزيعه في قلب العملية الاقتصادية، لذا فإن هيمنة هذا النمط الريعي على الاستثمار تتسبب في تعطيل الطاقات العاملة في البلاد.

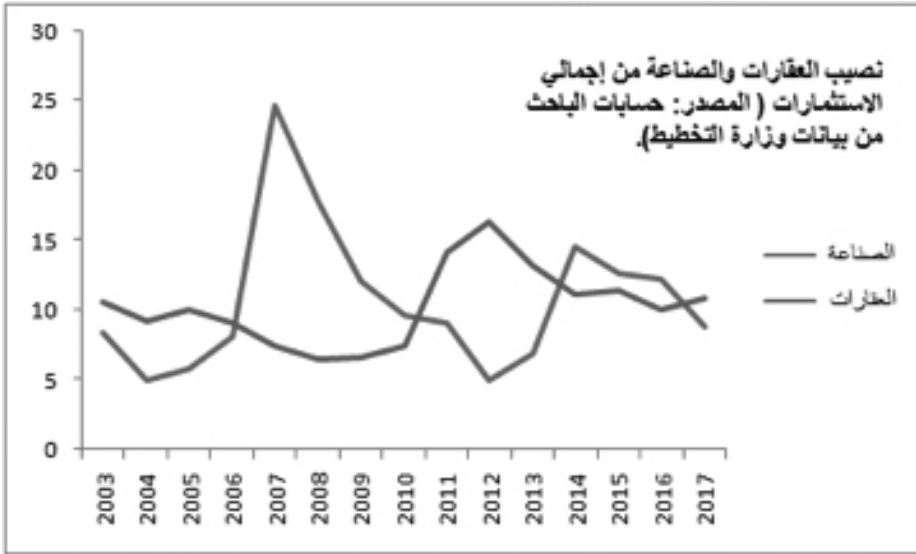


قد يسأل البعض: طالما أن الحكومة تعيد توزيع الربح النفطي علينا، فلماذا لا نستشعر آثاره في عملية التنمية؟ والإجابة على هذا السؤال تتطلب النظر إلى الطريقة التي توجه بها الحكومة نفقاتها ومدى عدالتها في التوزيع. ومن الممكن أن نشير في هذا السياق إلى أن الحكومة اهتمت لسنوات طويلة بتشجيع الاستثمار في مواد البناء، ومنحت هذه الصناعات الطاقة بأسعار رخيصة للغاية، بالرغم من كثافة استهلاك هذه الصناعة لموارد الطاقة، وبينما لا تحتاج هذه الصناعات للعمالة الكثيفة، كانت تستفيد من الربح النفطي في صورة هوامش ربح مرتفعة للغاية تذهب إلى جيوبها مباشرة.

وإذا نظرنا نظرة أوسع لتوجهات الاستثمارات المحلية والأجنبية خلال الخمسة عشر عامًا الماضية، سنجد أنها أيضًا كانت تتركز بشكل كبير في قطاع البترول والغاز والاستخراجات والتكرير، بمتوسط 22.5% سنويًا كنسبة من مجمل الاستثمارات خلال الفترة من العام المالي 2002-2003 إلى 2016-2017. بينما كان متوسط الصناعات التحويلية في نفس الفترة 10.7%، وتوجه الرأسمالية في مصر نصيبًا مقارنًا تقريبًا للخدمات الإنتاجية، حيث إن أنشطة النقل والتخزين وصل متوسطها السنوي في ذات الفترة إلى 11.6%، وإن كان قد غلب عليها الاستثمارات العامة وليس الخاصة.³³ ولا نستطيع أن نعمم بطبيعة الحال المتوسطات السابقة على أداء الاقتصاد، إذ إنه بالنظر للأداء السنوي تظهر الطبيعة المختلفة لكل قطاع. فمثلاً نصيب الاستثمارات

حسابات الباحث من بيانات وزارة التخطيط عن الاستثمار بالأسعار الجارية.

الصناعية تراجع بقوة خلال سنوات الاضطراب السياسي التالية للثورة، وتحديداً العامين الماليين 2012 و2013، وعاد للانتعاش نسبياً في الفترة التالية مع اتجاه الدولة لحل مشكلة نقص الطاقة في المصانع، خاصة عبر اللجوء لاستيراد الغاز. وبدءاً من عام 2011، كان نصيب الاستثمارات العقارية من إجمالي الاستثمارات قد حقق طفرة ملحوظة. وهو ما يعزى سببه إلى هروب جزء مهم من رؤوس الأموال لهذا القطاع من المخاطر السياسية للاستثمار، بجانب كونه ملاذاً آمناً للمدخرات مع تزايد مخاطر العملة المحلية بدءاً من عام 2013.



ويرى اقتصاديون أن هذا الإقبال القوي على الاستثمار العقاري مضرًا بالتنمية وبالنمو الرأسمالي، فهذا القطاع لا يوفر فرص عمل دائمة مثل الصناعة. وبقدر تشابهه مع صناعات أخرى في مرحلة الإنشاء، مثل احتياجه إلى الأسمنت والحديد مثلاً، فإن هذا التشابك ينتهي بمجرد إتمام هذه العملية. فهو يجذب النمو الاقتصادي ولا يدفعه، يحدثه ولا يديمه. هذا بجانب أن العقار ليس من السلع القابلة للتجارة الدولية، أي أننا لا يمكن أن نصدرة للخارج. لذا فتكثيف الاستثمار في قطاع يعتمد على الاستهلاك المحلي يجعل الاقتصاد أقل قدرة على خفض الضغوط الموجودة على موازينه الاقتصادية مع العالم الخارجي.³⁴ وقد كان التحول الأبرز خلال تلك السنوات في الاستثمارات العامة الخاصة بالبنية الأساسية في قناة السويس، والتي قفزت حصتها في العامين الماليين 2015 و2016

34 محمد يوسف - القطاع العقاري و"نوعية" النمو الاقتصادي! - الشروق 2017 - <https://gl.gqvdm.j>

لأكثر من 8% بعد أن كانت أقل من 1%، وذلك بسبب رهان الدولة على أن يسهم التوسع في القناة في زيادة حصيلتها، وهو ما يذكرنا مجدداً بميل الدولة إلى حل مشكلاتها عبر النشاط الربحي وليس الإنتاجي.³⁵

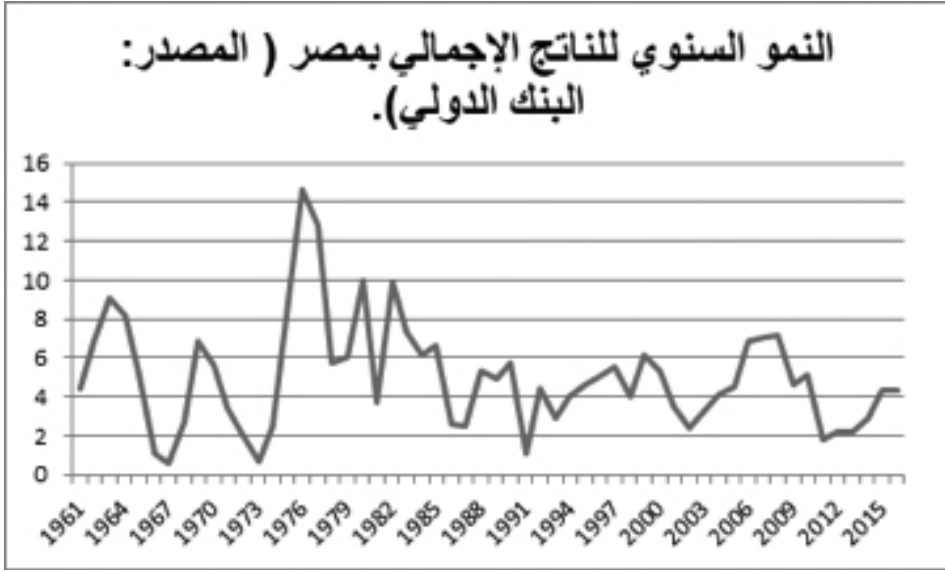
قيود النمو الرأسمالي في مصر

تعكس مؤشرات السنوات الأخيرة استعادة وتيرة النمو الاقتصادي، بعد أن كان الناتج الإجمالي دخل في موجة طويلة من التباطؤ منذ الأزمة المالية العالمية. وبينما تروج الدولة بأن هذا الزخم هو نتاج السياسات التي تطبق بالاتفاق مع صندوق النقد والبنك الدوليين تحت مسمى «الإصلاح الاقتصادي»، إلا أنه من المؤكد أن السياسات الحالية لم تمس بعد المشكلات الهيكلية في الاقتصاد التي تقوض من فرص نموه. لكي نفهم تلك المشكلات بصورة أوضح، نحتاج لأن ننظر إلى مؤشر النمو الاقتصادي على مدى تاريخي طويل نسبياً.

كما يظهر في الشكل التالي، فإن معدل نمو الناتج الإجمالي لم يشهد فترة من الاستقرار على معدلات مرتفعة تسمح بتحقيق درجة أفضل من التراكم الرأسمالي، لكنه عاش فترات قصيرة من الطفرات. ويرى اقتصاديون، مثل جلال أمين، أن الطفرة الوحيدة التي كانت تؤهل الاقتصاد لنمو مستدام، تلك التي كانت مبنية على نشاط التصنيع في الستينيات. أما الطفرتان التاليتان في السبعينيات، والعقد الأول من الألفية الجديدة، فقد كانتا مبنيتين على قطاعات مؤهلة للتذبذب مثل البترول (الذي يتأثر بالأسعار العالمية) والسياحة والإنشاءات.³⁶

35 حسابات الباحث من بيانات وزارة التخطيط عن الاستثمار بالأسعار الجارية.

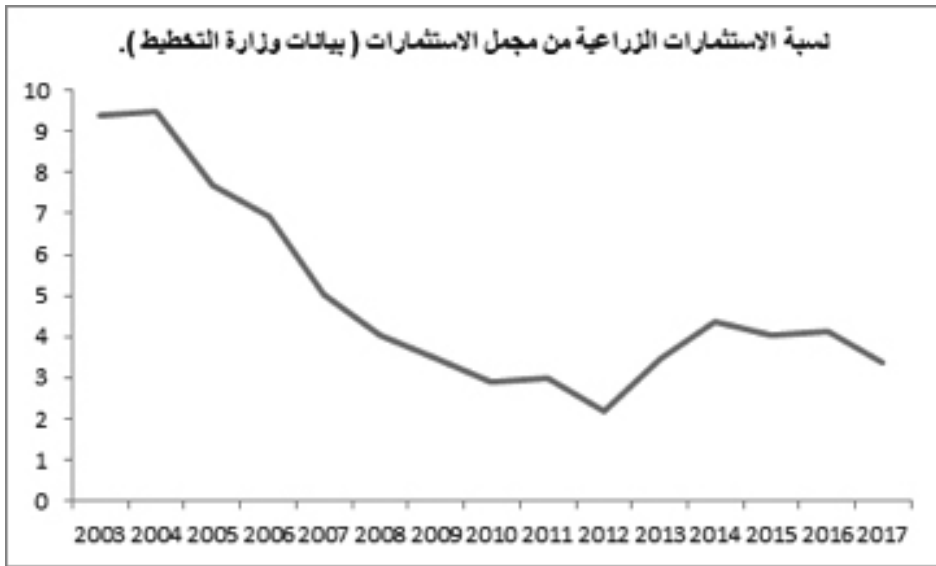
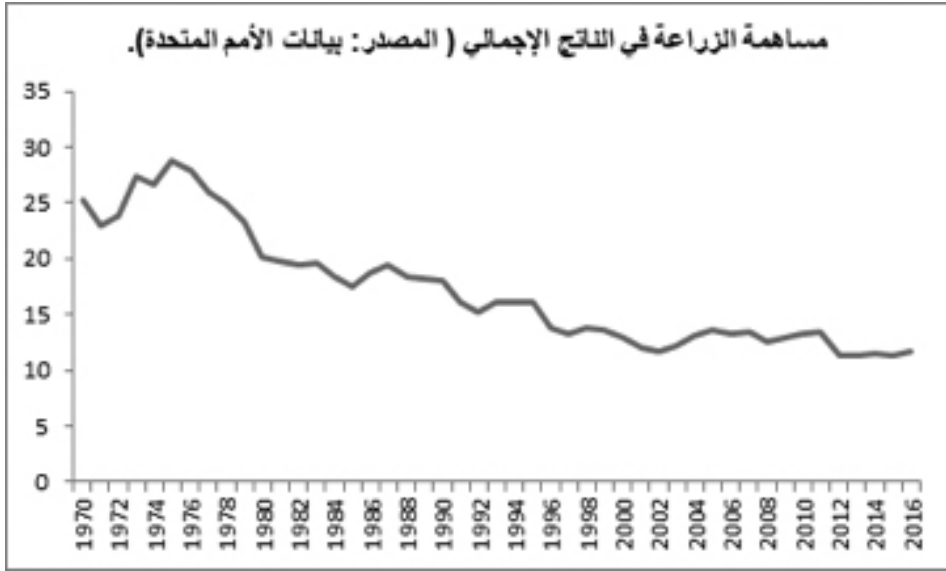
36 جلال أمين - قصة الاقتصاد المصري من عهد محمد على إلى عهد مبارك - دار الشروق - 2012.



وبالنظر لهيكل الناتج الإجمالي منذ حقبة الانفتاح، يبدو أن الاقتصاد المصري شهد تغيرات غير قليلة، لكنها ليست تلك التغيرات التي تضعه على مسار النمو المستدام. فمساهمة الصناعة في الناتج الإجمالي لم تتغير تقريباً منذ السبعينيات، بمتوسط سنوي 16% من 1970 حتى 2016.³⁷ بينما كان نصيب الزراعة من الناتج الإجمالي في تراجع مستمر، وكان نصيب هذا القطاع من مجمل الاستثمارات في تراجع أيضاً. صحيح أن نماذج النمو تحبذ الانتقال من التركيز على إنتاج السلع الأولية إلى أنماط إنتاج أكثر تحديثاً، لكن في الحالة المصرية كان تراجع الزراعة يعني اكتفاءً أقل من السلع الأولية التي تساهم بشكل كبير في العجز التجاري للبلاد، الأمر الذي كان يُعَرِّض الاقتصاد بأكمله لصدّات متكررة من انخفاض العملة المحلية ويؤثر عليه سلبيًا.

37 حسابات الباحث من قاعدة بيانات الأمم المتحدة بخصوص الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الجارية بالدولار <https://unstats.un.org/unsd/org.un>

[asp.dnlList/snaama/unsd/org.un](https://unstats.un.org/unsd/org.un)



هذا الجمود أو التراجع في نصيب الأنشطة الإنتاجية من الاقتصاد يدفعنا للنظر إلى تزايد نصيب التجارة من الناتج بنظرة سلبية. لأن نمو النشاط التجاري في الحالة المصرية قد يكون مدفوعاً بالاستيراد، الذي يكون في كثير من الأحيان لأغراض استهلاكية. وما يؤكد على ذلك استمرار تفوق نسبة الواردات من الناتج المحلي على الصادرات (كما يظهر في الشكل التالي). وحسب الاقتصادي جودة عبد الخالق، فإنه على الرغم من توسع مصر في اتفاقيات تحرير التجارة خلال العقود الأخيرة،

لكن هيكل الصادرات هيمنت عليه الصادرات النفطية والصادرات منخفضة التكنولوجيا التي تمثل 90% من الصادرات المصنعة، وكان للانفتاح التجاري تأثير سلبي على الفقر والتوظيف.³⁸



وتذهب العديد من الدراسات إلى أن ضعف الإنتاجية في مصر من أهم مكبات النمو الاقتصادي. والمقصود بالإنتاجية (productivity factor total) حجم ما يتم إنتاجه منسوباً لما تم إنفاقه على هذا الإنتاج. لذا فكلما ضعفت الإنتاجية، كان يعني ذلك أن الاقتصاد أشبه بأرض تستهلك سماداً وبدوراً وتقاوي كثيرة، لكنها تخرج لنا محصولاً شحيحاً.

يرتبط تحسين الإنتاجية بقدرة الاقتصاد على استغلال الطاقات العاملة فيه، بحيث يُوجه العمال للانتقال (allocation labour) من القطاعات التقليدية منخفضة الإنتاجية إلى القطاعات الحديثة مرتفعة الإنتاجية، من الزراعة إلى الصناعة، وهو ما يعرف بـ (effectbetween sector) أو أن يقوم الاقتصاد بتحديث القطاعات التقليدية ذاتها ليحسن استغلال العمالة القائمة فيها وهو ما يعرف بـ (effectwithin sector). وتذهب دراسة لبنك التنمية الإفريقي (عن الفترة من 2001-2008) إلى أن القطاعات الأعلى تشغيلاً في مصر مثل الزراعة، والخدمات الاجتماعية، والإنشاءات،

والتجارة، والسياحة، هي الأقل في إنتاجية العمالة.³⁹ لذا فهي توصي برفع إنتاجية قطاعات بها تركيز عمالي كبير مثل الزراعة، عبر الاستثمار في تكنولوجيا تحسين الإنتاج، لكن يبدو من بيانات الاستثمار التي عرضناها في الفقرات السابقة، أن مصر كانت تسير في اتجاه معاكس.

وتشير الدراسة أيضًا إلى ضعف إنتاجية العمالة في القطاعات غير الرسمية. ويمثل هذا الاقتصاد الموازي أحد مكبلات النمو في ظل استحوذته على نصف العمالة المشتغلة تقريبًا. لذا يوصي البنك الإفريقي بسياسات موجهة بتحسين إنتاجية هذا القطاع، سواء بالتدريب أو مساعدته على التوسع في نشاطه الاقتصادي.⁴⁰ وتصف دراسة لمنتدى البحوث الاقتصادية العقد الأول من القرن الجديد بأنه «عقد ضائع من الإنتاجية»،⁴¹ مؤيدة التحليل السابق بأن التوظيف مركز في القطاعات الأقل إنتاجية. فإذا جمعنا عدد العاملين في قطاعات الزراعة والقطاع العام متضمنًا التعليم والصحة، سنجد أنهم يمثلون أكثر من نصف العمال، بينما تساهم هذه القطاعات بـ 30% فقط من الناتج.⁴²

وبينما تتركز العمالة في قطاعات مثل الإنشاءات، فإن إنتاجية القطاع تقل عن 50% من متوسط إنتاجية الاقتصاد كله.⁴³ وتشير الدراسة في هذا السياق إلى أن سياسات الدولة ساهمت في تحفيز قطاع الإنشاءات، من خلال دعم الطاقة الذي يقلل من تكلفة إنتاج مواد بناء مثل الأسمنت، في الوقت الذي تنخفض فيه إنتاجية القطاع لأنه بعيد عن التحديث، ويفتقر إلى العمالة الماهرة. وتبدو من بيانات منظمة العمل الدولية عن توزيع العمالة في مصر، أن هيكل التشغيل كان شبه ثابت خلال العقدين الأخيرين. حيث تستحوذ الخدمات على نصف العمالة تقريبًا، بينما تستحوذ كل من الزراعة والصناعة على ربع العمال.

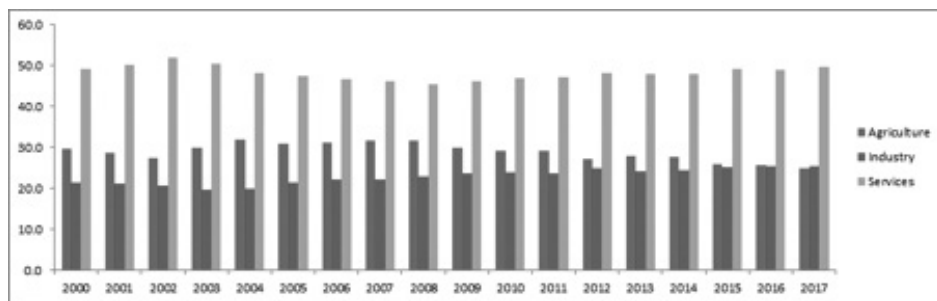
39 Employment and Productivity Growth in Egypt in a Period of Structural Change - 2001-2008 AFDP-2014P - 24 <https://goo.gl/twKqC>

40 نفس المصدر ص 23.

41 Hanan Morsy ,Antoine Levy and Clara Sanchez - GROWING WITHOUT CHANGING: A TALE OF EGYPT'S WEAK PRODUCTIVITY GROWTH - ERF - 2015 - P.2 <https://goo.gl/QzPrS>

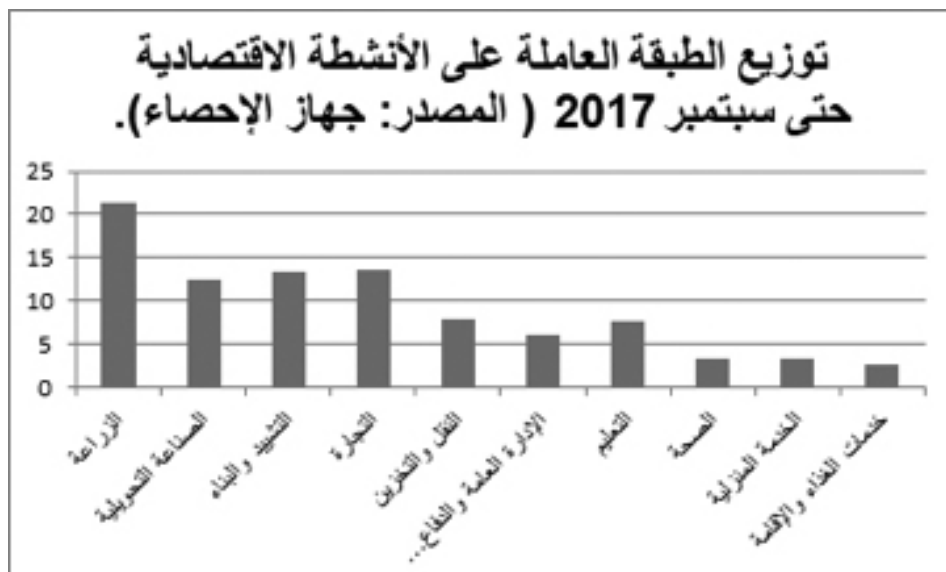
42 نفس المصدر ص 5.

43 نفس المصدر ص 5.



عجز «الحماية الاجتماعية».. معضلة رأسمالية

وتعكس البيانات التفصيلية لتوزيع الطبقة العاملة على الأنشطة الاقتصادية استحواداً أنشطة ترتبط بالخدمات الحكومية على نسبة مهمة من هؤلاء العمال، بنحو 15%، وهي الخدمات الإدارية، وخدمات التعليم، والصحة. ويشير خبراء إلى هذه الظاهرة كعامل آخر مكبل للنمو الاقتصادي، فالدولة اعتادت منذ الستينيات على أن تطبق سياسة تعيين العمالة في الوظائف الحكومية بأعداد تفوق الحاجة الإنتاجية لهذه الوظائف، كأحد آليات دولة الرفاه. وكان ذلك لعلاج العجز القائم في النموذج الناصري على أكثر من صعيد: أولاً على صعيد عدم قدرة هذا النموذج على خلق وظائف حقيقية تتماشى مع طموحات المجتمع بعد تحولات يوليو 1952؛ وثانياً على صعيد ارتباط أشكال الحماية الاجتماعية المختلفة بدرجة كبيرة بالعمل لدى الدولة.



وبرغم تزايد الأعباء المالية لسياسة التعيينات الحكومية خلال العقود التالية للمستينيات، لكن الدولة لم تستطع أن تطرح فكرة تسريح العمالة الفائضة (حتى الآن) ربما بسبب الحساسية السياسية لمثل هذه الخطوة. فظروف العمل في القطاع الخاص كانت أكثر قسوة ونسبة كبيرة من تعاملاته تتم خارج الإطار الرسمي، أي بلا حماية اجتماعية، لذا كانت أي خطوة صريحة بتسريح العمالة الحكومية سينظر لها على أنها تخلي منها عن مساندة قطاعات واسعة من الطبقة الوسطى. ومن جهة أخرى، لم تقم الدولة بالدور الكافي لتحسين الإنتاجية في العديد من الجهات التابعة لها والمكتظة بالعمالة. فقد قاومت ضغوطاً من تيارات المعارضة السياسية التي كانت تطالبها بالتوسع في الإنفاق على الخدمات العامة وتحسينها، خاصة وأن خدمات مثل التعليم والصحة تصب بشكل مباشر في صالح التنمية، بل وتضمن استدامة النمو الاقتصادي. وحتى بعد أن نصّ دستور 2014 على حد أدنى للإنفاق على هذه الخدمات، لم تلتزم به الدولة، وفقاً لتقديرات ناشطين حقوقيين. الخلاصة أننا لدينا عجز كبير في سياسات الحماية الاجتماعية كانت تعوضه الدولة بتعيين عاملين في الجهاز الحكومي في وظائف ضعيفة الإنتاجية.

ويدور النقاش حول هذه المشكلة منذ الستينيات إلى وقتنا المعاصر، وهو ما يشير إلى العبء الاقتصادي لإهمال الدولة للسياسات الاجتماعية في بلادنا. حيث يشير إلى هذه المعضلة عبد العزيز الصبروت في تقييم الخطة الخمسية الأولى، ويقول إن «إيجاد فرص العمل لغالبية القوى العاملة، وتقديم الخدمات المجانية، قد أديا إلى التوسع في الخدمات في بعض الأحيان وبقدر الإمكان على حساب الإنتاج»، لكنه يعود ويدافع عن هذا التوجه معلّقاً بأن «الأهداف الاجتماعية أقوى من منطق التخطيط والاقتصاد».⁴⁴

وعلى امتداد نفس الخط، تقول دراسة معاصرة إن التغيرات الهيكلية لتوزيع العمالة في الفترة من الثمانينيات إلى 2005 كانت لصالح قطاع الخدمات، خاصة الخدمات الاجتماعية، معتبرة أنه توجه غير إيجابي على أداء الاقتصاد، ويعكس بطالة مختفية وراء أنشطة عمل غير منظمة وتتسم بانخفاض الإنتاجية.⁴⁵

44 عبد العزيز الصبروت - في تقييم الخطة الخمسية الأولى - مجلة مصر المعاصرة - 1967 - ص 69.

45 Naglaa El-Ehwany and Nihal El-Megharbel- Employment Intensity of Growth in the Egyptian Economy, with a Focus on the Manufacturing Industries - ECES - 2009 - p.33

الجباية الدولية القوية والجباية المحلية الضعيفة

ومن أهم القضايا التي يجب أن نسلط عليها الضوء في إطار حديثنا عن أسباب تأخر الرأسمالية في مصر وعجزها عن اللحاق بركب الدول المتقدمة، هو ضعف الإيرادات العامة. إذ إن عدم قدرة الدولة على تحصيل الإيرادات، بل ولجوءها إلى الاستدانة، هو من أهم العوامل المقيدة للنمو الاقتصادي. ذلك لأسباب عدة، منها أن استنزاف الديون لنفقات الدولة يأخذ من نصيب النفقات ذات الطابع التنموي، كما أن عجز الموازنة بطبيعة الحال هو أحد العوامل المحفزة للتضخم، وتذهب دراسات إلى أن ارتفاع التضخم فوق مستويات معينة يقيد من فرص النمو الاقتصادي.

المصدر الأساسي الذي تستند عليه الدولة في تمويل نفقاتها هو الضرائب، لكن الحكومة تعجز عن جباية إيرادات ضريبية كافية. إذ يشير الخبراء إلى أن مصر متأخرة عن المتوسط العالمي في نسبة الضريبة للنتائج الإجمالي (في مصر 12.5% وعالمياً 15.2%) بل إن نصيب الضرائب الحالي من الناتج متراجع عن نسبته في الثمانينيات بشكل قوي (بلغ 24.8%).⁴⁶

ومن أهم عوائق تحصيل الإيرادات الضريبية في مصر هو أن الحكومة عادة ما كانت تستند إلى ضرائب الاستهلاك كمصدر أساسي للإيرادات الضريبية، وتصل بها إلى أقصى حد ممكن فرضه. في الوقت الذي لا تستغل فيه الإيرادات الممكنة تحصيلها من ضرائب الدخل والثروة والأصول بالشكل الكافي.

ويفترض أن تستغل الدولة مواردها العامة في إنشاءات البنية الأساسية الداعمة للنشاط الإنتاجي، أو في البحث العلمي، أو الاستثمار في رأس المال البشري (التعليم والصحة) وكلما كانت الموارد شحيحة كانت القدرة على هذه الاستثمارات أقل.

والناظر إلى تاريخ السياسات الضريبية في مصر، يجد أن مشكلة الاعتماد على ضرائب الاستهلاك، مقابل محدودية مصادر الضرائب الأخرى، مسألة متأصلة منذ الحقبة الناصرية. فبحسب الاقتصادي محمود عبد الفضيل، فإن ضرائب السلع والخدمات كانت تمثل 67% من مجمل العوائد الضريبية في العام المالي 1958 وقد ارتفعت هذه النسبة إلى 75% في 1964، وكانت 71% خلال بقية عقد الستينيات.⁴⁷ ويرى عبد الفضيل أن السبب الرئيسي لهذا الاعتماد القوي للنظام الناصري على ضرائب الاستهلاك هو سهولة تحصيل هذه الضريبة، بالرغم من منافاتها للعدالة

46 إنفو جراف لمركز حلول للسياسات البديلة - <https://Wk3XvF/gI.goo/>

47 Mahmoud Abdel - Fadil - the political economy of nasserism - Cambridge university press - 1987 - p.73

الاجتماعية لأنها ضريبة تراجعية، أي أن الأكثر ثراءً يدفع نسبة أقل من دخله لسداد هذه الضريبة. وقد أثبت عبد الفضيل بالفعل من واقع بيانات بحث الدخل والإنفاق أن الطبقات الدنيا والوسطى كانت تسدد نسبة أكبر من دخولها لدفع هذه الضريبة مقابل الطبقات العليا.⁴⁸

سهولة التحصيل التي يتحدث عنها عبد الفضيل مقصود بها أن ضرائب الاستهلاك تفرض على السلع مباشرة، وليس فيها احتكاك مباشر بين الدولة والمواطنين أو الشركات. فهي تفرض كمبلغ إضافي على سعر السلعة النهائي ويسدد المواطن ثمنها ضمن الثمن الإجمالي لهذه السلعة. أما ضرائب الدخل فهي تقتطع مباشرة من الدخل، ويتطلب سدادها أن يفصح صاحب هذا الدخل للدولة عن دخله، وأن تقول له الدولة إنها ترى أن طبقته ملزمة بسداد نسبة معينة من دخولها للصالح العام.

ويقدم الاقتصادي سامر سليمان تفسيراً سياسياً لصعوبة تحصيل ضرائب الدخل والثروة والأصول في مصر وميلها إلى ضرائب الاستهلاك، إذ يربط هذا التوجه بغياب الديمقراطية. فضرائب الدخل والثروة تعني الاقتطاع المباشر مما في حوزة الناس من دخول وثروات، وهو أمر لا تقوى عليه إلا حكومة مُنتخبة يثق المواطن في شرعيتها وفي أنها ستنفق أمواله على الصالح العام وليس الفساد.⁴⁹

وقد تطورت ضرائب الاستهلاك في مصر، من ضريبة فروق الأسعار الناصرية في 1965، إلى ضريبة الجهاد في 1973، ثم محاولة جمع هذه الضرائب تحت قانون واحد في 1981،⁵⁰ انتهاءً بقانون ضرائب المبيعات في 1991، والذي زاد من حصيلة ضرائب الاستهلاك بشكل واضح، حيث ارتفعت نسبة ضريبة المبيعات إلى مجمل الضرائب بين 1995-1991 من 18% إلى 27%.⁵¹

وبلغ متوسط حصيلة ضرائب السلع والخدمات من إجمالي الحصيلة الضريبية بين العامين الماليين 2012-2017 نحو 40%. وقد حققت هذه الضرائب قفزة إلى نحو 53% خلال العام المالي 2017 (من يوليو إلى ديسمبر 2017-2018) مع تعديل قانون ضريبة المبيعات لقانون ضرائب القيمة المضافة.⁵²

48 نفس المصدر ص 81 و 83.

49 سامر سليمان - فتش عن السياسة في تعثر قانون الضرائب العقارية - الشروق - 2010 - <http://com.shorouknews.www/>
a0a2-84a264653471-a276-4c34-dfdd3afc=id&24012010=cdate.aspx.view/columns

50 المذكرة التوضيحية للقانون 133 لسنة 1981.

51 أحمد عبد الرحيم - أثر ضريبة المبيعات على توزيع الدخل في مصر - المجلة المصرية للدراسات التجارية - 1997 - ص 129.

52 بيانات التقرير الشهري لوزارة المالية.

ولجأت الدولة إلى علاج مشكلة عجز الموازنة المتفاقم برفع السعر العام لضريبة الاستهلاك (القيمة المضافة) من 10% إلى 14% من خلال قانون صدر في أكتوبر 2016. وقبل هذا القانون بنحو عام كانت قد ألغت شريحة ضريبة (مؤقتة) تفرضها تحت قانون ضرائب الدخل على الفئات الثرية، مع تخفيض الحد الأقصى لضريبة الدخل على الأفراد والشركات إلى 22.5%، من 25%. حيث تواكب هذا الإجراء مع تنظيم مؤتمر في مارس 2015 لجذب الاستثمار الأجنبي، وكان هذا الإجراء من أبرز التعديلات الضريبية التي تلت قانون وزير المالية، يوسف بطرس غالي، في 2005، والذي وحد ضرائب الدخل عند مستوى 20%.

وتستند الحكومة على هذه التركيبة (الاعتماد أكثر على ضرائب الاستهلاك وأقل على ضرائب الدخل) في محاولاتها للوصول إلى معدلات أفضل من الإيرادات الضريبية الإجمالية تتماشى مع المتوسطات العالمية.⁵³

ويرى خبراء أن مصر بها مصادر غير مستغلة للإيرادات الضريبية، ليس فقط من خلال إلغاء التخفيضات التي أجرتها الحكومة على ضرائب الدخل، ولكن أيضاً عن طريق فرض ضرائب على الأصول. حيث يقدم نادر أسامة تصوراً لضريبة تصاعدية شاملة على الثروة، يمكنها أن تولّد عوائد تصل إلى 28 مليار جنيه سنوياً في المتوسط، أي ثلاثة أضعاف ما يتم تحصيله حالياً من ضريبة على الممتلكات، إذا التزمنا بالتعريف الرسمي للضريبة. وذلك باتباع سيناريو تصاعدي يبدأ بمعدل 1% للشريحة التي تمتلك أكثر من مليون دولار، ويتزايد تدريجياً حتى يصل إلى 5% لمن تفوق ثروتهم المليار دولار.

أحد الأعمدة الرئيسية للضريبة الشاملة التي يقترحها أسامة على الثروة هو ضرورة إصلاح هيكل الضريبة العقارية، في ظل ما يساهم به نصيب الأصول غير المنقولة من إجمالي الثروة في مصر بنسبة 68%. ويقترح وضع معايير أكثر شفافية وعملية لتقييم العقارات، وإنشاء وحدة لحل المنازعات حول التقييم، واستخدام الائتمان الضريبي بدلاً من الإعفاءات، وإلغاء إعفاء الأرض الفضاء. ومن شأن هذا الإصلاح تشجيع الاستثمار في القطاعات الأكثر إنتاجية، وتحجيم الاستثمار في العقارات كنشاط ريعي.⁵⁴

ويطرح محمد سلطان أيضاً تصوراً عن توليد الإيرادات عبر ضرائب الأرباح الرأسمالية، وقد تم تشريع هذه الضريبة بالفعل، لكن مجلس الوزراء أجلها مرتين

53 محمد جاد - مصر تتطلع للوصول إلى المتوسطات العالمية في إيرادات الضرائب ضمن برنامج إصلاحي ينتهي في 2020 - الشرح

الأوسط - ديسمبر 2017 - <https://fnxnrx.gl.gov/>

54 نحو ضريبة على الثروة في مصر - حلول للسياسات البديلة - يناير 2018 - <https://t5tcpc.gl.gov/>

حتى مايو 2020، وهو ما يعكس النفوذ القوي للمستثمرين على الحكومة. إذ كلما اقترب موعد تنفيذ هذه الضريبة كانت البورصة المصرية تشهد مبيعات مكثفة تشعر السلطة بأن تطبيق هذا القانون سيسبب ارتباكاً اقتصادياً لا تقدر على تحمل عواقبه.

وبجانب مطالبته بتطبيق الضريبة المجمدة، يقترح سلطان نظاماً ضريبياً أكثر عدالة من الذي تم تشريعه، يكون عبؤه الضريبي أقل ثقلاً على الاستثمارات طويلة الأجل، وأكثر فاعلية في رفع كفاءة السوق التمويلية،⁵⁵ ناهيك عن مكافحة التهرب الضريبي لأصحاب المهن الحرة، والذي تتحدث الحكومة دوماً عن ضرورة مواجهته، لكن تظل يدها قاصرة عنه. ينعكس هذا التهرب بشكل واضح في نسبة مساهمة ضرائب النشاط المهني غير التجاري في مجمل ضرائب دخول الأشخاص الطبيعية (بلغت 2.3% في العام المالي 2017).⁵⁶

النتيجة الطبيعية لوطأة ضرائب الاستهلاك ذات الطبيعة التراجعية على المواطنين، هو الفجوة الكبيرة في الدخل. فأغنى 10% من المواطنين يحوزون على نحو نصف الدخل، بينما يقل نصيب نصف الشعب الأقل دخلاً عن 20% في معظم الأوقات، كما يظهر في بيانات الفترة من 2000 إلى 2015 كما قدرتها مجموعة (world in-equalitydatabase) التي يشارك فيها الاقتصادي الفرنسي الشهير توماس بيكتي.⁵⁷ ويصنف معهد أبحاث كريدية سويس (Suisse Credit) مصر من بين 12 دولة ذات «لا مساواة حادة جداً»، فهي من أعلى تسع دول تنمو فيها المساواة في الثروة بمعدل سريع للغاية.⁵⁸

ويرى راجي أسعد أن الفترات التي يظهر فيها أن مستويات الدخل في مصر كانت تتقارب، ولم يكن هذا التقارب بسبب أن الأقل دخلاً كانت حياتهم تتحسن، ولكن لأن الطبقة الوسطى كانت تنهار.⁵⁹

وعلى صعيد الجباية الجمركية، فقد سعت مصر إلى تخفيف رسوم الجمارك منذ الثمانينات، حيث هوت أعلى تعريف (RATE TARIFF MAXIMUM) من 110% في 1986 إلى 40% في 1998⁶⁰، وطبقت حزمة أخرى من التيسيرات الجمركية في 2004، بجانب اتفاقيات تحرير التجارة التي كانت الشراكة الأوروبية من أبرزها.

55 ضرائب البورصة المصرية كفاءة وعدالة - حلول للسياسات البديلة - يناير 2018 - <https://ppQYHa/gl.goo/>

56 حسابات الباحث من البيان المالي لموازنة 2018-2019.

57 <http://egypt/country/world.wid/>

58 نحو ضريبة على الثروة في مصر - حلول للسياسات البديلة - يناير 2018 - <https://T5TCpC/gl.goo/>

59 ندوة لمركز حلول السياسات البديلة في الجامعة الأميركية - 2018. <https://vqM4DV/gl.goo/>

60 http://www.eces.org.eg/MediaFiles/Uploaded_Files7%7B57C66574-750C432-E950-E30209-BCABF79%7D_ECESWP85e.pdf - ECES - 2003 - P2 - Trade-Induced Protectionism in Egypt's Manufacturing Sector - Amal Refaat

هذه التوجهات التحريرية لها وجه سلبي يتمثل في رفع الحماية وزيادة الاستيراد، ووجه آخر إيجابي يتمثل في أن السوق العالمية هي الأخرى ترفع حمايتها أمام الصادرات المصرية مما يتيح لنا زيادة التصدير.

ولا يمكن أن ننكر التطورات الإيجابية في النشاط التجاري لمصر خلال تلك الفترة التحريرية، فقد أصبح التصدير أكثر نشاطاً منذ عام 2004، حيث كان ينمو بنسبة 24% مقابل 5% في السابق، ونصيب التجارة من الناتج زاد من 40% في 2000 إلى 60% في 2008، لكنه تراجع إلى 40% في 2010 بسبب الأزمة المالية.⁶¹ لكن مؤشرات العجز التجاري التي عرضناها في الفقرات السابقة تُظهر أننا خرجنا من هذه المنافسة ونحن لسنا على أفضل حال، فمشكلة انحياز الدولة، أو عجزها، عن تحصيل الضرائب على الدخل المرتفعة والثروات، تصب مباشرة في ارتفاع مستويات الاستدانة والتي تؤثر بشكل مباشر على التطور الرأسمالي في مصر. فالديون ترفع من عجز الموازنة مما يقيد قدرة الدولة على التنمية، وكذلك تزيد من مستويات التضخم.

الدولة تنافس القطاع الخاص على الاقتراض

لقد واجهت مصر أزمة مالية في الثمانينيات بسبب الديون كادت أن تدفعها إلى الإفلاس، حيث وصلت نسبة الدين الخارجي للناتج 144% في مطلع التسعينيات.⁶² كانت هذه الأزمة انعكاساً لموجة «البترو دولار» (عندما تدفقت الفوائض النفطية على البنوك الغربية وأغرقت هذه البنوك بلدان العالم الثالث بالديون) ومع انهيار أسعار النفط، كان بلد مثل مصر، يعتمد على الإيرادات الريعية بشكل كبير، يواجه أزمة مالية طاحنة.

أنقذت الحرب بين العراق والولايات المتحدة في مطلع التسعينيات نظام مبارك من مواجهة الإفلاس. حيث شارك النظام في هذه الحرب لصالح الجانب الأمريكي مقابل اتفاق بإسقاط نسبة مهمة من ديونه، وجدولة جزء آخر منها. وبالرغم

61 Zouhour Karray - Boosting World Trade in Tunisia and Egypt by Cutting Non-Tariff Barriers Better Imports for Better Exports - ERF - 2016 - P2 .<http://erf.org.eg/publications/boosting-world-trade-in-tunisia-and-egypt-by-cutting-non-tariff-barriers-better-imports-for-better-exports/>

62 Gouda Abdel-Khalek - MDG-based Debt Sustainability Analysis Egypt - UNDP/UNDESA - p- 3
file:///C:/Users/user1/Downloads/MDG-basedDebtSustainabilityEgypt.pdf

من أن نظام مبارك كان حريصاً على عدم تكرار هذه التجربة المالية المؤلمة، والتي هددت استقراره السياسي، فهو لم يقدر على حل المشكلات الهيكلية في الاقتصاد التي تجعله قادراً على توليد الموارد المالية الكافية. ثم توصل لحل أشبه بسياسة كنس الأتربة تحت السجاد، فقد حد من تفاقم الديون الخارجية التي تعرضه للمخاطر السياسية، ولجأ في المقابل إلى التوسع في الدين المحلي.⁶³ ويمثل الدين المحلي بديلاً أكثر أماناً من الناحية السياسية، حيث يمكن مواجهة الديون المتراكمة بالعملة المحلية عبر طباعة المزيد من الأموال، حتى وإن كان لذلك آثار سلبية على الاقتصاد، لكنها لا تعادل الأثر السلبي لدين بالعملة الصعبة لا تملك الدولة إزائه غير إعلان الإفلاس.

كان للاعتماد على الديون المحلية أضراراً كبيرة أيضاً على النمو الرأسمالي. فقد أغرت الفائدة المضمونة البنوك بالاستثمار في إقراض الدولة وساهم في ظاهرة الـ«banking lazy»، حيث تتجنب البنوك الدخول في مخاطر إقراض القطاع الخاص مقابل تشغيل الأموال مع الدولة.⁶⁴ وهو ما أنتج الظاهرة المعروفة بمزاحمة الدولة للقطاع الخاص على القروض والتي تعد من كوابح النمو الاقتصادي أيضاً. بعد صدمتي الأزمة المالية العالمية واضطرابات الصراع على السلطة عقب سقوط مبارك على الاقتصاد المصري، كان العجز يتفاقم لدرجة جعلت من الصعب التوسع في الاقتراض الداخلي بدرجة تفوق المعدلات القائمة. وعادت مصر للتوسع في الاقتراض الخارجي منذ 2016، مع اتفاقها على برنامج اقتصادي لكبح العجز مع صندوق النقد الدولي في 2016.

الحل، كما رأته الحكومة وصندوق النقد في نوفمبر 2016، لإنقاذ الاقتصاد المتداعي هو التوسع في الاستدانة. لم يكن ذلك حلاً فقط لتمويل الموازنة، ولكن لوقف تدهور العملة المحلية، إذ زادت الحكومة أرصدها من العملة الصعبة عبر ديون خارجية مثل سندات اليورو وديون محلية باعها للأجانب. وشجعت الحكومة المستثمرين الأجانب على الدخول بقوة في سوق أذون الخزنة المحلي عبر زيادات متوالية في أسعار الفائدة المحلية بدأتها في نوفمبر 2016، لترتفع حصة الأجانب في أرصدة أذون الخزنة المحلية من قرب صفر في المائة قبل تطبيق هذا البرنامج الاقتصادي، إلى 30% حتى يناير 2018.⁶⁵

63 نفس المصدر.

64 MOHAMED SALAH YOSSEF - THE IMPACT OF ISSUING TREASURY BILLS ON PRIVATE INVESTMENT IN EGYPT - International Journal of Management and Applied Science - http://www.ijra.in/journal/journal_file/journal_pdf/1489-148187939983-314-.pdf

65 حسابات الباحث من النشرة الشهرية للبنك المركزي المصري - فبراير 2018.

ولم يبدأ البنك المركزي في كبح أسعار الفائدة إلا في فبراير 2018.⁶⁶ كانت تلك الأشهر الطويلة من الفائدة المرتفعة عبئًا كبيرًا على المستثمرين في الأنشطة الإنتاجية، لكنها في الوقت نفسه مثلت فرصة هائلة لسماسرة الديون الدوليين الذين يتربحون من الـ «trade Carry»، أي الاقتراض من الغرب بفائدة منخفضة وإعادة إقراض هذه الأموال للبلدان النامية.

كانت دورة الـ «trade Carry» ممهدة خلال السنوات التالية للأزمة المالية العالمية، فالبنوك المركزية للدول المتقدمة جعلت فائدة الإقراض لديها متدنية لكي تحفز المستثمرين عندها على الإقراض والاستثمار. ساهم ذلك بالفعل في تعافي الاقتصاديات المتقدمة، لكنه شجع أيضًا على الاستثمار في ديون البلدان النامية. والنتيجة أن ديون هذه البلدان تفاقمت لمستويات لم يشهدها العالم منذ أزمة الديون في الثمانينات وفق تقديرات صندوق النقد الدولي.⁶⁷

وتكمن خطورة هذه السياسة على البلدان النامية، ومن ضمنها مصر بطبيعة الحال، في أن البنوك المركزية بالبلدان المتقدمة اتجهت مجددًا لرفع أسعار الفائدة على الإقراض مع عودة الانتعاش لاقتصاداتها بعد ركود طويل. وهو ما يهدد اقتصاديات العالم الثالث التي أدمنت الديون بارتفاع تكلفة هذا الدين.

الخبر الجيد في هذا الأمر هو أن صندوق النقد لن يترك بلدًا مثل مصر لكي تسقط في الإفلاس، أما الخبر السيئ، فهو أن طريقته في تخفيض الديون، التي تسبب جزئيًا في مفاقمتها، ستعتمد بشكل رئيسي على التقشف. حيث يرفع الصندوق خطة قاسية لخفض الدعم المعمم للوقود، والذي يساهم في رفع التضخم ويؤثر سلبيًا على الاستهلاك، مع الإبقاء على نصيب مجالات الإنفاق في رأس المال البشري عند مستويات متواضعة. ويعكس البيان المالي لعام 2019 أن مصر تحت سلطة الصندوق لا صوت فيها يعلو على صوت الديون والتي تمثل أكثر من ثلث نفقات هذه الموازنة.

نحن إذن في دائرة لا تنتهي من الاستدانة والاقتراض لسداد الديون منذ ربع قرن تقريبًا، هو عمر علاقتنا الوطيدة بالصندوق. كم من أموال الديون كان يمكن أن يوجه إلى التعليم والصحة والاستثمارات العامة التي تزيد من الإنتاجية وتحفز النمو الاقتصادي؟

66 المركزي المصري يخفض أسعار الفائدة 100 نقطة أساس مع انحسار التضخم - أروى جاب الله - رويترز - 2018 - <https://ara.>

reuters.com/article/businessNews/idARAKCN1FZ2IY

التراكم عبر الانتزاع

فلنحاول أن نرى مشهد الديون المصرية من زاوية أخرى، تحديداً بأعين أستاذ علوم الإنسان الأمريكي، ديفيد هارفي. لكن قبل أن نُسقط رؤية هارفي على الواقع المصري علينا أن نسمعه بشكل أكثر تفصيلاً.

بما أن هارفي ماركسي بالأساس، فهو يناقش واحداً من المفاهيم الشهيرة في كتاب رأس المال المتعلقة بـ«التراكم البدائي لرأس المال»، الذي كان يقصد به الممارسات الأولى التي قامت بها الرأسمالية الغربية في مرحلة مبكرة من أجل تكوين مراكزها الرأسمالية الكبيرة كما نعهدها اليوم. كانت الرأسمالية تنهب الشعوب المتخلفة لأهداف عدة، منها رغبتها في الاستفادة من مواردها الطبيعية، وأيضاً قواها العاملة، ومنها أيضاً حاجتها لإزاحة أنشطتها الإنتاجية الصغيرة والمتخلفة وتدميرها، حتى تكون هي المنتج الرئيسي لهذه الشعوب.

ويتفق هارفي مع ماركس في أن هذه الممارسات القذرة تمثل الجذور الحقيقية للرأسمالية. لكنه يرى أن هذا النوع من الممارسات لا يقتصر على تلك المرحلة المبكرة، لكنه مستمر إلى وقتنا الراهن. فالرأسمالية تواجه كل فترة مشكلة «فائض التراكم»، أي وجود سلع غير قابلة للتسويق بدون تحقيق خسارة أو قوى عاملة لا تجد وظائف، وكلما تجددت هذه الأزمة أمام الرأسمالية أصبحت في حاجة لممارسة التراكم البدائي.

وإن بدا التراكم البدائي كما يصفه ماركس مصوغاً بالصورة الكلاسيكية للمستعمر الأبيض الذي ينزل بمدفعه وباروده ليستعبد الشعوب السمرء وينهب ثرواتها، فإن أشكال التراكم البدائي الحديثة في وصف هارفي تشبه العديد من السياسات الاقتصادية والممارسات المعاصرة التي تبدو في أعيننا سياسات «نظيفة».

فهي تنطبق مثلاً على السياسات التي تستهدف تحويل بعض الملكيات المشاعية أو الجماعية إلى ملكيات خاصة. مثل خصخصة الأصول العامة وخصخصة الخدمات العامة (المياه والكهرباء) وسياسات الحماية الاجتماعية (مثل الرعاية الصحية) وفرض حقوق الملكية الفكرية على بعض الاختراعات، التي كان معتاداً أن تكون مشاعية طيلة القرون الماضية، مثل حقوق الملكية الفكرية للتقاوي، وغيرها من مستلزمات الزراعة، التي أصبحت ملكاً للشركات الدولية الكبرى بحكم اتفاقية «التريبس».

واختار هارفي أن يسمي هذه السياسات بالتراكم عبر الانتزاع (accumulation by dispossession) وهناك شكل آخر للتراكم البدائي تحدث عنه ماركس وطوره

هارفي يتعلق بالديون. فالاثنان يركزان على دور الاستدانة في لي أذرع الأمم وإجبارها على تبني سياسات تجارية واستثمارية غير عادلة.

وبالطبع يعتبر هارفي سياسات التكيف الهيكلي التي نشرها صندوق النقد في البلدان النامية، وهي تحت تهديد السقوط في الإفلاس، والتي قادت العديد من البلدان، من ضمنها مصر، للتحويل إلى «النيوليبرالية» بشكل عنيف، يعتبرها من أبرز ممارسات التراكم عبر الانتزاع.

في هذا السياق يمكن أن نرتدي نظارة هارفي ونرى سياسات خصخصة القطاع الصناعي المملوك للدولة في التسعينيات مقابل إنقاذ مصر من أزمة الديون، بمثابة تجسيد للتراكم البدائي الذي تحدث عنه ماركس في القرن التاسع عشر. يبدو الأمر في الظاهر أن البلد كان يتخلص من أصوله القديمة لتوفير الموارد المالية الكافية لمواجهة أعباء الاستدانة، لكن في الواقع كانت الخصخصة في كثير من الأحيان بمثابة خروج للدولة كمنتج من بعض الأنشطة، لإفساح المجال للقطاع الخاص، وهو ما سنوضحه بشكل أكبر خلال الفصول التالية.

والمفارقة المحزنة أن بعد هذه التضحيات لم تتخلص مصر من أسر الديون، لكنها حولت عبء الدين من الدين الخارجي إلى الدين المحلي، كما أوضحنا في الفقرة السابقة، وجاءت الأزمة السياسية المصاحبة لثورة يناير 2011 لتكشف عن هشاشة الاقتصاد المصري تحت سياسات الاستدانة.

فقبل الثورة كان الأجانب يمثلون حصة ليست بالقليلة في رصيد الديون الحكومية قصيرة الأجل المعروفة باسم أذون الخزانة. أي أن الاستثمارات الساخنة للأجانب في سوق الديون المصرية كان لها حضوراً مهماً، ويساهم هذا الحضور الأجنبي في مساندة العملة المحلية وتوفير النقد الأجنبي للنظام النقدي المحلي.

ولأنها كانت ساخنة وقصيرة الأجل، كان سهلاً على هذه الاستثمارات أن تخرج بسرعة بعد الثورة تحت وطأة المخاطر السياسية الجارية. فحتى ديسمبر 2010 مثلت حصة الأجانب من أذون الخزانة المصرية نحو 21%، ثم اتجهت للتراجع بدءاً من يناير 2011 حتى وصلت إلى 1.1% في يناير 2012.⁶⁸

وكما أوضحنا في السابق، فإن البنك المركزي استهدف بعد التعويم استعادة الأجانب لسوق الديون الساخنة، وقام بجذبهم عبر زيادة أسعار الفائدة، بجانب أن الاستثمار في الديون المحلية أصبح أقل مخاطرة بعد أن أصبح سعر الصرف الرسمي مساوياً لسعر الصرف الموازي. ليس غريباً إذن أن تتجاوز مساهمة الأجانب أكثر من ثلث أذون الخزانة في آخر البيانات المتاحة عن هذا السوق من البنك

حسابات الباحث من بيانات النشرة الشهرية للبنك المركزي.

المركزي.⁶⁹

ساهم التعويم إذن في تهيئة الطريق أمام هذه الاستثمارات الساخنة، كما كان له أثر إيجابي أيضاً على أصحاب الاستثمارات الساخنة في سوق الأسهم. لكنه في المقابل خفض بعنف من قيمة الأصول المحلية المقومة بالجنيه.

وفي الزيارة الثانية لصندوق النقد، كان التعويم مصحوباً أيضاً بسياسة بيع الأصول العامة. فقد اتفقت الحكومة مع الصندوق على طرح حصص من شركات عامة، كواحد من الحلول المطروحة لتوفير الموارد المالية والحد من عجز الموازنة. في هذه المرة اقتربت الحكومة من قطاعات كان من الصعب التفكير في خصصتها مثل البترول أو البنوك العامة.⁷⁰

إن هذه الدائرة المفرغة من الاستدانة، ثم بيع الأصول لرد الديون تخدم أهداف التراكم في البلدان المتقدمة، لكنها تؤثر على قدراتنا الإنتاجية. خاصة عندما ترتبط ممارسات الخصخصة بعمليات تصفية لأنشطة إنتاجية بالكامل، وليس هناك مثال أدل على ذلك من مثال شركة المراحل البخارية التي تم تفكيك ماكيناتها وتحويلها لنشاط سياحي.⁷¹

حواجز سخية لا تثير شهية الاستثمار!

كما أشرنا في فقرة سابقة، فإن ضعف معدلات الادخار القومي تجعل احتياج البلاد للاستثمار الأجنبي كمصدر خارجي لتمويل عملية التراكم الرأسمالي أمراً شديداً الأهمية.

وخلال العقود التي تلت هزيمة السابع والستين كانت الدولة المصرية تسير في طريق التراجع عن دورها كمستثمر صناعي وتوجه إلى لعب دور المنظم والمحفز للاستثمار، وفي هذا السياق أصدرت العديد من القوانين المحفزة للاستثمار. وفي كل مرة كانت الحوافز تزداد سخاء، ولا يمكن أن ننكر أن بعض من تلك الجهود أتي ثماره بالفعل، لكن مؤشرات نسبة الاستثمار الأجنبي من الناتج، أو إجمالي الاستثمار من الناتج، التي عرضناها في الفقرات السابقة، تُظهر أن نتيجة هذه الجهود في مجملها كانت مخيبة للآمال.

القانون الأكثر شهرة لتحفيز المستثمرين بالطبع هو قانون 43 لسنة 1974

69 حسابات الباحث من بيانات النشرة الشهرية للبنك المركزي عن شهر فبراير 2018.

70 مصر تسعى لجمع 80 مليار جنيه من طرح حصص في شركات حكومية بالبورصة - رويترز - مارس 2018 - <https://ara.reuters.com/article/businessNews/idARAKBN1GU0Q8>

71 المراحل البخارية تنتظر - محمد هندي - تحقيقات الأهرام - 2013 - <https://goo.gl/5t45Ft>

والمعروف بقانون الانفتاح الاقتصادي. سر شهرته أنه ارتبط بحقبة الانفتاح التجاري للبلاد، التي مهدت لخروج الدولة من النشاط الإنتاجي والاكتفاء بدور المنظم للاقتصاد. وقدم هذا القانون حوافز ضريبية للمستثمرين العرب والأجانب، وتم تعديله في 1977 لكي تتاح الحوافز للمستثمرين المصريين أيضًا.⁷²

وقد أعتفت تشريعات السبعينيات أرباح المشروعات الاستثمارية من الضريبة على الأرباح التجارية والصناعية لمدة خمس سنوات اعتبارًا من بداية الإنتاج. كذلك أجاز المشرع أن يكون الإعفاء لمدة عشر سنوات، ويكون ذلك في مشروعات التعمير وإنشاء المدن الجديدة، بشرط أن يكون المشروع خارج نطاق الأراضي الزراعية والمدن واستصلاح الأراضي.⁷³

ويقول صفوت عبد السلام إنه إزاء ما أسفر عنه الواقع العملي من ثبوت عدم فعالية قانون 1974 المعدل بقانون 1977 في تشجيع الاستثمار بصفة عامة، والاستثمار الأجنبي بصفة خاصة، لذلك صدر قانون الاستثمار رقم 230 لسنة 1989، والذي جاء أكثر «سخاء» في منح الحوافز والإعفاءات الضريبية للمشروعات الأجنبية. حيث ضاعف من نسبة الإعفاء من سداد الضريبة على الدخل، إذ أصبح الإعفاء عن مبلغ يوازي 10% من القيمة الأصلية لحصة المساهم في رأس مال المشروع، بعد أن كانت النسبة 5% فقط، وزاد حد الإعفاء من ضريبة الدخل ليصبح 20% من حصة المساهم في رأس المال.⁷⁴

وكانت مدة الإعفاء من ضرائب الدخل في القانون خمس سنوات أيضًا، وقد تصل لعشر سنوات. كما قرر المشرع، ولأول مرة، حافزًا جديدًا يتمثل في تخصيص الأراضي في مناطق معينة للشركات والمنشآت الخاضعة للقانون بدون مقابل.⁷⁵

وعاد نظام مبارك ليحدد تشريعات تحفيز الاستثمار الأجنبي بقانون جديد في 1997، استهدف مجالات وأنشطة معينة بغض النظر عن النظام القانوني الخاضعة له.⁷⁶ ويظهر من تتبع مسار الاستثمارات الأجنبية أن نصيبها في مجمل الاستثمار كان يتضائل برغم تلك الجهود، ربما يفسر لنا ذلك جزئيًا هذا الإسهاب في التشريعات المحفزة. فقبل تولي مبارك كان السادات قد مهد الطريق لحضور قوي للاستثمار الأجنبي في البلاد، حيث ارتفع إسهام هذه الأنشطة في مجمل الاستثمار من 1% عام 1975 إلى 20% في 1981.⁷⁷ إلا أن حوافز مبارك السخية أتت بنتائج عكسية

72 صفوت عبد السلام - الحوافز الضريبية وأثرها على الاستثمار والتنمية في مصر - مجلة العلوم القانونية والاقتصادية - ص 193.

73 نفس المصدر ص 194.

74 نفس المصدر ص 198 و 202.

75 نفس المصدر ص 212 و 213.

76 نفس المصدر ص 206.

77 نفس المصدر ص 230.

ليترجع نصيب هذه الاستثمارات من مجمل الاستثمارات في البلاد من 23% عام 1989 إلى 15% عام 1990، ثم 6% في 1996 إلى 3.3% في العام الذي أصدر فيه آخر قوانينه المحفزة للاستثمار⁷⁸. 1997.

ويرى خبراء أن هذه المؤشرات دليل على أن الحوافز الضريبية وحدها ليست كافية، وأن ظروف الاقتصاد الكلي، مثل الأزمة المالية في النصف الثاني من الثمانينيات، أو الاضطرابات السياسية، مثل حرب العراق، تلعب دوراً مهماً أيضاً في توجيه الاستثمار الأجنبي.

المفارقة الكبرى أن آخر حكومات مبارك انتقدت بقوة أسلوب الدولة في التحفيز، حيث عبر وزير مالية حكومة أحمد نظيف بشكل واضح عن سخطه على سياسة الإعفاءات الضريبية، وقت أن كان يضع قانوناً جديداً للضرائب في 2005.

وقال الوزير يوسف بطرس غالي إن الاتجاه السائد عالمياً هو إلغاء الإعفاءات الضريبية للمستثمرين، معتبراً أنها من المداخل الرئيسية التي تشجع على التهرب الضريبي. وبسخرية لاذعة من سياسة تعظيم الحوافز في المناطق المحرومة من التنمية، قال غالي إن إلغاء هذه الإعفاءات لن يؤثر علي جذب الاستثمار لمناطق الصعيد، لأنه لم تحدث استثمارات أساساً في ظل وجود الإعفاءات.⁷⁹

وبعد عشرين عاماً من آخر قوانين مبارك للاستثمار، اتجهت الدولة لإصدار قانون يستعيد زخم الاستثمار الأجنبي. خاصة وأن الاقتصاد في السنوات الأخيرة صار مكبلاً بالتزامات متفاقمة من المديونية الخارجية، وأصبح احتياجه لهذه التدفقات الاستثمارية أمراً حتمياً لضمان عدم الوقوع في اختناقات مالية مستقبلية.

إلا أن مناقشات القانون الجديد أظهرت أن ثمة انقسام بشأن سياسة الحوافز داخل الدولة لم يتم حسمه. وظهر هذا الخلاف على السطح مع تمسك وزيرة الاستثمار بعودة المناطق الحرة (الخاصة) في القانون الجديد، التي تراها وزارة المالية باباً للتهرب الضريبي.⁸⁰

قبل هذا النقاش ببضعة أشهر، كانت صحيفة في جريدة «اليوم السابع» نشرت تحقيقاً استقصائياً عن المناطق الحرة، وهي مساحات تعاملها الدولة معاملة ضريبية خاصة في مقابل أن تستهدف بالأساس نشاط التصدير (بعضها مناطق عامة وأخرى تخصص لمشروع واحد تسمى بالخاصة). وأظهر التحقيق أن تلك المناطق صارت منفذاً كبيراً تتهرب عن طريقه رأسمالية مبارك من العبء الضريبي

78 نفس المصدر ص 231.

79 ياسر صبحي - قانون الضرائب الجديد يسهم في حل جوهرى لعجز الموازنة على المدى المتوسط - الأهرام - 2004 - <http://>

HTM.ECON4/2004/12/2/Archive/eg.org.ahram.www

80 «الاستثمار» بين قرضين.. فلسفة لا تتغير بتغير القوانين - وعد أحمد - مدى مصر - 2017 - <https://goo.gl/ZU5SYz>

والرسوم الجمركية.

وبحسب التحقيق الذي قامت به الصحفية منى ضياء، فإن المناطق الحرة لم تحقق هدفها في اجتذاب الاستثمار الأجنبي. حيث كانت رؤوس الأموال الأجنبية في هذه المناطق تنقلص خلال العشرين عامًا الماضية، وحل محلها استثمارات مصرية بلغت نسبتها 82% من رؤوس الأموال المستثمرة بالمناطق الحرة عام 2015.⁸¹ وأصبحت هذه المناطق التي خرجت عن الهدف المقصود من إنشائها مجالاً واسعاً لتهريب السلع من الرسوم الجمركية، وملاذات ضريبية تستخدم في تحويل الأرباح دون الخضوع للضرائب. خاصة وأن وزارة المالية لا تتمكن من الاطلاع على ميزانيات الشركات العاملة في هذه المناطق. وهو ما يصعب عليها كشف التلاعبات التي تقوم بها الشركات للتهرب من عبء الضرائب، وفقاً للتحقيق الصحفي. وتعود جذور سياسة المناطق الحرة إلى الخمسينيات. وبدأت فكرة المنطقة الحرة الأشهر في مصر، بورسعيد، من الحقبة الناصرية، حيث صدر قانون تنظيمها في 1966، لكن تطبيقها تعطل بسبب حرب 1967.⁸²

وعادت المنطقة الحرة ببورسعيد إلى الحياة في 1976، لتصبح منفذاً رئيسياً للسلع المستوردة المعفاة من الأعباء الجمركية، ورمزاً للانفتاح التجاري على نمط الاستهلاك في العالم الغربي الرأسمالي، مع أفول عصر تبادل السلع مع بلدان الكتلة الشرقية. وإن كان الهدف من إنشاء المناطق الحرة لم يكن استهلاكياً بالأساس، فقد كانت الدولة تتطلع لأن تكون أداة من أدوات تحفيز النشاط التصديري. حيث تيسر لمصنعي تلك المناطق استيراد مدخلات الإنتاج مقابل أن يقوموا بنشاط تصديري. لكن الواقع، كما تقول إيمان مرعي، الخبيرة بمركز الأهرام للدراسات، إن المناطق الحرة في الوقت الحالي أصبحت تستهدف الأسواق المحلية بشكل رئيسي وليس التصدير. ولا يمثل ذلك فقط فرصة مهددة لجلب العملة الصعبة، لكن أيضاً منافسة غير عادلة للمنتجين المحليين خارج المناطق الحرة.⁸³

بل صارت تلك المناطق إحدى المصادر المولدة للعجز التجاري عبر نشاطها الاستيرادي الشره. فخلال الفترة من 2011-2012 إلى 2015-2016، أسهمت المناطق الحرة بنحو 10.3 مليار دولار من الصادرات السلعية، و5.9 مليار دولار من الصادرات الخدمية، بينما كان نصيب تلك المناطق من إجمالي الواردات حوالي 8.45 مليار

81 عودة المناطق الحرة جدل لا ينتهي - منى ضياء - اليوم السابع - مايو 2017 - <https://goo.gl/ARwiLr>

82 إيمان مرعي - المناطق الحرة في مصر قراءة نقدية - مركز الأهرام للدراسات السياسية والاستراتيجية - 2017 - <http://acpss.ahram.org.eg/News/16491.aspx>

83 نفس المصدر.

دولار.⁸⁴ لكن في النهاية أعاد قانون الاستثمار الجديد الحياة لسياسة المناطق الحرة الخاصة، وجدد أيضًا سياسات الإعفاءات الضريبية، بطرحه إمكانية تطبيق خصم من صافي الأرباح الخاضعة للضريبة لمدة لاتزيد عن سبع سنوات. وقد استهدفت تلك الحوافز المناطق الأكثر احتياجًا للتنمية، ونوعيات معينة من المشروعات الأقرب للأهداف التنموية أيضًا، مثل المشروعات الصغيرة.⁸⁵

ولا يزال من المبكر أن نحكم على مدى نجاح تلك الحوافز في زيادة إقبال الاستثمار الأجنبي على مصر. لكن المؤكد أن تيسيرات الضرائب والجمارك لا تكفي وحدها لجذب الاستثمار. فهناك عوامل أخرى تتحكم في رغبة المستثمرين، منها مخاطر الاقتصاد الكلي للبلاد، فهناك مؤسسات تصنيف ائتماني تضع ديونًا مصرية تحت تصنيف «درجة الاستثمار» وهو ما يعكس رؤية غير إيجابية بشأن الوضع المالي للبلاد، حتى وإن لم ينعكس ذلك بشكل كبير على إقبال مستثمري الديون على شراء الأوراق المالية السيادية في مصر، فهو قد يؤثر على قرارات المستثمرين في أنشطة إنتاجية على الأجل الطويل.⁸⁶ ويؤثر أيضًا المناخ السياسي للبلاد على شراهة الاستثمار الأجنبي، ومدى الإحساس بسيادة القانون والقدرة على الحد من الفساد، ويُظهر مؤشر (and voice accountability)⁸⁷ تدهور وضع مصر قياسًا عليه.⁸⁸

ويستشعر المستثمرون الأجانب بالقلق من الفساد وغياب القانون لما يسهم فيه ذلك من زيادة تكاليف أعمالهم، عندما يتعلق الأمر بإنهاء إجراءات حكومية أو بالدخول في مناقصة عامة على سبيل المثال. وقد حاولت الحكومة أن تحد من هذه المخاوف عبر مساعيها لاختصار إجراءات تأسيس الشركات، ومنحها التراخيص عبر شبك واحد في هيئة الاستثمار، لكن هذه التجربة واجهت الكثير من العقبات.

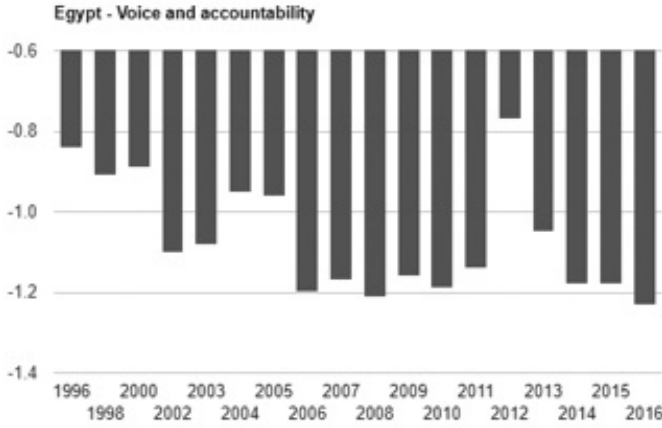
84 نفس المصدر.

85 قانون الاستثمار 72 لسنة 2017 - مادة 11 - <https://goo.gl/CqvWuR>.

86 Investors Are Ignoring Egypt's Credit Ratings - Ahmed Feteha - Bloomberg - 2018 - <https://goo.gl/HiWQ38>.

87 يقيس هذا المؤشر مدى قدرة المواطنين على المشاركة في اختيار حكومتهم وحرية التعبير وحرية التنظيم وحرية الإعلام.

88 World Bank voice and accountability index - https://www.theglobaleconomy.com/Egypt/wb_voice_accountability/.



Source: TheGlobalEconomy.com, The World Bank

الصراع على سلطة منح الأراضي والتراخيص

سعت الدولة المصرية في الفترة التالية للانفتاح الاقتصادي إلى تيسير إجراءات الترخيص للمشروعات. وكانت فكرة الشباك الواحد (أي توحيد المنافذ الحكومية التي تُرخّص عمل المستثمرين) من أبرز الأفكار المطروحة في هذا المجال. ودخلت هذه الفكرة في طور النضج بعد وصول حكومة أحمد نظيف، وتولي الخبير القانوني زياد بهاء الدين رئاسة هيئة الاستثمار. حيث صدر في 2004 تعديل على قانون حوافز الاستثمار لسنة 1997 جعل الهيئة مسؤولة عن تلقي طلبات تأسيس المشروعات وتراخيصها وطلبات تخصيص الأراضي.

وتمنح هيئة الاستثمار بشكل فوري ترخيصاً مؤقتاً لإقامة المشروع، حتى تنتهي كافة الجهات الحكومية الأخرى من إصدار التراخيص المطلوبة، ثم تصدر الهيئة الترخيص النهائي.⁸⁹

لكن صاحب تجربة الشباك الواحد قال في وقت لاحق إنه من الصعب للغاية أن تطمح هيئة الاستثمار في أن تتحمل مسؤولية استصدار كافة تراخيص المشروع من الأجهزة الحكومية بالإنابة عن المستثمر لصعوبة ذلك، خاصة عندما يتعلق الأمر

89 مادة 53 و 54 من قانون 13 لسنة 2004 بتعديل أحكام القانون 8 لسنة 1997 لضمانات وحوافز الاستثمار. <http://www.gafi.gov>

gov.eg/Arabic/StartaBusiness/Laws-and-Regulations/Documents/8for2004.pdf

ويعكس تفتت سلطة الترخيص في مصر، وتشبث كل جهة بسلطاتها في هذا المجال، تنافس الجهات الحكومية على سلطة التعامل مع المستثمرين. لكن قانون الاستثمار الأخير بدا وكأنه يحاول دعم سلطة وزارة الاستثمار على باقي هذه الأجهزة. ومع تأسيس مركز أكثر تطوراً لخدمات المستثمرين، سعت الحكومة إلى جمع كافة الجهات المصدرة للتراخيص تحت سقف واحد، وحاولت إلزامها بمدى زمني محدد لإصدار الموافقات. ولا يزال من المبكر أن نصدر حكماً على مدى نجاح هذه التجربة، إذ إن الجهات المصدرة للتراخيص لا تزال لديها سلطة إغلاق ملف المستثمر، ولا تملك هيئة الاستثمار إلزامها بالتراجع عن ذلك. لكن وزارة الاستثمار تقول إن جمع هذه الجهات في مكان واحد تحول غير مسبوق في هذا الملف.⁹¹

كما قامت وزارة الصناعة باختصار مدد إنهاء التراخيص الصناعية، عبر قانون المنشآت الصناعية الجديد. بحيث أصبحت النسبة الغالبة من المشروعات (نحو 80 % منها) تنتهي تراخيصها في حدود أسبوع، والصناعات الخطرة تستغرق نحو 3 أشهر، بعد أن كانت تلك التراخيص تستغرق عامين أو ثلاثة أعوام.⁹²

وهناك من يرى أن قضية إجراءات التأسيس ليست العامل الوحيد الطارد للاستثمار. حيث يقول نبيل الجداوي إن «تأسيس المشروع لايعنى شيئاً، ذلك أن العنصر الحاكم في تنفيذ أي مشروع هو حصوله على الأرض اللازمة لإقامته وفقاً لطبيعة نشاطه، ومن ثم لابد من تعامله مع الجهة التي تملك تخصيص هذه الأراضي، سواء بالبيع أو بتقيرير حق الانتفاع، ومدى توافر البنية الأساسية اللازمة لإقامة مشروعه، بل ضرورة رؤيته للمساحة المخصصة له ومدى ملائمتها لنشاطه.»⁹³

وتعكس قضية تخصيص الأراضي صورة أخرى من صراع الأجهزة الحكومية على السلطة، وعلى المنافع المادية وراء هذه السلطة بالتبعية. ففي 2008 كانت هيئة التنمية الصناعية توصلت لاتفاق مع وزارة المالية على تخصيص تمويل لتزويق مساحات من الأراضي التابعة للمحافظات، حيث تحصل المحافظة على التمويل وتطور المنطقة ثم تمنحها للهيئة لإعادة بيعها، لكن بعض المحافظات رفضت ذلك لأنها ترغب في أن تقوم مباشرة ببيع الأراضي والاستفادة من إيراداتها.⁹⁴

90 زياد بهاء الدين - مشكلة قانون الاستثمار الجديد - الشروق - 2015 - <https://goo.gl/U9fdS3>

91 مصر تطبق إصلاحات غير مسبوق في محاولة لتنشيط حركة الاستثمار - محمد جاد - الشرق الأوسط - 2018 - <https://goo.gl/>

c81cNT

92 نفس المصدر.

93 نبيل الجداوي - الاستثمار وأوهام الشباك الواحد - الأهرام الاقتصادي - 2014 - <http://ik.ahram.org.eg/News/2922.aspx>

94 نيفين كامل ومحمد جاد - رئيس هيئة التنمية الصناعية: ضغوط مضاري الأراضي أجلت قانون الصناعة - الشروق - 2014 -

472a-8d1f-562306bebf0-http://www.shorouknews.com/news/view.aspx?cdate=06022014&id=1f483b6a-c980

لكن يبدو أن هيئة التنمية الصناعية استطاعت مؤخراً أن تهيمن على صناعة القرار بشأن تخصيص الأراضي الصناعية مع صدور قانون 83 لسنة 2016. حيث منح القانون هيئة التنمية الصناعية الولاية على الأراضي الجديدة المخصصة للصناعة، لتتولى ترفيقها وإنهاء تراخيصها وبيعها مباشرة. هذا الأمر لم يكن متاحاً من قبل، فولاية الأراضي الصناعية كانت مفتتة، وتستحوذ المحليات على النسبة الأكبر منها، وهو ما كان يعوق عملية ترفيق وبيع الأراضي، إلى جانب الفساد الذي كان يؤدي إلى نقص الخدمات المتاحة في الأراضي الصناعية.⁹⁵

وربما تعكس هذه التحولات أيضاً مدى حاجة الرأسمالية لنظام سياسي قادر على السيطرة على أجهزة الدولة المختلفة، خاصة بعد حالة التفكك التي صاحبت مرحلة التحول الديمقراطي بعد 2011. فقد كانت عملية الأراضي الصناعية المرهقة شبه متوقفة خلال فترة التحول الديمقراطي. كما كان هناك عدم وعي من القوى الثورية الشابة بقضايا تفصيلية مثل قضية ملف الأراضي، بينما كان مجتمع الأعمال تحت ضغوط قوية لا يشعر بها الكثيرون.

اللافت للنظر أن قانون الاستثمار لعام 2017 جدد سياسة منح المستثمرين أراضي مجانية للاستثمار. وتثير هذه السياسة السخية المخاوف بشأن هدر الموارد العامة على استثمارات غير مجدية.

والواقع أن علاقة الدولة بالمستثمرين في مجال تخصيص الموارد لم تخلُ من المخالفات القانونية. وهي قضية أخرى تفسر لنا كيف تسببت سياسة الاستثمار في إهدار الموارد الاقتصادية للبلاد.

وبسبب ملفات الفساد الكثيرة الموروثة من عهد مبارك، تم إضافة تعديلات على قانون الاستثمار لعام 1997 تتيح التصالح مع المستثمر في جرائم اختلاس المال العام، على أن يترتب على هذا التصالح انقضاء الدعوى الجنائية المرفوعة ضده. وهو ما يجعل السلطة التنفيذية بمثابة حائل أمام قيام القضاء بدوره في محاسبة المستثمرين على ما ارتكبوه من جرائم في عهد مبارك.⁹⁶

وكان القضاء قد شهد خلال السنوات الأخيرة من حكم مبارك أحكاماً قضائية ببطلان صفقات للخصخصة ولتخصيص الأراضي قامت بها الدولة مع المستثمرين (من أشهرها قضية رجل الأعمال البارز في نظام مبارك (هشام طلعت مصطفى)،

95 مصر تطبق إصلاحات غير مسبوقه في محاولة لتنشيط حركة الاستثمار - محمد جاد - الشرق الأوسط - 2018 - <https://goo.gl/>

c81cNT

96 خالد علي - التصالح على فساد نظام مبارك - الشروق - 2012 - <https://goo.gl/ZCFJub>

والذي حكم القضاء ببطلان عقد تخصيص أراضٍ لشركته في مشروع مدينتي السكني.⁹⁷ وتسببت هذه الأحكام في مأزق للنظام، حيث كانت تضعه في صدام مباشر إما مع مستثمرين محليين من كبار داعمي هذا النظام، أو مستثمرين أجانب لديهم الحق في مقاضاة الحكومة دوليًا إذا ما اضطرت للانسحاب من تعاقدتها معهم. خاصة وأن المستثمرين الأجانب يستندون لاتفاقيات الاستثمار الثنائية بين مصر والبلدان التي يتبعونها، وتحتوي تلك الاتفاقيات على شروط مجحفة للاستثمار تصعب على أي حكومة الخروج من الصفقات التي تبرمها مع المستثمرين حال صدور حكم قضائي محلي يلزمها بذلك.⁹⁸

لكن الحكومة واجهت مأزق «مدينتي» من خلال إعادة بيع الأرض لنفس الشركة بسعر يقل عن 300 جنيه للمتر المربع، وهو ما رآه خبراء إهدار لأصول الدولة. حيث إن الشركة تبيع المتر السكني في المشروع بحد أدنى 5 آلاف جنيه.⁹⁹ ووجهت أحكام بطلان صفقات خصصة قطاع الأعمال العام بالامتناع عن التنفيذ. ومنعًا لتكرار مثل تلك الحوادث اتجهت الدولة في 2014 لإصدار القانون المعروف باسم قانون الطرف الثالث، والذي يمنع أي محام مستقل عن الطعن على عقد بين الدولة والمستثمر، باعتباره ليس طرفًا في هذا التعاقد. وهو القانون الذي وُوجه بمعارضة من المجتمع المدني وبعض الخبراء باعتباره يمنع حق التقاضي المكفول لكل مواطن.¹⁰⁰ لكن القانون مر في فترة كان البرلمان فيها معطلًا وأجواء الاستقطاب السياسي تحول دون مقاومة تشريعه وتطبيقه.

من يستغل من؟

كل الطروحات السابقة كان الهدف منها رسم صورة عن نمط التطور الرأسمالي في مصر، أو كيف تعمل الماكينة الرأسمالية؟ ما هي العوامل التي تعزز من قدراتها؟ أو تلك التي تكبح من فرصها في النمو؟

لكن مؤلفي هذا الكتاب لا يفترضون أن نجاح التطور الرأسمالي في مصر سيؤدي بالضرورة إلى تحسين معيشة المواطنين. صحيح أن الدولة نجحت إلى حد ما في صناعة نمط من التنمية الرأسمالية، لكن ثمار هذه التنمية لا توزع بعدالة. فإذا

97 «القضاء الإداري» تلزم الحكومة بتنفيذ حكم بطلان عقد «مدينتي»- المصري اليوم - 2010 - <https://dbonfrdgauzmg.cloudfront.net/news/details/96526>

98 نورهان شريف وآخرون - فوق الدولة: الشركات متعددة الجنسيات في مصر - المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية - <http://ecesr.org/?p=773977> - 2015

99 محمد عادل سليمان - تخصيص أراضي الدولة نماذج للفساد الإداري والسياسي - المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية <http://ecesr.org/?p=3452> - 2011 -

100 قانون «الطرف الثالث» بين التأييد والمعارضة - إيمان العراقي وإبراهيم العزب - الأهرام - 2014 - <https://goo.gl/Usx5aG>

نظرنا إلى المدن الصناعية، سنجد أن العمالة تتركز بكثافة في المدن الواقعة بالقرب من القاهرة، والجيزة، والإسكندرية، تحديداً في 6 أكتوبر، والعاشر من رمضان، والعبور، والسادات، وبرج العرب، أما المدن الصناعية الباقية وعددها حوالي 104، فنصيبها من العمال يقتصر على نحو 30% من مجمل العاملين في المدن والمناطق الصناعية والحرّة. وهو غياب فج للعدالة الجغرافية في توزيع التنمية الرأس مالية، وحتى في المدن التي تتسم بكثافة التواجد العمالي، فإن نصيب الأجور لصافي قيمة الإنتاج¹⁰¹ لا يتجاوز في أحسن الأحوال نسبة 5.5%¹⁰².

وقد كان السخط على نمط التطور الرأسمالي في مصر وعدم عدالة توزيع ثمار النمو الاقتصادي، أحد محركات الثورة المصرية، فقد جاءت ثورة 2011 بعد سنوات من النمو الاقتصادي القوي، ولكن مع مستويات مرتفعة أيضاً من الفقر.

وكان الخطاب الذي يتم ترويجه بقوة عشية الإطاحة بمبارك، هو ضرورة الحفاظ على نموذج الاقتصاد. وتواصل ساعتها الهجوم على الاحتجاجات العمالية ووصفها بالمطالب الفئوية، أي المطالب الشخصية الأنانية في مواجهة المصلحة الوطنية، والدفاع عن نموذج مبارك الاقتصادي بزعم أن تغييره هو تعطيل لـ«عجلة الإنتاج». ومثّل الكاتب الصحفي، والناشط اليساري، وائل جمال، آنذاك، أحد الأصوات البارزة في نقد هذا الخطاب، عندما رفع شعار «قل حقوق اجتماعية ولا تقل مطالب فئوية»¹⁰³ و«الشعب يريد عجلة إنتاج أخرى»¹⁰⁴ وقد ساهمت هذه الكتابات وغيرها في إثارة جدل واسع وقتها حول أي نظام اقتصادي نحتاج إليه؟ إلا أن الأمور بالطبع انتهت إلى إعادة إنتاج تجربة مبارك الاقتصادية.

لذا يجب أن نتطرق عند الحديث عن نمط التطور الرأسمالي في مصر إلى مسألة الاستغلال. وليس المقصود هنا تبني وجهة النظر الماركسية بأن النظام الرأسمالي مستغل بطبيعته، فهذه قضية خلافية بين أبناء المدارس الاقتصادية المختلفة. لكننا نريد التطرق إلى أشكال الاستغلال التي لا يمكن أن يختلف عليها اثنان.

فبجانب قضية الأجور، هناك أممات أخرى من الاستغلال تحدث بسبب نمط عمل الرأسمالية ذاته. كأن تقوم سياسة الدولة مثلاً على تسليع السكن، لكي توفر لنفسها وللمستثمرين العقاريين فرصاً أفضل في الربح، على حساب فرص المواطنين في الحصول على هذه الخدمة الحيوية. أو أن يقوم النظام المالي بإتاحة الفرص لكبار المستثمرين على التهرب من الضرائب، بينما يلتزم صغار الموظفين قسراً

101 المقصود بصافي قيمة الإنتاج هو قيمة الإنتاج مطروحا منها التكاليف الاستثمارية.

102 هيئة التنمية الصناعية - اتجاهات الصناعات التحويلية في مصر خلال الفترة من 2011--2017 <https://goo.gl/4L8dZm>

103 وائل جمال - قل حقوق اجتماعية ولا تقل مطالب فئوية - الشروق - 2011 <https://goo.gl/t5GTaM>

104 وائل جمال - الشعب يريد عجلة إنتاج أخرى - الشروق - 2011 <https://goo.gl/PbUUXU>

بسداد الضرائب من رواتبهم.

الحقيقة أن هذه وغيرها من أشكال الاستغلال، أصبحت سمة النظام الرأسمالي في العديد من بلدان العالم وليس في مصر فقط. بل أصبح الرأسماليون يساندون بعضهم البعض بطرق عابرة للقارات، من خلال الضغط على الحكومات لقبول اتفاقيات استثمار ترغمها على شروط غير عادلة للاستثمار، أو الوقوف وراء جهات التحكيم الدولي لتهديد الحكومات التي تحاول أن تواجه الشروط غير المنصفة للاستثمار بالغرامات المالية الباهظة.

هناك أيضاً القوى الناعمة للرأسمالية المتمثلة في آلة الدعاية الموهولة، التي أصبحت تشكل عاداتنا الاستهلاكية كل يوم وتتحكم في قراراتنا الشرائية وتوجهها لتحقيق أكبر فرصة ممكنة للربح، حتى وإن كان ذلك على حساب صحة المستهلكين أو نظافة بيئتهم.

وفي هذا السياق ستحاول فصول الكتاب التالية أن تشرح نمط التراكم الرأسمالي في مصر. وكيف يُسخر كل الأدوات الممكنة من سلطة الدولة، إلى آلة الدعاية، إلى المؤسسات العابرة للقارات لتحقيق أهدافه الاقتصادية؟ وما هو دور الرأسمالية المحلية في هذه الماكينة، وكذلك دور الرأسمالية العالمية؟

بمعنى آخر سنحاول أن نرسم «بورتريه» لملاك مصر الجدد. هؤلاء الذين يتحكمون في قرارات الإنتاج بمصر منذ حقبة الانفتاح الاقتصادي حتى الآن. وأن نتعرض لأشكال الاستغلال المختلفة التي يمارسونها من أجل خدمة هدف التراكم الرأسمالي.

القسم الأول صناعة الرغبة

الفصل الأول: سياسة تسليح السكن في مصر

بيسان كساب

الفصل الثاني: الغذاء.. صناعة الجوع

محمد جاد

يعرض هذا القسم من الكتاب لعمليات التراكم الرأسمالي التي تمت عبر اختلاق رغبات جديدة لدى المستهلكين، حيث نتعرض لبزوغ ثقافة "الكومباوند" السكني والهروب من عشوائية المدينة القديمة. وكيف واكبت هذه الثقافة عملية تسليع للسكن والأرض استفادت منها نخبة صغيرة، كما نمر على قصة صناعة الاحتكارات في مجال مواد البناء. ونتعرض أيضاً للزراعة وللصناعات الغذائية، وكيف تم بناء هيكل من السياسات لا يسد جوع الأقل دخلاً للأغذية الأساسية، بينما يخلق، في نفس الوقت، رغبات استهلاكية للطبقة الوسطى والأعلى دخلاً تجاه الوجبات السريعة، ويعزز من ذلك نمط الحياة الجديد للطبقة العاملة.

الفصل الأول

عن العمران والعزلة.. سياسة تسليح السكن في مصر

بيسان كساب

يحاول هذا الفصل تتبع سياسات الإسكان خلال سنوات حكم مبارك. وكيف ساهمت سياسات الدولة في دفع النشاط العمراني للتركيز على بناء مجتمعات جديدة على أطراف العاصمة، بدلاً من إصلاح المشكلات الإنشائية والاجتماعية في الداخل، الناتجة عن السياسات «النيوليبرالية» غير العادلة. كما يسلط الضوء على الكيانات الاستثمارية المستفيدة من هذا التوجه المهيمن على سياسات الإسكان في مصر. ويتعرض لنشاط صناعة مواد البناء، وكيف حقق طفرة في إيراداته، لم تحدث بفضل سياسات الإسكان وحدها، وإنما أيضاً بفضل سياسة الدولة في دعم الطاقة للصناعات كثيفة الاستهلاك، وارتباط بعض النخب المصنعة لهذه الصناعات بدوائر السلطة واستفادتها من هذا التقارب السياسي.

سياسات إهمال الفقراء.. أو الانقراض عليهم

تلقت الأحياء الحديثة في القاهرة الجديدة دعمًا قويًا من الرئيس مبارك وحكومته، وصفوة رجال الأعمال، ومجموعة من أعضاء الحزب الوطني الديمقراطي الحاكم آنذاك. فعلى سبيل المثال، قام الرئيس في عام 2003 بزيارة مدينة الرحاب «كأول تجمع إسكاني متكامل ينشئه القطاع الخاص، حيث كان في استقباله لدى وصوله الدكتور محمد إبراهيم سليمان، وزير الإسكان والمرافق والمجمعات العمرانية، والسيد هشام طلعت مصطفى، رئيس مجلس إدارة الشركة العربية للمشروعات والتطوير العمراني المالكة لمدينة الرحاب»¹.

ويشير مستوى تشكيل وحجم الوفد الذي رافق مبارك وقتها إلى مدى الأهمية التي شكلها المشروع وما يرمز له بالنسبة للدولة. إذ ضم آنذاك عاطف عبيد، رئيس مجلس الوزراء، والمشير حسين طنطاوي، وزير الدفاع والإنتاج الحربي، وصفوت الشريف، وزير الاعلام، وحسين كامل بهاء الدين، وزير التربية والتعليم، وحبیب العادلي، وزير الداخلية، وحسن خضر، وزير التموين والتجارة الداخلية، وعوض تاج الدين، وزير الصحة، وعبد الرحيم شحاتة، محافظ القاهرة.

وقد يكون أدق تلخيص للخطاب المستخدم للترويج لتلك المجمعات الجديدة المُسوّرة هو ما وصف به هشام طلعت مصطفى مدينة الرحاب خلال هذه الزيارة بقوله إنها: «نموذج مثالي لمجتمع حضاري متكامل الخدمات قائم بذاته». في

1 مبارك يتفقد مدينة الرحاب ومشروعات الإسكان بالقاهرة الجديدة - حسن عاشور - الأهرام - 2003 - <https://goo.gl/qixF9S>

الوقت نفسه يبدو من حوار قصير بين مصطفى والرئيس، أن الأخير معجب للغاية بهذا المجتمع «الحضاري». هذا الإلحاح على «تحضر» مدينة مسورة على أطراف القاهرة، كان يعكس حالة من الرفض للقاهرة القديمة، التي دأبت تلك النخبة على تصويرها بأنها مدينة سوقية ولا يمكن إصلاحها.

وشهد العقد الأخير من حكم مبارك حدة كبيرة في حالة «الانشطار» في نسيج المدينة، والذي تمثل بوضوح في الدعم الذي تمتعت به شركات الإنشاءات المحلية والأجنبية لبناء مجتمعات «مسورة» في ضواحي القاهرة. إذ سمحت الحكومة بنقل ملكية الأراضي الصحراوية إلى الملكية الخاصة بأسعار منخفضة، وشجعت الرأسماليين على بناء مشروعات مربحة على هذه الأراضي، ودعمتهم عبر إنشاء كباري جديدة وطرق وغيرها من صور البنية التحتية التي أنشئت في وقت قياسي على نفقة الدولة، وساهمت أنظمة الأمن الخاصة المتاحة في هذه المجتمعات المعزولة في إغراء قطاع من الأسر على الالتحاق بهذا النمط السكني.

وفي الوقت الذي كان فيه الأغنياء يجتهدون للحد من قدرة الفقراء على النفاذ لمناطقهم، كانوا يُدفعون دفعًا، بفعل السياسات «النيوليبرالية» التي تبنتها الحكومة المصرية، إلى تلك المجتمعات المسورة حديثة البناء، الأمر الذي قاد هذه الطبقات إلى التمادي في حالة العزلة «الجسدية».

لم يكن الهروب من القاهرة القديمة في عهد مبارك هو الأول من نوعه في تاريخ العاصمة، ففي سياق شديد التشابه، تم تأسيس عدد من الأحياء النخبوية في الفترة ما بين 1890 و1907، مثل جاردن سيتي، والزمالك، ومصر الجديدة، والمعادي. لقد أسس الاستعمار البريطاني «المباشر» هذه الأحياء لسكن الأوروبيين وعدد قليل من المصريين، ممن تمتعوا بامتيازات خاصة مرتبطة بالسلطة البريطانية. في الوقت الذي كانت فيه المناطق القديمة من القاهرة تشهد تدهورًا سريعًا، بالضبط كما كانت احتياجات سكانها تواجه الإهمال.

وتنقل صفاء معارفي في أطروحة لنيل شهادة الماجستير من الجامعة الأمريكية عن تيموثي ميتشل، أستاذ العلوم السياسية، أن الأمر انتهى إلى خلق مدينة مزدوجة: حيث المناطق القديمة تمثل الشرق وتخلفه، بينما المناطق الجديدة هي الغرب وحدائته.

وفي القاهرة المعاصرة أيضًا، جرى تأسيس «المنجزات الحضارية» على حساب الطبقات الأفقر. فعلى سبيل المثال بُني المركز التجاري العالمي على أراضي

«العشوائيات»، وهي أراضٍ باعتهها الحكومة لمستثمرين بأسعار بخسة.²

كانت تجربة مثل بناء المركز التجاري العالمي تمثل نموذجًا على ما سمته السلطة في عهد مبارك بـ«التطوير»، الذي كان يهد الساحة لأنشطة مخصصة للطبقات الغنية، مثل التسوق والأعمال الإدارية، عبر إزاحة الفقراء من الطريق. كان «التطوير» إذن يسير بالتوازي مع بناء المجتمعات المسورة في خدمة نفس الطبقة على حساب الطبقات الأدنى.

ويمثل المخطط الاستراتيجي لإقليم القاهرة الكبرى (مخطط القاهرة 2050)، الذي وضعته الهيئة العامة للتخطيط العمراني التابعة لوزارة الإسكان، نموذجًا لسياسة طرد الفقراء من سكان ما يسمى بـ«العشوائيات» بعيدًا عن قلب المدينة. فقد استهدف هذا المخطط المعتمد على دراسة تم تنفيذها بواسطة «جايك» (وكالة المعونة اليابانية) ووزارة الإسكان، تخفيف الكثافة السكانية بقلب القاهرة من ١١ إلى ٩ ملايين عن طريق نقل السكان للمدن الجديدة.

و«مثلت هذه الدراسة (مخطط القاهرة 2050) رجوعًا لفكرة خلخلة الكثافة السكانية من داخل القاهرة وتوجيهها إلى خارجها. وركزت الدراسة على نقل المواطنين من المناطق العشوائية وغير الآمنة والمتدهورة، وذلك عن طريق خلق حزام حول تلك المناطق لمنع تمددها، ومد وتوسيع طرق في وسطها. ما يستدعي بالضرورة نقل أجزاء منها، ونقل أحياء بأكملها مثل: «مثلث ماسبيرو، أو رملة بولاق، وسكان الجزر النيلية»، والاستفادة من هذه المساحات في الاستثمار العقاري، بدعوى أن هذا سيخفف من الكثافة السكانية.

المشكلة أن هذه المشاريع الاستثمارية كالفنادق والمولات والمناطق الترفيهية والإدارية، قد لا تضم سكانًا دائمين، لكنها ستخلق كثافة استخدام تحل محل كثافة السكان، وبالتالي فهي لا تحل مشكلة الضغط على القاهرة»³.

ويحذر تقرير «لسنا مهملات» الصادر عن منظمة العفو الدولية، من احتمال تنفيذ عمليات إخلاء قسري في سياق تنفيذ سياسة «تطوير» قلب العاصمة، إذ توجز المنظمة رأيها في المشروع بقولها:

«في مايو/ أيار 2010، أعلنت الحكومة عن خطط بشأن بعض «المناطق غير الآمنة» (والتي أُطلق عليها اسم آخر هو «مناطق العشش») في القاهرة والجيزة، وذلك في إطار «مخطط القاهرة 2050». ومن المقرر، بموجب هذه الخطط، نقل سكان 33 منطقة من «مناطق العشش» في القاهرة الكبرى إلى 35700 وحدة سكنية في مدينة

IN GREATER CAIRO A CASE STUDY AL-REHAB CITY GATED COMMUNITY - AUC - 2011 - <https://goo.gl/Bsmi2F>

3 يحيى شوكت:العاصمة الجديدة» مشروع عقاري ضخم دون دراسات اجتماعية واقتصادية - مصطفى محي - مدى مصر -

<https://goo.gl/qoQ32a> - 2015

6 أكتوبر، في جنوب غرب الجيزة، ومدينة 15 مايو جنوب القاهرة، وكلاهما بعيدتان. ويبدو أن إخلاء العاصمة العاصمة من «العشش» واستخدام الأراضي لإقامة مشاريع استثمارية وتجميلية هو الهدف المستتر وراء «مخطط القاهرة 2050»، إلا أن هذا المخطط لم يُعلن على الملأ مطلقاً. وكان من شأن النمط المتمثل في تنفيذ عمليات إخلاء قسري وعمليات هدم بصورة متعجلة، في بعض المناطق التي لا تُعتبر الأكثر خطورة بين «المناطق غير الآمنة»، أن يدفع كثيراً من السكان إلى الاعتقاد بأن وصف «منطقة غير آمنة» يستخدم لإخلاء مناطق مطلوبة لمشاريع التنمية، أو لأغراض الاستثمار، بما في ذلك السكان الذين يعيشون في عزبة أبو قرن بمصر القديمة، وفي رملة بولاق وماسيرو بوسط القاهرة، وفي منطقة الصحاي بأسوان».

نسج أسطورة الأحياء العشوائية

هذا الانقراض على مساكن الفقراء تحت اسم التطوير، أو منح الدعم لمشروعات الهروب لأطراف العاصمة كان يحتاج لغطاء دعائي. ولم يكن هناك ما هو أفضل من أسطورة المناطق العشوائية التي تزحف على القاهرة ببربريتها وسوقيتها، لكي تكون الدعاية الملائمة للتغطية على سياسات الإسكان غير العادلة.

فقد تبنت الدولة والإعلام مصطلح المناطق «العشوائية» لتُظهر أحياء الفقراء أمام الرأي العام وكأنها بقع سوداء في ثوب سكان المدينة «الأصليين». مع افتراض ضمني بأن هذه «العشوائيات» تمثل أحياء جديدة بنيت على عجل كضيف ثقيل. ومع ذلك، فبمجرد النظر إلى خريطة العاصمة لعام 1826 تطالعنا على البر الغربي للنيل أسماء الأحياء التي يروج لها الإعلام المعاصر على أنها كيانات متطفلة على القاهرة، مثل ساقية مكي، وكفر طهرمس، والجيزة، وزنين، وصفط اللبن، والدقي، وناهيا، وبولاق الدكرور، والمعتمدية، وميت عقبة، وإمبابة، وبشتيل، ووراق الحضر. ومثلت هذه المناطق «الجيزة التاريخية»، قبل أن يلحق بها لقب «العشوائيات» في عصر انطلاق الاستثمار العقاري.⁴

وقمثل «إمبابة»، التي يعود تاريخها لقرون خلت، نموذجاً فجاً على هذه «الشيطنة» للسكان على نحو مهد بشكل غير مباشر للترويج لحلم السكن في مدن جديدة نظيفة وراقية ومنظمة بعيداً عن «الغوغاء». فبعد أن تمدد نفوذ الإسلاميين في إمبابة في أوائل التسعينيات من القرن الماضي - لأسباب مرتبطة بما قدموه للسكان الفقراء من مساعدات - إلى درجة أشعرت النظام وقتها بخطر وجود جيب

4 مروة بركات - الأغلبية الموصومة - الشروق - 2015 - <https://goo.gl/AH6fCS>

إسلامي في قلب العاصمة، تحركت الدولة في ديسمبر عام 1992، وحاصرت إمبابة بقوة تشكلت من 16 ألف فرد أمن وألفي ضابط، «في واحدة من أكبر عمليات التمشيط الأمني في تاريخ القاهرة، وبهذا سلطت الأضواء على مجتمع اللارسمية، ولم يعد في الإمكان تجاهله، وأصبح لهذا المجتمع اسمًا، وقرينًا سيصبح له وفرة من الأوصاف، والنقاشات الرسمية، والتحليلات المتخصصة لتوقيع حدوده الجغرافية» حسبما ينقل موقع «تضامن» عن ديان سينجرمان (2009) مانقلته بدورها عن الباحث إيريك دينيس (1994).⁵

وتبعًا لـ«سينجرمان» فقد «حوصرت المنطقة بالبلدوزرات والكلاب البوليسية وعربات الأمن ومعدات أخرى -وصفها البعض بأنها تليق بحرب بين جيشين نظاميين- وتعرض المئات من سكان المنطقة للاعتقال، وقتل القليل، خلال حصار استمر ستة أسابيع».

وبذلك وصمت المنطقة كماوى لخصوم الدولة من الإسلاميين، في ظل خطاب إعلامي يبدو وأنه تبني نشر خطاب عدائي للعمران غير الرسمي الذي اصطلح على تسميته بـ«العشوائيات».

وهيمن خطاب العشوائيات على سياسات وخطط الدولة خلال عقدين لاحقين. ولم يعد ازدهار تلك المناطق غير الرسمية فقط لأنها «مناطق الفلاحين الذين يهددون مدينة المدينة، بل أصبحت أيضًا مناطق العنف والتطرف وانعدام الأخلاق. واستمر إنتاج خطاب تمييزي وتحريضي ضد سكان المناطق اللارسمية التي هي مناطق الفقراء بشكل أساسي»⁶.

في هذا السياق، نمت الحاجة لدى قطاعات من الطبقة الوسطى لعزل أنفسهم عن «الجماهير المتوحشة». كما كانت لديهم الرغبة أيضًا في أن يثبتوا تفوقهم الأخلاقي والحضاري عن هذه الجماهير.⁷

وبحلول منتصف التسعينيات، كانت الحكومة المصرية قد بدأت بالفعل في بيع مساحات كبيرة من أراضي الدولة للقطاع الخاص، «ضمن تحول سياساتي نحو خصخصة التنمية الحضرية»، لتتعلق مشروعات عمرانية جديدة على أطراف القاهرة.

وترصد ورقة منشورة في مجلة كلية الهندسة في جامعة عين شمس كيف استُخدم عدد من العوامل المتكررة منذ ذلك الحين وإلى الآن في الدعاية والتسويق لتغيير

5 مدونة عن إمبابة - تضامن - <https://goo.gl/hKuR4L>

6 نفس المصدر.

7 Diane Singerman - Cairo Contested: Governance, Urban Space, and Global Modernity- AUC - 2009 -

<https://goo.gl/HPwM2g>

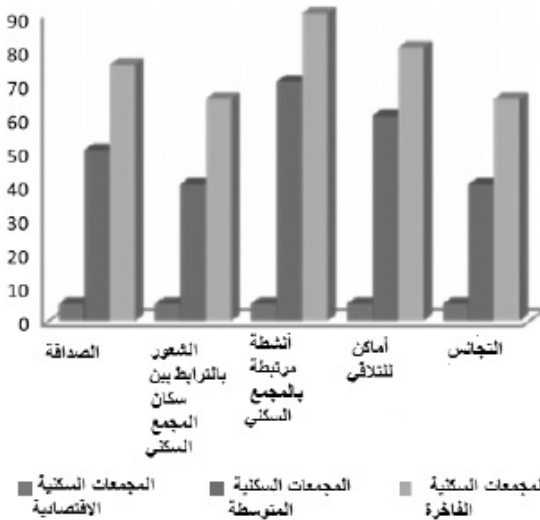
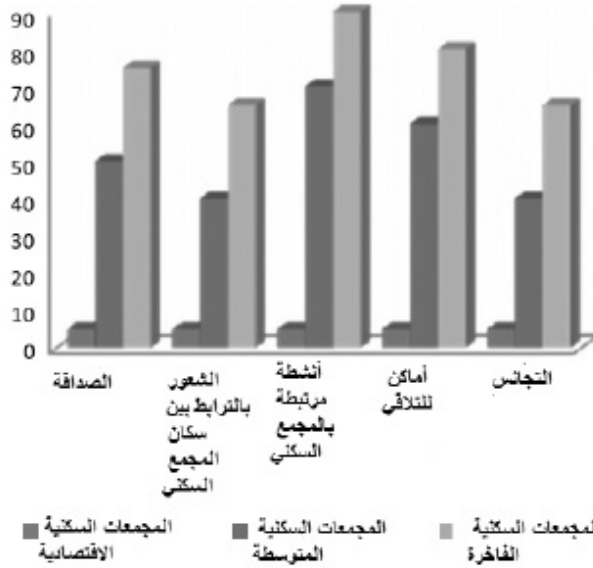
مزاج واحتياجات الجمهور، وإضفاء الرومانسية (romanticize) على نمط معيشة بعينه.⁸

فبينما انتقد خبراء العمران هذه المجتمعات الجديدة بوصفها تعيش في عزلة عن العاصمة. كانت هذه العزلة هي محور الدعاية الذي اعتمد عليه المطورون العقاريون للترويج للمساكن المباعة في المدن الجديدة. حيث تقول الورقة إن المطورين بثوا موادًا دعائية تركز على أن الميزة الأساسية في مساكن هذه المدن هو التجانس في المستوى الطبقي بين سكانها مقابل اللاتجانس في المدينة المفتوحة. وتقول الدراسة «تخبرنا مواد الدعاية التسويقية العقارية أن بإمكاننا شراء منازل جيدة تشمل (عوامل) المجتمع المحيط، الأصدقاء، نمط الحياة، الصحة، التفرد، المكانة الاجتماعية، الخصوصية والأمن».

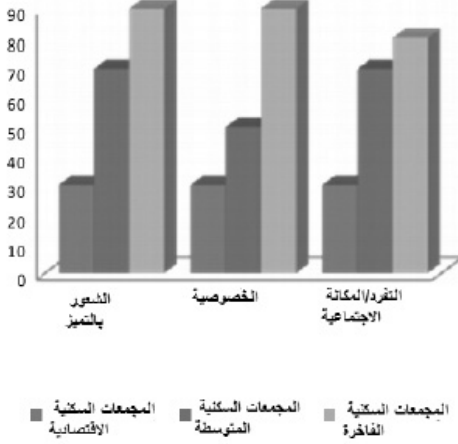
وتوضح الصور التالية نصيب عدد من العوامل الفرعية التي تندرج تحت تلك العوامل -التي سبقت الإشارة إليها- المستخدمة في المواد التسويقية للمدن الجديدة، في صورة نسب مئوية.

8 - Rana Almatarnah - Choices and changes in the housing market and community preferences: Reasons for the emergence of gated communities in Egypt A case study of the Greater Cairo Region, Egypt - Ain shames university - 2013 -<https://bit.ly/2rpHTIi>.

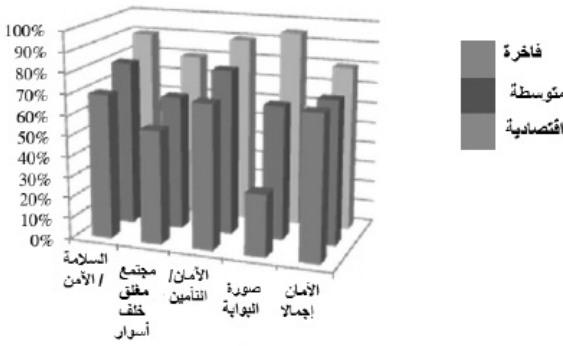
يوضح هذا الشكل نسب استخدام عدد من العوامل الفرعية المرتبطة بالعامل «الاجتماعي» في المواد التسويقية للمدن الجديدة في صورة نسب مئوية.



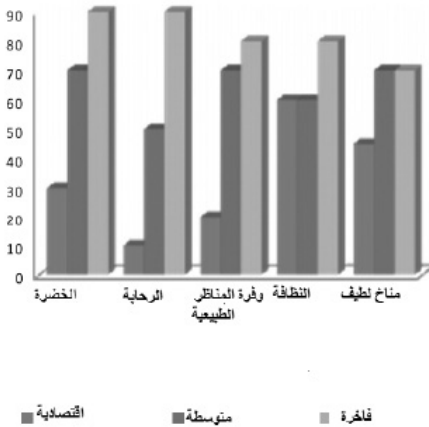
يوضح هذا الشكل نسب استخدام عدد من العوامل المرتبطة بعنصر «الحياة» في المواد التسويقية للمدن الجديدة في صورة نسب مئوية.



يوضح هذا الشكل نسب استخدام عدد من العوامل المرتبطة بـ«الشعور بالتميز» في المواد التسويقية للمدن الجديدة في صورة نسب مئوية.

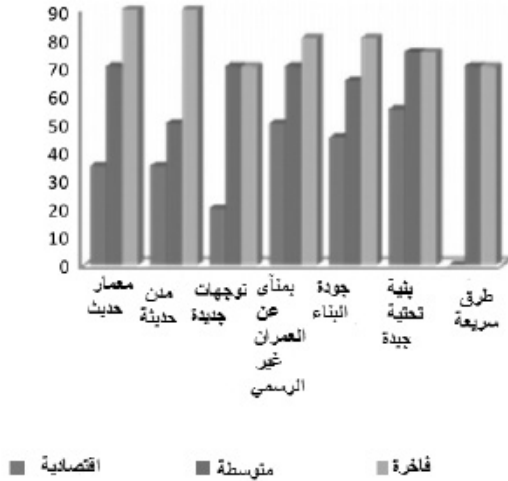


يوضح هذا الشكل نسب استخدام عدد من العوامل المرتبطة بـ«الأمان» في المواد التسويقية للمدن الجديدة في صورة نسب مئوية.



يوضح هذا الشكل نسب استخدام عدد من العوامل المرتبطة بـ«البيئة» في المواد التسويقية للمدن الجديدة في صورة نسب مئوية.

يوضح هذا الشكل نسب استخدام عدد من العوامل المرتبطة بالعوامل «العمرانية والحضرية» في المواد التسويقية للمدن الجديدة في صورة نسب مئوية.



عندما تتحول الأرض لسلعة

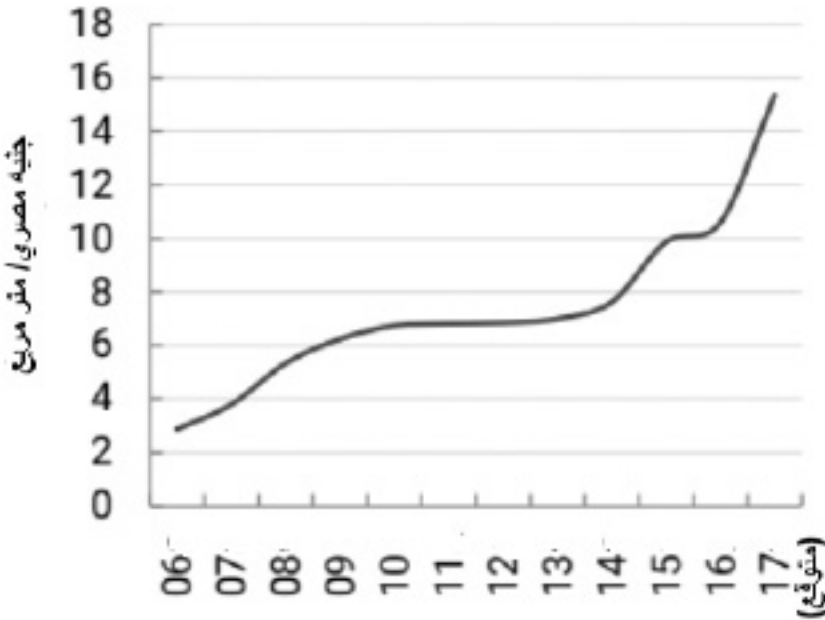
لا يمكن النظر للطابع النخبوي للمناطق الجديدة إلا كمحصلة لسياسة «تسليح الأراضي» التي اتبعتها الدولة منذ عقود، والتي أنتجت قفزات في الأسعار حتى بلغ معدل ارتفاع أسعار الأراضي 16 ضعفاً في بعض الأماكن على مدار العقد الماضي.⁹ وبصورة عامة، لم تشهد أسعار العقارات أي تراجع تصحيحي خلال عشر سنوات مضت¹⁰، وهو ما يدعم بدوره الشهية للاستثمار طويل الأجل في هذا القطاع. ومما يشجع على هذا التوجه، ضعف سوق التمويل العقاري بشدة في مصر، واعتماد معظم المشتريات على السوق الثانوي (أي الشراء من فرد لا يمثل المنشئ الأصلي للعقار) وتمويل هذه المشتريات من المدخرات الشخصية. هذا النوع من التعاملات البعيد عن الشركات الكبرى أو النشاط المصرفي، يصعب على الدولة توجيهه والتحكم فيه عبر أدوات سياسات عامة مثل أسعار الفائدة مثلاً. وقد ثبت هذا التوجه السعودي الدائم لأسعار المساكن انفصال العلاقة بين العقارات كسلعة مرتبطة بتلبية الحاجة للسكن في المقام الأول، والطلب عليها،

9 يحي شوكت وآخرون -«العدالة الاجتماعية والعمران»-وزارة إسكان الظل - 2013 - <https://bit.ly/2rOFiHu>

10 تقرير غير منشور لبنك الاستثمار سي آي كابيتال - 2017.

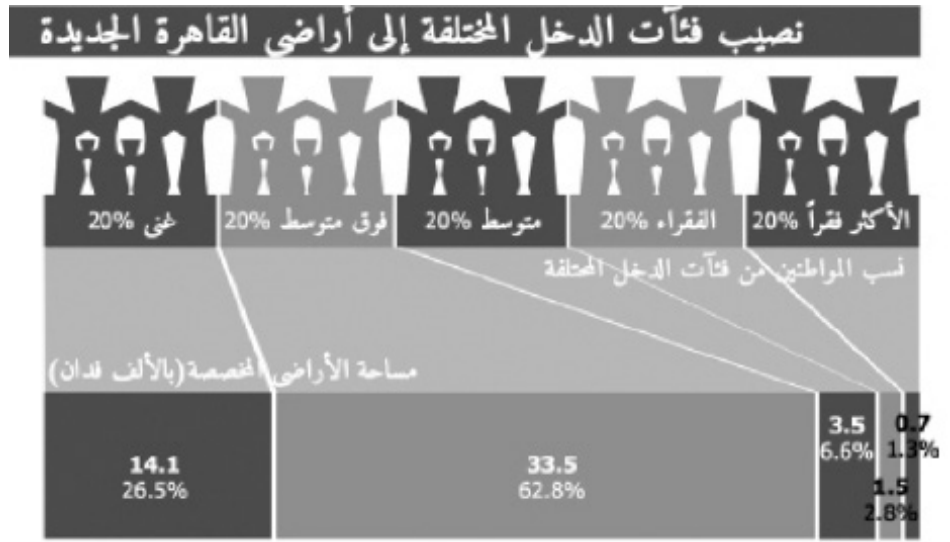
وبالتالي مستوى أسعارها. فهذه الزيادة المستمرة في أسعار الشقق يتزامن مع فائض في المعروض. تقول مي عبد الحميد، المدير التنفيذي لصندوق تمويل الإسكان الاجتماعي، إن 30% من الثروة العقارية في مصر هي من الوحدات المغلقة، كما جاء في تصريحات لها في مؤتمر المال «جي تي إم» عام 2013.

ويوضح الشكل التالي مستوى ارتفاع الأسعار في مشروع مدينتي على سبيل المثال خلال الفترة من 2006 إلى 2016. ويبدو واضحًا الاتجاه القوي لارتفاع الأسعار بدءًا من العام 2014، على الرغم من أن هذه الفترة شهدت حالات مؤقتة من تباطؤ نمو الأسعار، لكنها لم تشهد أبدًا تراجعًا في السعر.



المصدر: سي أي كابيتال

ويوضح الشكل التالي المنقول من كتاب «العدالة الاجتماعية والعمران»، نصيب فئات الدخل المختلفة في أراضي القاهرة الجديدة. كاشفًا عن استحواذ ذوي الدخل فوق المتوسط والغنية معًا على 89.3% من الأراضي، في الوقت الذي لم يحصل الأكثر فقرًا إلا على 1.3% من تلك الأراضي. إن غياب العدالة عن توزيع الأراضي هو نتيجة طبيعية لتسليعها، فكلما اتجهت الأسعار إلى الزيادة، زادت معدلات الحرمان للطبقات الأدنى.



ولكي نفهم كيف قامت الدولة بتسليح الأرض، علينا أن نتتبع مسار السياسات التحريرية من بدايته. فقد عملت الدولة على تخفيف القيود على تملك الأجانب للأراضي والعقارات عبر عدة تشريعات متتالية من العام 1996 وإلى العام 2007 من ناحية، وهو ما ساعد على خلق طلب خارجي على الأراضي ساهم في ارتفاع أسعارها في المدن الجديدة المحيطة بالقاهرة، «بمعدل زيادة سنوية يثير الدوار، قدره 148% بين 2003 و2013».¹¹

أدى هذا التسارع في أسعار الأراضي إلى دفع الدولة لتغيير أحد الأهداف -المعلنة على الأقل- من وراء إنشاء المدن الجديدة، وهو إيجاد مسكن ملائم لمحدودي الدخل كبديل عن المناطق اللارسمية. وهو ما كان بادياً في اللوائح العقارية الداخلية في «هيئة المجتمعات العمرانية»، التي تنص على أن أحد جوانب مهمتها هو تقديم الإسكان اللائق والملائم لكل مواطن مصري، والوفاء باحتياجات السكن للعائلات محدودة الدخل.

واستفادت الدولة من الانتقادات التي وجهت لتخصيص الأراضي بالأمر المباشر، لما في ذلك من شبهة فساد، فتحوّلت إلى طرح الأراضي بالمزادات. وإن كانت تلك الآلية تبدو أكثر عدالة من حيث تحقيق أفضل سعر لتخصيص الأراضي للمستثمرين، لكن طرح تلك الأراضي بمساحات كبيرة جعل عملية تداولها حكراً على الشركات العقارية الكبرى فقط.¹²

11 يحي شوكت وآخرون -«العدالة الاجتماعية والعمران»- وزارة إسكان الظل - 3102 - u.HiFOR2/yI.tib//:sptth

12 مقابلة مع المقيم العقاري أبو الحسن نصار - 8102.

وفضلاً عن ذلك، فالشروط المتشددة للغاية غير الواقعية ولا المجدية، فيما يتعلق بنسبة العمران إلى المساحات المفتوحة، الذي وصل في بعض الأحيان لاشتراط إبقاء 94% كأراضٍ مخصصة للتشجير، أضاف أعباءً إضافية على الشركات الصغيرة، وساهم في قصر التنافس على عدد صغير من كبار الشركات. كما أضفت هذه الفراغات الكبيرة -التي لم تخصص عملياً للتشجير في نهاية الأمر- طابعاً خاصاً على المدن الجديدة، كمدن لا يمكن لسكانها أو لزائريها المشي على الأقدام في شوارعها الشاسعة وبين مبانيها المتباعدة للغاية، وكأنها مدن مخصصة لملاك السيارات فقط.¹³

أتت تلك المستجدات فيما يتعلق بأراضي المدن السكنية الجديدة بعد فترة من انطلاق ما سمي بـ«قطار التعمير»، في إشارة إلى القرى السياحية على الساحل الشمالي بين الإسكندرية ومرسى مطروح، وعلى خليج السويس وسواحل البحر الأحمر.

ف«بعد نحو عقد من الزمن من تسليع الدولة أراضي الساحل الشمالي الغربي والبحر الأحمر في تسعينيات القرن الماضي، اتجهت الأنظار نحو المدن الجديدة في أوائل الألفينيات، التي حتى ذلك الحين كانت تخصص فيها الأراضي بأسعار تكاد تغطي تكلفة الترفيه. كما كانت تخصص مساحات كبيرة من الأراضي لمشاريع إسكان محدودي الدخل القومية».¹⁴

ووفقاً ليحيى شوكت في حوار أدلى به لموقع «مدى مصر»، فقد اكتشفت هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة مع بدء الألفية الجديدة، بناءً على تجربتها -التي بدأت في العام 1980- في بيع أراضي الساحل الشمالي، أن بإمكانها تحقيق المزيد من الأرباح على نفس الشاكلة، لو تعاملت مع المدن الجديدة كمشاريع للاستثمار العقاري، ما انتهى إلى ظهور المجتمعات المسورة المقتصرة على شرائح من السكان أصحاب الدخل العليا. «مثل هذا التوجه هو تغير في الخطة الأصلية من نقل الكثافات السكانية الأكثر فقراً إلى المدن الجديدة، إلى الاستثمار العقاري في الأراضي المحيطة بالقاهرة لصالح السكان الأعلى دخلاً».¹⁵

ويقدم لنا مشروع العاصمة الإدارية الجديدة نموذجاً أخيراً على جني الدولة لأرباح هائلة من بيع أراضٍ في مشروعات عقارية موجهة للشرائح العليا.

13 مقابلة مع المعماري والمخطط المعماري كريم إبراهيم أحد مؤسسي مبادرة التضامن العمراني في القاهرة - 8102.

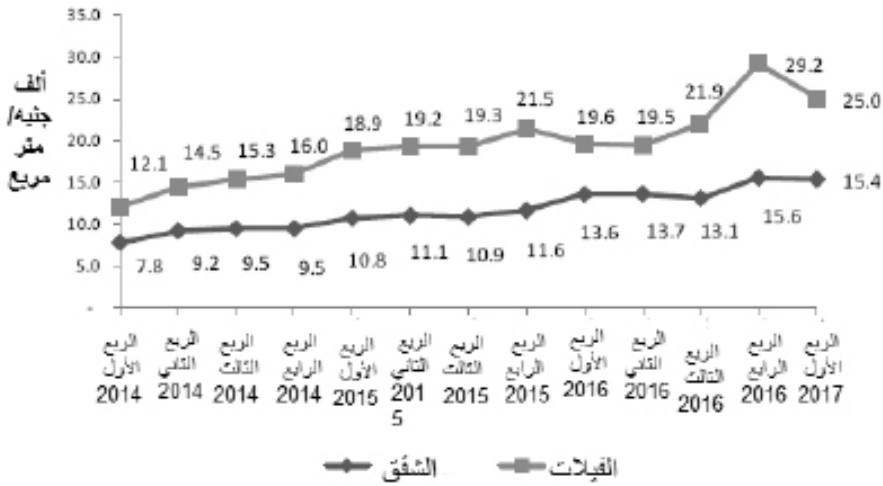
14 سياسة المدن الجديدة في مصر: أثر متواضع وعدالة غائبة (مدونة) - تضامن - 6102 - qzLnNr2/yl.tib//:sptth

15 مصطفى محيي، «يحيى شوكت»: «العاصمة الجديدة» مشروع عقاري ضخم دون دراسات اجتماعية واقتصادية»، 91 مارس

5102، مدى مصر

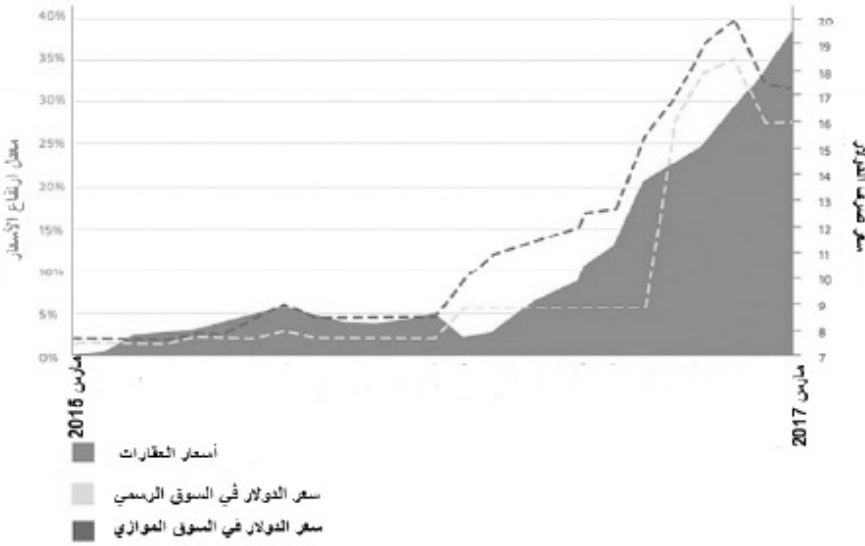
قطاع تصنعه الأزمات

انعكس ارتفاع أسعار الأراضي على أسعار العقارات الفاخرة خاصة. ويظهر الشكل التالي المنقول من تقرير غير منشور لبنك «الاستثمار الإماراتي أرقام»، مستوى ارتفاع الأسعار في الفترة بين الربع الأول من 2014 والربع الأول من 2017، في منطقة شرق القاهرة الجديدة، والذي يصل إلى نحو 100%.



كانت تلك السنوات على وجه التحديد، بين 2014-2017، من السنوات الاستثنائية في تاريخ النشاط العقاري في مصر. فقد عاشت البلاد أزمة مكتومة من نقص العملة وتفاقم الفارق في سعر الدولار بين السوقين الرسمي والموازي، مع ارتفاع في مستويات التضخم. وخلال هذه الفترة ظلت العقارات ملأً آمناً للمدخرات بالعملة المحلية من مخاطر انهيار الجنيه أو التضخم. ولم يتغير هذا الوضع نسبياً إلا بتراجع مخاطر العملة بعد تعويم قوي للجنيه في نوفمبر 2016.

ويوضح الشكل التالي المنقول من تقرير «اتجاهات سوق العقار المصري» الصادر عن «عقار ماب» -وهو محرك بحث عقاري يحتوي على آلاف الوحدات والمشاريع السكنية المعروضة من قبل الشركات العقارية في مصر- كيف كانت أسعار العقارات تتحرك في مسار موازٍ لأسعار الدولار.



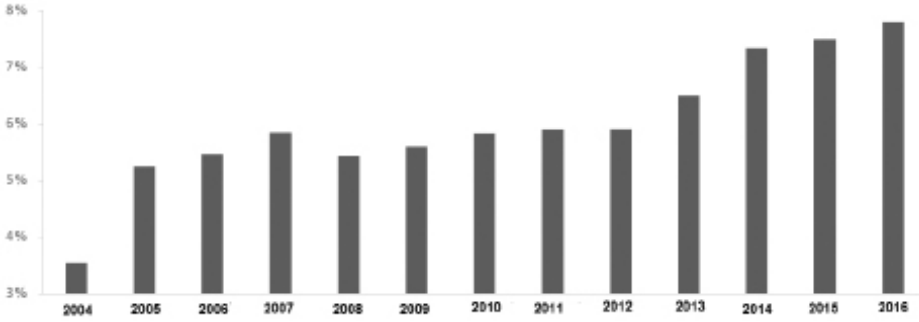
وتبعًا لـ«عقار ماب» فقد ارتفع متوسط الأسعار للمتر في القاهرة الكبرى بنسبة 5% في الفترة بين مارس 2015 وحتى مارس 2016، بينما تفاقمت نسبة الزيادة إلى 35% في الفترة بين مارس 2016 وحتى مارس 2017، والتي تخللتها عملية تعويم الجنيه في نوفمبر 2016.

وقبل التعويم بأشهر قليلة، كان محللون يتوقعون أن فقاعة أسعار العقارات قد تنكمش قليلاً مع صدمة القرار المنتظر بتخفيض قيمة الجنيه. إذ كان مرجحاً أن يتسبب رفع السعر الرسمي للدولار أمام الجنيه في زيادة معدلات التضخم، والتأثير على القدرة الاستهلاكية لقاعدة واسعة من المصريين.

وبالفعل ظهرت العديد من المؤشرات بعد نوفمبر 2016 (شهر التعويم) تدل على أن قدرات الاستهلاك تضررت بشدة. لكن الطلب على العقارات استمر قوياً ولم يتأثر سلباً بأسعار الفائدة، وسمح هذا الطلب القوي للمطورين العقاريين بالاستمرار في رفع الأسعار، حيث بلغ معدل الزيادة في الأسعار 15% خلال النصف الأول من العام 2017، مقابل أسعار الفترة المناظرة من العام السابق عليه.¹⁶

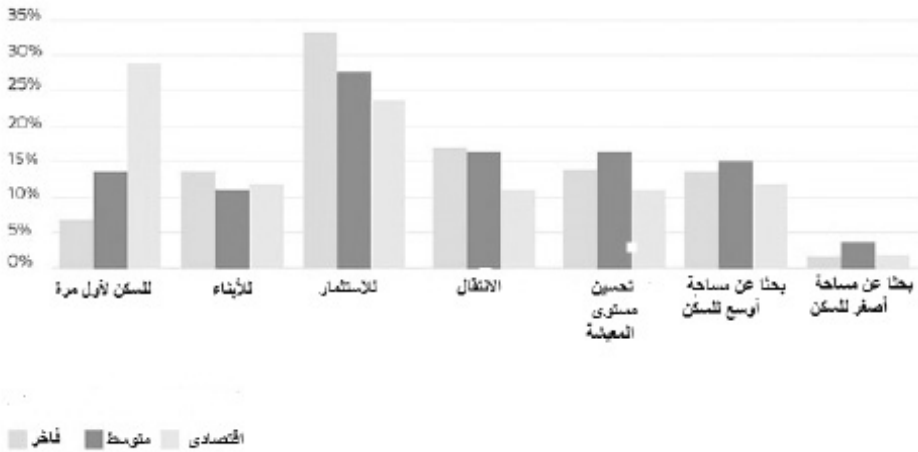
ويوضح الشكل التالي حجم الارتفاع في الودائع بالعملة المحلية جنباً إلى جنب، مع الارتفاع في الوحدات السكنية المباعة، والذي يعكس كيف استمرت العقارات كملاذ آمن للمدخرات في تلك الأزمة بالتوازي مع الادخار في البنوك.

16 تقرير غير منشور لبنك الاستثمار سي آي كابيتال.



المصدر: بلتون القابضة (يناير 2017)

ولم يكن دافع المصريين العاملين في الخارج أو غيرهم (ممن توفرت لديهم فوائض دولارية كبيرة في فترة التعويم العسيرة على الشريحة الأكبر من المصريين) لشراء العقارات هو البحث عن سكن، ولكن أيضاً تحركت هذه الفئة وراء البحث عن فرصة للاستثمار، في ظل استمرار ارتفاع أسعار المساكن الذي لا يتوقف أبداً، أيًا كانت الظروف المحيطة به. ويوضح الشكل التالي المنقول من تقرير «اتجاهات سوق العقار المصري» تصدر الاستثمار في العقار دوافع شراء العقارات في ثلاث شرائح من الدخل، وفقاً لاستطلاع رأي أجره موقع «عقار ماب»¹⁹.

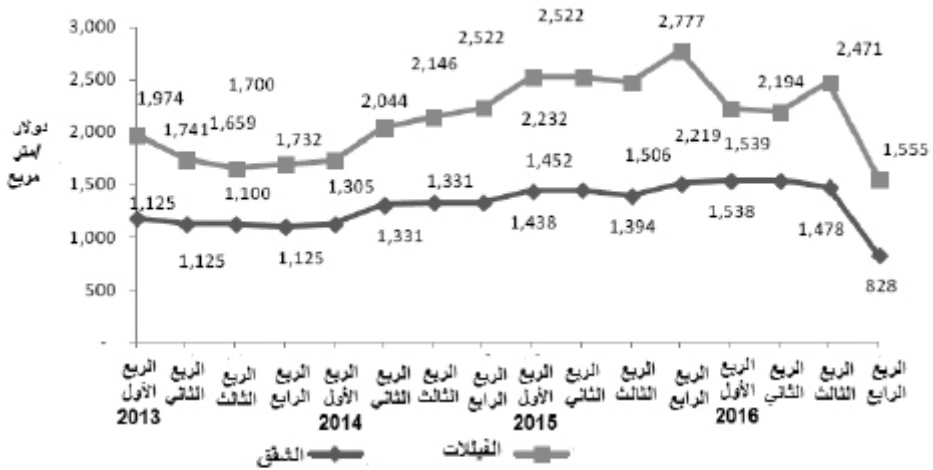


ووضعت الدولة ذاتها عينها على أموال المغتربين من قبل التعويم، وسعت إلى مزيد من التسليح للسكن لاجتذاب مدخراتهم بالعملة الصعبة، عندما طرحت مشروع «بيت الوطن» لبيع الأراضي بالدولار. جاء هذا المشروع ضمن ما يسمى

بسياسة «تصدير العقارات»، والتي تجلت في استصدار الحكومة قراراً من وزير الداخلية في مايو من عام 2017 ينص على «منح الإقامة المؤقتة للأجانب في البلاد، لغير السياحة، لمدة خمس سنوات قابلة للتجديد، لمن يمتلك عقاراً أو أكثر بقيمة لا تقل عن 400 ألف دولار، ولمدة ثلاث سنوات قابلة للتجديد لمن يمتلك عقاراً أو أكثر بقيمة لا تقل عن 200 ألف دولار».²⁰

ويبدو واضحاً بطبيعة الحال خطورة هذا التوجه على أسعار العقارات، حيث يسهم في تغذية الطلب -غير المرتبط بالحاجة للسكن- من قبل أعداد إضافية من جمهور العقارات الفاخرة.

ويوضح الشكل التالي تطور أسعار العقارات في القاهرة الجديدة مقومة بالدولار الأمريكي خلال الربع الأول من العام 2013، وحتى نهاية الربع الرابع من العام 2016. ويبدو واضحاً تراجع أسعار المتر مربع للشقق والفيلات خلال الربع الرابع من 2016، وهو ما يعكس حجم الفرص الاستثمارية التي أتاحتها التعويم لمن يحصلون على أجرهم بالعملة الصعبة.

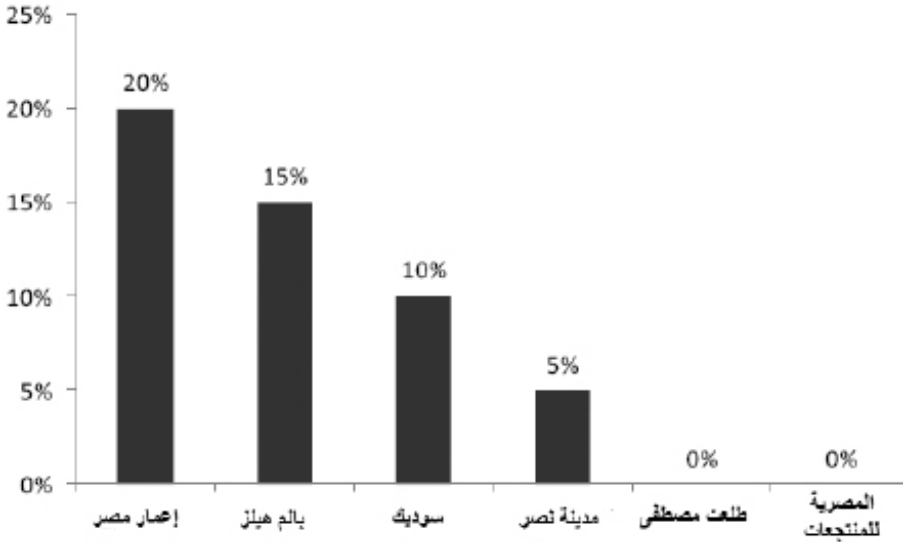


الرسم من تقرير غير منشور لبنك الاستثمار أرقام كابيتال - 2017.

وتوجد تقديرات بأنه في ذروة التراجع الكبير لقيمة الجنيه خلال الربع الرابع من

20 مصر تمنح الإقامة المؤقتة للأجانب «حال امتلاك عقار» بقيمة 200 ألف دولار - بي بي سي عربية - 2017 - <https://goo.gl/>

عام 2016، ارتفع نصيب المصريين في الخارج من مشتريات العقارات، في مشروعات المطورين المتخصصين في العقارات الفاخرة، من 5% إلى 15.21%²¹ بصفة عامة، فإن السوق العقاري أصبح موجهاً بمبيعات الشركات الكبرى إلى الشريحة الضيقة من أثرياء المستهلكين. هذه القاعدة الضيقة، التي تنتج وتستثمر وتبيع لنفسها، تستفيد من الارتفاع المستمر في أسعار الأراضي والشقق السكنية، وتخدم الدولة مصالحها متجاهلة الحاجة الملحة لدى الشريحة الأكبر من المصريين لسكن بسعر ملائم، بل إن الدولة اتجهت تدريجياً لتصبح جزءاً من هذه النخبة تبيع الأراضي للشركات الكبرى وتبني الشقق الفاخرة لعملاء الخمس نجوم. ويقدر بنك «استثمار» عدد أفراد الشريحة العليا من زبائن العقارات الفاخرة بنحو 2.5 مليون مواطن، منهم أكثر من نصف مليون من المغتربين. أي أن هذه الشريحة المحظية برعاية الدولة والشركات الكبرى تبتلع مساحة كبيرة من طروحات أراضي الدولة، تمثل أقل من 5% من إجمالي المصريين. (شكل يوضح نسبة مشتريات المغتربين من مجمل مشتريات كل شركة) بنك الاستثمار أرقام كايبتال - تقرير غير منشور - 2017.



وتهيمن هذه الطبقة على المستقبل أيضاً، فغرفة التجارة المصرية الأمريكية قدرت في ديسمبر 2016 أن المشروعات العقارية الجارية التي ستنتهي في 2060 سيؤجّه 40% منها للاستثمارات الفاخرة.²²

21 بنك استثمار أرقام - تقرير غير منشور

22 December 2016, "Filling the Housing Gap", americanchamber of commerce in Egypt, <https://bit.ly/2Opqc1V>

ويوضح الجدول التالي نماذج لمشروعات عقارية كبرى في مصر يجري تنفيذها حتى 2026 مع توضيح الطبقات المستهدفة منها. (المصدر: غرفة التجارة الأمريكية).

| المشروع | المطور | موعد إطلاق المشروع | حجم المشروع (بالمليار أمريكي) | الموعد المتوقع للانتهاء من المشروع | مستوى الجمهور المستهدف |
|---------|----------------|--------------------|-------------------------------|------------------------------------|--|
| 1 | نيو جيزة | 2009 | 2.5 | 2026 | أعلى شريحة من الدخل إلى الشريحة العليا من القطاع الأوسط من الدخل |
| 2 | أبتاون كايرو | 2010 | 2.1 | 2026 | أعلى شريحة من الدخل |
| 3 | مراسي | 2007 | 1.7 | 2024 | أعلى شريحة من الدخل |
| 4 | ايست تاون | 2010 | 1.6 | 2019 | أعلى شريحة من الدخل إلى الشريحة العليا من القطاع الأوسط من الدخل |
| 5 | ميفيدا | 2011 | 0.645 | 2021 | الشريحة العليا |
| 6 | كابيتال جاردنز | 2016 | 0.6 | 2025 | أعلى شريحة من الدخل إلى الشريحة العليا من القطاع الأوسط من الدخل |
| 7 | ثا جيت | 2016 | 0.56 | 2019 | الشريحة العليا |

وفي مقابل الإقبال القوي من الطبقات العليا على العقارات الفاخرة، ظلت الطبقة الوسطى ممن يتلقون دخولاً بالنقد المحلي تحت ضغط ارتفاع تكاليف العقارات متوسطة المستوى بالنسبة لدخولهم.

وترى مذكرة لبنك الاستثمار «أرقام» أن أقساط العقارات تكلف الأسر في المتوسط 50% تقريبا من دخلها السنوي، وتقول المذكرة إن النسبة الأكبر من أسعار العقارات أصبحت أعلى من متوسط قدرة سكان القاهرة على الشراء، لكنها تبقى في قدرة الشريحة العليا من المغتربين في دول الخليج.²³

وتستند «أرقام»، في هذا السياق، إلى تصنيف مبسط لإجمالي دخل الأسرة الذي يوفره فردان. ويعتبر البنك أن الأسرة التي يصل فيها دخل الفرد إلى 9 آلاف جنيه تنتمي إلى الشريحة الدنيا، والتي يتراوح فيها الدخل من 10 إلى 16 ألف جنيه من الشريحة المتوسطة، والتي يصل فيها الدخل إلى 30 ألف جنيه، فما فوق، هي من الشريحة العليا.

وبناءً عليه، يوضح الجدول التالي مدى قدرة الشرائح الثلاث على شراء وحدات سكنية في عدد من المشروعات، آخذًا في الاعتبار قيمة الفوائد على الأقساط.

| أعلى مبلغ يمكن سداه شهرياً (بالآلاف جنيه) | القسط الشهري المطلوب | سعر الوحدة (بالملليون جنيه) | سعر المتر (بالآلاف جنيه) | المطور العقاري | المشروع | مستوى الدخل الشهري بالمجتبه |
|---|----------------------|-----------------------------|--------------------------|----------------|-------------|-----------------------------|
| 9 | 1,500 | 0.15 | 2.3 | مدينة نصر | حدائق النصر | 18,000 |
| | 6,000 | 0.52 | 7 | مدينة نصر | تاج سلطان | |
| | 30,000 | 3.50 | 12.5 | بالم هيلز | بالم باركز | |
| 16 | 50,000 | 15.00 | 33.3 | سويديش | أجيريا | 32,000 |
| | 1,500 | 0.15 | 2.3 | مدينة نصر | حدائق النصر | |
| | 6,000 | 0.52 | 7 | مدينة نصر | تاج سلطان | |
| 30 | 30,000 | 3.50 | 12.5 | بالم هيلز | بالم باركز | 60,000 |
| | 50,000 | 15.00 | 33.3 | سويديش | أجيريا | |
| | 1,500 | 0.15 | 2.3 | مدينة نصر | حدائق النصر | |
| 14.4 | 14,387 | 3.84 | 3.8 | إعمار | سكوت بريدج | مهرمن (في الخلع) |

الوجه الآخر لأزمة السكن.. أرباح الشركات

من ناحية أخرى، انعكس الارتفاع في أسعار الأراضي طبيعياً الحال على وضع كبار ملاك الأراضي من المطورين الحضريين في صورة أرباح «ربيعية» هائلة. إحدى الأمثلة البارزة على ذلك هو شركة «مصر الجديدة للإسكان والتعمير» (هليوبوليس)، والمفارقة أن الدولة تملك النصيب الأكبر من أسهم الشركة -أكثر من 70% عبر الشركة القابضة للتشييد والتعمير، الأمر الذي يعكس تنافس الدولة مع الرأسمالية الخاصة على جني الأرباح من سوق السكن.

تأسست شركة «مصر الجديدة» في عام 1906، وهي الآن ضمن أقدم المطورين الحضريين في الشرق الأوسط، وأدرجت في البورصة المصرية في العام 1995، وتعد من

أكبر مالكي الأراضي في مصر -برصيد 27 مليون متر مربع من الأراضي غير المتنازع عليها في شرق القاهرة- وكانت الشركة قد استحوذت على تلك المساحات الشاسعة بسعر يقل عن جنيه واحد للمتر مربع في العام 1906، بينما في الوقت الحالي أدى ارتفاع أسعار الأراضي في المزادات الحكومية إلى ارتفاع سعر أراضي الشركة السوقي في عام 2017 إلى أكثر من 1500 جنيه للمتر.²⁴

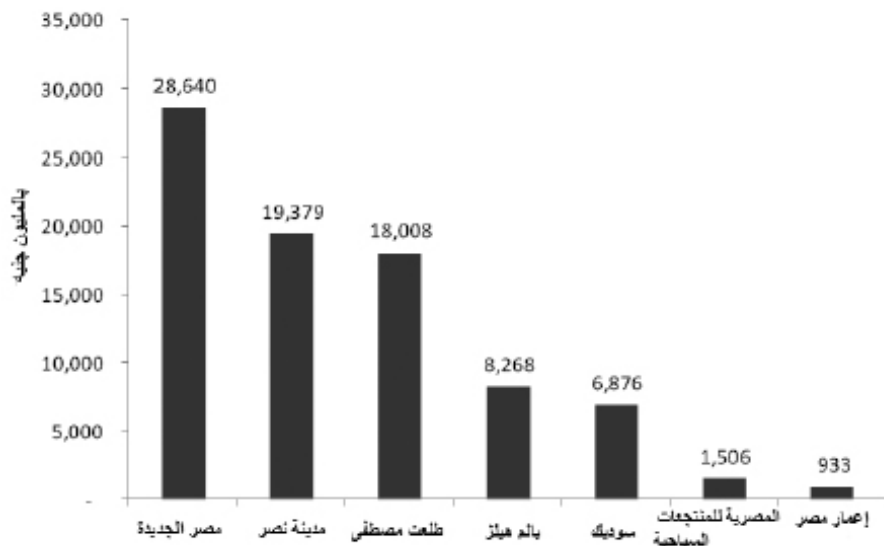
أحد الأسباب الرئيسية وراء هذا الارتفاع الشديد في سعر المتر من أراضي مصر الجديدة، هو مزادات الدولة المحفزة لزيادة أسعار الأراضي، وقد أدت ندرة الأراضي وارتفاع ثمنها إلى ظهور توجه جديد للاستثمار العقاري، هو المشاريع المشتركة بين الشركات المالكة للأراضي وغيرها من الشركات التي تتمتع بسمعة عالية مرتبطة بقوة العلامة التجارية.

في هذا السياق دخلت شركة «مصر الجديدة» في شراكة مع «سوديك» لتنمية 2.7 مليون متر مربع من الأراضي في منطقة هليوبوليس الجديدة خلال عشر سنوات، عبر بناء 8600 وحدة سكنية وتجارية. ويستهدف المشروع المشترك 30 مليار جنيه كعائدات تذهب 30% منها إلى شركة مصر الجديدة، في صفقة تتضمن تقييماً للمتر المربع يبلغ 3300 جنيه، وهو سعر تقرر بناءً على سعر الفتح في مزاد على أراضي شرق القاهرة، والذي تراوح بين 3200 و3600 جنيه للمتر.²⁵

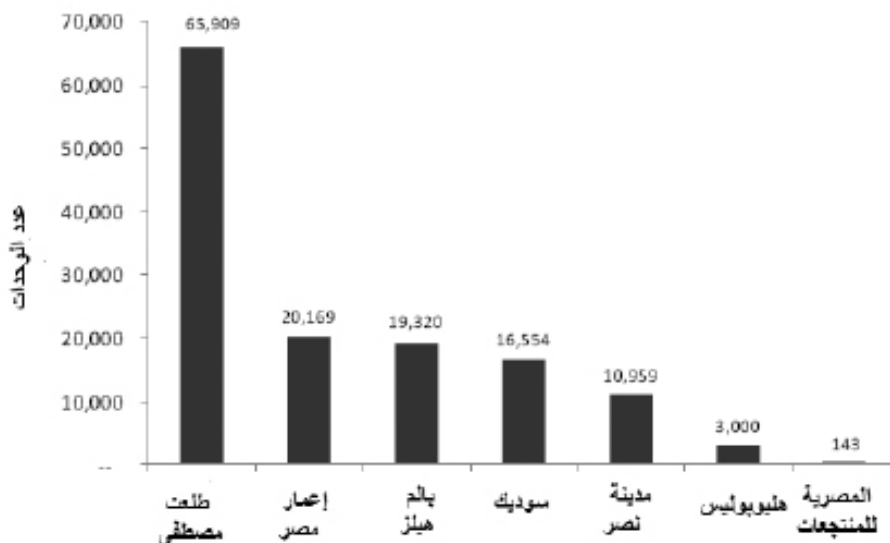
ويوضح الشكل التالي -المنقول من تقرير بنك الاستثمار «أرقام»- قيمة إجمالي محفظة شركة «مصر الجديدة» من الأراضي مقابل عدد من الشركات بأسعار السوق.

24 بنك استثمار أرقام - تقرير غير منشور - 2017.

25 يناير 2017، بنك الاستثمار أرقام، تقرير غير منشور.



ومما يستدعي النظر في هذا السياق، هو أن تلك الثروة العقارية من الأراضي الثمينة لا يقابلها مستوى أعمال يتناسب معها على الإطلاق. فالشكل التالي يوضح أنه في مقابل مساحة الأراضي الشاسعة التي تملكها الشركة، فإن عدد الوحدات المنتظر تسليمها تعد ضئيلة مقارنة بباقي الشركات، ويلاحظ أن تلك البيانات تعود إلى منتصف يوليو 2017.²⁶



هذا النمط من «النمو الريعي» -إذا جاز التعبير- لشركات العقارات لا تشهد مصر للمرة الأولى في حالة «مصر الجديدة»، فـشركة «بالم هيلز» مثلاً هي نموذج واضح للشركات التي كانت لديها فرصة لمراكمة رصيد ضخم من الأراضي المطروحة من الدولة في وقت قياسي وبأقل تكلفة ممكنة. وإن كان للشركة نشاط مهم في مجال التعمير أيضاً، لكن تظل ثروتها من الأراضي محل اهتمام من المحللين.

فقد تأسست «بالم هيلز» في عام 2005، كشركة شقيقة لـ«الاتحادية للاستثمار العقاري»، وفي 2008 استحوذت «بالم هيلز» على هذه «الاتحادية»، كانت تلك السنوات هي العصر الذهبي لحكومة أحمد نظيف المعروفة شعبياً باسم حكومة رجال الأعمال، لما تضمه من وزراء قادمين أو مقربين من عالم البيزنس.

الشركة الوليدة جاءت تحت مظلة شركة «المنصور» و«المغربي للاستثمار والتنمية»، التي يرأسها ياسين منصور، أخو محمد منصور، وزير النقل في حكومة نظيف، وابن خالة الوزير أحمد المغربي، الذي انتقل من حقيبة السياحة إلى وزارة الإسكان في تعديل وزارى عام 2005.²⁷

هذا القرب السياسي أثار الكثير من التساؤلات حول مدى حصول الشركة على تيسيرات استثنائية. فالشركة لم ترث الكثير من شقيقتها، إذ إن مساحة الأراضي التي كانت تبنيها «الاتحادية» في 6 أكتوبر لم تتجاوز 250 فدناً، وزاد رصيد الأراضي بسرعة تحت مظلة «بالم هيلز» إلى 3.5 مليون متر مربع بنهاية عام 2006، ثم إلى 33 مليون متر مربع في فبراير 2008. أي تضاعفت 10 مرات في نحو 13 شهراً، وتقول الشركة في أحد تقاريرها الخاصة بنتائج الربع الثاني من 2010 إن رصيدها من الأراضي وصل إلى 47.8 مليون متر مربع.²⁸

وقد عزز هذا الرصيد من قوة الشركة، إذ تزامن إنشاؤها مع اتجاه الدولة لطرح الأراضي بنظام المزادات، الذي ساهم في ارتفاع أسعارها. وبناءً على بيانات لعام 2009، فإن الشركة كانت تستطيع تحقيق ربح رأسمالي فقط من بيع أراضي فضاء يصل إلى 30 مليار جنيه، وبعد أن تسدد ما هو متبقي من قيمة الأرض للدولة.²⁹ لذا يعلق الصحفي وائل جمال في مقال بقوله إن «قصة بالم هيلز تمثل بوضوح نمط تعمير القطاع الخاص المصرى في عصر التحرير الاقتصادي على طريقة حكومة نظيف: بيع أراضي الدولة للشركات بأرخص الأسعار، دون قانون يتعامل مع شبهات تعارض المصالح، أرباح رأسمالية هائلة من تطور أسعار الأرض، بلا قيمة مضافة حقيقية».³⁰

27 وائل جمال - حكاية شركة تعمير - الشروق - 2010 - <https://goo.gl/cfgiuz>

28 نفس المصدر.

29 نفس المصدر.

30 نفس المصدر.

مجتمع المستثمرين العقاريين بطبيعته يحتاج إلى علاقات قوية مع السلطة، لارتباط أعماله بطروحات حكومية للمشروعات والأراضي الفضاء، وهناك الكثير من الجدل حول نقاط التماس بين السلطة والبيزنس ومدى استفادة القطاع من وراء هذا القرب.

وقمثل شركة «إعمار مصر» نموذجًا على المشروعات التي ارتبط نموها، بل وحتى نشأتها، على علاقات مثيرة للجدل مع نظام الحكم قبل ثورة يناير. فالشركة تتبع «إعمار الإماراتية»، التي تمتلك 85% من أسهمها، وبدأت أعمالها في مصر في عام 2005، كمشروع مشترك بين «إعمار الإماراتية» وشريك محلي تخارج بالكامل في العام 2007.

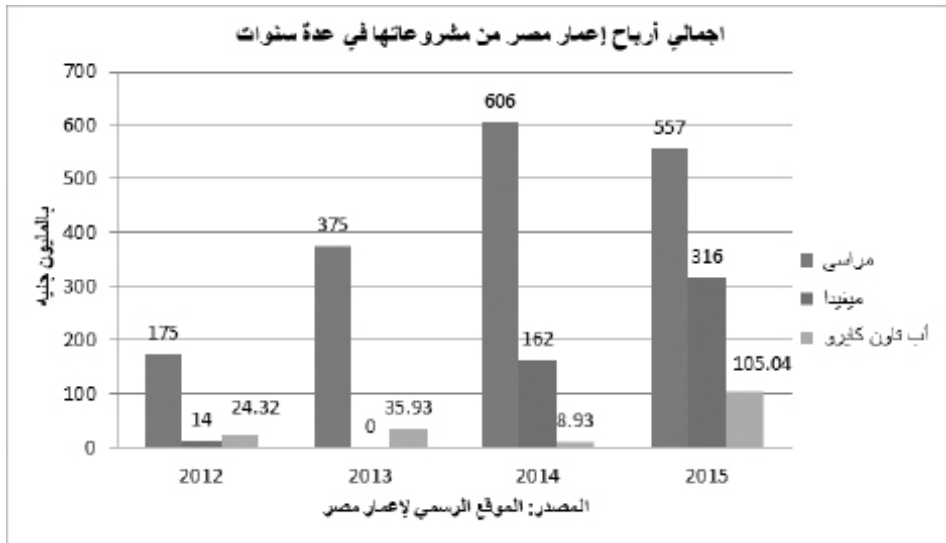
وقتمد أراضي إعمار مصر لتشمل 15.4 مليون متر مربع عبر أربعة مناطق في القاهرة والساحل الشمالي في الأساس: «أب تاون كايرو» التي تضم 4.5 مليون متر مربع في هضبة المقطم، «ميفيدا» وهو مشروع سكني مقام على 3.8 مليون متر مربع، «كايرو جيت» وهو مشروع ما زال في طور التأسيس يمتد على 0.7 مليون متر مربع على طريق القاهرة/ الإسكندرية الصحراوي، «مراسي» وهو مشروع قائم على منازل الإجازات (secondhomes) على مساحة 6.5 مليون متر مربع في الساحل الشمالي، يعتمد كذلك على المنشآت الفندقية.

ارتبطت نشأة الشركة بمشروع «مراسي»، الذي أقيم بدوره على قطعة أرض في منطقة سيدي عبد الرحمن كانت مملوكة لشركة «إيجوث»، وهي شركة من شركات قطاع الأعمال العام تابعة ومملوكة بالكامل للشركة القابضة للسياحة والسينما. ويعود تاريخ صفقة بيع أرض «إيجوث» لـ «إعمار» إلى عام 2006، حينما وافقت الجمعية العامة للشركة القابضة للسياحة، برئاسة محمود محيي الدين، وزير الاستثمار وقتها -عضو لجنة السياسات في الحزب الوطني الديمقراطي الحاكم في تلك الفترة- على بيع قطعة أرض مطلة على البحر تبلغ مساحتها 6.3 مليون متر مربع في منطقة سيدي عبد الرحمن مملوكة لشركة «إيجوث» إلى «مستثمر «استراتيجي»، ما يعني بيعها كقطعة واحدة.

تمت إجراءات البيع لاحقًا عبر مزاد علني اقتصر على طرفين فقط بعد انسحاب «أوراسكوم» للفنادق والتنمية: أحدهما شركة «إعمار مصر» -حديثه التأسيس- التي مثلها شفيق جبر، عضو لجنة السياسات في الحزب الوطني الحاكم، عضو جمعية جيل المستقبل، التي أسسها جمال مبارك نجل الرئيس المخلوع حسني مبارك. وقد يبدو واضحًا أن السبب وراء قلة عدد المتقدمين للمزاد هو تصميم صفقة البيع للأرض كقطعة واحدة عملاقة، وهو ما حد من فرص المزايدة على الأرض،

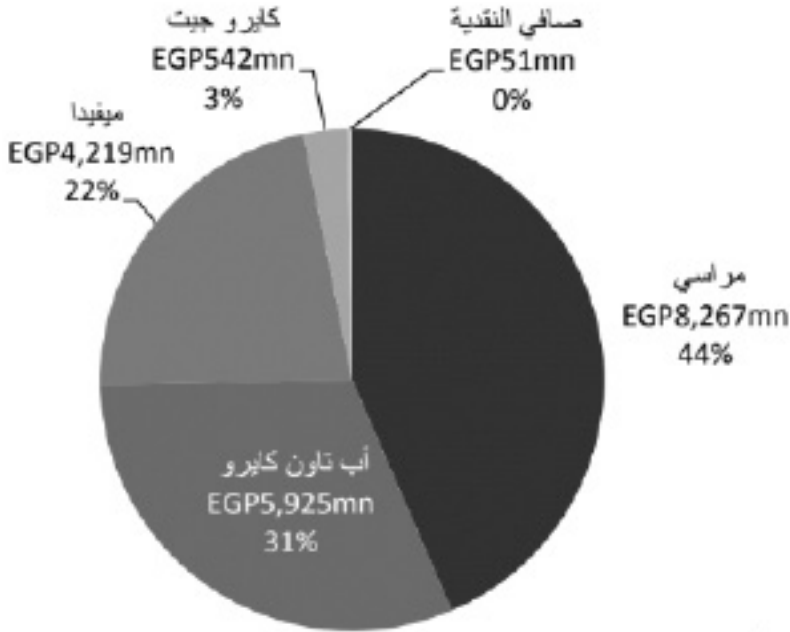
ليصل سعر متر الأرض في منطقة متميزة تطل على البحر إلى 160.5 جنيهًا فقط. واللافت للنظر بشدة حول شفافية الصفقة، هو تخارج شفيق جبر صاحب نصيب الـ60% من الأرض، لصالح شريكه الإماراتي محمد العبار صاحب حصة الأقلية، مقابل 800 مليون جنيه، ليحصل جبر على أرباح تقدر بـ200 مليون جنيه من إعادة بيع نصيبه في الأرض خلال فترة وجيزة للغاية.³¹

كما كان من المدهش وقتها استقبال رئيس الجمهورية للمزيدين الثلاثة لتهنئتهم بشفافية الصفقة، وهو تصرف غير مسبوق بطبيعة الحال.³² ولا يزال مشروع «مراسي»، الذي رأينا قصة تأسيسه، من الركائز الأساسية التي تعتمد عليها «إعمار مصر» في توليد الإيرادات والأرباح، كما يبين الشكل التالي.



فيما يصور الشكل التالي تقييم شركة «مباشر» للخدمات المالية لشركة «إعمار مصر للتنمية» في العام 2015، بإجمالي 19 مليار جنيه، وقت طرح الشركة للمرة الأولى في البورصة المصرية عام 2015، ويتضح من الشكل أن «مراسي» تمثل 44% من التقييم.

31 يحيى حسين عبد الهادي - تخصيص أملاك الدولة في مصر - الشفافية في التعامل مع أراضي شركات قطاع الأعمال العام - مركز شركاء التنمية للبحوث والاستشارات والتدريب - 2012.
32 نفس المصدر.



المصدر: مباشر للخدمات المالية، بداية تغطية-تقرير عن الشركة قبل الاكتتاب

الدولة في ركاب المستثمرين

ربما يكون مشروع العاصمة الإدارية الجديدة هو مشروع التطوير العقاري الأكثر لفتًا لانتباه الرأي العام في الوقت الراهن، والذي تديره شركة مشتركة بين بعض أجهزة الدولة.

لا يمكن النظر لمشروع العاصمة الإدارية الجديدة كحالة استثنائية، وإنما كحلقة من حلقات تطور ترباح الدولة من قطاع العقارات بعدما لعبت الدور الأساسي - إن لم يكن الوحيد- في تسليح الأراضي على نحو سمح بتحقيق المزيد من الأرباح عبر المضاربات في الأراضي والعقارات. قد تكون معدلات النمو الدائمة لأسعار العقارات، خاصة الفاخرة، أغرت الدولة للتحويل إلى المشاركة في النشاط العقاري الموجه إلى الطبقة العليا بشكل صريح، بحيث لا تكتفي بدور بائع الأراضي.

ويمثل الطابع الفاخر للعاصمة الجديدة أمرًا أصيلاً في مشروعات العاصمة السكنية، كما يوضح أحمد ذكي عابدين، رئيس شركة العاصمة الإدارية الجديدة، في حوار أجراه مع «وكالة أنباء الشرق الأوسط»: «هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة

تقوم ببناء 25 ألف وحدة سكنية وألف فيلا للبيع»³³. العاصمة الإدارية هي الحالة البارزة فقط لدخول الدولة في مشروعات العقارات الفاخرة، ولكنها لم تكن الأولى من نوعها، فهناك نموذج مشروع «آي سيتي»، وهو المشروع الذي تم الاتفاق عليه في مؤتمر شرم الشيخ للاستثمار، ومثل نموذجًا جديدًا على الشراكة بين هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة والقطاع الخاص. فبعدما كانت هيئة المجتمعات العمرانية تدخل كشريك مع القطاع الخاص بهدف إتاحة وحدات سكنية لـ«محدودي الدخل»، كما هو الحال في مشروع «مدينتي»، جاء المشروع الجديد ليمثل بوضوح توجه الدولة إلى الاستثمار العقاري بهدف الترحيل من الإسكان الفاخر. فالمشروع، تبعًا لموقع الهيئة، يهدف إلى «الدفع بعجلة التنمية والاستثمار في القطاع العقاري من خلال توفير وحدات سكنية عصرية بأسعار منافسة».

ويقوم المشروع الذي تبلغ استثماراته 3.6 مليار دولار على شراكة بين هيئة المجتمعات العمرانية وتحالف «ماونتين فيو-سيسبان» السعودي المصري بواقع 60% للقطاع الخاص، و40% لهيئة المجتمعات العمرانية، ومخطط عام يضم مجتمعًا عمرانيًا يضم 18 ألف وحدة سكنية.

ويقول الموقع الرسمي للهيئة عن المشروع إنه يتضمن: «عدة أفكار يتم تنفيذها باستخدام التقنيات الذكية، حيث سيعتمد مفهوم آي-فيلا (I-Villa) الذي ينطوي على التصميم الملهم، واستغلال المساحات بشكل مبتكر، لتحمل الـ«آي-فيلا» نفس مميزات الفيلات، ولكن بمساحات الشقق، حيث تبدأ من 100 وحتى 500 متر مربع، وتتمتع بمدخل خاص وحديقة مستقلة، وموقف ومساحة خضراء خاصين»³⁴، وهي بالطبع مواصفات لمساكن طبقات محدودة للغاية على رأس الهرم الاجتماعي في مصر³⁵.

بعد أن تعرضنا لقطاع العقارات، كان يجب أن نلقي نظرة أيضًا على أوردة هذا الجسد، أو صناعة مواد البناء. فهذه الصناعة كانت تستمد قدرتها على النمو من تزايد الطلب العقاري والتوسع في مشروعات الإسكان على النحو الذي بيناه في

33 20 فبراير 2018، «عابدين: مشروع العاصمة الإدارية استثماري ولن يكلف خزينة الدولة مليها واحدا»

<https://bit.ly/2Mm3iKV>

34 2016/5/24، «تحت رعاية رئيس مجلس الوزراء وبحضور وزير الإسكان والاستثمار «الإسكان» وتحالف «ماونت فيو -

سيسبان» يطلقان أضخم مشروع عقاري عالمي في القاهرة الجديدة باستثمارات تتخطى 3,6 مليار دولار»

<http://newcities.gov.eg/dispNews.aspx?ID=2300>

35 «الإسكان» وتحالف «ماونت فيو - سيسبان» يطلقان أضخم مشروع عقاري عالمي في القاهرة الجديدة باستثمارات تتخطى 3,6

مليار دولار» - هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة - 2016 - <https://goo.gl/mNQdRa>.

القسم الأول من هذا الفصل.

ولم تكن صناعات مواد البناء بعيدة عن دوائر السلطة أيضًا، فجزء كبير من القاعدة الصناعية للقطاع الخاص في هذا المجال تعود جذورها إلى القطاع العام. ويرى مراقبون أن الطريقة التي تم بها نقل الأصول للمستثمرين ساهمت في إعادة هيكلة هذه الصناعة بطريقة ساعدت على مفاومة أرباح القطاع الخاص. كما استفاد المصنعون في مجال الأسمنت والحديد بشكل مباشر من الطاقة المدعومة لسنوات طويلة من حكم الرئيس الأسبق حسني مبارك.

الحديد أو عرض الرجل الواحد

يظل نموذج أحمد عز هو الأكثر إلهامًا للباحثين الغربيين المهتمين بالاقتصاد السياسي في مصر. ربما لصعوده الصاروخي ودعم السلطة له بشكل يجعله أقرب في أنظارهم لنموذج التراكم البدائي لرأس المال، الذي تحدث عنه كارل ماركس في القرن التاسع عشر، حيث يتم تكوين المراكز الرأسمالية بفضل ممارسات من التحايل، حتى يحدث قدر من التراكم يؤهل الكيان الاستثماري للسيطرة على السوق واللعب بنظافة.

نقطة الانطلاق في تاريخ عز كانت الاستحواذ التدريجي على شركة «الدخيلة» الحكومية، وهي واحدة من أهم الشركات منتجة الصلب في الثمانينيات. ويقول علي حلمي، أحد قيادات القطاع العام في الصناعات المعدنية، أن وقت بداية استحواذ عز على أسهم في «الدخيلة»، لم يكن وجهًا معروفًا بالنسبة له. «أول مرة التقيت فيها بعز كانت في 1999، عندما دعاني عاطف عبيد، وزير قطاع الأعمال آنذاك، ضمن مديري شركات الصلب لعشاء بيزنس في مصنع صغير بمدينة السادات ينتج الحديد المجلفن. وتم تقديمنا إلى عز المهندس الصغير، مالك المصنع».³⁶

ويبدو من حديث حلمي لـ«الأهرام» أنه لم يكن يدرك وقتها أنه يتناول العشاء مع رجل يتهيأ لبناء إمبراطورية في عالم حديد التسليح. فرجل الأعمال الشاب الذي تخرج من كلية الهندسة في منتصف الثمانينيات، وعمل لفترة في باند موسيقي، يقال أنه لم يكن مهتمًا بالبيزنس قبل منتصف التسعينيات، عندما اشترى له والده،

36 Salma El-Wardani - Money, power and law-twisting: The makings of the real Ezz empire - Ahram online - 2011 - <http://english.ahram.org.eg/News/11480.aspx>

الذي كان يعمل في تجارة الصلب، قطعة أرض في مدينة السادات الصناعية، وساعده على بناء مصنع.³⁷

كيف تحول عز إذن إلى عملاق في غضون بضعة سنوات؟ هنا علينا أن ننظر بقدر من التروي لقاعدة انطلاق عز.. شركة «الدخيلة» للصلب. من الجائز أن نقول إن نجاح الدخيلة قضى عليها، أو على الأقل مكّن من القضاء على وجودها كشركة منتمية للقطاع العام.. هكذا يبدو الأمر في العديد من الروايات.

فقد تأسست الشركة على يد الدولة سنة 1982، وشهدت نجاحًا خلال السنوات الأولى لعملها، وبسبب نجاحها، قرر مجلس الإدارة التوسع في النشاط وإنتاج ألواح الصلب، وقد احتاج المشروع الجديد معدات مستوردة من الخارج. لذا عقدت الشركة اتفاقًا مع وزارة المالية لتأجيل سداد التعريفات الجمركية على هذه المعدات المستوردة، وكان الاتفاق مشروطًا بتقديم خطاب ضمان للبنك بالمبلغ المؤجل. في يونيو 1999 خرقت وزارة المالية اتفاقها مع «الدخيلة» وطلبت من البنك تسييل خطاب الضمان. فأرسل رئيس شركة الدخيلة في ذلك الوقت، إبراهيم سالم محمدين، التماسًا إلى رئيس الجمهورية يطلب منه منع تسييل خطاب الضمان، ولكن القيادة لم تستجب. وقد فسر النائب المعارض للسلطة في هذا الوقت، أبو العز الحريري، هذا التصرف بأنه متعمد من أجل تسهيل استحواذ أحمد عز على «الدخيلة».

ويرى الحريري إنه كانت هناك مؤامرة من الحكومة للتسبب في مشكلات مالية لـ«الدخيلة». لقد تسبب تسييل خطاب الضمان في وضع الشركة في أزمة مالية، وفي هذا الوقت تم أيضًا تعطيل قرض كان موجهًا من صندوق النقد العربي للشركة، بالرغم من أن البرلمان كان قد أقر هذا القرض.³⁸

حاصرت الأزمة المالية الشركة الحكومية، ولم يعد أمامها ملاذ غير عز. وفي هذا السياق طرح عز على الشركة شراء أصول فيها في سبتمبر 1999. تقول شركة «حديد عز»، في موقعها الرسمي، إن «الدخيلة»، قبل أن يدخل عز للمشهد، حاولت أن تزيد رأسمالها من 7 إلى 12 مليون سهم، وسعت إلى الاعتماد على اتحاد العاملين المساهمين بالشركة في تمويل تلك الزيادة عن طريق اكتتابه في هذه الأسهم. وقام الاتحاد بالفعل بتغطية حوالي 47% من زيادة رأس المال، لكن وفقًا لرواية شركة عز، ارتفعت تكلفة المشروع الجديد للدخيلة نتيجة تنفيذ

37 نفس المصدر.

استثمارات إضافية، وهو ما أدى إلى تعليق قروض كانت موجهة إلى الشركة. ثم ظهر عز. حيث تم إبرام اتفاق نويا بين شركة «حديد عز»، التابعة له، و«الدخيلة» واتحاد العاملين المساهمين فيها، على أن تقوم «حديد عز» بشراء 9.9% من أسهم الشركة المملوكة لاتحاد العاملين، بالإضافة إلى الاكتتاب في زيادة رأس مال الشركة بقيمة 3 مليون سهم إضافي، وأدت تطورات هذا الاتفاق لأن تصبح مساهمة عز في الشركة الحكومية في عام 2000 بنسبة 20.89%³⁹. وعلى الرغم من أنه لم يكن مالكا لأغلبية الأصول، فقد صار رئيسًا للشركة، وبفضل منصبه الجديد قلل عز من إنتاج الشركة من الصلب، وهو ما جعل لدى الشركة فائضًا من البيليت (خام الحديد وأحد المدخلات الرئيسية في صناعة حديد التسليح)⁴⁰.

اشترت «عز لحديد التسليح»، فائض البيليت الموجود لدى «الدخيلة»، وهي ممارسة تزيد من الشبهات حول استفادة الرجل من السيطرة على الشركة الحكومية. خاصة وأن هناك شواهد على أنه كان يمنع مصنعي الصلب الآخرين من شراء البيليت الفائض في «الدخيلة»، حيث يقول أحد منتجي الصلب «شركتنا قدمت مرارًا عروضًا لشراء البيليت من «الدخيلة» بأسعار أعلى من التي يشتري بها عز، ولكن طلباتنا لم تؤخذ في الاعتبار لأكثر من عام»⁴¹. مطلع الألفية الذي شهد تعيين عز رئيسًا لشركة «الدخيلة»، تزامن معه أيضًا تعيين رجل الأعمال الشاب، سكرتيرًا عامًا للحزب الوطني الحاكم وقتها -والمنحل لاحقًا- خلفًا لكمال الشاذلي.

في تلك الفترة كانت النميمة السياسية تدور حول «الحرس القديم» في إشارة إلى رجال مبارك الأقوياء، ومنهم كمال الشاذلي بطبيعة الحال، والذين تقدموا في السن إلى درجة تستلزم إفساح المجال لجيل جديد، وكانت الوجوه الجديدة (أو الحرس الجديد الصاعد آنذاك) من الأصدقاء المقربين لنجل مبارك، وعلى رأسهم عز الذي سيصبح خلال السنوات التالية ملاصقًا لجمال في تحركاته.

وفي تلك الفترة أيضًا، تم انتخاب عز نائبًا في البرلمان عن دائرة منوف، الواقعة في مدينة السادات الصناعية، حيث كانت انطلاقًا نشاطه في الصناعة. وقفز المهندس

39 EZDK ACQUISITION BRIEF - EZZ STEEL official website - <http://ezzsteel.com/ezdk-acquisition.htm>
40 تتضح أهمية وتأثير هذه الهيمنة على مخزونات البيليت إذا علمنا إن البيليت هو العنصر الرئيسي لإنتاج حديد التسليح، ويمثل 74% من التكلفة في المصانع المتكاملة و85% من التكلفة في المصانع شبه المتكاملة و92% من التكلفة في مصانع الدرفلة - دراسة حديد التسليح بناء على طلب من وزارة التجارة والصناعة»، جهاز حماية المنافسة <https://goo.gl/kMK3wy>

الشباب إلى مقعد رئيس لجنة الخطة والموازنة في البرلمان، ليصبح أحد أهم النافذين في التأثير على التشريعات الاقتصادية في مصر.

ويرى مراقبون إن فوز عز في الانتخابات تم بمساندة واضحة من الدولة. وما يعضد هذه الرواية أن القاضي المشرف على الانتخابات في تلك الدائرة رفض إعلان النتيجة، وتم الإعلان عنها من قبل مأمور قسم الشرطة هناك. واضطر منافسه في تلك الانتخابات (إبراهيم كامل، صاحب الشعبية الكبيرة في تلك الدائرة الانتخابية) إلى الطعن على نتيجة الانتخابات قضائياً، وحصل بالفعل على حكم لصالحه، لكن الحكم لم ينفذ استناداً إلى القاعدة الشهيرة «مجلس الشعب سيد قراره».

هذا الصعود السياسي والاقتصادي السريع يدفع البعض إلى تصوير عز على أنه نموذج صريح لتزواج المال بالسلطة، ويذهب البعض إلى أن قرب عز من نجل مبارك كان يسهل عليه الحصول على التمويل من البنوك الكبرى، مما جعل طريقه في بناء إمبراطورية حديد التسليح مفروشاً بالورود.

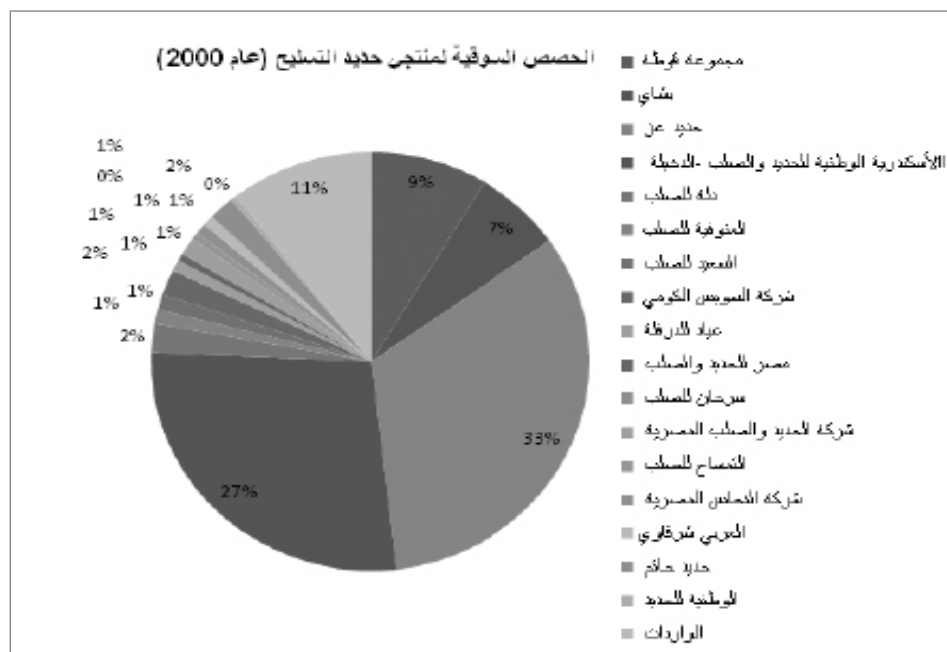
ويقول علي حلمي لـ«الأهرام» عن هذا الموضوع إن «البنك الأهلي وبنك القاهرة فضلاً عن بسبب علاقته مع جمال مبارك. وساعده على أخذ القروض، مع تجاهل الإقراض لرجال أعمال من ذوي أنشطة قابلة للنمو لكنهم يفتقدون للعلاقات السياسية. لقد رفضا البنكان إقراض نفس الشركة التي اشتراها عز (أي شركة الدخيلة) قبل أشهر لمساعدتها على الخروج من أزمتها المالية المدمرة.. استراتيجية عز منذ ذلك الوقت (أي صفقته الأولى مع الدخيلة) كانت أخذ القروض من البنوك المصرية وشراء الأسهم والحصول على دور أكبر في سوق الصلب. لكنه لم يُعد أبداً أيًا من هذه القروض، فقد كان يسدد قرضاً قديماً عبر الحصول على قرض جديد»⁴².

واستمرت عملية السيطرة التدريجية لعز على «الدخيلة» خلال السنوات الأولى من القرن الجديد، ففي أكتوبر 2003 اشترت مجموعة العز الصناعية، وهي شركة قابضة مملوكة لعز بالكامل، أسهماً تابعة لاتحاد العاملين المساهمين، وذلك تحت وطأة تعثر الاتحاد في خدمة دين قائم عليه، وبذلك أصبح لدى «مجموعة عز» القابضة 11.79% من شركة «الدخيلة»، في حين كانت ملكية «حديد عز» 20.89%، ليصبح مجموع الملكيتين (عز لحديد التسليح وعز القابضة) 32.68% من «الدخيلة». وخلال عامي 2004 و2005، قامت شركة «مجموعة عز» الصناعية بالاستحواذ على

42 Salma El-Wardani - Money, power and law-twisting: The makings of the real Ezz empire - Ahram online - 2011 - <http://english.ahram.org.eg/News/11480.aspx>

أسهم المساهمين الأجانب في شركة «الدخيلة»، حتى أصبحت حصتها 29.38%، وفي 2006 استحوذت عز على حصة عز، أو بمعنى آخر، قرر رجل الأعمال أن تتم مبادلة أسهم «الدخيلة» بين «مجموعة عز» الصناعية و«حديد عز»، لتصل حصة «حديد عز» في الدخيلة إلى 50.2%، وبذلك تمكنت «حديد عز» من السيطرة على أهم منافس لها على الإطلاق وهي شركة «الدخيلة»، مما سمح للمجموعة الجديدة بالسيطرة على الحصة الأكبر من سوق حديد التسليح.

ويُظهر الشكل التالي الحصص السوقية لمنتجات حديد التسليح في عام 2000 (غنيمة 2002)، ما يوضح أهمية «الدخيلة» في هذا الوقت وكيف تساهم السيطرة عليها في السيطرة على السوق بأكمله.



المصدر: Ahmed Ghoneim - Competition Law and Competition Policy: What Does Egypt Really:

Need?- ERF - 2002.

هذه الهيمنة على سوق الحديد، جعلت معركة عز السياسية مع تعديل قانون منع الممارسات الاحتكارية تثير جدلاً واسعاً.

بشكل مبدئي، لا يعد عز مداناً تحت طائلة قانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية بسبب حصته الكبيرة من السوق، والتي وصلت في بعض الأوقات إلى

نحو 60%⁴³ لكن الجرم الذي يعاقب عليه القانون هو استغلال المنتج لحصته في السوق في ترتيب ممارسة احتكارية تجعل الأسعار تتحدد على أساس غير قانون العرض والطلب.

سنت الدولة قانون منع الممارسات الاحتكارية عام 2005، ورأى خبراء أن الخطوة كانت متأخرة. فقد بدأت البلاد في فتح المجال للقطاع الخاص تحت برنامج «الإصلاح الاقتصادي» قبل أكثر من عقد على صدور هذا القانون، وغياب قانون المنافسة طيلة هذه السنوات، قد يكون ساعد على إتاحة المجال للشركات في ترتيب الممارسات الاحتكارية بدون أية رقابة.

وجاء التشريع الجديد في فترة كانت الدولة تسعى فيه للانفتاح بشكل أكبر على الاستثمار الأجنبي، وضمان حماية المنافسة يعد بطبيعة الحال وسيلة من وسائل جذب هذه الاستثمارات، وحاولت الحكومة أن تبدو جادة في تطبيق القانون، على الرغم من أن الجهاز كان تابعاً لها ولم يتمتع بالاستقلالية، لكنه حرك قضية هامة أمام القضاء ضد ممارسات احتكارية في قطاع الأسمنت، والتي سببها لاحقاً.

لكن من الضروري أن يؤخذ في الاعتبار في هذا السياق -عند تقييم تجربة صياغة قانون حماية المنافسة- أن الإقدام على هذه الخطوة جاء في المقام الأول كنتيجة لضغوط خارجية من الشركاء التجاريين. على رأس قائمة الضغوط تلك كان اتفاق الشراكة الأوروبية المتوسطية في أبريل عام 2004، الذي تضمن عدداً من الشروط المتعلقة مباشرة بإقرار قانون لحماية المنافسة.⁴⁴ وتضم الاتفاقية 25 دولة أوروبية و10 دول متوسطة، كان عدد منهم قد أصدر بالفعل قوانين لحماية المنافسة⁴⁵ لأسباب مرتبطة أيضاً باتفاقات تجارية شبيهة. ولأن مصر لم تكن قد أصدرت قانوناً لحماية المنافسة بعد، فقد منحتها الاتفاقية فترة سماح لإصدار القانون.

وعندما حاولت الدولة تغليظ عقوبات القانون، شهد البرلمان معركة حامية بين عز والحكومة، قاوم فيها الأول بشراسة تلك المساعي.

طرحت الحكومة في تعديلاتها إمكانية جعل عقوبة الممارسة الاحتكارية تتحدد كنسبة من المبيعات، بدلا من أن تكون فقط رقماً مطلقاً في القانون. يعني ذلك أن العقوبة المالية للاحتكار سترتفع بشكل مستمر مع ارتفاع أسعار السلع، ولن

43 تحذيرات من تزايد حصة الأجنبي في صناعة الحديد - محمد هارون - المصري اليوم - 2010 - <https://www.almasryalyoum.com/news/details/28644>

44 Hassan Mohamed El-Kassab- THE POLITICAL DETERMINANTS OF THE EGYPTIAN COMPETITION LAW - AUC - 2016 - <http://dar.aucegypt.edu/handle/10526/4717>.

45 Dina I. Waked - Law, Society and the Market: Living with Egypt's Competition Law 2005-2015, Institut

d'Etudes Politiques de Paris, Sciences Po Law School

https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3091552

تتآكل تحت وطأة التضخم. ونجح عز في إحباط هذا التعديل، كما عرقل محاولات الحكومة تمريره بشأن إعفاء المبلّغ عن الجريمة الاحتكارية بالكامل من العقوبة، وتم الاكتفاء بتخفيف العقوبة إلى النصف بحد أقصى.

لاشك أن إحباط عز لتعديلات قانون المنافسة أتاح له وضعية مريحة لكي يمارس الاحتكار متى أراد ذلك بأقل تكلفة ممكنة. فوفقًا للبيانات الصادرة عن البورصة حول مبيعات شركة العز، سنجد أن العقوبة المفترضة في حالة تطبيق الغرامة بنسبة 10% من المبيعات (وهي نسبة كانت مقترحة خلال المناقشات في مجلسي الشعب والشورى حول تغليظ العقوبات) كانت ستصل إلى 1.6 مليار جنيه، وهو رقم يفوق كثيرًا قيمة الحد الأقصى المقرر للغرامة في القانون، وهو 300 مليون جنيه، بحسب ليلي الخواجة، في ورقة عمل حول تعديلات قانون حماية المنافسة ومنع الاحتكار.⁴⁶

وعزز رجل الحديد من مكانته بعد أن أصدر جهاز حماية المنافسة تقريرًا في 2009، انتهى فيه إلى أنه لم يثبت وجود إساءة لاستخدام الوضع المسيطر لمجموعة العز بالمخالفة لقانون حماية المنافسة.⁴⁷

ووفقًا للجهاز في دراسة -تناولت الفترة بين 2005 وحتى نهاية العام 2006 مع دراسة استرشادية تمتد إلى عام 2002 وما بعده- فالسوق المصري كان يضم عشرين شركة تعمل في مجال إنتاج حديد التسليح «مقسمة وفقًا لمراحل الإنتاج إلى مصانع متكاملة (عدد2) ومصانع نصف متكاملة (عدد3) ومصانع درفلة (عدد15) ومع ذلك، فسوق الحديد كان يتسم بالتركز الاقتصادي، تبعًا لرأي الجهاز، «حيث تمثل الحصة السوقية لأكبر 4 شركات 85% في عام 2006 (58% مجموعة العز، 16.8% مجموعة بشاي، 5% مصر الوطنية للصلب، و5% بورسعيد الوطنية للصلب) أما باقي الشركات فهي شركات درفلة ليس لديها القدرة على المنافسة، لارتفاع تكلفة الإنتاج لديها، بالإضافة إلى عدم تجاوز الحصة السوقية لأي منها 5%».

واستنتج الجهاز وقتها أن مجموعة شركات العز -التي تضم شركة العز لصناعة حديد التسليح، وشركة العز الدخيلة للصلب/الإسكندرية، وشركة مصانع العز للدرفلة- هي الوحيدة التي يتوافر لها عناصر السيطرة التي حددها قانون حماية المنافسة على سوق حديد التسليح.

46 ليلي الخواجة وأحمد غنيم -الاحتكار في السوق المصري- مركز شركاء التنمية.

47 جهاز حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية، «دراسة حديد التسليح - طلب من وزارة التجارة والصناعة» - 2009

<https://bit.ly/2P0Owed>

والسيطرة وفقاً للمادة الرابعة من القانون،⁴⁸ هي قدرة الشخص الذي تزيد حصته على 25% من السوق على إحداث تأثير فعال على الأسعار أو حجم المعروض بها، دون أن تكون لمنافسيه القدرة على الحد من ذلك. لكن الفيصل في إدانة مجموعة عز كانت المادة الثامنة من القانون، التي لم تحظر «السيطرة»، وإنما حظرت على الطرف المسيطر عددًا من الأفعال، على رأسها الإقدام على أي فعل من شأنه منع كلي أو جزئي لعمليات التصنيع أو الانتاج أو التوزيع لأية فترة، أو محاولة الحد من حرية أي طرف في دخول السوق، أو البقاء فيه، أو الخروج منه، أو محاولة قصر توزيع منتج دون غيره على أساس مناطق جغرافية أو مراكز توزيع أو عملاء أو مواسم أو فترات زمنية، أو الامتناع عن إنتاج أو إتاحة منتج شحيح، أو الزام مورد بعدم التعامل مع منافس، أو أن يشترط على المتعاملين معه ألا يتيحوا لشخص منافس له استخدام ما يحتاجه من مرافقهم أو خدماتهم.

وأرجع الجهاز ارتفاع أسعار الحديد من 1231 جم/طن عام 2002، إلى 2336 جم/طن عام 2006، بنسبة زيادة نحو 92%، إلى ارتفاع تكلفة البيليت في المقام الأول، بالإضافة إلى عوامل أخرى من أهمها «زيادة الطلب في هذه الفترة نتيجة للنمو الملحوظ لقطاع التشييد والمقاولات، فضلاً عن أن معظم الشركات العاملة بهذه الصناعة شركات صغيرة الحجم وتعمل في المرحلة الأخيرة من الإنتاج، مما ينعكس على ارتفاع تكلفتها، ونتيجة زيادة الطلب في هذه الفترة زاد هامش الربح لدى غالبية الشركات بمتوسط 1.2%»⁴⁹.

تكرر نفس السيناريو تقريباً في عام 2012، حينما أعلن جهاز حماية المنافسة عن نتيجة فحص جديد لـ «ممارسات شركات مجموعة العز عن الفترة من يناير 2007 حتى ديسمبر 2010» بناءً على طلب من مكتب النائب العام.⁵⁰ واستندت تلك النتائج إلى نفس العلاقة بين المادتين الرابعة والثامنة من القانون المرتبطتين بـ «السيطرة» وإساءة استخدام السيطرة.

قسم الجهاز فترة الفحص إلى فترتين: «بحيث شملت الفترة الأولى العامين 2007 و2008، بينما شملت الفترة الثانية العامين 2009 و2010. وتبعاً لنتائج الفحص المعلنة، فقد تبين أنه قد توافر لمجموعة عز في الفترة الأولى الشرط الأول من شروط السيطرة - وفقاً للمادة الرابعة من القانون - «حيث امتلكت المجموعة أكثر من

48 قانون رقم 3 لسنة 2005 بإصدار قانون حماية المنافسة و منع الممارسات الاحتكارية

http://www.eca.org.eg/ECA/upload/PhotoLibrary/Filename/35/CompetitionLawAr_2015.pdf

49 جهاز حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية، «دراسة حديد التسليح - طلب من وزارة التجارة والصناعة» - 2009

50 التقرير السنوي لجهاز حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية لعام 2012-2013»

<https://bit.ly/2MJ1oo4>

٢٥٪ من السوق»، وكذلك الشرطان الثاني والثالث، وهما قدرة الشخص المسيطر على التأثير الفعال على الأسعار أو حجم المعروض، وعدم تمكن منافسيه من الحد من هذا التأثير الفعال.

لكن الجهاز لم يجد دليلاً في المقابل على مخالفة مجموعة عز للفقرة (ج) من المادة الثامنة، وهي الفقرة التي تحظر أي فعل من شأنه أن يؤدي إلى الاقتصار على توزيع منتج دون غيره على أساس مناطق جغرافية، أو مراكز توزيع، أو عملاء، أو مواسم، أو فترات زمنية، بين أشخاص ذوي علاقة رأسية.

كما تبين لجهاز حماية المنافسة توافر شرط السيطرة لمجموعة عز في الفترة الثانية. لكن دون توافر شرطي القدرة على التأثير الفعال على الأسعار أو حجم المعروض.

وقال الجهاز إن «مجموعة عز» خلال هذه الفترة لم تكن قادرة على الحد من الاستيراد، على النحو الذي يسمح للمجموعة بالاستئثار بالسوق المحلي ورفع الأسعار لاحقاً، إذا توفرت الرغبة والقدرة لدى بعض المستوردين على الاستيراد في حالة ما إذا ارتفعت الأسعار المحلية مجدداً، في ظل عدم وجود عوائق جمركية أو غير جمركية أمام الاستيراد -بعكس الوضع في الفترة الأولى- كما منحت تراخيص لإنشاء مصانع متكاملة لإنتاج حديد التسليح لاثنتين من أهم منافسي مجموعة العز، الأمر الذي أثار على الخطط التسويقية والإنتاجية طويلة الأجل لمجموعة عز.

ومع انتهاء شروط السيطرة الكاملة في المادة الرابعة، وفقاً للجهاز، فلم يعد ثمة مجال للبحث فيما إن كانت مجموعة عز قد أساءت استخدام «السيطرة»، وفقاً للمادة الثامنة.

وبغض النظر عن أية تفاصيل إضافية، فإن ما يمكن استخلاصه من واقعتي فحص السلوك الاحتكاري لـ «مجموعة عز» عامي 2009 و2012، هو صعوبة إثبات سوء الممارسة الاحتكارية بسبب طريقة سن القانون.

ومن أبرز تلك العقبات، عدم اعتبار أن رفع الأسعار على نحو مفرط في حد ذاته إساءة لاستخدام وضع السيطرة. ويعد رفع الأسعار لهذه المستويات من قبل أي شركة تتمتع بالوضع المسيطر، خرقاً لقوانين حماية المنافسة وفقاً لتشريعات عديدة على مستوى العالم، من ضمنها تشريعات في الاتحاد الأوروبي. واللافت للنظر في المقابل أن القانون المصري قد استمد الكثير جداً من نصوصه من التشريع الأوروبي إلى حد يقترب من التطابق، على نحو يسمح بالاعتقاد أن نقل التشريع باستثناء نص يسمح بتجريم رفع الأسعار من قبل الشركة المسيطرة، يعد أمراً متعمداً

لحماية شركات كبرى على علاقة قوية بالسلطة من قبيل «مجموعة عز».⁵¹ فضلاً عن ذلك، وبالرغم من أن معظم حلقات سلسلة الاستحواذات المتتالية من قبل عز على شركة «الدخيلة» قد تمت قبل صياغة قانون حماية المنافسة، إلا أن القانون لم يكن ليعيق هذه الاستحواذات على كل حال -بافتراض أنه قد صدر في وقت مبكر- لأنه لا يتضمن إمكانية مراجعة الاندماجات على نحو يسمح للجهاز بالتدخل ومنع الاندماجات والاستحواذات التي قد تعيق المنافسة.⁵²

وبالعودة إلى سنوات حكومة نظيف، فقد توسع عز في إمبراطوريته التي صارت علامة تجارية مميزة تنتشر موادها الدعائية في وسائل الإعلام المختلفة، وتقدم نفسها كأكبر منتج للصلب في الشرق الأوسط، وفي 2008 انضم للمجموعة مصنع للحديد المختزل (الإسفنجي DRI).

وتتمثل قيمة هذه الخطوة في أن الحديد المختزل هو بمثابة مُدخل إنتاج لحديد التسليح بديل عن الخرقة. وبدخول العز في هذا المجال الإنتاجي، كانت المجموعة تقي نفسها تقلبات السوق العالمية للخرقة (المدخل البديل لصناعة الحديد).⁵³ كانت المجموعة في منتهى عنفوانها وهي تحاول بناء إمبراطورية ضخمة ومحصنة من الأزمات الخارجية، ويدعمها النظام السياسي بطاقة رخيصة للغاية مقارنة بالأسعار العالمية. لكن السنوات التالية لم تكن سعيدة على عز ونظامه بطبيعة الحال.

فقد تزامنت التوسعات الأخيرة للعز مع أزمة مالية عالمية طاحنة أثرت على النمو العالمي، والطلب الخارجي بطبيعة الحال، لسنوات عدة. كما تلا أزمة 2008 ثورة 2011، التي أوصلت رجل مبارك القوي إلى السجن.

وجهت إلى عز اتهامات بالفساد، وبالرغم من أنها كانت موجهة إلى شخصه وليست للشركة، لكنها أثرت على أداء المجموعة، التي يمتلك 66% منها، حيث تم سحب رخصة مصنع الحديد الإسفنجي الذي أنفقت عليه المجموعة مليار جنيه، واستردت العز المصنع مجدداً بعد التفاوض مع الحكومة في 2013.⁵⁴

51 Dina I. Waked - "Law, Society and the Market: - Living with Egypt's Competition Law 2005-2015", Institut d'Etudes Politiques de Paris, Sciences Po Law School, 2016. https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3091552

52 نفس المصدر.

53 تقرير لبنك بلوم في 2011 عن شركة عز <http://blog.blominvestbank.com/wp-content/uploads/2014/Equity-Research.pdf>

54 حديد عز المصرية تسعى لزيادة ربحيتها في 2014 - إيهاب فاروق - رويترز - 2013 - <https://ara.reuters.com/article/businessNews/idARACAE9B27SV20130421>

في أغسطس 2015، كان عز خارج أسوار السجن،⁵⁵ وإن لم يكن قد تخلص من كل الاتهامات الموجهة له بعد. وفي ديسمبر من نفس العام بدأ مصنع الحديد الإسفنجي في العمل.⁵⁶ لكن مياهاً كثيرة قد جرت تحت النهر، فخلال السنوات الأخيرة لمبارك في الحكم، كانت بذور أزمة الطاقة في مصر آخذة في التصاعد،⁵⁷ وقد اضطرت الدولة تحت وطأة هذه الأزمة أن تتخلى عن سياساتها في دعم الطاقة للصناعات كثيفة الاستهلاك وترفع الأسعار بقوة في 2014، لتصل إلى 7 دولارات لكل مليون وحدة حرارية من الغاز بالنسبة للطاقة الموجهة إلى صناعة الحديد.⁵⁸ بل وصار الغاز شحيحاً في مصر خلال السنوات التالية لثورة 2011،⁵⁹ مما اضطرت الدولة إلى التحول من مُصدِر للغاز إلى مستورد، وكان الغاز المستورد بطبيعة الحال أعلى تكلفة من المحلي.

وعلى الرغم من أن «العز» قالت في مقابلة مع «رويترز» في 2013 إن الحديد الإسفنجي يوفر على الشركة ما بين 50 إلى 100 دولار في طن الحديد، لكن بنك الاستثمار «فاروس» قدّر في 2015 أن ارتفاع أسعار الطاقة المحلية يجعل الوفر المحقق من وراء الحديد الإسفنجي ضئيلاً للغاية، خاصة وأن أسعار الخردة في ذلك الوقت كانت منخفضة.⁶⁰

وعلى غرار مقولة انقلب السحر على الساحر، أصبحت قدرة عز على جمع القروض من البنوك عبئاً مالياً عليه في وقت لاحق، فقد تعرضت الشركة لصدمة تعويم الجنيه في 2016، والتي أثقلت من أحمال الديون الدولارية عليها، كما اضطرت البنك المركزي لتطبيق زيادات متدرجة في أسعار الفائدة بعد التعويم لاحتواء آثار التضخم، وساهم ذلك في زيادة تكاليف ديون عز.

55 «نوستالجيا الوطني»..أحمد عز كان سينجح حتى لو ترشح من السجن - محمد جاد - أصوات مصرية - <http://www.aswatmasriya.com/news/details/21261>

56 تقرير لبنك فاروس عن حديد عز في 2015 <http://www.pharosholding.com/wp-content/uploads/2015/04/Ezz-04/pdf.1-Steel-Neutral-on-the-Launch-of-the-New-DRI-Facility-24-December-2015>

57 تعرضنا لهذه الأزمة في الفصل الأول من الكتاب ونشرها بشكل مفصل في الفصل الخاص بالاقتصاد السياسي لصناعة البترول في

مصر.

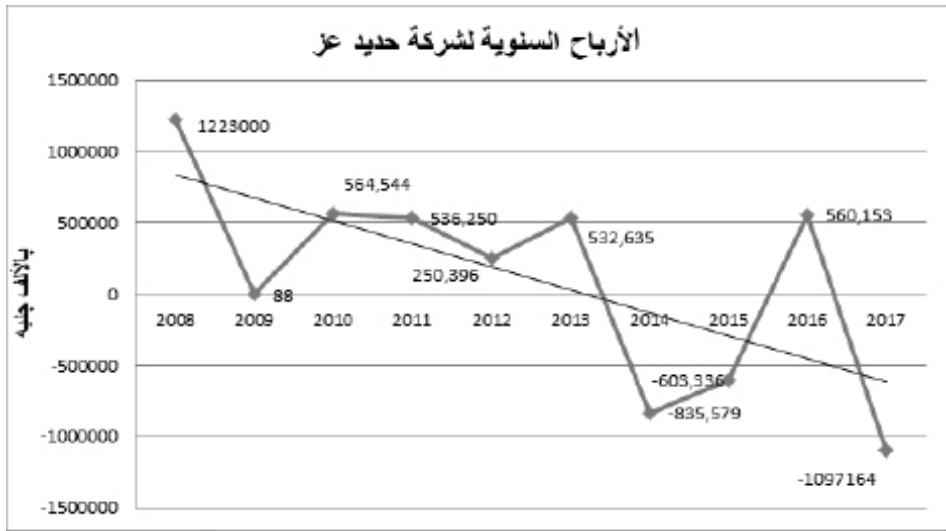
58 مقابلة مع صحفي متخصص في متابعة ملف البترول بمصر.

59 عانت الدولة من نقص موارد الغاز حتى تم اكتشاف حقل الغاز الضخم ظهر والذي بدأ إنتاجه في 2017 لتعود الدولة من جديد

للحديث عن فوائض من الغاز تؤهلها لتصدير الطاقة للخارج.

60 تقرير لبنك فاروس عن حديد عز في 2015 <http://www.pharosholding.com/wp-content/uploads/2015/04/Ezz-04/pdf.1-Steel-Neutral-on-the-Launch-of-the-New-DRI-Facility-24-December-2015>

pdf.1-Steel-Neutral-on-the-Launch-of-the-New-DRI-Facility-24-December-2015



خصخصة الأسمنت.. تاريخ درامي

تعد مصر من أقدم الدول المنتجة للأسمنت في المنطقة، حيث بدأت إنتاجه في عام 1927 مع تأسيس شركة طرة للأسمنت. وفي عام 1929 تأسست شركة حلوان، وتبعتها شركة الإسكندرية للأسمنت في عام 1948، والشركة القومية للأسمنت في عام 1956. وفي السبعينيات، كانت القدرة الانتاجية للشركات الأربع قد بلغت 4 ملايين طن.

غير أن ازدهار الإنشاءات في عقد السبعينيات خلق طلبًا كبيرًا على الأسمنت. وبالرغم من أن الفترة التالية للانفتاح شهدت نشأة ثلاث شركات جديدة: السويس، وأسيوط، والعامرية، لكن الطلب كان أقوى من الإنتاج، الأمر الذي أدى إلى تزايد وتيرة الاستيراد. وفي منتصف الثمانينيات أصبحت مصر واحدة من أكبر مستوردي الأسمنت في العالم.

وخلال التسعينيات تم تأسيس ست شركات أسمنت جديدة استجابة للنشاط الإنشائي الكبير، فقد واكبت تلك الفترة نشأة الجيل الأول من المدن الجديدة مثل مدن الشروق، والعبور، والسادات.

ومع تطور القدرات الإنتاجية للبلاد تحولت مصر من مستورد صافي للأسمنت حتى عام 2002، لتصبح في 2004 واحدة من أكبر مصدري الأسمنت في المنطقة. ويوضح الشكل التالي تطور الإنتاج مقابل الاستهلاك المحلي من الأسمنت منذ بداية الستينيات وإلى العام 2001.

| السنة | الإنتاج | الاستهلاك المحلي |
|----------------------|---------|------------------|
| 62/63 | 2374 | 2643 |
| 63/64 | 2607 | 2505 |
| 64/65 | 2410 | 2393 |
| 65/66 | 2577 | 2347 |
| 66/67 | 2631 | 2306 |
| 67/68 | 2904 | 2595 |
| 68/69 | 3448 | 2908 |
| 70/71 | 3811 | 2950 |
| 71/72 | 5757 | 4616 |
| 73 | 3618 | 3025 |
| 74 | 3259 | 3072 |
| 75 | 3576 | 3717 |
| 76 | 3363 | 4036 |
| 77 | 3232 | 4419 |
| 78 | 3076 | 4483 |
| 79 | 2951 | 6270 |
| 80/81 | 3447 | 9265 |
| 81/82 | 3638 | 10581 |
| 82/83 | 3794 | 10454 |
| 83/84 | 4600 | 12953 |
| 84/85 | 5275 | 13643 |
| 85/86 | 7606 | 16612 |
| 86/87 | 10203 | 15632 |
| 87/88 | 12117 | 15571 |
| 88/89 | 13339 | 14867 |
| 89/90 | 15150 | 15450 |
| 90/91 | 15762 | 15798 |
| 91/92 | 14953 | 14893 |
| 92/93 | 15117 | 15220 |
| 93/94 | 15916 | 15895 |
| 94/95 | 16656 | 18003 |
| 95/96 | 17888 | 19769 |
| 96/97 | 18868 | 20743 |
| 97/98 | 20972 | 23733 |
| 98/99 | 22259 | 27077 |
| يناير/ديسمبر 2000 | 24137 | 26299 |
| 2001 | 25675 | 26751 |

المصدر: العمران المصري، رصد التطورات في عمران أرض مصر في أواخر القرن العشرين واستطلاع مساراته

المستقبلية حتى عام 2020، صدرت في 2008.

ويتضح من الجدول أن المرحلة الممتدة من عام 1961 وحتى عام 1974 (مرحلة التحول الاشتراكي) شهدت تفوق إجمالي الإنتاج عن الاستهلاك. وأمکن في هذه الفترة تصدير الأسمنت إلى الخارج، وعلى الأخص الأسمنت الرمادي. لكن في المرحلة التالية (مرحلة الانفتاح الاقتصادي ومرحلة الإصلاح الاقتصادي) زادت الكميات المستهلكة عن الكميات المنتجة، ما أدى إلى استيراد كميات كبيرة من الخارج. وفي بعض السنوات فاقت كمية الأسمنت المستورد الكميات المنتجة محلياً.

وخضعت أسعار الأسمنت اعتباراً من عام ١٩٤٦ إلى التسعير الجبري من جانب الحكومة. غير أنه اعتباراً من عام ١٩٩١ تخلت الحكومة عن سياسة التسعير الجبري، وأصبح الأسمنت حر التداول، وأعطيت الشركات حرية تحديد أسعاره.⁶¹ وحتى عام 1999، كانت استثمارات الدولة هي المهيمنة على صناعة الأسمنت. ومع ارتفاع الطلب على هذه السلعة في نهاية التسعينيات أخذ القطاع الخاص يتمدد في هذه الصناعة. وكان التحول الكبير نحو تحرير سوق الأسمنت بدأ من عام 1999، حينما فُتح الباب على مصراعيه لإتمام صفقات بيع أصول الدولة في قطاع الأسمنت للمستثمرين.

هاجس السيطرة الأجنبية الذي تحول إلى واقع

وكما يظهر من البيانات السابقة، فقد كانت هناك حاجة متنامية لصناعة الأسمنت في ظل التوسع القوي في الأنشطة الإنشائية. وبحسب ما جاء في حديث لمسئول سابق⁶² مع مجلة «الأهرام الاقتصادي»، كان لدى الدولة هاجس بشأن سيطرة القطاع الخاص الأجنبي على هذه الصناعة في حال عرضها للخصخصة، ونتيجة لهذه المخاوف تطلعت الدولة «لإقامة كيان وطني في قطاع الأسمنت لمواجهة أي» لوبي» من جانب المستثمرين الأجانب».⁶³ ويشير المسئول في سياق حديثه لـ«الأهرام» إلى اسم شركة «أسيك»، لكن الأحداث التالية تُظهر أن «أسيك» كانت شريكا في التكالب على غنائم الخصخصة ليس أكثر من ذلك.

تأسست «أسيك» بالقرار الجمهوري رقم 493 لعام 1975، الصادر في 27 مايو 1975، كأول مشروع مشترك يقام في ظل سياسة الانفتاح الاقتصادي التي يحكمها القانون

61 أنور النقيب - العوامل المؤثرة على صناعة البناء في مصر بالتركيز على صناعة البناء - مؤتمر أوضاع الأرض والسكن في مصر - شركاء التنمية للبحوث والاستشارات والتدريب - 2010 <https://goo.gl/Pq7dwz>

62 محمود سالم المدير الفني السابق لوزير قطاع الأعمال العام

63 أسرار الخصخصة - زينب فتحي - الأهرام الاقتصادي - <http://ik.ahram.org.eg/News/44035.aspx>

رقم 43 لعام 1974 بشأن استثمار رأس المال العربي والأجنبي والمناطق الحرة.⁶⁴ وضمت الشركة من المساهمين من الجانب المصري شركة أسمنت بورتلاند طرة، وشركة بورتلاند حلوان، وشركة الإسكندرية لأسمنت بورتلاند، والشركة القومية لإنتاج الأسمنت، والمؤسسة المصرية لمواد البناء والحراريات. وبلغ نصيب الجانب المصري إجمالاً 51%، مقابل 49% للجانب السويسري الممثل في شركة «هولدربانك» للإدارة والاستشارات.

ويرى باحث أجنبي، تعرض بالتحليل لتاريخ خصخصة قطاع الأسمنت في مصر، أن «أسيك» كانت مسرحاً لمشهد من مشاهد التحول في مواقف البيروقراطية المصرية تجاه القطاع العام.

ويقول في هذا السياق إنه «من بين من قفزوا لنيل مكاسب بيع الأصول العامة للأسمنت أشخاص كانوا من أقوى المعارضين للخصخصة في الثمانينيات. بينما كان وزير الصناعة حتى بداية التسعينيات، محمد عبد الوهاب، واحداً من أكثر المدافعين بشكل صريح عن القطاع العام داخل الحكومة. ومع تبني سياسات إعادة الهيكلة في بداية التسعينيات تم إخراج الأصوات المعادية للإصلاح (أي التحرر الاقتصادي) من الحكومة، وعبد الوهاب تم إجباره على ترك منصبه، وبعد تركه للحكومة، أصبح رئيساً للشركة العربية السويسرية للهندسة أسيك».⁶⁵

لا يشرح الباحث إلى أي مدى كان لعبد الوهاب دور في إجراءات الخصخصة التالية. لكن «أسيك» قامت في وقت لاحق (سنة 2000) بالاستحواذ على واحدة من الشركات العامة الهامة في هذا القطاع، حلوان للأسمنت، ذلك قبل سنوات قليلة من الاستحواذ على «أسيك» نفسها من قبل مجموعة القلعة الاستثمارية في 2004،⁶⁶ وهي واحدة من المجموعات الاستثمارية الخاصة التي بزغت في هذه الحقبة.

قبل صفقة حلوان بسنوات قليلة كانت «أسيك» تستعد لصفقة أخرى بالتعاون مع «لافارج» الفرنسية، للاستحواذ على حصة أغلبية في الشركة العامة آنذاك العامرية للأسمنت. لم تتم الصفقة.. لكن المثير في الأمر ما يقوله الباحث الأجنبي المشار إليه بشأن دفع «أسيك» لإقناع الحكومة بإيقاف هذه الصفقة. حيث يقول إن الشركة حذرت الحكومة من سيطرة الأجانب على هذا القطاع الاستراتيجي وتأثيرهم على الأسعار، في الوقت الذي تحتاج فيه البلاد إلى الأسمنت في ظل طفرة

64 لقاء المهندسين الثقافى الشهرى السبت 5-12-2009 الساعة 4 عصرا بنادى المهندسين - موضوع اللقاء : صناعة الاسمنت في مصر (الجزء الاول من اللقاء)

65 John Sfackianakis - the era of privatization in Egypt - network of privilege in the middle east - Palgrave Macmillan - 2004. <https://goo.gl/AwVCdn>

66 بيانات من الموقع الرسمي لشركة أسيك <http://asec-engineering.com/Site/CompanyProfile/History-Milestones.aspx>

الإنشاءات.

هذا الخطاب القومي يبدو غير مألوف بالنسبة لنا ونحن نعيش سيطرة فعلية للشركات الأجنبية على هذا القطاع، فمتى حدث هذا التحول؟ منذ 1999 تسارعت وتيرة الخصخصة في قطاع الأسمت بشكل ملفت للأنظار. إحدى التفسيرات التي يسوقها الباحث الأجنبي، هي حاجة الدولة لتدفقات من السيولة الأجنبية في ذلك الوقت، خاصة وأنها كانت متورطة في مشروعات ضخمة مثل مشروع توشكى. وفي العام الأخير من القرن العشرين تمت خصخصة 74% من شركة أسمت الإسكندرية، و90% من شركة أسيوط للأسمت، و95% من شركة بني سويف للأسمت.

يظهر في الجدول التالي كيف ساهمت وتيرة الخصخصة في نهاية التسعينيات في تدهور سريع لنصيب الدولة من سوق الأسمت (يتمثل في هذا الجدول في نصيب القومية للأسمت) كما يعكس الجدول أيضًا بداية الهيمنة الأجنبية على السوق مقابل القطاع الخاص المحلي. (البيانات تعود لعام 2000-2001).

| | | |
|----------------------------|------------|--------------|
| السويس للأسمت/طرة | مصرية | 30% من السوق |
| اسيوط للأسمت /سيمكس مصر | أجنبية | 15% من السوق |
| بني سويف/لافارج تيتان | اجنبية | 6% من السوق |
| الأميرية/كيمبور | أجنبية | 9% من السوق |
| الإسكندرية/بلو سيركل | أجنبية | 3% من السوق |
| المصرية للأسمت | مصرية | 12% من السوق |
| حلوان للأسمت | مصرية | 13% من السوق |
| القومية للأسمت | مصرية عامة | 12% من السوق |

المصدر: PRIVATIZATION COORDINATION SUPPORT UNIT, The Results and Impacts of

2002 Egypt's Privatization Program, August

ويتضح من هذا الجدول المعتمد على بيانات 2008 تضاؤل حصة القومية للأسمت في السوق إلى 8%، وأصبحت الشركات الدولية تسيطر على حصة الأسد من السوق المحلية بما يقترب من 70% من الإنتاج (أنور النقيب - أبريل 2010).

| النسبة إلى الإجمالي | حجم الإنتاج بالمليون طن | الشركة |
|---------------------|-------------------------|---------------------|
| 19 | 7 | المصرية للأسمت |
| 11 | 4 | أسمت أسبوت - سيمكس |
| 10 | 3.8 | السويس للأسمت |
| 9 | 3.4 | مصر بتي سويف للأسمت |
| 8 | 3 | حلوان للأسمت |
| 8 | 2.8 | القومية للأسمت |
| 6 | 2.4 | طرة للأسمت |
| 6 | 2.4 | العامرية للأسمت |
| 6 | 2.2 | العربية للأسمت |
| 6 | 2.05 | سبهاء للأسمت |
| 4 | 1.5 | أسمت قنا |
| 4 | 1.4 | بلو سوكل للأسمت |
| 3 | 1.28 | اسيك للأسمت الأبيض |
| 100 | 37.23 | الإجمالي |

المصدر: أبريل 2010، أنور النقيب، العوامل المؤثرة على صناعة البناء في مصر بالتركيز على صناعة البناء.

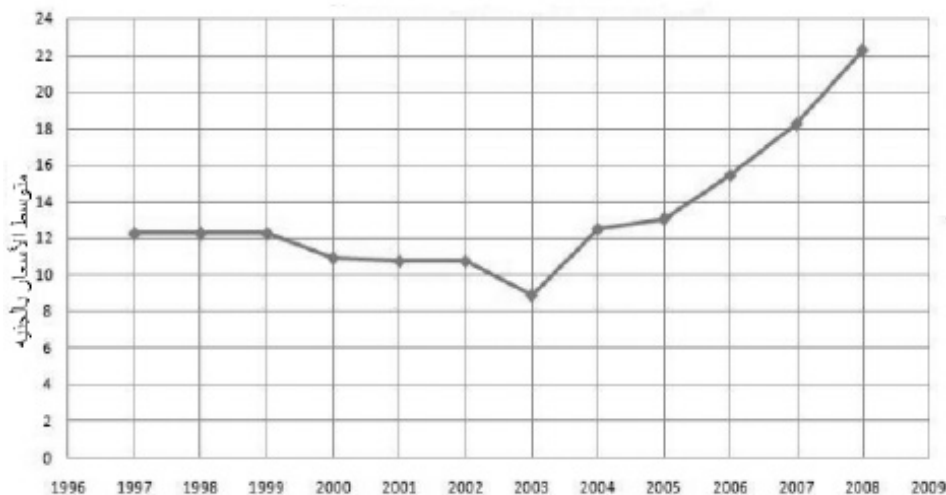
وبنهاية عصر مبارك، في العام 2010، كان 90% من الإنتاج المحلي من الأسمت مهيماً عليه من قبل أربع شركات متعددة الجنسيات: لافارج، إيتاليسمنت، سيمكس، وسيمور.⁶⁷

كيف تغير السوق؟

سمحت صفقات الخصخصة بشئ من المنافسة التي خفضت الأسعار بحدّة، بعدما ارتفع حجم الانتاج على النحو الذي سمح كذلك بتراجع العجز في العرض مقابل الطلب. لكن الأوضاع الجديدة أدت إلى خروج عدد من الشركات الصغيرة من السوق بعدما عجزت عن المنافسة. فواقع الأمر أن تلك المنافسة اتخذت شكل حرب الأسعار في الفترة بين عامي 1999 و2003. واضطرت الحكومة للتدخل لإقرار اتفاق بين الشركات على عودة الأسعار إلى ما كانت عليه في عام 1999، تحت إشراف مباشر منها، قبل أن تتوقف في عام 2005 عن لعب هذا الدور، تزامناً مع إقرار قانون لحماية المنافسة.

وفيما بعد، اتضح أن الفترة بين 2003 و2006 شهدت ممارسات احتكارية عبر اتفاقات بين عدد من المنتجين على تحديد الأسعار وتقييد الإنتاج. فقد قام جهاز حماية المنافسة بدراسة تلك الفترة وتوصل إلى أن العلاقة بين المتنافسين كانت تجري على قدم وساق في صورة اتصالات بين مديري المبيعات والتسويق، وأثمرت هذه الاتصالات بالطبع عن اتفاقات حول الأسعار.⁶⁸

ويوضح الشكل التالي مستوى تطور أسعار الأسمت -بناءً على متوسط سعر شيكارة الأسمت التي يبلغ وزنها 50 كيلو جرام- في الفترة ما بين 1997 إلى 2008، ويتضح منه انخفاض الأسعار بشدة في الفترة المتزامنة مع تراجع ملكية الدولة لصالح رأس المال الأجنبي بعد عام 1999 وإلى نهاية العام 2003، وهي الفترة التي شهدت ما يسمى بـ«حرق الأسعار»، قبل أن تبدأ مرحلة لاحقة هي مرحلة الممارسات الاحتكارية والتي يفترض أنها امتدت إلى عام 2006. والملاحظ أيضاً أن الأسعار استمرت في الارتفاع إلى عام 2008 على نحو كبير. وليس لدينا -للأسف- تفسير لهذا الارتفاع يتعلق بإمكانية وجود اتفاقات على الأسعار، لأن هذه الفترة لم تشملها دراسة جهاز حماية المنافسة.



المصدر: - Hesham A.Bassioni, Mohamed I.Elmasry, Ahmed M.Ragheb and AbeerA.youssef
Debt. Of construction and building Eng - Arab Academy for science, technology and Maritime transport.

تكشف قضية احتكار الأسمنت إذن كيف كان لهواجس الدولة تجاه الأجانب في الثمانينيات صدى في الواقع. فـ شركة «إيتالسيمنتي» كانت على رأس المحكرين في هذه القضية، نظراً لضخامة حصتها السوقية في تلك الفترة، والتي وصلت إلى 32% سنة 2006 مع استحواذها على أسمنت طرة، وحلوان، والسويس. لكن ذلك لا ينفي أن المستثمرين المصريين ساهموا أيضاً في الممارسة الاحتكارية. ففي المرتبة الثانية من حيث الحصة السوقية في تلك الفترة، كانت المصرية للأسمنت التي يتأسسها رجل الأعمال الشهير ناصف ساويرس، تستحوذ على نسبة 20% من السوق.⁶⁹ ما أثار الرأي العام وقتها بشأن الأسمنت هو أنه من الصناعات البسيطة للغاية، التي تعتمد على الطفلة والحجر الجيري، وهما متوافران في المحاجر المصرية، وطاقة الغاز الطبيعي التي كانت تباع بسعر مدعم، فلماذا إذن ترتفع الأسعار بهذا الشكل المحموم؟ يقول أحد مسئولي قطاع الأسمنت رداً على سؤال مشابه وجهته إليه صحيفة «المال» قبل أيام من الحكم في قضية الاحتكار «اسألوا الحكومة ما الذي لم يرتفع سعره في مصر حتى الآن؟».⁷⁰

بجانب تكلفة الإنتاج، فقد استفز قطاعات من الرأي العام أن تكون القاعدة

69 المحاكمة الجنائية.. هل تجبر شركات الأسمنت على تثبيت الأسعار؟ - نجلاء كمال - المال - 2008 - <https://goo.gl/tLLpZv>

70 نفس المصدر.

الصناعية لقطاع الأسمنت هي بدرجة كبيرة تنتمي إلى القطاع العام، الذي يفترض أنه تم إنشاؤه للصالح العام، وأن عملية بيع الأصول العامة لشركات الأسمنت كان بها قدر كبير من إهدار المال العام لصالح الشركات الخاصة في رأي العديد من المراقبين.

وسنعرض نموذجًا على إحدى قضايا الخصخصة المثيرة للجدل في هذا الشأن، وهي صفقة خصخصة شركة أسمنت أسيوط لصالح «سيمكس» المكسيكية. والأخيرة كانت متهمة سابقًا بمخالفة، وانتهاك قوانين البيئة في الولايات المتحدة الأمريكية، وفي الثالث عشر من سبتمبر 2012 أصدرت محكمة أسيوط الابتدائية حكمها الذي أبطلت بموجبه صفقة بيع حوالي 96% من أسهم شركة أسمنت أسيوط. كانت أسمنت أسيوط قد بيعت لـ «سيمكس» مقابل مليار و380 مليون جنيه، في الوقت الذي كانت فيه قيمتها الدفترية تقدر بمليارين و300 مليون جنيه، وقيمتها السوقية تقدر بـ13 مليار جنيه.

ورفع القضية أمام المحكمة عاملان سابقان في الشركة تم إحالتهما إلى التقاعد المبكر، كما حدث مع العديد من زملائهما، وألزم قرار المحكمة بإعادة العمال المسجلين في كشوف الشركة كما كان عليه الحال في عام 1999، مما يعني عودة 2545 عاملاً أنهيت عقود عملهم من أصل 3777 عاملاً، إلا أن الحكم واجهته حكومة الرئيس الأسبق محمد مرسى بالطعن عليه، تبعًا لتصريحات وزير التجارة الخارجية حاتم صالح وقتها.

وتبعًا لخالد علي، المستشار القانوني لـ «المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية»، ومحامي عمال الشركة الذين أقاموا الدعوى، فالشركة كانت تمتلك أرصدة وقت البيع، وكان بمستودعاتها مخزون أسمنتي معبأ وجاهز للبيع، كما أنها شركة منتجة وتحقق الأرباح دومًا، والقانون لايجيز بيع الشركات الربحية، وإنما يتيح بيع خطوط الإنتاج التي تحقق خسارة، ومن غير المتوقع تدارك خسارتها. واستند خالد علي في مرافعته في جلسة الاستئناف -بعد أن استأنفت الحكومة على الحكم أمام محكمة استئناف أسيوط- على أنه قد «تم مخالفة اشتراطات البيع المحددة من اللجنة الوزارية للخصخصة، حيث تم بيع كافة أصول الشركة دون فصل الأصول التي لاتساهم في الإنتاج، مثل فندق الشركة بكامل محتوياته، والاستراحات والفيلات، والعمارات، والميناء النهري، والقرية الرياضية، ومصنع الطوب الأسمنتي، ومزرعة مثمرة بمساحة 1136 فدانًا. حيث كانت اللجنة الوزارية للخصخصة في اجتماعها المنعقد بتاريخ 1998/11/16، اشترطت استبعاد كل هذه الأصول من عملية الخصخصة، لأنها أصول لاتساهم في الإنتاج، على أن يتم نقلها

إلى الشركة القابضة للصناعات المعدنية، وهو ما تم تجاهله في عدوان صريح على المال العام».

وانتهت المحكمة في يناير عام 2014 إلى عدم اختصاصها، وأحيلت القضية إلى محكمة قضاء مجلس الدولة في أسبوط قبل انتقال القضية إلى قضاء مجلس الدولة في القاهرة، وخلال تلك الفترة كان القرار بقانون رقم 32 لسنة 2014 قد صدر ليمنع أي طرف خارج طرفي التعاقد من الطعن على عقود البيع والاستثمار التي تبرمها الدولة مع أية جهة أومستثمر. وهو القانون الذي عرف بـ«قانون تحصين العقود الفاسدة»، واستدعي ذلك من المحكمة إصدار قرار بالوقف التعليقي للقضية، لحين البت في دستورية المواد (1) و(2) من القانون من قبل المحكمة الدستورية العليا، وهو وضع ما زال قائماً حتى الآن.⁷¹

الطاقة والمحسوبة

وبالعودة إلى الحديث عن تكاليف الإنتاج، فقد كان دعم الطاقة لصناعتي الأسمنت والحديد واحداً من الملفات التي اهتم بها العديد من الباحثين للنظر في نموذج رأسمالية المحاسب في مصر.

يؤيد فرديناند إيبيل في دراسة حول الاقتصاد السياسي لدعم الطاقة في مصر وتونس، صادرة عن معهد «أكسفورد لدراسات الطاقة»، طرحاً مفاده إن الإبقاء على دعم الطاقة على النحو الذي استفادت منه بشدة الصناعات كثيفة الاستهلاك للطاقة، ما كان ليتم لولا استفادة «المحاسب» أو المقربون سياسياً (politically connected people) من هذا الدعم. استناداً إلى تركيز هؤلاء المقربين في مجال الصناعات كثيفة الاستهلاك للطاقة.

واستندت الدراسة إلى رصد السلوك الاستثماري لرجال الأعمال المقربين في مصر وتونس من حيث الدخول والبقاء في قطاعات الاقتصاد، وفقاً للتصنيف الصناعي الدولي الموحد لجميع الأنشطة الاقتصادية (ISIC) الصادر عن الأمم المتحدة. ويعكس التحليل الوارد في الدراسة، الذي يتتبع بيانات 2010، كثافة استثمار المقربين سياسياً في مصر وتونس في القطاعات المستفيدة من دعم الطاقة. فبينما يبلغ تركيز المقربين سياسياً من القطاع الخاص المصري في الصناعات منخفضة الاستهلاك للطاقة نسبة 60%، ترتفع هذه النسبة لتقترب من 80% في القطاعات

71 مقابلة مع خالد علي مستشار المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية - 2018.

عالية الاستخدام للطاقة⁷².

وفي هذا السياق يقول فرديناند إيبيل حول نتائج دراسته:

«كانت أكثر النتائج إثارةً للدهشة، هي تلك المتعلقة بالمقربين سياسيًا في مصر.. (إذ) تُظهر أن متوسط احتمال دخول أي من هؤلاء المقربين لقطاع ما هو 3% بالنسبة للقطاعات منخفضة ومتوسطة الاستهلاك للطاقة، ويرتفع إلى حوالي 27% في القطاعات مرتفعة الاستهلاك للطاقة».

مع نهاية عهد مبارك، كان ثلاثة أرباع الدعم الموجه إلى الهيدروكربونات والطاقة يذهب إلى الصناعات المملوكة للنخبة السياسية الجديدة (مها عبد الرحمن 2015). لكن اقتصاديات دعم الطاقة لم تكن قادرة على الاستدامة، فبحلول 2014 اضطرت الدولة للحد من دعم الطاقة المقدمة للمستهلكين والمصنعين على حد سواء، وبينما بدأت في هذا العام برنامجًا تدريجيًا لرفع أسعار وقود المركبات وكهرباء المنازل، شهدت الصناعات الكثيفة خريف سياسات الدعم السخية برفع أسعار الغاز المقدم لها أيضًا.

وعلى الرغم من أن نسبة الزيادة لا تعد ضمن الزيادات الأكبر قياسًا لبقية القطاعات المستهلكة للطاقة، لكن في المقابل لا يمكن التقليل من تأثيرها في ظل محورية مكون الطاقة بالنسبة لصناعة الأسمت، التي تستحوذ وحدها على 46% من استهلاك الصناعات كثيفة الاستخدام للطاقة.⁷³

جاءت تلك الزيادة في الأسعار متزامنة مع أزمة نقص الطاقة الطاحنة، التي واجهتها الحكومة بمنح الأولوية لإمداد محطات توليد الكهرباء بالطاقة اللازمة، ما انعكس سلبيًا بطبيعة الحال على صناعة الأسمت. وتسبب النقص الشديد في الغاز الطبيعي بين عامي 2013 و2014 في انخفاض بنسبة 20% في متوسط مستويات الإنتاج في صناعة الأسمت. وأوقفت بعض شركات الأسمت عددًا من خطوط إنتاجها تمامًا. وتحولت العديد من المصانع إلى استيراد «الكلنكر» بدلًا من تصنيعه - لما يستلزمه تصنيعه من استهلاك كبير في الطاقة - وبلغت واردات مصر منه في ذروة الأزمة 6 ملايين طن.

كان البديل هو استخدام الفحم وفحم الكوك، وهو ما أثار جدلاً واسعًا للغاية حول الأضرار الصحية الناجمة عن استخدامه. لكن الحكومة وافقت على السماح

72 Ferdinand Eibl - "the political economy of energy subsidies in north Africa: the untold story" - the oxford institute for energy studies. - 2017 -

<https://bit.ly/2xtTRC8>

73 international finance corporation, "unlocking value: alternative fuels for Egypt's cement industry" - 2016 - <https://goo.gl/QrmNFS>.

باستخدامه في النهاية، وأصدرت القرار الوزاري رقم 962 لسنة 2015، الذي يتضمن الحدود القصوى للانبعاثات المسموح بها، وقواعد منح تصاريح استخدام الفحم. وبحلول العام 2015، كانت 19 شركة قد تقدمت للحصول على تصاريح في هذا الشأن، وحصلت 12 شركة منهم على تصاريح باستيراد الفحم، وخلال سنة، كان استهلاك الفحم في مصر قد ارتفع بنسبة %300.⁷⁴

وبالرغم من انحياز الدولة لشركات الأسمت في قضية الفحم ضد تحذيرات النشطاء المدافعين عن البيئة، لكن مراقبين يرون أن الدور السياسي للشركات الكبرى تراجع بعد ثورة يناير. ذلك لأسباب تتعلق بمحاولة الإدارة الجديدة تجنب مخاطر الارتباط الوثيق بكبار رجال الأعمال، التي بدا أنها كلفت الرئيس المخلوع حسني مبارك الكثير (عادلي 2017) وهو ما قد يفسر، ولو جزئيًا، عجزها عن وقف الارتفاعات المضطردة في أسعار الطاقة التي سبقت الإشارة إليها.

ويرى عمرو عادلي أن ثورة يناير علي وجه العموم حملت تأثيرًا معيّنًا للعديد من الشركات الكبرى على الصعيدين الاقتصادي والسياسي، فالإطاحة بمبارك، وحل الحزب الوطني الديمقراطي، دمرا العلاقة القديمة بين السلطة والمصالح الخاصة. وخلال الفترة الأخيرة قامت الدولة بالتوسع في النشاط الإنتاجي للأسمت، وتزامن ذلك مع تبنيتها لمشروعات كبرى مثل العاصمة الإدارية الجديدة. ويفترض أن تبلغ الطاقة الإنتاجية للمصنع الجديد في بني سويف ما يقرب من 13 مليون طن من الأسمت سنويًا، ليصبح أكبر مصنع في مصر في هذا القطاع.

في المقابل تواجه الشركات العاملة في القطاع تحديًا كبيرًا وهو ارتفاع «التكلفة الاستبدالية» أو «تكلفة الإحلال» -وهي تكلفة استبدال أحد أصول الشركة بنفس القيمة- فتبعًا لما رصده بنك الاستثمار «بلتون» يفترض أن تصل تلك التكلفة لمستوى يمثل ثلاثة أمثال متوسط قيمتها تاريخيًا بعد عام 2018. في الوقت الذي تعجز فيه الشركات عن رفع الأسعار عن مستوياتها الحالية على نحو يمكن أن يغطي الإنفاق الرأسمالي على تكلفة الإحلال، وهو ما يمكن أن يفسر إجماع الشركات عن التوسع عمومًا وبالتالي زيادة انتاجها، واعتمادها في المقابل على الاختناقات في العرض التي قد ترفع الأسعار.

الخاتمة

استخدمت الدولة لصالح القطاع الخاص في الأساس -منذ بدء القرن الجديد- عدة أدوات تقليدية لبناء ما يسميه المفكر الماركسي ديفيد هارفي بـ«التراكم عبر نزع الحيابة» (accumulation by ispossession) ويشير هذا المصطلح إلى ما يمكن أن يكون مقابلًا معاصرًا لـ«التراكم البدائي لرأس المال» مع نشأة الرأسمالية، الذي وصفه كارل ماركس في صورة عمليات كانت عادة ما يستخدم فيها العنف الواضح لتمهيد الطريق لبناء الرأسمالية. أما التراكم عبر نزع الحيابة فهي عمليات تتخلل مسيرة «النيوليبرالية» وتتخذ عدة أشكال: على رأسها التسليح الكامل لكل شيء، والخصخصة، وإدارة الأزمات، والتلاعب بها. وتتضح ملامح هذا النمط من التراكم في مصر في أمثلة واضحة في القطاع العقاري. على رأسها عمليات تسليح الأراضي منذ بداية القرن الحالي، التي أشعلت فيها الدولة أسعار الأراضي بعد أن خصصت مساحات واسعة منها للمقربين سياسيًا بأسعار بخسة.

وهكذا حصلت الشركات الكبرى على أراضٍ شاسعة بأرخص الأسعار، واستفادت من أرباح ريعية طائلة ناتجة عن ارتفاع القيمة السوقية للأراضي التي في حوزتها، خاصة بعد اتجاه الدولة لتخصيص الأراضي بنظام المزادات.

ويتجلى هذا الطابع الريعي في ارتفاع تقييم أسهم تلك الشركات بناءً على ثروتها من الأراضي التي تضاعفت قيمتها بين ليلة وضحاها، كما مهد ارتفاع الأسعار الكبير بسبب المزادات إلى تضيق السوق وطرده صغار المنافسين.

وكنتيجة لهذا الارتفاع الكبير للغاية في أسعار الأراضي الصحراوية في المدن الجديدة -ضمن هذا السياق من التسليح- ارتفعت القيمة السوقية للأراضي داخل المدن القديمة على نحو أغرى الدولة للاستثمار فيها. ما دفعها لطرده السكان الفقراء وإعادة بناء أحيائهم، كما يتضح في مشروع القاهرة 2050.

ولا يمكن إغفال تزامن صياغة مشروع 2050 مع الصعود الكبير لنفوذ جمال مبارك نجل الرئيس المخلوع حسني مبارك، الذي قاد عمليات التحول النيوليبرالي في مصر. كما يمكن اعتبار تعويم الجنيه في 2016 أزمة انطوت على فرصة تاريخية في سياق هذا التراكم، حيث مكنت تلك الأزمة الشركات العقارية من مراكمة مستويات جديدة من الأرباح، كما مكنت الدولة نفسها من ترويج مشروعها لبناء عاصمة جديدة، والذي يمثل نموذجًا فريدًا من التراكم.

ولا يمكن فصل قطاعي الحديد والأسمنت عن هذا السياق. ويعد نموذج رجل الأعمال البارز أحمد عز مثالًا واضحًا على التراكم عبر نزع الحيابة، بعدما تمكن من تحقيق أرباح استثنائية للغاية كنتيجة لزيادة حصته في السوق عبر «الاستيلاء» على شركة «الدخيلة» الحكومية. كما تعد صناعة الأسمنت نموذجًا آخر على هذا النمط من التراكم في ظل سلسلة من عمليات الخصخصة قضت تقريبًا على الملكية العامة في هذا القطاع خلال سنوات قليلة.

الفصل الثاني

الغذاء..

صناعة الرغبة.. صناعة الجوع

محمد جاد

«فين الفطوريا بطل العبور»

في مطلع عام 1975 تجمع أكثر من ألف عامل بوسط البلد في القاهرة، ورفعوا هتافات تعبر عن سخطهم من الضغوط المعيشية. كان من أبرزها هذا الهتاف، الذي نقل للسلطة رسالة مفادها أن حديث الدولة عن أمجاد الحرب لن تلهينا عن الضغوط المعيشية المتفاقمة.¹

وبدت السلطة آنذاك في حالة من الإنكار لهذا السخط، وهي تلقي القبض على عشرات من اليساريين لكي توحى للرأي العام أن الأوضاع المعيشية لا تدعو لكل هذا الغضب، وأن جماهير العمال تلك تحركها تنظيمات راديكالية.²

هناك من يرى أن بذور الاحتجاج بدأت منذ انقلاب السادات على النظام الناصري في 15 مايو 1971، وما بعثه من رسالة إلى الطبقات العاملة من أن المكتسبات الاقتصادية والاجتماعية التي حققتها في الستينيات أصبحت في خطر.³

وقد تفاقم الغضب ووصل ذروته في يناير 1977 عندما قررت السلطة تقليص مخصصات دعم الغذاء، فخرجت تظاهرات ضخمة كادت أن تطيح بالنظام السياسي بأكمله، وأجبرت رئيس الجمهورية على الرجوع عن تلك القرارات.

عاد السادات ساعته إلى ممارسة القمع ضد الحركات اليسارية في محاولة لتسييس هذه المعركة. بينما كانت أقلام يسارية عديدة تكتب عن وجود أزمة اجتماعية حقيقية، تتمثل في إحساس الطبقات العاملة بأن الدولة لا تستجيب لاحتياجاتها الأساسية خاصة من الغذاء.

كان إحساس المواطنين بضيق المعيشة يتزامن مع السياسات الليبرالية لنظام السادات، التي أعطت الأمان لأصحاب الثروات لكي يمارسوا حياتهم بشكل طبيعي بعد إيقاف سياسات التأميم. أتاحت هذه الأجواء للطبقات العليا ممارسة عادات استهلاكية مترفة. ورأى كتاب يساريون مثل عبد الرحمن الشرقاوي، أن هذا الانقسام المجتمعي، بين طبقات تجاهد لتوفير الأغذية الأساسية وأخرى غارقة في الترف، واحد من المفاتيح التي تفسر الأسباب الحقيقية لانفضاضة يناير. حيث يقول في افتتاحية مجلة «روز اليوسف» الصادرة في 21 يناير 1977: إن «أموال الطبقة الجديدة.. ظهرت في مجالات الاستهلاك لتستفز الفقراء وتثير الأحقاد الطبقيّة».⁴

1 Lafif Lakhdar - The development of class struggle in Egypt - libcom0.rg - 2013 - <https://libcom.org/library/development-class-struggle-egypt>

2 Egyptians Blame 'Leftist Extremists' for Cairo Riot - HENRY TANNER - newyork times - JAN 1975 - <https://www.nytimes.com/1975/01/06/archives/egyptians-blame-leftist-extremists-for-cairo-riot.html>

3 طه سعد عثمان وآخرون - 100 عام من النضال - حزب التجمع - 1986.

4 الوحدة الوطنية أيضًا - عبد الرحمن الشرقاوي - مقال افتتاحي بمجلة روز آل يوسف - يناير 1977.

ويؤيد تحليل لأستاذ العلوم السياسية الشهير، تيموثي ميتشل، التصورات العامة التي كتبها اليساريون عن أزمة السبعينيات. حيث يقول إن هناك تفاوتاً في مستويات الدخول بين الطبقات، بدأ يظهر بشكل واضح منذ السبعينيات. واحدة من ظواهر الترف التي رصدها ميتشل هي تزايد استهلاك اللحوم، الذي دفع مصر لأن تصبح، بدءاً من 1974، واحدة من أكبر دول العالم في استيراد الحبوب، نظراً لحاجة البلاد المتنامية لاستخدامها لتوفير الغذاء للمواشي.⁵

ساهمت رغبة منتجي اللحوم في الاستجابة للطلب المتنامي من الطبقات الثرية، في خلق أزمة أخرى تتعلق بالميزان التجاري المصري. فمنذ هذا التاريخ كانت واردات القمح تتزايد حتى أصبحت مصر أكبر مستورد للقمح في العالم. يبدو إذن مشهد الغذاء المصري قصة متكررة منذ حقبة الانفتاح مع اختلاف التفاصيل. فلدينا مشكلات هيكلية تتعلق بالقدرة على توفير الاحتياجات الأساسية لتغذية المواطنين، لكننا نعجز عن حل تلك المشكلات، ما يزيد من أعداد الواقعين في دائرة عدم الأمن الغذائي.

في نفس الوقت تميل الرأسمالية للاستثمار في الرغبات الاستهلاكية للطبقات الميسورة. بل وتتوسع في إدماج شرائح الطبقة الوسطى في عادات استهلاكية جديدة تحقق لها هوامش ربح أكبر، حتى وإن كان بعض من هذه الممارسات الاستهلاكية مضرًا بالاقتصاد الكلي. وتشجع الدولة هذا الميل للرأسمالية في كثير من الأحيان من خلال السياسات التي تطبقها.

وسنسعى في هذا الفصل لاستعراض هذا المشهد المتكرر على مدار العقود التالية لحقبة الانفتاح، وتفكيك الأسباب القائمة ورائه وعرض نتائجه على المستوى الاقتصادي والاجتماعي.

الدولة حاضرة في الصناعات الغذائية

إذا ارتديت جناحين وحلقت فوق مصر لترى بعين الطائر قطاع الصناعات الغذائية، فإن أكثر ما سيلفت نظرك هو صوامع القمح الضخمة، والمطاحن، وصناعات الخبز، والمنتجات المشابهة، حيث تمثل تلك الصناعات أكبر وزن نسبي في القطاع الغذائي من حيث عدد المنشآت.⁶

5 Timothy Mitchell - Discourse of the Development Industry - MERIP - 1991 - <https://www.merip.org/mer/mer169/americas-egypt>

6 وزارة التجارة والصناعة - اتجاهات الصناعات التحويلية في مصر 2017-2011.

وتحظى المطاحن بوزن نسبي كبير أيضاً من حيث حجم التكاليف الاستثمارية التي تضح فيها. فهي الأكبر داخل قطاع الصناعات الغذائية، بجانب صناعة السكر، وتعليب الفواكه والخضراوات والبقول.⁷

تمثل صناعات الأغذية الأساسية إذن ثقلاً كبيراً، سواء من حيث عدد المنشآت أو حجم الاستثمارات التي تُضخ فيها. وإذا خلعت جناحيك وسرت بقدميك تتبع مسار كل سلعة من السلع الأساسية، من المزرعة إلى المصنع، ستري أن الدولة لا تزال حريصة على لعب دور المنتج والموجه لهذه المنظومة الإنتاجية، بالرغم من أنها ترفع شعار «الدولة مستثمر فاشل» منذ تسعينيات القرن الماضي.

فقد بدأت الدولة في مشوار جدي لخصخصة القطاع العام منذ التسعينيات، معلنة أنها ستكتفي بلعب دور الموجه للاقتصاد وتخرج من دوائر الإنتاج. لكنها ظلت حاضرة بقوة في مجال إنتاج الأغذية الأساسية، خاصة تدخلها في صناعة مدخلات الإنتاج، تحديداً الأسمدة. فوزارة الزراعة قامت بتفاهات مع مصنعي الأسمدة في مصر، على تسليم حصة من إنتاجهم لتباع إلى الفلاحين بسعر مدعم عبر منافذ التعاونيات.⁸

كما حافظت الدولة على الشركة القابضة للصناعات الكيماوية ككيان قوي، لم يعاني من جفاف الاستثمارات، مثلما حدث في غزل المحلة أو الحديد والصلب على سبيل المثال، بل إنه يتوسع في صناعات الأسمدة حتى الفترة الراهنة. والسبب في ذلك أن الدولة كانت تحتاج إلى لاعب رئيسي في هذا القطاع، يضمن لها توريد الأسمدة المدعمة، إذا ما تقاعس القطاع الخاص عن لعب هذا الدور. فدائماً ما يكون التقاعس مغرياً، لأن البديل هو تصدير هذه الأسمدة للخارج والاستفادة بفارق سعر العملة.

ومن الأمثلة على مخاطر الاعتماد على القطاع الخاص في توريد الأسمدة المدعمة، الاتفاق الذي استطاعت شركة الإسكندرية للأسمدة أن تصل إليه مع الحكومة في 2017، بأن تخفض توريدها الشهرية من الأسمدة المدعمة بنسبة 49%.

كان ذلك بموجب التسوية التي وقعتها الحكومة المصرية مع «المصرية الكويتية» القابضة، لإنهاء نزاع كان منظوراً أمام المركز الدولي لتسوية نزاعات الاستثمار «أكسيد». وكان النزاع بسبب احتجاج الشركة على زيادة الحكومة أسعار الغاز

7 نفس المصدر.

8 نشر الكميات لكل شركة.. الزراعة: شركات الأسمدة وردت 15% من حصص الموسم الشتوى - وكالة أنباء الشرق الأوسط -

<https://goo.gl/6DpaqG> - 2015

الطبيعي، الذي يمثل مدخلاً رئيسياً في صناعة الأسمدة.⁹

تطور إنتاج الأسمدة الكيماوية في مصر
خلال الفترة ١٩٩٧/١٩٩٨ - ٢٠١١/٢٠١٠.

الكمية : بالمليون طن.

| إجمالي | قطاع خاص | | قطاع عام | | بيان السنة |
|--------|----------|--------|----------|--------|---------------|
| | % | الكمية | % | الكمية | |
| ٨,٦ | ٥٠,٦ | ٤,٢ | ٤٩,٤ | ٤,١ | ١٩٩٨/١٩٩٧ |
| ٩,٤ | ٦٩,١ | ٦,٥ | ٣٠,٩ | ٣,٩ | ٢٠٠١/٢٠٠٠ |
| ١١,٤ | ٦١ | ٧ | ٣٩ | ٤,٤ | ٢٠٠٦/٢٠٠٥ |
| ١٧,٥ | ٥٧,١ | ١٠ | ٤٢,٩ | ٧,٥ | ٢٠١١/٢٠١٠ |

المصدر: أيمن عبد المطلب التمامي - صناعة الأسمدة الكيماوية في مصر: دراسة في الجغرافية الاقتصادية -
مركزي بحوث الشرق الأوسط جامعة عين شمس - 2013.

ولنذكر في هذا السياق وجهة نظر الاقتصادي سامر سليمان، التي عرضناها في بداية هذا الكتاب، حول نظرة نظام مبارك لدوره في الاقتصاد. فهو نظام يميل إلى خدمة المصالح الضيقة للأقوياء بداخله، لكن عندما يشعر أن تلك المصالح تتعارض مع الاستقرار السياسي، فإنه يتصرف بغريزة البقاء. ويساهم هذا الدور بطبيعة الحال في الضغط على هوامش ربحية شركات القطاع العام المنتجة للأسمدة، خاصة في الأوقات التي تنهار فيها قيمة العملة وترتفع أسعار الطاقة كما حدث خلال السنوات الأخيرة بمصر، لذا تطالب القابضة الكيماوية بتحرير أسعار الأسمدة.¹⁰

9 اتفاق الحكومة وبوابة الكويت بخفض توريدات الإسكندرية من الأسمدة المدعمة 49% - سليم حسن - جريدة البورصة - 2017.

10 «القابضة الكيماوية»: الحكومة تناقش تحرير أسعار الأسمدة - طارق عثمان - الدستور - 2018 - <https://www.dostor.org>

كيف تبدأ الأزمات؟

وتظهر الدولة كفاعل قوي أيضاً وهي تشتري الحاصلات الزراعية من الفلاحين لتصنع منتجات غذائية أساسية. ففي قطاع السكر لدينا سبع شركات تصنع السكر من قصب السكر وجميعها تنتمي للقطاع العام، كذلك هناك شركة تصنع السكر من القصب والبنجر وتتبع للدولة أيضاً، وهناك سبعة مصانع لصناعة السكر من البنجر، أربعة منهم يتبعون الدولة، وثلاثة فقط للقطاع الخاص¹¹ (شركة النيل والنوران والمتحدة للسكر التابعة لافولا السعودية).¹²

ويساهم الدور الرئيسي للدولة في صناعة السكر في المساعدة على توفير هذه السلعة الاستراتيجية في منافذ التمويل بسعر يقل عن الأسعار العالمية.¹³ ويضع هذا الدور المتدخل من الدولة قطاعها العام في مأزق في بعض الأحيان. إذ عندما تنخفض الأسعار العالمية للسكر، تظل شركات السكر الحكومية مضطرة لشراء الحاصلات من المزارعين بأسعار مرتفعة نسبياً، لما يمثله سعر الشراء من حماية اجتماعية للفلاحين وحافزاً لهم على زراعة هذه المحاصيل، وفي نفس الوقت تكون الشركة مضطرة لبيع المنتج النهائي بسعر منافس للاستيراد.

في عام 2015، على سبيل المثال، كانت شركة الدلتا للسكر تتحدث في اجتماعاتها عن أن منافسة السكر المستورد تضعها في ظروف عصيبة بسبب ارتفاع تكاليف الإنتاج، وفي الوقت ذاته تقدر أن السعر الذي تشتري به السكر يوفر دخلاً شهرياً للفلاح في حدود 600 إلى 700 جنيه، وهو أقل من الحد الأدنى للأجور.¹⁴ وفي مقابل ذلك، أحياناً ما تحدث أزمات نقص للسكر ولا يكفي الإنتاج الحكومي والخاص لتغطيتها، وذلك في ظل الاستهلاك المتزايد لهذه السلعة الاستراتيجية. وتتجلى هذه الأزمات في فترات شح العملة الصعبة من الأسواق، الأمر الذي يعوق الاستيراد، مثل الأزمة التي وقعت قبل شهر واحد من تعويم الجنيه في 2016،

11 Mohamed Hamza - Egypt sugar annual - 2017 USDA 2017 - https://gain.fas.usda.gov/Recent%20GAIN%20Publications/Sugar%20Annual_Cairo_Egypt.2017-18-4.pdf

12 Mohamed Hamza - Egypt sugar annual 2016 and 2015 report - USDA- https://gain.fas.usda.gov/Recent%20GAIN%20Publications/Sugar%20Annual_Cairo_Egypt_4-14-2016.pdfhttps://gain.fas.usda.gov/Recent%20GAIN%20Publications/Sugar%20Annual_Cairo_Egypt_4-15-2015.pdf

13 Mohamed Hamza - Egypt sugar annual 2017 - USDA- 2017 https://gain.fas.usda.gov/Recent%20GAIN%20Publications/Sugar%20Annual_Cairo_Egypt_4-18-2017.pdf

14 شركة الدلتا: 2015 من أصعب السنوات على صناعة السكر في مصر - محمد جاد - أصوات مصرية - 2016 - <http://www.61253/details/news/com.aswatmasriya>

والتي أدت إلى مضاعفة سعر كيلو السكر في الأسواق.¹⁵ الدولة لاعب رئيسي أيضًا في قطاع المخبوزات، في ظل الدور المنوط بمنظومة الدعم التمويني لإنتاج الخبز المدعم. حيث تشرف الدولة على إنتاج أعداد هائلة من هذا الخبز سنويًا (وصلت إلى نحو 90 مليار رغيف في تقديرات موازنة 2018-2019) بسعر ثابت عند خمسة قروش للرغيف لم يتغير من الثمانينيات. وكي تحافظ الدولة على توازن هذه المنظومة، التي تمثل أحد ركائز سياسات الحماية الاجتماعية في مصر للطبقات منخفضة الدخل، فهي تتحمل مسؤولية توفير القمح، سواء عن طريق استيراد هيئة السلع التموينية له، أو من خلال شرائه من المزارعين المحليين.

والواقع أنه في ظل تحديات التوسع الزراعي في مصر، أصبحت الدولة تعتمد على القمح المستورد، بما يمثّل ضعف القمح الذي تشتريه من السوق المحلي تقريبًا.¹⁶ وبسبب الاعتماد القوي على استيراد مدخلات إنتاج الخبز من الخارج، كانت مسألة الاكتفاء الذاتي من هذه المنتجات تمثل هاجسًا مستمرًا. فقد ضخت الدولة استثمارات ضخمة في الثمانينيات في قطاع المطاحن لكي تحدد من استيراد الدقيق.¹⁷ في نفس الوقت كانت تضع أسعارًا للقمح الذي تشتريه من المزارعين المحليين يشجعهم على الاستمرار في زراعته وعدم التحول لمحاصيل أخرى أكثر ربحية. الدولة حاضرة بقوة في إنتاج الخبز، لكنها لا تسيطر على كل مفاصل ماكينة الإنتاج. فهي تتعامل مع مطاحن من القطاع العام لديها موازنة مستقلة عن موازنة الدولة، ومع مخابز من القطاع الخاص، وتطلب منهم أن يبيعوا المنتج النهائي بسعر يقل عن سعر السوق. ولكي تتمكن من دمج تلك الكيانات الهادفة للربح في منظومة كبيرة لإنتاج رغيف خبز بخمسة قروش، كان يجب أن توفر لهم الخامات بأسعار مدعومة، وهو ما تسبب في جعل هذه المنظومة أحد الأبواب الكبيرة لهدر الموارد.

فمن ناحية اعتادت المطاحن والمخابز على تهريب الدقيق المدعوم إلى منافذ الإنتاج الخاص.¹⁸ وأصبح ذلك شديد الإغراء بعد تعويم الجنيه، حيث كان سعر السوق لطن الدقيق بـ4700 جنيه، بينما لا يزال سعر طن الدقيق الموجه إلى

15 Ahmed Wally and Bret Tate - Egypt 2018 Sugar Annual - USDA - 2018 - https://gain.fas.usda.gov/Recent%20GAIN%20Publications/Sugar%20Annual_Cairo_Egypt_3-25-2018.pdf

16 كمية القمح المطلوبة لإنتاج الخبز المدعم في موازنة 2018-2019 كانت 6.4 مليون طن قمح مستورد و3.4 مليون طن قمح محلي.

17 المطاحن في مهب الريح! - حنان المصري - تحقيقات الأهرام - 2003 - <http://www.ahram.org.eg/Archive/2003-2003-15/7/INVE2.HTM>

18 تحرير سعر دقيق الخبز المدعم.. ما الجديد؟ - عثمان الشرنوبي - مدى مصر - 2017 - <https://goo.gl/xUkSJB>

الخبز المدعم بـ2800 جنيهه.¹⁹ وهو ما دفع الحكومة لأن تقوم في 2017 بتعديل نظام توجيه دعم الخبز، بحيث تباع مستلزمات الإنتاج بسعرها الحقيقي وتعوض المطاحن والمخابز ماليًا عن فرق التكلفة على الخبز المباع بالسعر المدعم.

وواجهت الدولة مشكلة مشابهة مع مزارعي القمح، حيث كانت تشتري منهم المحصول أحيانًا بسعر يفوق سعر القمح العالمي، لضمان تحفيزهم على زراعة هذا المحصول الاستراتيجي. وتُظهر موازنة 2016-2017 أن هناك فرقًا في الثمن يصل إلى نحو 700 جنيهه للطن، ما أغرى بعض التجار باستيراد القمح من الخارج وإعادة بيعه للدولة على أنه قمح محلي.²⁰ وهو ما دفع الدولة إلى تعديل هذا النظام، بحيث يصبح السعران متطابقين، كما يظهر ذلك في موازنة 2017-2018.

وبغض النظر عن مشكلات هدر الموارد، والضغوط التي تتعرض لها أجهزة ومصانع الدولة من تناقض المصالح بين المزارعين ودعم المنتج النهائي المباع للمستهلك، فإن إجراءات مثل تحرير سعر الدقيق أو ربط تسعير القمح بالسعر العالمي، لا يعني أن الدولة رفعت يدها عن قطاع الخبز، فهي تظل حريصة على أن تتواجد في مجال إنتاج الأغذية الأساسية، حفاظًا على الاستقرار السياسي. لكن هل كان حضور الدولة كافيًا لحل مشكلات الأمن الغذائي؟

الواقع أن مصر لديها اعتمادية قوية على استيراد العديد من بنود الأغذية الأساسية من الخارج، وهو ما يغل يد الدولة عن الحفاظ على استقرار أسعار تلك الأغذية في أوقات انهيار العملة المحلية أو ارتفاع الأسعار العالمية. وإن كانت تخصص جزءًا ضخمًا من ميزانية الدعم لتعويض الفارق بين زيادة أسعار القمح وسعر رغيف العيش. فهي لا تستطيع، أو لا ترغب، في حشد المزيد من الموارد المالية، لتوجيه نفس الدعم لباقي بنود السلع الأساسية. ولا تقدر أيضًا في بعض الحالات على تحقيق معدلات معقولة من الاكتفاء الذاتي من حاصلات تمثل احتياجات أساسية للمواطنين.

فقدرة الدولة على التدخل في سوق الزيوت محدودة، بالرغم من أنه أحد المنتجات الرئيسية في قائمة سلع التموين المدعمة، حيث تعتمد مصر بكثافة على استيراده من الخارج.

ويسيطر القطاع الخاص على نشاط عصر الزيوت، الذي تهيمن عليه في الوقت الحالي شركة «كارجل» الأمريكية وشركة «ألكس سييد»، اللتان تمثلان أكثر من 80%

19 Ahmed Wally, and Mariano J. Beillard - Egypt Grain and Feed Update 2017 - USDA - https://gain.fas.usda.gov/Recent%20GAIN%20Publications/Grain%20and%20Feed%20Update_Cairo_Egypt.9-12-2017.pdf

20 الزراعة في موازنة 2016.. زيادة الدعم لا تكفي لحل مشاكل الفلاحين - محمد جاد - أصوات مصرية - 2016 - <http://www.aswatmasriya.com/news/details/66824>

من هذا النشاط.²¹

وتتفاقم أزمات نقص الزيوت أيضًا في أوقات شح العملة الصعبة، كما حدث خلال الشهور الأخيرة قبل تعويم الجنيه في نوفمبر 2016. ويعاني المستهلكون من ارتفاع أسعار مثل هذه المنتجات الأساسية في أوقات انخفاض السعر الرسمي للعملة، كما حدث بعد التعويم، ويتسبب ذلك أيضًا في مشكلات نقص الزيوت في نظام التموين. فبعد التعويم زادت أسعار الزيوت بنسبة 40%، بينما زادت الزيوت المباعة في منافذ التموين 20% فقط مراعاة لمتلقي الدعم. وتسبب ذلك في تسرب هذا الزيت المدعوم للأسواق السوداء ونقص الزيوت المتاحة في منافذ التموين، خاصة في المناطق الريفية.²²

هناك أيضًا المشكلات المتعلقة بالموارد الطبيعية. إذ أن شح الموارد المائية يضطر الدولة إلى الاعتماد على استيراد أغذية أساسية مثل الأرز. وقد تعاملت الدولة بشكل أكثر حزمًا في الفترة الأخيرة مع مزارعي الأرز، الذين يتجاوزون الحدود القصوى لزراعته بفرض عقوبة الحبس على مثل هذه المخالفات.²³ تزامن هذا التحول مع فشل المفاوضات مع أثيوبيا بخصوص سد النهضة. وهو أمر من المتوقع أن يقلص حصة مصر المائية من نهر النيل بشكل كبير.

وإن كان بعض الخبراء يرون أن الدولة لديها القدرة على تطوير أجيال جديدة من الأرز أقل اعتمادًا على المياه، وأنها تتعمد تجاهل هذه الفرصة بهدف منح لوبي مستوردي الأرز أكبر فرصة لمراكمة الأرباح.²⁴ وفي حالة السكر، بدأت الدولة منذ 1982 في زراعة البنجر، بحثًا عن بديل للقصب أقل استهلاكًا للمياه. لكن زراعة هذا المحصول الجديد لم تتم بوتيرة تواكب الطلب المتزايد، ما جعل الدولة في حاجة مستمرة لاستيراد ثلث احتياجاتها تقريبًا من الخارج.²⁵

هناك أغذية أساسية لا تتدخل الدولة في إنتاجها أو تسويقها ولا تشملها سياسات الدعم بالأساس، الفول على سبيل المثال، الذي يعد وجبة الإفطار الأساسية

21 Ahmed Wally - Egypt Oilseeds and Products Annual - USDA 2017 - https://gain.fas.usda.gov/Recent%20GAIN%20Publications/Oilseeds%20and%20Products%20Annual_Cairo_Egypt_3-30-2017.pdf

22 نفس المصدر.

23 مجلس النواب يوافق نهائيًا على تعديلات قانون الزراعة - نور علي وآخرون - اليوم السابع - 2018 - <https://goo.gl/>

P55BMK

24 أعدت قناة العربي تقريرًا تلفزيونيًا في 2018 عن مشروع أرز عربي الموفر للمياه الذي أعده الدكتور سعيد سليمان رئيس قسم الوراثة بجامعة الزقازيق، وزعم سليمان أن الدولة تعمدت إيقاف المشروع لأنه سيضر بمصالح مستوردي الأرز. https://www.youtube.com/watch?v=p5_SGiyYopU

25 يحي محمد أحمد عثمان -دراسة تحليلية لإستهلاك السكر في مصر وأثر الإنفاق الاستهلاكي عليه- مجلة مصر المعاصرة - 2010.

للمصريين، تقتصر فيه نسبة الاكتفاء الذاتي على نحو 31% (بيانات 2015).²⁶ وتشير دراسات إلى أن مصر كانت من الدول المصدرة للذرة، قبل أن تتحول إلى بلد مستورد لمواجهة الخلل في التوازن بين الإنتاج والاستهلاك المحلي.²⁷ ويرى خبراء أن هناك تضاربًا في المصالح بين سياسات الدعم والأمن الغذائي، والذرة خير من يعبر عن هذا التضارب. حيث شجعت الأسعار المرتفعة نسبيًا، التي كانت الدولة تشتري بها القمح من بعض المزارعين، على التحول عن زراعة الفول لصالح هذا المحصول. ما قاد إلى انخفاض المساحات المنزرعة من الفول من 250 ألف فدان إلى أقل من 120 ألف فدان.²⁸ ويبدو الأمر أكثر سوءًا في حالة العدس الذي يدخل في العديد من الوجبات الشعبية.

لذا فليس من العجيب أن ترتفع أسعار الفول بقوة خلال الفترة التي شهدت تراجعًا لقيمة الجنيه أمام الدولار.²⁹ بل إن أسعار الفول والعدس البلدي زادت بنحو 98% و174% لكليهما على التوالي منذ بداية 2013 حتى أبريل 2018.³⁰ وهو ما قد يعزى لارتفاع تكاليف مدخلات الإنتاج أو زيادة الطلب على المنتج المحلي.³¹

- 26 مصر في أرقام 2017 - الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء.
- 27 واصف يوسف توفيق جرجس - الاتجاهات الإنتاجية و الاستهلاكية لمحصول الفول في مصر - جامعة أسيوط - 2004.
- 28 الفول في خطر - منى عبد العزيز - الأهرام الزراعي - 2016 - <http://agri.ahram.org.eg/NewsContentQ/52825.aspx>
- 29 غرفة القاهرة التجارية: 2500 جنيه ارتفاعا في سعر طن الفول البلدي بالأسواق - سماح لبيب - اليوم السابع - 2016 - <https://goo.gl/5F5VVf>
- 30 حسابات الباحث من بيانات الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء.
- 31 أسعار «الفول» تقفز 2000 جنيه في الطن بسبب تراجع المعروض - دينا خالد - مصراوي - 2018 - <https://goo.gl/kSjL2J>

معدل الاكتفاء الذاتي في سلة من السلع الغذائية (المصدر الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء).

Commodities (2011- 2015^{*})

| Unit : % | | | | | | الوحدة : % |
|------------------|-------------------|-------|-------|-------|-------|------------------|
| Food Commodities | 2015 [*] | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 | السلع الغذائية |
| Wheat | 49.1 | 52.1 | 56.7 | 55.7 | 48.8 | القمح |
| Mnize | 56.2 | 65.1 | 56.8 | 67.7 | 51.0 | الذرة الشامية |
| Rice | 102.6 | 100.4 | 108.8 | 102.3 | 98.9 | الأرز |
| Beans | 31.0 | 33.8 | 27.8 | 38.8 | 37.3 | الفول |
| Lentil | 1.6 | 1.3 | 0.8 | 1.6 | 2.2 | العدس |
| Potatoes | 110.2 | 112.6 | 103.4 | 109.0 | 113.4 | البطاطس |
| Fresh Vegetables | 102.6 | 103.1 | 103.6 | 101.2 | 101.2 | الخضروات الطازجة |
| Citrus | 138.8 | 125.6 | 142.8 | 134.9 | 140.7 | الموالح |
| Fresh Fruits | 96.2 | 99.2 | 97.8 | 98.5 | 106.9 | الفواكه الطازجة |
| Red Meat | 57.5 | 71.9 | 74.3 | 85.7 | 82.2 | اللحوم الحمراء |
| Chicken Meat | 93.0 | 94.8 | 94.1 | 96.6 | 97.1 | لحوم الدواجن |
| Fresh Fish | 89.0 | 87.0 | 88.9 | 85.5 | 89.3 | الأسماك الطازجة |
| Eggs | 100.0 | 100.0 | 100.0 | 100.0 | 100.0 | البيض |
| Milk | 100.1 | 100.1 | 100.0 | 100.0 | 100.0 | اللبن الحليب |

* Preliminary data

* بيانات أولية

Egypt in Figures 2017

مصر في أرقام 2017

وللأسف، فإن معدلات الاكتفاء الذاتي من القمح، الذي تتدخل الدولة بقوة لتشجيع زراعته، ليس على أفضل حال، حيث تدور المعدلات حول 50%. وجرت محاولات عدة لزيادة الإنتاج المحلي عبر رفع أسعار الشراء المحلي للمحصول من المزارعين. لكن خبراء مثل الاقتصادي جودة عبد الخالق، الذي تقلد وزارة التموين في وقت سابق، رأوا أن الإمكانيات المتاحة للبلاد، سواء من حيث المساحة الزراعية وإمكانيات التخزين، تجعل هذا الهدف مستحيلاً، وأن الأفضل إنتاج الخبز بالاعتماد

على خلط القمح بالذرة.³²

هناك خبراء يرون أن الدعم والاكتفاء الذاتي يدوران في دائرة مفرغة. فكلما استهدفت الدولة دعم سلع مثل صناعات القمح والسكر يزيد إقبال الفلاحين على زراعتها، لكن في نفس الوقت تزيد معدلات استهلاكها، ما يقلل من معدلات الاكتفاء الذاتي على المدى البعيد.

لكن بجانب المشكلات المتعلقة بالموارد، هناك من يلقي باللوم أيضاً على طريقة إدارة الدولة لمنظومة الزراعة منذ تحرير هذا القطاع.

لقد تضرر المزارعون من السياسات الاشتراكية في عهد ناصر، التي كانت تفرض رؤية محددة للتركيب المحصولي على المزارعين، وتلزمهم بتوريد بعض الحاصلات للدولة ومقابل مالي لا يعبر بالضرورة عن سعر هذه الحاصلات في السوق الحر. وبينما كان الفلاحون أميل لزراعة المحاصيل التي تتمتع بطلب محلي قوي مثل الخضر والفاكهة والأعلاف، كانت الدولة تميل للتخصص في المحاصيل التي تمثل ميزة نسبية لمصر في السوق العالمية مثل القطن والبصل والأرز والفاول السوداني. كما برزت مشكلات الأمن الغذائي في ظل التوجه الاشتراكي، مع تنامي أعداد السكان، وعدم مواكبة الحاصلات الغذائية لهذا الطلب المتزايد.³³

ومنذ 1978 بدأت الدولة في سياسات تحرير القطاع الزراعي. حيث تراجعت تدريجيًا عن إلزام المزارعين بتوريد محاصيلهم، ولم تعد تتدخل في تخطيط التركيب المحصولي للقطاع الزراعي. كان الهدف من ذلك تشجيع المزارعين على اختيار الحاصلات التي تحقق أكبر ربح سواء من السوق المحلي أو أسواق التصدير. وفي مقابل ذلك خفضت الدولة من دعمها لمستلزمات الإنتاج بقوة، ما زاد من تكاليف الأسمدة والتقاوي والمبيدات على المزارعين بشكل حاد متسارع.

32 جودة عبد الخالق: حديث مرسي عن تحقيق الاكتفاء الذاتي من القمح «كلام في الهواء»- باهي حسن - المصري اليوم - 2013 -

316932/details/news/net.cloudfront.d1y99r0ynoudrd//:http

33 سعد طه علام وآخرون -التحرير الاقتصادي وقطاع الزراعة- المجلة المصرية للتنمية والتخطيط - 1993 - ص 339.

تطور الدعم الزراعي الاسمي والحقيقي لمستلزمات الانتاج الزراعي
(الاسمدة - المبيدات - التقاوي - العلف - سعر الفائدة)

خلال الفترة من ١٩٨٩/٨٨ - ١٩٩٢/٩١ الوحدة بالمليون جنية

| السنات | الرقم القياسي لأسعار الجملة ١٩٨١/٨٠ | دعم الاسمدة (معدل مستورد) | | دعم مبيدات الآفات الزراعية | | دعم تقاوي | | دعم مكبرات العلف (كسب - نخالة الفصح) | | دعم سعر الفائدة على القروض الزراعية | | الجملة (الأسمي - حقيقي) |
|---------|-------------------------------------|---------------------------|-----------------|----------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|--------------------------------------|-----------------|-------------------------------------|------|-------------------------|
| | | (الأسمي، حقيقي) | (الأسمي، حقيقي) | (الأسمي، حقيقي) | (الأسمي، حقيقي) | (الأسمي، حقيقي) | (الأسمي، حقيقي) | (الأسمي، حقيقي) | (الأسمي، حقيقي) | | | |
| ١٩٨٩/٨٨ | ٣١٩,٠ | ١٨٢,٦ | ٥٧,٢٤ | ١١٤,٧- | ٣٥,٩٦ | ٣,٦٠ | ١,١٢ | --- | --- | --- | --- | --- |
| ١٩٩٠/٨٩ | ٣٨٨,٥ | ١٧٥,٨ | ٤٥,٢٥ | ١١٨,٩- | ٣٠,٦- | ١,٧٠ | -,٤- | ٢٢٩,٧ | ٥٩,١٢ | ١١٢ | ٢٨,٨ | ١٦٤,٢ |
| ١٩٩١/٩٠ | ٤٤١,٥ | ١٩٣,٨ | ٤٢,٩٢ | ١١٦,٧٠ | ٢٥,٨٥ | ٣,٥٠ | -,٧٠ | ١٧٠,٦ | ٣٧,٧٩ | ٩٢ | ٢٠,٤ | ١٢٧,٧ |
| ١٩٩٢/٩١ | ٤٧٧,٩ | ٦٢,١ | ١٣,-- | ١٣١,٧٠ | ٢٥,٥٨ | ٤,-- | -,٨- | ١٠٤,٤ | ٢١,٨٦ | ٦٥ | ١٣,٦ | ٧٦,٨ |

** في يونيو ١٩٩٢ تم رفع الدعم نهائيا عن مكبرات علف الحيسوان الرئيسية وهي الكسب والنخالة لسباع العلف التقليدي بأسعار تكلفته الاقتصادية وهو العلف الذي كان يقوم على إنتاجه القطاع العام.
بيان غير متاح

المصدر: مصطفى عبد الغني عثمان - الآثار المترتبة على إلغاء الدعم الزراعي في إطار برامج التكيف الهيكلي

في الزراعة المصرية- المجلة المصرية للتنمية والتخطيط - 1993

كان لسياسة تحرير القطاع الزراعي أثر إيجابي على بعض الحاصلات الاستراتيجية مثل الأرز، الذي فرضت عليه الدولة سياسة التوريد الإجباري بالأسعار المحددة واحتكار تسويقه محليًا وخارجيًا حتى 1991. ولقد ساهم تحرير الأرز وزيادة العائد على الفلاح من زراعته، بعد ارتفاع أسعار توريده للسعر الحر، في زيادة المساحة المزروعة منه. خاصة وأن ذلك تزامن مع تعميم أصناف عالية الإنتاجية، علاوة على توسع القطاع الخاص في إنشاء المضارب.³⁴

إلا أن الأثر الإجمالي للتحرير لم يكن إيجابيًا. حيث ترصد دراسة أن وتيرة زيادة أسعار المنتجات الزراعية بعد التحرير، كانت الأسرع من بين باقي المنتجات. كما انخفضت الأهمية النسبية لقطاع الزراعة في الناتج الإجمالي وتدهورت نسب الاكتفاء في العديد من الحاصلات، ما حمل الميزان التجاري بعجز مستمر لسد فجوة هذه المنتجات عن طريق الاستيراد.³⁵

ويرى شين ماكماهون أن السياسات «النيوليبرالية» دفعت مصر إلى مسار الاعتماد على استيراد الغذاء، بعد أن كانت في الستينيات مكتفية ذاتيًا في معظم الأغذية

34 علي عاصم فؤاد عبد العزيز - قياس أثر التحرير الاقتصادي على محصول الأرز بمصر - المجلة المصرية للتنمية والتخطيط - 2005 - ص 136.

35 وفاء محمد محمد سامان - الأثر التنموي لبرنامج الإصلاح الاقتصادي في مصر بالتركيز على قطاع الزراعة - مجلة البحوث التجارية (كلية التجارة - جامعة الرقازيق) - 2010 - ص 335 و 336.

الأساسية باستثناء القمح.³⁶

ولا تزال الدولة تحافظ على بعض الكيانات الناصرية في سلسلة إنتاج النشاط الزراعي، لكن أداءها به الكثير من جوانب القصور التي تعوق الدور المنوط بها لمساندة الفلاح. فمنذ عام 1966 أصبحت الدولة هي المشرف على عملية توزيع الأسمدة، وكانت التعاونيات المؤممة هي أداؤها الرئيسية في القيام بهذا النشاط. ولا تزال الدولة تحافظ على هذه التعاونيات بالشكل المؤمم، لكن السماد المدعم كان يتسرب من خلالها إلى السوق السوداء بسبب ضعف الرقابة عليها. كذلك يتم تخصيص هذا السماد لمالكي حيازات الأراضي، وهؤلاء الملاك لا يقومون بالضرورة بنشاط الزراعة ويوجهون السماد المخصص لهم إلى السوق السوداء. هذه العوامل وغيرها تجعل المزارع في بعض الأحيان مضطراً لتحمل تكلفة السماد بالسعر الحر، بالرغم من تواضع هوامش ربحيته بسبب حيازته الصغيرة.

وبينما كان من المفترض أن يقوم بنك التنمية والائتمان الزراعي بدور الممول للأنشطة الصغيرة للمزارعين بفائدة مدعمة، فقد تسبب ضعف رقابته إلى تحويله لمقرض للنشاط الاستهلاكي للفلاحين. ففي ظل تدني مستويات دخول المزارعين، كان بعضهم يستهلك تمويل البنك لشراء سلع استهلاكية بدلاً من الغرض الإنتاجي المخصصة له، الأمر الذي كان يؤدي لاحقاً لتعثر الفلاحين عن السداد.³⁷

فشلت الدولة أيضاً في التعامل مع صغار الفلاحين فيما يتعلق بتنمية الثروة الحيوانية. ففي الوقت الذي كانت سياسات الدولة تعمل على الحد من ذبح العجول الصغار، لضمان فرص أفضل في زيادة الإنتاج الحيواني، كان الواقع العملي يجبر الفلاحين على مخالفة هذا التوجه السياسي. فالمريون الصغار ينتجون نحو 90% من الثروة الحيوانية في البلاد. وهؤلاء لا يستطيعون تحمل تكلفة تغذية هذه الماشية لفترة طويلة، كما يخشون بشدة من المخاطر الصحية التي قد تتعرض لها في فترة التربية، لذا يفضلون الإسراع بذبحها.

هذه واحدة من المشكلات التي تتسبب في عدم مواكبة الإنتاج المحلي من اللحوم للطلب المتنامي، وتساهم بالطبع في زيادة الأسعار، بجانب هوامش الربحية المرتفعة للجزائرين والتي يقدر أنها تتراوح بين 60 إلى 70%.³⁸ وتحاول الدولة أن تجدد من دماء الأجهزة التابعة لها، كي تقوم بدور أكثر فاعلية في تعزيز إنتاج الأغذية الأساسية. مثل إحياء مشروع العجول في 2017 (والذي تم

36 Sean F McMahon - crises and class war in Egypt - Zed books - 2017 - p.44

37 <https://goo.gl/TCB346> رئيس الائتمان الزراعي للنواب: «لو عايزين تخربوا البنك معنديش مشكلة» - محمد علي - الوفد - 2016.

38 عماد عبد الحليم - اقتصاديات أسواق اللحوم الحمراء في مصر - المجلة العلمية للاقتصاد والتجارة - مصر - 2014.

إطلاقه سابقا في 1998) ويهدف إلى توفير القروض لصغار المربين عبر بنك التنمية والائتمان الزراعي.

إلا أن كثير من العوامل تضغط على صغار المربين، أهمها تكاليف العلف الحيواني. حيث تعتمد البلاد على استيراد 60% من الأغذية الأساسية للماشية، وتعد مستورداً صافياً لمواد التغذية الحيوانية الخاصة بإنتاج اللحوم، ما يضع هؤلاء المربين في مأزق في أوقات انهيار العملة المحلية أمام الدولار مثلما حدث في 2016.³⁹ وقد ارتفعت أغذية الدواجن (التي تمثل الذرة 60 إلى 70% منها) من 4 آلاف جنيه للطن المتري قبل التعويم، إلى 6 آلاف و800 جنيه. كذلك قفزت أسعار وجبة فول الصويا في نفس النطاق السعري، وتضاعفت أسعار اللقاحات والأدوية الخاصة بالدواجن بعد التعويم وزادت في بعض هذه المنتجات بأكثر من 120%. كما زادت أسعار أغذية السمك بنسبة 75% في نفس الفترة. وكان ذلك من مسببات الارتفاع القوي في معدلات التضخم خلال 2017.⁴⁰

كل ما سبق يتعلق بتحديات الأمن الغذائي، أي توفير الأغذية الأساسية للقاعدة العريضة من المواطنين بأسعار تناسب شرائح الدخل المختلفة. سواء من خلال نظام الدعم التمويني الذي يضمن مكونات أساسية في التغذية مثل الخبز، والزيت، والسكر، بأسعار مدعمة، أو من خلال التدخل غير المباشر من الدولة لتحسين إنتاج الثروة الحيوانية لضمان إتاحتها بأقل سعر ممكن.

ويحقق القطاع الخاص قدرًا من التراكم الرأسمالي داخل منظومة الأمن الغذائي تلك بكل مشكلاتها، سواء في مجال تصنيع الأغذية الأساسية، كما رأينا في حالة الزيوت، أو الإتجار بها، كما هو في حالة الأرز، أو استيرادها، كما يظهر في حالة السكر وغيرها من السلع.

ولا تستطيع الدولة (أو ربما ليست لديها الإرادة السياسية) حل المشكلات المزمنة المتعلقة بنقص أو ارتفاع تكاليف الأغذية الأساسية التي عرضناها في الفقرات السابقة. وتطرح مشكلات الأمن الغذائي أسئلة كبرى حول دور الدولة وأولويات سياساتها، وإن كان من الممكن أن تساهم، سواء عبر السياسات الزراعية أو التصنيعية، في الحد من مشكلاتها.

وبينما تتعدد الإجابات على هذه الأسئلة، كما بينا في الجزء الأول من هذا الفصل،

39 Mohamed Hamza and Mariano J. Beillard - Egypt Livestock and Products Annual 2017 - USDA - 2017. http://agriexchange.apeda.gov.in/MarketReport/Reports/Livestock%20and%20Products%20Annual_Cairo_Egypt_9-1-2017.pdf

40 Ahmed Wally and Mariano J. Beillard - Egypt Grain and Feed Update 2017 - USDA - 2017 - <https://goo.gl/EQow31>

فالأمر المؤكد أن مشكلات الجوع باقية معنا وتتفاقم. وبجانب تلك المنظومة هناك عالم آخر في صناعة الغذاء، عالم لا تسود فيه السلع بصورتها الأولية، كيس أرز أو رغيف خبز، إلخ، تلك السلع التي يشتريها المواطنون لسد إحساسهم بالجوع. وإنما هو عالم آخر للسلع صاحبة العلامة التجارية، التي يشتريها المواطنون استجابة لخطط تسويقية تنفق عليها الرأسمالية ملايين الجنيهات.

سنحاول في الفقرات التالية أن نستكشف كيف غيرت الرأسمالية من أنماط استهلاك المصريين خلال العقود التالية للانفتاح، وماهي الانعكاسات الاقتصادية والاجتماعية لهذا التحول.

من بقرة جروبي إلى الدب الأزرق

في واحدة من الشهادات القيمة للغاية، ما رواه الرسام الراحل هاني المصري، على صفحة حسابه على موقع التواصل الاجتماعي «فيسبوك» عن قصة خلق شخصية «كيمو كونو» إحدى الماركات الشهيرة في مجال الأيس كريم، والتي تحمل الكثير من الدلالات المهمة عن هذه الصناعة.

هاني المصري كان من جيل الانفتاح الاقتصادي. وخلال سنوات عمله المبكرة في مجال التسويق، عرضت عليه مهمة إعادة تصميم الشعار التجاري للأيس كريم الذي تنتجه مطاعم «جروبي» الشهيرة، التي أسسها رجل أعمال سويسري، جاء إلى القاهرة في نهايات القرن التاسع عشر، وظلت محافظة على طابعها الكلاسيكي حتى وقتنا الراهن.

كان وراء الرغبة في إعادة تصميم الشعار هو رغبة العائلة المالكة لهذه المطاعم في تصفية أعمالها في مصر وبيع مصنع الأيس كريم التابع لهم ضمن باقي أصولهم التجارية والإنتاجية.

ويقول «المصري» إن الشعار التجاري القديم كان عبارة عن صورة بقرة، والهدف منه كان التأكيد على أن الأيس كريم مصنوع من لبن طبيعي. وهي رسالة موجهة إلى الأهالي بالأساس، لكي يطمئنوا على صحة أبنائهم.. «إنما الزمن كان اتغير.. والعيال بقت هي اللي بتشتري، كما يقول «المصري».

وبعد تفكير طويل في تيمة تجارية تناسب العصر الجديد، ابتدع الدب الأزرق الشهير بـ«كيمو»، والذي يذكره بطفولته هو شخصياً، حيث كان طفلاً سميناً مثل الدب.

ما يهمننا في قصة «كيمو» هو أنها تعبر عن مرحلة تحول كبيرة في عالم التسويق، من حقبة كان فيها الطلب على المنتج نابغاً من أسباب عقلانية، كأن يكون الآيس كريم مصنوعاً من ألبان طبيعية غنية بالعناصر المفيدة، إلى حقبة جديدة يكون الإلحاح الإعلاني فيها على صورة جاذبة للجمهور المستهدف (مثل الأطفال) هي الأساس في تسويق المنتج، أياً كانت طبيعته وانعكاسه على حياة المستهلكين.

هناك ملمح آخر مهم في قصة «المصري»، ف«جروي» كانت تسوق منتجاتها من الآيس كريم تحت اسم سلسلة المطاعم الشهيرة، في وقت كان صغار المنتجين يسيطرون إلى حد كبير على قطاع الأغذية الجاهزة والحلوى، أو كما يصفهم «المصري» ب«المطاعم الصغيرة الي كنا نعرف أصحابها بالاسم». هذه المطاعم كانت لها علاقة مباشرة مع المستهلك وتنتج لجمهور محدود، لذا كانت أكثر قابلية للحفاظ على جودة المنتج، أو كما يقول «المصري» كانوا «ما يستجروش يخموننا في الأكل والشرب».

ويقارن الرسام الراحل في نص شهادته بين الكيانات الرأسمالية المهيمنة على الحياة وقت طفولته التي لا تحمل أسماء تجارية جذابة، وإمّا بالعكس تحمل أسماء عضوية تعبر عن الوظيفة التي تؤديها، لكنها تلعب دوراً مهماً في عملية إحلال الواردات وتعميق الصناعة وتوفير الاحتياجات الأساسية للمواطنين، يقارنها بكيانات أخرى بعد الانفتاح لا تحقق بالضرورة الأهداف السابقة، ولكنها تجذب الجمهور إليها بالدعاية والتسويق. حيث يقول «دخلت الـ(BMW) والمرسيدس، والتلاجات والغسالات الـ(nghouseWesti) وغرقنا في بحر من الكوكاكولا والسفن أب، وتلال من الشيبسي، ونسينا غزل المحلة وحديد حلوان، وحل ماكدونالدز وبيتزاهت ودجاج كنتاكي مكان التابعي والدهان».

نحن إذن أمام سلاح رهيب للدعاية بدأ يبرز بقوة في ذلك الوقت، سلاح قادر على إعادة تشكيل الميول الاستهلاكية للمواطنين والانقلاب على التصورات الكلاسيكية لقانون العرض والطلب. فالعلاقة بين المنتج والمستهلك تقوم، من وجهة نظر منظري الاقتصاد الحر، على «الندية». بمعنى أن السلعة التي يحتاجها المستهلك يكون الطلب عليها قوياً، مما يشجع المنتج على إنتاجها. هكذا نصل إلى معادلة مثالية يربح فيها المنتج الأكثر تلبية لحاجات المجتمع، ويستفيد المستهلك من التنافس بين المنتجين على تحقيق رغباته.

أما آلة الدعاية الجديدة فتقوم بربط المستهلكين بعلامات تجارية تنتمي إلى كيانات رأسمالية ضخمة ودولية في كثير من الأحيان. لا يعرف المستهلك أين تم إنتاج هذه السلع، ولا يهتم بالسؤال عن مكونات إنتاجها ومدى فائدتها له ولأسرته،

وقد لا يكثر تحت تأثير الدعاية حتى بالسعر الحقيقي لهذه المنتجات وعدالة التكلفة التي تباع بها. الأهم هو تلبية نداء الشعار التجاري، والاستجابة لغريزة التسوق التي ينميها طوال الوقت رجال الدعاية والإعلان.

«المصري» نفسه، الرسام الراحل، يرى أن قصة خلق العلامة التجارية «كيمو» كان لها وجه آخر غير وجه الدب المبهج. وهو يصف الصورة الحقيقية لماكينة إنتاج الآيس كريم ويقول «بعدما زرت مصنع الآيس كريم، فوجئت بكمية الإهمال والنكتهات الصناعية والمواد الحافظة والكيماويات التي يتدخل في صناعته، وانزعجت من نفسي جدًّا لأني طول الوقت كنت بصف المنتج للأطفال على إنه مليون خير ومكونات طبيعية!»

صحتك - وأرباحنا- في اللعبة دي

انطلاقًا من قصة آيس كريم «كيمو» يمكننا أن نسلط الضوء على قطاع صناعات الألبان، الذي يعد من أبرز الصناعات الغذائية من حيث عدد المنشآت والقيمة المضافة المنتجة. وتُعبّر قصة تطوره، خلال الأربعين سنة الأخيرة، عن وجه من أوجه قصة صناعة الطبقة الرأسمالية الجديدة بعد الانفتاح.

خلال الحقبة الاشتراكية اهتم نظام عبد الناصر بتطوير صناعات الألبان، وتجلّى ذلك بوضوح في مشروع شركة «مصر للألبان»، التي كانت تنتج اللبن الطبيعي والجبين وغيرها من المنتجات المشتقة.

كانت صناعة الألبان من الصناعات التي ساهمت الناصرية بدرجة كبيرة في تأسيسها بمصر، حيث أممت الدولة مصنع «سيكلام» العريق في هذا المجال، وعملت بالتوازي على تأسيس فروع لشركة «مصر للألبان» بدأت من الأميرية وتوسعت حتى أصبحت في السبعينيات تسعة مصانع.⁴¹

من المرجح أن ناصر قام في هذه المرحلة بالدور التقليدي للرأسمالية، أي محاولة سحق الصناعات التقليدية وإحلال الصناعات الحديثة مكانها. فقد اعتاد المصريون على شراء منتجات الألبان من المتاجر التي تعتمد على موردين من كيانات إنتاجية شديدة الصغر.

بصفة عامة كان للقطاع العام دور مهم آنذاك في تغيير أنماط الاستهلاك، وتشجيع المواطنين على الارتباط أكثر بالرأسمالية الكبيرة (المملوكة للدولة في هذا الوقت) وبالإنتاج السلعي بدلًا من الاكتفاء الذاتي المنزلي.

41 «مصر للألبان» التي دهمها قطار الخصخصة -حنان حجاج - تحقيقات الأهرام - 2016 - <https://3kc3vj/gl.goo/>

فقد كانت رأسمالية الدولة تلعب دورًا مشابهًا لرأسمالية القطاع الخاص، في تحويل أنماط الاستهلاك لخدمة أهداف التراكم الرأسمالي. وربما من الأمثلة التي يمكن أن نسوقها في هذا السياق تجربة شركة «بسكو مصر» في إقناع قطاع من المستهلكين المصريين بالتخلي عن عاداتهم الموروثة بصنع البسكويت في المنزل (كحك العيد) وشراء البسكويت المصنع على خطوط الإنتاج.

لكن في الوقت ذاته، كان القطاع العام يحاول أن يضيف طابعًا اجتماعيًا على هذا التحول الرأسمالي، حيث جعل ناصر من «توفير كوب لبن لكل طفل» شعارًا رئيسيًا لشركة «مصر للألبان».

إلا أن الشركة لم يعد لها أثر الآن في الأسواق. ويربط البعض اتجاه الدولة لخصخصة «مصر للألبان» خلال التسعينيات بصعود شركات منتجات الألبان الخاصة. حيث كانت الخصخصة بمثابة عملية تصفية لهذه الإمبراطورية الضخمة،⁴² أو بمعنى آخر إخلاء الساحة لصالح منتجي القطاع الخاص.

احتجاب مصر للألبان لا يعني أن الساحة كانت خالية للشركات الخاصة، إذ ظل صغار المنتجين منافسين رئيسيين في هذا السوق. وتقدر رسالة دكتوراة معدة في بداية التسعينيات أن المنتجين التقليديين، ممن ينتجون لأنفسهم في المناطق الريفية، وإنتاج الوحدات الصغيرة، كانوا يمثلون في 1990 أكثر من 80% من إجمالي إنتاج الجبن الأبيض والمطبوخ المنتج في مصر.⁴³ وفي مواجهة تلك المنافسة، حاولت شركات منتجات الألبان استمالة المستهلكين، سواء من خلال إقناعهم أن الجبن المعلب في المصانع الكبرى أكثر أمانًا من الناحية الصحية،⁴⁴ أو عن طريق مخاطبة الأذواق الاستهلاكية الجديدة.

وتواكب تأسيس شركات جديدة لمنتجات الجبن في الثمانينيات مع دخول أنماط غربية في الغذاء على حياة المصريين. فهذه هي الحقبة التي عرف فيها أبناء النيل «البيتزا» ووجبات «التشيز برجر» السريعة، الأمر الذي شجع على استهلاك أكثر للجبن، ودخول أنواع جديدة منه في قائمة غذاء المصريين مثل «المودزاريلا»، ما شجع شركة مثل «دومتي» على طرح «المودزاريلا» بقوة في السوق المحلي في بداية التسعينيات.⁴⁵

حظيت شركة «دومتي»، التي تأسست في 1984، بعلاقة قوية مع شركة «تترا باك»

42 نفس المصدر.

43 أميرة عبد المنعم البسيوني -التطورات الراهنة في إنتاج واستهلاك الألبان ومنتجاتها في مصر وإقامة المشروعات الاستثمارية الجديدة- المجلة العلمية للاقتصاد والتجارة - مصر - 1991.

44 نفس المصدر.

45 تقرير لبنك استثمار برايم عن شركة دومتي - <https://goo.gl/ejv9Vr>

الدنماركية، التي نقلت إليها تكنولوجيا التعبئة الحديثة للجبين. وتوسعت «دومتي» في تعاونها مع «تترا باك» حتى أصبحت في 2012 أكبر منتج في العالم للجبين الأبيض المعبأ في عبوات مصنعة بتكنولوجيا هذه الشركة.⁴⁶

لم يكن تعاون «تترا باك» في مصر مقتصرًا على «دومتي»، وإنما امتد لشركات أخرى من كبار مصنعي منتجات الألبان. بل إن الشركة تدخلت في توجيه سوق الغذاء المصري من خلال مساندتها لحملة الدعاية حول ضرورة استهلاك منتجات الألبان المعبأة بالتكنولوجيا الحديثة، بدلًا من المنتجات التقليدية. وكانت تلك الحملة تحت شعار شهير يعرفه الكثير من المصريين «صحتك في العلبه دي».

كان وراء هذا الشعار البراق، بطبيعة الحال، ما كينة رأسمالية ضخمة تسعى لسحق الرأسماليات الصغيرة المنتجة لمنتجات الألبان. فقد ساهمت هذه الحملة في تخفيض نسبة من يستهلكون اللبن السائب إلى 57% من المواطنين، وكان ذلك مفيدًا بطبيعة الحال للشركة صاحبة أكبر حصة في سوق اللبن المعلب «جهينة»، التي تربطها علاقات تعاون أيضًا مع «تترا باك».⁴⁷

وترعى «تترا باك» مثل هذه الحملات في العديد من دول العالم، وقد استطاعت بفضل هذا الفكر أن تنمي أعمالها في مصر، التي بدأت في 1981، بشكل متسارع، حيث وصل حجم العبوات التي تبيعها في السوق المصري عام 2014 إلى نحو 3 مليار عبوة.⁴⁸

لم تكن الدعاية الإعلانية ولا «البيتزا» و«البرجر» وحدهم هم أصحاب الفضل في هذا الانتشار القوي لعبوات المنتجين الكبار لمنتجات الألبان، وإنما أيضًا التحولات التي تجري في سوق العمل على يد الرأسمالية كانت تساند هذا التوسع. فمع تراجع دور القطاع العام في التشغيل، وهيمنة القطاع الخاص، أصبحت ساعات العمل أطول، وهو ما أسس لما يعرف بثقافة *the go consumption* (on) وهي ثقافة استهلاكية تتماشى مع ظروف حياة مستهلكين يقضون معظم ساعات اليوم في مواقع العمل، ويحتاجون لوجبات خفيفة معلبة بشكل حديث يمكن حملها في أي مكان مثل عبوات «تترا باك»، ويحتاجون أيضًا إلى وجبات نصف جاهزة يحضرونها بسرعة عندما يعودون إلى منازلهم في نهاية اليوم لتناول العشاء.⁴⁹

46 تقرير لبنك استثمار برايم عن شركة دومتي - <https://goo.gl/eJv9Vr>.

47 Seif's interview with the German chamber magazine - Juhayna web site - 2017 - http://www.juhayna.com/media_center/seif-thabet/

48 <https://www.rotceridnigngnam.nergdniL.serdnA:kaP arteTof tekram gnisimorp tpygE>.5102 - tpygE.swen.yliaD

49 تقرير بنك استثمار برايم عن شركة دومتي - <https://goo.gl/eJv9Vr>.

حقة محدودى الدخل

ومع بداية القرن الجديد، كانت شركات الجبن تتطلع لتوسعة قاعدة مستهلكيها عبر استهداف الشرائح الأقل دخلاً من الطبقة العاملة المنهكة في ساعات العمل الطويلة. وكانت كلمة السر في هذا الأمر هي الجبن المعلب في علب الكارتون. تكنولوجيا بسيطة تقوم على فكرة تفرغ العبوة من الهواء، تُمكن الدكاكين الصغيرة من حفظ الجبن بدون ثلاجة. كما تتيح للمستهلك محدود الدخل، الذي لا يقدر على شراء وسائل التبريد، حفظ الجبن لفترة طويلة، بل وحمله معه لسوق العمل بمنتهى اليسر. وبحسب بنك الاستثمار «برايم» فقد تزامن توسع شركة «دومتي» في طرح هذه المنتجات منذ 2007 في تراجع قوي لدور صغار المنتجين. حيث انخفضت حصة الجبن غير المعلب بالتكنولوجيا الحديثة منذ هذا التاريخ من 72% إلى 20% من إجمالي سوق الجبن الأبيض (whiteunprocessed cheese soft) في 2014.⁵⁰ وكان لتوسع «دومتي» تحديداً في طرح هذه المنتجات أثر مهم على السوق، لأنها صاحبة الحصة الأكبر من الجبن غير المعالج المعلب كرتونياً (chees pack carton unprocessed) بنسبة 43% تليها «عبور لاند» بنسبة 31%.⁵¹ في المجمل، كان إنتاج مصانع الجبن مليئاً لاحتياجات الطبقة العاملة المصرية، التي صارت أقرب لعادات التمدن وأكثر استعداداً لقضاء ساعات عمل أطول. انعكس ذلك على معدلات النمو المضطربة لمنتجات هذه الصناعة، كما عملت آلة التسويق وتكنولوجيا التعبئة الجديدة على توسيع قاعدة مستهلكي الجبن المعلب بأنواعه الرخيصة والفاخرة، لتحقيق أرباحاً ضخمة على يد قاعدة عريضة من المستهلكين، يقدر فيها نصيب الفرد من استهلاك الجبن بأعلى من المتوسط العالمي ومن الدول الإقليمية المناظرة.⁵²

50 تقرير بنك استثمار برايم عن شركة دومتي - <https://goo.gl/ejv9Vr>

51 تقرير بنك استثمار برايم عن شركة دومتي - <https://goo.gl/ejv9Vr>

52 تقرير بنك استثمار برايم عن شركة دومتي - <https://goo.gl/ejv9Vr>

ما كشفته أزمة الدولار

لكن هذا السوق الحديث للجبين سرعان ما انكشف أمام أزمة تعويم الجنيه في نوفمبر 2016. حيث اعتادت هذه الصناعة على الاعتماد بمعدلات كبيرة نسبياً على مدخلات الإنتاج المستوردة، ومع انهيار قيمة الجنيه، أصبح المنتجون مضطرين لتمرير زيادة تكاليف الإنتاج على سعر المنتج النهائي، والتخلي عن بعض مستهلكيهم لصالح شريحة المستهلكين القادرين على تحمل هذه الزيادة.

يقول بنك الاستثمار «برايم» عن «دومتي»: إن «المواد الخام الرئيسية، التي تشمل لبن البودرة، وزيت الخضروات، ومركبات بروتين اللبن، كلها مستوردة، بينما المواد الخام الرئيسية لمنتجات العصير (التي تنتجها دومتي) محلية فإن (خامات عبوات) «تترا باك» للجبين والعصير أيضاً مستوردة».⁵³

ونتيجة لهذه المعطيات اضطرت الشركة لتطبيق زيادات في الأسعار بعد التعويم. حيث يقول رئيسها عمر الدماطي: «ما حدث في مصر خلال الست شهور الأخيرة كان بمثابة الزلزال.. تدهور العملة فاق التوقعات.. مبيعات الشركة تنمو في الكمية بشكل كبير على مدار 10 سنوات، ولذلك كان في هبوط الكميات ما يستدعي دراسة الأسباب.. وبناءً على تلك المعطيات بدأت الشركة في مارس (2017) التركيز على رفع سعر البيع للوصول إلى سعر مُرضٍ».

وفي تقريرها عن نتائج عام 2017، قالت الشركة إن اعتماديتها على المنتجات الموجهة لمحدودي الدخل جعلت قدرتها بعد التعويم على رفع الأسعار أقل. لذلك استهدفت «تقليل الاعتماد على الأصناف الأقل سعراً والأصعب في رفع السعر، التي كانت تمثل حوالي 40% من مبيعات السوق المحلية، وأصبحت تمثل الآن أقل من 20%»، الأمر الذي ساعد على «العودة لإجمالي المبيعات كما كانت عليه في 2016 والوصول إلى مجمل ربح أكثر من 23% في الجبن الكرتون فقط».

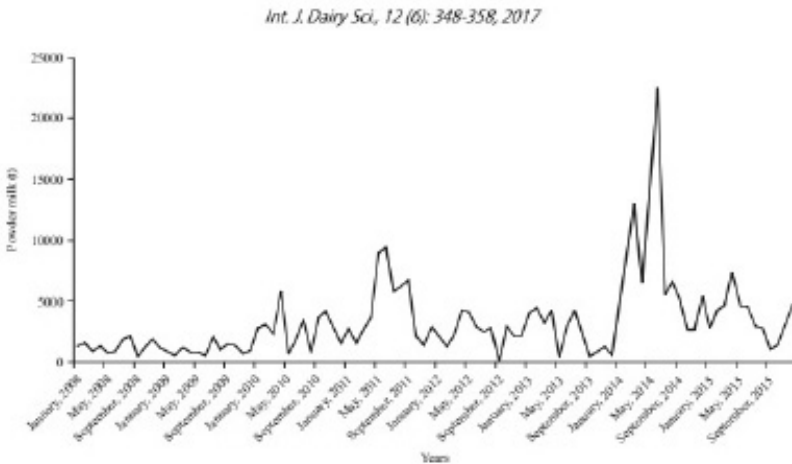
لكن لا شك أن هذا «الزلزال» كان له أثر على رؤية شركة مثل «دومتي» بشأن نمط الإنتاج القائم وطريقة توليد الأرباح. ففي البيان الخاص بنتائج الربع الأول من 2017، قال الدماطي إنه أوصى بـ«التركيز على زيادة الإنتاج باستخدام اللبن الخام، مما يحسن الربحية ويقلل الاعتماد على الدولار».

كشفت صدمة التعويم اعتمادية نسبة مهمة من الصناعات الغذائية في مصر على المكونات المستوردة. فشركة «جهينة» أيضاً، صاحبة أكبر حصة في سوق الألبان المعلبة، تمثل مدخلات الإنتاج المستوردة نحو 40% من إيراداتها، ويمثل اللبن البودرة

53 إفصاح دومتي للبورصة المصرية عن نسبة الخامات إلى سعر البيع خلال الأشهر الأربعة الأولى من 2017.

وحده 30% من مدخلات إنتاجها، وقد اضطرت بالطبع لتبني تطبيق زيادات متدرجة في الأسعار بعد التعويم.⁵⁴ وأفصحت «جهينة» بدورها، خلال 2017، عن تبنيها «خطة لمواجهة ارتفاع سعر الدولار بعد قرار تعويم الجنيه، قوامها الأساسي زيادة الصادرات واستبدال المنتجات المحلية ببعض مدخلات الإنتاج المستوردة».⁵⁵ وبالنظر إلى لبن البودرة على وجه التحديد، وهو من أهم مدخلات الإنتاج التي تجلبها شركات منتجات الألبان من الخارج، فإن هذه الخامات تمثل نحو 25% من منتجات الجبن المنتج في مصر. وقد ساعد انخفاض الأسعار العالمية لهذا الخام قبل صدمة التعويم، بسبب حظر روسيا استيراده من أوروبا، على تشجيع المنتجين المحليين على استيراده بكثافة خلال الفترة من يناير إلى يوليو 2014، كما يظهر في الرسم.⁵⁶

واردات مصر من اللبن البودرة



54 Pharos upgrades Juhayna's FV to EGP - 7.88 Mubasher Egypt - 2017 - <https://english.mubasher.info/news/3067890/Pharos-upgrades-Juhayna-s-FV-to-EGP88-7->

55 جهينة تتوسع في التصدير والاعتماد على المدخلات المحلية - جريدة البورصة - 2017.

56 Hanan Mohamed Mahrous and Mohamed Sayed Ahmed - Economic Impact of Exchange Rate on the Importation Requirements of Dairy Industry in Egypt - International Journal of Dairy Science - 2017 - <https://scialert.net/fulltext/?doi=ijds2017.348.358>.

هذا الميل لدى المنتجين المحليين للاعتماد على اللبن البودرة المستورد لا تقتصر انعكاساته فقط على مخاطر ارتفاع سعر المنتج النهائي في أوقات ضعف العمل المحلية، ولكن منتجي الألبان المحليين يزعمون أنهم متضررون من ورائه. ففي 2015، كان رئيس جمعية منتجي الألبان يشكو من أن «الحكومة تغض الطرف عن سياسات الإغراق التي تقوم بها شركات تصنيع الألبان، بإغراق السوق بألبان البودرة لطرح منتجات ألبان على أنها ألبان طازجة ١٠٠% بالمخالفة للمواصفات القياسية، بهدف الضغط على السوق المحلية لتخفيض الأسعار، وشراء الألبان بأسعار أقل من التكلفة الحقيقية للإنتاج في هذه المزارع».⁵⁷ لم تكن هذه هي الشكوى الأولى من منتجي الألبان، فقد زعموا أكثر من مرة أن الشركات الكبرى تستغل لبن البودرة المستوردة كأداة للضغط على المنتجين المحليين لتخفيض الأسعار، وأن هذا يؤثر على نشاطهم في تربية الماشية.⁵⁸ ولم يكتفوا بالمطالبة بفرض رسوم إغراق على اللبن المستورد، ولكن توجيه هذه الرسوم لتنمية المزارع المحلية.⁵⁹

علاوة على أن شركات الألبان كانت تنسق فيما بينها للتأثير على منتجي الألبان، ففي 2011 أثبت جهاز حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية أن شركات «جهينة» للصناعات الغذائية (jufo) و(بيتيو) شركة النيل للصناعات الغذائية (إنجوي) قامتا بالاتفاق فيما بينهما على تثبيت أسعار شراء اللبن الخام من المزارع، بالمخالفة لقواعد المنافسة التي ينص عليها القانون.⁶⁰

ساهمت أزمة التعويم في تغيير هذا المشهد، وأصبح الاعتماد على استيراد لبن البودرة نقطة ضعف وليس عامل قوة لمصنعي منتجات الألبان، أو بمعنى آخر كشفت هذه الأزمة أحد الجوانب السلبية في نمط هذا الاستثمار وميله لاستيراد مدخلات الإنتاج.

وإن كان بعض الخبراء يرون إن هناك معوقات أمام التوسع في الاعتماد على البديل المحلي، في ظل ضعف إنتاجية المواشي المصرية وعدم نمو أعداد الأبقار بنفس وتيرة نمو السكان.

57 «منتجي الألبان»: السياسات الخاطئة للحكومة وراء ارتفاع أسعار اللحوم - متولي سالم - المصري اليوم - 2015 - <https://djo-475684=ArticleID.aspx.article2/net.cloudfront.j84p4hjtri>

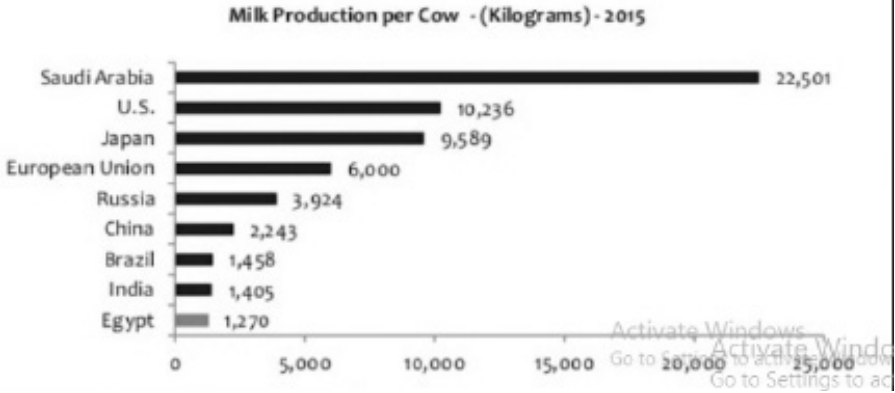
58 صناعة الألبان في خطر - وجيه الصقار - تحقيقات الأهرام - 2009 - <http://29/3/2009/Archive/eg.org.ahram.www/>

HTM.INVE1

59 «منتجو الألبان» تحذر الحكومة من التجاوب مع ضغوط إلغاء رسوم الصادر على الأعلاف - ناجي عبد العزيز وياسمين كرم -

المصري اليوم - 2008 - <https://djoj84p4hjtri.cloudfront.net/article2.aspx?ArticleID=192577&IssueID=1270>

60 «جهاز المنافسة» يجبر «جهينة» على تحديد أسعار الألبان مع المنتجين - سليم علي - اليوم السابع - 2011 - <https://goo.gl/7dP8wS>



ولم يقتصر الأمر على صناعات الألبان، فقطاع الأغذية والمشروبات بصفة عامة يعتمد بقوة مدخلات الإنتاج المستوردة، إذ إن معظم الشركات تستورد ما يتراوح بين 50 إلى 85% من موادها الخام.⁶¹

وقالت شركة «إيديتا» للمعجنات، في تعليقها على نتائج أعمالها للربع الأول من 2017، إنها عززت من فرص الربحية بفضل «خليط من زيادات الأسعار ومبادرات التحكم في التكلفة واستبدال بعض المواد الخام المستوردة بالمحلية».⁶²

وعلق أشرف بكري، مدير شركة «يونيليفر» في مصر، أثناء هذه الأزمة لوكالة «رويترز» بقوله إن «الجميع مضغوط بشأن الدولار، لذا فأنت تبدأ في النظر لقائمة منتجاتك للتخلي عن بعض الواردات الدولارية. وأشارت الوكالة في تقريرها إلى أن شركته تستورد 40% من المواد الخام الخاصة بالتعبئة، وأنها أصبحت تستهدف الاعتماد على السوق المحلي خلال ثلاث سنوات».⁶³

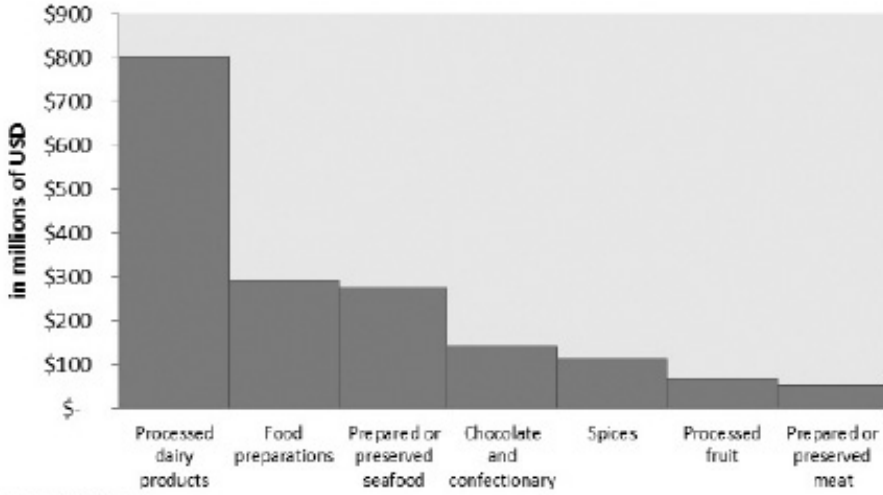
لكن كما يظهر من الرسم التالي تظل احتياجات صناعات منتجات الألبان لاستيراد المدخلات هي الأكبر بين صناعات مناظرة.

61 تقرير بنك الاستثمار برايم عن شركة عبور لاند - يناير 2017 - <https://goo.gl/ejv9Vr>

62 Edita Food Industries Reports 1Q2017 Earnings - <https://goo.gl/91sfVE>

63 RPT-Manufacturers in Egypt turn to local sourcing as prices soar - Asma Alsharif - Reuters - 2017 - <https://goo.gl/dKNdms>

Figure 4: Egypt's Top Food Ingredient Imports in 2014



Source:CAPMAS

إعادة تشكيل رغبات المستهلكين

مشكلة استيراد المواد الخام لم تكن قاعدة معممة على كل الصناعات الغذائية الكبرى، فهناك مثلاً تجربة «فارم فريتس»، التي توفر لنفسها المادة الخام الرئيسية (البطاطس) من أراضي الاستصلاح الزراعي.

وكان التحدي الحقيقي أمام الشركة هو إعادة تشكيل العادات الاستهلاكية للمصريين للاعتياد على البطاطس نصف المقلية. وقد لجأت في البداية للتركيز على التصدير، لكنها سرعان ما أقنعت الكثير من الأسر بعدم جدوى تقشير البطاطس في المنزل (ساهم بالطبع في تعزيز هذا التوجه تغير إيقاع حياة الطبقة العاملة المصرية كما أشرنا من قبل) وكما كان يقول مدير الشركة، طارق توفيق، فإنه «بالتسويق الجيد والنظرة بعيدة المدى، تستطيع أن تغير من عادات المستهلك المصري».⁶⁴

وفي واحدة من الإعلانات التلفزيونية المبكرة لـ«فارم فريتس» تتوجه الشركة إلى أطفال، يبدو من مظهرهم أنهم ينتمون إلى الطبقة الوسطى، وتطرح عليهم أسئلة مثل «هل تحب الهامبرجر مع الأرز أم البطاطس المحمرة؟» ويجيب الطفل بطريقة آلية: البطاطس المحمرة.»

كان إعادة تشكيل العادات الغذائية لصالح «البطاطس المحمرة» هو الأنسب

لنموذج أعمال الشركة، حيث تبيع الشركة البطاطس مضافاً إليها تكلفة قليها كوجبة سريعة التحضير.⁶⁵

وهناك قصة أخرى على نفس الخط وهي تجربة شركة «هاينز» في مصر. فالمواد الخام المطلوبة متوفرة في السوق المحلي والقاعدة العريضة من المستهلكين تغري بتسويق عبوات الكاتشب رخيصة السعر. لكن حتى الثمانينيات كان المصريون لا يعرفون غير الصلصلة المسبكة التي يأكلونها مع الخضار واللحم.

تبدو منافسة الشركات الكبرى للغذاء المنتج في المنزل أشبه بعملية التراكم البدائي لرأس المال كما وصفها كارل ماركس: «عملية تحول وسائل الإنتاج الاجتماعية ووسائل العيش إلى رأسمال، من جهة، وتحول المنتجين المباشرين إلى عمال أجراء من جهة أخرى».⁶⁶

ولكي نفهم نجاح شركات مثل «فارم فريتس» و«هاينز» في الانتشار في السوق المصري، من الضروري أن ننظر لطبيعة المستثمرين المؤسسين لهذه الأنشطة في مصر. فهناك تركيبة شبه متكررة في كثير من حالات المنتجات المستحدثة على الذوق المصري، يجتمع فيها رأس المال الخليجي مع الخبرة الصناعية والذوق الغربي، وأخيرا المواد الخام والأيدي العاملة المصرية.

فشركة «فارم فريتس» كانت شراكة بين مجموعة «أمريكانا» الخليجية والشركة الهولندية التي تحمل هذا الاسم.⁶⁷ وكذلك كاتشاب «هاينز»، كانت ثمرة شراكة بين «هاينز» الأمريكية و«أمريكانا» الخليجية. ولم يفت «أمريكانا» أن تدخل في سوق الحلوى حيث عقدت شراكة مماثلة مع شركة «كادبوري» في 1991.⁶⁸

هذه الصناعات المستحدثة بدأت في التسعينيات مع الانتقال للسوق الحر. أما «أمريكانا» فقد أسست عملها في مصر تحت قانون الاستثمار لعام 1974، أي أنها من ثمار حقبة الانفتاح الاقتصادي. ولم يقتصر دور الشركة الخليجية على الاستثمار في صناعة الغذاء، ولكنها دخلت مجال الوجبات السريعة من خلال نشر مطاعم مثل «ماكدونالدز» و«كنتاكي».⁶⁹ وعادة ما تكون البطاطس والكاتشب مكوناً رئيسياً في وجبات هذه المطاعم.

65 إعلان فارم فريتس - https://www.youtube.com/watch?v=-C_KiGzvnNA

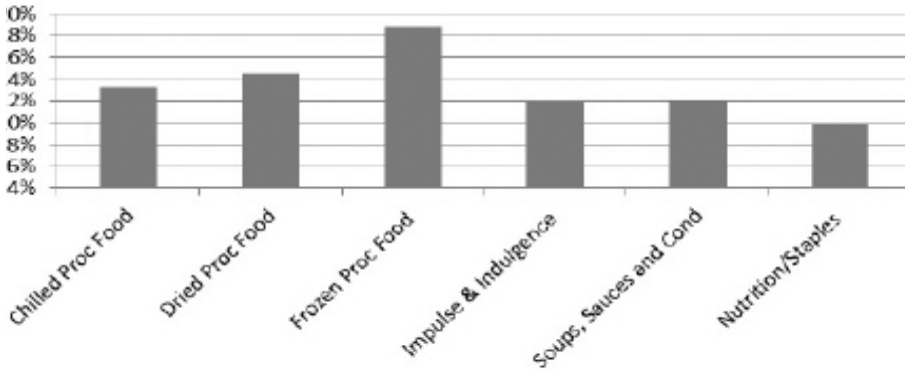
66 كارل ماركس - رأس المال - المجلد الأول - القسم الثامن - الفصل السادس والعشرون - دار التقدم - <https://www.marxists.org/arabic/archive/marx/1867-c1/ch26.htm>

67 hungry for markets - By Rehab el-bakry - business monthly - 2005 - <https://goo.gl/WN1UZW>

68 Saul Estrin and Klaus E Meyer - investment strategies in emerging markets - Edward Elgar publishing limited.2004 -

أي أننا أمام دائرة متكاملة تخدم بعضها: نمط جديد لحياة الطبقة العاملة يجبرهم على العمل لساعات أطول، ويجعل حياتهم الأسرية أكثر تفككاً وأقل قدرة على الطهي في المنزل؛ وآلة دعاية تروج بقوة للأغذية نصف المقلية، ومطاعم الوجبات السريعة التي تقدم هذه الأغذية. هذا التحول الرهيب كان يصب في صالح مراكمة رأس المال، بغض النظر عن الأضرار الصحية التي يتعرض لها المستهلكون مع تغير نمط حياتهم للوجبات السريعة.

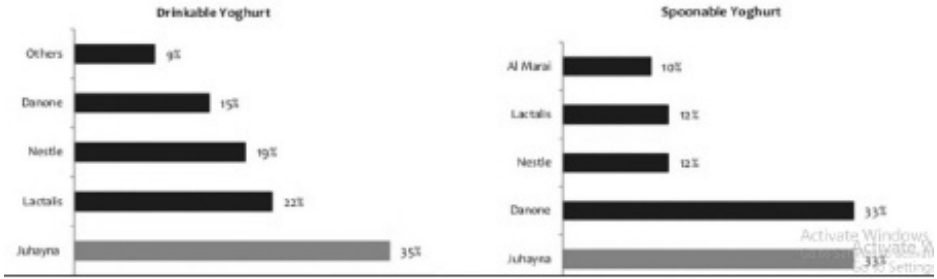
Egypt's Food Processing Industry Compound Annual Growth Rate by Sector 2010-2014



Source: Euromonitor

هناك حضور غربي واضح أيضًا في سوق الزبادي. فحتى بداية الألفينيات كان الزبادي «البلدي» يسيطر على السوق، ثم أصبح السوق مناصفة بين هذا النمط التقليدي والزبادي المعلب تحت ماركات شهيرة في 2009. ومؤخرًا تراجع الزبادي البلدي بشكل كبير، ويهيمن على هذا السوق في الوقت الحالي شركات مثل «دانون»، و«نسله» و«لاكتيل».⁷⁰

حصة الشركات من الزبادي العادي والزبادي السائل



(المصدر: بنك الاستثمار برايم).

الخاتمة

بالنظر لحصيلة مبيعات كبرى شركات الصناعات الغذائية في مصر، سنلاحظ التأثير الواضح لهيمنة الدعاية على توجيه العادات الاستهلاكية للمصريين لصالح نمط التغذية الغربي. سنلاحظ كذلك نجاح آلة التسويق في تحقيق إيرادات ضخمة من خلال سلع لا تمثل ضرورة أساسية في حياة المواطنين. علينا ألا ننسى أن ذلك يتم في وقت تعاني فيه منظومة السلع الأساسية من أزمات متكررة.

ومن بين الشركات التي حققت في 2016 مبيعات تفوق مستوى الـ100 مليون دولار: شركة «إيديتا» للمعجنات (288 مليون دولار) التي تسوق معجناتها على أنها وجبة خفيفة مناسبة للطبقة العاملة التي تقضي ساعات طويلة خارج المنزل.

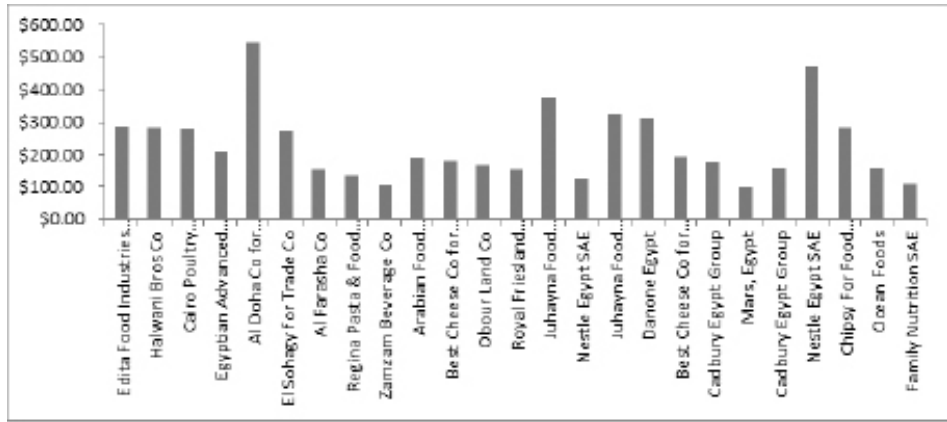
ضمن هذه القائمة أيضًا منتجات شركتي «كادبوري» من الشيكولاتة واللبن (177.3 مليون دولار مبيعات شيكولاتة و158.5 مليون دولار من مبيعات اللبن) وشركة «مارس» للشيكولاتة (التي تقترب من حاجز الـ100 مليون دولار).

بالإضافة إلى شركة «شيسبي» (280.5 مليون دولار) وشركة «أوشن فوودز» التي تنتج بسكويت «لامبادا» (157.7 مليون دولار) كذلك منتجات «نسله» من الآيس كريم، التي تتبعها الآن العلامة التجارية «كيمو» (469 مليون دولار).⁷¹

هذا الحضور القوي للعلامات التجارية، يروي لنا قصة تطور الصناعات الغذائية في مصر منذ حقبة الانفتاح. وكيف لعبت سياسة صناعة الرغبة دورًا في خدمة أهداف التراكم الرأسمالي. وفي مقابل ذلك لم تنجح الرأسمالية -الدولة- في حل معضلات الجوع الرئيسية عند المصريين.

71 Ibrahim Al-Habbal, Marketing Assistant and Mariano J. Beillard, Senior Regional Agricultural Attaché - Food Processing Ingredients - Annual 2017 - USDA - 2017.

قيمة المبيعات السنوية لعدد من الشركات العاملة في مصر بالمليون دولار (المصدر وزارة الزراعة الأمريكية).



القسم الثاني جراحة زرع الوجه

- الفصل الثالث: حلول القطاع الخاص مكان الدولة في الصناعات الهندسية
عمر غنام
- الفصل الرابع: صناعة المنسوجات في مصر.. تطوير أم تعميق للتخلف؟
كريم مجاهد
- الفصل الخامس: الاتصالات.. الأرباح للقلة، والسيطرة للدولة
آلاء مصطفى

على طريقة فيلم الأكشن الشهير "face off" تبدو قصة الرأسمالية المصرية مع القطاع العام. حيث يشرح هذا القسم كيف حل القطاع الخاص مكان الدولة في الصناعات الهندسية والنسيجية، وفي خدمات هامة أيضاً مثل الاتصالات. وكيف تم تمهيد الأرض للمستثمرين عبر امتيازات عدة، حتى بدأ الأمر في بعض الحالات وكأنه مجرد عملية تبديل للواجهة لكي تنتقل عملية التراكم من القطاع العام إلى الخاص، وبشروط جديدة تصب في صالح نخب صغيرة.

الفصل الثالث

طقوس العناكب..

حلول القطاع الخاص مكان الدولة في الصناعات الهندسية

كريم مجاهد

يحاول هذا الفصل التأريخ لتطور قطاع الصناعات الهندسية في مصر، بدءًا من كونها استثمارًا أجنبيًا بشكل رئيسي يتم تحويلها إلى رمز للاستقلال الاقتصادي والتحرر الوطني، انتهاءً إلى صناعة متباطئة تحت سيطرة رأس المال الخاص المحلي. لا يؤمن كاتب هذا الفصل بفضل لحاكم على آخر، ولا يرى فائدة من لعق أحذية الموق، فكاتب هذا الفصل لم يوثق إلا ما وجد، ولم يخلق شيئًا يتسق مع رؤيته الخاصة.

إقلاع طموح

برغم ندرة استخدام مصطلح الصناعات الهندسية¹ خارج مصر، إلا أن له وزن معتبر في الكتابات التي تناقش الاقتصاد المصري. ويخيم الغموض على أصل هذا المصطلح، لكن أول ظهور هام له في إطار الاقتصاد المصري كان من خلال القرار الرئاسي 453 لعام 1958، الذي صدر بهدف إعادة تنظيم اتحاد الصناعات المصرية وغرف الصناعات المختلفة داخل الاتحاد، في عهد الرئيس الأسبق جمال عبد الناصر.² القرار الذي تم اتخاذه في إطار عملية إعادة هيكلة الاتحاد، والذي جاء بعد عام من إنشاء المؤسسة الاقتصادية وإنشاء وزارة الصناعة قبلها بقليل، استهدف وضع تقسيم للقاعدة الصناعية في مصر³ بطريقة تسهل عملية التخطيط لسياسات إدارة القطاع الصناعي وخلق التعاون بين القطاعات المختلفة، وبينهم وبين الحكومة المصرية.

في هذا الإطار تم تشكيل مفهوم الصناعات الهندسية، والذي اشتمل تحت مظلتها لصناعات ناشئة تتطلب مدخولاً تكنولوجياً عالياً، ولا تقع تحت تصنيف أي من الصناعات التقليدية مثل الصناعات الغذائية، والصناعات الكيماوية، والغزل والنسيج، إلى آخره. فأتى المفهوم معبراً عن صناعات مختلفة ومشتتة، من ضمنها صناعة السيارات، وصناعة الأجهزة المنزلية، وصناعة الإلكترونيات، وصناعة السفن، والترسانات البحرية، وصناعة الكابلات الكهربائية، وصناعة المراجل البخارية، وحتى

1 يستخدم المصطلح في اللغة العربية فقط ويختلف معناه من دولة لدولة فعلى سبيل المثال في الأردن يتضمن صناعات الحديد والصلب وكل صناعات السبائك، في مصر لا يتضمن الحديد والصلب على الإطلاق ويتضمن بعض صناعات السبائك الدقيقة نسبياً.

2 <http://www.fei.org/index.php/en/fei/about-fei>

3 Robert Mabroand Samir Radwan, Industrialization of Egypt 1939-1973, New York, Oxford University Press, 1976, P39.

صناعة خطوط السكك الحديدية.

هذه المجموعة من الصناعات، رغم تنوعها الشديد، تشاركت في سمة رئيسية في عام 1958، وهو تخلفها الشديد. ولما تراءى للحكومة أهميتها، تم استهداف هذا القطاع بالتحديد، ليكون المحرك الأساسي للاقتصاد المصري عامة، وللنهضة الصناعية المستهدفة بخاصة.

من المهم الإشارة في هذا السياق إلى أنه إبان قرار خلق قطاع الصناعات الهندسية كمظلة لهذه الصناعات، كانت كبقية الاقتصاد المصري تحت سيطرة رأس المال الخاص. بل إن قرار إنشاء الغرفة الهندسية داخل اتحاد الصناعات المصرية، أتي تحديداً لتسهيل التعاون بين الرأسماليين الصناعيين والحكومة المصرية. فحتى هذا الوقت كان عبد الناصر ما زال يغازله الأمل في أن تسارع البرجوازية الوطنية إلى المقدمة، وتقوم بدورها التاريخي في التنمية الاقتصادية في مصر، وتحولها إلى بلد صناعي.

كانا رأسا الحربة لهذا الحلم هما المؤسسة الاقتصادية (والتي تدير الأصول الاقتصادية الحكومية) واتحاد الصناعات المصرية (والذي ينسق بين رأس المال الخاص) ورغم أن الاثنین سارا في مسار تطوير الاقتصاد المصري ونقله إلى طور التصنيع، إلا أنه مع تطور الأحداث بدا واضحا أن القطاع العام ممثلاً في المؤسسة الاقتصادية، سيكون العماد الأساسي لخطة التصنيع، بينما سيلعب اتحاد الصناعات المصرية دوراً ثانوياً.

عملت المؤسسة الاقتصادية كذراع اقتصادي للحكومة، حيث ضلعت في إدارة الأصول الأجنبية المستولى عليها بعد حرب 1956، وكممثل للحكومة في المشاريع المشتركة. وبرغم قصر عمرها، فهي لم تستمر إلا أربعة أعوام فقط، لكنها تغولت بسرعة كبيرة، وأصبحت في 1961 مسيطرة على جزء ضخم من الاقتصاد المصري. إذ كان ينبع منها أكثر من 30% من الإنتاج الصناعي المصري، وتوظف 20% من العاملين بالصناعة في مصر.⁴

هذه الأرقام تقدم لنا «نيجاتيف» الصورة الأصلية لرأس المال الصناعي المصري في هذه الحقبة. حيث تُظهر بوضوح التميز النسبي لمؤسسات القطاع العام على مؤسسات القطاع الخاص. هذه النقلة النسبية للقطاع العام لم تتم فقط بفضل رعاية المؤسسة الاقتصادية، فلا يمكننا إغفال حقيقة أن أصل المؤسسة الاقتصادية كان قائماً على الأصول الأجنبية المؤممة.

4 Samir Radwan, Capital Formation in Egyptian Industry and Agriculture 1882-1967, St Antony's College Middle East Monographs (London: Ithaca Press, 1974) P206.

هذه الأرقام لا تعبر فقط عن الأوضاع في 1961 وحجم نشاط المؤسسة الاقتصادية، بل تعطينا أيضًا فرصة لنرى كيف كان الحال قبل أن تدخل الدولة إلى حلبة الصناعة. فإذا افترضنا أن الميزة النسبية للمؤسسة الاقتصادية نبعث، ولوجزئيًا، من اعتمادها على شركات ومصانع أجنبية، فإمكاننا أن نتخيل الدور الكبير لرأس المال الأجنبي قبل الحقبة الناصرية، حيث تركزت رؤوس الأموال الأجنبية في القطاعات ذات الإنتاجية الأعلى والقيمة المضافة المرتفعة، مقارنة برأس مال محلي متركز في الصناعات التقليدية.

كما أن إنتاجية القيمة المضافة لكل عامل (value added productivity) تعرفنا بشكل أفضل على نمط الاستثمار الرأسمالي في هذه الصناعات. فالقيمة الإنتاجية للسلعة تنبع من ثلاثة أصول، العمالة، رأس المال (ممثلًا في وسائل الإنتاج والمكينات) المواد الخام. وبافتراض أن رأس المال المحلي والأجنبي يحصلان على الخامات بنفس السعر، فيمكننا شطب الخامات من طرفي المقارنة. ولما كانت المصانع الأجنبية تنتج قيمة أعلى برغم نسبة عمالة أقل، فيمكننا استنتاج أنها كانت تعتمد على استثمارات رأسمالية ضخمة لرفع الإنتاجية العمالية لهذه الدرجة مقابل استثمارات رأسمالية ضعيفة على جانب رأس المال المحلي.

وجود هذا النمط واستمراره في 1961، يعني أن سياسة كثافة الاستثمار ظلت متبعة تحت إمرة المؤسسة الاقتصادية كالسياسة الرسمية للدولة.

أهمية هذا الاستنتاج أنه يوضح بما لا شك فيه أن رأس المال المحلي كان محجمًا عن الاستثمارات الكثيفة طويلة الأجل اللازمة لتطوير الصناعة ورفع الإنتاجية على الأمد الطويل. ما يعني أن الفكرة الشائعة عن أن الضعف النسبي للاستثمارات الصناعية الخاصة في الخمسينيات، كان بسبب خوف رجال الأعمال من التأميمات آنذاك، أمر محل شك. فهذا الإحجام عن الاستثمارات الصناعية كثيفة رأس المال، التي كانت السلطة ترغب فيها بقوة باعتبارها قاطرة لتحديث الاقتصاد، لم يكن واقعًا فقط بعد انقلاب يوليو 1952، ولكنه كان توجهًا راسخًا للقطاع الخاص المصري من قبل وصول الضباط الأحرار للسلطة.

في الحقيقة فإن كتاب اقتصاديين بارزين مثل سمير رضوان، وروبرت مابرو، اللذان كتبا باستفاضة عن الاقتصاد المصري، يشيران إلى القطاع العام الصناعي على أنه القطاع الحديث الوحيد في مصر في الحقبة الناصرية. حيث فشل رأس المال المحلي في المحافظة على معدل استثمار رأسمالي مرتفع بما فيه الكفاية، بما كان ينبغيء بأنه سيسقط ضحية التقادم ومرور الزمن، ليتحول إلى كيانات شديدة انخفاض الإنتاجية بنهاية الستينيات.

هكذا، في مواجهة رأس مال محلي محجم عن الاستثمار وغير راض بالاضطلاع بوظيفته التاريخية في الترقى الاقتصادي، توجهت رؤية الدولة، وعلى رأسها عبد الناصر، إلى القطاع العام لتقود عملية التصنيع وترك الصناعة الخاصة تعبت في الهوامش.

في عام 1960 كانت البداية الرسمية للخطة الخمسية الأولى والتي خصصت اهتمامًا كبيرًا بالتصنيع، وخاصة الصناعات الهندسية. واستهدفت الخطة الطموحة إنشاء العديد من الشركات والمصانع، على رأسها شركة النصر لصناعة السيارات، وشركة النصر لصناعة التلفزيون والإلكترونيات، وشركة النصر لصناعة المراجل البخارية وأوعية الضغط، وشركات أخرى، كما تم تأمين بعض المشروعات المشتركة في تلك الفترة، مثل النصر فيليبس للآلات الكهربائية والإلكترونية. كل هذه الشركات المنشأة حديثًا، بالإضافة للشركات المؤممة، تم تنظيمها تحت الإدارة المباشرة لوزير الصناعة.⁵ وخلال الخطتين الخمسيتين الأولى والثانية، شهد قطاع الصناعات الهندسية نموًا متسارعًا وتحسنًا مدهلاً. حيث تضاعف نصيب القطاع من القيمة المضافة الصناعية من 3.1% في عام 1960 لأكثر من 6.5% عام 1967. وبينما وظف القطاع نحو 10 آلاف عامل عام 1952، أكثر من 80% منهم عاملون بقطاع النقل، وصل عدد العمال لأكثر من 39 ألف عام 1967، بزيادة نسبية تقدر بأكثر من 290%. وداخل قطاع الصناعات الهندسية نفسه، ارتفعت العمالة في قطاع الآلات الكهربائية بأكثر من 920%، وفي قطاع الآلات الغير كهربية ارتفعت العمالة بأكثر من 1560%، وفي نفس الفترة ارتفعت القيمة المضافة في القطاع من مجرد 2.85 مليون جنيه مصري عام 1952 إلى نحو 20 مليون جنيه مصري عام 1967، وهي زيادة مذهلة تفوق⁶ 600%.

ترسم هذه الأرقام صورة لقطاع حيوي متسارع النمو، وتدحض أسطورة القطاع العام غير الكفؤ المهدر للموارد. حيث إنه في هذا الوقت كانت أكثر من 90% من القيمة المضافة في القطاع الصناعي تنبع من القطاع العام،⁷ كما نرى أيضًا أن الحكومة ثابرت في سياسة الاستثمار كثيف رأس المال، مما نتج عنه ارتفاع ملحوظ في الإنتاجية العمالية، حيث زادت القيمة المضافة للصناعات الهندسية بضعف نسبة زيادة العمالة.

5 Adel Gazarin, Snapshots From My Life: 40 Years of Industry in Egypt, P114.

6 Mabro, 100-105 مابرولا يستخدم مصطلح الصناعات الهندسية البيانات الموضحة هنا هي مجموعة تصنيفية طبقًا لمابروتتضمن صناعة السيارات، صناعة الآلات الكهربائية وصناعة الآلات الغير كهربية. هذه المجموعة تطابق لحد كبير مفهوم الصناعات الهندسية.

7 Samer Soliman, State and Industrial Capitalism in Egypt, Cairo papers in social science, AUC, P11.

العقود الضائعة:

كان لسياسات الانفتاح الاقتصادي والخصخصة بعد الحقبة الناصرية أثر كبير على التحولات التي جرت بقطاع الصناعات الهندسية. وبصفة عامة يمكن أن نقسم التحولات التي عاشها القطاع الصناعي في مصر خلال عقود التحرر الاقتصادي إلى ثلاث مراحل رئيسية: التحجيم، التعطيش، الأسطورة (أي خلق الأسطورة).

وفاة عبد الناصر في سبتمبر 1970 كانت بمثابة إشارة البداية لتغيير جذري في السياسة الصناعية المصرية. فعلى الرغم من أن الأغلبية ترى الخصخصة كسياسة وليدة لبنات أفكار مبارك، ونهايات عصر السادات، إلا أن التجهيز لعملية الخصخصة وانسحاب الدولة من ميدان الصناعة بدأ فعليًا في عام 1971.

في 1971 صدر قانون 60 لعام 1971، الذي سمح لشركات القطاع العام بأن تعطي الأولوية لتحقيق أهداف الربحية. هذا التحول كان معناه بكل بساطة أن الشركات ستتركز على الأرباح، بينما تهمل الاستثمار التنموي. وهو أول إجراء ساعد على تغيير نمط الاستثمار في القطاع العام، والصناعات الهندسية على وجه الخصوص، عن الصورة التي بدا عليها وقت ناصر، فمع غياب الاستثمارات كثيفة رأس المال، سيبدأ القطاع العام في التخلف عن ركب التطور التكنولوجي.

بعدها بقليل، في نفس العام، صدر قانون 65 لعام 1971 لتشجيع الاستثمار الأجنبي في مصر. وفي عام 1975 أتت موجة جديدة من القرارات، فبعد مرور ورقة أكتوبر للانفتاح الاقتصادي، مُرر قانون 111 لعام 1975 الذي منح مديري شركات القطاع العام صلاحيات واسعة وحريات غير مسبوقة في إدارة الشركات. كما ألغى التمثيل الإلزامي للعمال في مجالس إدارة الشركات، ليحول شركات القطاع العام إلى ديكتاتوريات صغيرة بمدراء غير مسئولين من أحد.

وفي نفس العام صدر قانون 112 لعام 1975، الذي سمح ببيع أسهم شركات القطاع العام، كما سمح لشركات القطاع العام بالاقتراض من البنوك التجارية بدلاً من الحصول على التمويل من البنوك الحكومية. وبينما تمتع المستثمرون الأجانب بكافة الحوافز التي تمنوها بموجب قانون 65 لعام 1971 وقانون 43 لعام 1974، ظل رأس المال المصري غير مدعو للمائدة. حتى اتجهت الدولة لمساواته برأس المال الأجنبي عبر تشريعات لاحقة. وبموجب قانون 159 لعام 1981 تم تخفيض نسبة العمال من الأرباح من 25% سابقاً إلى 10% فقط، تسدد بعد دفع كافة التزامات الشركة المالية⁸.

بحلول عام 1978، كانت آثار قوانين 1971 بمنح الأولوية للأرباح على حساب الاستثمار أتت ثمارها، حيث أصيب القطاع العام بالترهل. وبينما تسببت هذه القوانين في تحجيم استثمار الدولة التنموي في القطاع الصناعي، استمر القطاع العام في التزامه بتعيين الخريجين الجدد (الذي كان ناصر قد رسخه خلال سنوات حكمه) والنتيجة بالطبع هي توسع في التعيينات العمالية مع تباطؤ في نمو النشاط التصنيعي، ما قاد الدولة في عام 1978 إلى إلغاء نظام الحصص التعيينية، وجعل التعيينات بناءً على الحاجة الفعلية.⁹

لذا يعتبر عام 1978 نهاية أول مرحلة من تحولات الصناعة في مصر خلال التحرر الاقتصادي، التي نطلق عليها مرحلة «التحجيم». فسياسة التوجه الربحي بدلاً من التنموي في القطاع العام قادت إلى التقادم والترهل. كما مُنحت صلاحيات واسعة للمديرين في غياب أي رقابة للعمال، ما أتاح فرصاً غير مسبوقة للفساد الإداري. وأخيراً، فإن إلغاء حصص التعيينات سهل عملية تصفية الشركات لاحقاً. وفي المقابل كانت التسهيلات الممنوحة للقطاع الخاص الأجنبي والمحلي تمنحه الدفعة اللازمة للقضاء على القطاع العام المتقادم وتصفيته.

وفي عام 1983، تم إعادة تنظيم القطاع العام مرة أخرى، حيث تم تأسيس هيئات قطاع عام لإدارة شركات القطاع العام، لتتحكم كل هيئة في جميع الشركات التابعة لقطاعها. في هذا السياق، تشكلت هيئة القطاع العام للصناعات الهندسية، تحت رئاسة الدكتور المهندس عادل جزارين، مدير شركة النصر لصناعة السيارات. وتحت مظلة تلك الهيئة كان يوجد أكثر من 21 شركة تغطي كل صناعات القطاع، بداية من السبائك والكابلات، وحتى السيارات والمراجل البخارية. وكانت قيمة ما يتم تصنيعه في شركات هيئة القطاع العام للصناعات الهندسية في سنة تشكيلها 1984/1983 نحو 988 مليون جنيه مصري، ينتجهم أكثر من 70 ألف موظف، يتقاضون أكثر من 165 مليون جنيه كأجور. وفي نفس العام قامت شركات الهيئة بتصدير منتجات بقيمة 125 مليون جنيه، وحققت أرباحاً تقدر بنحو 48 مليون جنيه.¹⁰ وعلى الرغم من أن هذه الأرقام في ظاهرها قد تبعث على التفاؤل، إذ توحي بأن القطاع العام ثابر في ظل سياسات مناوئة له، إلا أنها في الحقيقة كانت آخر ضوء لنجم يحتضر، حيث ستبدأ قوة القطاع في التدهور سريعاً مع امتصاص القطاع الخاص لماء الحياة منه.

9 Kate Gillespie, The Tripartite Relationship: Government, Foreign Investors, and Local Investors During Egypt's Economic Opening, Praeger, 1984, P122.

10 Guide to Industry in Egypt in 30 Years: Vol 2, Ministry of Industry: General Authority for Industrialization, P274.

وعلى عكس اعتقاد واسع بأن الرأسماليين المصريين طفيليون بطبيعتهم، وهو ما يمنعهم من الاستثمار في الصناعات الثقيلة أو المتطورة، فإن الثمانينيات والتسعينيات عكست صورة مختلفة. فبين عام 1981/1980 و1995/1994 زادت حصة الصناعات الهندسية من إجمالي الصناعة الخاصة من 9% إلى 15.8%. كان ذلك في حقبة تنتقل فيها الطاقة التصنيعية بشكل تدريجي من القطاع العام إلى القطاع الخاص، حيث ارتفع نصيب القطاع الخاص من إجمالي الناتج الصناعي من مجرد 16.4% لأكثر من 66.75%¹¹. كانت هذه حقبة «تعطيش» القطاع العام حيث ظهرت النتائج الكارثية لقرارات السبعينيات جلية في النصف الثاني من الثمانينيات، وبدأ القطاع العام يفشل في مجاراة القطاع الخاص، لينهار تحت وطأة ما نسميه بـ«العطش الاستثماري».

هذه الزيادة المذهلة والمفاجئة في إنتاج القطاع الخاص تنزع بنا إلى الريية وتجبرنا على طرح السؤال، لماذا نجح الرأسمال الصناعي الخاص في الثمانينيات والتسعينيات وحتى بداية الألفية، بينما فشل رجال الصناعة في الأربعينيات والخمسينيات؟ خاصة وأن كثيرين من رجال الصناعة في الثمانينيات كانوا نفس رجال الصناعة في الأربعينيات، الذين عادوا بعد دعوة الدولة لهم خلال فترة الانفتاح. كيف تمكن رأس المال الخاص من أن يسيطر على المشهد بهذه السرعة؟ وأين حدث التراكم الرأسمالي اللازم لبناء هذه القاعدة الرأسمالية أصلاً؟ وأخيراً.. هل كان نمو قطاع الصناعات الهندسية مستدام؟

بما أن قطاع الصناعات الهندسية شاسع المساحة ويشمل صناعات شديدة الاختلاف والتعدد، سنحاول الإجابة على هذه الأسئلة عن طريق التركيز على قطاعين يقعان تحت مظلته، خاصة وأنهما كانا يشكلان قرابة 80%¹² من القطاع في السنوات الأخيرة. القطاع الأول هو قطاع الأدوات الكهربائية والإلكترونية، والثاني هو قطاع السيارات، وكل قسم يحتوي على دراستي حالة واحدة عن شركة قطاع عام، وأخرى عن شركة قطاع خاص.

11 برغم اتفاق الدكتور الراحل المشهور به إلا أن الأرقام التي نقلها دكتور سامر سليمان هنا يجب أن تأخذ ببعض الحذر حيث أنها غير متفقة مع بعضها البعض، والوارد أنه نقلها كما هي من المصدر. أخذ الكاتب الأرقام الأكثر اتفاقاً مع بقية المصادر 26-Soliman, P25

12 Growth Beyond Borders, (Auto Parts, Vehicle Industry), Engineering Export Council of Egypt, 2016.

الأدوات الكهربائية والسلع المعمرة

أعطت الإدارة الناصرية أهمية خاصة للأدوات الكهربائية والسلع المعمرة عن دراسة وتمعن، فلم يكن هذا التركيز اتجاهًا غوغائيًا، بل سياسة مدروسة الجوانب وذات فوائد عديدة. فأولاً كانت هذه المنتجات من أكثر الصناعات المتطورة عالميًا في هذا الوقت وأكثرها رقيًا وكان ذلك من ضمن دوافع التركيز عليها، بحيث تصبح مدخلًا لبناء خبرات في مجال التكنولوجيا الحديثة وللحاق بركب الصناعات المتقدمة. كما تساعد هذه الأدوات الأسر المكونة في الطبقة العاملة المصرية على إنجاز المهام المطلوبة للمنزل، التي تساهم في عملية إعادة إنتاج الفرد العامل (مثل تحضير الأكل، غسل الملابس، وغيرها من المهام المنزلية اللازمة) ما يتيح للمزيد من العمالة وقتًا أكبر للمساهمة في النشاط الإنتاجي، ويساعد ذلك المرأة على وجه التحديد على الانضمام إلى صفوف العمال.

أخيرًا.. كان من الأسباب الأساسية للاهتمام بهذه الصناعات، رغبة النظام الناصري في الهيمنة الأيدولوجية على الجماهير عبر التلفزيون والراديو الترانزستور. حيث كان لهذه الأجهزة دور أساسي في نشر أفكار الاشتراكية العربية في كل بيت ومصنع ومقهى، داخل مصر وخارجها، ما جعل منها ركنًا أساسيًا للمشروع القومي لعبد الناصر.

في سياق هذه الحملة لتشكيل الوعي المصري خاصة، والعربي عامة، كان لعبد الناصر ثلاثة فرسان. أولهم شركة «النصر» للتلفزيون والإلكترونيات، التي أنشئت في عام 1960، وثانيهم شركة «فيليبس» الشرق الهولندية، التي تم تأميمها ليتغير اسمها إلى «النصر» للأدوات الكهربائية والإلكترونية (فيليبس) عام 1961، والثالثة هي الشركة العربية للراديو والترانزستور والأجهزة الإلكترونية (تيليمصر) والتي أنشئت عام 1962.

هذه الشركات الثلاث سيطرت على سوق الأجهزة الكهربائية المصري وتوسعت إلى السوق العربي أيضًا. وبلغت قيمة إنتاج الشركات الثلاث في عام 1962/1961 نحو 3.7 مليون جنيه مصري، ونمت هذه الإنتاجية لتصل إلى ما يزيد عن 262.9 مليون جنيه مصري¹³ بحلول 1984/1983 (في العام الذي تم فيه تشكيل هيئة القطاع العام للصناعات الهندسية) كما بلغت قيمة صادراتها في نفس العام 12 مليون جنيه مصري¹⁴.

13 ما يوازي 375.5 مليون دولار

14 Guide to Industry in Egypt in 30 Years: Vol 2, Ministry of Industry: General Authority for Industrialization, P291-296.

من ضمن الأخوات الثلاث، كانت «تيليمصر» الأولى في الرحيل، حيث عرضت الحكومة 65% من أسهمها للبيع في عام 1996 ضمن برنامج الخصخصة (برغم استمرارها في السوق إلى الوقت الراهن، إلا أن وجودها ضعيفاً للغاية وغير محسوس). بعد عامين قامت الحكومة بشراء حصة «فيليبس» في شركة «النصر فيليبس» لتصبح الشركة مملوكة تماماً للدولة، وغيّرت اسمها إلى «نيازا». وخلال عملية إعادة تنظيم الشركة، تخارجت تماماً من سوق السلع المعمرة والمنتجات الكهربائية، ليقصر نشاطها فقط على تصنيع المصابيح الكهربائية.

الشركة التي كانت أول من يُصنّع أدوات كهربائية في الشرق الأوسط، وصل بها الحال إلى أن تكون مجرد مصنع لمبات. وبينما كانت قيمة ما تُصنّعه عام 1984 يربو على 94 مليون دولار، أصبحت لا تنتج في 2017 إلا ما يقدر بـ6.25 مليون دولار.¹⁵

أما شركة النصر فقد قررت الحكومة تصفيتها في 2006. ويروي طلال شكر¹⁶ أنها كانت أقوى الشركات الثلاث في السوق، وما يؤكد روايته أن النصر كانت المصنع الوحيد المعتمد لدى «توشيبا»، و«شارب»، و«سامسونج»، و«فريش»، وهم جواهر التاج لخطوط إنتاج النصر من ضمن شركات عالمية أخرى.

كان هدف الشركة دائماً هو الوصول إلى تصنيع المنتج 100% محلياً، لكن مع التطور المتسارع لتكنولوجيا الاتصالات ظل هذا الهدف مجرد حلم.

من كل منتج كانت عليه علامة شركة النصر كان ما بين 25% إلى 65% مصنع محلياً، والباقي يتم استيراده من الشركة الموكلة. وفي عام 1983/1984 كانت إنتاجية الشركة 80.6 مليون جنيه مصري،¹⁷ وأرباحها تفوق 5.5 مليون جنيه مصري،¹⁸ لتحقق هامش أرباح أكثر من 6.8%.

لكن سريعاً ما ستتبدل أقدار الشركة، لتصبح عبءاً بين شركات القطاع العام، وموذجاً على الكيانات الإنتاجية التي اجتمع عليها عناصر إهمال الاستثمار الرأسمالي، والقوانين التي سهلت لمديري القطاع العام أخذ قرارات بدون الرجوع إلى وزارة الصناعة، وأتاحت لهم أخذ قروض تجارية والتعامل مع البنوك الخاصة بطريقة أضرت بأداء الشركة بشدة.

15 موازنة الشركة 2016/2017 http://www.neeasae.com.eg/index.php?mode=getmoduledetails&Id=127

16 طلال شكر: قيادي عمال ولد في النصف الثاني من الأربعينيات، عمل بشركة النصر منذ عام 1968 حتى تصفيتها في 2006. في خلال الثمانية والثلاثين عاماً التي قضاها في الشركة عمل في السلك النقابي وكمنظم للعمال، كما كان ممثلاً عن العمال في مجلس إدارة الشركة منذ عام 1978 حتى حلها في 2006. قابلته كاتب الفصل لأخذ شهادته في 2 يوليو 2018 في القاهرة.

17 أي ما يوازي 115.1 مليون دولار

18 قرابة 7.86 مليون دولار.

في عام 1983 قام مدير شركة النصر بأخذ ثلاثة قروض تجارية بفترة سماح 180 يوماً فقط لا غير، في مخاطرة ضخمة وكارثية. القرض الأول من البنك الأهلي بقيمة 11 مليون دولار، والقرض الثاني من البنك الوطني للتنمية بقيمة 9 مليون دولار، والقرض الثالث من بنك مصر، وكانت عملته الجنيه المصري، وذلك لتسيير الحسابات الجارية. لا نجد حتى الآن تبريراً منطقيًا لضخامة هذه القروض، فالمبرر الأساسي أنها كانت قروضاً استثمارية لتوسيع القدرات الإنتاجية للشركة وتمويل شراء مكونات الإنتاج المستوردة، لكن فترة السماح المقدره بستة أشهر فقط غير منطقية تمامًا مع طبيعة القروض الاستثمارية. في نفس الفترة قام مدير الشركة بتوقيع عقد يمنح شركة «العربي» لتجارة الإلكترونيات حقوق خدمة ما بعد البيع حصريّة كاملة مقابل 3 جنيهات مصرية للجهاز. شكلاً هذان القراران ضربة موجعة جدًا للشركة، خاصة وأن الشركة خسرت أحد مصادر ربحيتها المستمرة بسبب عقد «العربي»، وفي عام 1985/1984 انخفضت أرباح الشركة بنسبة 36.4%، لتقل عن 3.5 مليون جنيه، لتبدأ فترة صعبة في تاريخها¹⁹.

في عام 1986، كانت حكومة رئيس الوزراء، على لطفي، تواجه بوادر أزمة حقيقية، فارتفع العجز وتسارع التضخم، وتحولت الديون الخارجية إلى تلال لا أول لها ولا آخر، وهي الأزمة التي سيتم حلها في 1991 بمساعدة صندوق النقد والبنك الدوليين. لكننا ما زلنا في عام 1986 مع قصة شركة النصر، حيث قررت حكومة علي لطفي فجأة وقف تخصيص العملة الصعبة لشركات القطاع العام لتمويل استيراد مستلزمات الإنتاج من الخارج. ولتزيد الطين بلة، قررت منع البيع داخل السوق المصري بالعملة الصعبة، وحتى هذا القرار كانت الشركة تقوم بالبيع في السوق المحلي للموزعين بالدولار لتمويل احتياجاتها الدولارية لشراء مستلزمات الإنتاج من الخارج، وهي سياسة كانت تنقل حمل تمويل احتياجات الشركة من العملة الصعبة إلى التجار، بدلاً من الشركة نفسها.

لم تقتصر المشكلة على أن الشركة الآن غير قادرة على شراء مدخلات الإنتاج المستوردة، وتسبب ذلك في تعطيل خطوط الإنتاج، إلا أنها أيضًا كانت بحاجة لتسديد مستحقات ديونها، والتي جزء مهم منها مقوم بالدولار. لذا شهد عام 1987/1986 بداية الخسارة بعد 27 عامًا من النجاح²⁰.

وفي عام 1991 حصلت مصر على حزمة إنقاذ مالي دولية تحت ما يعرف ببرنامج التثبيت والتكيف الهيكلي. وبالنسبة للشركة التي تعاني من أزمة توفير عملة لأكثر

19 طلال شكر

20 طلال شكر

من أربع سنوات، مثلت حزمة الإنقاذ طوق نجاة لها، حيث ساهمت في توفير العملة الصعبة للشركة، ما ساعد على عودة كل خطوط الإنتاج لكامل طاقتها الإنتاجية، ومع ذلك ظلت تحقق خسائر، فخلال السنوات الأربع لأزمة العملة تراكم عليها جبل من مستحقات الديون منع شمس الأرباح من السطوع. ويعلق شكر على أداء الشركة في هذه الفترة بقوله إن خسائر الشركة كانت ورقية فقط، بمعنى أن الإنتاجية كانت كافية لتمويل العمليات الجارية، ولكن الديون المتراكمة وفوائدها جعلها الشركة مسجلة في بند الخسارة.

وفي مطلع التسعينيات تم تحويل نظام الهيئات العامة للقطاع العام إلى نظام الشركات القابضة، ومعه تحولت الهيئة العامة لقطاع الصناعات الهندسية إلى الشركة القابضة للصناعات الهندسية، والتي اتخذت خطوات جريئة لإنقاذ شركة النصر بدءاً من عام 1993.

بحلول عام 1993، كانت شركة النصر قد نجحت في تسديد التزاماتها إلى البنك الوطني للتنمية كاملة، ولكن التزاماتها لبنكين آخرين تراكمت لدرجة مرعبة هددت بقاء الشركة. وقامت الشركة القابضة بالتفاوض مع البنكين بالنيابة عن شركة النصر وتوصلت إلى تسوية يتخلى بموجبها البنكان عن جزء من مستحقاتهما، مع إلغاء مستحقات الفوائد، مقابل الانتظام في الدفع في مستحقات أصول القروض. فمع كل دفعة من الأصول تسدد، تلغى دفعة من الفوائد.. وهكذا. في نفس الوقت قامت الشركة القابضة بتعزيز رأسمال شركة النصر، فزادته من الستة مليون جنيهه الأصلية، ليصل إلى 89 مليون جنيه مصري، وهو ما سمح للشركة بالانتعاش لفترة. وفي عام 1996، قام مدير شركة النصر مظهر عبد الحكيم -الذي كان أيضاً رئيس مجلس الإدارة- ببيع بضاعة بقيمة 46 مليون جنيه مصري لأحد تجار شارع عبد العزيز²¹ بدون ضمانات كافية، وبلا خطاب ضمان بنكي.²² كما وقّع في العام نفسه على عقد بيع رخصة التصنيع الحصرية لـ«توشيبا» في مصر لشركة «العربي»، وهو ما اعتبره مراقبون كثيرون أنه تفريط في الترخيص بثمن بخس. وسمح لمهندسي شركة النصر، الذين سافروا إلى اليابان للتدريب في مصانع «توشيبا»، بالانتقال للعمل في شركات «العربي»، على الرغم من أنهم لم يكملوا عقودهم الإلزامية لدى النصر. فشل تاجر عبد العزيز في تسديد ثمن البضاعة لتخسر الشركة أحد أهم مصادر دخلها. وفي عام 1997 قام المدير الجديد للشركة القابضة للصناعات الهندسية،

21 هناك العديد من القصص حول تغول تجار عبد العزيز واستيلائهم على الشركات العامة التي كانوا يوزعون لصالحها وفسادهم

المستشري في هذه الفترة.

22 طلال شكر

محبي الدين أبو علم، بإعفاء مظهر عبد الحكيم من منصبه في إدارة شركة النصر، وواجه عبد الحكيم اتهامات بتبديد المال العام لقي على أثرها حكماً بالسجن ثلاث سنوات.

تحرك أبو علم بسرعة لإنقاذ الشركة من ديونها الجديدة، حيث استغل القانون الذي سمح للشركة القابضة بالاحتفاظ بنصف أرباح عمليات الخصخصة وتوريد النصف الآخر للخزانة المركزية. فاستخدم أرباح الخصخصة لإنقاذ الشركة من عثرتها، لتعود ثانية للإنتاج وتتعافى من خسارة عقد البيع لتاجر عبد العزيز. بعد بضعة أعوام، عندما تم تعديل القانون لتعود كامل أرباح الخصخصة للحكومة، بدلاً من استخدام نصفها لتطوير شركات القطاع العام، قدم أبو علم -وهو مؤمن قوي بأهمية القطاع العام على حد تعبير شكر- استقالته.²³ بلا موارد جديدة، وبدون رؤية، وبعد تسارع موجة الخصخصة، خاصة في عهد رئيس الوزراء كمال الجنزوري، ظلت الشركة في برزخ تقضي أيامها بدون خطط طويلة المدى للتعافي والتطوير لمدة ثماني سنوات.

وفي عامي 2003/2004، قامت الحكومة بعرض الشركة للخصخصة مقابل 100 مليون جنيه مصري، وهو ثمن بخس جداً في تقديرات شكر، خصوصاً إذا أخذنا في الحسبان أن رأس مال الشركة فقط في عام 1993 كان 89 مليون جنيه، وأن إنتاجيتها السنوية كانت تفوق الـ100 مليون جنيه.

تقدم طرف واحد فقط للشراء، وبسبب القواعد الحكومية المنظمة للعملية تم إلغاء عملية البيع. وبعدها بعامين صدر قرار تصفية الشركة تماماً، وبيعت الأرض لشركة عقارات، بيعت بعض خطوط الإنتاج لشركات خاصة، وبيع البعض الآخر خردة، لتنتهي واحدة من أهم قصص التصنيع في مصر نهاية غير مشرفة وغير لاثقة بالتجربة التي خاضتها لقرابة نصف قرن.

القرادة على ظهر الفيل

تسوق مجموعة «العربي» نفسها دائماً كإمبراطورية عمامية بدأت ببضعة آلاف من الجنيهات وأربعة عمال في محل في حي الموسكي العتيق في القاهرة عام 1964، فهل هذه هي الرواية الوحيدة؟ أم أن هناك وجهاً آخر للقصة؟ تعتبر الإمبراطورية المترامية الأطراف أكبر وأقوى اللاعبين في السوق المصرية. حيث تسيطر على 52% من سوق الأدوات متعددة الاستخدامات، و31.9% من السوق

المتنامي لأجهزة التكييف، و52.5% من سوق الثلاجات، وأكثر من 60% من سوق الغسالات، و57% من سوق سخانات المياه، وأخيراً 6.8% من سوق الحاسبات المحمولة (Notebook) الذي تحاول العربي غزوه حالياً.

بهذه الأرقام من الممكن افتراض أنه لا يخلو بيت في مصر من اسم «العربي».. ولم لا؟ فالمجموعة تمتلك قاعدة صناعية تؤهلها لهذا الانتشار. يتبعها مجمعان صناعيان يشملان 16 مصنعاً في بنها وقويسنا،²⁴ كما أعلنت عن إنشاء مصنعين آخرين. وخلال السبع سنوات الماضية جرت زيادة العمالة الموظفة في مجموعة العربي من 18 ألف عامل في 2011، إلى أكثر من 25 ألف عامل في 2018.

الاسم الأكثر شهرة بين الجمهور هو «توشيبا العربي» للمنتجات المرئية، وهو مشروع مشترك بين شركة العربي القابضة التي تملك 49% من الشراكة، وشركة توشيبا اليابانية التي تملك 51% من المشروع. وفي عام 2011 أصبح يتبع هذه الشركة مصنع لإنتاج الشاشات التلفزيونية الحديثة المعروفة باسم LCD. و«توشيبا العربي» واحدة من ثلاث شركات مشتركة بين مجموعة العربي وشركات عالمية، اثنان منهما في شراكة مع توشيبا. كما تتبع مجموعة العربي تسع شركات أخرى مملوكة بالكامل لها، وتغطي إمبراطورية العربي المتمثلة في 12 شركة مختلفة مجالات متفرقة مثل الخدمات الطبية، والاستثمارات المالية، وبالطبع الصناعات الهندسية والأجهزة الكهربائية.

فكيف تغلبت شركة بدأت بأقل من 4 آلاف جنيه، و4 موظفين على عمالقة صناعيين مثل النصر، وتليمصر وفيليبس؟ والإجابة هي «الرأسمالية».. ولم لا؟ قصة العربي ونجاحها هي «البروجاندا» المثالية للعالم الرأسمالي، ففيها يتغلب صاحب الشركة الخاصة الصغيرة على عملاق ضعيف الفعالية مملوك للدولة بفضل مهارته، وجراته، ومناوراته التجارية. قصة جديدة بأن يقرأها الاقتصادي النيوكلاسيكي فردريك فون هايك على أطفاله قبل النوم. ولكن حين نقول إن العربي وصلت إلى ما هي عليه عن طريق الرأسمالية لا نقصد هذه القصة الوردية، بل نقصد قصة أكثر ظلاماً.

العربي بدأت كشركة صغيرة وغير ملحوظة إلى حد كبير، حيث كانت واحدة من موزعي شركة النصر. لكنها تطورت بسرعة لتتجح في توطيد نفسها كواحدة من أبرز تجار التوزيع، إذ حصلت في عام 1974، بعد عشرة أعوام فقط من تأسيسها، على حقوق التوزيع الحصرية لمنتجات توشيبا في مصر. ولا يوجد في المصادر المتاحة لنا عن تاريخ الشركة أية معلومات تبرر لنا هذا التطور الملفت للنظر.

وفي عام 1982 بدأت العربي في إنشاء أول مصنع لها، ووقعت في نفس الفترة على عقد مع مدير شركة النصر منحها الحق الحصري في خدمات ما بعد البيع كوكيل الصيانة المعتمد لتوشيبا. ولا توجد أيضاً أية مصادر تقدم سبباً مقنعاً لمنح الشركة هذا الحق الحصري.

وثق هذا العقد أقدام العربي في ملعب التصنيع، حتى ولو كان على نطاق صغير نسبياً. فعلى الرغم من أن النصر ما زالت حتى هذا الوقت تتمتع بالوكالة الحصرية لتصنيع توشيبا، فقد استولت العربي على سوق الصيانة المربح ليشكل وقوداً لآلتها الصناعية.

وفي عام 1996 وقع مظهر عبد الحكيم مدير شركة النصر، ورئيس مجلس إدارتها، عقداً مع شركة العربي تنازل بموجبه عن حق الوكالة الحصرية لتصنيع توشيبا. وهو عقد يشاع أنه تم تدريسه على مدار سنوات في محاضرات إدارة الأعمال في أروقة الجامعة الأمريكية بالقاهرة، كمثال على العقود غير المتكافئة.²⁵ موقع العقد -مظهر عبد الحكيم- هو من حكم عليه بالسجن ثلاث سنوات لتبديد المال العام، كما أشرنا سابقاً، أما نجم العربي فظل في صعود.

في عام 2001 باعت الحكومة ما تبقى لها من أسهم في تليمصر. وفتحت العربي ثاني مجمع صناعي لها في تربص واضح للانقراض على فترات القطاع العام على أثر موجة خصخصة وتصفية عارمة لشركات الدولة.

وفي عام 2004، عُرِضت شركة النصر للبيع ما أضر بثقة شركائها الأجانب. واستفاد العربي من هذا الوضع، حيث انتقلت شراكة «SHARP» من النصر إلى العربي، قبل عامين من تصفية الشركة تماماً، كما انتقلت شراكة «NEC» من تليمصر إلى العربي،²⁶ وهو ما قد يكون تم أيضاً في سياق مشابه بالنظر إلى ضمور الشركة تدريجياً.

على الجانب الآخر، وقفت العربي منتصرة على أنقاض الشركات التي ساهمت في تغذية نشاطها من قبل. وتقوم العربي الآن بإنشاء مدارس متخصصة لتمدها بما تحتاجه من تقنيين.²⁷ ويشار إليها بالبنان كثروة وطنية، خاصة بعد إعلانها نيتها عن تصنيع منتج مصري²⁸ 100%.

صناعة السيارات:

25 Talal, Shoukr, Cairo, July 2nd.

26 العربي جروب : فيلم وثائقي عن قصة نجاح توشيبا العربي
https://www.youtube.com/watch?v=gdxUnmCFSmU

27 التعليم تعلن بدء استقبال طلبات الالتحاق بمدرسة العربي للتكنولوجيا التطبيقية - محمود طه حسين - اليوم السابع - 2018 -
https://bit.ly/2MkL6VY

28 مجموعة العربي: نخطط لإنشاء مصانع في قويسنا وبنها وبنى سويف - نادر سلامة - فيتو - 2018 - http://www.vetogate.

يعود تاريخ صناعة السيارات في مصر حتى عام 1926، حين أسست شركة «فورد» الأمريكية مكتبًا في القاهرة برأسمال قدره 2500 جنيه مصري، وبعدها بعام واحد قررت الشركة فتح مصنع شديد الصغر في الإسكندرية قادر على تجميع 25 سيارة ركوب، و25 سيارة نقل كل عام.

وعلى الرغم من ظهور «جنرال موتورز» على الساحة بعد ذلك، إلا أن «فورد» حافظت على مكانتها وريادتها في سوق السيارات المصري عن طريق استثمارات مستمرة من الشركة الأم في سوق به فرص كبيرة للربح وقلّة من المنافسين. وفي عام 1950 افتتحت شركة «فورد» مصنعًا أكبر بكثير من وحدتها القائمة، يقع أيضًا في الإسكندرية، حيث كان المصنع الجديد قادرًا على تجميع 4 آلاف سيارة سنويًا، ويوظف 250 عاملًا، ولا تتاح مصادر لتخبرنا إن كان عمل بكامل طاقته الإنتاجية أم لا.

وفي 1960، كانت قيمة أصول «فورد مصر» تفوق الـ7 مليون دولار، أي 2.8 مليون جنيه مصري فقط لا غير. لكن الدولة كانت قد دخلت على خط المنافسة، حيث أسست الحكومة المصرية آنذاك شركة النصر لصناعة السيارات برأس مال مبدئي قيمته 30 مليون جنيه مصري، أي أكثر من 75 مليون دولار، ووظفت الشركة في عامها الأول 360 عاملًا.

غيّمت النصر على آمال فورد بالتوسع في السوق المصري، أو حتى المحافظة على مكانتها الريادية به، خاصة وأن النصر كانت تبيع سياراتها بأسعار تقل كثيرًا عن فورد. لم تلبث النصر أن أبعدت فورد عن صدارة السوق المصرية، فأغلقت الأخيرة مصنعها في الإسكندرية خلال الستينيات، وتحولت مرة أخرى إلى مجرد وكيل تجاري لفورد العالمية²⁹.

ولدت النصر لتكون عملاقًا، فرأس المال المدفوع كان ضخماً بكل المقاييس. وفي خلال أشهرها الأولى حصلت الشركة على أربع رخص تصنيع لأربعة خطوط إنتاج مختلفة. فهي قد أنشئت لتلبية كل احتياجات السوق، سيارات ركوب، وجرارات، ونقل، وحافلات، ولواري، وكانت تأمل في أن تنتج سيارة محلية الصنع بنسبة 100% في المستقبل.

كان من المخطط أن تصنع النصر محليًا جرارات بمكون محلي بنسبة 52%، وسيارات ركوب بنسبة 43%، يضاف إليها 44% تحصل عليها من مصانع مغذية

محلية، لتصل نسبة التصنيع المحلي كاملة لـ 87.30%³⁰ وفي مجال حافلات النقل واللواري كان المستهدف تصنيع 46% من مكوناتها محلياً، و47% أخرى من المصانع المغذية المحلية، لتصل نسبة المكونات المحلية لـ 93%.

وعلى الرغم من أن الصورة الحاضرة في وقتنا الراهن لماركة النصر هي سيارات طراز فيات، التي عفا عليها الزمن، إلا أن الشركة نجحت إلى حد كبير في تحقيق عدد من أهدافها الموعودة برغم الفترات الصعبة التي مرت عليها.

في النصف الثاني من الستينيات كانت أزمة العملة تطل برأسها المذموم وبدأت في التأثير على سلاسة الإنتاج. فبعد سنوات أولى قضت فيها الشركة شوطاً معتبراً في تأسيس نفسها كلاعب جديد في الساحة، بدأ انحدار الإنتاج على أثر صعوبة تمويل شراء لوازم الإنتاج الواجب استيرادها. فانخفضت قيمة الإنتاج من 16.2 مليون جنيه مصري في عام 1964-1965 إلى نحو 5.6 مليون جنيه مصري عام 1967-1968. وتباطأ إنتاج سيارات الركوب حتى قارب التوقف التام، فأنتجت الشركة في هذا العام 90 سيارة ركوب فقط! وفي مايو 1968 تم تعيين الدكتور مهندس، عادل جزارين، مديراً للشركة، ليبدأ العمل على حل أزمة العملة الصعبة، وتدخّل الشركة عصرها الذهبي.

وبسبب صعوبة الحصول على الكميات المطلوبة من العملة الصعبة لتمويل شراء لوازم الإنتاج من مخصصات الحكومة، وضع جزارين برنامجاً لتوريد سيارات النصر للمصريين المقيمين بالخارج ومنحهم الأولوية في التسليم، شرط أن يدفعوا كامل قيمة السيارة بالعملة الصعبة. نجح هذا التكتيك الخلاق في إنقاذ الشركة بعد أن بدت أنها على مشارف الانهيار، وانتظم الإنتاج مرة ثانية في عام 1969، وبحلول عام 1970 كانت الشركة تعافت تماماً من الأزمة، بل وحققت نمواً في الإنتاج قدره 50% مقارنة ببداية الأزمة في 1964. وخلال السبعينيات استمرت الشركة في نموها، فالقوانين التي منحت مديري الشركات صلاحيات واسعة سمحت لجزارين في الاستمرار في إدارة الشركة وبقائها على رأس السوق.

وفي عام 1975 عادت فوراً مرة ثانية للسوق المصري، ولكن على نطاق أضيّق مما كانت عليه قبل انسحابها في الستينيات، فسيطرة النصر على السوق آنذاك كانت لا تضاهى. وفي العام نفسه أسس لطفي منصور -أحد الإقطاعيين الذين تركوا البلاد عقب قوانين الإصلاح الزراعي- مجموعة «منصور» كموزع رسمي لـ«جنرال موتورز». وفي 1977 أسست شركة المركبات العربية الأمريكية، كشراكة بين الهيئة العربية للتصنيع، ومجموعة «كرايسلر». كانت الشراكة الأولى من نوعها ومصدر

قلق للنصر التي بات مركزها في السوق مهددًا على أثر الانفتاح. فالهيئة العربية للتصنيع كانت مختصة بالإنتاج الحربي ودخولها سباق تصنيع السيارات عبر شراكة «كرايسلر»، سيُعرض مبيعات النصر للجيش المصري للخطر. وعلى الرغم من المنافسة المحتدمة في السوق المفتوح حديثًا، ظلت النصر محافظة على مركزها كأكبر مُصنِع وموزع سيارات في مصر، وهي شعبية تؤكد على أن الشركة لم تكن مجرد خنزير يسمن في حظيرة سوق مغلق، بل منافس شرس نما بجدراته، وليس بفضل غياب المنافسة القوية.

في عام 1980 بدأت الشركة في محاولة إدخال موديلات جديدة على خطوط إنتاجها. تقدمت إليها عروض عدة، لكن لم تقبل أي منهم، لأن كلهم كانوا يعتمدون على خفض نسبة المنتج محليًا من السيارة، وهو شيء غير مقبول بالنسبة للشركة وجزائرين على حد سواء. فخفض نسبة المنتج محليًا معناه محو كل التقدم الذي أحرزته مصر في مجال تعميق التصنيع المحلي، بالإضافة إلى إلحاق الضرر بالصناعات المغذية التي كانت تمت إلى حد كبير في هذه الفترة.

بحلول 1983-1984 كانت الشركة تملك 8 مصانع تغطي مساحة 180 ألف متر مربع. نجحت هذه المصانع في إنتاج مواتير مركبات، وأكثر من 70% من اللواري، و75% من الحافلات، و45% من سيارات الركوب، و45% من الجرارات، وأكثر من 90% من سيارات النقل. وبينما بدأت الشركة في إنتاج 12 ألف سيارة سنويًا خلال العقد الأول لعمليها، نجحت في تلك الفترة في إنتاج 22 ألف سيارة ركوب، وتصدير منتجاتها إلى العراق، والكويت، وليبيا، والسودان، وبلغت قيمة إنتاجية الشركة في هذا العام 255.6 مليون جنيه مصري، وحققت 12 مليون جنيه أرباح صافية.³¹ وعلى الرغم من هذه الأرقام التي توهي بالتفاؤل، إلا أن أيام العملاق كانت معدودة، فقد تم نقل جزائرين لإدارة هيئة القطاع العام للصناعات الهندسية، عندما أُنشئت في نفس الفترة. وفي عام 1985 قامت الإدارة الجديدة للشركة، بالتعاون مع هيئة الاستثمار، بقبول عرض خارجي أسوأ من الذي رفضته الشركة في 1980. كان العرض مقدمًا من «جنرال موتورز مصر» -وهي شراكة جديدة- بحيث تصنع سيارات «أوبل» في مصانع النصر كماكينات مؤجرة، وهو ما سيؤدي لأن تختفي ماركة النصر لسيارات الركوب تمامًا. كما لم يتضمن العقد تعهدات بعدم تخفيض نسبة المنتج محليًا في مصانع النصر، وبعد هذا الاتفاق لم تعد ماركة النصر متواجدة إلا في سوق اللواري، والحافلات، والجرارات.³² وبعد ذلك بقليل

31 Gazarin 35-55

32 Morsy 95-99

حصلت مرسيدس على رخصة تصنيع لواري وحافلات في مصر، بدون أية تعهدات بتعميق الصناعة، كما بدأت مؤسسات الدولة المختلفة في توريد احتياجاتها من مصادر أخرى غير النصر.³³ وبدون ماركة، أو منتج، أو سوق، تقزمت النصر لمجرد مؤجر مصنع، فماتت، ولم يظل منها إلا اسم على ورق.

في عام 1985 دخل لاعب آخر حلبة الصراع، وهي شركة «غبور أوتو»، بعد أن قامت بإعادة هيكلة نط أعمالها لتبدأ في تجميع هياكل الحافلات محليًا. أنشئت «غبور أوتو» في 1948 على يد صادق وكمال غبور، كشركة تجارة قطع غيار سيارات. ونجحت من خلال هذا النشاط في مراكمة رأس المال، مما ساعدها على الانطلاق في سنوات التحرر الاقتصادي، ومع بدء حقبة الانفتاح اتجهت الشركة لنشاط تسويق السيارات وقطع الغيار، وفي 1985 اتجهت لصناعة تجميع الأتوبيسات، وفقًا لموقع الشركة الرسمي.

وبحلول عام 1992 كانت «غبور» قد نجحت في توقيع عقد للحصول على الوكالة الحصرية لبيع سيارات «هيونداي». وهي واحدة من أكبر مصنعي السيارات في العالم وأكثرهم نجاحًا، وكانت تحاول الحصول على قطعة أكبر من السوق المصري سريع النمو، خصوصًا مع انتهاء النصر كمنافس مسيطر على السوق، وعدم قدرة «جنرال موتورز» على السيطرة على السوق بسرعة كافية.

وفي 1995 نجحت في الحصول على ترخيص تجميع سيارات ركوب «هيونداي» في مصر، من هنا لم يحتج غبور إلا الوقت ليسيّط على السوق.³⁴

شهدت السنوات التالية صعودًا صاروخيًا لمجموعة غبور. فقد ارتفعت حصتها السوقية من 5.1% في عام 2001 إلى أكثر من 29.8% عام 2014.³⁵ ومن أشهر صفقاتها في السوق المصري كانت صفقة «التاكسي الأبيض»، وهو المشروع الذي تبنته الحكومة لإحلال سيارات التاكسي القديمة بأخرى جديدة، وبحسب مصادر صحفية فإن ماركة «فيرنا» التابعة لمجموعة غبور مثلت نحو 44% من السيارات التي تم إحلالها بين 2009-2016. ويقول الكاتب الصحفي محمد علي إبراهيم، الذي ترأس تحرير صحيفة قومية في عهد مبارك، إنه سأل وزير المالية الأسبق، يوسف بطرس غالي، لماذا أصبحت معظم تاكسيات القاهرة من ماركة واحدة؟! وأن الأخير رد عليه بأن في الهند سيارات التاكسي من ماركة واحدة أيضًا، لكن الكاتب

33 Gazarin 62-65

34 Amirah El-Haddad, Jeremy Hodge and Nizar Manek, THE POLITICAL ECONOMY OF A SECTOR IN CRISIS: INDUSTRIAL POLICY AND POLITICAL CONNECTIONS IN THE EGYPTIAN AUTOMOTIVE INDUSTRY. ERF, 2017, P 6-11. <https://bit.ly/2sfnlms>

35 El Hadad, 39.

يرجح أن الصفقة عززتها علاقة غبور القوية بغالي وأنه حصل على امتيازات تزيد فرص ربحيته من خلال المشروع.³⁶

وفي الفترة ما بين عامي 2008 و2017، انتفخت حصة الشركة من سوق سيارات الركوب من 27% لأكثر من 38.7%. على الجانب الآخر لم تتطور إنتاجية الشركة من سيارات النقل على مدار العقد الماضي. وكان عدد سيارات النقل المصنعة سنوياً يقترب من معدل ألف سيارة، باستثناء سنة 2014. ويعتبر أسوأ المؤديين في ترسانة الشركة هو قطاع الأتوبيسات، الذي انحدرت إنتاجيته بشكل طفيف على مدار العقد الماضي مسجلاً أعلى إنتاجية في عام 2008، حين أنتج 1174 حافلة، وهي أعلى نقطة في التسلسل الزمني لغبور مؤخراً. ولم تقترب من هذا المعدل مرة ثانية إلا في 2015 حين أنتجت 1172 حافلة، وانحدرت ثانية وبسرعة كارثية إلى مستوى 642 حافلة فقط في عام 2017، وهي إنتاجية مثبطة للهمم جداً، فهي بالكاد تمثل 12.8% من قوة الشركة الإنتاجية المقدرة بـ5 آلاف حافلة سنوياً.³⁷ وتقول الشركة إن مصنعها لإنتاج الأتوبيسات الذي أسسته في 2008، وكان من أهدافه الرئيسية التصدير، تعرض لعثرات في نشاطه بسبب تزامن تأسيسه مع الأزمة المالية العالمية، واضطرابات ثورة يناير.³⁸

وعانت «غبور أوتو» من ضغوط مشابهة لما واجهته النصر بشأن صعوبة توفير العملة. فخلال السنوات من 2013-2016 كانت أزمة ندرة الدولار في السوق المصري تتصاعد مع ارتفاع سعره في السوق المتوازية وعجز السلطة عن السيطرة عليه. وتسبب ذلك في ضغوط على هوامش ربحية غبور لاعتمادها على استيراد نسبة مهمة من مكونات الإنتاج من الخارج. كما حدث المنافسة مع السيارات المستوردة من بعض البلاد، التي وقعت مصر معها اتفاقيات لتحرير التجارة، من قدرة الشركة على زيادة أسعار منتجاتها. وانتقد الرئيس التنفيذي للشركة توجه الدولة نحو تحرير تجارة السيارات بشكل صريح قائلاً «أود أن أحذر، ليس فقط من أجل جي بي أوتو، ولكن لكل الشركات المصرية التي تصنع أو تجمّع السيارات في هذا البلد.. الامتيازات الاستثنائية لمجمعي (السيارات) في الخارج في إطار اتفاقات الشراكة الأوروبية والتركية والمغربية تضع الصناعة المحلية تحت ضغط هائل وغير

36 محمد علي إبراهيم - ملك التاكسي والاحتكار مع مبارك وبعده - مصر العربية - 2017 - <https://goo.gl/tg7AzR>

37 GB Auto the Leading Automotive Assembler and Distributor in the MENA Region. Investor Presentation. 2008 and GB Auto Company Profile

38 مبيعات «غبور» في الأشهر الثلاثة الأخيرة تشير لقرب تعافى سوق السيارات - محمد جاد - الشروق - 2013 - <https://goo.gl/bK9y6w>

مسبوق»³⁹.

وقد استجابت الدولة لاستغاثة غبور وعلقت في 2017 تطبيق التخفيضات السنوية للرسوم الجمركية على السيارات ذات المنشأ الأوروبي، والتي كان المقرر تطبيقها مطلع عام 2018، في مشهد آخر من مساندة الدولة للمصنعين في هذا القطاع.⁴⁰ وعلى الرغم من الضغوط التي شكا منها غبور، لكن نتائجها المالية خلال الفترة الأخيرة، تُظهر أنها تعافت بسرعة، على الرغم من انخفاض إجمالي أرباح الشركة في عام 2017 بقرابة 250 مليون جنيه مصري، وتحقيقها صافي خسائر طوال العام،⁴¹ إلا أنها مع استقرار العملة ثانية، وبداية العام 2018، عادت غبور وبقوة، فبالإضافة إلى تحقيق أرباح صافية ثانية، زادت أرباح المجموعة الإجمالية بأكثر من 61.8% في النصف الأول من العام، مقارنة بالعام السابق،⁴² وهو ما يعكس ارتباط خسائر الشركة الأخيرة بمشكلة العملة، وليس فقط لتعرضها للمنافسة دولية. وتثير مطالبات مصنعي السيارات بالحماية من المنافسة الدولية انتقاد خبراء، حيث تمتعت هذه الصناعة بالحماية لعقود طويلة، ومع ذلك لم تنزل غير قادرة على مواجهة السوق العالمي.

وعلى الرغم من تضاعف سوق السيارات خمس مرات منذ القضاء على شركة النصر، إلا أن عدد المصانع المغذية نما بنصف هذا المعدل. وهو ما يشير إلى أن خفض الجمارك على استيراد المكونات كان له أثر سلبي على عملية تعميق التصنيع المحلية. حيث شجع المصنعين على استيراد المزيد من المكونات من الخارج، بالذات الجديدة والمعقدة منها، بدلاً من صناعتها محلياً، وهو وضع مخيف، إذا ما أخذنا في الحسبان أن مصر ملزمة بالتحريز التدريجي لاستيراد السيارات الكاملة من الخارج، والتي ستأتي بأسعار منافسة للمنتجة محلياً في العديد من الحالات. وبين عامي 2004 و2014، انخفضت نسبة المصنّع محلياً من المركبات في السوق المحلي من 66% إلى 59% تحت وطأة المنافسة العالمية.⁴³ والمثير للدهشة في ذلك، أن متوسط استغلال القدرة الصناعية في قطاع السيارات في مصر أقل من الثلث،⁴⁴ ما يعني أنه إذا عملت هذه المصانع بكامل طاقتها الإنتاجية لن تلبى احتياجات

39 مصنعا للسيارات يراهنون على حماية الدولة لهم من منافسة السوق العالمية - محمد جاد - أصوات مصرية - 2015 - <http://www.aswatmasriya.com/news/details/872>

40 مصر تقرر عدم خفض جمارك السيارات الأوروبية مطلع 2018 - مباشر - 2017 - <https://goo.gl/kGDo5B>

41 GB Auto Reports 4Q & FY17 Results

42 GB Auto Reports 2Q18 Results

43 Anthony Black, Brian Makundi, and Thomas McLennan , Africa's Automotive Industry Potential and Challenges , AFDP , 2017 , <https://goo.gl/X6xUPe>.

44 Sherif Yahya, Automotive Industry in Egypt, Thai Trade Center, 2013.

السوق المحلي فقط، بل ستصدر أيضًا.

وبصفة عامة، يمكننا تقسيم صناعة السيارات في مصر إلى مرحلتين، كل منهما قرابة الربع قرن. تبدأ الأولى من 1960 وتنتهي بانتهاء 1984، وتتميز بسيطرة شركة النصر لإنتاج السيارات، والثانية بين عامي 1984 وحتى عام 2010،⁴⁵ التي شهدت إزالة النصر من اللعبة لصالح غبور، ومنصور ورفاقهما.

في 1960 كان إجمالي القيمة المضافة في قطاع السيارات في مصر قد وصل إلى نحو 7.7 مليون دولار وقتها. وصلت هذه القيمة في سبع سنوات فقط في عام 1967⁴⁶ إلى 22.5 مليون دولار. وبحلول عام 1984 كانت قيمة إنتاجية النصر وحدها حوالي 390.5 مليون دولار. وقد نجحت النصر وحدها على مدار 24 سنة في إنماء القيمة الإنتاجية بأكثر من 4971%،⁴⁷ أي أن قيمة إنتاجية صناعة السيارات في هذه الفترة كانت تنمو بمعدل تراكمي نحو 17.7% سنويًا طوال الفترة.

على الجانب الآخر، نمت صناعة السيارات لتصل قيمة إنتاجها إلى 655 مليون دولار في 2010.⁴⁸ وهو نمو بقيمة 67% فقط على مدار 26 عامًا، أي بمعدل تراكمي 2% سنويًا فقط. وعلى الرغم من أنه كلما ترسخت الصناعة، كلما تباطأ نموها، إلا أن هذا لا يفسر التباطؤ البشع في الحقبة الثانية التي سيطر فيها القطاع الخاص، خاصة حين ندرك أن الإنتاجية مقاسة بالوحدات لم تنم أيضًا بنفس السرعة. ففي 1984 كانت النصر تنتج 22 ألف سيارة ركوب سنويًا، وهي زيادة تقدر بـ450% عن الـ4 آلاف سيارة التي كانت فورد تقدر على تصنيعها في 1960، قبل أن تغلق مصنعها. بحلول عام 2010 كان عدد السيارات المصنعة في مصر سنويًا أكثر بقليل من 43 ألف سيارة ركوب،⁴⁹ وهي زيادة بنسبة 95.5%، ما يجعل متوسط نسبة الزيادة السنوية التراكمية بين 1960 و1984 قرابة 7.4% سنويًا، أما بين 1984 و2010، تنخفض النسبة لـ2.6% فقط.

45 تم اختيار 1960 لأنها السنة التي أُنشئت فيها النصر للسيارات، أما 1984 كانت سنة القمة للنصر قبل تخلي الحكومة عنها والعقود الكارثية التي وقعت في 1985، و2010 كقمة صناعة السيارات في مصر حيث عانى السوق من ركود نسبي منذ أحداث 2011

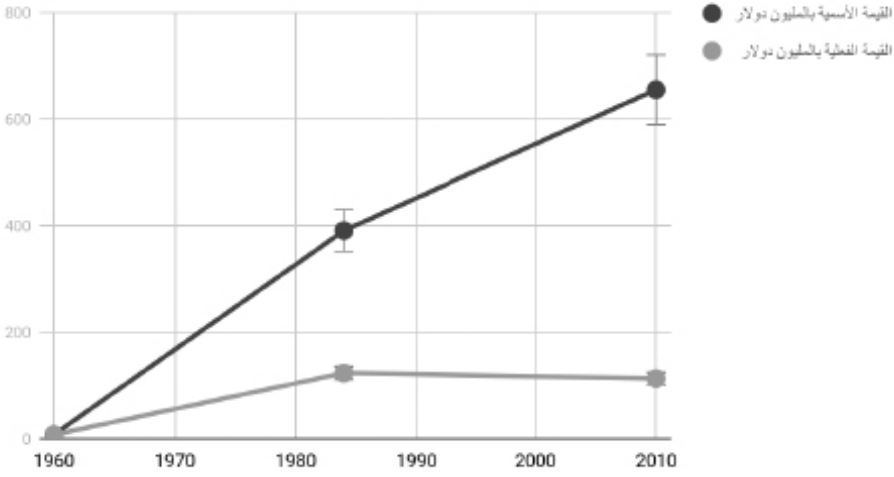
46 Mabro, 101.

47 أرقام 1960 و1967 تتضمن الصناعات المغذية، أرقام 1984 لا تتضمن إلا شركة النصر. فالرقم الحقيقي أكبر بكثير خاصة إذا ضمنا الصناعات المغذية والشركة العربية الأمريكية للمركبات ولكن لا توجد بيانات موثوق بها عن حجم أعمالهم في هذه الفترة.

48 Yahya, 1.

49 توجد اختلافات حول عدد السيارات المصنعة في مصر بين ما تقدمه OICA وبيانات البنك المركزي وبيانات المصنعين أنفسهم. وتم الأخذ باحصائيات البنك المركزي لسببين أولهما أنها متوافقة إلى حد ما مع بيانات المصنعين وثانيهما أن الأرقام أكثر اتساقًا داخليًا على عكس أرقام OICA التي تظهر زيادة أكثر من 20,000 سيارة منتجة في 2010 عن العامين السابق والتالي لها بدون أي تفسير.

القيمة الاسمية و الحقيقية لإنتاجية السيارات في مصر 1960-2010



وقد يعزى ضعف الإنتاجية إلى التنافس في السوق المحلي المفتوح. فقد تأكل نصيب المنتجين المحليين من السوق المصري للسيارات خلال السنوات الأخيرة، وتزامن ذلك مع خفض التعريفات الجمركية على السيارات المستوردة.

تعاملت الدولة السيارات المصنعة في مصر، حتى الآن، معاملة التصنيع المحلي إذا كان 45% من مكوناتها محلياً في حالة سيارات الركوب (وهو نفس المعدل الذي حققته النصر للسيارات في 1984) و70% للحافلات (5% أقل من النصر للسيارات) و70% لسيارات النقل (20% أقل من المعدل الذي حققته النصر للسيارات منذ أكثر من ثلاثة عقود).⁵⁰ هذا يعني أننا أضعنا العقود الثلاثة الماضية في تمهيد الأرض لأرباح رجال الأعمال، ووضعنا لهم السوق المحلي على طبق من ذهب عن طريق إجراءات حمائية بلا مقابل، فبدلاً من تعميق الصناعة، سمحت لهم الدولة بتحويلها. وهو أيضاً دليل على فشل رأس المال الخاص الصناعي في هذا القطاع، فخلال أكثر من 35 سنة من الإجراءات الحمائية، وعلى الرغم من وراثة قاعدة صناعية ضخمة، فشل القطاع الخاص في خلق صناعة سيارات حقيقية قادرة على المنافسة، حتى في سوقها المحلي، أو تعميق الصناعة، أو -على أقل التوقعات- المحافظة عليها كما وجدها. وكما يوضح الرسم البياني للقيمة الحقيقية المنتجة، فقيمة الإنتاج الحقيقية⁵¹ انخفضت من 123.4 مليون دولار عام 1984، لأقل من 113.1 مليون دولار عام 2010، بمعدل انكماش كلي يفوق 8.3%.

50 Yahya, 6-7.

تم حساب قيمة الإنتاج الحقيقية على سنة أساس 1960 باستخدام Areppim Dollar Deflator.

خاتمة

النظرة العامة على الصناعات الهندسية تظهر أنماطًا لا يمكننا تجاهلها. فعلى الرغم من أن القطاع العام المُدار من قبل الدولة يروج له الآن على أنه غير كفوٌ ومهدر للموارد ويعيش عالية على الدولة، تقدم الرواية التي سردناها في هذا الفصل قصة مختلفة تمامًا.

وتبدو روايتنا مغايرة للصورة السائدة، لأننا نعيش آخر مراحل الخصخصة وهي (الأسطورة) أي خلق أسطورة عن القطاع العام، تخلط بعض الحقائق بكثير من المغالطات والعديد من الخيالات للترويج إلى أن الوضع الحالي هو أفضل ما في الإمكان.

البيانات التي سردناها تبني صورة واضحة لقطاع عام نجح في تحقيق نتائج مبهرة برغم تعدد العقبات وصعوبتها. صحيح أنه لم يحقق كل وعوده، فنحن لم نُصنع سيارة مصرية 100%، ولا تليفزيونًا من أوله إلى آخره. إلا أنه -القطاع العام- أوفى بوعود كافية لأن تقنعنا أن تجربته كانت صادقة في النية والجهد.. تجربة ستظل في خلفية ذاكرتنا الجمعية كلما تحدثنا عن النظم التنموية، وتستحق إعادة الزيارة مرة أخرى وبعيون صادقة.. بلا أساطير.

ربما لاحظ القارئ الآن أن الشركتين اللتين تحدثنا عنهما -العربي، وغبور- اللتان سيطرتا على السوق بعد غياب القطاع العام، آتيتا إلى الساحة أصلًا في صورة تجار موزعين. كلتاهما بدأتا في دخول ساحة التصنيع في الثمانينيات، العربي راكم أرباحه من توزيع منتجات القطاع العام، وغبور استفاد من البيئة الاستهلاكية لسوق السيارات التي مهدتها السياسات الناصرية وراكم أرباحه جزئيًا من تسويق السيارات وقطع الغيار، حتى إذا أتما استفادتهما من هذه الأوضاع، أصبح لهما وضع مسيطر على السوق. يشبه ذلك ما تقوم به صغار العناكب التي تآكل أمها بعد أن تأخذ منها كل الغذاء الذي تحتاجه منها، وهو ما ينسف الفكرة الشائعة أن القطاع الخاص الصناعي في مصر طفيلي، فهي فكرة خاطئة تمامًا، لأن الطفيل يُبقي الجسم المعيل حيًا ليضمن حياته، لا أن يمتصه لأخر رمق كما فعلوا هم.

والأهم أن التصنيع في ستينيات القرن الماضي بقي بلا قرين من حيث نمو عدد المصانع، والقيمة المضافة، والأعداد المنتجة، والاستثمارات.

وأخيرًا.. فإن الصناعات الجديدة على حياة المصريين مثل الحواسيب المحمولة والهواتف النقالة، تبقى حتى الآن في طور الطفولة الصناعي في مصر. فلا تزال رؤوس الأموال المحلية بعيدة عن هذه الصناعات التكنولوجية، بينما أقبل كيان

دولي بجديّة على الدخول في هذه الصناعات خلال الفترة الأخيرة، وهو سامسونج الكورية.⁵²

فقد أسست سامسونج مصنعاً في بني سويف لصناعة شاشات التلفزيون في فترة تتسم بالاضطراب السياسي، وافتتح المصنع أعماله بعد أحداث 30 يونيو مباشرة (يوليه 2013).⁵³ ويعد هذا المصنع من الاستثمارات الجادة، إذ يقوم بصناعة الشاشات من الصفر، بدلاً من تجميعها من الخارج، وبعد هذه الخطوة تطلعت الشركة إلى التوسع في مصر، من خلال تأسيس مصنع للهواتف الذكية ومنتجات أخرى متقدمة تكنولوجياً.⁵⁴

وتستحوذ سامسونج بالفعل على حصة كبيرة من سوق المحمول في مصر (42%)⁵⁵ ويبدو أنها تسعى إلى تعزيز سيطرتها على السوق، مع تجنب تأثيرات انخفاض العملة المحلية، حيث ساهم تعويم نوفمبر 2016 في ارتفاع تكاليف الهواتف المستوردة بشدة.

لم يرقم القطاع الخاص المحلي بخلق بنية أساسية باستثمارات كثيفة لإدخال صناعات جديدة في مصر كالهواتف المحمولة، مثلما فعل القطاع العام في حالة الصناعات الهندسية القديمة خلال الستينيات. فاستقدام هذه الصناعات الجديدة، عادة ماتكون عملية كثيفة الإستثمار وبطيئة العوائد.

وإذا استمرت الصناعات الهندسية في مصر على هذا المنوال من التقاعس عن استجلاب عمليات الإنتاج كثيفة الإستثمار، فإن ما أحرزته من تقدم في مجال الصناعة سيختفي تدريجياً، وسنجد أنفسنا في قعر التخلف الصناعي مرة ثانية. فبعد نحو 70 عاماً من تجربة الاقتصاد المصري قبل الخمسينيات، ما زال رأسمال المال المحلي الخاص محجماً عن الاستثمارات الضخمة المطلوبة لدفع عجلة التصنيع في تحقق واضح لنبوءة ناصر في الستينيات.

52 بعد تصدير 80% من إنتاج مصنع بني سويف، سامسونج تبحث تصنيع الموبايل في مصر، جريدة التحرير، أحمد البرماوي، 2017/9/29.

53 Samsung exports made in egypt monitors to Euorope - Egypt business directory - <https://bit.ly/2w86qmS>

54 Samsung in talks over Egyptian smartphone, IoT factory - Telecom paper - 2017 - <https://bit.ly/2BciqJF>

55 Samsung aims to export 85% of Beni Suef plant output to MENA - Egypt today - 2017 - <https://bit.ly/2w9EL4L>

الفصل الرابع

صناعة المنسوجات في مصر.. تطوير أم تعميق للتخلف؟

كريم مجاهد

يستهدف هذا الفصل سرد تحولات قطاع الغزل والنسيج منذ فترة الانفتاح وحتى الآن، والتغيرات الأساسية التي واكبتها، عن طريق الإجابة على سؤالي أساسيين، أولهما: كيف ساعد الانفتاح الاقتصادي في عملية تراكم رأس المال لصالح القطاع الخاص على حساب المصلحة العامة، والقطاع العام؟ وثانيهما: ما هي أسباب فشل جهود القطاعين العام والخاص في إحداث طفرة كبيرة في صناعة الغزل والنسيج؟ تعتبر صناعة الغزل والنسيج، تاريخيًا، إحدى أقدم الصناعات في مصر، وتعود أصولها إلى مصر الفرعونية. وتنقسم أنشطة القطاع الإنتاجية إلى غزل القطن، والمنسوجات القطنية، والملابس الجاهزة، ومنتجات التريكو، والمفصلات، والوبرة، والقطن الطبي، والعوادم، والمنتجات الحريرية، والسجاد والموكيت.¹ في الوقت الراهن تشارك صناعة الغزل والنسيج بنسبة 3% من إجمالي الناتج المحلي، ونحو 15% من الصادرات غير البترولية (2.6 مليار دولار)² ونحو 9% من إجمالي ناتج الصناعات التحويلية. وتستحوذ على نحو 11% من استثمارات الصناعات التحويلية في مصر، بينما تساهم بنسبة 30% تقريباً من إجمالي عدد العاملين بالصناعات التحويلية (540.8 ألف عامل) وفقاً لأخر الأرقام الرسمية في 2017.³

وإذا أخذنا بفرضية أن المصادر الرسمية لا تضع في الاعتبار العمالة الغير رسمية، فلا بد وأن يزيد عدد العاملين بالقطاع بأكمله، وفقاً لتقديرات بعض الدراسات الأخرى، إلى أكثر من مليون عامل وعاملة،⁴ هذا بالإضافة إلى نحو مليون عامل إضافي يعملون في صناعات مرتبطة بالغزل والنسيج.⁵ ولأن تلك الصناعة تتسم بكثافة العمالة بلا نظير في الصناعات الأخرى، كان للتحولات والتطورات التي شهدتها القطاع آثاراً غائرة على جزء لا يُستهان به من المجتمع، عبر السياسات الاجتماعية الاقتصادية الجديدة التي تبنتها الدولة في مصر.⁶

- 1 محمد سيد أبو السعود جمعة. «أثر الاستثمارات الأجنبية المباشر على صناعة الغزل والنسيج في مصر: دراسة قياسية». مجلة البحوث الإدارية، مجلد 26، عدد 4، 2008، ص.56.
- 2 بيان بتاريخ 17 يوليو 2017 صادر عن وزارة التجارة والصناعة.
- 3 هالة عبد الفتاح وصبحي مقار. «التقرير الربع سنوي-اتجاهات الصناعات التحويلية في مصر (خلال فترة 2011-2017)». الهيئة العامة للتعبة والإحصاء، عدد 1، 2018.

4 Reem Abughattus. "Hiring Challenges facing Employers in Small and Medium Enterprises in Egypt's Textiles Sector". Thesis submitted to the Department of Public Policy and Administration-The American University in Cairo, 2016, P.12.

5 Ahmed F. Ghoneim. "The Ready Made Garments (RMG) Industry in Egypt: There is a way to Save it!". Egypt Network for Integrated Development, 2013.P.3.

6 نفضل استخدام مصطلح «السياسات الاجتماعية الاقتصادية» عن مصطلح «السياسات الاقتصادية» فقط حيث لا توجد سياسات اقتصادية محايدة دون تأثيرات اجتماعية، ولاهتمامنا بتوضيح تلك التأثيرات حتى لا يصبح التحليل المطروح هنا مبنياً في فراغ ولا يفضي إلى شيء.

ولا يجوز استكشاف التغييرات التي شهدتها صناعة الغزل والنسيج وما أفضت إليه من نتائج، دون التعامل مع الموضوع ككل بشكل تاريخي، لاستبيان الأسس التي تم على أساسها السماح لتلك التغييرات بالحدوث، وإذا ما كانت السياسات الجديدة تسببت بالفعل في نقلات نوعية في صناعة الغزل والنسيج بمصر، أم أنها في واقع الأمر أضرت بها من زاوية فقدان المزيد من الاستقلال النسبي.

ويتعلق السياق التاريخي الخاص بموضوع الدراسة هنا تحديداً بقضايا التبعية⁷ أو التخلف الصناعي التاريخي،⁸ وأخيراً معضلة النمو/ التنمية.⁹ لذلك، يتناول الفصل نموذج النمو الآسيوية، والولع بتقديمه للبلدان المتخلفة كنموذج ناجح يحتذى به وقابل للتطبيق (خصوصاً منذ التسعينيات في مصر عندما أصبحت صناعات المنسوجات من أبرز القطاعات التي تطلعت الدولة لأن تكون مدخلاً لتكرار هذا النموذج) دون أية مراعاة لخصوصية تلك التجارب، أو حتى لسلبات هذا النموذج على المستوى الاجتماعي.

كذلك يتعرض الفصل لخطاب الدولة ومجتمع الأعمال في البلدان المتخلفة الذي يهتم بشدة بجذب الاستثمارات الأجنبية، ويركز على زيادة القدرات التصديرية لقطاع الغزل والنسيج كحل للأزمات التي يمر بها، دون أي تشكيك جدي حول حجم الفوائد التي تعود على مثل تلك البلاد، وتحديداً في نقل التكنولوجيا وخلق فرص عمل جديدة.¹⁰ يتعرض الفصل أيضاً إلى مدى فعالية نواحي المؤسسات المالية العالمية والاتفاقيات الدولية في إحداث إصلاحات هيكلية على الصناعة المحلية، مع محاولة تتبع عملية تخارج الدولة من الصناعات النسيجية، وترك الساحة للقطاع الخاص خلال العقود التالية للانفتاح، ومجتمع الأعمال الجديد الذي نشأ في قلب هذه الصناعة وعلاقته بالسلطة ومدى رعاية الدولة له.

7 نظرية التبعية هي إحدى أقدم النظريات الشارحة لدرجات التطور وأوعدهم الخاصة بالبلدان المتخلفة داخل إطار نمط الإنتاج الرأسمالي وأسباب عدم قدرة البلدان المتخلفة على مجابهة الدول المتقدمة صناعياً وتجاريًا في السوق الدولي، ويوجد عدد كبير من المدارس التي تعمل على أرضية نظرية التبعية مع بعض الاختلافات في التفاصيل، ولذلك ننوه هنا، وعلى الرغم من تقبلنا للأسس العامة للنظرية، إلا أننا نختلف مع آراء بعض المفكرين المتبنين لنظرية التبعية الذين يعطون الأولوية عند شرح أسباب التخلف/ التطور في البلدان المتخلفة للتبادل التجاري الغير عادل على حساب النظر في وضعية مجال الإنتاج الفعلي. لمزيد من المعلومات، أنظر، Ernesto Laclau. "Feudalism and Capitalism in Latin America". New Left Review, 1(67), 1971.

8 المقصود بالتخلف هنا، هو فقدان السيطرة على شروط تجدد وإعادة الإنتاج والاعتماد على استيراد معظم مستلزمات الإنتاج من الخارج. أنظر دويدار «الاقتصاد المصري بين التخلف والتطوير» والاتجاه الريعي للاقتصاد المصري، 1950-1980. منشأة المعارف بالاسكندرية.

9 معدلات النمو العالية المستهدفة أو المتحققة لا تعكس بالضرورة تنمية حقيقية في القطاعات الرئيسية للاقتصاد.

10 ويجوز اعتبار النموذج الاقتصاد التركي مثلاً أعلى، حيث تم الاحتفاء به من قبل الداعين الأكثر حماساً للنيوليبرالية بالمنطقة (سواء رجال أعمال جمال مبارك الجدد أو الإخوان المسلمين) ووفقاً للبعض، فالنموذج التركي يتداعى وأزمته الحالية هي أزمة بنوية (بديون بلغت ٢٨٢ مليار دولار) وليست طارئة أو ناتجة عن الضغوط الأجنبية. أنظر عبد الله السنوي، «نهاية العثمانية الجديدة؟»، الشروق، ٢٠١٨، <https://bit.ly/2o1Q3Ez>

في أجواء السبعينيات

مع بداية السبعينيات، كانت آراء الاقتصاديين النقديين التابعة للمدرسة النيوكلاسيكية أخذة في الصعود، وكانت أفكارهم (قبل أن تتخذ شكلها النيوليبرالي الحالي) كلها تركز على تشجيع انسحاب الدولة من الاقتصاد والحد مما تقدمه من دعم وإنفاق اجتماعي، وإتاحة المجال أمام القطاع الخاص لقيادة عملية التنمية.¹¹ صاحب صعود تلك الأفكار بزوغ تجربة النور الآسيوية التي اعتمدت في تحقيق طفرتها الاقتصادية على اجتذاب الاستثمار الأجنبي، وإقامة صناعات بغرض التصدير، خصوصًا في كوريا الجنوبية.¹²

وكانت مصر من أبرز البلدان التي تلكأت في تطبيق السياسات الاجتماعية الاقتصادية- «النيوليبرالية»، فهي لم تبدأ في إحداث تغييرات عميقة في هذا الشأن حتى بداية فترة التسعينيات، بسبب التخوف الشديد من توابع هذه السياسات على الاستقرار الاجتماعي السياسي.¹³

وبالنظر إلى أرقام الاستثمارات الجديدة الآتية مع الانفتاح الاقتصادي في السبعينيات، نجد أنها لم تتعد الـ5 مليار جنيه بحلول سنة 1982. وأن 61% من تلك الاستثمارات كان لرأس المال المصري (24% عن طريق القطاع العام و37% قطاع خاص).¹⁴ أما على مستوى التنمية، ورغم أرقام النمو التي حققتها مشاريع الانفتاح، لكنها لم تقم بتشغيل سوى 1.5% من إجمالي القوى العاملة.¹⁵ وهو ما دفع الاقتصادي محمود عبد الفضيل إلى استنتاج أن طبيعة برامج التثبيت والتحرر الاقتصادي، التي طبقت خلال السنوات التالية للانفتاح، كانت غير إيجابية.¹⁶ وعندما نضع كوريا الجنوبية كنموذج للتنمية الناتجة عن الاعتماد على الانفتاح

11 رمزي زكي، «دراسات في أزمة مصر الاقتصادية مع استراتيجية مقترحة للاقتصاد المصري في المرحلة القادمة». مكتبة مبدول، 1983، ص. 260-261.

12 David Harvey, "A brief History of Neoliberalism". Oxford University Press, 2005, P.106.

13 من أهم سياسات «النيوليبرالية» تخفيض عجز الموازنة عن طريق الإنفاق العام الاجتماعي وما يشمله من دعم (فرض رسوم على الخدمات العامة التي كانت تقدم مجانًا ورفع أسعار خدمات المرافق العامة)، تخفيض قيمة العملة وتحرير التجارة الخارجية والخصخصة وتحرير الاستثمار الأجنبي من أي قيود كان تفرض عليه. أنظر إبراهيم العيسوي، «الاقتصاد المصري في ثلاثين عامًا: تحليل التطورات الاقتصادية الكلية منذ عام ١٩٧٩ وبيان تداعياتها الاجتماعية مع تصور لنموذج تنموي بديل». المكتبة الأكاديمية، ٧٠٠٢، ص ٦٤٨-٧٤٨.

14 Robert Tignor "Anwar al-Sadat: Transforming the Middle East". Oxford University Press, 2016. P.138

15 Nadia Farah, "Egypt's Political Economy: Power Relations in Development". The American University in Cairo Press, 2009, P.40.

16 محمود عبد الفضيل، «برامج الإصلاح الاقتصادي الهيكلي في مصر والمغرب بين المأمول والمتوقع». مركز الدراسات الاستراتيجية والبحوث والتوثيق، 4991، ص. 801-111.

الاقتصادي وجذب الاستثمارات، علينا أن نأخذ في الاعتبار أن الفضل في الطفرة الكورية لا يعود إلى الانفتاح وحده. فقد دفعت الحرب الباردة الدول الغربية إلى إغداق المنح والاستثمارات على كوريا حتى لا تسقط في يد المعسكر الشرقي.¹⁷ كذلك فإن صعود كوريا الاقتصادي كان له ثمن إنساني باهظ لا يمكن أن نخرجه من حساباتنا عند تقييم التجربة، فظروف العمل هناك كانت مصحوبة بدرجات عالية من القهر والاستغلال.¹⁸ وبالتالي يجوز التساؤل حول إذا ما كنت التجربة الكورية قد حققت تنمية حقيقية بقدر معدلات النمو الاقتصادي التي شهدتها فترة صعودها؟ وبأي ثمن؟

لقد شهدت كوريا خلال فترة السبعينيات حالة عنيفة من عسكرة المصانع وقمع جميع مظاهر الاحتجاجات، مع استمرار ظروف عمل مروعة. وعلى الرغم من التحسن الذي شهدته أوضاع العمل في الثمانينيات، إلا أن الحكومة الكورية عادت وفتحت المجال لتصعيد وتيرة الاستغلال المباشر للعمال بتسهيل إجراءات مثل الفصل التعسفي وغيرها.¹⁹ وإذا كان أثر التجربة الكورية سيء بالنسبة للعمال ككل، فإنها كانت أسوأ بكثير بالنسبة للعاملات. فنجاح سياسة التصنيع بغرض التصدير في كوريا (وبقية دول جنوب شرق آسيا) قائم على استخدام عمالة نسائية ذات أجر منخفض وبفارق كبير عن العمال الرجال. انخفاض الأجور في الصناعات المعتمدة على العمالة الكثيفة مثل الغزل والنسيج كان من أهم أسباب تشجيع الاستثمارات الأجنبية على التوجه إلى كوريا لانخفاض تكلفة الإنتاج الكلية، ومن ثم زيادة الطلب عليها في الأسواق الدولية، دون أن تؤثر في ربحية المستثمر.²⁰ وحتى إذا تجاهلنا استغلال العمال في النموذج الكوري، فسلوك الدولة الكورية كموجه للاستثمار خلال فترة الانفتاح كان أكثر رشاداً من سلوك نظيرتها المصرية. فبينما فتحت الدولة المصرية الباب على مصراعيه أمام الاستثمارات مع منح الإعفاءات بشكل عشوائي ودون ربطها بنتائج بعينها، كانت الدولة الكورية تلزم القطاع الخاص بخطة صناعية محددة مسبقاً، وتصدت لكل محاولات تهريب رأس المال بقوانين صارمة، وربطت الدعم المقدم للشركات بتحقيق نتائج معينة مع إلزام كل الشركات بالتصدير.²¹

17 M. Ebenau, 'Comparative Capitalisms and Latin American Neodevelopmentalism: A Critical Political Economy View'. Capital & Class, 38:1, 2014.P.106.

18 B. Selwyn, 'Elite Development Theory: A Labour-centred Critique'. Third World Quarterly, 37:5, 2016.P.788 و Harvey, P.110-112.

19 Harvey, 108-112.

20 Farah, 125-126.

21 Samer Soliman. "State and Industrial Capitalism in Egypt". Cairo Papers in Social Science, Volume

هذا بجانب أنه بالتزامن مع حقبة الصعود الكوري، كانت مصر تداوي جراح هزيمة 1967 وعلى شفا حرب جديدة، ومثقلة بعجز خارجي وصل إلى 3.7 مليار دولار بحلول عام 1972.²²

في ظل تلك الظروف، ظهر التوجه نحو التحرر الاقتصادي في مصر جليًا في القانون رقم 65 لسنة 1971، الذي سعى لاجتذاب الاستثمار الأجنبي، حيث سمح بإنشاء مناطق حرة مع امتيازات خاصة للمشاريع المقامة بها، مثل الإعفاء الضريبي لمدة خمس سنوات، والتحصين ضد التأميم.²³ وتم إعفاء الشركات الخاصة من القوانين العمالية المتعلقة بالتمثيل في الإدارة، والمشاركة في الأرباح، والإلزام بالعقود الدائمة، مع إلغاء جميع القواعد الملزمة بسيطرة نسبه الملكية المصرية على الشركات.²⁴ وأضعف قانون النقد الأجنبي في تلك الفترة من سيطرة الدولة على موارد الصرف الأجنبي، خصوصًا مع فتح باب الاستيراد لشركات القطاع الخاص الناشطة كوكلاء للشركات الدولية، ما عزز من سهولة عمليات التهريب للسوق السوداء.²⁵ وفي منتصف السبعينيات صدر القانون 111 لسنة 1975 بإلغاء المؤسسات العامة، التي كانت قائمة بأعمال التنسيق والمتابعة والتخطيط بين شركات القطاع العام والوحدات التابعة لها،²⁶ ومن ضمن تلك المؤسسات الملغاة، المؤسسة العامة للغزل والنسيج.²⁷ المثير هو أنه مع تلك الامتيازات الممنوحة للأجانب، لم ترقَّ حصيلة الاستثمارات الأجنبية إلى مستوى ذي حيثية كما ذكرنا من قبل، ما دعى الدولة إلى الرهان على المستثمرين المصريين. فأتاحت للمستثمرين المصريين المالكين لشركات بالكامل، ودون أي شراكة مع أجانب، نفس الامتيازات عبر القانون رقم 32 لسنة 1977.²⁸ وهنا يجب ملاحظة (خلافاً للرؤية الشائعة في أوساط اليسار المصري) أنه على الرغم من رغبة الدولة في اتباع النمط الاقتصادي التحرري بتقليل النفقات العامة وتشجيع الاستثمار الخاص، إلا أنها، خلال العقد الأول من الانفتاح، لم تتوقف عن ضخ الاستثمارات الجديدة في شركات القطاع العام. حيث تضاعفت قيمة رأس المال المستثمر ست مرات على مدار العشر سنوات ما بين 1975-1985، لكن فائض

21,1999.P.64-5.

22 د.ك.ص. 247-248.

23 Farah.,P:38.

24 Ibid.

25 د.ك.ص. 352.

26 المصدر السابق، ص. 452.

27 أمل ضيف/ «صناعة الغزل والنسيج في مصر بين القيود والتحرر: الأبعاد-التحديات- رؤية مستقبلية». الأهرام الاقتصادي، عدد

732, 7002، ص. 21.

28 Soliman., P.15.

القطاع العام لم يتضاعف إلا ثلاث مرات.²⁹ هذا يدل على وجود استنزاف حقيقي لموارد الدولة (القليلة بالفعل في ذلك الحين) في ظل سوء إدارة شركات القطاع العام من ناحية، كما يعزى ذلك أيضاً إلى استمرار حفاظ القطاع العام على دوره الاجتماعي والذي يحد من إيراداته.

وتعد تجربة إصلاح الشركة الأهلية للغزل والنسيج في الإسكندرية أحد النماذج على تخطيط الدولة بشأن التعامل مع ملف الشركات الحكومية في مجال النسيج. فقد كانت الشركة تقوم بإنتاج أنواع من الأقمشة الشعبية، وبيعها بأسعار أقل من التكلفة دون أن تحقق أية خسائر عن طريق اعتمادها على منسوجات أخرى مجزية. لكن مع مجيء الانفتاح، بدأت الشركة في مراكمة الخسائر (بلغت 533 ألف جنيه في سنة 1979) في ظل زيادة أسعار مستلزمات الإنتاج والخامات وارتفاع فوائد البنوك، ما تسبب في عجز في السيولة، خصوصاً مع استمرارها في إنتاج الأقمشة الشعبية.

ولتفادي استمرار هذا الوضع، قررت الشركة اللجوء إلى ترتيب قرض من البنك الدولي، الذي كان يرفض تمويل أية قروض لشركات القطاع العام قبل الانفتاح. وبعد الموافقة على شروط البنك، خفضت الشركة من إنتاجها من الأقمشة الشعبية (من ما قيمته 20 مليون جنيه إلى 8 مليون جنيه سنوياً) وتم تحجيم إنتاجها من الأقمشة القطنية. كذلك تم تخفيض عدد العمالة (من 15 ألف عامل في هذا الوقت) بنسبة 50%، والاستعانة ببيت خبرة سويسري لدراسة الجوانب الفنية في الشركة وتدريب العمالة، مع حق المكتب في اختيار المواصفات والموردين لكل ما يخص الآلات. وتم إلزام الشركة بعدم استخدام المعلومات المترتبة على عقد الخبرة في غير ما نص عليه الاتفاق، وبالتالي تم منع الشركة من حرية الإدارة والتطوير. والتزاماً تجاه الجهة الممولة، قررت إدارة الشركة أعمال مبدأ عدم تحقيق الأرباح بغرض التغلغل في الأسواق حتى مجيء سنة 1986، رغم أن خدمة القرض بدأت منذ عام 1984، لكن نتيجة عملية التطوير كانت مخيبة للأمال. فبحلول عام 1984 حققت الشركة خسائر وصلت إلى 15.2 مليون جنيه، مع تدهور رهيب لمعظم آلات المصنع لسوء الصيانة والتراخي في التركيب والتشغيل.³⁰

وفي سرد مخالف، يذكر البنك الدولي أن اتفاقية القرض تم إلغاؤها سنة 1982 بسبب اختلاف في وجهة النظر مع الحكومة المصرية (مسئولة عن تمويل 48% من

29 فؤاد مرسي/ «مصر القطاع العام في مصر: دراسة في إخضاع رأسمالية الدولة لرأس المال المحلي والأجنبي». مركز البحوث العربية، 7891.ص.33. وإبراهيم العيسوي/«الاقتصاد المصري في ثلاثين عاماً: تحليل التطورات الاقتصادية الكلية منذ عام 4701 وبيان تداعياتها الاجتماعية مع تصور لنموذج تنموي بديل». المكتبة الأكاديمية.ص.412.

30 مرسي، ص 57-07.

إجمالي قيمة المشروع) فيما يخص أساليب الإدارة وتنظيم الإنتاج وارتفاع توقعات الخسائر عما أظهرته دراسة المشروع.³¹ ورأى مبعوثو البنك الدولي للمشروع، أن اقتراحات الحكومة بخصوص تخفيض العمالة وبرامج التدريب والتعيين مبهمة، والتوقعات المالية المتوقعة من قبل الحكومة غير واقعية، واقترحوا تقليص المشروع حتى يتم تحقيق مزيد من الترشيد.³²

بصفة عامة ما نستطيع أن نستنتجه من تلك الروايتين لقصة الشركة، أن أسلوب الدولة في التعامل مع أزمته كان من خلال تقليص الإنتاج الموجه للقاعدة الأكبر من المواطنين وتخفيض العمالة. لحق بذلك أيضاً تخطيط إداري واضح (سوء الإدارة، والتوقف عن إنتاج السلع الشعبية، والاتجاه لتقليل أعداد العمالة) في التعامل مع تأثير سياسات الانفتاح على مثل هذه الشركة المنتمة للقطاع العام. أي أن المشكلة لم تكن مشكلة توقف ضخ الأموال والاستثمارات، ولكنها كانت في سوء استخدام تلك الأموال بشكل هزلي في ظل عدم وجود دراسات أو مراعاة جدية لمتطلبات السوق، أو حتى للأدوار الاجتماعية التي كان على شركات القطاع العام أن تلعبها.³³ كانت الدولة تسيطر على صناعات النسيج الكبرى عبر القطاع العام، حتى فترة السبعينيات، مع استهدافها لتصنيع أكبر كمية ممكنة من محصول القطن المحلي بأسعار مدعمة.³⁴ وفي أعقاب قانون الانفتاح، توسعت شركات القطاع العام في مجال المنسوجات لسد احتياجات السوق عبر بناء عدد من المصانع المتكاملة، مثل الشركة العربية للملابس والمهيمات بالإسكندرية سنة 1975، وشركة مصر/ إيران للغزل والنسيج بالسويس سنة 1977، وشركة فستيا للملابس الجاهزة بالإسكندرية، والشركة الفرنسية المصرية للتفصيل (سوفيكو) سنة 1980.³⁵ وبطبيعة الحال، كانت تلك المشاريع تحتاج إلى رأسمال كثيف للقيام بعمليات التوسع في الإحلال والتجديد، ما أدى إلى لجوء شركات القطاع العام للاقتراض من البنوك عن طريق القروض قصيرة الأمد ذات الفائدة المرتفعة، الأمر الذي أصاب الهياكل المالية لتلك الشركات بخلل مالي كبير.

وقد يعود سبب ضخ الدولة المزيد من الاستثمارات في هذا القطاع خلال السنوات

31 "Project Completion Note-Arab Republic of Egypt-Textile II Project Loan 1837-EGT". World Bank, 1997.

P. 1-3.

.Ibid

٣٢

33 وفي ٦١٠٢ وصل إجمالي عدد عمال الشركة إلى ١٥٦ عاملاً فقط بعد تنفيذ عدة مراحل من المعاش المبكر في أعوام ١٩٠٢، ١٩٠٣، ١٩٠٤، وتسجل أعمال الأهلية في الوقت الحالي خسائر صافية.

لمزيد من المعلومات عن الشركة أنظر <lmth.xedni/moc.ge-gninniplanoitan.www//:pith>.

34 ضيق، ص. 21.

35 المصدر السابق، ص. 31.

الأولى للانفتاح الاقتصادي، إلى حرصها على تفادي حدوث أزمات اجتماعية إضافية في ظل الدور التشغيلي الكبير الذي تقوم به هذه الصناعة. لكن في الواقع كانت الاستثمارية المالية لقطاع الغزل والنسيج العام في خطر شديد. فرغم أن الاقتراض من البنوك التجارية كان أسهل رغم ارتفاع نسبة الفوائد فيها لـ 12% مقارنة بـ 9% في بنك الاستثمار القومي، إلا أن القطاع العام أصبح مدينًا للبنوك بنحو 513 مليون جنيه، ومحمل بفوائد تقدر بنحو 105 مليون جنيه، في سنة 1985، ووصل رصيد المخزون الي 928 مليون جنيه في نفس السنة.³⁶

وكان الأداء المالي للعديد من شركات المنسوجات العامة سيئًا خلال السنوات الأولى من الثمانينيات، فقد شهد عام 1985 ارتفاع عدد الشركات الخاسرة من خمس شركات إلى أربعة عشر شركة، مع حجم خسائر قدر بـ 87 مليون جنيه.³⁷ وكان من توابع تلك الأزمات أن الشركات العامة توقفت عن توريد الغزل لكثير من المصانع الصغيرة ومتوسطة الحجم بشرا الخيمة، ما أدى إلى إفلاس تلك المصانع.³⁸

كان عقد الثمانينيات عقدًا من التخبط في إدارة استثمارات الدولة في قطاع النسيج، وهو ما أتاح المجال تدريجيًا لدخول القطاع الخاص. ورأى بعض المراقبين، آنذاك، أن إهمال الدولة لشركات القطاع العام كان موقفًا متعمدًا لدفعه إلى الخسارة، وبالتالي إزاحته من المنافسة، وترك الساحة مفتوحة أمام القطاع الخاص.³⁹ صحيح كانت الدولة المصرية تعاني من أزمات مالية حادة استدعت إعادة التفكير في التزاماتها المالية، لكن اتجاهها للتحرر الاقتصادي يعكس حقيقة أن القرارات الاقتصادية اللاحقة كانت تستهدف ما هو أهم من مجرد حل الأزمات المالية: تخلي الدولة عن الدور الاجتماعي الذي كانت تلعبه في الحياة الاقتصادية. فهي قررت أن تستغل الأزمة لتبرر تخلصها من أعبائها الاجتماعية، وتتماشى مع التحولات العالمية عبر انسحابها التدريجي، وفتح الطريق أمام القطاع الخاص، بدلًا من العمل على إيجاد حلول لأزمات القطاع العام، ومن ضمنها شركات الغزل والنسيج.

وبصفة عامة، فقد استمرت سيطرة شركات القطاع العام على الجزء الأكبر من إنتاجية صناعة الغزل والنسيج في مصر في الثمانينيات (55% من الإنتاجية) إلا أن بوادر بداية ازدهار القطاع الخاص كانت قد بدأت تتضح باستحواده على 45% من إجمالي الإنتاج.⁴⁰

36 مرسى، ص. 44-54.

37 المصدر السابق.

38 المصدر السابق.

39 المصدر السابق، ص. 15-05.

فعلى الرغم من الضعف النسبي للاستثمارات الخاصة في صناعة المنسوجات في أول عقدين بعد الانفتاح، لكن هناك شركات رائدة دخلت هذه الصناعة في وقت هيمنة القطاع العام، مثل الشرق الأوسط لصناعة السجاد (مكة) عام 1976،⁴¹ والنساجون الشرقيون عام 1979.⁴²

إلا أن توسعات القطاع الخاص الصناعية ظلت مكبوحة خلال السنوات التالية للانفتاح،⁴³ وذلك على الرغم من مساعي الدولة المستمرة لتقديم تشريعات جاذبة للاستثمار. فقد أصدرت قانون المجتمعات الجديدة رقم 59 لسنة 1979، والذي أتاح لأصحاب المنشآت الصناعية المقامة في المدن الصناعية مثل العاشر من رمضان، و6 أكتوبر، الإعفاء التام من الضرائب على الأرباح التجارية والصناعية، وكذلك على فوائد ائتمانات العملات الأجنبية، والدخل الشخصي، وأخيراً إعفاءات جمركية كاملة على الماكينات والأدوات المستخدمة في الصناعة.⁴⁴ وعدلت السياسة الضريبية عبر قانون رقم 157 لسنة 1981، الذي أعفى المنشآت الصناعية الجديدة التي توظف 50 عاملاً، أو أكثر، من الضرائب على الأرباح المالية لمدة خمس سنوات.⁴⁵ وعلى مدار السنوات اللاحقة قامت الدولة بالاستمرار في دعم القطاع الخاص، وخصوصاً الصناعيين منهم، عن طريق تثبيت فائدة القروض الموجهة للتصنيع، مع التركيز على زيادة الإنفاق لتحسين وتوسيع البنية التحتية.⁴⁶

واستمراراً لنفس النهج المشجع للقطاع الخاص، قام النظام بطرح قانون جديد للاستثمار في نهاية الثمانينيات (رقم 230 لسنة 1989) لتشجيعه على زيادة نسبة استثماراته، الذي جمع مزايا تشريعات الاستثمار السابقة عليه.⁴⁷ وهو ما ساعد على دخول استثمارات خاصة جديدة في القطاع بتكنولوجيا حديثة في مجال التريكو، والصباغة، والملابس الجاهزة، والتجهيز.⁴⁸

هكذا، بينما كان الانفتاح الاقتصادي يسير في خدمة القطاع الخاص بشكل سلس، مع تشجيع شديد من نظام السادات، ومن بعده مبارك، بتشريع قوانين تحمي وتحافظ بشكل صارخ على عملية تراكم رأس المال الخاص، كانت شركات القطاع

العام تتخبط.

41 ضيف، ص. 51.

42 تاريخ النساجون الشرقيون - </yrotsih/ra/moc.srevaewlatneiro.www//:ptth>.

43 لم تتعدَّ استثمارات القطاع الخاص في الصناعة نسبة 5.82% من إجمالي الاستثمار الصناعي سنة 1991.

41.P.namilos

44 Ibid, P. 44.

45 Ibid, P. 43.

46 Ibid, P. 49 and 53.

47 Ibid, P. 44.

استنزاف الكوادر العمالية

شهدت العقود الأولى بعد الانفتاح عددًا لا يستهان به من الاحتجاجات العمالية المتفرقة ومتباينة الأهداف بقطاع الغزل والنسيج. لم تكن معظم تلك الاحتجاجات متعلقة مباشرة بالقطاع الخاص، بالعكس، وقع أغلبيتها في شركات تابعة للدولة. وكان تراخي الدولة عن مساندة قطاعات صناعية تابعة لها مفجرًا لأزمات مالية في القطاع، ومن ثم فقد تأجج الغضب العمالي، وساهمت تلك الأزمة الاجتماعية في هجرة العديد من الخبرات العمالية من القطاع العام إلى الخاص. كان ذلك أيضًا واحدًا من أسباب تراجع القطاع الأول، وصعود الثاني.

في بداية عام 1975،⁴⁹ انطلق عمال شركة المحلة في مظاهرة ضد زيادات الأسعار،⁵⁰ وطبعًا لأن النظام لم يكن يحمل أية نية لإظهار أي تسامح مع هذه الاحتجاجات، فقد قامت قوات الشرطة باقتحام المصنع وألقت القبض على نحو 2000 عامل. تذكر بعض المصادر أن نحو 50 عاملًا لقوا مصرعهم هذا اليوم،⁵¹ لكن المثير كان رد فعل الأهالي على اقتحام الأمن للمصنع، فقد قاموا باقتحام بيوت مديري الشركات وعرضوا متعلقاتهم الثمينة في الشوارع لتوضيح الفرق غير العادل في الدخل.⁵² بعد هذه الواقعة بعامين، كانت الانتفاضة الشعبية الواسعة في 1977 ضد رفع الأسعار، التي أطلق عليها الرئيس السادات «انتفاضة الحرامية». ظهرت نية النظام المبيتة تجاه التحركات العمالية في شكل قانون جديد لاتحاد العمال، سمح للنظام بإحكام سيطرته عليه، وذلك عبر إدماج بعض القيادات العمالية في صفوف مؤيديه، وجعلهم كوادر الاتحاد، مع منحهم بعض الامتيازات دون غيرهم.⁵³ وتضمن القانون رقم 3 لسنة 1977 عقوبة الإضراب بالحبس والأشغال الشاقة،⁵⁴ وعدّل نظام مبارك القانون سنة 1981، ل يتيح للمنتخبين الاحتفاظ بمقاعدهم لمدة 4 سنوات، بعد أن كانت 3 فقط.⁵⁵

49 كل الأمثلة المذكورة على سبيل المثال وليس الحصر.

50 Françoise Clement. "Workers Protests under Economic Liberalization in Egypt". In Nicholas Hopkins's Political and Social Protest in Egypt. Cairo Papers for Social Sciences, 2009.P.103.

51 Marsha P. Posusney. "Collective Action and Workers' Consciousness in Contemporary Egypt" in Zachary Lockman's Workers and Working Classes in the Middle East:Struggle, Histories, Historiographies, 1994. P. 236. Posusney, 1994,P.229-230 ٥٢

53 Robert Bianchi. "The Corporatization of the Egyptian Labour Movement". Middle East journal, Volume 40, No.3, 1986. P.438.

54 Clement, P.104.

55 Bianchi,P. 432-433.

خلال الثمانينيات، تجددت موجة الاحتجاجات مرة أخرى.⁵⁶ ففي سنة 1982، قام عمال كفر الدوار للنسيج بالاعتصام داخل مقر الاتحاد الخاص بهم، اعتراضاً على تخفيض في الحوافز.⁵⁷ وفي 1984 قام عمال الدقهلية للنسيج بسلسلة من المظاهرات، للمطالبة بالحصول على إضافي ساعات العمل.⁵⁸ كما شهدت نفس السنة بالذات احتجاج عمال كفر الدوار للنسيج، بعد صدور قرار رسمي بمضاعفة رسوم التأمين الصحي والمعاشات، بالإضافة إلى رفع أسعار بعض السلع الأساسية، مثل المكرونة، وزيت الطبخ. وأسفرت المواجهات مع أجهزة الدولة في كفر الدوار عن مقتل 3 أفراد، واعتقال 220 آخرين.⁵⁹ وبالتزامن مع أحداث كفر الدوار، كان عمال غزل المحلة في اعتصام للمطالبة بتغيير اللجنة النقابية المتواطئة مع النظام وإدارة الشركة، بالإضافة إلى الأسباب التي أدت إلى الاحتجاجات في كفر الدوار.⁶⁰ كذلك قام عمال شركة بني سويف للنسيج بالتوقف عن العمل ليوم كامل، حتى تلتزم الإدارة بوعودها بخصوص شراء ماكينات جديدة، ليعود الإنتاج وتزداد حوافزهم مرة أخرى.⁶¹ وفي 1986 قام عمال شركة إسكو في شبرا، وعمال غزل المحلة، بتنظيم إضراب، للمطالبة باعتبار يوم الجمعة إجازة مدفوعة الأجر.⁶² وأضرِب عمال المحلة مرة أخرى عام 1988، للمطالبة برفع قرار إلغاء العلاوات.⁶³

وجاء هذا الحراك بعد سنوات من هدوء الاحتجاجات النسبي بسبب قوة القمع المباشر الذي أعقب انتفاضة ١٩٧٧.⁶⁴ ويمكن أن نضيف أن فتح أبواب الخليج لهجرة قوى العمل المصرية (نحو 10% من قوى العمالة المصرية في بعض التقديرات)⁶⁵ قد امتص عموماً جانباً من الضغط الذي يولده الداخلون الجدد لسوق العمل. وإن كنا لا نعرف تحديداً تأثير هذه الهجرة على قطاع الغزل والنسيج بشكل خاص. وساهمت الندرة النسبية للعمالة الماهرة في رفع مستويات الأجور في القطاع الخاص الرسمي. ولأن نصيب القطاع الخاص من إجمالي العمالة في قطاع الغزل والنسيج

56 Posusney, 1994. P.222 and Omar el-Shafei. "Workers, Trade Unions and the State in Egypt:1984-1989". Cairo Papers, 1995.P.19.

57 Posusney,1994. P.224.

58 Ibid.

59 el-Shafei, P22-.24.

60 Ibid.

61 Posusney,1994, P.225.

62 el-Shafei, P.27.

63 Clement, P. 105.

64 راجع على سبيل المثال بلاغات مباحث أمن الدولة الخاصة بالتحريض والمحكمة. عادل أمين. «محاكمة الشيوعيين المصريين»- الجزء الثاني عشر، ٢٠٠٢ وحيثيات حكم المحكمة. حسين عبدالرازق. « مصر في ١٩ يناير: دراسة سياسية وثائقية ملف خاص يتضمن حيثيات حكم المحكمة». دار شهدي للنشر، ١٩٨٥.

65 Clement, 104.

كان في صعود مستمر منذ بداية الثمانينيات، فقد كان لذلك تأثير إيجابي مؤقت في التخفيف من توابع الانفتاح، وخصوصاً التضخم. حيث اجتذبت الشركات الخاصة العمالة الماهرة من القطاع العام ودفعت لهم أجوراً أعلى (دون التمتع بالضرورة بنفس درجة الحماية الاجتماعية التي كانت توفرها الدولة لعمال القطاع العام) الأمر الذي أدى إلى استنزاف القطاع العام تدريجياً.⁶⁶

الشغيلة في عصر الخصخصة

كان نصيب القطاع الخاص من إجمالي عمال قطاع الغزل والنسيج 165 ألف عامل مقابل 275 ألف عامل للقطاع العام، في عام 82/81، ثم زاد في منتصف عقد الثمانينيات ليصبح 199.2 ألف مقابل 259.6 ألف عامل، وفي نهاية العقد أصبح نصيبه 224.2 ألف مقابل 229.3 ألف عامل للقطاع العام.⁶⁷ واستمر القطاع الخاص على نفس المنوال طوال الفترة اللاحقة في التوسع في بناء قاعدته من عمالة النسيج وجذب العاملين في مصانع الدولة.

وعلى الرغم من وصول عدد المنشآت الاستثمارية الخاصة المنضمة إلى عضوية غرفة الصناعات النسيجية إلى نحو 2356 منشأة في بداية التسعينيات، مع استبعاد المنشآت ذات رأس المال الأقل من 5 آلاف جنيه، وتلك التي توظف أقل من 25 عاملاً،⁶⁸ إلا أن إجمالي أعداد المشتغلين في هذه الصناعة لم يزد بين أوائل الثمانينيات وأواخر التسعينيات بأكثر من 30%.⁶⁹

وربما يعزى ذلك إلى أن تلك الفترة شهدت اهتماماً شديداً من جانب القطاع الخاص بجلب أحدث تكنولوجيا من أجل زيادة الإنتاجية. وبالتالي أصبح الاتجاه السائد في أوساط القطاع هو الاعتماد على عدد أقل من العمال، والاستثمار بنسب أكبر في رأس المال الثابت. وعبر محمد فريد خميس، رئيس مجلس إدارة «النساجون الشرقيون» عن هذا الاتجاه بقوله: «لأنه لم يعد هناك احتياج إلى العمالة الكثيفة، إلا في الصناعات الحرفية.. صناعة الغزل في أوروبا كانت تحتضر، وبفضل التحديث التكنولوجي المتسارع تمكنت أوروبا من توفير كم هائل من العمال.. أصبح عامل واحد كافيًا لتشغيل مئة نول».⁷⁰

66 Posusney, 1994, P.222 and Ghoneim, P.6.

67 ضيف، ص. 29.

68 المصدر السابق، ص. 15.

69 المصدر السابق، ص. 29.

70 طه عبد العليم، «مستقبل الصناعة الرأسمالية في مصر»، مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية، 1993، ص. 148.

وشهدت التسعينيات عددًا من الإضرابات، أهمها إضراب عمال شركة كفر الدوار سنة ١٩٩٤، ومصر حلوان في 1998، في ظل الخوف من شبح الخصخصة.⁷¹ وبموجب تعديلات قانون العمل تم تقييد حرية الإضراب، ما دعي العمال إلى احتلال المصانع أحيانًا (دون الإعلان عن أنفسهم كمضربين) وفي نفس الوقت حتى يستطيعوا حماية الماكينات وتقليل فرص القبض عليهم تحت ادعاءات التخريب.

وفي محاولة لزيادة فرص نجاح الخصخصة، قامت الحكومة بتشجيع العمال على قبول مبلغ مالي مقابل ترك وظائفهم فيما عرف بنظام المعاش المبكر.⁷² لكن، لأن كثيرًا من عمال تلك الشركات كانوا متخوفين من قبول مثل هذا النظام، خصوصًا وأن خروجهم على المعاش يعني حرمانهم من الرعاية الاجتماعية النسبية التي توفرها وظائفهم، قام المالكون الجدد بدفع العمال تجاه قبول المعاش المبكر عبر تهديدات بالنقل، ووقف صرف الحوافز، والفصل، وحتى توقيع عقود جديدة بأجور أقل.⁷³ وانخفضت أعداد العمال في القطاع العام ككل من ١,٣ مليون في ١٩٨٥ إلى ٤٠٠ ألف عامل في ٢٠٠٢.

قلة قليلة فقط من شركات القطاع الخاص كانت بها وحدة نقابية، وبالتالي أصبح أغلبية عمال الشركات الخاصة والمُخصَّصة عرضة لمزيد من الاستغلال دون وجود أي كيان ذي قوة حقيقية للدفاع عن مطالبهم.⁷⁴

واتسمت أجور العمالة في شركات الغزل والنسيج الحكومية بالانخفاض الشديد، ولم تتعد ٤٥٠ جنيهًا بعد إضافة الحوافز في ٢٠٠٨، رغم ارتفاع تكاليف المعيشة المتزايد.^{7٥} أما في القطاع الخاص، فكان العامل يحصل على أجر يقدر بحوالي ٨٠٠ جنيه، لكن كان يعمل في ورديات من ١٢ ساعة في مخالفة صريحة لساعات العمل الرسمية المقدره بثماني ساعات يوميًا. ولا تلتزم العديد من شركات القطاع الخاص حتى الآن بتوفير حقوق العمال الأخرى مثل التأمين الصحي والتأمينات الاجتماعية. ولم يقف حجم الاستغلال عند هذا الحد، إذ إن كثيرًا من تلك الشركات تجبر العمال على توقيع استقالتهم قبل التعيين، حتى يتم الاستغناء عنهم مستقبلًا بسهولة إذا تسببوا في مشاكل.^{7٦}

وقد أدى تدهور الظروف المعيشية إلى انضمام أعداد كبيرة من العاملات لقطاع الغزل والنسيج الرسمي (ما لا يقل عن ٢٥% من الأسر في مصر تعتمد على السيدات

71 Joel Benin and Hossam El-Hamalawy. "Egyptian Textile Workers Confront the New Egyptian order". MERIP, 2007.

72 Marsha Posusney. "Globalization and Labor Protection in Oil-Poor Arab Countries: Racing to the Bottom?". Global Social Policy, Vol 3, Issue 3, 2003. P.276-278.

73 في عدد من الحالات، فشلت بعض الشركات في صرف المبالغ المالية الخاصة بالمعاش المبكر في مواعيد استحقاقها وفي حالة أخرى قامت بصرف مبلغ أقل من تلك المتفق عليها.
Ibid.

74 Benin and El-Hamalawy, 2007.

75 Joel Benin. "Workers' Struggles under Socialism and Neoliberalism". in Rabab el-Mahdi and Philip Marfleet's Egypt: The moment of Change. Zed Books, 2009. P. 75.

76 Ibid, P.76.

كمعيل أساسي لها) وأصبح يمثلن نحو ٣٥٪ من إجمالي القوى العاملة بالقطاع.⁷⁷ وتعد إضرابات المحلّة في ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧ أشهر إضرابات شهدتها قطاع الغزل والنسيج في الألفية الجديدة، وأكثرها أهمية، نظرًا للطابع الذي اكتسبته بعد انضمام أعداد كبيرة من العمال، ما اضطر النظام إلى قبول جزء مهم من مطالبهم.⁷⁸ وكان لإضرابات المحلّة خصوصية تاريخية أخرى، كونها استمرت لعدة أيام دون توقف (٣ و٦ أيام على التوالي).⁷⁹

نتج عن نجاح إضراب المحلّة في ٢٠٠٦ تأثير مذهل، إذ شارك نحو ٣٠ ألف عامل في أكثر من ١٠ مصانع نسيج مختلفة في الدلتا والإسكندرية في احتجاجات مختلفة تالية، للمطالبة بنفس الحقوق التي انتزعتها عمال المحلّة، الذين ظلوا وحدهم من رفعوا شعار الإطاحة بممثلي اتحاد العمال.⁸⁰

إلا أن احتجاجات عمال المحلّة، وغيرهم في الشركات العامة، لم تُعد القطاع العام إلى عصره الذهبي. وظلت مطالبات العمال في العديد من المواقع بتحديث خطوط الإنتاج دعوى لا تلقى الإجابة. وكانت الألفية الجديدة مرحلة انتقال العمال إلى عالم القطاع الخاص الذي لا تتوفر فيه الحماية الكافية لحقوقهم، ويعملون فيه تحت ظروف قاسية.

وعلى الرغم من كل التيسيرات التي تتيحها الدولة للمستثمرين من أجل تسهيل استغلال العمال، فإن أصحاب المصانع كانوا دائمي الشكوى من غياب الانضباط لدي العمالة المصرية. ما دعا العديد منهم للاستعانة بعمالة سورية ومن بنجلاديش.⁸¹ وكان كل تلك التشريعات والأعراف الجديدة التي وفرتها الدولة للقطاع الخاص غير كافية.

أي إصلاح اقتصادي؟

إذا كان انفتاح السبعينيات ساعد القطاع الخاص على الانطلاق مرة أخرى

77 Joel Benin. "Workers' Protest in Egypt: Neo-Liberalism and Class Struggle in 21st Century". Social Movements Studies, 2009. P. 453.

78 Benin and El-Hamalawy, 2007.

79 فتحت إضرابات المحلّة المجال أمام عودة الإضرابات الكبيرة مرة أخرى في كفر الدوار في ٢٠٠٧، في مصنع أبوالمكارم للنسيج (والذي استمر لمدة ٣ أسابيع كاملة) وأخيرًا إضراب عمال مصنع طنطا للكتان الذي استمر لمدة ٦ شهور في ٢٠٠٩. Rabab El-Mahdi. "Labour Protests in Egypt: Causes and meanings". Review of African Political Economy, Vol 38, No. 129, 2011. P.398.

80 Benin and El-Hamalawy, 2007.

81 Abughattus, P.50-1 and 74-77.

ومنافسة القطاع العام، فإن برنامج الإصلاح الاقتصادي (التثبيت والتكيف الهيكلي) الذي شرعت الحكومة في تنفيذه عام 1991، بناءً على طلب صندوق النقد الدولي، كان الانطلاقة الحقيقية للقطاع الخاص نحو الهيمنة على السوق. ففي هذا العام بدأت الدولة في تحرير السوق من أية قيود، مع الالتزام على مدار خمس سنوات بتقليص ميزانية الدولة وكبح التضخم، وأخيراً خصخصة شركات القطاع العام تدريجياً. وبالفعل كانت فترة التسعينيات هي البداية الفعلية لسياسات بيع القطاع العام للمستثمرين.

تم إقرار قانون 203 لسنة 1991 الخاص بقطاع الأعمال، والذي كان يدعي استهداف رفع كفاءة شركات الدولة.⁸² ووفقاً لهذا القانون، تحولت كل شركات قطاع الأعمال إلى شركات مساهمة خاضعة لشركات قابضة، على أن تقوم الأخيرة بتمويل استثماراتها عن طريق عمليات الاقتراض عبر سوق رأس المال، بشرط أن يكون الاقتراض على أسس تجارية خالصة وبدون أية ضمانات من الدولة (تزامن ذلك مع تراجع الدولة عن سياساتها الخاصة بتمويل القطاع العام).⁸³ وتحت التعديلات الجديدة للقطاع العام أصبحت شركات الغزل والنسيج البالغ عددها آنذاك 31 شركة تتبع 3 شركات قابضة، بقرار 240 لسنة 1991،⁸⁴ وهم الشركة القابضة للغزل والنسيج والملابس، والشركة القابضة لتصنيع المنسوجات والتجارة، والشركة القابضة للقطن والتجارة الدولية.⁸⁵

وإذا كان الهدف من الخصخصة هو الحد من خسائر القطاع العام وزيادة إنتاجيته، فلماذا وضعت معايير اختيار الشركات المطروحة للخصخصة كلها بناءً على جودة الربحية والسلامة المالية؟⁸⁶ فقد تضمنت المعايير أن تكون هياكلها المالية لا تحتاج إلى إصلاحات جوهرية، وذات تدفق مالي صحي، ووجود مؤشرات جيدة تعكس إمكانية الاستمرار، وأن تكون حققت عائدات مالية مجزية، وأخيراً.. ألا تضم الشركة عمالة زائدة.⁸⁷

هذه الوضعية تعكس كيف ساهم قانون قطاع الأعمال في القتل البطيء

- 82 طه شلبى. قانون قطاع الأعمال العام وتوجهات الخطة الخمسية الثالثة. إدارة الأعمال، 1991. ص. 6-7
- 83 عبد الفضيل، 1994 ص. 55-56.
- 84 في سنة 2000 أنشئت شركة قابضة واحدة باسم الشركة القابضة للغزل والنسيج والملابس تضم كل شركات قطاع الأعمال العام وشركات حليج وتجارة الأقطان. عماد عاطف فايز. «صناعة الغزل والنسيج في مصر: دراسة نظرية». المجلة العلمية للاقتصاد والتجارة. ص. 43.
- 85 ضيف، ص. 14.
- 86 وصل عدد الشركات الخاسرة تحت مظلة القابضة للغزل والنسيج والملابس 8 شركات (تضمنت شركة مصر للغزل والنسيج الرفيع كفر الدوار، والنصر للغزل والنسيج بالمحلة الكبرى، والأهلية للغزل والنسيج، والسيوف للغزل والنسيج) من أصل 12 بحلول عام 1995/1996 وذلك لزيادة المخزون وانخفاض المبيعات مع تفاقم العجز لنحو 171%. المصدر السابق، ص 17.
- 87 عبد الفضيل، 1994، ص. 66.

لقطاعات كانت تقوم بدور اجتماعي بارز وتحقق درجة من الاكتفاء الذاتي من صناعات مهمة مثل قطاع النسيج. ويستدعي ذلك التساؤل حول الهدف المبتغى من الخصخصة والطرف المستفيد الأكبر من وراء هذه السياسة، خاصة أن هذا البرنامج الذي زعمت الدولة أنها أطلقت به هدف تطوير القطاع العام، انتهى إلى بيع 124 من شركاتها الإنتاجية والتجارية من إجمالي 314 شركة، وتصفية 27 شركة أخرى. كان ذلك حتى بداية الألفية، وكان عدد الشركات الخاسرة في القطاع العام ككل مجرد 54 شركة، بخسائر تقدر بـ300 مليون جنيه، مقابل أرباح تقدر بمليار ونصف المليار جنيه للشركات الباقية البالغ عددها 260 شركة.⁸⁸

واستمر تدهور القطاع العام في مرحلة ما بعد التثبيت والتكيف الهيكلي، وإذا قفزنا إلى عام 2016 سنرى الحالة المزريّة التي وصل إليها القطاع العام في مجال النسيج. فقد بلغت خسائر الشركات التابعة للقابضة للغزل والنسيج، وفي مقدمتها شركات غزل المحلة، وكفر شيبين، وستيا، ٣,٤ مليار جنيه،⁸⁹ بعد أن كانت نحو مليار جنيه في ٢٠١١.

كان تراجع القطاع العام متزامناً مع صعود القطاع الخاص. وعلى عكس النظرة الشائعة بين الكثيرين في أوسط اليسار بأن القطاع الخاص كان أميل للطابع اللا إنتاجي، فإنه -كما يشير سامر سليمان- استفاد بقوة من الحوافز التي منحها إياه مبارك. وهو ما مهد الطريق لصناعة إمبراطوريات نسيجية في القطاع الخاص تحل محل الدولة.

يقول سليمان: أنه في الوقت الذي تراجعت فيه استثمارات الدولة الصناعية من 30% من إجمالي الاستثمارات الحكومية إلى 4% فقط في منتصف التسعينيات، كان نصيب القطاع الخاص من الاستثمارات الصناعية يرتفع من ١٥,٩% في ١٩٨١ إلى ٤٥,٩% في ١٩٩٥.⁹¹ لتلك الوقائع توابع نظرية مهمة، فهي تفضح قصور النظرية التقليدية حول الطبيعة الريعية للرأسمالية المصرية واعتمادها بالكامل على الأنشطة غير الإنتاجية. إذ إنه بمجرد أن تغير السياق مع زيادة دعم الدولة للقطاع الخاص الصناعي، حدثت عملية تصنيع (متركة في بضع نشاطات) ليست بالبسيطة (ولا

88 Timothy Mitchell. "No Factories, no problems: The logic of neo-liberalism in Egypt". Review of African Political Economy, 26:82, 1999. P.458-60.

89 عبدالحميد سالم. «3.4 مليار جنيه خسائر شركات الغزل والنسيج ومقترحات ببيع أراضي المصانع». اليوم السابع، <https://goo.gl/JmNFgt>. ٢٠١٦.

90 رغم تراجع أداء الشركة، ما زالت منتجاتها من غزول القطن المصري تلقى طلب كبير في الأسواق الدولية ووصلت صادراتها إلى ٢٠٧ مليون جنيه في ٢٠١١. محمد جاد. «النسيج.. عمال (ثائرون) وحكومات (متكاسلة)». الشروق، ٢٠١٢. <https://goo.gl/FKEmRx>.

91 Soliman, P. 16-20 and 64.

ذات نجاح مبهر).⁹² صحيح أن المالية العامة للاقتصاد المصري ما زالت حتى اللحظة تعتمد بشكل كبير على عوائد أنشطة ريعية، مثل استخراج البترول، والسياحة، وعائدات المصريين بالخارج، إلا أنه ما زال اقتصاداً منتجاً بدرجة أساسية، حتى ولو كان نشاطه الإنتاجي يقوم على صناعات مثل التشييد والبناء والصناعات التحويلية الأخرى العديدة (مع ضعف هائل في جانب الصناعات الثقيلة)، ومن ثم لا يصح استخدام مصطلح الاقتصاد الريعي، ولكن يجوز استخدام مصطلح مثل اقتصاد ذي اتجاه ريعي نسبي.⁹³

وإذا كنا أشرنا سابقاً إلى دعم الدولة لرجال الأعمال خلال فترة الثمانينيات، فقد شهدت فترة ما بعد بدء الإصلاح الاقتصادي تطور هذا الدعم بدرجات غير مسبوقة. فما سمي بالإصلاح الاقتصادي شمل أيضاً رفع كل القيود المفروضة على قطاع البنوك والتمويل، وكان المستفيد الأكبر منه رجال الأعمال «الرياديين» (en-trepreneurs) المقربين من النظام.⁹⁴ هذا التغيير، بالتزامن مع إيقاف الاستثمارات الحكومية، سمح للقطاع الخاص برفع نسبة مشاركته في السوق المحلي وبالذات بعد 2003.⁹⁵ فبدلاً من التوسع في إقراض الشركات الخاصة الصغيرة والمتوسطة (SMEs) التي كانت، وما زالت، تمثل الجزء الأكبر من إجمالي الشركات في مصر، وتعاني من صعوبة الحصول على تمويلات بنكية، استحوذت شركات القطاع الخاص الكبيرة على معظم القروض الممنوحة، لدرجة أن الشركات الأخيرة حصلت على ٩٠٪ من إجمالي القروض الممنوحة عام 2000، وأصبح الحصول على القروض الكبيرة أسهل من الحصول على القروض الصغيرة.⁹⁶ ورغم تعاظم دور البنوك الخاصة في تلك الفترة، كان عزم الدولة على تشجيع القطاع الخاص واضحاً للغاية عبر بنوكها الحكومية، فمثلاً حصل، ما بين الفترة ٢٠٠٠-٢٠٠٥، ٤٦ رجل أعمال على ٧٤٪ من محفظة قروض بنك القاهرة.⁹⁷ واتبعت كل المؤسسات البنكية الدولية العاملة في الاقتصاد المصري نفس النهج في تمويل الشركات الكبيرة فقط.⁹⁸ نتيجة لذلك أصبح لأكثر ١٦ شركة دور مهيمن في السوق المصري، من ضمنهم مجموعة

.Ibid ٩٢

أنظر دويدار. ٩٣

Stephan Roll. 'Finance Matters!' The influence of of Financial Sector Reforms on the ٩٤

.Development of the Entrepreneurial Elite in Egypt?. Mediterranean Politics, 15:3, 2010. P:349

.Ibid ٩٥

.Ibid, P.358 ٩٦

.Ibid, P.356 ٩٧

.Ibid, P.366 ٩٨

عرفة والنساجون الشرقيون اللتين مثلتا ٣١٪ من القيمة السوقية للبورصة المصرية (14 مليار جنيه في ذلك الوقت).⁹⁹ لذا يرى باحثون في الشأن المصري، مثل أستاذ العلوم السياسية الشهير، تيموثي ميتشل، أن حقبة الإصلاح الاقتصادي لم تسفر عن إزالة الدعم المقدم من الدولة كما زعم المسئولون، وإنما التغير الحقيقي كان في طبيعة الفئات التي تتمتع بدعم الدولة (أي انتقال دعم الدولة بشكل صريح إلى مجتمع الأعمال).¹⁰⁰

بل إن الدولة مكنت رجال الأعمال من الشركات العامة المملوكة لها بشكل مباشر، من خلال ما نص عليه قانون قطاع الأعمال العام بالسماح بتواجد أفراد من القطاع الخاص في مجالس إدارة شركات القطاع العام، وحتى في الشركات القابضة، دون أية مراعاة لتضارب المصالح الذي يمكن أن ينتج عن ذلك.¹⁰¹ وبدون أدنى شك، تمثل الدعم الصريح في سياسة الخصخصة. فعلى مدار أقل من عقدين، تم بيع نسبة مهمة من شركات قطاع الغزل والنسيج دون أن تكون عملية البيع خالية من الفساد. وقمت عمليات البيع دون أي إلزام بتطوير أساليب الإنتاج أو الإنتاجية، بل إنه في بعض الحالات كان يتم شراء الشركات لقيمة الأراضي المقامة عليها بغرض «تسقيعها» وبيعها لاحقاً ودون أية نية لاستمرار الإنتاج.¹⁰² وفي حالات أخرى تم تأجير مصانع، أو بيع ماكينات، أو بيع أجزاء من المصانع لأغراض إنشائية.

وشهدت أواخر التسعينيات بداية الخصخصة في قطاع المنسوجات من خلال بيع ثلاث شركات: الشركة العربية المتحدة للغزل والنسيج (بوليفارا)، وشركة النصر للمنسوجات والملبوسات (كابو)، وشركة الإسكندرية للغزل والنسيج (سبيناليكس)، بمقابل زهيد لا يعكس قيمة المصانع الحقيقية،¹⁰³ بالإضافة إلى الشركة العربية لحلج الأقطان، وشركة النيل لحلج الأقطان.¹⁰⁴ والأخيرة تعد نموذجاً صريحاً على

.Ibid, P.360

٩٩

Timothy Mitchell. The Rule of Experts: Egypt, Techno-Politics, Modernity. The University of California Press, 2002, P.277

١٠٠

١٠١ أنظر نص القانون -<<https://goo.gl/K6ZeCD>>.

في مثل واضح، انضم مؤخراً خالد محمود خليل، الشريك بشركة محلتكس، ومارى لويس بشارة، نائب رئيس مجلس إدارة شركة البشارة، ومارى لوى للأزياء لمجلس إدارة الشركة القابضة للقطن والغزل والنسيج والملابس. عبدالحليم سام. «وزير قطاع الأعمال يعيد تشكيل مجلس إدارة الشركة القابضة للغزل والنسيج». اليوم السابع، ٢٠١٨. <<https://goo.gl/pWYczZ>>.

.el-Haddad, 2012, P. 17

١٠٢

103 Hanan Abouel-Farag, El-Sayeda Moustafa and Ahmed Mandour. "The Impact of Phasing-out Textile Quota on the Egyptian Textiles and Clothing Sector (Case Studies from Alexandria). Mediterranean Journal of Social Sciences, Vol.3(11), 2012. P. 280.

هبة خليل. «الجنزوري والخصخصة». المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية، 2011. ص.5.

104

الشركات التي تم استغلال أصولها لصالح النشاط العقاري وليس الصناعي. حيث كانت تمتلك ما تتجاوز قيمته 17 مليار جنيه من مساحات أراضٍ ومحالج مصانع وخطوط إنتاج (وفقاً لتقديرات المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية)،¹⁰⁵ وعند بيعها عبر الاكتتاب في بورصة الأوراق المالية (على مرحلتين) لم تثمر عن أي مبلغ مقارب لتلك القيمة (294.8 مليون جنيه، منهم ٢٧٤,٨ من القطاع الخاص و٢٠ مليون من اتحاد العاملين)¹⁰⁶ مع عدم تضمين عقود البيع لأية شروط حقيقية لحماية الصناعة أو لحقوق عمالها. وقد بلغت الودائع بنكية والسيولة نقدية، التي امتلكتها الشركة عند بيعها، مبلغ ٩٠ مليون جنيه، كانت كافية لتنفيذ الإصلاحات المطلوبة لإعادة الشركة للمنافسة والربح مرة أخرى.¹⁰⁷ وبحلول سنة ٢٠١٠ كان مجلس إدارة الشركة يرغب في تصفية الشركة وبيع أراضيها مقابل ١٥ مليار جنيه.¹⁰⁸ علاوة على ذلك، اعتمدت الإدارة الجديدة للشركة على بيع جزء من أراضيها غير المستغلة بدلاً من استخدامها في نشاط إنتاجي. وبالفعل تم بيع أرض محلج دمنهور (12 ألف متر مربع زائد 5 آلاف متر مربع تقريباً على مشاع)، وأرض مخازن راغب (ألفا متر مربع)، وأرض محلج شونة دير مواس بالمنيا (18 ألف متر مربع)، وأرض محلج المحلة (93 ألف و855 متراً مربعاً)، وأرض المورد بالمنيا (4 آلاف و695 متراً مربعاً)، وأرض محلج كفر الشيخ (18 ألف و893 متراً مربعاً)، ما مثل إهداراً رهيباً.¹⁰⁹ ومن أشهر حالات البيع هذه كانت تلك التي حصل فيها ياسين عجلان، أحد المتهمين في قضية نواب القروض، وأحد أعضاء مجلس إدارة الشركة، على أرض درب المعاش (شونة فرج) مقابل ٢٢ مليون جنيه مع تحمل الشركة لمبلغ ٣٢ مليون جنيه قيمة ضريبة التصرفات العقارية، أي أن الشركة خسرت الأرض بالإضافة إلى 10 مليون جنيه.

ورغم توقف عمليات الخصخصة في القطاع مع مطلع الألفية، إلا أنه بعد سنوات قليلة من بدء القرن الجديد، وعلى نفس نمط الإهدار، تم بيع مصنع غزل قليوب بين 2005 و2006، مقابل 4.5 مليون جنيه فقط.¹¹⁰ كذلك تم بيع شبين الكوم للغزل والنسيج سنة ٢٠٠٦، وفقاً لنظام المظاريف المغلقة بنحو 174 مليون جنيه لمستثمر هندي، وتأجير الأرض المقامة عليها لمدة 25 سنة للمشتري، مع العلم أن

105 "صفحة جديدة لسياسات الخصخصة في عهد الجنزوري..الحكم بعودة شركة النيل لحليج الأقطان". المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية، 2011. <http://ecesar.org/?p=4994>.

106 خليل، ص ٥

107 أيمن السيسي. « الفساد يعطل استرداد النيل لحليج الأقطان ». الأهرام، 2015. <https://bit.ly/2PvdnHn>.

108 المصدر السابق.

109 المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية، 2011.

القيمة الحقيقية (قيمة المصانع والمباني في السوق) للشركة تفوق 300 مليون جنيه، وأنها لم تحقق أية خسائر على مدار تاريخها. وحتى منتصف سنة 2004،¹¹¹ وفي سنة ٢٠٠٥ تم بيع مصنعي غزل طنطا ونسيج زفتى بمبلغ 44 مليون جنيه، رغم أن قيمتهما الدفترية¹¹² كانت تبلغ 64 مليون جنيه، بالإضافة إلى الموافقة على بيع شركة الدلتا للغزل والنسيج بمبلغ قدره 35 مليون جنيه، بينما قيمتها الدفترية كانت 52 مليون جنيه.¹¹³ وهناك أيضًا شركات تحت التصفية منذ سنة 2012 مثل الشرقية للكتان والقطن، وبورسعيد للغزل، والعامدة للجوت،¹¹⁴ والعربية للسجاد والمفروشات بدمهور.¹¹⁵

واتخذت الخصخصة في بعض المصانع شكل آخر، مثل بيع أجزاء من ماكينات مصنع قنا للتجار كخردة.¹¹⁶ وفي حالة أخرى تم بيع نصف مساحة أراضي مصنع سوهاج (40 فدانًا) لإقامة أبراج سكنية.¹¹⁷

من الملاحظ أن الأشكال المختلفة لسياسة الخصخصة نتج عنها ما يطلق عليه ديفيد هارفي التراكم بالانتزاع أو (accumulation by dispossession)¹¹⁸ ويعني بذلك تركز السلطة والملكية في أيدي قلة، عن طريق انتزاع حقوق الأغلبية في الملكيات العامة. وهو نمط خاص بـ«النيوليبرالية» يعكس مدى تراجع الدولة عن أداء دورها في توفير الخدمات والسلع الأساسية بأسعار تناسب الأغلبية، وتركها

111 «الحيثيات الكاملة لحكم بطلان غزل شين». المركز المصري للحقوق الاقتصادية والاجتماعية، 2011. <http://ecesr.org/?p=4823>

112 القيمة الدفترية هي القيمة الأصلية للأصول المادية لشركة ما بعد خصم كل التكاليف الناتجة عن أي إهلاك أو استهلاك لتلك الأصول. وفي المقابل، توجد القيمة السوقية المتمثلة في سعر أي سلعة أو أصل في توقيت معين وفقًا للظروف السائدة في السوق الذي تتم فيه عملية البيع (المنافسة، حجم الصادرات والواردات، سعر العملة). مع التوسع في تطبيق سياسة الخصخصة ساد جدل كبير حول أسلوب تحديد قيمة الشركات المبيعة، وإذا كان يتم تحديدها على الأسس الدفترية أم السوقية، خاصة وأن هناك شركات تم بيعها بأقل من قيمتها الدفترية بحجة تحقيقها لخسائر كبيرة وبدون أي اعتبار لسوء الإدارة في تلك الشركات، وبالإضافة إلى ما سبق ذكره، فقد ساد سوء تقييم لأسعار الأراضي المقام عليها الشركات المعروضة للبيع، حيث كان يحتسب قيمة المتر على أساس سعر المتر في أقرب مدينة عمرانية جديدة بغض النظر عن السعر الفعلي (وفقًا لظروف السوق) لتلك الأراضي المعروضة للبيع.

عادل عمار. «الخصخصة بين المكسب والخسارة». روزر اليوسف، 2014. <https://goo.gl/3uM4U4>

وأحمد السيد النجار. «فساد في معايير الخصخصة». الأهرام،

2010. <http://www.ahram.org.eg/archive/Issues-Views/News/15910.aspx>

113 غادة رجائي. «تقرير عن أحوال عمال الغزل والنسيج والملابس». مركز الأرض، 2008. <http://www.lchr-eg.org/>

114 «تصفية ثلاث شركات غزل ونسيج بسبب نقص السيولة». المصري اليوم، 2012.

<http://www.almasryalyoum.com/news/details/151454>

115 «18 شركة تحت مقصلة التصفية». الوفد، 2017. <https://bit.ly/2nBqHxn>

116 عبد الرؤوف بطيخ. «سياسة التصفية لقطاع الغزل والنسيج». جريدة اخبار العالم، 2018.

<https://bit.ly/2MhHeFz>

117 «ماذا فعلت الخصخصة بمصنع غزل سوهاج؟». صوت الأمة، 2017. <https://bit.ly/2Mp8Ebz>

118 David Harvey. «The New Imperialism: accumulation by dispossession». Socialist Register, 2004.

للقطاع الخاص وآليات السوق لتحديد أسعار تلك السلع والخدمات. هذه الرؤية لا تعني أن القطاع الخاص اعتمد بشكل أساسي على البنية الصناعية الخاصة بالقطاع العام في طريقه للسيطرة على صناعة الغزل والنسيج في مصر، بقدر ما استفاده من انسحاب الدولة من المنافسة، هذا الانسحاب الذي سهل ودعم عملية تمكينه من تلك الصناعة. ويجب ملاحظة أن هذا النمط من التمكين خاص بصناعة الغزل والنسيج، ولا ينطبق بالضرورة على الصناعات الأخرى.

وما زالت الدولة تحاول خصخصة بقية قطاع الغزل والنسيج، الذي يمتلك محفظة أصول تقدر بنحو ٥٠ مليار جنيه.¹¹⁹ وجرت آخر تلك المحاولات عبر مكتب أمريكي في 2015 (وارنر للاستشارات)¹²⁰ رغم تأكيدات الدولة في أعقاب ثورة يناير على عدم وجود أية نية لإعادة طرح مشروع خصخصة القطاع مرة أخرى.¹²¹

تحت هذا التحول «النيوليبرالي» متزايد الوتيرة، انخفضت مساهمة القطاع العام من إجمالي إنتاجية قطاع الغزل والنسيج من 39 % في 1997 إلى 22% عام 2006.¹²² ولعل قطاع حليج الأقطان (حليج الأقطان هي المرحلة الأولى في صناعة الغزل والنسيج حيث يتم فصل ألياف القطن عن بذوره) هو القطاع الوحيد الذي ما زال تحت سيطرة القطاع العام في الوقت الحالي. حيث تسيطر ٤ شركات عامة من إجمالي ٥ شركات في مجال الحليج على السوق في مصر.¹²³ ورغم بعض محاولات القطاع الخاص للدخول في هذا المجال عن طريق الخصخصة، إلا أنها باءت بالفشل، نظرًا لقدم الماكينات وصعوبة استبدال ماكينات أحدث بها، وارتفاع تكاليف الاستثمار فيها، بالإضافة إلى أن حليج الأقطان يعتمد على كثافة عمالية مرتفعة مما يقلل من جاذبيتها للمستثمرين.¹²⁴

كان وجود محالج الأقطان في مصر مهمًا، حتى تم فتح أبواب استيراد الأقطان قصيرة التيلة بدلاً من الأقطان طويلة التيلة المزروعة محليًا، ما سبب تراجع في الاعتماد على الأقطان الطويلة، لدرجة أن شركات عامة مثل النيل لحليج الأقطان اتجهت إلى استيراد الأقطان قصيرة التيلة.

119 حسن ماهر وولاء جمال. «الغزل والنسيج من قمة «ناصر» إلى قاع الانفتاح الأعمى.. والحكومة تتجاهل الأزمة». الدستور ، ٢٠١٥. <<https://www.dostor.org/769125>>.

120 منصور كامل ومحمد عبد العاطي. «الحكومة تعيد الخصخصة من «الباب الخلفي» وتبيع أراضي الشركات بدعوى إعادة الهيكلة». المصري اليوم، ٢٠١٥. <<https://www.almasryalyoum.com/news/details/864667>>.

121 ا. ش. ا. «الجيلاني»: لا خصخصة لشركات الغزل والنسيج بعد الثورة» المصري اليوم، ٢٠١١. <<https://www.almasryalyoum.com/news/details/130029>>.

122 el-Haddad, 2012, P.2.

123 Rawiah Abdallah et all. " The Textile Cluster in Egypt". Institute for Strategy and competitiveness, 2012. P.

15

124 Ibid.

دعم الدولة ينتقل إلى القطاع الخاص

أما القطاع الخاص فهو في الوقت الراهن يسيطر على أكثر من نصف نشاط تجهيز وغزل الأقمشة النسيجية، بنسبة 58%، ويقترب من السيطرة الكاملة على نشاط نسج المنسوجات (86%) ويسيطر تمامًا على التجهيز النهائي بحسب بيانات عام 2013،¹²⁵ ويصل النصيب الحالي للقطاع الخاص من صناعة الملابس في مصر إلى 70%¹²⁶.

وتتسم الشركات الخاصة العاملة في قطاع المنسوجات بطابع عائلي شبه مغلق (عرفة، والقواس، والمسيري، والقليوبي، وأولاد كميل أسعد شمعون، ومحمد مرزوق) وأبوكونها، على حد وصف أحمد السيد النجار، مجموعات اقتصادية (مثل مجموعة الشريقيون لمحمد فريد خميس، ومصر للملابس لجلال الزوربا، وعائلة بشارة - بشارة فاشون، ومجموعة هسني).¹²⁷ وشهد القطاع توافد استثمارات أجنبية في منتصف العقد الأول من الألفينيات، وتحديداً من تركيا (Rotex Albour, Mash-/، Point, Gultex Egypt, Sahinel Holding, Hiltex ion) بالإضافة إلى «ميجا تكستيل» و«جالك».¹²⁸

وجاء صعود القطاع الخاص في قطاع المنسوجات مُعززاً بأشكال متعددة من الدعم،¹²⁹ أشهرها ما قامت به حكومة أحمد نظيف من خفض للجمارك، خصوصاً بعد 2004، على مدخلات الصناعات النسيجية. حيث تراجعت الرسوم الجمركية على الخيوط والألياف الحريرية والأنسجة من 13% إلى 12%، وعلى الخيوط والألياف والأنسجة الصوفية من 33% إلى 6%، وعلى الخيوط والألياف والأنسجة القطنية من 31% إلى 12%، وعلى الخيوط والألياف والأنسجة الصناعية من 38% إلى 12%.¹³⁰ في نفس الوقت تم تخفيض الضرائب (في قانون 91 لسنة 2005) على دخل الشركات

125 مرصد التنافسية للقطاعات الإنتاجية والخدمية-صناعة الملابس الجاهزة». المركز المصري للدراسات الاقتصادية، عدد 1، 2016. ص.53.

126 Ghoneim, P.3.

127 أحمد السيد النجار. «الاستثمارات الأجنبية في مصر: الوعود والحصاد وفرص تغيير المسار». مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية، 2009. ص.188.

128 المصدر السابق.

129 على المستوى الهيكلي، جاء الدعم في شكل المساواة بين القطاعين العام والخاص في المعاملة وقابلية طرح أسهم شركات القطاع العام للتداول في بورصة الأوراق المالية وأخيراً تخفيض نصيب العاملين من الأرباح إلى 10% بدلاً من 20% مع احتفاظ كل شركة بحقها في وضع نظم الأجور والتعيينات الخاصة بها. شلبي، ص.7-8.

130 Iman al-Ayouty. "Textile Global Commodity Chains: Efficiency and Industrial Upgrading in Egypt".

Egyptian Center for Economic Studies, Working paper no. 160, 2010. P. 13.

بقوة لتصل إلى 20% فقط آنذاك.¹³¹

وتعتبر الأنشطة التي يسيطر عليها القطاع الخاص في مراحل صناعة المنسوجات هي الأكثر ربحًا، لما تتضمنه من خلق لفائض القيمة بمعدلات أعلى بكثير من المراحل الأولى في التصنيع، كذلك هي الأهم للتصدير (وتشكل عوائد التصدير بشكل عام جزءًا كبيرًا من أرباح الشركات في قطاع المنسوجات، ووصلت إلى 56% من إجمالي الأرباح للشركات المصدرة عام 2009).¹³² مع الأخذ في الاعتبار أن صناعة الملابس بمفردها تسيطر على 63% من إجمالي القيمة المضافة في صناعة الغزل والنسيج، وأن صادرات الملابس لوحدها شكلت 6% من إجمالي صادرات مصر في سنة 2016.¹³³

ولم يكن الطريق مهينًا للقطاع الخاص ككل، ولكن فقط للشركات الكبرى على وجه الخصوص. فالشركات الصغيرة العاملة في مجال المنسوجات كانت أقل قدرة على المنافسة، بالنظر إلى ارتفاع تكاليف هذه الصناعة، وأعباء تكاليف التصدير، وعدم قدرة هذه الشركات على سرعة الاستجابة للتغيرات في الذوق الاستهلاكي (التصميمات)، وأعلى تلبية احتياجات السوق الخارجي. كل هذه العوامل كانت تتطلب استثمارات رأسمالية كبيرة، يصعب على الشركات صغيرة الحجم الحصول على التمويل اللازم لها.¹³⁴ وبينما كانت الشركات الصغيرة غير قادرة على التصدير بنفسها وتعتمد على وكلاء للتصدير، كانت الشركات الكبيرة مثل عرفة والنساجون الشريون تمتلك أذرعًا للتصدير داخل شركاتهم.¹³⁵

ويقودنا الحديث عن التصدير إلى واحد من أهم ملفات دعم الدولة لرجال الأعمال في قطاع المنسوجات، وهو دعم الصادرات. بدأت هذه السياسة في مطلع القرن الحالي، وتراوحت قيمة هذا الدعم بين 8-10% من إجمالي قيمة الصادرات مع استحواذ صناعة الملابس (التي يسيطر عليها القطاع الخاص كما ذكرنا) على 58% من إجمالي هذا الدعم.¹³⁶

131 Farah, 49.

132 Abdallah et al, P. 16.

133 المركز المصرى للدراسات الاقتصادية، عدد 1، 2016، ص. 22

134 من إجمالي نحو ٤٨٧٥٠ شركة وورشة تعمل في مجال تصنيع الملابس الجاهزة، أقل من ٣٥٠ فقط هم من يقومون بتعيين

١٠ عمال أو أكثر. Rama Said and Abdel-Hamid Mamdouh. "Service Contribution to Value Chains: Case Study of the Egyptian Ready-Made Garments Sector". Egyptian Center for Economic Studies, Working Paper No.191, 2018.P.11

135 بشكل عام، يسيطر القطاع الخاص على مجال التصدير في قطاع الغزل والنسيج. في عام ٢٠١٢ اقتضرت الشركات الحكومية في مجال تصدير المنسوجات على 7 شركات من إجمالي 51 شركة مسجلة. Abdallah et al, P. 16

136 في أعقاب الأزمة المالية الشهيرة في ٢٠٠٨، قامت الحكومة في ديسمبر بإضافة ٥٠% (من إجمالي دعم

الصادرات) على دعم الصادرات المقدم سابقًا لمدة 7 شهور حتى يونيو ٢٠٠٩ وذلك لتشجيع على الاستمرار في التصدير للخارج ومحاولة تفادي آثار الأزمة.

هذا التوجه نحو تفضيل صناعة الملابس الجاهزة كان واضحًا بشدة، عندما سمحت الدولة لصناع الملابس الجاهزة بالانفصال عن غرفة الصناعات النسيجية، وتأسيس غرفة جديد خاصة بهم داخل اتحاد الصناعات رغم اعتراضات صناع النسيج على ذلك، وتشبيهم لهذا القرار بفصل الرأس عن الجسد، وذلك لأهمية صناعة الملابس على أداء القطاع ككل وكذا تفتيته.¹³⁷

ومن الواضح أن هذا الدعم جاء مع تبني الدولة لخطاب تنمية الصادرات وزيادة الاهتمام بمحاكاة تجارب دول جنوب شرق آسيا، خصوصًا مع انتهاء العمل بنظام الحصص¹³⁸ في التصدير للسوق الدولية والتحول لاتفاقيات مثل الكويز.¹³⁹ ووفقًا للإحصائيات الموجودة على الموقع الرسمي لاتفاقية المناطق الصناعية المؤهلة (الكويز)، فإن النسبة الأكبر من الشركات العاملة في المناطق المؤهلة للاتفاقية هي شركات غزل ونسيج (٣٥٥ من أصل ٤٤٢ في ٢٠٠٥ و ٧٦٦ من أصل ٩٦٦ في ٢٠١٦)، بصادرات بلغت في المتوسط أكثر من ٩٠٪ من إجمالي صادرات مناطق الكويز،^{١٤٠} وللقطاع العام تمثيل متواضع في مناطق الكويز، مثل شركة ستيا.^{١٤١}

الغريب أن العديد من الشركات المسجلة في هذه المناطق لا تقوم بالتصدير (في ٢٠٠٥، كانت هناك ١٥٧ شركة من إجمالي الشركات العاملة في المناطق المؤهلة فقط تقوم بالتصدير).^{١٤٢} مع ذلك، كانت الشركات المصدرة المسجلة في الكويز (ومعظمها شركات غزل ونسيج) تحصل على دعم كبير من الدولة وصلت قيمته عام 2008 إلى ٦٤٠ مليون جنيه، مقابل إجمالي صادرات لهذه الشركات في هذا العام بلغ ٨٧٢ مليون دولار.^{١٤٣} واستمرت الدولة في سياسة دعم الصادرات، على الرغم من أن صادرات الكويز بين ٢٠٠٥ و ٢٠١٦ لم تتعد 10 مليار دولار.

.El Hadad, 2012, P. 11 and 20

137 هاني الحوتي. «تقطيع» الملابس الجاهزة» بين غرفة الصناعات النسيجية واتحاد الصناعات». اليوم السابع، ٢٠١٨. <https://goo.gl/KuBrPw>

138 كان نظام الحصص هوالنظام المعمول به قبل تحرير الأسواق وكان يقوم على أساس تحديد الحد الأقصى المسموح به لكل دولة (بالأخص الدول النامية) بتصدير سلعة معينة. أنظر ضيف، ص ٥٤-60.

139 الكويز هي اتفاقية سارية منذ ٢٠٠٤ تسمح للشركات المقامة في تلك المناطق بدخول السوق الأمريكي بدون أي جمارك وبأية كميات بشرط أن تحتوى على 11.7% (خفضت لاحقًا ل 10%) من مكونات المنتجات من إسرائيل. وتبسب توقيع هذه الاتفاقية في كثير من الجدل لاعتبارها خطوة في زيادة مستوى التطبيع بين مصر وإسرائيل. محمد جاد. «السوق العالمية وتنافسية السوق المصرية» في الاقتصاد المصري في القرن الحادي والعشرين سلسلة قضايا-الكتاب الأول، دار المرايا، 2016، ص.64.

140 الموقع الرسمي للاتفاقية. <http://www.qizegypt.gov.eg>.

141 Abouel-Farg et al, P. 279.

142 المصدر السابق. وفقًا لتصريحات مجدي طلبه رئيس المجلس التصديري للملابس الجاهزة في ٢٠٠٥، كان هناك 80 مصنعًا يقومون بتصدير الملابس الجاهزة بعد توقيع اتفاقية الكويز. رأفت سليمان. «بعد توقيع بروتوكول الكويز وتشجيع الحكومة للصناعة والتصدير: مليار دولار صادرات الملابس الجاهزة المصرية وتزيد بـ600 مليون العام المقبل-13 شركة أجنبية توسعت في نشاطها وتأسست شركات جديدة في قطاع التصدير». الأهرام، 2005. <https://bit.ly/2OzHhZN>.

143 أميمة كمال. «فلنفسد الفرح»، الشروق، 9002. <eNSbKv2/yl.tib//:spth>.

في ١١٠٢، وصل إجمالي دعم الصادرات إلى ٥,٢ مليار جنيه، مع تحصل مصدرين الكويز على النسبة الأكبر منه. أميمة كمال. «قل أحداث يناير) ولا تقل (ثورة يناير)». الشروق، ١١٠٢. <KZkz8B2/yl.tib//:spth>.

وكان للصلات السياسية بالنظام السابق دور محوري في إنجاح الشركات الخاصة بصفة عامة، وهناك العديد من الحالات في قطاع المنسوجات يرتبط صعودها بالدعم السياسي سنركز عليها في هذا الفصل.

فقد كان من أصحاب الشركات المصنعة للغزل والنسيج أعضاء في لجنة السياسات في الحزب الحاكم، وهي اللجنة المسئولة عن رسم السياسات واتخاذ القرارات الاقتصادية في عهد مبارك. وكان كثير من هؤلاء يقف وراء تسريع عملية الموافقة على توقيع اتفاقية المناطق الصناعية المؤهلة (كويز) مع الولايات المتحدة الأمريكية وإسرائيل في 2004، بعد أن رُفضت من قبل الحكومة عام 1999.¹⁴⁴

وبطبيعة الحال، امتد تأثير تلك الصلات ليشمل دعم الدولة المباشر عبر صندوق دعم الصادرات. فمن المعروف أن الصندوق يخدم فعليًا حفنة من المقربين من النظام، وخصوصًا من العاملين في مجالات الملابس الجاهزة والغزل والنسيج والمفروشات. لدرجة أن البعض لقبه بالصندوق سيء السمعة، لتوغل الفساد في كل أنشطته (مع استمرار رفض الحكومة الإفصاح عن أسماء الشركات المستفيدة من دعم الصندوق الآتي من ميزانية الدولة).

الثقل السياسي لمستثمرين في نشاط مرتبط بالتجارة الخارجية، مثل المنسوجات، هو أقرب التفسيرات لاستمرار الدولة في دعم الصادرات بسخاء نسبي. فقيمة هذا الدعم وصلت في 2016 إلى 6 مليار جنيه. وطالب مجتمع الأعمال برفعها إلى 9 مليارات، على الرغم من أن إجمالي الصادرات في العقد الثاني من الألفية كان في انخفاض مستمر. بعبارة أخرى، فإن علاقة الدعم الهادف لزيادة الصادرات بحجم الصادرات أقرب للتناسب العكسي.¹⁴⁵

وأحد مصادر الحضور القوي للرأسمالية المرتبطة بصناعة النسيج على هذا الصندوق هو مشاركة رجال أعمال مثل مجدي طلبة، رئيس مجموعة كايرو قطن

144 Amirah el-Haddad. "Political Patronage and Economic Opportunity: The Case of Vertical Integration in the Egyptian Clothing Industry". Economic Research Forum, Working Paper no. 797, 2013. P.18.

بشكل عام، توضح دراسة أخرى أجريت في ٢٠١٦ أن على مستوى قطاع الغزل والنسيج ككل هناك 3 رؤساء مجلس إدارة في صناعة الغزل والنسيج يتمتعون بعلاقات سياسية مباشرة مع النظام، وكذلك 14 من أصحاب الشركات وأخيرًا 22 شركة يتمتعون بعلاقات سياسية مختلفة مع النظام ويتمتعون بمزايا خاصة متعلقة بالضرائب وتنفيذ الأحكام والحصول على الأراضي مما يؤثر على أرباحهم وإنتاجيتهم بالإيجاب. See Ishac Diwan et al. "Pyramid Capitalism: Political Connections, Regulations and Firm Productivity in Egypt",

World Bank Group, 2015. P. 37

145 وبرزت الحكومة هذا الارتفاع بتراكم التزامات سابقة كان الصندوق تأخر في سدها. بيسان كساب. «دعم الصادرات..

بين الموازنة والحكومة وما يريده رجال الأعمال». مدى مصر، ٦١٠٢ <http://www.tydm2.com>.

سنتر، في اللجان المسؤولة عن تحديد معايير استحقاق دعم الصادرات.¹⁴⁶ لكن دعم الدولة لم يكن شاملاً لكل القطاع. فوفقاً لإبراهيم عبد الفتاح، رئيس نقابة الغزل والنسيج في ٢٠١٢، كانت الحكومة تستهدف تدمير مصانع الغزل والنسيج عن طريق توجيه النسبة الأكبر من الدعم لصالح مصنعي الملابس الجاهزة (7 رجال أعمال تحديداً). الذين حصلوا على ٩٠٪ (3.1 مليار جنيه) من الدعم، مقابل ٩٠٠ مليون جنيه فقط لكل مصانع الغزل والنسيج.¹⁴⁷ ورغم ذلك، فإن الرأسمالية الصناعية الكبيرة في مجال المنسوجات أصبحت غير راضية عن بيئة الاستثمار بعد ثورة يناير. فمجموعة عرفة توقفت عن التوسع في مصر منذ ٢٠١١، وأرجع عرفة ذلك لاستمرار تدخل الدولة في الاقتصاد واستمرار الإضرابات.¹⁴⁸ وبشكل ساخر، وصف محمد فريد خميس وضع رجل الأعمال والمستثمرين باعتبارهم «ملطشة»، بسبب استمرار تدخل الحكومة وزيادة الأعباء على أعمالهم.¹⁴⁹

حالات خاصة في قطاع الغزل والنسيج¹⁵⁰

سنحاول في هذا القسم تتبع حالتين لرجلي أعمال بارزين في صناعة المنسوجات بمصر، واستكشاف مسار تطور أعمالهما. يعد علاء عرفة، رئيس مجلس إدارة العرفة جروب، ومحمد فريد خميس، رئيس مجلس إدارة شركة النساجون الشرقيون، اثنين من أهم الرأسماليين المستفيدين من الانفتاح الاقتصادي. ويعكس تاريخهما، إلى حد ما، مسار نمو القطاع الخاص في مصر.

العرفة جروب:

146 صالح إبراهيم. «مجدى طلبية: نجاح زوجتي «الوزيرة» سبب اتهامى بالتهرب الجمركى». الوطن، ٦١٠٢. <www//:sptth> 2401921/sliated/swen/moc.swennatawle.<

147 ناجي عبد العزيز وياسمين كرم. «النسيجية» تواصل هجومها على مصانع الملابس بعد قرار إنشاء غرفة مستقلة للملابس الجاهزة». المصري اليوم، ٢١٠٢. <www//:sptth> 596741/sliated/swen/moc.muoylarsamla.<

148 نيفين كمال. «علاء عرفة لـ «الشروق»: توقفنا عن التوسع في مصر منذ 1102 ومناخ الاستثمار «ضبابي»». الشروق، ٦١٠٢. <iMHDfB2/yl.tib//:sptth>.<

149 هاني الحوتى وندى سليم. «فريد خميس: المستثمرون ملطشة للوزراء.. وتكلفة إنشاء مصنع بأمريكا أقل من مصر». اليوم السابع، 5102. <ctuEPK2/yl.tib//:sptth>.<

150 تم اختيار الحالات الخاصة على أساس توافر المعلومات إلى جانب أهميتها في الصناعة المصرية. ولكن هناك بعض الحالات المهمة مثل حالة جلال الزوربا، لم تتمكن من إيجاد معلومات كافية أثناء البحث وبالتالي تم استبعادهم لصعوبة الوصول لمعلومات. هذا الاستبعاد لا يعكس حقيقة أهمية تلك الحالات على أرض الواقع.

ينحدر تاريخ الشركة إلى 1907 حينما كانت شركة عائلية صغيرة متخصصة في بيع الأقمشة بالتجزئة. وخلال السنوات التالية توسعت في نشاطها بشكل تدريجي ثم تعرضت للتأميم.¹⁵¹ وتعتبر البداية الحقيقية للشركة في حقبة الانفتاح وقت أن نجحت العائلة في استرداد الشركة.¹⁵²

وافتح أحمد عرفة (عرفة الأب) محلاً لبيع الأقمشة والملابس الجاهزة المستوردة بالتجزئة في بورسعيد، وبعدها اتجه للتصنيع في الثمانينيات مع بداية اهتمام القطاع الخاص بالتركيز على هذه الصناعة. وفي عام 1984 قام بإنشاء مصنع «جولدنكس» للأصواف في مدينة العاشر من رمضان (تملك الشركة نسبة 43.9% من المصنع)، وفي عام 1989 قامت الشركة بتأسيس الشركة السويسرية للملابس الجاهزة في مدينة العاشر من رمضان، وفي 1994 اشترت أغلبية الحصص في مصنع بورسعيد للملابس، وأضافت لاحقاً سلسلة محلات «كونكريت» للملابس الجاهزة (40 فرعاً في مصر). ووسعت العرفة نشاطها من التخصص في الملابس الرجالي لتشمل ملابس الأطفال والسيدا، وأنشأت «إيجيبت تيلورينج» للملابس الجاهزة في مدينة العاشر من رمضان. وامتد نشاط الشركة إلى مجال التسويق والتوزيع بإنشاء «براندز فور لس» في 2002، لبيع الملابس الرجالي بأسعار مخفضة.

وتمتلك الشركة محلياً عدداً من الشركات والمصانع الأخرى مثل السويسرية للملابس القطنية، وكريستال فور مكينج شيرتس في بنى سويف، ووايت هيد للغزل، ويوروميد للتجارة والتسويق (التي يتبعها 16 فرعاً في مصر) فاشون انستري، وأخيراً عرفة للتسويق العقاري.

وحملت هذه الإمبراطورية اسمها الحالي (العرفة جروب للاستثمارات والاستشارات) في 2006، بعد أن أصبحت شركة مساهمة مصرية وفقاً لقانون الاستثمار رقم 8 لسنة 1997. وتمتلك عائلة عرفة 60% من أسهم الشركة، مقابل 40% مطروحة للتداول في البورصة.

ومع نجاح الشركة المحلي، قامت بالتوسع خارجياً بشراء 31.6% من مجموعة BMB في المملكة المتحدة المتخصصة في الملابس الرجالي. وقامت بتغيير اسم وهيكل الشركة، ليصبح اسمها البيرد جروب (يتبعها 235 فرعاً في المملكة) في 2009، مع رفع نسبة ملكيتها في الشركة لتصل إلى 98.2% عام 2015. وتستحوذ الشركة الأخيرة على حصة تصل إلى نحو 15% من سوق البديل الرجالي في المملكة المتحدة.

151 كل المعلومات عن العرفة جروب، فيما لم يذكر عكس ذلك، مستخرجة من موقع المجموعة <http://www.arafaholding.com>

152 لم نتكمن من الحصول على معلومات كافية حول الشروط التي تم على أساسها إعادة الشركة للأسرة بعد تأميمها .

وقد قامت عرفة أيضًا بشراء (SRG & MELKA) في المملكة المتحدة وبيعها في 2010. وكذلك اشترت حصة 35% من شركة (Forall) Confezioni S.p.A /Gruppo في إيطاليا عام 2008 قبل بيعها عام 2016. ودخلت في شراكة مع (-Erme negildo Zegna) عام 2011 (كامجيت للملابس الجاهزة) في بنى سويف. وتقوم الشركة بالتصنيع والتصدير لعدد من البراندات وسلاسل التجزئة الشهيرة دوليًا في أوروبا وأمريكا، وتشمل (-GAP, ZARA, JC Penny, Massimo Dutti, BANANA RE) و (PUBLIC, DEBENHAMS, MACAY'S). وحاليًا تقوم المجموعة بتصنيع أكثر من 7 مليون قطعة ملابس سنويًا، وتسيطر على 10% من إجمالي صادرات المنسوجات، وعلى 20% من سوق الملابس في مصر، وفقًا للموقع الرسمي للمجموعة. ويُلاحظ أن علاء عرفة كان أحد أعضاء مجلس إدارة المركز المصري للدراسات الاقتصادية الذي نشأ عام 1992، والمعروف عنه توجهاته «النيوليبرالية»، وذلك لدوره الفكري في نشر مفاهيم السوق الحر، كما كان المركز بمثابة حلقة من حلقات الوصل بين كبار رجال الأعمال والقيادة السياسية.¹⁵³ وعن علاقة أسرة عرفة بالنظام السياسي، فمن المعروف أن أحمد عرفة كان زميلًا للرئيس الأسبق حسني مبارك في الكلية الحربية، وتذهب تقارير إلى أن أسرة عرفة دورًا في إقناع مبارك بتمرير اتفاقية الكويز.¹⁵⁴ وتزعم صحيفة مستقلة في تقرير نشرته أن العائلة نجحت في الحصول على شركة ومحلات «اروكو» المملوكة للقطاع العام سابقًا (وتحويلها إلى جراند ستورز) دون أي إعلان أو مناقصة وبثمن متواضع، بسبب الصداقة الشخصية مع الرئيس.¹⁵⁵ وقد تقلد علاء عرفة مناصب هامة ذات طابع سياسي يرتبط بنشاطه الاقتصادي، مثل رئاسة المجلس التصديري للملابس الجاهزة،¹⁵⁶ إلى جانب عضويته في مجلس الأعمال المصري-الأمريكي. وقد استفادت الشركة من التغيير في سياسة الدولة الخارجية منذ السبعينيات من حيث التوجه إلى التطبيع مع إسرائيل، والذي مهد لتوقيع الكويز. وأتاح توجهه الدولة بالسماح بالتوسع في استيراد المنسوجات والملابس (عبر

153 Roll, P.363-365.

بالإضافة إلى عرفة، يضم مجلس إدارة المركز جلال الزوربا رئيس مجلس إدارة النيل القابضة. ومن أعضاء المركز محمد فريد خميس رئيس مجلس إدارة مجموعة النجاجون الشرقيون. الموقع الرسمي للمركز

<<http://www.eces.org.eg/ar/Members.aspx>> .

154 صالح إبراهيم، «الأباء المؤسسون»: «رشيد والزوربا وعرفة» أقتنوا «مبارك» بالاتفاقية». الوطن، ٢٠١٥. <<https://www.elwatannews.com/news/details/786932>> .

155 أمل نبيل. «صاحب صفقة توريد الغاز الإسرائيلي إلى مصر ورائد الكويز... من هوعلاء عرفة؟» «جريدة التحرير، ٢٠١٨. <<https://bit.ly/2vHXaqe>> .

156 «علاء عرفة.. ابن قائد مبارك في «الجوية» وعزّاب «الكويز»». الدستور، ٢٠١٨. <<https://www.dostor.org/٢٠١٥٦٨٢>> .

بورسعيد) فرصة ذهبية للعرفة لتحقيق درجة من التراكم الرأسمالي عن طريق النشاط التجاري أهلتها لاحقاً للتوسع في التصنيع. كما استطاعت المجموعة تصدير رؤوس الأموال للخارج في شكل استثمارات ضخمة في ظل إلغاء الانفتاح كل القوانين الناصرية المانعة لخروج رؤوس الأموال بكميات كبيرة. وكلل هذا النجاح بانضمام عائلة عرفة للنخبة المالكة لأصول تفوق المئة مليون دولار منذ عام 2009.¹⁵⁷ ومن الطريف أن المجموعة لم تكتفِ بسوق الملابس، بل انضمت لركاب القطاع الخاص المستثمر في المجال العقاري، إلى جانب الصناعة، بحصولها على حكم في 2014 يتيح لها استغلال أراضي شركة بورسعيد للملابس، والمقامة في المنطقة الحرة ببورسعيد لأغراض سكنية، بدلاً من الصناعية.¹⁵⁸ وأصبح التوسع في نشاط المجموعة يتضمن الآن استثمارات في مجالات الزراعة، والطاقة، والأسمت، والمواد الغذائية، بالإضافة إلى حصة 9,9% من بنك الاستثمار سي أي كابيتال.¹⁵⁹

النساجون الشرقيون:

مجموعة النساجين أيضاً كانت من أبناء الانفتاح الاقتصادي. فالشركة تأسست في نهاية السبعينيات في العاشر من رمضان، وتطورت حتى أصبحت إحدى أكبر مصنعي السجاد في العالم.¹⁶⁰ وتمتلك شبكة تضم 31 منشأة صناعية موزعة بين مصر والولايات المتحدة الأمريكية والصين. وتضم شركات مثل شركة ماك للسجاد، المنشأة الصناعية لإنتاج الألياف من حبيبات البولي بروبيلين، الشركة المصرية للألياف وشركة سفينكس (ذراع التسويق الدولي).¹⁶¹ وقد تم طرح أسهم الشركة في البورصة منذ عام 1997، وتمتلك عائلة خميس 57% من الأسهم.¹⁶² وحققت الشركة، التي يعمل بها 17 ألف مشتغل، أرباحاً في سنة 2016 قدرت بنحو 340 مليون جنيه،¹⁶³ وتستحوذ على 85-90% من سوق السجاد في مصر بمفردها، ووجه إليها اتهام بالممارسات الاحتكارية في 2015،¹⁶⁴ وتوجه الشركة

157

Roll, P.364.

الموقع الرسمي للمجموعة. ١٥٨

159 أحمد عرفات ومحمود هاشم «علاء عرفة ومحمود الجمال وصديق عفيفي أكبر المستحوذين على حصص في "سي أي كابيتال"

بواقع 9.9% لكل منهم». جريدة البورصة، والموقع الرسمي لبنك سي أي كابيتال. <<https://www.cicapital.com/ar/team/>>

</alaa-arafa-2

160 الموقع الرسمي للمجموعة.<<http://www.orientalweavers.com>>.

161 المصدر السابق.

162 المصدر السابق.

163 المصدر السابق

164 المصدر السابق ومنى عبد الباري. «من هم الراحون من قرار إحالة النساجون الشرقيون للنيابة العامة؟». التحرير، 2015.

<<https://bit.ly/2M10mBr>>

أكثر من نصف إنتاجها إلى التصدير.

ولعل الاختلاف الأكبر بين عرفة وخميس، هو تواجد الأخير بشكل أوضح وسط النخبة السياسية الحاكمة. ففي الستينيات كان خميس عضواً في الاتحاد الاشتراكي، قبل أن يرأس اتحاد الصناعات المصرية كأول رئيس للاتحاد من القطاع الخاص عام 1993، وجاء ترشحه كإحدى المؤشرات على تفضيل الدولة للمصنعين المصدرين. وقد تقلد عدة مناصب أخرى كرئاسة جمعية مستثمرى العاشر من رمضان، بجانب عضويته في الحزب الوطني (لجنة السياسات) ومجلس الشورى (رئيس لجنة الصناعة).¹⁶⁵ واستفاد خميس من ثقله السياسي في الحصول على تمويل يغذي إمبراطوريته، في رأي محللين، إذ إنه نجح خلال العقد الأول من الألفية الجديدة في رفع إجمالي القروض طويلة الأجل الخاصة بشركة النساجون الشرقيون بنسبة ١٧٣٪ بين ٢٠٠٤-٢٠٠٨.¹⁶⁶

لماذا لم تتطور الصناعة بالدرجة المستهدفة؟

للهولة الأولى، قد يتصور البعض وهو يتابع تطور أعمال العرفة وخميس وبناء إمبراطوريتهما الصناعية في مصر، أن قطاع المنسوجات أكمله حقق طفرة بعد الانفتاح، وأن القطاع العام كان العقبة أمام تطوره (أي أن فشل الشركات الحكومية هو فشل مرتبط بهيكلها والسياسات المقيدة لنشاطها، على عكس القطاع الخاص، وأن قرارات التحرر الاقتصادي وما تلاها من خصخصة قرارات سليمة وصحية لمستقبل الصناعة في مصر) لكن في الحقيقة هذا النجاح هو مجرد نجاح نسبي يخفى وراءه العديد من المشاكل الهيكلية القائمة في هذه الصناعة.¹⁶⁷

بشكل عام، تعتبر مصر هي البلد الوحيد في المنطقة، والقارة الإفريقية، الذي يتميز بتكامل رأسي في العملية الإنتاجية في صناعة الغزل. أي أن جميع عمليات

165 Soliman, 75-6

وسلوى الزغبى. «11 معلومة عن فريد خميس مؤسس «الانساجون الشرقيون». الوطن، ٢٠١٥. <<https://www.elwatannews.com/news/details/788851>>»

166 Roll, P.359.

167 هذا لا يعني بالضرورة أن شركات القطاع العام كانت قادرة على الاستمرار دون دعم الدولة، ولكن لأن الدولة لم تكن جادة في محاولتها لإصلاح هذه الشركات وتم إجبارها على الدخول في منافسة أولاً مع قطاع خاص أكثر استعداداً وثانياً مع شركات دولية أكثر قدرة على توفير السلعة بأسعار أقل.. أفقدها ذلك فرصها في الصمود وفقدت حتى سيطرتها على سوقها الداخلي.

التصنيع بدءاً بزراعة القطن، ثم صناعة ألياف الغزل والنسيج، ثم الصباغة والتجهيز، وصولاً إلى صناعة الملابس، تتم داخل البلاد.¹⁶⁸ إذن فما هي تلك المشاكل التي منعت حدوث تطور أعمق في قطاع الغزل والنسيج في مصر؟

بداية من الانفتاح، أصبح السوق المصري معرضاً لكم هائل من الواردات المنافسة للمنسوجات المصنوعة محلياً. فقرارات مثل السماح باستيراد الملابس المستعملة منذ عام 1976، كانت لها آثار سلبية على الصناعة المحلية.¹⁶⁹ بالإضافة إلى القرارات اللاحقة برفع الدعم الحكومي عن الملابس في الثمانينيات، وتحول منطقة بورسعيد الحرة إلى منفذ للتهرب، (90% من البضائع المصنعة بغرض التصدير تم تهريبها للسوق المحلي) مع فشلها في اجتذاب استثمارات عربية وأجنبية حقيقية.¹⁷⁰

وفي نموذج يدل على الفوضى التي أصابت الصناعة، حتى على مستوى القطاع الخاص، كان هناك مشروع مجمع العامرية للغزل والنسيج المنشأ في ظل قانون الاستثمار العربي والأجنبي والمناطق الحرة، والهادف إلى التوسع في صناعة الغزل والنسيج والملابس الجاهزة.¹⁷¹ فقد وافقت هيئة الاستثمار على إقامة المشروع في أواخر السبعينيات بتكلفة إجمالية قدرها 530 مليون جنيه، مقسمة بين رأس مال محلي وأجنبي، على النحو الآتي: رأس مال مصري (49 مليون جنيه) ورأس مال أجنبي (21 مليون جنيه) بالإضافة إلى قروض محلية بقيمة 103 مليون جنيه، وقروض أجنبية بقيمة 307 مليون جنيه. إلا أن الشركة لم تلتزم بتعليمات وزارة الصناعة فيما يتعلق بضرورة إجراء دراسة جدوى عن طريق بيوت خبرة عالمية، وأجرت دراسة جدوى خاطئة من البداية. وجاءت النتيجة في حدوث تعارض بين منتجات المشروع ومنتجات الغزل والنسيج والملابس الجاهزة القائمة. ولم تراعى الشركة توصيات الهيئة العامة للتصنيع بخصوص إمكانية التوسع في مشاريع النسيج بالاعتماد على خيوط الغزل المستورد، والاستفادة من وجود قصور حاد في مشروع التجهيز والتفصيل وعدم مواكبته للمتطلبات الحديثة.¹⁷² وزاد إجمالي الاستثمارات إلى 1,2 مليار جنيه، في مخالفة واضحة للأسس التي بُني عليها المشروع (مع ثبات رأس مال الشركة عند 70 مليون جنيه). فارتفعت أقساط وفوائد الديون إلى 90 مليون جنيه سنوياً، مع أن الإنتاجية لم تتعد قيمة 80 مليون جنيه سنوياً، وتراكمت خسائر تقدر بـ 530

168 فايز، ص 93.

169 دوايدار، ص 34.

170 Soliman, P.62.

171 عبد الدايم أحمد الصاوي. «تجربة الانفتاح الاقتصادي والتنمية الصناعية في مصر ومقارنتها بتجربة كوريا الجنوبية وسنغافورة».

الهيئة المصرية العامة للكتاب، 2991، ص 281.

172 المصدر السابق، ص 081

مليون جنيه بحلول أواخر الثمانينيات.¹⁷³ ازدادت الاعتراضات ضد المشروع، خصوصاً بعد كشف الفساد الكبير المتعلق بتوريد الماكينات عن طريق العقود السرية ودون أي طرح في مناقصات عامة (وحصول عدد من المسؤولين عن المشروع على رشاوى)، وشراء الماكينات بضعف سعرها، واستمرار توريدها أثناء فترة توقف المشروع المؤقت بعدما أقرت هيئة الاستثمار بعدم وجود أية فوائد إقتصادية حقيقية منه (بل إنه في الحقيقة أصبح يشكل ضرراً، خصوصاً أن بنك مصر كان واحداً من أكبر المشاركين فيه). رغم ذلك لكنهم سمحوا في النهاية للمشروع بالاستمرار.¹⁷⁴

أهمية هذا النموذج، بالإضافة إلى نموذج الشركة الأهلية المشار إليه من قبل، تكمن في الكشف بوضوح عن أسلوب الدولة المدمر في التعامل مع القطاع العام، وكذا حجم الفساد الرهيب الذي تفشى في المشروعات المشتركة مع القطاع الخاص دون تدخل فعال من الدولة.

أما عن التجارة الخارجية، فمن المهم أن نشير إلى أن انهيار الاتحاد السوفيتي كان له تأثير سلبي على مستوى الصادرات المصرية. حيث انخفضت مساهمة صادرات الغزل والنسيج من 50% من إجمالي صادرات مصر في السبعينيات إلى 33% في بداية التسعينيات.¹⁷⁵

وبعد صدمة فقدان السوق السوفيتي، جاءت صدمة الانفتاح على المنافسة العالمية. ويقول محمد قاسم، رئيس المجلس التصديري للملابس الجاهزة السابق، إن أكثر من 1400 مصنع أغلقوا أبوابهم تحت وطأة المنافسة الشرسة مع المنتجات الصينية وإغراق السوق المصري بها.¹⁷⁶ وقد تراجع عدد المصانع في أحد أبرز المناطق الصناعية المشهورة في مجال المنسوجات، بشبرا الخيمة، خلال السنوات الماضية إلى 375 مصنعاً، وذلك من أصل 1100 مصنع.¹⁷⁷ وزاد من وطأة الضغوط القائمة على الصناعة عدم القدرة على السيطرة على تهريب المنتجات النسيجية (سواء ملابس جاهزة وأقطان وغزول وأقمشة وسجاد) عبر المناطق الحرة الخاصة، ووصل الأمر

173 المصدر السابق، ص ٠٧١.

174 Malak Zaalouk. " Power, Class, and Foreign Capital in Egypt: The Rise of the New Bourgeoisie". Zed Books, 1989, P.6-10.

175 El-Haddad, 2012, 2.

176 Edmund Bower. "Egyptian textile exports tripled in value in the years leading up to the 2011 revolution. With its natural advantages of geography and a cheap workforce, the local industry should be booming once again, thanks to the weak pound. Why isn't it?". American Chamber of commerce in Egypt, 2016. <<https://www.amcham.org.eg/publications/business-monthly/issues/248/August-2016/3473/egyptian-textile-exports-tripled-in-value-in-the-years-leading-up-to-the-2011-revolution-with-its>>.

177 أحمد بلال. «صناعات في خطر.. الغزل والنسيج (الحلقة الأولى) (ملف)». المصري اليوم، ٢٠١٦. <<https://www.almasryaly.com>>.

<www.almasryaly.com/news/details/942661>.

إلى أن نحو ٦٠٪ من البضائع الموجودة داخل السوق كانت من البضائع المهربة.¹⁷⁸ ورغم فقدان السيطرة المتزايد على شروط إعادة الإنتاج منذ الانفتاح، في ظل تعاضم استيراد المستلزمات، إلا أن هذه المشكلة تفاقمت تحت ما يُسمى بالإصلاح الاقتصادي خلال التسعينيات. فعلى سبيل المثال، وفي سنة ١٩٩٤، قررت الحكومة تحرير سعر القطن توافقًا مع شروط برنامج الإصلاح الاقتصادي، ليتم تحديد سعره وفقًا للعرض والطلب دون أية تدخلات حكومية،¹⁷⁹ ولأن الشركات الحكومية كانت ملزمة بشراء كل احتياجاتها من الأقطان محليًا، أدى هذا القرار إلى ارتفاع تكلفة القطن على الشركات العامة، وبشكل خاص ذي الجودة المرتفعة.¹⁸⁰ ومن المعروف أنه في فترة ما قبل رفع الدعم الحكومي عن الملابس الجاهزة، كانت الشركات الحكومية تقوم بشراء القطن طويل التيلة بأسعار أرخص من الأسعار العالمية وتستخدمه في تصنيع ملابس تباع بأسعار شعبية ووفقًا لبرنامج الكساء الشعبي.¹⁸¹ ويظن البعض أن في هذا القرار درجة من سوء الاستخدام للأقطان طويلة التيلة، خصوصًا أنها كانت تستخدم في إنتاج سلع ضعيفة الجودة في كثير من الأحيان. أما فيما يتعلق بمسألة الجودة، فنعتقد أن هناك مبالغت في توصيف جودة منتجات الشركات العامة ككل في تلك الفترة بالضعيفة، حتى لو كانت في الحقيقة على غير نفس مستوى المنتجات المستوردة.

لاحقًا، في عام 1998، قامت الحكومة برفع حظر استيراد كل من الغزل والنسيج.¹⁸² ما أدى إلى انخفاض الطلب على الأقطان المصرية في السوق المحلي (من 6 مليون قنطار في 1994 إلى 0.8 مليون قنطار في 2010) وارتفاع أسعارها مقارنة بتلك المستوردة.¹⁸³

بالتزامن.. شهدت زراعة القطن تراجعًا رهيبًا، وقلّت المساحة المزروعة من 1.5 مليون فدان في أواخر الستينيات والسبعينيات إلى 520-720 ألف فدان في الألفية الجديدة.¹⁸⁴ هذا التذبذب لم يقتل زراعة القطن في مصر تمامًا، خصوصًا مع استمرار

178 وصلت واردات الملابس الجاهزة إلى 350 مليون دولار عام 2016، مما يشير إلى أن الشركات المحلية تفتقد للسيطرة على جزء كبير من سوقها الداخلي.

179 Amirah el-Haddad. " Effects of Global Crisis on the Egyptian textiles and Clothing Sector: A Blessing in Disguise?" ISRN Economics, 2012. P.2.

180 Ghanem, P. 6.

ارتفع سعر قنطار القطن نتيجة هذا القرار من ١٠٠ جنيه إلى ٥٠٠ جنيه. أنظر أحمد بلال. «المحلة الكبرى..مدينة تدفع ثمن انهيار الصناعة». <<https://www.almasryalyoum.com/news/details/942658>>. المصري اليوم، ٢٠١٦.

181 El-Haddad, 2012. P. 2 and 19.

182 Ibid, P.2.

183 Abdallah et al, P. 22.

184 أحمد السيد محمد الدقن. " تقويم السياسات العامة لقطاع الغزل والنسيج المصري في ظل الخصخصة". الإدارة، مجلد ٤٨، عدد

الاحتياج للأقطان الطويلة لتصنيع الأنواع الفاخرة من الأقمشة والمنسوجات والملابس. لكن بالتأكيد تأثرت هذه الزراعة بظهور الألياف الصناعية منذ أواخر السبعينيات وعدم الاحتياج للأقطان الطويلة (والغزل الرفيعة) في صناعة الملابس الأكثر انتشارًا. وتزايد حدة المنافسة الدولية في الأقطان طويلة التيلة مع توسع دول مثل الهند والولايات المتحدة في زراعته.¹⁸⁵

في الواقع، لأن الأقطان القصيرة كانت أكثر توافقًا مع الألياف الصناعية مثل البوليستر، أصبح الطلب عليها أكثر،¹⁸⁶ وأصبح هذا الاتجاه واضحًا في مطالبات بعض رجال أعمال، مثل محمد قاسم، للتوسع في زراعة الأقطان قصيرة التيلة.¹⁸⁷ ومن أهم أسباب عدم قدرة الصناعة على إحداث نقلات أوسع، هو غياب الصناعات المغذية اللازمة، ووفقًا لمجدي طلبة، رئيس شركة «كايروكوتن سنتر» لتصدير الملابس الجاهزة.¹⁸⁸ ولذلك يقوم القطاع باستيراد معظم المواد الخام اللازمة للصناعة من الخارج، والتي وصلت تكلفتها عام 2015 إلى 2.83 مليار دولار.¹⁸⁹ ووفقًا لمصادر أخرى، فـ80% من المواد المستخدمة في الصناعة هي مواد مستوردة،¹⁹⁰ ومع الانخفاض المستمر في قيمة العملة المصرية، تعتبر مشكلة الواردات مشكلة كبيرة، خصوصًا أنها تسفر عن عجز دائم في الميزان التجاري للغزل والنسيج.¹⁹¹ وكان التوقيع على اتفاقية «الجات» مسمارًا آخر في نعش صناعة الغزل والنسيج المحلية. فالاتفاقية تنص على فتح الأسواق تمامًا أمام جميع أنواع الواردات، ودون أية حماية للصناعات المحلية (عند بدء التطبيق).

تقوم فلسفة «الجات» على نوايا حسنة، فمن المفترض أن تمنح الدول المتخلفة فرصة أفضل في التصدير للدول المتقدمة. لكن هذا الفرض يتجاهل أساليب التحايل التي تقوم بها الدول الأكثر تطورًا، فهي عمليًا تقوم بتفعيل نوع غير رسمي من الحماية، بوضع شروط فنية وصحية للاستيراد لا تستطيع البلدان المتخلفة والصغيرة تليتها.¹⁹²

٣، ٢٠١١، ص. 40-41.

185 ضيف، ص. 36 و44.

186 Said and Mamdouh, P.12.

187 ياسمين كرم وأميرة صالح. «اتحاد الصناعات: قرار استئناف استيراد القطن أنقذ الصناعة ونحتاج حلولاً جذرية». المصري اليوم، 2015. <<https://www.almasryalyoum.com/news/details/776272>>.

188 See Bower.

189 Said and Mamdouh, P.12.

190 See Bower .

191 "Egypt Exports-Imports Comparison-Textile, Cotton , Clothes, Carpets". Ministry of Trade and Industry-Egyptian International Trade Point.

192 "فريد فوزي عثمان. « اثر تحرير التجارة الدولية على صناعة المنسوجات في مصر». مجلة البحوث القانونية والاقتصادية، عدد 19، 1996، ص. 329.

على مستوى مصر، ساهم تحرير التجارة إلى إدخال الصناعة المحلية في منافسة مع دول مثل الصين، التي كانت تملك حصة 31% من سوق الصادرات العالمية في الغزل والنسيج عام 2010، مقارنة بنحو 1% هي حصة مصر في السوق الدولي عام 2011.¹⁹³ ويفتقد السوق المحلي إلى المميزات الجاذبة للمستثمرين الأجانب، عكس بلاد مثل الصين التي تبلغ متوسط تكلفة العمالة فيها 0.6 دولارًا في الساعة، مقابل 0.9 دولارًا في الساعة بمصر. وينطبق نفس الكلام على الهند (0.6 دولارًا في الساعة) وباكستان (0.4 دولارًا في الساعة) وفيتنام (0.3 دولارًا في الساعة).¹⁹⁴ هذا غير ارتفاع تكاليف التشغيل، حيث وصلت تكلفة الخدمات المتعلقة بصناعة الملابس، بين طاقة ونقل وتخليص جمركي وتسويق وخدمات بنكية، إلى 25% من إجمالي تكلفة الإنتاج في مصر.¹⁹⁵

وحتى مع النمو الجيد نسبيًا لصادرات الملابس المصرية خلال العقود التالية للتحرر الاقتصادي، فهذا الازدهار لم يمثل نقلة كبيرة للاقتصاد المصري. لأن الصادرات المصرية تعتمد بالأكثر على السلع ذات القيمة المضافة البسيطة مثل التيشيرتات والجينز، كما يتضح من بيانات صادرات الكويز، التي في مجملها لا تمثل أكثر من 0.39% من إجمالي واردات السوق الأمريكي.¹⁹⁶ مع ذلك، يستمر الدعم للمصدرين، الذي يتم تخصيصه للشركات بناءً على القيمة النهائية للمنتجات التي يصدرونها دون الأخذ في الاعتبار أنهم يحتملون الاقتصاد بأعباء استيراد للمكونات المستوردة في منتجاتهم (في ٢٠١٥، كانت السلع الوسيطة للاقتصاد ككل هي أكبر مجموعة سلعية من الواردات بقيمة ١٤ مليار و٦٨٦ مليون دولار من إجمالي واردات بلغ ٥٦ مليار و٣١٠ مليون دولار).¹⁹⁷

وبنفس المنطق، إذا نظرنا إلي حقيقة شروط اتفاقيات مثل الكويز سنجد أنها لا تشترط احتواء المنتجات المسموح بتصديرها إلى أمريكا دون جمارك على مدخلات مصرية بأكثر من ٣٥%.¹⁹⁸

وفي مقابل دعم الدولة للمصدرين-المستوردين، كانت السوق المحلية تئن تحت وطأة المنافسة الخارجية، فمشكلة تهريب البضائع كانت ذات تأثير أخطر على الصناعة في مجملها، لأن البضائع المهربة لا تدفع أي نوع من أنواع الضرائب.

193 Abdallah et all, P.1112-.

١٩٤ النجار، ٢٠٠٩، ص ١٧٩.

195 ECES, 59.

١96 جاد، ٢٠١٦، ص. 64-66.

١97 أنظر كساب.

١98 أنظر كمال، ٢٠١٣.

والتهريب في مصر يتخذ عدة أشكال، بعضها عبر القانون، مثل نظام السماح المؤقت، و«الدروباك» الذي يسمح باستيراد الخامات على أن يتم تصديرها لاحقاً في شكل سلع مصنعة محلية. لكن في الحقيقة يتم تهريب كثير من تلك الخامات للدخل دون دفع أية ضرائب جمركية، كما يتم التهريب عبر المناطق الحرة الخاصة، بعد أن يتم اعتبار تلك السلع المهربة هالغاً.¹⁹⁹

وتعاني هذه الصناعة أيضاً من الافتقار إلى العمالة الماهرة، ما يضعف من قدرتها التنافسية دولياً بشكل أكبر. فهناك غياب للبرامج المتعلقة بتدريب عمال الغزل والنسيج، حيث توجد برامج تعليمية للعمال فقط في جامعتي الإسكندرية وحلوان، لكنها نظرية وليست عملية بالدرجة الكافية، وبالتالي لا توفر بالضرورة ما يحتاجه العامل من أجل تطوير مهاراته. هناك أيضاً عدد من البرامج مطروحة عن طريق وزارتي القوى العاملة والتجارة والصناعة، لكنها محدودة.²⁰⁰

يضاف إلى ماسبق ذكره عدم وجود استجابة سريعة في القطاع العام للتغيرات في عالم الموضة.²⁰¹ يعود ذلك لعدم توافر برامج تعليمية كافية تتناسب مع متطلبات السوق الاستهلاكية. وفي الوقت الحالي أصبحت شركة كبرى مثل غزل المحلة تطرح في منافذ التوزيع الخاصة بالجمعية التعاونية للعاملين بالشركة منتجات شركات أخرى خاصة.²⁰²

وبالنسبة للمكينات، فالصناعة بالقطاع العام تحديداً تعاني من مشكلة قدم المكينات والتكنولوجيا المتأخرة، لدرجة أن هناك مكينات يعود تاريخها إلى القرن قبل الماضي.²⁰³ وقد تكررت شكوى بعض مصدري الملابس الجاهزة من تلك المشكلة (الذين يعتمدون في بعض مستلزمات إنتاجهم على القطاع العام) خصوصاً في مجالات الخياطة والصبغة والحياسة لما تسببه التكنولوجيا المتأخرة من أضرار على صادراتهم.²⁰⁴

199 ويوجد أيضاً نظام التصدير الوهمي، حيث تقوم شركات بتسجيل نفسها كشركات مصدرة للاستفادة من الدعم الحكومي والإعفاءات دون أن تقوم فعلياً بالتصدير. إيهاب بركات. «أمين» أصحاب المصانع: قانون المناطق الحرة تم تفصيله لـ«ذوي الحظوة». المصري اليوم، ٢٠١٨. <<https://www.almasryalyoum.com/news/details/1249025>>.

200 Said and Mamdouh, P.1516-.

201 el-Haddad, 2013, P.12.

202 حوار مع مدير احد فروع الجمعية التعاونية للعاملين بالشركة.

203 حنان عثمان. «المعدات المتهاكلة والتكنولوجيا القديمة مشكلات مزمنة في الشركات والمصانع». الوفد، 2018. <<https://bit.ly/2KSf5z8>>.

204 David Wood. "Revamping the Textile Industry: A Sound Investment?". The American Chamber of Commerce, 2018. <<https://www.amcham.org/publications/business-Monthly/issues/268/april-2018/3718/revamping-the-textile-industry-a-sound-investment>>.

الخاتمة:

تزامن صعود القطاع الخاص، مع تراجع دور الدولة في الصناعات النسيجية، (خلافًا لصناعات الغزل) وما استدعاه ذلك من تطورات سلبية على مستوى الدور الإنتاجي والاجتماعي للقطاع العام في هذا المجال.

يتجسد الأثر الاجتماعي لتراجع القطاع العام في صناعة النسيج في تحول الهدف من الإنتاج إلى تحقيق الاكتفاء الذاتي، وتوفير الكساء للطبقات الشعبية بتكلفة مناسبة لمدخيلهم، في إطار استراتيجية الإحلال محل الواردات (الكلفة الاقتصادية للاستقرار السياسي) إلى أهداف ربحية للقطاع الخاص، تقوم بدرجة أكبر على تلبية طلبات التصدير والطبقات الميسورة المحلية، مع رقابة ضعيفة على ممارسات التهريب تتيح توفير ملابس مستوردة بتكلفة أقل للطبقات الدنيا، ولكن تضر الصناعة المحلية الصغيرة والمتوسطة.

وكان لسياسة تحرير القطاع تأثيرات اجتماعية مباشرة، حيث انتقلت القيادة من الصناعات العامة إلى الاستثمارات الخاصة. وبعد أن كانت مصانع المنسوجات الحكومية تتميز بكثافة التشغيل، اتجهت الدفة إلى المصانع الخاصة الأميل للاعتماد على عمال أقل، مع استخدام تكنولوجيا أحدث وأكثر تطورًا، وضح استثمارات رأسمالية ضخمة تحقق أرباحًا أكبر وتواكب تبنيه لاستراتيجية الإنتاج بغرض التصدير.

حاليًا.. معظم المصانع الكبيرة التابعة للقطاع الخاص، أصبحت توظف أعدادًا بسيطة من العمال مقارنة بالأعداد التي كانت تعينها مصانع الدولة في السابق. وحتى الآن يتم التعامل رسميًا مع الكثافة العمالية باعتبارها أهم أسباب الخسائر المستمرة في شركات القطاع العام (تصل إلي ٤٠٪ من الإيرادات في بعض الشركات).²⁰⁵ وإذا حاولنا أن نجمل الإجابة على السؤال الأساسي للفصل المتعلق بأسباب عدم تطور صناعة الغزل والنسيج في مصر بالشكل الكافي الذي يجعلها قادرة على تلبية الاحتياجات الداخلية للمواطنين، قبل أن تصبح قادرة على المنافسة دوليًا، نجد أن الإجابة تتمحور حول فكرة فقدان السيطرة المتزايد على شروط إعادة الإنتاج المؤدي إلى تعميق التخلف الصناعي،²⁰⁶ بسبب الاعتماد المتزايد على مدخلات إنتاج مستوردة من التكنولوجيا وقطع الغيار والخبرة (Know-How) والغزول المستوردة والأفطان

205 عبدالحليم سام. «10 معلومات عن أوضاع شركات القطن والغزل والنسيج.. تعرف عليها». اليوم السابع، ٢٠١٨. <<https://bit.ly/2JVUdrs>>. وأنظر ماهر وجمال.

206 ويمكن لهذه الظاهرة أن تحدث عن طريق القوة كما فعل الاستعمار الإنجليزي مع صناعة النسيج في الهند أو عن طريق تحرير الأسواق مثلما هو حادث في العقود الأخيرة بشكل متزايد مع توحش «النيوليبرالية».

.See Karl Marx and Friedrich Engels. "On Colonialism". Creative Media Partners, 2017

الأرخص والسلع الوسيطة، وحتى أبسط الأشياء مثل الإكسسوارات. بالفعل يمكننا الحديث عن تنافس بين استراتيجيتي الإحلال محل الواردات، أو الإنتاج للسوق الداخلي، واستراتيجية الإنتاج بغرض التصدير، في صيرورة يفترض أن تكون آلت إلى سيطرة الأخيرة على الأولى، وفقاً لما قد تسمح به شروط تقسيم العمل الدولي (طبقاً للمشروع المعلن الخاص بالشركات الكبرى المهيمنة) ويعتقد الكاتب أنه لا توجد إشارات قوية تدعم دوراً دولياً متعاضداً لقطاع النسيج المصري في إطار التقسيم الحالي للعمل الدولي.

هذا الوضع، أي التخلف الصناعي التاريخي وتعميقه، هو نتاج فرض/ قبول نموذج لإنتاج بغرض التصدير الذي لا يتيح للاقتصاديات المتخلفة، مثل مصر، المساحة اللازمة من الاستقلال للانتقال من تصنيع السلع البسيطة إلى السلع المعقدة كالماكينات والتكنولوجيا (تطوير تكنولوجيا محلية). وكما هو مفهوم، فالاقتصاد المصري اقتصاد تابع كغيره من الدول المتخلفة، لا يستطيع مواجهة تقسيم العمل الدولي ولم يسعَ حتى لفرض شروطه على المستثمرين أو إلزامهم باستخدام تكنولوجيا متطورة مع حفظ حق المجتمع المحلي في تطويعها وتوطينها.

ليست هذه دعوة لما يسمى انغلاق، وليست دفاعاً عن التجربة الناصرية التي لم تتمكن من نفي التبعية، ولم تنجز أكثر من تحسين شروط تلك التبعية على أرضيتها، مع تحقيق درجة ملموسة من التنمية.²⁰⁷

هل يعني هذا أن القطاع لم يشهد أي نوع من أنواع التطوير وخلق كيانات رأسمالية كبيرة منذ الانفتاح؟ بالطبع لا.. فقد شهد القطاع ككل تطوراً نسبياً على مستوى الإنتاج والإنتاجية (وليس بالضرورة على مستوى توفير الاحتياجات للداخل) لكن هذا التحديث يتركز في القطاع الخاص (على حساب القطاع العام) ومرتبطة بتبعية متزايدة وأوثق للخارج، لذا لا يجب التعامل مع التطورات التي شهدتها القطاع الخاص باعتبارها قادرة على خلق درجة كافية من التنمية.

أخيراً، فقد تحقق تراكم رأسمالي بشكل كبير خلال العقود التالية للانفتاح في صناعة المنسوجات. لكنه تركز في يد نخبة ضيقة اعتمدت بشكل أساسي على سياسات الدولة المساندة لها، وتمحورت أهدافها حول رفع معدلات الربحية والتوجه للخارج في ظروف دولية مقيدة وغير مواتية.

207 مزيد من التفاصيل عن آراء الذين فطنوا مبكراً لمحدودية تلك الإجراءات الناصرية ومصيرها المستقبلي بما فيها تسليم القطاع العامي القطاع الخاص، أنظر سمير أمين. « حول الناصرية والشيوعية المصرية ». دار العين للنشر، 2013 ووديدار و Anouar Abdel-Malek. " Egypt- Military Society: The army regime, the left, and social change under Nasser". Random

House, 1968

الفصل الخامس

الاتصالات الأرباح لليلة.. والسيطرة للدولة فقط كيف تمت خصصة قطاع الاتصالات؟

آلاء مصطفى

وفقًا لسوزان سترانج، إحدى أهم الناقدات للرأسمالية المالية، رائدة في الاقتصاد السياسي الدولي، فإن قطاع الاتصالات يعد مثالًا تقليديًا لـ«تراجع الدول»، حيث أعطت الكثير منها حق إدارته إلى الشركات الخاصة على مدار العقود الماضية.

«سترانج» تشير إلى هذه الخطوة على أنها خطوة أساسية ومهمة، ولها عواقب علي دور الدولة المتغير، لأن قطاع الاتصالات هو القطاع الأساسي الذي يُمكن الدولة من التحكم في «المعلومات» و«الوسائل التي يتم من خلالها توصيل المعلومات».¹

وتشير أدبيات مختلفة إلى أن حقبة التسعينيات شهدت تجارب متنوعة لتخارج الدولة من خدمات قطاع الاتصالات.² هذا التحول في سياسات الدول كان نابغًا من تغير في السياسة الاقتصادية المهيمنة، التي كانت موالية لإضفاء الشرعية على الشركات الخاصة.

في هذا الإطار تدور الأسئلة الرئيسية التي نحاول الإجابة عليها من خلال هذا الفصل حول: كيف ترى «الدولة» في مصر نشاط الاتصالات؟ هل تراه كخدمة عامة أم تجارية؟ هل تخلت الدولة المصرية عن سلطتها في السيطرة على المعلومات مع الاتجاه لخصخصة الاتصالات؟ كيف أثرت ملكية الحكومة للبنية التحتية على السيطرة على هذه الخدمة؟

ويهدف هذا الفصل إلى تقديم لمحة عامة عن قطاع الاتصالات في مصر، مع التركيز خاصة على الهاتف المحمول، ودراسة التغيرات الأساسية التي مر بها القطاع كجزء من التغيرات السياقية العامة بمصر.

1 Susan Strange, The Retreat of the State, Cambridge: Cambridge University Press, 1996.

2 Ibid

مراحل علاقة الدولة بـ «التليفون»

عند النظر في قطاع الاتصالات، من المهم تقسيم الفترة إلى مراحل: I- من 1957 إلى أواخر 1997 (عصر احتكار الدولة للقطاع)، II- من 1998 إلى 2011 (عصر تحرير القطاع).

-I 1997-1957

في عام 1957، كانت الدولة محتكرة لقطاع الاتصالات من خلال هيئة الاتصالات (Telecom Organization - TO)، وهي جهة كانت تابعة آنذاك لوزارة النقل ومسئولة عن توفير الخطوط الثابتة.¹

وفي 1980، استبدلت الدولة هيئة الاتصالات بالهيئة القومية للاتصالات السلكية واللاسلكية (Arab Republic of Egypt National Telecommunication Organization - ARENTO)، وهي أيضًا إحدى الهيئات التابعة لوزارة النقل في هذا الوقت.² وتم تعديل التشريع بموجب قانون الشركات الخاصة، لينتهي احتكار الهيئة القومية لتقديم الخدمة، ويصبح متاحًا إضافة شركاء من القطاع الخاص في هذا النشاط. لكن فعليًا لم يقدم القطاع الخاص خدمات اتصالات قبل دخول أول شركة مشغلة لخدمات المحمول في مصر (موبينيل) بنهاية عقد التسعينيات.³ إلا أن هذا التعديل عكس التحول في رؤية الدولة آنذاك واتجاهها للخروج من النمط الناصري، الذي تحتكر فيه الدولة العمل في خدمات عامة مثل الاتصالات.

على أرض الواقع، ظل نشاط الاتصالات يعكس حالة الفصام بين الخطاب والممارسة الفعلية خلال حقبة الثمانينيات والتسعينيات. ففي تلك الفترة علا خطاب السوق الحر وتحديث النخب في مصر عن مميزات «المنافسة الفعالة»، لكن واقعيًا كانت (ARENTO) باعتبارها المقدم الوحيد لخدمة التليفون الأرضي، هي المتحكمة في تسعير خدمات الاتصالات.⁴

-I 2011-1998

في عام 1991، تم إدخال الإصلاحات «النيوليبرالية» من خلال برنامج الإصلاح

1 Amirah El-Haddad and Khaled Attia, 'Welfare Effects of Institutional Reform in Public Utilities: The Case of Voice Telecommunications in Egypt', Economic Research Forum, October 2012, <http://erf.org.eg/publications/12609/>

2 Ibid

3 Ibid

4 Ibid

الاقتصادي والتكيف الهيكلي (ERSAP).⁵ وبعد سنوات كانت وتيرة الخصخصة في تصاعد، وتراجعت فكرة مسؤولية الدولة عن تقديم الخدمات العامة، ليصبح العمل في مجال الاتصالات مجرد بيئة تجارية أخرى، ريعها يدخل جيوب لاعبي القطاع الخاص من المقربين من النظام.

وكان عام 1998 بداية الشروع في هذا التحول، الذي ظهر على مستويات مختلفة: المستوى التنظيمي وإعادة هيكلة القطاع العام، ومستوى زيادة مشاركة القطاع الخاص وتحرير الأسواق.

تحولات السياق المحيط بنشاط الاتصالات

يشير أستاذ العلوم السياسية، تيموثي ميتشل⁶ إلى التسعينيات على أنها عقد من تثبيت مبادئ «النيوليبرالية»⁷ ويحذر من التحليلات التي تبلور وتسرد وقائع أو أحداث تاريخية، كروايات مبسطة تصور الأمر على أنه مجرد تحول للعمولة.⁸ فقد كان هذا العقد مصحوبًا في المقام الأول بانفجار قوي في الاستثمار في التطوير العقاري. وقد تم الترويج لهذا العصر في مصر باعتباره عصر «دريم لاند»، حيث كانت الإعلانات التجارية تروج بقوة لمنتجات وخدمات كمالية، مثل الفيلات، ومراكز التسوق، ومنتجعات الجولف، والمنتزهات الترفيهية.⁹ وكانت الرأسمالية المالية تضارب ببيع «الهواء» تحت شعار «اشتر الآن للحصول على قيمة مستقبلية تفوق أي أحلام» في «مصر التي أشتيتها» (Egypt of My Desire).¹⁰ ورغم أن الإصلاحات «النيوليبرالية» في التسعينيات كانت تهدف إلى توليد طفرة في الصادرات وفتح مصر للتجارة العالمية، وتعزيز القطاع الزراعي، من خلال زيادة قدرته التنافسية لزيادة الصادرات في الأسواق الخارجية.. إلخ، لكن بدلاً من ذلك، أدت السياسات «النيوليبرالية» إلى طفرة عقارية، كما أدت إلى ازدهار مؤقت في سوق

5 Economic Reform and Structural Adjustment Program (ERSAP) was an agreement signed between Mubarak, International Monetary Fund and World Bank in 1991. The package was comprised of economic liberal policies that encouraged a freer market economy from governmental regulation and incentivized privatization.

6 Tim Mitchell is a Professor of Politics and one of the most important scholars of modern Egyptian history. See the writer's seminal works *Colonizing Egypt* and *Rule of Experts*.

7 See Timothy Mitchell, 'No Factories, No Problems: The logic of neoliberalism in Egypt', *Review of African Political Economy*, 1999.

8 Ibid

9 Ibid

10 Ibid

الأوراق المالية عوضًا عن التركيز في خلق قطاع خاص «فعال» و«تنافسي».¹¹ لم تكن السياسات «النيوليبرالية» في تسعينيات القرن متمحورة علي تراجع كامل للدولة، بقدر ما كانت تدور حول تغيير في «من يحصل على دعم الدولة».¹² ويشير ميتشل إلى إصلاحات السوق الحر في هذا العصر باعتبارها إعادة هيكلة وتوزيع مختلف للإعانات والموارد لطبقات بعينه،. لقد قامت الإصلاحات ببساطة بإدراج الأموال العامة في أيادي أصحاب المشاريع الكبيرة الأكثر قوة وسلطة، بدلًا من تقديم الدعم للطبقات الوسطى والدنيا الأوسع نطاقًا. وعلى قمة هرم المستفيدين الجدد، توجد الاحتكارات عابرة للجنسيات، وغيرهم من كبار رجال الأعمال المحليين، مثل مجموعة عثمان أحمد عثمان، وبهجت، وسعودي، وأوراسكوم.¹³

ومن المثير للاهتمام في هذا السياق، الدور الذي لعبته نخب من الباحثين في صياغة خطاب جديد يهد الطريق لهذه التحولات «النيوليبرالية» العنيفة في مصر، وكان من أبرز الكيانات التي قامت بهذا الدور المركز المصري للدراسات الاقتصادية (ECES).

قررت مجموعة من نخبة رجال الأعمال المؤثرين أن يؤسسوا «ECES» في منتصف التسعينيات. وكان من أبرز المجالات التي شجع المركز على الترويج لخصتها هي نشاط الاتصالات، وكان في ظهر هذا الكيان وكالة المعونة الأميركية التي ساندته بتمويل قدره 10 ملايين دولار.¹⁴

أحد الأعضاء المؤسسين لهذا المركز كان جمال مبارك، نجل الرئيس الأسبق، الذي كان في حاجة إلى دعم من القوى المدنية لمشروعه السياسي في هذا الوقت، لأنه -على عكس مبارك والسادات وناصر- لا يملك قاعدة داخل القوات المسلحة. وبالنسبة لجمال، كان الدعم المدني معتمدًا ونابعًا من كبار رجال الأعمال الأثرياء، حيث كانوا يتبادلون المصالح السياسية والتجارية داخل طبقة من مستفيدي ومحاسيب الرأسمالية.¹⁵

وقام الخطاب «النيوليبرالي» على تصور أن الدولة لا تقدر وحدها على تحمل أعباء المجتمع، وبالتالي يجب علي كل فرد تحمل عبئه. كما اعتمد على الترويج لمفهوم

11 Ibid

12 Ibid

13 Ibid

14 David B. Ottaway, Egypt at the Tipping Point? Middle East Program Occasional Paper Series, Washington DC: Woodrow Wilson International Center for Scholars, 2010

15 رأسمالية المحاسيب مصطلح يشير الي مجموعة قلة من رجال الأعمال المنتفعين بقرهم من النظام السياسي والمستحويين علي النسبة الأكبر من دعم الدولة.

«التنافسية»، لتصبح القدرة التنافسية هدفًا يتم نسجه ضمن خطاب الدولة لدعم «المصلحة الوطنية العامة».

كان لنخبة رجال الأعمال الجدد دور رئيسي في بناء هذا الخطاب الجديد، وانعكس ذلك بوضوح في هيكل مجلس ECES الذي تكون من هذه النخبة. إن الرؤية الجديدة التي تم ترويجها كانت تبلور ما هو «صحيح»، وما هو «خاطئ»، وما هو «ضروري» لتحقيق مدينة الأحلام (Dreamland) الجديدة. وفي هذا السياق كان كل ما هو «سيئ» في قطاع الاتصالات يرتبط بدور الدولة القديم المهيم على الخدمة.

هل تم حقًا فصل الكنيسة عن الدولة؟

بدأت عملية ما يسمى بإصلاح قطاع الاتصالات، التي كانت تمهد لخصصته، بإصلاح المستوى التنظيمي. وكان الهدف هو وضع أسس قانونية للفصل بين دور الدولة في تنظيم هذه الخدمة، وعملية تقديم الخدمة للمواطنين، التي لن تصبح حكرًا على الدولة في السنوات التالية.

وهاجم الجناح «النيوليبرالي» في التسعينيات احتكار الدولة لمهمتي التنظيم وتقديم الخدمة، بدعوى تعارض المصالح. فالدولة المسئولة كمنظم عن محاسبة مقدمي الخدمة لا يمكن أن تحاسب نفسها بنزاهة، وبالتالي يجب إحداث فصل بين المهمتين، أشبه بفصل الكنيسة عن الدولة في أوروبا.

بناءً على ذلك، تم إنشاء جهاز تنظيمي «مستقل» لا يلعب أي دور في تقديم خدمة الاتصالات تحت اسم جهاز تنظيم مرفق الاتصالات السلكية واللاسلكية (TRA)، بالقرار الرئاسي رقم 101 في عام 1998. وكان المتوقع من هذه الخطوة وقف الممارسات الاحتكارية وتعزيز الاستثمار في القطاع، سواء المحلي أو الأجنبي، لدعم «المنافسة الحرة».

مفهوم استقلال الأجهزة التنظيمية لم يكن اختراعًا مصريًا بطبيعة الحال، لكن مصر لم تطبقه بالطريقة المثالية التي يبدو عليها في الأدبيات الدولية. فقد تحدث مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (UNCTAD 2008) عن ضرورة استقلال الكيانات التنظيمية، لكن عن طريق منحها الاستقلال المالي، وخلق مسافة بينها وبين السلطة السياسية. بالإضافة إلى ذلك، كان يجب أن تكون عملية صنع القرار في هذه الكيانات عملية شفافة. وأخيرًا.. وبالإشارة بالأخص إلى الحالات التي تمتلك فيها الدولة شركات تقديم الخدمة، يجب أن يكون الكيان التنظيمي خاليًا تمامًا من أية رقابة

وزارية.¹⁶ وسنرى في الفقرات التالية كيف انحرفت التجربة المصرية عن هذا المسار. في عام 1999 أنشئت وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات (MCIT) لتحل محل وزارة النقل في إدارة قطاع الاتصالات، بقيادة أحمد نظيف. عكست هذه الخطوة أولويات الدولة لتنمية القطاع، فقد كان نظيف مرتبطاً ارتباطاً وثيقاً بجمال مبارك، وعضواً في الحزب الوطني الديمقراطي الحاكم،¹⁷ وعضواً في مجلس إدارة ECES،¹⁸ ومعروفاً بأنه إصلاحى منحاز للقوانين الحاكمة للسوق ويبدل جهوداً لتحرير السوق المصري، مما في ذلك إدخال القطاع الخاص لأول مرة في تقديم خدمات الاتصالات كما سنين لاحقاً.

كان تعيين نظيف بعد ذلك كرئيس للوزراء، في 2004، تجسيداً لإعادة تعريف دور الدولة، وقطع الروابط الباقية مع حقبة «رأسمالية الدولة» الناصرية،¹⁹ ودعم من الدولة لرؤيتها بأن الاتصالات ليست خدمة عامة ويجب تسليعها. في عام 2003 صدر قانون جديد لتنظيم قطاع الاتصالات، تم على أثره إنشاء الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات (NTRA)، محل جهاز تنظيم مرفق الاتصالات (TRA). والجديد في هذا الجهاز هو تقليص أظافره لصالح السوق، بحيث تم الحد من دوره في تحديد أسعار الخدمة،²⁰ وبالتالي لم تعد هناك أية ضمانات للمواطنين لوضع حد أقصى للسعر في مقابل الخدمة المقدمة. واعتباراً من 2003 فصاعداً، أصبح نظرياً، السعر يتحدد من قبل السوق، حتى يتاح للاعبين فرصة متساوية في التنافس على كل من مستويي: السعر والجودة.

ركز قانون الاتصالات الجديد في عام 2003 على عدد من المبادئ، منها: تشجيع المنافسة الحرة، وتوفير الخدمات الشاملة، وحماية المستخدمين.²¹ إلى جانب ذلك،

16 'Independence and Accountability of Competition Authorities', UNCTAD, May 2008, http://unctad.org/en/Docs/c2clpd67_en.pdf

17 National Democratic Party (NDP) was founded by President Anwar Al-Sadat in 1978 and was the governing political party during the Mubarak era 1981-2011. It is a proponent of market reform policies combined with authoritarian rule. See Marina Ottaway, 'Egypt: From Semi-Authoritarianism to One-Dimensionality', Carnegie Endowment for International Peace, February 2010, <http://carnegieendowment.org/2010/02/25/egypt-from-semi-authoritarianism-to-one-dimensionality-pub-35629>

18 Bruce K. Rutherford, Egypt after Mubarak: Liberalism, Islam and Democracy in the Arab World, New Jersey: Princeton University Press, 2008.

19 For an in-depth analysis of Nasser's state capitalism policies, see Mark Cooper, 'Egyptian State Capitalism in Crisis: Economic Policies and Political Interests, 1967-1971', International Journal of Middle East Studies, November 1979, <https://www.jstor.org/stable/162214>

20 Amirah El-Haddad and Khaled Attia, 'Welfare Effects of Institutional Reform in Public Utilities: The Case of Voice Telecommunications in Egypt', Economic Research Forum, October 2012, <http://erf.org.eg/publications/12609/>

21 Ibid

أصبح الجهاز الجديد لتنظيم الاتصالات مسئولاً عن:²² ضمان جودة الخدمة؛ وخلق نظام شكاوى العملاء؛ وتنظيم إجراءات الترخيص؛ وخطة التقييم الوطنية. كما دعم قانون 2003 مفهوم «التنافسية»، وأصبح من المفترض أن يعاقب الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات أية ممارسات احتكارية. ووفقاً لتقرير الحصاد لعام 2007 الصادر عن الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات، فإن قيمة الجهاز متأصلة في تعزيز «الاستثمارات الوطنية والدولية وضمان قواعد المنافسة الحرة.. (من خلال تعزيز و) تبني الدولة لسياسات السوق الحرة.. (في) سوق الاتصالات السلكية واللاسلكية».²³ لكن هل استطاع النموذج «النيوليبرالي» في مصر، تحت قيادة رجل الاتصالات القوي (نظيف)، أن يطبق عملية تحرير قطاع الاتصالات بالطريقة المثالية، التي بدت عليها تشريعات فصل «الكنيسة» عن الدولة في هذا القطاع؟ إذا ما تجاوزنا عن العبارات البراقة التي يحويها قانون 2003 بشأن دعم التنافسية، ونظرنا إلى علاقة الدولة بجهاز تنظيم الاتصالات، سنجد أنه كان بعيداً عن مفهوم الاستقلال كما يبدو في الأدبيات الدولية.

بات هناك تدخل واضح من وزارة الاتصالات في عمل الجهاز. فوفقاً للمادة 3 في القانون، يتبع الجهاز بشكل صريح وزير الاتصالات، ويتولى إدارته مجلس إدارة يعين بقرار من رئيس مجلس الوزراء برئاسة وزير الاتصالات أيضاً (مادة 12).²⁴ وعلى الرغم من أن الجهاز يتلقى تمويله من الموازنة العامة (مادة 8) لا توجد ضمانات بأن هناك تمويلاً دائماً وكافياً.²⁵

في نفس السياق، يجب أن يلتزم مقدمو الخدمة بإتاحة أية معلومات للقوات المسلحة والأمن القومي بموجب المادة (64).²⁶ حيث جاء في نص المادة أنه «ومع مراعاة حرمة الحياة الخاصة للمواطنين التي يحميها القانون، يلتزم كل مشغل أو مقدم خدمة أن يوفر على نفقته داخل شبكة الاتصالات المرخص له بها كافة الإمكانيات الفنية من معدات ونظم وبرامج واتصالات داخل شبكة الاتصالات والتي تتيح للقوات المسلحة وأجهزة الأمن القومي ممارسة اختصاصها في حدود القانون».

22 'Global Information Society Watch 2007: Focus on Participation', APC and ITeM, May 2007, <https://www.apc.org/en/pubs/books/global-information-society-watch-2007>

23 'The harvest 'NTRA in 5 years', National Telecommunication Regulatory Authority (NTRA), 2007, https://www.tra.gov.eg/presentations/harvest_En.pdf

24 'Egypt: Telecommunication Regulation Law', Association for Freedom of Rights and Expressions, April 2015, <https://www.article19.org/data/files/medialibrary/37966/Egypt-telecoms-report---English.pdf>

25 Ibid

26 Ibid

وبالتالي فالقانون يشرع ملكية الدولة للمعلومات، وتحت هذا النظام يساهم المواطنون في تداول بياناتهم الشخصية بمجرد أخذ قرار باستخدام خدمة الاتصالات، إذ يمكنون الدولة بشكل غير واع من مراقبة حياتهم اليومية.

تمهيد الأرض للقطاع الخاص

كما ذكرنا من قبل، فقد كان الدخول الأول للقطاع الخاص كمقدم للخدمة في مجال الاتصالات من خلال صفقة شبكة التليفون المحمول موبينيل. لكن قبل أن نتعرض لهذه الصفقة علينا أن نمر سريعاً على الخطوات الممهدة لسياسة الخصخصة في مصر.

تم ترسيخ الخطوات الأولى نحو الخصخصة من خلال قانون قطاع الأعمال العام 203 في عام 1991، الذي سمح للشركات والأفراد من القطاع الخاص بشراء أسهم في شركات مملوكة للقطاع العام، ومكن تداولها في البورصة، على أن تعمل الشركة الحكومية وفقاً لقانون الشركات في حالة ما إذا كانت 51% من أسهمها مملوكة ملكية خاصة.

وكانت هناك أشكال مختلفة من الخصخصة في السياق العام، مثل البيع الكلي أو الجزئي (البيع لأصول الشركات كلياً أو جزئياً) وتأجير المنشآت من الباطن (subcontracting) وقد أتاح ذلك لاحقاً «تحديث» لمنشآت الدولة من خلال مفهوم «البناء، والتملك، والعمل، والنقل» (Build, Own, Operate and Transfer: BOOT).²⁷

كان العام الأساسي في مهمة تحرير قطاع الاتصالات هو عام 1998، حيث بدأت موبينيل، وهي أول مشغل لشبكات الهاتف المحمول، في تقديم الخدمة. وكانت موبينيل تتشكل من: أوراسكوم تليكوم،²⁸ والأهرام (التابعة لشركة موتورولا)، والكاتيل، ورؤوف عبد المسيح.²⁹ وفي نوفمبر عام 1998، انضمت فودافون (كان اسمها GSM Click) إلى السوق، في الوقت نفسه تأسست شركتان خاصتان لتقديم خدمات الهواتف العمومية: «Mental» و«Telecom Nile».

27 BOOT is a mode of financing where a private entity is granted the right to design, operate and own a public sector facility, aimed at recovering investment operating and maintenance expenses and thus increase profit margin (to offset public sector losses).

28 Owned by a favored business tycoons in the Mubarak business clique, Naguib Sawiris

29 Global Information Society Watch 2007: Focus on Participation', APC and ITeM, May 2007, <https://www.apc.org/en/pubs/books/global-information-society-watch-2007>

بموجب قانون 19 في عام 1998، تحولت (ARENTO) بعدما كانت الجسم المسئول عن التنفيذ والمراقبة، إلى شركة خاصة تحت اسم المصرية للاتصالات (TE) مختصة بالدور التنفيذي فقط، وصارت شركة مساهمة، وبهذا الإجراء تم تسليح قطاع الاتصالات.³⁰ في الوقت نفسه تم إنشاء جهاز تنظيم مرفق الاتصالات (TRA))، بالقرار الرئاسي رقم 101 في أبريل 1998، الذي اختص بالدور التنظيمي. وفي عام 2005، باعت الدولة 20% من أسهم شركة المصرية للاتصالات، بعد ذلك أصبحت شركة (TE) شركة خاضعة لقانون الشركات، ومنذ ذلك الحين لم تعد الشركة تستفيد من التمويل العام أو مزايا التوظيف بالقطاع العام.³¹

استغلت الدولة الاسم القوي للكيان المحترق لخدمة الاتصالات على مدار عقود في جذب المواطنين للبورصة المصرية، وخلق طبقة جديدة من صغار المستثمرين الذين يحملون أيضًا ب«دريم لاند» يصبحون فيها من الأثرياء بضربة حظ في البورصة. وساهم اكتتاب المصرية للاتصالات في 2005 في جذب ما يفوق 200 ألف مستثمر من أصل نحو 1.6 مليون مستثمر مسجلين في سوق المال آنذاك.³² وبحسب الملاحظات الصحفية المدونة في هذا الوقت، فقد تعطلت أجهزة الحاسب الآلي في شركات السمسة يوم الاكتتاب من قوة الإقبال الشعبي. وقال خبراء إن الأموال المتدفقة في هذا اليوم كانت أموالاً جديدة من المدخرات المحفوظة بعيداً عن سوق المال.³³ هذه الطبقة من المستثمرين شعرت لاحقاً بخيبة أمل، لأن توقعاتها لارتفاع قيمة الأسهم كانت مبالغاً فيها للغاية.³⁴ لكن السنوات اللاحقة في حكومة نظيف اتسمت باستمرار الإقبال القوي لصغار المستثمرين على حلم الثراء السريع في سوق المال، وتضحية بعضهم بمدخراته الخاصة دون دراسة كافية لمخاطر المضاربة وألعيب كبار المستثمرين في هذا السوق.

انضم إلى سوق الهاتف المحمول في 2006 اللاعب الثالث، شركة «اتصالات»، الذي تم اختياره من خلال مناقصة في هذا العام.³⁵ وكان هناك الكثير من

30 Amirah El-Haddad and Khaled Attia, 'Welfare Effects of Institutional Reform in Public Utilities: The Case of Voice Telecommunications in Egypt', Economic Research Forum, October 2012, <http://erf.org/publications/12609/>

31 Ibid

32 انتهاء البورصة من تكويد 210 ألف مواطن يدخلون السوق لأول مرة للاكتتاب في المصرية للاتصالات -نجلاء ذكري- الأهرام - 2005 - <http://www.ahram.org.eg/Archive/eg.ahram.www://http:HTM.ECON3/5/12/2005/>

33 هوجة المصرية للاتصالات.. مستمرة -نجلاء ذكري وآخرون- الأهرام- 2005 - <http://www.ahram.org.eg/> ECON1.HTM/8/12/Archive/2005

34 بعد انخفاض سعر سهم المصرية للاتصالات عن التوقعات-لمياء جمال- العالم اليوم - 2006 - <https://www.masress.com/alalamalyoum/1505514>

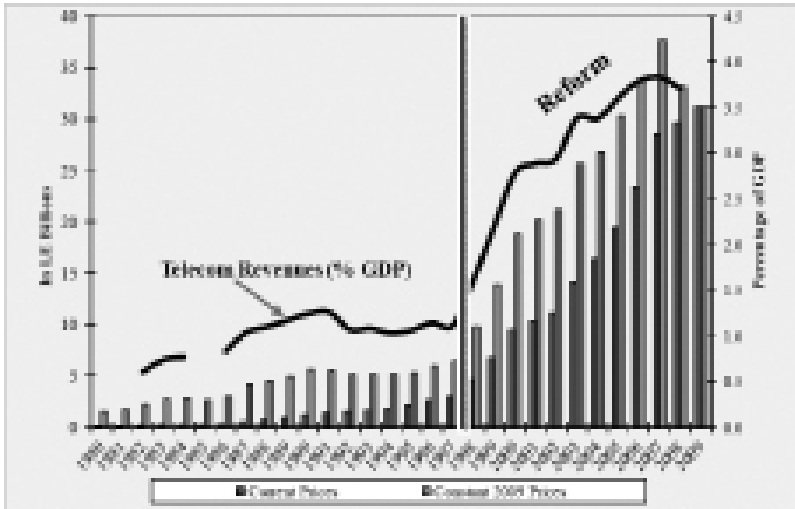
35 'Global Information Society Watch 2007: Focus on Participation', APC and ITeM, May 2007, <https://www.apc.org/en/pubs/books/global-information-society-watch-2007>

المعارضة والنقد لكيفية اختيار شركة «اتصالات»، ورفع علامات استفهام حول سبب افتقار الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات (NTRA) للشفافية حول آلية الاختيار.

كيف ولدت ماكينة القطاع الخاص أرباحًا من موجة الخصخصة؟

في عام 1998، بدأت مصر في جني فوائد التزايد الهائل لأهمية الاتصالات، وقد انعكس هذا النمو على نسبة إيرادات القطاع من إجمالي الناتج المحلي. ففي عام 1980، كانت إيرادات الاتصالات تمثل 0.6% فقط من الناتج المحلي الإجمالي، بينما في عام 2008 زادت ستة أضعاف لتصل إلى 4% تقريبًا.³⁶ وقد تم تحقيق النمو بسبب التقدم التكنولوجي الهائل خلال التسعينيات وبدايات الألفينيات، والذي أدى إلى خفض تكلفة الحصول على خدمة الاتصالات.³⁷

Total Telecommunication Revenues and Share in GDP (1980-2009)



Source: Revenues: Estimación Internacional (2010); Share in GDP: World Development Indicators, World Bank (2010).

وعند إلقاء نظرة فاحصة على إيرادات قطاع الاتصالات، سيظهر الارتباط بين طفرة مساهمة القطاع في الناتج المحلي ونشاط المحمول على وجه التحديد. حيث

36 'World Development Indicators', World Bank, <http://data.worldbank.org/data-catalog/world-development-indicators>

37] Amirah El-Haddad and Khaled Attia, 'Welfare Effects of Institutional Reform in Public Utilities: The Case of Voice Telecommunications in Egypt', Economic Research Forum, October 2012, <http://erf.org.eg/publications/12609/>

كانت إيرادات القطاع من إجمالي إيرادات الاتصالات 12% في عام 1998، ثم ارتفعت إلى 74% في عام 2009.³⁸ وفي هذا العام، كان من الممكن لإيرادات قطاع الاتصالات أن تكون 8 مليارات جنيه فقط، لو لم يكن اختراع المحمول ظهر في حياة المصريين.³⁹ تزامن هذا بالطبع مع انتقال دعاية شركات الاتصالات من التركيز على الطبقات العليا والوسطى، إلى مخاطبة الطبقات الشعبية الأوسع نطاقاً.

من جهة أخرى، بات انحسار خدمات الخطوط الأرضية يدفع نشاط المحمول إلى الأمام. فقد ظلت عملية تقديم طلب للسلطات للحصول على خط أرضي عملية بيروقراطية شاقة، عكس خطوة شراء خط محمول من أي منفذ توزيع في دقائق معدودة. وبحسب بيانات جهاز الإحصاء الحكومي، فإن أكثر من 88% من الأسر المصرية أصبح لديها تليفون محمول، و22% لديها تليفون محمول ذكي (سمارت) بينما 27.4% فقط لديها خطوط أرضية، وذلك في 2015.⁴⁰

ولقد ساندت الدولة توسع القطاع الخاص في قطاع الاتصالات باستثمارات قوية في البنية الأساسية. فقبل التسعينيات، كانت البنية التحتية الموضوعية لنظام الهاتف قديمة، مع كثافة هاتفية: هاتف واحد لكل 100 شخص.⁴¹ لم تكن هناك استثمارات جادة في هذا القطاع حتى أوائل التسعينيات، عندما بدأت الدولة في «تحديث» البنية التحتية الموجهة إلى دعم المحمول من خلال روابط الألياف المرئية. هذا.. وبعد إصلاح وتحديث الاتصالات، زاد الاستثمار في البنية التحتية للقطاع بما يقترب من 50% بين 1998-2009، مقابل ما قبل الإصلاح بنمو 10.6% بين 1980-1997.⁴²

وبالنظر إلى قدرة هذا القطاع على التشغيل، سنجد أنه شهد انخفاضاً في إجمالي العمالة بالتزامن مع بدء حقبة التحرر الاقتصادي (بين 1991-1997)، ثم تلاه ارتفاعان رئيسيان: واحد في عام 1998 (مع دخول موبينيل وGSM Click التي سميت لاحقاً فودافون)، والآخر في عام 2007 (مع دخول اتصالات).⁴³ ورغم حدوث زيادة في فرص العمل داخل مجال الاتصالات بسبب ظهور شركات جديدة في السوق، إلا أن نسبة العمالة في مجمل قطاع الاتصالات قد تراجعت.

38 Ibid

39 Ibid

40 الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء - بحث الدخل والإنفاق والاستهلاك لعام 2015

http://www.capmas.gov.eg/StaticPages/Pages/7183=id_page.aspx

41 Amirah El-Haddad and Khaled Attia, 'Welfare Effects of Institutional Reform in Public Utilities: The Case of Voice Telecommunications in Egypt', Economic Research Forum, October 2012, <http://erf.org.eg/publications/12609/>

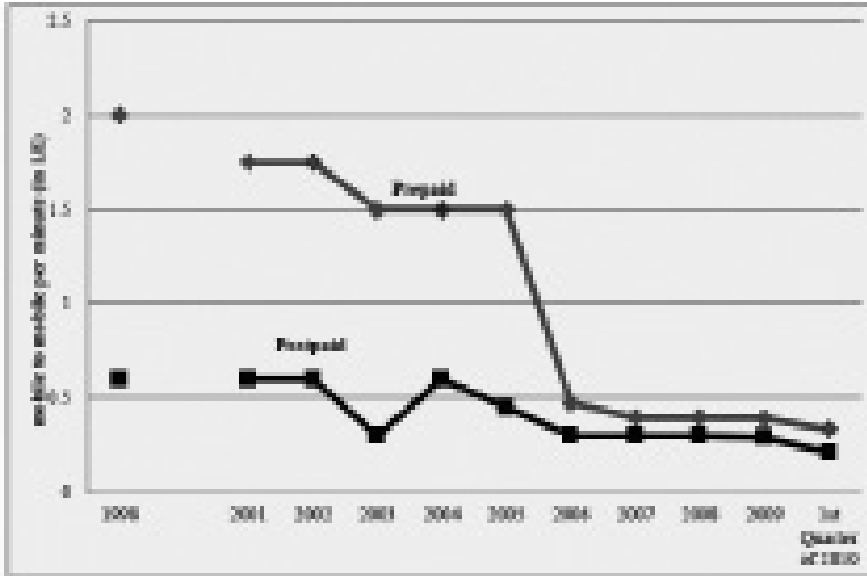
42 Ibid

43 Ibid

حيث انخفضت نسبة مساهمة العمالة في الاتصالات من إجمالي القوى العاملة إلى النصف، من 0.4% في عام 1984 إلى 0.2% في عام 2006.⁴⁴ ويمكن أن يعزى هذا إلى الزيادة في التقدم التكنولوجي، ما أدى إلى زيادة في الإنتاجية القطاعية.⁴⁵

ممارسات الكارتل أو الافتراس

Price per Minute (mobile to mobile, 1998-2010)



بالإشارة إلى الرسم البياني للسعر في الدقيقة أعلاه، يبدو أن هناك انخفاضاً كبيراً في أسعار خدمة المحمول حدث خلال عام 2006، وهو العام الذي شهد دخول شركة اتصالات في المنافسة مع موبينيل وفودافون. يلقي ذلك بظلاله على إحدى القضايا المثيرة للجدل في هذا القطاع، وهو مدى تحقق وعود المنافسة العادلة التي بررت بها الدولة تحرير خدمة الاتصالات تحت الدعاية «النيوليبرالية».

المنافرات السعرية هي واحدة من أكثر الممارسات شيوعاً بين اللاعبين في السوق لمنع اللاعبين الجدد من الدخول إليه.⁴⁶ وفي عام 2006، كان من الممكن تفسير الانخفاض في سعر الدقيقة بأنه نوع من ممارسات الافتراس من قبل موبينيل

44 Ibid

45 Ibid

46 Ibid

وفودافون، لإعاقه دخول شركة اتصالات إلى السوق. وسواء كان هذا الانخفاض في سعر الدقيقة الواحدة ممارسة افتراس أم لا، فلا يوجد تجريم قانوني، لأنه لا يمكن تتبع هذه الممارسة أو إثباتها.⁴⁷ هذا الانخفاض الحاد في سعر الدقيقة عام 2006، ربما أيضًا نتج عن اتفاق «كارتل» بين فودافون وموبينيل على تثبيت مستوى السعر بالاتفاق. وتُرجع أميرة الحداد وجود هذه الممارسات إلى تأخر الدولة في سن قوانين لتنظيم المنافسة في القطاع. فكما ذكرنا من قبل، صدر قانون الاتصالات عام 2003، بينما دخل القطاع الخاص إلى هذا السوق في 1998، الأمر الذي أتاح للقطاع الخاص التدرب على مثل هذه الممارسات.⁴⁸ وبالنظر إلى فوائد اقتصاديات الحجم وحصّة السوق لشركتي موبينيل وفودافون، اللتين بدأتا منذ عام 1998، كان أيضًا من الصعب على شركة اتصالات دخول السوق دون دعم الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات. فقام الجهاز بإدخال عدة إجراءات من أجل تسهيل الدخول للاعبين الجدد، مثل: استخدام معدات المشغلين الحاليين (ما يوفر عبء التكاليف عن اتصالات) ونقل العملاء من مقدم خدمة إلى آخر، دون فقدان أرقامهم الهاتفية الأصلية، لتحفيز المستهلكين على تغيير الشبكات.. إلخ.⁴⁹

من له الحق في إصدار تهمة الاحتكار؟

ماذا لو تم تقييم الممارسات المذكورة أعلاه على أنها ممارسات احتكارية، من سيقوم بالحكم عليهم؟ هناك مشكلة واضحة في قطاع الاتصالات، وهي الخطوط المموهة بين دور جهاز حماية المنافسة ومنع الاحتكار (ECA) وجهاز تنظيم الاتصالات (NTRA).

لم ينص قانون المنافسة (2005) ولا قانون الاتصالات (2003) على تقسيم واضح للأدوار أو العلاقة بين الكيانين. بشكل عام، ينطبق قانون المنافسة على جميع الأنشطة الاقتصادية في مختلف القطاعات الاقتصادية، متضمنًا القطاعات ذات الهيئات التنظيمية، مع ذلك، وفقًا لقانون الاتصالات 10 لعام 2003، فإن الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات يضمن للقطاع «قواعد المنافسة الحرة». وبموجب المادة 24 من قانون 2003، يحدد مجلس الإدارة حدود الممارسات الاحتكارية ويحدد القواعد اللازمة للحد منها. استنادًا إلى ذلك، قدم الجهاز القومي

47 Ibid

48 Ibid

49 Ibid

لتنظيم الاتصالات إطاراً عاماً لسياسة المنافسة داخل القطاع، مشيراً إلى مسؤوليته تجاه «مراقبة وحماية المنافسة في الاتصالات». ومع ذلك، فليس هناك عقوبات واضحة تتعلق بانتهاك سياسة المنافسة الخاصة بالقطاع، وهذا يختلف عن قانون المنافسة، حيث يعد انتهاكه «مُجرماً» ويترتب عليه غرامات تفرضها المحكمة الجنائية.

في حالة وقوع صراع بين القانونين، أيهما سيكون قابلاً للتطبيق؟ أي هيئة ستتحمل المسؤولية عنه؟ أشارت مجموعة باحثين بالـ (ECES)⁵⁰ إلى شكاوى رئيس الـ (ECA) مرات عديدة من وجود توتر بين الهيئتين بسبب الشكاوى الناشئة عن «ممارسات مضادة للمنافسة» (practices anticompetitive) داخل قطاع الاتصالات (من قبل شركات مزودي خدمات الهاتف المحمول والإنترنت) ولكن لم يتم اتخاذ أية إجراءات.

ماذا عن شركة الدولة للاتصالات؟

تقدم المصرية للاتصالات خدمات البيع بالجملة والبيع بالتجزئة، وتحت هذه المظلة يتم تأجير البنية التحتية للشركة. وأدت المنافسة، الناتجة عن تحرير السوق، إلى تداعيات سلبية في سوق البيع بالتجزئة لشركة المصرية للاتصالات، وانخفضت مساهمة الاشتراكات الأرضية في مجمل إيرادات المصرية للاتصالات من 95% في عام 1998 إلى 9% في عام 2011.⁵¹ وبالنظر إلى الدقائق الدولية، فقد تقلصت حصتها بالسوق من 31% في عام 2003 إلى 12% في عام 2009.⁵² في سياق هذه التطورات عملت شركة المصرية للاتصالات على تنويع محفظة أوراقها المالية، كوسيلة لحماية إيراداتها من انعكاسات التحرير السلبية. وساعدت الشركة على ذلك استثماراتها الكبيرة في العديد من الشركات، مثل شركة فودافون مصر، حيث تمتلك 45% من أسهمها، وفقاً لقوائم (Telecom Egypt) للدخل لعام 2018، بجانب السماح للشركات الأخرى المقدمة للخدمة باستخدام شبكتها وبنيتها التحتية وتوجيه جميع الهوائيات المحمولة عبر شبكتها الخاصة.⁵³ واتبعت الشركة المصرية للاتصالات «نموذج مشاركة الإيرادات»⁵⁴ في سوق الإنترنت

50 من ضمنهم أميرة حداد باحثة مهتمة بقطاع الاتصالات بمركز الـ (ECES) أستاذ اقتصاد بكلية اقتصاد وعلوم سياسية بجامعة القاهرة

51 Ibid

52 Ibid

53 'Telecom Egypt Annual Report', Telecom Egypt (TE), <http://ir.telecomegypt.com/Annual%20Reports.asp>.

54 نموذج مشاركة الإيرادات هو نموذج معتمد علي المشاركة في تحمل الخسارة أو الربح بين الاطراف المعنية.

حتى تحمي شركتها التابعة (TE Data) من الخسائر في السوق التجاري. بوجه عام، فإن دخول شركات الاتصالات الخاصة أثر سلباً على إيرادات الشركة الحكومية بشكل واضح. وزاد الأمر صعوبة مع المنافسة الشرسة بدخول اتصالات الإماراتية إلى السوق، لذا صارت الشركة الحكومية تعتمد بشكل كبير على دعم موقفها المالي من خلال تأجير بنيتها التحتية للقطاع الخاص، خاصة مع استمرار هيمنتها على البنية التحتية لشبكة الإنترنت وبوابة الاتصال الدولية.

الجودة والنمو: 2011 فصاعداً

رغم أن هذا القطاع حقق نمواً غير مسبوق خلال عهد أحمد نظيف، حيث وُضع القطاع في قلب «تحديث» الاقتصاد، إلا أن الاتصالات تعاني منذ عام 2011 ولم تتعاف بعد. ووفقاً لتصريح خالد حجازي، مدير الشؤون القانونية والخارجية في فودافون، إلى موقع «مدى مصر»، فإن الدولة لم توجه الاهتمام الكافي للقطاع خلال السنوات الأربع الماضية في ظل عدم استقرار وزراء الاتصالات في مناصبهم لفترة طويلة.⁵⁵

وفي الآونة الأخيرة، يمكن أن ندرك بسهولة الانخفاض الملحوظ في جودة الخدمة التي يقدمها قطاع الاتصالات، سواء في شبكة الإنترنت المتنقلة أو الثابتة.⁵⁶ لقد أصبح العملاء محبطين بشكل متزايد بسبب تدهور الخدمة، وتراوحت الشكاوى بين المكالمات المتدنية الجودة، وبطء شبكة الإنترنت والاتصالات السيئة، والأسعار المرتفعة وسط غلاء الأسعار، والتي يتم تصنيفها فوق المعدل العالمي.

كشفت أحداث السنوات التالية لـ2011 وما صاحبها من عدم استقرار سياسي، كيف كانت طفرة النمو في هذا القطاع مرتبطة بشكل كبير برعاية الدولة له. لكن الدولة المتراجعة عن مساندة البنية التحتية للقطاع لم تتراجع كليا عن السيطرة عليه، بالعكس فإن الدعوة للتظاهر يوم 28 من يناير 2011 استدعت بقوة تدخل الدولة لقطع الاتصالات في هذا اليوم، وتعطيل خدمة الإنترنت لعدة أيام. وكشفت الثورة كيف كانت الدولة المتراجعة لصالح القطاع الخاص لا تزال مسيطرة على مفاصل هذا القطاع، وأن إيمانها بـ«النوليبرالية» اقتصر على الشق الخاص بالأرباح، ولم يتجاوز ذلك إلى الشق الخاص بحرية الاتصال، وحماية البيانات الشخصية.

55 Amirah Salah-Ahmed, 'Overview of Egypt's Telecom: Between Fierce Competition and Angry Customers', Mada Masr, 25 June 2015, <https://www.madamasr.com/en/2015/06/25/feature/economy/overview-of-egypts-telecom-sector-between-fierce-competition-and-angry-customers/>

56 Ibid

بين عامي 2014 إلى 2015 انخفض معدل انتشار الهواتف المحمولة بنسبة 5%، بسبب السياسة الأمنية الجديدة التي اتبعتها الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات، لإلغاء الخطوط غير النشطة أو الغير مسجلة باسم مستخدمين بعينهم، التي قد تستغل في أعمال إرهابية. كان وراء هذا الإجراء سبب وجيه، لكن من جهة أخرى، فإن انتشار الهواتف النقالة بهذا الشكل المكثف بين المواطنين، جعلهم مضطرين لإمداد الدولة بشكل غير واع ببيانات شخصية عن أنفسهم. وبفضل قاعدة البيانات الضخمة المتوفرة عن المواطنين المسجلين في خطوط المحمول، تتمتع الدولة عبر الشركات الرأسمالية بسلطة علي المواطنين تمكنهم من القيام بأشكال مكثفة من المراقبة قد تستغل في أعمال القمع السياسي.

علاوة على ذلك، من الهام تسليط الضوء على التجارة الثانية التي يقوم بها المستهلك بلا وعي، وهي تجارة خصوصيته. فبمجرد حصوله على هاتف محمول وممارسة نشاطه الطبيعي في الاتصالات، يقوم المستهلك، مرة أخرى، ببيع معلومات عن تفاصيل حياته اليومية -ليس فقط للدولة- لكن أيضاً للشركات المختلفة، التي تقوم بعد ذلك باستغلال هذه المعلومات في إنتاج أفكار لإعلانات تساهم في تعديل الأذواق الاستهلاكية لصالح أهداف التراكم الرأسمالي.⁵⁷ بشكل أساسي، ودون وعي للمرة الثانية، يضع المستهلك حياته للعلن، ويصبح مخيراً بين أن يعزل عن العالم «الديجيتال» للحفاظ على خصوصيته، أو تعريض حياته الخاصة للاستغلال من قبل الشركات.

تستغل الرأسمالية المهيمنة قدرتها على مراقبة المستهلكين، وتقوم بتصميم حملات دعائية نابغة من تتبعها لحياتهم اليومية لحظة بلحظة، وتوجيه عاداتهم الاستهلاكية نحو الإقبال على شراء سلع غير ضرورية أو ترفية، ويظهر هذا بوضوح عندما نرى رغبات المستهلكين المائلة نحو «ترقية» هواتفهم المحمول بشكل مستمر.

هذه الحالة منتشرة بالأخص مع الـ (iPhone) فنموذج إعلانات شركة (Apple) مبني على الشعور بالنقص إذا لم تقم بـ«الترقية» للموديل الأحدث، وهذا النموذج من أفضل الأمثلة على توجهات الرأسمالية المتعلقة بخلق الحاجة لدى المستهلكين، التي عادة ما تكون حاجة متغيرة باستمرار تدفعهم إلى توجيه فوائضهم بشكل دائم لصالح الشركات الكبرى.

كما تحول نمط الرقابة على الاتصالات بعد 2011 من ترصد أفراد بعينهم إلى

57 See John Ellis' 'The Zero Dollar Car and Peter Holley's 'Privacy as a product: The argument for trading your personal data to get a discount on a car' See John Ellis' 'The Zero Dollar Car and Peter Holley's 'Privacy as a product: The argument for trading your personal data to get a discount on a car'

مراقبة الكل، ووفقًا لـ«مدى مصر» (بالإشارة إلى تقرير Lab Citizen)،⁵⁸ استخدمت الحكومة نظام «ProxySG» لمراقبة محتوى الإنترنت العام في 2013،⁵⁹ علاوة على ذلك، تم استخدام نظام «System Control Remote»⁶⁰ للسماح بالوصول، والتحكم، في المعلومات عن بعد.

وتركز نظم المراقبة الحالية على نظام مراقبة جماعي يراقب جميع أنشطة المستخدمين الرقمية، لا يقتصر هذا على المحتوى العام فقط، بل يشمل أيضًا المحادثات الخاصة والرسائل المرسلة عبر تطبيقات المحمول مثل «Viber» و«WhatsApp». كان هذا جزءًا من خطة الدولة عام 2014 لتوسيع نظم المراقبة الجماعية لمواقع التواصل الاجتماعي والحياة الخاصة (في المحادثات والرسائل الخاصة)، حيث دعت وزارة الداخلية إلى مناقصة لتوفير البرامج التي تراقب أنشطة الإنترنت المختلفة، وتم الكشف عن أول مشروع في هذا الصدد من خلال تقرير نشرته صحيفة «الوطن» المصرية في أول يونيو 2014.⁶¹

كيف حدث انقطاع 2011؟

البنية التحتية للاتصالات (سواء البنية التحتية للإنترنت أو كابلات الألياف المرئية optic-fiber) مصممة بمركزية لتسهيل سيطرة الحكومة على نقاط الاختناق⁶² (choke points).⁶³ فتقريبًا معظم البنية التحتية للاتصالات مملوكة لشركة المصرية للاتصالات، مما يسهل تعليق الإنترنت في أي وقت، كما كان الحال عام 2011.⁶⁴ ووفقًا لـ«Net the on Freedom» 2017، تم تعطيل «utesProtocol Gateway Border» من 27 يناير إلى 2 فبراير 2011، ما أدى إلى إغلاق الإنترنت في أقل من ساعة.⁶⁵ وفي الوقت نفسه، صدرت الأوامر بإغلاق جميع بنود الاتصالات بما فيها الإنترنت

58 University of Toronto's internet technology research lab

59 See Mohamed Hamama, 'Monitoring Communication: Where will the state's attempts to control 'space' lead?', Mada Masr, 21 June 2015, <https://www.madamasr.com/en/2015/06/21/feature/politics/monitoring-communication-where-will-the-states-attempts-to-control-space-lead/>

60 Remote Control System هو برنامج كمبيوتر متطور مصمم خصيصًا للحكومات لتمكينهم من المراقبة والتحكم في المعلومات الخاصة بالمواطنين وخلافه عن بعد

61 Ibid

62 تقريبًا كل شبكة لديها نقاط الاختناق (chokepoints) يعتبر نقاط الاختناق مكانًا في الشبكة يقيد تدفق البيانات ويؤدي إلى تدهور أداء الشبكة خارج نطاق النقاط.

63 'Freedom on the Net 2017: Manipulating Social Media to Undermine Democracy', Freedom House, 2017, <https://freedomhouse.org/report/freedom-net/freedom-net-2017>

64 Ibid

65 Ibid

المحمول والرسائل القصيرة كمحاولة لوقف التعبئة العامة للنزول إلى المظاهرات. كان الأمن القومي هو العذر المقدم لتفسير جميع الانتهاكات والإساءات التي حدثت وقتها. وبموجب المادة (1) من قانون تنظيم الاتصالات لعام 2003 يشمل تعريف «الأمن القومي» كل ما يتعلق بالمؤسسات السيادية للدولة، وعلى وجه الخصوص، تمكن المادة (67) الدولة من السيطرة الكاملة أو الجزئية على كل، أو أي، خدمة من خدمات الاتصالات في أي وقت سواء: الكوارث الطبيعية أو البيئية؛ أو «فترات التعبئة العامة»؛ أو «أي قضية أخرى تتعلق بالأمن القومي». وبالتالي يمكن استخدام «الطوارئ» تحت أي ظرف. هذا هو الأساس القانوني الذي عشنا عواقبه في يناير 2011، حيث تم قطع جميع خدمات الاتصالات.

وقد نشرت مؤسسة حرية الفكر والتعبير (AFTE) تحليلاً متكاملاً للقانون، يدرس المواد الرئيسية به وتشعباتها في مجال الاتصالات.⁶⁶ يُظهر هذا التحليل أنه على عكس الدور المنوط بمثل هذه القوانين في أن تحمي بيانات المستخدمين الشخصية، يركز القانون على إبراز «حماية الأمن القومي ومصالح الدولة». ويستلزم أن يقوم جميع مقدمي الخدمات بالإفصاح عن جميع بيانات الأنظمة والمستهلكين لأجهزة الدولة المعنية، سواء في حالة إبداء أسباب، أو في حالة عدم وجود أسباب لذلك.

قصة الرخصة الموحدة

وبالعودة إلى عائدات الاتصالات، بات نمو الإيرادات، منذ عام 2011، بطيئاً بعد أن تشبع السوق وأصبح المحمول في يد الجميع، تحقيقاً للشعار الذي رفعته شركة موبينيل في بداية عملها. وأصبح إعادة تكرار طفرة التسعينيات وبداية الألفية في زمن ما بعد الثورة يستلزم تقديم خدمات متطورة أو ذات قيمة مضافة، وكان هناك عائق رئيسي أمام تقديم هذا النوع من الخدمات يتمثل في تأخر الدولة في تحديث البنية التحتية.

تخضع البنية التحتية الي سيطرة المصرية للاتصالات، فهي الشركة الوحيدة المسموح لها توفير البنية التحتية حالياً. وكانت الخطة الأولية لتطوير هذه البنية هي استخدام الألياف بدلاً من الكابلات النحاسية الحالية. إلا أن الدولة بدأت متأخرة في هذه الخطوة، في عام 2014،⁶⁷ واستمرت المشكلة حتى بعد هذا التحديث، لأن

66 'Egypt: Telecommunication Regulation Law', Association for Freedom of Rights and Expressions, April 2015, <https://www.article19.org/data/files/medialibrary/37966/Egypt-telecoms-report---English.pdf>

67 Amirah Salah-Ahmed, 'Overview of Egypt's Telecom: Between Fierce Competition and Angry Customers', Mada Masr, 25 June 2015, <https://www.madamasr.com/en/2015/06/25/feature/economy/overview-of-egypts-telecom-sector-between-fierce-competition-and-angry-customers/>

«العمود الفقري في البنية التحتية للاتصالات لم يتم تحديثه». فالألياف ليست سوى نقاط وصول، والتحول إليها بدلاً من النحاس خطوة قد تؤدي إلى تحسين في جودة الخدمة، لكن بنفس السرعة الحالية للإنترنت وبسعر أعلى.

تجدد أمل شركات المحمول في تقديم خدمات جديدة تتيح لهم فرص تنمية الأرباح من خلال طرح فكرة الرخصة الموحدة لجميع مشغلي الاتصالات. والمقصود بالرخصة الموحدة، هو السماح لجميع مقدمي خدمات الاتصالات بالتنافس بنفس القدرة، وبتقديم فرص متساوية لمقدمي الخدمة. وقد درست الوزارة طرح الرخصة الموحدة مقابل خيار آخر، هو طرح رخصة رابعة للمحمول لصالح الشركة المصرية للاتصالات.

وتم تجميد مفاوضات الرخصة الموحدة في 2016، واختزلها في طرح ترددات الجيل الرابع والتي استطاعت المصرية للاتصالات الدخول من خلالها لمجال المحمول. وفي شهر سبتمبر 2017، أعلنت وزارة الاتصالات عن قرارها بإدخال مقدم خدمة رابع. وهي شركة المصرية للاتصالات «WE Egypt» لخدمات الاتصالات في هذا المجال يسمى وتقول سارة شبايك، وهي محلل مالي في «CI capital»، إن خطة الرخصة الموحدة كان يمكن أن تمنح جميع مقدمي الخدمة ما يفتقدونه حالياً. لكنها كانت ستضعف من الموقف التنافسي للمصرية للاتصالات، لأنها ستمنح -إذا ما أُقرت- مشغلي الاتصالات المحمولة الحق في الدخول إلى بوابة الاتصال الدولية،⁶⁸ وهو ما سيؤدي بالضرورة إلى تخفيض إيرادات المصرية للاتصالات بشكل هائل. علاوة على ذلك، تملك المصرية للاتصالات أكبر بنية تحتية، وبالتالي، يقوم مشغلو الهاتف المحمول بتأجيرها، وفي حالة منحهم رخصة موحدة، سيصبح في إمكانهم استخدام تلك البنية بشكل متساوي، وهو ما سيخفض إيرادات المصرية للاتصالات بنسبة قد تصل إلى 30%.

68 رقم هاتفي يتم من خلاله توجيه المكالمات للحصول على أسعار أرخص مقابل رسوم للمكالمات الدولية، أو لإجراء مكالمات عبر شبكات دولية عبر IP (VOIP)

لقد انتصرت الدولة إذن لصالح تعظيم دور الشركة المصرية للاتصالات في مقابل الشركات الأخرى، بعد أن تركت لها الساحة لأكثر من عقد ونصف. فقد عادت الدولة بقوة إلى قطاع الاتصالات، بشكل استثماري صريح هذه المرة، لكن ما هي السياقات التي استدعت عودتها بعد رفعها لشعارات الخصخصة في التسعينيات؟

الخاتمة: المعادلة الصفرية

لم تغب الدولة عن سوق الاتصالات خلال حقبة التحرر «النيوليبرالي» في التسعينيات والسنوات الأولى من الألفية. لكنها كانت تتحرك بشكل غير ظاهر، كان السياق العالمي متعطشاً لازدهار شركات القطاع الخاص والتقليل من تدخلات الدولة، فاستجاب مبارك بمنح رخص الاتصالات لمحاسبيه.

وتأخرت الدولة كثيراً في وضع الأسس التنظيمية التي تضمن عدم إساءة استغلال القطاع الخاص لانفراده بخدمة التليفون المحمول لسنوات عدة.

الواقع أن اهتمامات الدولة تجاه قطاع الاتصالات كانت منصبّة على تحقيق هدفين: الأول هو السيطرة الكاملة على المعلومات، والثاني ضمان جني إيرادات مستمرة من خلال هذا النشاط. وقد حققت الدولة هذين الهدفين، بدون حاجة لأن تكون لاعباً ظاهراً في السوق، فقد اكتفت بالسيطرة على المعلومات عبر التشريعات، وجني الإيرادات من خلال تأجير البنية التحتية للقطاع الخاص. وأثبتت أحداث 2011 بشكل قاطع أن الدولة كانت تملك الزر السحري الذي تستطيع من خلاله أن تغلق خدمات الاتصالات بالكامل وبمتهى السهولة، إذا تطلبت المقتضيات الأمنية ذلك.

ثم كان التطور الأخير المتمثل في دخول المصرية للاتصالات إلى مجال المحمول، ليعيد الدولة إلى السوق بشكل ظاهر ومكشوف، ويصعب أن نفهم هذا التوجه إلا إذا وضعناه في سياقه السياسي.

لقد كان أمام الدولة خياران: إما أن تمنح الرخصة الموحدة، حتى تتساوى الفرص داخل سوق الاتصالات، أو تدخل هي السوق بذاتها، وتصبح الطرف الأهم داخله. ولا شك أنها اتجهت إلى الاختيار الأكثر منطقية للاستفادة من الميزة التنافسية المتاحة أمامها، وفي الوقت نفسه كي تبدو أمام الرأي العام في صورة الدولة الراعية التي تعمل على توفير خدمات أرخص وأكثر كفاءة وأفضل جودة.

إعلانات (WE) جاءت مصبوغة بروح الدولة الراعية وهي ترفع شعار «البحث عن الجعنة». وفي واحدة من سلسلة الإعلانات الدعائية للشبكة الحكومية يظهر لنا نموذج المقاتل الغربي العنيف، مقابل الرجل الشرقي الذي ينهي الصراع بصفة ودية على أحد المقاهي، في صورة أشبه بما تصوره الدولة عن نفسها كراعية «للأمن والأمان».

كما لعبت الحملة الإعلانية للشركة على النبرة القومية وهي تختار المطرب القديم سمير الاسكندراني، كي يؤدي في صدارة الإعلان، وهو معروف بأغانيه الوطنية

وماضيه المخبراتي.

باختصار.. اختارت الدولة أن تلعب كمقدم لخدمة المحمول في السوق وتجنبي الأرباح، وغلفت صفقتها تلك بواجهة دعائية قدمت من خلالها نفسها كشركة تعمل بروح الدولة الراعية في مواجهة منافسيها من القطاع الخاص.

لكن عملياً، استهدفت سياسات الدولة السيطرة والربح بالأساس، واقتصرت روح «الراعية» تلك على المادة الدعائية، ليس فقط بسبب ما عرضناه خلال الفصل من تباطؤها في تحديث البنية الأساسية للاتصالات، بل لأنها اتجهت أيضاً إلى الاعتماد على نشاط الاتصالات كأحد مصادر توليد الإيرادات العامة.

فقد قررت الحكومة في أكتوبر 2016 رفع ضريبة القيمة المضافة على الاتصالات من 15% إلى 22.2%، في تناقض مع ما كانت تروج له شبكة المحمول الحكومية من أنها تكافح الغلاء.⁶⁹

لقد انتفت تماماً صفة الدولة الراعية تجاه نشاط الاتصالات منذ البدء في تحريره في التسعينيات، وعجزت الدولة حتى عن أن تقوم بدورها التنظيمي بشكل كفاء. وهناك كثير من الشكوك بشأن وجود تنافسية حقيقية تضمن أفضل وأرخص خدمة للمستهلك، مثل التي وعد بها الخطاب «النيوليبرالي»، بينما تنصب جهود الدولة بشكل رئيسي في الوقت الحالي على تقاسم أرباح كعكة الاتصالات مع القطاع الخاص.

69 شيماء شلبي الحكومة تفرض الضريبة على الاتصالات باعتبارها «سلعة ترفيهية».. فهل هي كذلك؟، جريدة الشروق، 30 سبتمبر 4e3c-9a44-a08ca26e3062-9d75-2016http://cms.shorouknews.com/news/view.aspx?cdate=30092016&id=6d8750d6

القسم الثالث

الربيع والكازينو

الفصل السادس: اليد العليا.. قصة الاقتصاد السياسي للبترول في مصر

عبد الحميد مكاوي

الفصل السابع: عن النمو الذي لا تسقط ثماره.. القطاع المالي كآلية لتركز الثروة

أسامة دياب

نتعرض في القسم الأخير من هذا الكتاب للاستثمارات التي تتسم بكثافة رأس المال، حيث تنجب الأموال أموالاً جديدة. وفي هذا السياق نشرح الصراع المحتدم على موارد النفط في مصر بين الدولة صاحبة السيادة، والشركات الكبرى صاحبة التكنولوجيا، والأقدر على تحمل التكاليف الضخمة للاستكشاف. كما نلقي الضوء على الاستثمارات المالية وألعاب تهريب الأموال وكيف ساهمت في خلق نخبة اقتصادية جديدة في مصر.

الفصل السادس

اليد العليا..

قصة الاقتصاد السياسي للبتروول في مصر

عبد الحميد مكاوي

تنفيذًا لركن أساسي من أركان «برنامج الإصلاح الاقتصادي» الذي تطبقه الحكومة المصرية بالاتفاق مع صندوق النقد الدولي، أعلنت وزارة المالية في مارس 2018 عن خطة لطرح بعض حصص 23 شركة من الشركات المملوكة للدولة للبيع، ومن بينها خمس شركات من قطاع البترول، هم: الشركة الهندسية للصناعات البترولية والكيمياوية (إنبي)، وشركة الحفر المصرية، وشركة الشرق الأوسط لتكرير البترول (ميدور)، وشركة أسيوط لتكرير البترول، وشركة الإسكندرية للزيوت المعدنية (أموك)¹.

وتعد تلك الخطوة، إلى حد كبير، من التحولات المهمة في نظرة الدولة إلى قطاع البترول الذي تطورت علاقتها به على مدار العقود الماضية، من العزلة التامة عنه، إلى السعي من أجل السيطرة عليه، وصولاً إلى محاولة «التخلص» منه. وكان هذا القطاع في أحيان كثيرة حُلماً مادياً تطمح الدولة إلى تحقيقه، وفي أحيان أخرى كابوساً اقتصادياً تريد إزاحة عبئه الثقيل عنها.

وبينما يرى مؤرخون أن مصر كانت على أهبة ثورة صناعية، حيث كانت تركيبها الاقتصادية والاجتماعية حتى مطلع القرن الماضي مشابهة للوضع في بلدان أوروبية قبل انطلاقها إلى مسار التصنيع، إلا أن الريع البترولي ساهم في تعطيل هذا التحديث (وهي واحدة من الأطروحات التي سنتعرض لها خلال هذا الفصل).

وبعيداً عن الاختلاف حول مآلات هذا المسار -نموذج التحديث الرأسمالي الأوروبي- سواء في الوقت الحالي، أو فيما مضى من حيث عدالته واستدامته الاجتماعية والاقتصادية، يركز الهدف الرئيسي لهذا الفصل على تتبع مسار علاقة الدولة بالشركات العاملة في قطاع البترول، وطبيعة الاتفاقات المبرمة بينهما، ومدى انحيازها للصالح العام، وكيف تزامنت هيمنة القطاع الخاص على النشاط الاقتصادي في مصر مع سقوط سيطرة الدولة عن قطاع النفط، وانعكاسات هذه التطورات على الصعيدين الاقتصادي والاجتماعي.

وللإجابة عن أسئلة من له اليد العليا في استغلال الثروات النفطية المصرية، سنجد من الضروري التوقف عند حقبة الخمسينيات والستينيات، التي يمكن أن نراها حقبة ثورية في سياسات البترول بمصر، والنظر، ونحن واقفين عند هذه النقطة، إلى الوراء وإلى الأمام.

كان أول اكتشاف بترولي بمصر في 1908، بينما نشأت فعلياً هذه الصناعة بوادي النيل في 1910. ولعقود طويلة ظلت خاضعة لسيطرة أجنبية ومُنعزلة تمامًا عن

1 موقع وزارة المالية المصرية، 18 مارس 2018. تنفيذ برنامج طموح للطروحات الحكومية لتوفير تمويل للشركات المصرية.

<http://www.mof.gov.eg/Arabic/MOFNews/Press/Pages/news-a-18-3-18.aspx>

تنازع وتوافق العلاقات السياسية والاقتصادية في مصر، حتى عام 1948 الذي كان عامًا فارقًا في تاريخ هذه الصناعة، إذ شهد المحاولات الأولى لتمصيرها. وبعد أن شهدت هذه الصناعة طفرة نسبية من التطور خلال الخمسينيات، كانت المحطة الثانية البارزة هي التأميم في 1964.² بعدها تم إعادة فتح القطاع مرة أخرى للاستثمار الأجنبي، لكن بشروط جديدة، في 1974، لتصبح اكتشافات البترول واحدة من الأنشطة الاقتصادية التي تؤثر بقوة على التطورات الاقتصادية والاجتماعية في مصر.

الرياح المعاكسة في قطاع النفط.. ضباط يوليه في الحكم

من بين محاولات كثيرة لتمصير الاقتصاد المحلي، حاول القانون رقم 136 لسنة 1948³ أن يضع قواعد وأحكام منظمة لاستغلال الثروة البترولية في مصر. فلأول مرة منذ أن صدر «دستور الاستقلال» عام 1923، أوجب القانون في المادة 137 منه أن «يكون استغلال الثروة المعدنية بناءً على قانون».⁴ السبب الرئيسي وراء صدور قانون المناجم والمحاجر رقم 136 لسنة 1948، وغيره من قوانين تنظيم الاستثمار الأجنبي التي صدرت في نفس الفترة، مثل قانون المرافق العامة رقم 149 لعام 1947،⁵ وقانون الشركات المساهمة،⁶ هو استهداف شركتي النفط الإنجليزيتين: شل، وبريتش بتروليم،⁷ اللتين احتكرتا 100% من جميع مراحل صناعة البترول في مصر، عبر شركة آبار الزيوت الإنجليزية المصرية، بدءًا من حقوق البحث والاستكشاف، ومرورًا بالتنمية والإنتاج والتكرير والنقل إلى التوزيع.⁸

2 نظرًا لأهمية هذين المعنيين في العرض الذي يقدمه هذا الفصل وفي أطروحته، أود التأكيد على أن التأميم والتأميم مدلولين مختلفين، فتأميم الصناعة يعني أن تتحول إلى ملكية الدولة، سواء استحوذت عليها الدولة من رأسمالين مصريين أو أجنبي مقيمين أو غير مقيمين، ويُقصد بالتأميم أن يسيطر رأسماليون مصريون مقيمون على الصناعة بدلًا من رأسمالين أجنبي، سواء سيطرة كاملة أو بنسبة مساهمة أكبر من الأجنبي المقيمين أو غير المقيمين. وأود الإشارة أيضًا إلى أن في الفترة ما بين منتصف القرن التاسع عشر وحتى 1952، كان هناك رأسماليون أجنبي مقيمون ورأسمالهم أيضًا مقيم في مصر عن طريق بنوك تجارية واستثمارية يمتلكونها وأسسوها في السوق المحلية وبالتالي أطلق على هذه الحالات رأسمال محلي. (روبرت فيتاليز، 1995)

3 قانون رقم 136 لسنة 1948، بشأن المناجم والمحاجر. الصادر بتاريخ 1 أغسطس 1948

<http://site.eastlaws.com/GeneralSearch/Home/ArticlesTDDetails?MasterID=1520587&related>

4 سامي موسى السيد، 1966، الجزء في قوانين وعقود البترول العربية. مجلة البترول، العدد الأول يناير - فبراير 1966. صفحة 24 - 27.

5 نفس المصدر السابق.

6 رشيق حسين زكي، 1966، قصة البترول في مصر (4)، من 1952 إلى 1956. مجلة البترول، السنة الخامسة، العدد الأول يناير - فبراير 1966. صفحة 53 - 55.

7 Shell in Egypt. https://www.shell.eg/en_eg/about-us/who-we-are.html

8 Vitalis.R., 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P-105.

حاول قانون 1948 أن يغير وضعًا راسخًا منذ بدء الإنتاج التجاري للبترو في مصر عام 1911. حيث كانت امتيازات البحث والاستكشاف، وحقوق الإنتاج، والنقل والتوزيع، توزع لمستثمرين أجنب يمنح مباشرة من الحكومة وبدون الخضوع لقانون⁹ (يجب ملاحظة أن الحكومة في ذلك الوقت، قبل دستور 1923، هي عمليًا سلطات الاحتلال الانجليزي فقط).¹⁰ كانت هذه هي الطريقة السائدة آنذاك في دول الشرق الأوسط، وشمال إفريقيا، والمناطق الأخرى المنتجة للنفط خارج الولايات المتحدة والاتحاد السوفيتي.

ومما ساعد على فرض هذه الهيمنة في مصر، أن صناعة البترول نشأت في البلاد عن طريق سياسات كولونيالية، تنافست وتعاونت فيما بينها من أجل السيطرة على بترول المنطقة وعلى السوق العالمية. فحتى الحرب العالمية الأولى كانت ثمان شركات تتقاسم السوق العالمية فيما بينها، وتقوم على توجيهه، كما سيأتي تفصيله لاحقًا، ضمنها خمس شركات أمريكية، هي: إسو، وموبيل، وستاندارد أويل أوف كاليفورنيا، وجولف، وتيكساكو؛ بالإضافة إلى شل وبريتيش بيتروليم الإنجليزيين، والشركة الفرنسية للبترو.

في هذا السياق، مُنحت الشركات الإنجليزية والفرنسية، المسيطرة على إنتاج الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، امتيازات تراوحت مدتها بين 60 إلى 75 سنة، لاستكشاف مساحات شاسعة. وصلت إلى حق استغلال كامل الأراضي في العراق، والبحرين، وقطر، والكويت، و900 ألف كيلومتر مربع من الأراضي السعودية، و1.2 مليون كيلومتر مربع في إيران،¹¹ وسيناء بالكامل في مصر.

ومُنحت الشركات، فضلًا عن ذلك، السيطرة على جميع مراحل الصناعة، إضافة إلى الحرية في تحديد مواقع الآبار وعددها في المساحات التي تستحوذ عليها الشركة والكميات المنتجة، وإلى من تُباع تلك الكميات، وبأي سعر، بجانب الحق في الاحتفاظ بالعملية الصعبة الناتجة عن بيع الخام المنتج.

وأخيرًا.. أُعفت الشركات من شتى أنواع الضرائب، بخلاف الإتاوة، ومن المدفوعات عن صادراتها والجمارك على وارداتها، سواء كانت سلع استهلاكية أو مدخلات إنتاج.¹² كانت تلك الامتيازات مقابل إتاوة تُدفع للحكومة المحلية، والتزام من

9 Issawi, Charles. 1982. An Economic History of the Middle East and North Africa. Columbia University Press. Page 214 - 221.

10 Vitalis, R. 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P-3.

11 IBID

12 IBID

الشركات بتشغيل وتدريب عمالة محلية متى كان ذلك ممكناً، وأن تتمد الشركات السوق المحلي باحتياجاته من المنتجات البترولية بالأسعار العالمية أو أقل¹³. ومنذ بداية القرن العشرين، إلى أن بدأت «حركات التحرر الوطني»، كانت دول الخليج وغيرها تخوض محاولاتها الأولى، من أجل تقاسم أرباح تلك الصناعة، التي تضخمت كثيراً مع نمو السوق العالمية أثناء، وبعد انتهاء، الحرب العالمية الثانية. وبحسب بعض التقديرات، كان أكثر من 65% من إجمالي أرباح صناعة النفط في الشرق الأوسط، وشمال إفريقيا في أيدي الشركات، بينما يذهب الجزء الباقي إلى تكاليف التشغيل والمدفوعات للحكومة. وقد انخفض هذا المعدل إلى 55% عام 1958، رغم من ذلك ظل يعادل نحو ضعف ما يُحصَل في فنزويلا، وثلاثة أضعاف ما يُحصَل من آبار الولايات المتحدة، التي قسمت الامتيازات فيها إلى مساحات صغيرة جداً، تضم عدد آبار ضخم يتنافس عليها عشرات الآلاف من المستثمرين¹⁴. ووصل معدل الإتاوة في دول المنطقة إلى نحو 21 سنناً للبرميل، أقل قليلاً من فنزويلا (23 سنناً) التي بدأ فيها السخط والاستياء منذ 1943 حتى طبقت نظام مناصفة الأرباح. ولاحقاً، حصلت كل من الكويت والسعودية على إتاوة مقاربة من فنزويلا في الفترة من 1948-1949.

وفي حالة إيران، أدى تعنت الشركات الأجنبية بشأن تقاسم الأرباح¹⁵ إلى تأميم الصناعة على يد حكومة الدكتور مصدق في 1951،¹⁶ ثم أسقطت الحكومة المنتخبة ديمقراطياً في 1953، إثر هذا القرار، بانقلاب دبرته المخابرات البريطانية والأمريكية، إلى أن وصلت الشركات بعد ذلك إلى تسوية مشابهة نتج عنها أيضاً تطبيق مناصفة الأرباح في 1954.¹⁷

كانت أزمة إيران بمثابة إنذار للشركات (بأن الاتفاقات القديمة لاستخراج النفط لم تعد مقبولة)، وبنهاية عام 1952، كان نظام مناصفة الأرباح قد طُبِق في جميع الدول المنتجة للنفط (شارل عيسوي، 1982).

لم تكن مصر بمعزل عن هذه التطورات العالمية. إذ حاولت حكومة النقراشي في 1948 مناصرة الشركات الإنجليزية بإصدار قانون المناجم والمحاجر، وقانون الشركات

13 IBID

14 IBID

15 يُعَد بتقاسم الأرباح أن تُعظم الدول المنتجة عائداتها من البترول من خلال فرض مزيد من الضرائب على أرباح الشركات وليس فقط بترول الإتاوة/ عائدات الإتاوة.

16 الخفاجي، عماد. 2013. ولادات متعسرة، العبور إلى الحداثة في أوروبا والشرق. حقوق النسخة العربية للهيئة العامة المصرية للكتاب والمركز القومي للترجمة، ص، 371.

17 Issawi, Charles. 1982. An Economic History of the Middle East and North Africa. Columbia University Press. Page 214 - 221.

- المساهمة، اللذين حاولا أن يؤسسا لعدد من التوجهات غير المسبوقة، أهمها¹⁸:
- 1- تعتبر من أملاك الدولة جميع الخامات المعدنية والمعادن والعناصر الكيميائية والأحجار الكريمة التي تحويها الطبقات والرواسب المعدنية التي توجد على سطح الأرض أو بباطنها الواقعة في حدود الأرض المصرية أو في المياه الإقليمية المصرية.
 - 2- وزارة التجارة والصناعة هي السلطة القائمة على أمر تنظيم ورقابة استغلال المناجم وما يتعلق بها طبقاً لأحكام هذا القانون، ولها أن تقوم بأعمال البحث واستغلال المناجم، سواء بنفسها أو بواسطة غيرها في الحدود والشروط المقررة في هذا القانون.
 - 3- يحظر البحث عن المعادن بأنواعها، سواء أكان ذلك في أملاك الحكومة العامة أو الخاصة، أم في أملاك الأفراد، أم في المياه الإقليمية، إلا بترخيص خاص، ويعطى الترخيص بقانون وإلى زمن محدود.
 - 4- أن يكون عقد الاستغلال صادراً لشركة مصرية مساهمة مؤسسة أو تحت التأسيس.
 - 5- لا يجوز أن تزيد مساحة الترخيص عن مئة كيلو متر مربع، ويسري الترخيص لمدة سنة واحدة من تاريخ صدوره، ويمكن تجديده سنة بعد أخرى، ما دامت أعمال البحث قائمة بصفة جدية، ولكن لا يجاب المرخص له إلى طلب التجديد بعد انتهاء السنة الرابعة، إلا بشرط أن يكون قد بدأ في خلال تلك السنة، وواصل تشغيل جهاز تنقيب واحد على الأقل بصفة مستمرة، ترى مصلحة المناجم والمحاجر أنه بقوة كافية للوصول إلى الطبقات المنتجة للبتروال والاستفادة منها على أكمل وجه.
 - 6- أن تكون الإتاوة 15% لنصف المنطقة، أما النصف الباقي من منطقة البحث، فيكون للمستأجر أن يحصل على عقد أو عقود استغلال عن جزء أو أجزاء منه بإتاوة 25%، ويكون تقدير قيمة الإتاوة النقدية بمعدل متوسط السعر في المدة التي استحققت عنها الإتاوة لبتروال من درجة ونوع مماثل في سوق معترف بها، حيث يسهل التعرف على سعر البتروال العالمي.
- فور صدور هذا القانون، قامت الشركتان اللتان تحتكران صناعة البتروال في الأراضي المصرية بوقف نشاطهما، بحجة محاولة حكومة النقراشي تمصير الصناعة (النقطة الرابعة من النقاط المذكورة سابقاً). لكن يتضح من مراسلات الشركات مع مسئولين أمريكيين لاحقاً، عقب الانقلاب العسكري في 1952، أن وقف النشاط كان خطوة للضغط على الحكومة المصرية بعد أن حاولت التدخل في تحديد سعر البتروال

18 قانون رقم 136 لسنة 1948، بشأن المناجم والمحاجر. الصادر بتاريخ 1 أغسطس 1948
<http://site.eastlaws.com/GeneralSearch/Home/ArticlesTDetails?MasterID=1520587&related>

وزيادة نسبة الإتاوة (روبرت فيتاليز 1995).¹⁹ غير أن النقطة الرابعة وتفصيلاتها اللاحقة كان لها هي الأخرى أثر بالغ الأهمية، ذلك لأن القانون قضى بأن لا يتم استغلال أية موارد جديدة إلا على أساس المشاركة بين الجانبين الوطني والأجنبي، بحيث تكون هناك نسبة 40% من أعضاء مجلس إدارة الشركات المساهمة على الأقل من المصريين، وتخصيص 51% من ملكية الأسهم للمصريين.²⁰ ظل النشاط متوقفًا خلال الأشهر الأولى بعد انقلاب 1952، إلى أن أعاد نظام «الضباط الأحرار» كل شيء إلى سابق عهده. في البداية احتفظ القانون الجديد رقم 60 لعام 1953 بكل الشروط والمحاذير الموجودة في قانون 1948، فيما عدا الشرط الموضح في النقطة الرابعة، فجعل المجال مفتوحًا أمام الشركات المصرية والأجنبية على حد السواء.²¹

«ومنح النظام الجديد، المدعوم أمريكيًا بقوة (وقتها)، امتيازات سخية إلى شركتين أمريكيتين هما (Conoco «Continental Oil» و Cities Service) للبحث عن البترول في مناطق جديدة من أجل الضغط على البريطانيين» و«لكن الاتفاق الذي عُقد في النهاية عام 1954 مع العملاقتين البريطانيتين أعاد نسبة الإتاوة وسعر الخام إلى ما قبل 1948». (روبرت فيتاليز، 1995).

التوجهات الأولى لنظام يوليه تجاه شركات البترول كانت عكس التيار السائد، ففي الوقت الذي تحركت فيه حكومات الدول المنتجة باتجاه مناصفة الأرباح مع عمالقة القطاع، أعاد نظام يوليه كل شيء إلى ما كان عليه، لرغبته الشديدة في جذب الاستثمارات الأجنبية في ذلك الوقت،²² والاستثمارات البترولية بشكل خاص، والتي شكلت بالفعل معظم الاستثمار الأجنبي في مصر بين 1953 و 1961.²³

قد يبدو مسلغًا غريبًا بالفعل ذلك الذي اتخذته النظام الجديد، وهو من تبنى خطابًا قومياً حادًا معاديًا للغرب وللمصالح الكولونيالية، وحاول تأسيس نظام «دولاتي» و«اقتصاد وطني». غير أن ذلك المشهد الذي برز في العامين التاليين لحركة يوليه، لم يكن إلا نتاجًا لعقود من صراعات سياسية واقتصادية شرسة بين لاعبين أساسيين، ونتاج حركة اجتماعية وتغيرات ديموغرافية، شكلت جميعها طبيعة النظام

19 Vitalis.R, 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P-105.

20 أحمد عز الدين هلال، أبريل 1967. الاتفاقيات البترولية الجديدة والنشاط المتوقع لقطاع البترول. مجلة المدير العربي. العدد 55 ع، ص 40 - 48.
21 رشيق حسين زكي، 6691. قصة البترول في مصر (4)، من 2591 إلى 6591. مجلة البترول، السنة الخامسة، العدد الأول يناير-فبراير 6691. صفحة 35 - 55.

٢٢ نفس المصدر السابق.

23 Vitalis.R, 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P-105.

الجديد في الفترة ما بين 1952 و1956، وأيضاً في التحول الذي مر به بعد ذلك. سنستعرض في القسم التالي تلك الصراعات والتغيرات، مع التركيز بشكل أساسي على نشأة صناعة البترول حتى المحطة الفاصلة في عام 1948.

تقسيم الأسواق

فضلاً عن المزايا القانونية السخية التي كانت شركات البترول تتمتع بها في مصر قبل قانون 1948، وفي المنطقة بصفة عامة، لعبت العوامل الجيولوجية والجغرافية هي الأخرى دوراً مهماً في هندسة صناعة النفط في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في بداية القرن العشرين. فعلى عكس ما كان عليه الحال في الولايات المتحدة وفنزويلا، أكبر مصدري النفط في ذلك الوقت، امتاز بترول الشرق الأوسط (وبدرجة أقل شمال إفريقيا وإن كانت أفضل من الولايات المتحدة وفنزويلا) بوجوده بكميات هائلة وبقربه من سطح الأرض، ما جعله أقل تكلفة بكثير من حيث التنقيب والاستخراج. (شارل عيسوي، 1982).

ومع تركيز كميات ضخمة من نفط الشرق الأوسط في مساحات قليلة، كانت الشركات تحفر آباراً أقل بكثير مقارنة بالولايات المتحدة. بل وتميزت آبار الشرق الأوسط بقربها من السواحل، وبالتالي كانت تكاليف النقل أقل²⁴ بفضل تلك العوامل، إضافة إلى سهولة الاستحواذ على الأراضي لفترات طويلة بإتاوة منخفضة. لقد قُدر إجمالي رأس المال الثابت لكل برميل في الشرق الأوسط بـ290 دولاراً في 1959، مقارنة بـ1340 دولاراً للبرميل في فنزويلا، و3190 دولاراً في الولايات المتحدة²⁵. ساهمت هذه الظروف الطبيعية والقانونية في جر المنطقة إلى صراع بين القوى الاستعمارية الكبرى على مصادرها من النفط، وهو صراع ساهم في إعادة تشكيل خريطة الشرق الأوسط، وتوزيع الاستثمارات داخله.

بدأ ذلك الصراع فعلياً عام 1908، فبعد سبع سنوات من البحث غير المجد في مناطق ذات طبيعة جغرافية شديدة الصعوبة، نجحت، أخيراً، مجموعة صغيرة من الحفارين تعمل لدى مستثمر بريطاني مستقل في اكتشاف النفط جنوب غرب إيران. بناءً على هذا الإنجاز، تأسست في نفس العام واحدة من أكبر الشركات

24 Issawi, Charles. 1982. An Economic History of the Middle East and North Africa. Columbia University Press. Page 214 - 221.

25 IBID.

العاملة في المجال، التي عرفت لاحقاً باسم «بريتيش بيتروليام» (BP).²⁶ نُفذت تلك المغامرة الشاقة رغم علم الشركات بوجود بترول العراق، وغيره، في مناطق ذات طبيعة جغرافية أسهل منذ عام 1870.²⁷ يرى ميتشيل (Timothy Mitchell, 2011) من خلال عدد كبير من الدلائل التي يقدمها، أن «تلك المغامرة لم تكن بغرض التأسيس لصناعة النفط في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، بل بغرض تأخير نشأة هذه الصناعة وتطورها» حتى لا تؤثر تلك الكميات الضخمة على العرض، وبالتالي على الأسعار.

في هذه الحقبة -مطلع القرن العشرين- كانت شركات تنقيب أوروبية وأمريكية تسيطر على الإنتاج في أماكن متفرقة من العالم، ومعها البنوك التي تحكمت في تدفق رؤوس الأموال اللازمة للاستثمار في التنقيب وأنايب النقل وخطوط السكة الحديد. وكانت شركة «شل» قد توسعت في 1890 عبر تطوير ناقلات النفط البحرية العملاقة. أما أكبر شركة عاملة في مجال النفط في العالم في ذلك الوقت «ستاندارد أويل الأمريكية» (Standard Oil) فقد بدأت كشركة تكرير، ووصلت إلى احتكار صناعة التكرير في الولايات المتحدة، ومن ثم أنابيب النقل وخطوط النقل البحري، وسيطرت أخيراً على التسويق المحلي بشبكة عملاقة تابعة لها.²⁸ إلا أن أهم ما كان «يُميز بترول الشرق الأوسط طوال القرن العشرين، وجود كميات وفيرة منه على الدوام. وبدقة أكثر، وجود كميات وفيرة جداً منه في مناطق محدودة جداً». (Timothy Mitchell, 2011).

انتبهت الشركات الأوروبية والأمريكية الكبرى لذلك، وشعرت بخطر من احتمالية دخول المنتجين الروس إلى مناطق الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وبالتالي التأثير على العرض والأسعار. وبعد أن قسمت الشركات الكبرى الإنتاج والتسويق في المناطق الخمس الأساسية في العالم في ذلك الوقت فيما بينها،²⁹ ونجحت في إقناع حكوماتها أن نفط تلك المستعمرات يعد «امتداداً حيوياً لمصالحها الإمبريالية»،³⁰ حولت أنظارها إلى الشرق الأوسط وشمال إفريقيا لوقف تهديد المنتجين الروس. في هذا السياق نجحت أكبر ثلاث شركات أوروبية في شراء حقوق البحث عن البترول في المنطقة، وحقوق النقل والتوزيع لاحقاً. دويتش بانك (Deutsche Bank)

26 Mitchell, T. 2011. Carbon Democracy, Political Power in The Age of Oil. P.43.

27 Issawi, Charles. 1982. An Economic History of the Middle East and North Africa. Columbia University Press. Page 214 - 221.

28 Mitchell, T. 2011. Carbon Democracy, Political Power in The Age of Oil. P.46.

29 لمزيد من التفاصيل حول أهم المناطق وتقسيم السوق العالمي قبل الدخول إلى الشرق الأوسط، رجا الإطلاع على الفصل الثاني من كتاب ميتشيل.

30 Mitchell, T. 2011. Carbon Democracy, Political Power in The Age of Oil. P.45.

في شمال العراق عام 1904؛ وبورما أويل (Burmah Oil) في إيران عام 1905؛ ومجموعة شل في مصر في 1908-1910؛³¹ وبدأت بعدها في هندسة شبكة معقدة من علاقات الإنتاج حتى اندلاع الحرب العالمية الأولى.

الشكل (1)، (عيسوي، 1982). تطور إنتاج البترول في مصر والشرق الأوسط

| Production of Petroleum (millions of barrels) | | | | | | | | | |
|--|------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|--------|
| | 1914 | 1930 | 1940 | 1950 | 1960 | 1970 | 1975 | 1978 | 1980 |
| Iran | 3 | 46 | 66 | 242 | 391 | 1,298 | 1,953 | 1,913 | 565 |
| Iraq | — | 1 | 20 | 51 | 356 | 565 | 826 | 935 | 989 |
| Saudi Arabia ^a | — | — | 5 | 200 | 481 | 1,387 | 2,983 | 3,030 | 3,634 |
| Kuwait ^a | — | — | — | 125 | 619 | 1,091 | 761 | 778 | 595 |
| Qatar | — | — | — | 12 | 64 | 132 | 160 | 178 | 128 |
| United Arab Emirates | — | — | — | — | — | 283 | 607 | 688 | 624 |
| Oman | — | — | — | — | — | 97 | 125 | 115 | 104 |
| Other Middle East ^b | — | — | 7 | 11 | 20 | 114 | 122 | 100 | 103 |
| Total Middle East | 3 | 48 | 98 | 642 | 1,951 | 5,069 | 7,187 | 7,737 | 6,743 |
| Egypt | 1 | 2 | 7 | 15 | 24 | 169 | 84 | 160 | 225 |
| Libya | — | — | — | — | — | 1,211 | 540 | 724 | 654 |
| Algeria | — | — | — | — | 66 | 376 | 359 | 424 | 344 |
| Total North Africa ^c | 1 | 2 | 7 | 17 | 91 | 1,756 | 1,018 | 1,394 | 1,262 |
| Total region | 4 | 50 | 105 | 659 | 2,022 | 6,325 | 8,155 | 9,091 | 8,005 |
| World | 408 | 1,412 | 2,150 | 3,803 | 7,674 | 16,028 | 19,485 | 21,948 | 22,820 |
| Middle East as percent of world | 1 | 3 | 5 | 17 | 25 | 39 | 37 | 35 | 30 |
| North Africa as percent of world | — | — | — | — | 1 | 11 | 5 | 6 | 6 |
| Region as percent of world | 1 | 3 | 5 | 17 | 26 | 41 | 42 | 41 | 35 |

^aIncluding half of production of neutral zone.

^bIncluding Bahrain, Israel, Syria, and Turkey.

^cIncluding Morocco and Tunisia.

Source: Organization of the Petroleum Exporting Countries, *Annual Statistical Bulletin*, 1978; *Petroleum Economist*, January, July 1981.

دخول مصر

«جزء كبير جداً من النقل البحري التجاري يمر على بُعد ثلاث كيلو مترات من الآبار النفطية التي تمتلكها» (جيولوجي بشركة شل في تقريره للشركة بعد أن اشترت نصيباً في الآبار النفطية في مصر قرب سواحل البحر الأحمر).³² (Timothy Mitchell, 2011)

بعد أن سوّيت الحكومتان الإنجليزية والفرنسية النزاعات على الأمور المالية في مصر،³³ استحوذ المستثمر الانجليزي، أرنست كاسيل، على الجزء الأكبر من حقوق البحث عن البترول في مصر بمشاركة مجموعة شل.³⁴ ومن أجل فهم مسارات مسألة النفط في مصر حتى عصر الانفتاح، من الضروري الإشارة إلى من هو أرنست كاسيل، وما هو موقعه في شبكة التحالفات الاقتصادية في الفترة ما بين نهاية القرن التاسع عشر مباشرة، وحتى بداية صعود الرأسمالية الصناعية المصرية بعد الحرب العالمية الأولى.

في خريطة دقيقة لأهم من سيطروا على الاقتصاد في مصر، في فترة ما بعد الاحتلال الإنجليزي 1882 وحتى 1952، يفرق فيتاليز (Robert Vitalis, 1995) بين أنواع مختلفة من الرأسماليين، بحسب أصحاب رأس المال أنفسهم، ثم بحسب رؤوس أموالهم واستثماراتهم.

ووفقاً لرواية فيتاليز، فقد بدأت تتشكل الطموحات التصنيعية لملاك الأراضي المصريين من بداية 1917، لكن قبل ذلك صعد تحالفان أساسيان من الرأسماليين المحليين (يقيمون هم وأموالهم في مصر، ومنهم من ولد في مصر ولكنهم ليسوا مصريين). تكون هذان التحالفان في ظل حكم كرومر (1883-1907)، الذي خصص النظام الاقتصادي الدولي المؤسس على يد محمد علي.

قام التحالف الأول بين أربع عائلات يهودية ربطتهم علاقات استثمار مشتركة وزواج، يطلق عليهم فيتاليز: «تحالف مجموعة سواريز»، نسباً لاسم واحدة من العائلات، وأهم أعضائها «رافائيل سواريز» (Raphael Suarès) الذي مثل التحالف في عدد من المشاريع المشتركة مع مستثمرين بريطانيين وفرنسيين. امتلكت الشركة القابضة التي تتبع هذه العائلات مساحات شاسعة من الأراضي الزراعية، وعدداً من شركات الاستثمار العقاري الخاص، والبنوك، وشركات النقل العام، وصناعة

32 Mitchell, T. 2011. Carbon Democracy, Political Power in The Age of Oil. P.48.

33 Vitalis, R. 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P-15.

34 Mitchell, T. 2011. Carbon Democracy, Political Power in The Age of Oil. P.48.

المنسوجات.³⁵

أما التحالف الآخر، الذي أطلقت عليه الصحافة المصرية: «تحالف مجموعة سالفاجوس»، فضم خمس من أكبر العائلات اليونانية التي عاشت في الإسكندرية، ومنهم «عائلة سالفاجوس» (The Salvagos) وهي من أكبر ملاك الأراضي في مصر، وصلت أملاكها إلى نحو 200 ألف فدان، وأهم أعضائها «مايك سالفاجوس» (Mike Salvagos) مؤسس اتحاد الصناعات المصري عام 1922، وشغل مناصب هامة أخرى. ضمت نشاطات هذه المجموعة تمويل زراعة القطن وصادراته، وشركات الاستثمار العقاري الخاص، والاستثمار في الخدمات العامة والنقل، وشركات التأمين، وصناعة المنسوجات، والمخازن، وتسويق المنتجات البترولية، والصناعات الكيماوية.³⁶

لم يكن هناك إذن ثمة تعريف واضح يمكن إطلاقه على هذه المجموعات بحسب نوع استثماراتهم ورؤوس أموالهم، فقد كانوا من أكبر ملاك الأراضي الزراعية، ومن أكبر الرأسماليين التجاريين في نفس الوقت، وبدرجة أقل كثيرًا كانوا رأسماليين صناعيين. سعدوا جميعًا بقوة بفضل حركة النقل الواسعة لحقوق الملكية، وبيع المصانع الحكومية، التي نفذها كرومر طوال فترة حكمه. تعاونوا جميعهم مع رأسماليين أجنب وأسسوا عددًا كبيرًا من محطات الكهرباء، وخطوط السكة الحديد والنقل الداخلي، والمجتمعات العمرانية الجديدة (منطقة المعادي على سبيل المثال أسستها مجموعة سواريز) ومصانع الغزل والسكر وغيرها.³⁷

بمشاركة المجموعتين، أسس المستثمر الانجليزي (غير المقيم) أرزنت كاسيل، البنك الأهلي المصري في 1989، كذراع مالية تدير استثماراته في مصر. وكان واحدًا من أكبر الممولين والمستثمرين في العالم في ذلك الوقت، وأهم شركاء «Lord Revelstoke» شقيق اللورد كرومر. وفي نفس العام، استحوذ مع مجموعة سواريز (التي يتشارك مع أفرادها في الأصول الدينية) وشركائهم الفرنسيين في صناعة السكر، وآخرين، على جزء كبير من مزارع السكر الحكومية التي ادعت حكومة كرومر أنها تُحمّل الخزانة العامة خسائر كبيرة، مقابل 6.4 مليون جنيه، وأعادوا بيعها لاحقًا بضعف هذا المبلغ، وحقق كاسيل، ومجموعة سواريز، والفرنسيون وحدهم، أرباحًا تخطت الـ3 مليون جنيه.

أما أرباح كاسيل الأضخم في السوق المصري قبل الاستثمار في حقوق البحث عن البترول، فقد حققها بعد أن مول بناء سد أسوان في عام 1989، وقام بالمضاربة في

35 Vitalis.R, 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P. 20 - 23..

36 IBID

37 IBID

300 ألف فدان من الأراضي التي ستروى بالسد، حصل عليهم هو وشقيق كرومر ومجموعة سواريز وشركاؤهم الفرنسيين، بسعر أقل من قيمتهم، كمكافأة من كرومر على دوره في تمويل المشروع. لاحقًا استحوذ كاسيل وشركاؤه عام 1902 على معامل السكر الحكومية،³⁸ قبل أن يفوز بالنصيب الأكبر من حقوق البحث عن البترول عام 1904، ويبدأ مشروعه الأضخم الذي يهدف إلى احتكار كامل حقوق البحث والتنقيب في الإمبراطورية العثمانية.³⁹ حيث أسس بالفعل عددًا من الاحتكارات الأخرى في تركيا والعراق وغيرها، وقدرت ثروته عند وفاته عام 1921 بـ7,333 مليون جنيه استرليني.⁴⁰

الاستقلال وغياب البترول عن منافسات الأجنحة المصرية الصاعدة

دشنت نهاية الحرب العالمية الأولى بداية عهد جديد للاقتصاد السياسي في مصر، صعدت خلاله طموحات ملاك الأراضي المصريين للاستثمار في الصناعة ومزاومة التحالفات القائمة، داعمين طموحاتهم تلك بخطاب وطني استقلالي، ومساندة مؤسسية، ونفوذ سياسي قوي.

كانت هناك ثلاث محطات رئيسية في بداية تلك الفترة. أولها تشكيل لجنة التجارة والصناعة في 1916، برئاسة إسماعيل صدقي باشا، من أجل تقييم أثر الحرب على الاقتصاد المصري، والخروج بتوصيات لفترة ما بعد الحرب. وثانيًا تأسيس بنك مصر عام 1920، عن طريق مجموعة من ملاك الأراضي ورجال الأعمال، يقودهم طلعت حرب. وأخيرًا تأسيس اتحاد الصناعات عام 1922 بغرض تنظيم السوق، الذي زادت فيه حدة التصادم بين الشركات، وقت أن بدأت أعدادها في التزايد بسرعة.⁴¹

خرجت لجنة صدقي بثلاث توصيات رئيسية شكلت الإطار العام للاقتصاد السياسي والقطاع الصناعي في مصر، الذي تحركت وتنافست بداخله التحالفات القديمة والجديدة. غير أن تلك التحالفات لم تتنافس فقط في مواجهة أحدها الآخر (رأسمال وطني محلي في مواجهة رأسمال غير وطني محلي أو أجنبي)، بل كان لكل منها طموح أقر وضعًا قائمًا منذ بداية القرن، وأعلن عن استمراره، وتعاون وتصادم فيه الجميع.

38 IBID

39 Mitchell, T. 2011. Carbon Democracy, Political Power in The Age of Oil. P,49.

40 Rubinstein,W. 2001. Jewish Top Wealth Holders In Britain 1809 - 1909. Jewish Historical Society of England. Jewish Historical Studies, Vol. 37 (2001), pp. 133-161.

41 Vitalis,R. 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P, 18 - 33.

وقد تعطينا التوصيات الثلاث التي خرجت بها اللجنة صورة واضحة: 1- الزيادة التدريجية لدور العمالة والإدارة ورؤوس الأموال المصرية في الاقتصاد المحلي؛ 2- التعاون بين رؤوس الأموال الأجنبية والمصرية في تنفيذ برنامج محدود لإحلال واردات المواد الخام الزراعية؛ 3- ضخ رؤوس الأموال للاستثمار في مصانع الورق والمنسوجات والطوب والزجاج والجلود والأغذية، لاستيعاب الزيادة السكانية وتخفيف حدة الاحتجاجات الاجتماعية.⁴²

لم تلخ التوصيات، رغم ما تنطوي عليه من توجهات وطنية، دور رأس المال الأجنبي، ولم يكن ذلك بالغريب، فقد ضمت اللجنة: يوسف قطاوي، الذي ينتمي إلى واحدة من العائلات اليهودية في تحالف سواريز؛ وهنري نوس أحد شركاء أرنست كاسيل في صناعة السكر؛ بالإضافة إلى ممثل عن شركة الاستثمار الدولية الفرنسية، التي كانت تملك جزءاً من امتيازات البحث عن البترول في مصر؛ ومستشارين بريطانيين يعملان لدى الحكومة المصرية؛ والملحق التجاري الفرنسي في مصر⁴³. ولم تناقش اللجنة على الإطلاق الصناعات البترولية، أو الصناعات الثقيلة، أو صناعة المعدات الزراعية، وغيرها.

خطاب طلعت حرب الوطني، وخطابه ضد رأس المال الأجنبي و«رأس المال المتمدن» (إشارة إلى الرأسماليين الأجانب المقيمين في مصر) لم يمنعه أيضاً من الاحتفاظ بأعماله القائمة مع مستثمرين أجانب، بل توسعت تلك الأعمال أكثر بحلول عام 1924. وكان خطابه الوطني مرثياً بما يكفي لتعيين اثنين من أبرز «المتمصرين» في عضوية مجلس إدارة مجموعة بنك مصر، وهم مستشاره وناصحه الشخصي يوسف قطاوي (أول نائب رئيس لمجموعة بنك مصر) وجوزيف شيكوريل.⁴⁴

استفاد حرب أيضاً من علاقاته السياسية بجناح المحافظين في حزب الوفد، وعلاقاته بالبيروقراطية المصرية، من أجل الدخول في كل القطاعات الاقتصادية في السوق المحلي. وشملت استثمارات المجموعة، قطاعات السياحة، والتأمين، والإنشاءات، والنقل العام، والبحري، والأسمدة.⁴⁵

وبطموح أكبر أسس عبود باشا، المنافس الأبرز لمجموعة بنك مصر وطلعت حرب، مجموعته عام 1924 بنفس الشروط: تعاون انتقائي مع رأس المال الأجنبي، استثمار سياسي في الجناح الآخر في حزب الوفد، علاقات وثيقة بالبيروقراطية المصرية. ونمت مجموعة عبود بسرعة خلال عقدين، ليصبح أقوى رجل صناعة وأعمال في مصر.

42 IBID

43 IBID

44 IBID

45 IBID

اشتغلت مجموعة عبود في التجارة، والإنشاءات، وصناعة المنسوجات، والأسمدة، والسكر (الذي انتزعه من مجموعة سواريز وشركائهم الفرنسيين عام 1938) والسياحة، والبنوك، والنقل العام، والنقل البحري، والتأمين. فضلاً عن أن عبود كان من أكبر المساهمين الأفراد في مجموعة بنك مصر بنحو 20%، لكن بفضل جهود منافسيه لم يستطع الوصول إلى عضوية مجلس إدارته، إلا عام 1950.⁴⁶

استهدفت التحالفات، التي تكونت بشكل أساسي من رأس مال غير مصري قبل الحرب العالمية الأولى، توسيع محدود للقدرة الصناعية للاقتصاد المصري، ويقدم فيتاليز في عمله (Robert Vitalis, 1995) عدد كبير من الدلائل التفصيلية على ذلك، عرضاً جانبياً ضئيلاً منها في الجزء السابق. وقد سارت المجموعتان الجديدتان المتنافستان (مجموعة عبود، ومجموعة حرب) في نفس الطريق، خلال «الفترة الليبرالية» ما بين الحربين، وبالتحديد بعد الاستقلال الجزئي الذي حصلت عليه مصر عام 1922، مستفيدين بشكل كبير من حركة التمصير الواسعة للاقتصاد والبيروقراطية والصعود الكبير لحزب الوفد، ومستغلين في بعض الأحيان الخطاب الوطني في التنافس حول القطاعات الاقتصادية.⁴⁷

فلم تستهدف التحالفات الاقتصادية للمجموعتين مثلاً خلق كيانات متجانسة، من أجل بناء «اقتصاد وطني» صناعي قوي ومستقل، أو تحديث الرأسمالية في مصر. وإنما استهدفت، بشكل رئيسي، مراكمة الثروات من خلال برنامج صناعي محدود لإحلال جزء من الواردات، وتوسع كبير في التجارة والقطاع العقاري، وظلت المجموعتان تتنافسان حول الموارد والدعم السياسي حتى عام 1952.

كان من الضروري تقديم عرض شديد الاختصار للاقتصاد السياسي في مصر خلال فترة ما بين الحربين، أولاً لتوضيح طبيعة العلاقات الاقتصادية قبل 1952، وثانياً لتوضيح أنه خلال ثلاثة عقود من الاستثمار في القطاعات المرهقة والآمنة، ظل قطاع البترول خارج اهتمام رأس المال المحلي.

فقد ظلت كل مراحل الصناعة منذ نشأتها عام 1910 وحتى نهاية الأربعينيات، بيد شركة آبار الزيوت الإنجليزية فقط، باستثناء شركة لتوريد منتجات البترول استثمر فيها عبود، من أجل توفير احتياجات مشروع خطوط النقل العام الذي نفذه في القاهرة،⁴⁸ ومعمل تكرير البترول الحكومي في السويس، الذي أنشئ عام 1922، وكان نشاطه قاصراً على تكرير بترول الإتاوة⁴⁹ وإمداد المصالح الحكومية

46 IBID

47 IBID

48 IBID

49 بترول الإتاوة هو النسبة التي تحصل عليها الحكومة من إنتاج البترول أو ما يعادلها من أموال، وكانت تمثل 7.5% من الإنتاج قبل 1948.

بما تحتاج إليه من المواد البترولية بأسعار مناسبة،⁵⁰

الطريق غير المكتمل بين قلعة كاسيل وقصر عبود

بعد نهاية الحرب العالمية الثانية، بدأت السياسة الاقتصادية في مصر مرحلة جديدة من إعادة التنظيم في ظل التغلغل الأمريكي الذي حاول أن يحل محل النفوذ الإنجليزي المتراجع. أدرك عبود، وغيره، ذلك التدخل المتزايد من السفارة الأمريكية ورأس المال الأمريكي، وحاول أن يوظف تلك التغيرات لصالحه.⁵¹ وبفضل نفوذه الذي زاد بقوة في حزب الوفد والحكومة في تلك الفترة، وانتصاره على منافسيه، نفذ في النصف الثاني من الأربعينيات وأوائل الخمسينيات عددًا من المشاريع الصناعية الكبيرة مع شريكه الأمريكي الجديد فردريك بوب، بعدد من القروض التي حصلوا عليها بعد مفاوضات ناجحة مع بنك الصادرات والواردات الأمريكي (EXIM Bank).⁵²

ومساعدة الشركات الأمريكية أيضًا، تمكنت الدولة في نهاية الأربعينيات من إطلاق مشروع يستهدف التوسع في تكرير المواد البترولية، بعد اكتشاف آبار جديدة في سيناء عامي 1947 و1948 (سته آبار في رأس مطارمة عُثر على البترول في ثلاثة منها). واستنادًا إلى قانون 1948، حولت الحكومة معمل السويس إلى شركة مساهمة استحوذت فيها على نسبة 51%، وأُسند إليها مد خطوط الأنابيب وإنشاء مستودعات التخزين بجانب نشاط التكرير.⁵³

لقد أوقفت شركة آبار الزيوت الإنجليزي نشاطها في مصر فور صدور قانون 1948، اعتراضًا على سياسات البترول الجديدة التي يتعاظم فيها الدور المصري، قبل أن تبدأ الشركة الحكومية الجديدة في ممارسة نشاطها. إلا أن الولايات المتحدة، في حربها على النفوذ بالشرق الأوسط، كانت تدعم في ذلك الوقت تمصير النفط في مصر، كما يظهر من التعاون الأمريكي في مشروع التكرير. وهو توجه لقي انتقادًا في الداخل الأمريكي آنذاك، باعتبار أن سياسة التمصير ستدعم تدخل الدولة في الاقتصاد

50 رشيق حسين زكي، 1966. قصة البترول في مصر (4)، من 1952 إلى 1956. مجلة البترول، السنة الخامسة، العدد الأول يناير - فبراير 1966. صفحة 53 - 55.

51 Vitalis.R, 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P, 109.

52 Vitalis.R, 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P, 77.

53 رشيق حسين زكي، 1966. قصة البترول في مصر (4)، من 1952 إلى 1956. مجلة البترول، السنة الخامسة، العدد الأول يناير - فبراير 1966. صفحة 53 - 55.

على حساب المستثمرين. لكن في الواقع لم تكن الولايات المتحدة تناصر اقتصاداً دولائياً، بقدر ما كانت تحاول أن تفتح الطريق أمام الشركات الأمريكية للدخول إلى سوق البترول بمساعدة مستثمرين محليين لمزاحمة المحركين البريطانيين.⁵⁴

وبعد سنوات قليلة من المواجهة المحترمة مع المستثمرين البريطانيين بسبب قانون 1948، وقع انقلاب 1952، وكما أشرنا في بداية الفصل، فقد كان عبد الناصر في سنواته الأولى أميل إلى تعزيز موقف المستثمرين الأجانب، وهو توجه معاكس آنذاك للنزعة القومية التي طغت على البلدان المنتجة للنفط في الشرق الأوسط. جاء هذا التوجه المرحب بالأجانب على خلفية دعم قوي من السفير الأمريكي في القاهرة جيفرسون كوفري⁵⁵ وقت انقلاب 1952. ولعب السفير الأمريكي آنذاك دوراً مهماً في دفع حكومة علي ماهر إلى إحياء برنامج «فؤاد الأول»، الذي أعدته حكومة الوفد عام 1951 لتنمية الاقتصاد المصري بتعاون أمريكي، ووافق ماهر على إعادة إحياء المشروع، واستكمل محمد نجيب تنفيذه من بعده،⁵⁶ وبنهاية عام 1954، كان الأمريكيون قد أنفقوا أكثر من 40 مليون دولار مساعدات للنظام الجديد، من أجل تنفيذ برنامج إعادة هيكلة الاقتصاد المصري من خلال برنامج المساعدات «Point IV»، الذي وفرت عن طريقه حكومتا ترومان، وأيزنهاور، الدعم للنظام الجديد.

قام ساعتها توماس كابوت، أحد المسؤولين عن برنامج المساعدات الأمريكي، بالضغط من أجل تعديل قانون الشركات، وقانون التعدين، اللذين صدرا قبل الانقلاب لتمصير هذه القطاعات، إلى جانب تعديل قوانين الضرائب والأرباح والجمارك وغيرها لصالح الاستثمار. وعلى إثر ذلك استثمرت الشركات الأمريكية في عدد من الصناعات في مصر.⁵⁷

دعم عبد الناصر كل هذه التحركات شخصياً. وأكد على أنه «لا يمكننا أن نعزل عن العالم ونرفض الأيدي التي تمتد لنا بالمساعدة لظننا بأن تلك المساعدة تخفي وراءها أهدافاً أخرى، لقد حدث ذلك من قبل لأننا نحن من سمحنا بحدوثه».

في هذا السياق تم توقيع اتفاق 1954 مع شركة آبار الزيوت الإنجليزية، التي كسبت الجولة ونجحت في العودة إلى نمط ما قبل قانون 1948 كاملاً، على أساس وعد من الشركة بحفر آبار إضافية إذا ما أعيد إليها حقوق الاستغلال السابقة

54 Vitalis.R, 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P, 106.

55 Vitalis.R, 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P, 88.

56 Vitalis.R, 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P, 104.

57 IBID.

على صدور القانون⁵⁸.

عبود بدوره كان يحاول التكيف مع النظام الجديد، الذي كان يردد خطاباً يؤكد عزمه على القطيعة التامة مع النظام القديم ورموزه، وبات يطمح -عبود- في الدخول إلى صناعة النفط بمراحلها المختلفة. حاول الحصول على حصة من مشروع التوسع في تكرير المواد البترولية، الذي أحياه النظام الجديد عام 1953، لكن قوبل طلبه برفض قاطع،⁵⁹ وبعدها بفترة قصيرة، عام 1954، بدأ عبود مفاوضات مع المستثمر الأمريكي ألتون جونز صاحب شركة البترول الأمريكية العملاقة «Cities Service» للحصول على نصيب يقدر بـ10% من شركته، التي منحها النظام الجديد -هي و«Continental Oil»- امتيازات سخية للتنقيب عن النفط في الصحراء الغربية، للضغط على «شل» البريطانية وشريكها «بريتيش بيتروليام»⁶⁰. غير أن اتفاق عبود مع جونز لم يكتمل، ولاحقاً انسحبت الشركتان من الأراضي المصرية عام 1957، بعد فشل جميع محاولاتهما في العثور على البترول في الصحراء الغربية. ورغم تقليل فيتاليز من جدية عبود في صناعة البترول،⁶¹ إلا أنه يامعان النظر في تتابع الأحداث حتى منتصف القرن العشرين، يمكن القول أن محاولة تمصير صناعة البترول بالأدوات القانونية لم تبدأ بجدية إلا بعد نمو طموح لدى رأس المال الصناعي المصري، متمثلاً في عبود، في الاستثمار في قطاع البترول. هذا الطموح الناتج عن مراكمة ثروات ضخمة عبر ثلاثة عقود من الاستثمار في قطاعات أكثر أمناً. فمن الواضح أن عبود قد أصبح بإمكانه في الخمسينيات أن يتحمل الكلفة المرتفعة وخطورة البحث والاستكشاف، ولو بحصة صغيرة.

وبفضل دعم الجانب الأمريكي، الذي طمح في أن يحل محل بريطانيا بعد الحرب العالمية الثانية، تطلع رأس المال المصري إلى المشاركة في محاولة كسر الاحتكار البريطاني. ساعده على ذلك مناخ إقليمي ودولي تتحرك فيه الدول المنتجة للنفط في نفس المسار.

58 نفس المصدر السابق

59 Vitalis.R, 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P, 106.

60 Vitalis.R, 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P, 107.

61 Vitalis.R, 1995. When Capitalists Collide: Business conflict and the end of empire in Egypt. University of California Press. P, 109.

الانتقال إلى عصر سيطرة الدولة

بعد العدوان الثلاثي عام 1956، والمواجهة المفتوحة لناصر مع بريطانيا وفرنسا وإسرائيل، على إثر قرار تأميم قناة السويس، بدأ عصر جديد تمامًا في صناعة البترول المصرية، استمر حتى عام 1970، وتميز بسيطرة الدولة عليها. وسنلقي أولاً نظرة على مفارقات المرحلة، والدور الذي لعبته في تأميم الصناعة.

في مؤتمر البترول العربي الرابع الذي عقد في الفترة من 5 إلى 12 نوفمبر عام 1963، أي قبل أربعة أشهر فقط من تأميم صناعة البترول في مصر في مارس 1964، دعا الشيخ الطريقي،⁶² الذي حضر المؤتمر لأول مرة ممثلًا عن «أوبك»، إلى تأميم البترول في الأقطار العربية وغيرها من الأقطار المنتجة. وأكد على أن «البلاد العربية ليست في حاجة للكشف عن موارد جديدة، وأن فيها من الاحتياطي الثابت ما يكفي العالم ستين سنة، وأنها تتمتع حاليًا بالخبرة الكافية في ميادين التكرير والتسويق». واستشهد الطريقي بقدرة مصر على تحمل مسؤولية قناة السويس بنجاح بعد تأميمها.⁶³

رفضت مصر دعوة الطريقي في المؤتمر، وبحسب مقال نُشر في مجلة البترول الحكومية في نفس العام، اعترضت مصر على الدعوة إلى التوقف عن البحث والاستكشاف، ووصفت دعوات التأميم بالتطرف: «برغم أنها تنم عن حساسية الوعي العربي وحتمية الوحدة العربية باعتبارها الطريق الوحيد لحل القضايا المشتركة». وأضاف المقال بأن الدعوة إلى تأميم النفط تؤكد على مدى الاعتدال والواقعية التي انتهجتها مصر في اتفاقياتها التي عقدها مع الشركات الأجنبية. لكن العقلانية المصرية في التعامل مع الدعاوى القومية لتأميم النفط لا تعني أن شهر العسل مع المستثمرين الأجانب، الذي بدأه الضباط الأحرار في سنواتهم الأولى من الانقلاب، كان مستمرًا إلى ذلك الحين.

كانت شركة آبار الزيوت الإنجليزية قد نجحت في فرض رغبتها في اتفاق 1954 كما أوضحت في الجزء السابق، إلا أن هذا الحال لم يستمر لوقت طويل. فبعد العدوان الثلاثي، تم فرض الحراسة على الشركة الإنجليزية وتعيين المهندس محمود يونس⁶⁴ حارسًا خاصًا عليها.⁶⁵

وفي 20 يولييه 1957، عقد اتفاق بين وزير الصناعة، والمهندس محمود يونس،

62 عبد الله بن حمود الطريقي أول وزير بترول سعودي ومؤسس منظمة أوبك مع وزير البترول الفنزويلي.

63 محمد محمود عفيفي، 1962. أضاء على مؤتمر البترول العربي الرابع. مجلة البترول، العدد الأول والثاني، يناير وإبريل 1964.

64 مهندس محمود أحمد يونس، مهندس مصري وواحد ممن هندسوا عملية تأميم قناة السويس، وأصبح مديرًا لها بعد التأميم.

65 رشيق حسين زكي، قصة البترول في الجمهورية العربية المتحدة من 1956 إلى 1967. مجلة البترول.

بصفته حارسًا على شركة آبار الزيوت، تناول مسألة تحديد أسعار المواد البترولية وإلغاء اتفاقية سنة 1954،⁶⁶ وشمل الاتفاق أيضًا قيام هيئة البترول بشراء المنتجات المكررة المملوكة للشركة بالحد الأدنى من السعر العالمي.

وفي 1 مارس 1959، عقدت اتفاقية أخرى بين الحكومة المصرية وآبار الزيوت، مثل الحكومة المصرية فيها الاقتصادي عبدالمنعم القسيوني، الذي شغل منصب وزير المالية والاقتصاد من 1954 إلى 1968، تدفع بموجبها آبار الزيوت 2.1 مليون جنيه مصري إلى الحكومة كتسوية نهائية لجميع الحسابات بين الطرفين من أجل رفع الحراسة.⁶⁷ ولم تُرفع الحراسة عن الشركة إلا عام 1961 بعد تغيير مهم سيأتي ذكره في السطور اللاحقة.

بعد القسيوني نفسه من مفارقات هذه الفترة، فالاقتصادي الذي شغل منصب وزير المالية والاقتصاد لمدة 14 عامًا من عمر النظام القومي الاشتراكي الذي أسسه عبد الناصر، قد شغل منصب الممثل الفني لصندوق النقد الدولي في البنك الأهلي المصري مباشرة قبيل توليه الوزارة. وهو نفسه صاحب الدور البارز في رسم السياسة الاقتصادية في عهد السادات، بعد أن أصبح رئيسًا للمجموعة الاقتصادية، ونائب رئيس الوزراء للشئون الاقتصادية في 1976، وهو من هندس بنفسه قرارات رفع أسعار السلع الرئيسية التي تسببت في أحداث 18 و19 يناير 1977 ودافع عنها حتى وفاته.⁶⁸

تلك الفترة القصيرة بين الاتفاقيتين -1954 و1959- هي بلا شك واحدة من أهم الفترات التاريخية في عمر صناعة البترول في مصر، إن لم تكن أهمها على الإطلاق. لقد أسست تلك الفترة لعهد جديد من الاقتصاد السياسي في صناعة البترول، أصبحت فيه الدولة الناصرية صاحبة اليد العليا في مختلف قطاعاته. وسوف نستعرض هنا بعضًا من أهم محطات سيطرة الدولة الناصرية على قطاع النفط:

أولاً، صدر القانون رقم 135 لسنة 1956 بإنشاء هيئة عامة للبترول بالمسئوليات الآتية⁶⁹:

- 1- وضع التخطيط العام لتأسيس المنشآت البترولية وتنفيذ وإدارة كافة المنشآت البترولية في جميع أنحاء الجمهورية.
- 2- استيراد كافة احتياجات البلاد من البترول الخام وتصدير الفائض ووضع

66 نفس المصدر السابق.

67 نفس المصدر السابق.

68 الأهرام الاقتصادي، مايو 2015. الدكتور عبدالمنعم القسيوني <http://ik.ahram.org.eg/News/3738.aspx>

69 أعداد مختلفة من مجلة البترول في الستينيات والسبعينيات

- مواصفات المنتجات البترولية المحلية والمستوردة.
- 3- إيداء الرأى مقدّمًا في تراخيص البحث عن البترول واستغلاله وكذلك اتفاقيات مرور أنابيب البترول والمساهمة بوضع هذه الاتفاقيات.
- 4- الإشراف الفني على نشاط الشركات البترولية.
- 5- دراسة وتوجيه ومراقبة نشاط جميع شركات البترول ومراجعة حساباتها.
- 6- القيام بعمليات البحث عن المواد البترولية وإنتاجها وتكريرها وشرائها وبيعها ونقلها وتوزيعها.
- 7- شراء وإدماج الهيئات العامة والخاصة التي تزاوّل أعمالًا شبيهة بأعمالها.
- ثانيًا: أنشئت الشركة العامة للبترول عام 1957، كـ«أول شركة بترول وطنية» تعمل في مجال البحث عن البترول وإنتاجه، برأسمال قدره مليون جنيه، ونجحت الشركة في اكتشاف حقلي بكر وكريم في الصحراء الشرقية عام 1958.⁷⁰
- ثالثًا: أنشئت الشركة الشرقية للبترول كـ«أول تعاون بين رأسمال وطني وأجنبي» (شركة سايم الإيطالية) بإجمالي رأسمال 100 ألف جنيه،⁷¹ ونجحت لاحقًا في اكتشاف حقل بلاعيم، أول حقل بحري في تاريخ البترول المصري.
- رابعًا: في يونيو 1957، أفتتح أول معمل لتكرير البترول يتبع الشركة المصرية لتكرير البترول في الإسكندرية التي تأسست عام 1954، برأسمال قدره 500 ألف جنيه، ثم زاد إلى 1.5 مليون جنيه، وساهم في رأسمال الشركة كل من المؤسسة الاقتصادية كاليفورنيا تكساس-كالكس (13.3%) وقد بلغت كفاءة معمل التكرير 250 ألف طن سنويًا في 1957، وعُدل اسم الشركة لاحقًا إلى شركة الإسكندرية للبترول.⁷²
- حدث تغيير آخر مهم في تلك الفترة، أشرنا إليه سابقًا، وربما يكون قد شكّل ضغطًا على النظام المصري في اتفاهه مع آبار الزيوت عام 1954، فقد انسحبت من السوق المصرية عام 1958 شركة صحاري البترول الأمريكية (أنشأتها الشركتان الأمريكيتان Citiesservice وContinental Oil) التي كانت تبحث عن البترول في الصحراء الغربية، بعد أن حفرت تسع آبار منذ بدء عملها، وُجدت جميعها جافة.⁷³
- وقبل تأميم آبار الزيوت الإنجليزية، تم رفع الحراسة عنها، بعد أن خضعت في 2 يولييه عام 1961 إلى أحكام القانون رقم 118 لسنة 1961، الذي فرض مساهمة الحكومة في الشركة بحصة قدرها 50%. وفي 20 ديسمبر من نفس العام صدر القرار

70 أعداد مختلفة من مجلة البترول في الستينيات والسبعينيات

71 أعداد مختلفة من مجلة البترول في الستينيات والسبعينيات

72 أعداد مختلفة من مجلة البترول في الستينيات والسبعينيات

73 أعداد مختلفة من مجلة البترول في الستينيات والسبعينيات

رقم 53 بالترخيص للشركة بالاستمرار في العمل كشركة مساهمة مصرية تحت اسم «شركة النصر لآبار الزيوت». وبالإضافة إلى القرارين، أُعيد في نفس العام تأسيس الهيئة العامة للبترول لتصبح «المؤسسة المصرية العامة للبترول»، وضم إليها عند تأسيسها الشركات التالية⁷⁴:

- 1- شركة النصر لآبار الزيوت.
 - 2- معمل تكرير البترول الحكومي وإدارة خطوط الأنابيب.
 - 3- شركة الإسكندرية للبترول (المصرية لتكرير البترول سابقاً).
 - 4- الشركة العامة للبترول.
 - 5- الشركة الشرقية للبترول.
 - 6- شركة السويس لتصنيع البترول.
- بعد رحيل الشركات الأمريكية وتأميم شركة آبار الزيوت، أصبحت الشركات المذكورة في الفقرة الأخيرة هي الشركات المسيطرة على القطاع آنذاك، بجانب الشركة العربية للتوزيع في 1963.
- وأخيراً، في 24 مارس 1964 صدر القانون رقم 137 بإخضاع ما تبقى من شركة آبار الزيوت الإنجليزية إلى التأميم الكامل، وتغيير اسم شركة «النصر لآبار الزيوت» إلى شركة «النصر للبترول»، وفُصلت أنشطة البحث والإنتاج من النصر لآبار الزيوت لتنتقل إلى الشركة العامة للبترول. وتم إدماج «شل» للنقل و«شل» لتوزيع الكيماويات (أنشطة النقل والتوزيع) في الشركة العربية للتوزيع، لتصبح شركة مصر للبترول.

لكن التعاون مع الشركات العالمية في مجال الاستخراج ظل مستمراً. ففي 1964 وُقعت أربعة عقود للبحث عن البترول مع ثلاث شركات عالمية: الأول مع مؤسسة «إيني» الإيطالية، ويشمل منطقة الدلتا؛ والثاني مع شركة «فيليبس» الأمريكية، وشمل مناطق برج العرب ومطروح وفاغور في الصحراء الغربية؛ والثالث والرابع مع شركة «بان أمريكيان»، ويشملان منطقة عجيلة بالصحراء الغربية وخليج السويس. واشتركت جميع تلك العقود في⁷⁵:

- 1- حصول رأس المال الوطني على النصيب الأكبر في الأرباح (75%).
- 2- تأمين رأس المال الوطني من أية مخاطرة.
- 3- تفضيل كل ما هو وطني (العمالة والسلع الاستهلاكية على سبيل المثال).
- 4- الإشراف الكامل عن طريق الاشتراك المتكافئ في الإدارة والرقابة الكاملة على

74 أعداد مختلفة من مجلة البترول في الستينيات والسبعينيات

75 أعداد مختلفة من مجلة البترول في الستينيات والسبعينيات

المصروفات.

وجدير بالذكر أنه طبقًا لنظام ما قبل 1952، الذي حاول النقراشي تغييره في 1948، كانت الحكومة تحصل فقط على إتاوة قدرها 7.5% بدون أي نصيب من الأرباح (في صورة ضرائب على الأرباح) أو أية درجة أو نوع من التدخل أو الإشراف على أي من مراحل الصناعة. ولقد استمرت السياسة الاقتصادية للبترول حتى نهاية عصر عبد الناصر بهذا التنظيم الذي سيطرت الدولة على مفاتيحه، وعلى نحو نصف رأس المال المُستثمر والأرباح.

قوى اجتماعية صاعدة وعصر جديد يتشكل

بجانب الصراعات والتحالفات التي شكلت الحياة السياسية والاقتصادية من أعلى في مصر خلال النصف الأول من القرن العشرين، كان هناك مستوى آخر من التحولات الجذرية، لكن البطيئة، تحدث من أسفل في التركيبة الاجتماعية والديموقراطية خلال نفس الفترة، وسوف تساهم تلك التحولات في تشكيل مستقبل مصر في منتصف القرن.

يستعرض عصام الخفاجي، في تحليله للتغيرات التي حدثت في البنى الاجتماعية والتركيبية الديموقراطية لدول المشرق قبل فترات التحولات العنيفة في منتصف القرن العشرين،⁷⁶ موجات الهجرات الداخلية للفلاحين المعدمين من ريف مصر إلى القاهرة والإسكندرية، بحثًا عن فرص لحياة أفضل من تلك التي عاشوها في ظروف تشبه ظروف الأقنان. وتركز هؤلاء المهاجرون بكثافة في أطراف المدينتين، الأحياء الشرقية، والجنوبية الشرقية، والجنوبية الغربية في الإسكندرية، وأحياء في أقصى جنوب الجيزة، والقاهرة القديمة، ومناطق أخرى مثل الخليفة وشبرا الخيمة وبولاق. ولقد عمل المهاجرون الجدد وأبناؤهم في مهن بعينها، لم يكن يعمل بها فقراء المدن الأصليين، الأقل فقرًا والأكثر حظًا في التعليم. كما نزع أبناء كل قرية أو جماعة عرقية/ دينية إلى ممارسة العمل ذاته، «لدعم بعضهم البعض أو لأن المعلومات عن فرص العمل القليلة المتوافرة كانت تنتقل شفاهًا».⁷⁷ فعلى سبيل المثال: تركز المهاجرون من قرية مشا في أسيوط في العمل كحمالين؛ وعمل أبناء قرية دير البقر في محافظة

76 الخفاجي، عصام، 2013. ولادات متعسرة، العبور إلى الحداثة في أوروبا والمشرق. حقوق النسخة العربية للهيئة العامة المصرية للكتاب والمركز القومي للترجمة.

77 الخفاجي، عصام، 2013. ولادات متعسرة، العبور إلى الحداثة في أوروبا والمشرق. حقوق النسخة العربية للهيئة العامة المصرية للكتاب والمركز القومي للترجمة. الفصل السادس، جذور التغيير: الاقتصاد السياسي لثورات المشرق. ص 345 - 414.

الغربية في قيادة السيارات المنزلية في القاهرة؛ أما عمال البناء في قطاع العقارات، الآخذ بالتوسع بعد الاستثمار الكثيف في المجتمعات العمرانية الجديدة، فقد جاءوا من قرية ترسا في الجيزة؛⁷⁸ إلخ. هذا بالتأكيد بالإضافة إلى الصورة التي عكستها السينما المصرية لأبناء النوبة، الذين يعملون بوابين وخدم وطهاة. كانت الدولة أيضاً قد بدأت بعد الاستقلال في تمصير الجهاز الحكومي وتوسيعه، وبالأخص توسيع أجهزتها العسكرية وشبه العسكرية. ورأى أبناء المهاجرين الفقراء في التطوع في المراتب الدنيا من الوظائف العسكرية وشبه العسكرية، فرصة للتزقي الاجتماعي وكسب الاحترام، هي وعدد من المهن الجديدة التي تتطلب اكتساب مهارات، ما كان أيضاً السبب في انحدار أوائل عمال النفط من أبناء تلك الجماعات.⁷⁹ من هؤلاء المهاجرين أيضاً، تشكلت نواة الطبقة العاملة المصرية. لكن هؤلاء العاملين في قطاع الصناعة كانوا أقل كثيراً، نظراً لنمو القطاع البطيء، وتركيز التحالفات الاقتصادية المسيطرة، كما أشرنا سابقاً، على مراكمة الثروات من الأنشطة التجارية والعقارية والاستثمار في الخدمات العامة.

لقد ساهم ببطء نمو القطاع الصناعي، في حالة الركود التي عانتها مصر حتى الحرب العالمية الثانية. وجعل عملية مراكمة الثروات الجارية آنذاك لا تنعكس على حالة الفقر التي يعانيها غالبية السكان، حيث لم يرتفع متوسط الدخل السنوي من بداية القرن العشرين حتى الخمسينيات إلا بمتوسط⁸⁰ 0.1%. أدت موجات الهجرة إلى تغيرات جذرية في تركيبة القاهرة والإسكندرية، وسيطرت علاقة احتياج واحتقار متبادل على الحياة في المدينتين اللتين جمعتا طبقتين شديدي التباين عن بعضها البعض.

ويوضح الخفاجي:

«لقد كان تنظيم تلك المدينة/ النواة، التي ظل عدد نفوسها لا يتجاوز مئات الألوف حتى الثلاثينيات في أقصى تقدير، قائماً على أن لكل من الأغنياء، وكذلك الفقراء الذين يخدمونهم، أحياء سكنية، وعاداته وتقاليده المشتركة، ولهجته المميزة، وآليات تضامنه، وروابط تواصله غير الشخصية. فالمدينة القديمة كانت مركز تفاعل بين، وضمن، جماعات أدركت أن -على الرغم من والحسد والغيرة والتنافس التي تنظر بها الواحدة إلى الأخرى، وبرغم نظام العزل لهذه الجماعة والاحتواء لتلك- كلاً منها تحتاج إلى الأخرى وتعتمد عليها من أجل ديمومة نمط عيشها. ولعل هذا ما يفسر الأسباب التي جعلت الحضريين «الأصليين» فقيرهم

78 نفس المصدر السابق.

79 نفس المصدر السابق.

80 نفس المصدر السابق.

وغنيهم، مسلميهم ومسيحييهم ويهودهم، عربيهم وغير عربيهم، يتعاملون مع المهاجرين بلا أي تعاطف. كانوا جميعًا بحاجة إليهم، لكنهم توحّدوا في النظر إليهم باحتقار، والنظر إليهم كجنس أدنى محاولين عزلهم في جيوب تُبقي آثارهم على الحياة الاجتماعية والثقافية في حدها الأدنى.

المهاجرون بدورهم لم يكن بوسعهم تفسير تعددية الحياة الحضريّة التي ينعم بها أفراد من قوميات أو مذاهب مختلفة، فضلاً عن ثروتهم ومراكزهم الاجتماعية، إلا بكون هؤلاء عملاء لعدو أجنبي، أو بأنهم أنفسهم أجانب يتأمرون لحرمان أهل البلاد الأصليين من التمتع بثروتهم. فكان مصدر الشر كله في أعينهم هو سيطرة المصالح الأجنبية والغربية على الحياة الحضريّة، فمن الطبيعي، وفي هذه الحالة، أن تتمفصل المظالم التي شعر بها المهاجرون في خطاب سياسي مفرط في قوميته وفي تقديسه للدولة كمخلص لتلك الشرور". (عصام الخفاجي، 2013. مع بعض التلخيص بما لا يخل بمضمون الفكرة المطروحة).

كما يشير الخفاجي إلى نوع آخر من المهاجرين الأكثر تأثيراً في مستقبل مصر، جاءوا من أصول مختلفة، حيث كانوا من أبناء ملاك الأراضي الصغار، أو الحرفيين، أو أبناء فلاحين ميسورين، جاءوا إلى المدينة للبحث عن فرص أفضل وتعليم أعلى، وهم من شكلوا فيما بعد القيادات التي رأت فيها جماهير الفقراء أملهم في إنهاء النظام القائم وإحداث التغيير. اشترك هؤلاء في الاستفادة من توسع جهاز الدولة وتغير دورها، فجانب التوسع العددي الذي انعكس في ارتفاع حصة بند الأجور في الميزانية من 17% في 1913 إلى 42% في الثلاثينات،⁸¹ تبنت الدولة الوطنية تمويل وإدارة نظام تعليم قائم على تدريس مناهج موحدة.⁸² واستطاع عدد من أبناء الطبقات الوسطى، الذين حصلوا على قدر جيد من التعليم، أن يُصبحوا ضباطا في الجيش، وهي مهنة لم يكن يميل إليها أبناء العائلات الثرية في ذلك الوقت، وكانوا «ينظرون إليها بازدراء»،⁸³ وهو ما يفسر سيطرة الطبقة الوسطى والطبقات الأدنى على تشكيل الأجهزة العسكرية،⁸⁴ ومن هؤلاء تشكلت قيادة الضباط الأحرار.⁸⁵ إذن لم تكن تلك الفئة -أبناء الطبقات الوسطى- الضحية المباشرة لحالة الفقر التي فرضتها سيطرة تحالفات كبار ملاك الأراضي والتجار على الحياة السياسية

81 نفس المصدر السابق.

82 نفس المصدر السابق.

83 نفس المصدر السابق.

84 نفس المصدر السابق.

85 كان جمال عبد الناصر ابن ساعي بريد، ونائبه عبد الحكيم عامر ابن عائلة فلاحية ثرية لكنها لم تملك إقطاعيات، وكان والد أنور السادات كاتباً في الجيش، أما زكريا محيي الدين فكان من عائلة ملاك أرض متوسطين. (عصام الخفاجي، 2013).

والاقتصادية. ولم يعانون بشكل مباشر من الاستغلال والإذلال الذي مارسته الطبقة المحتركة على فقراء المهاجرين.⁸⁶ لكنهم رغبوا في مزيد من الصعود الاجتماعي، وعانوا في نفس الوقت أيضًا من إذلال الاستعمار البريطاني، ووقفت سيطرة واحتكار طبقة الملاك عقبة في سبيل فرصهم في الترقى الاجتماعي والسياسي.⁸⁷ ساعدت هذه الفئة الأخيرة من مهاجري الريف على تبلور عاملين أساسين لعبا الدور المهم في إحداث التغيير، وهما بحسب الخفاجي: تشكل نواة قادرة على إحداث التغيير؛ وتشكل خطاب سوف تتبناه الفئة الأوسع. هكذا أصبح التغيير ممكنًا بفضل:

«وجود مجموعة صاعدة اقتصاديًا ترى أن إمكانية تكرار هذا الصعود على المستويين السياسي والاجتماعي مغلقة بسبب احتكار النخبة القائمة لهذين المستويين. ولنصف شرطًا ثالثًا مفاده أن على الجماعة الصاعدة، المؤهلة للقيام بالتغيير، أن تكون قادرة على طرح آمالها بتعابير أيديولوجية تجذب غالبية السكان، لا مجرد أعضاء الجماعة. وبديهي أن القدرة على طرح مصالح خاصة، كما لو كانت مطالب وطنية عامة، ليست مجرد عملية تلاعب أيديولوجي تقوم بها الجماعة، فلكي يكون التغيير الاجتماعي-السياسي ذا قدرة على الديمومة، لا بد له من أن ينتج فوائد لفئات اجتماعية غير الفئة التي تسعى إلى السيطرة والتغيير».⁸⁸ (عصام الخفاجي، 2013. مع بعض التلخيص بما لا يخل بمضمون الفكرة المطروحة).

ساهمت فترة التوتر قبل الثورة أيضًا في تشكيل لحظة الحسم عام 1952. فقد جاءت حركة الضباط الأحرار بعد «مظاهرات دامية عام 1946، وصدامات بين القوات البريطانية والجيش المصري في 1951 و1952، وبداية حرب عصابات معادية للبريطانيين في قناة السويس، واضطرابات عام 1951 التي أدت إلى حريق القاهرة».⁸⁹ وأنتجت حالة الرخاء الاقتصادي التي تبعت الحرب العالمية الثانية، حالة من الشعور بالسخط، لأنه تزامن مع استمرار الفقر والبؤس. تشكلت، مع تلك العوامل جنبًا إلى جنب، فرصة ذهبية للفئات التي تحاول تحسين أوضاعها من خلال الاستيلاء على الحكم. واستطاع الخطاب الوطني أن يجمع بين أصحاب المصالح المختلفين، الذين تختلف أيضًا طموحاتهم في نوع التغيير ودرجته. فعلى الرغم من أن:

86 الخفاجي، عصام، 2013. ولادات متعسرة، العبور إلى الحداثة في أوروبا والمشرق. حقوق النسخة العربية للهيئة العامة المصرية

للكتاب والمركز القومي للترجمة، الفصل السادس، جذور التغيير: الاقتصاد السياسي لثورات المشرق. ص 345 - 414.

87 نفس المصدر السابق.

88 نفس المصدر السابق.

89 نفس المصدر السابق.

«النوع الثاني من المهاجرين الذين قُدر لهم أن يلعبوا أدوارًا بارزة، بل حاسمة في حياة المشرق السياسية والاقتصادية، تشاركوا في الكثير، فإن علينا التأكيد على الفوارق بينهم وبين الغالبية الساحقة من المهاجرين المعدمين والأمينين الذين سيظلون على الهامش. فمع أن الممارسات والخيارات السياسية للأوائل تجاوبت بطرق عدة وبصور غير مباشرة مع آمال الأغلبية، فإنها لم تكن ممثلة لتلك الآمال بشكل تلقائي أو في كل الفترات. ولم يكن المهاجرون، وغير المهاجرين على السواء، متحمسين للحفاظ على الأوضاع القائمة، ومع أن كثيرًا من هؤلاء كانوا يطمحون إلى إسقاط تلك الأنظمة أو تغييرها جذريًا، فإن القدرة على التغيير لم تكن متاحة للجميع. ورغم أن النواة التي نجحت في إحداث التغيير عبّرت بالفعل عن المراتب التي اعتملت في أنفس المهاجرين وأبناء الحضر تجاه الطبقات العليا، إلا أن عناصرها كانوا ذوي رؤى نابذة من أصولهم ميزتهم عن الآخرين.»⁹⁰ (عصام الخفاجي، 2013. مع بعض التلخيص بما لا يخل بضمون الفكرة المطروحة).

لقد رغب الجميع في التغيير، بدرجات مختلفة من المعاناة والطموحات. ويُفسر الخفاجي الشكل النهائي الذي اتخذته النظام الجديد بالتباين الشديد في درجات المعاناة والطموح بين المجموعات الفاعلة، مختلفة الأدوار، في عملية التغيير السياسي والاجتماعي، حيث واجه النظام ضغطًا هائلًا من الفاعلين الاجتماعيين من أجل المزيد من التجذير لعملية التغيير الاجتماعي.⁹¹

«من هنا، فإن الانقسامات والصدمات العنيفة التي ميزت الفترة الثورية الأولى، وهي انقسامات وصراعات تعرفها في الواقع كل التغييرات الثورية في العالم، تعكس مؤشرات واضحة على اتفاق معظم الأطراف على إسقاط الأوضاع القائمة، وعلى شبه غياب تام للاتفاق على ما عدا ذلك: البرامج الثقافية والاجتماعية والاقتصادية المطلوب تنفيذها، وفوق ذلك كله نوع النظام السياسي المطلوب إقامته.» (عصام الخفاجي، 2013).

إذن، وحسب الخفاجي، فباستثناء الإصلاح الزراعي الذي هدف إلى تحسين أحوال الفلاحين المعدمين، «لم يدر في ذهن القادة الجدد إجراء أية تغييرات جذرية في المجالين الاجتماعي والاقتصادي.»⁹² (عصام الخفاجي، 2013)

يمكن إذن القول: أن التحولات التي قد تبدو مرتبكة ومتناقضة داخل قطاع البترول، والمتناقضة أيضًا مع الخطاب الذي تبناه النظام الجديد، لم تكن في

90 نفس المصدر السابق.

91 نفس المصدر السابق.

92 نفس المصدر السابق.

حقيقة الأمر إلا تجليًا لمرحلة عدم الاستقرار، وضبابية الرؤية، وعدم نضوج الأيديولوجية التي يعبر عنها القائمون على النظام. وأن تحولات قطاع البترول لم تكن بمعزل عن تحولات مشابهة في شتى المجالات، الثقافية، والسياسية، والاجتماعية، والاقتصادية.

الوضع النهائي، هو الآخر، كان يعبر عن الجانب الأخير الذي اختار نظام عبد الناصر أن يقف فيه، بعد الضغوط التي واجهها نتيجة لتهريب الأموال، الذي هدد استقرار السلطة. حيث ساعده التنافس بين القوتين العظمتين خلال الحرب الباردة، الذي نتج عنه سخاء كل منهما في تقديم المساعدات إلى الحلفاء المحتملين، على تحقيق قدر من الاستقرار⁹³.

التنظيم الجديد بعد الحرب العالمية الثانية نشأة «أوبك» .. أزمة 67- 73 .. صعود الدولة النفطية

بعد انتهاء الحرب العالمية الثانية، لفت كل من جون ماينارد كينز، وهاري ديكستر وايت، مهندسي نظام بريتون وودز، انتباه العالم إلى ضرورة وجود مؤسسة دولية ثالثة، إلى جانب البنك الدولي وصندوق النقد، من أجل تنظيم سوق البترول العالمية، وعدد آخر من السلع الاستراتيجية، خاصة وأن تناطح الشركات البريطانية والأمريكية قد وصل إلى حد الفوضى. وبالفعل اتفق ممثلا الدولتين في أغسطس 1944 على تأسيس «مجلس البترول الدولي» بهدف تنظيم السوق العالمية وقطع الطريق على حكومات دول الشرق الأوسط، التي بدأ نفوذها الدولي في التنامي، وكذلك فنزويلا التي سعت في تلك الفترة إلى السيطرة على صناعة النفط في أراضيها، في محاولة منها للاستفادة من الازدهار الذي حققته الحرب.

لكن لم يدخل هذا الاتفاق حيز التنفيذ، ولا ليوم واحد. حيث لم تتوقف الحرب بين الشركات الأمريكية والإنجليزية لفرض السيطرة على بترول الشرق الأوسط، ولم يتوقف التسابق بين البلدين لجعل العملة المحلية لكل منهما هي أداة التعامل الرئيسية في سوق النفط العالمي، لتعزيز موقفها كعملة رسمية للتبادل التجاري العالمي.

في هذا السياق، استمرت محاولات بريطانيا لمنع توسع النفوذ الدولار في منطقة الشرق الأوسط «الإسترلينية»، وعزمت على زيادة الإنتاج غير المكلف من تلك

المنطقة، التي كانت تساهم فقط بـ 7.5% من إنتاج النفط العالمي، حتى عام 1945⁹⁴.

بدأ نصيب الشرق الأوسط من إنتاج وصادرات النفط في الزيادة خلال تلك الفترة، وزادت معه طموحات الحكومات المحلية في السيطرة. وسعى البريطانيون عن طريق إنتاج الشرق الأوسط قليل التكلفة إلى الهجوم على المنافس الأكبر في النفوذ الاستعماري، الولايات المتحدة، وفي عقر دارها، حيث بدأوا في تكثيف سياسات التصدير للسوق الأمريكي ذاته. هذا ما دفع الشركات الأمريكية للضغط على الكونجرس من أجل حماية أسعار البترول المحلي، وفرضت حكومة أيزنهاور في 1959 حدًا أقصى لواردات البترول بنسبة 9% من احتياجات السوق المحلية، الأمر الذي عزز قدرة الشركات الأمريكية على الاستمرار.⁹⁵

ردًا على قرار حكومة أيزنهاور بالحد من الواردات، قامت السعودية وفنزويلا في 1960، وانضمت إليهما لاحقًا العراق، والكويت، وإيران، بتأسيس «منظمة الدول المصدرة للبترول» (OPEC)، التي بدأ معها تداعي تنظيم ما بعد الحرب العالمية الثانية الجديد، المتناحر في داخله، وتم التأسيس لمرحلة جديدة، أصبحت فيها اليد العليا لدول الشرق الأوسط وفنزويلا المنتجة. وفي أوائل 1961 انضمت قطر للمنظمة، وتبعتها ليبيا، ثم إندونيسيا.⁹⁶

حاولت دول أوبك بعد نشأة المنظمة أن تعمل على زيادة عائداتها من أرباح البترول بزيادة الإنتاج، وبالتالي زيادة قيمة الضريبة المحصلة من أرباح الشركات. غير أنه طوال الفترة ما قبل منتصف الستينيات، لم يكن هناك ما يسمى بـ«سعر السوق» للبترول الخام تحدده عوامل العرض والطلب في السوق العالمية، وتحدد بالتالي الضريبة على أساسه. وبالتالي واجهت الدول المنتجة صعوبة في زيادة إيراداتها الضريبية، حيث تحكمت الشركات الاحتكارية في حجم الضريبة التي تدفعها للدول المنتجة عن طريق ما سمي بـ«السعر المعلن»، الذي كانت تحدده الشركات فيما بينها وتدفع على أساسه للدول المنتجة ضريبة 50% على البرميل. وما ساعد الشركات على التحكم في ذلك النمط من التسعير، أن إنتاج النفط الخام كان يتحرك إما بين شركة الاستخراج والتكرير التابعة لنفس الشركة، أو بين شركات الاستخراج والتكرير التابعة لنفس المجموعة الاحتكارية.

بعد قرار أيزنهاور، خفضت الشركات السعر المعلن من أجل تخفيض مدفوعات

94 Mitchell, T. 2011. Carbon Democracy, Political Power in The Age of Oil. Chapter,5. Fuel economy. P, 109 - 142.

95 IBID.

محمد محمود عفيفي، 1962. أضواء على مؤتمر البترول العربي الرابع. مجلة البترول، العدد الأول والثاني، يناير وإبريل 1964.

الضرائب، وردًا على إنشاء أوبك، قامت بتثبيتته عند الحد المنخفض. وفي 1960 كانت الشركات تنتج بترول الشرق الأوسط بتكلفة 10 سنتات للبرميل بنسبة 20% عائد على رأس المال المستثمر لكل برميل، وبخلاف ذلك العائد، كانت تحقق ربحًا يساوي 68 سننًا على كل برميل عند بيعه.⁹⁷

سيطرت فترة باردة على المواجهة امتدت حتى إغلاق قناة السويس في 1967، لم تحقق فيها الدول المنتجة أي نجاح بسبب استمرار تراجع الطلب العالمي. وتراجعت قيمة عائداتها بسبب عدم مواكبة السعر المعلن للتضخم، وبقيت الأوضاع في صالح الشركات. ثم كان إغلاق قناة السويس بمثابة بداية واحدة من أهم المحطات في تاريخ صناعة النفط العربية.

لكن، بطبيعة الحال لم يخدم ارتفاع الأسعار الناتج عن غلق القناة في البداية إلا دول غرب القناة، وعلى رأسها ليبيا، والبتروال الأمريكي والفرنزويلي، على حساب دول شرق القناة. فارتفعت صادرات ليبيا بحوالي 300 ألف برميل يوميًا. لتقفز من 80.9 مليون طن في 1967 إلى 121.9 مليون طن في 1968، بنسبة زيادة حوالي 50%. واستمرت في الارتفاع حتى وصلت إلى 155.9 مليون طن في عام 1970. كما ارتفع الإنتاج من 82.1 مليون طن عام 1967 إلى 156.2 مليون طن عام 1970.

على الجانب الآخر، اتجه جزء كبير من طلب أسواق أوروبا الغربية إلى الولايات المتحدة وفرنزويلا، فنتج عن هذا التحول في الطلب زيادة السعر المعلن في الولايات المتحدة بمقدار 7 سنتات للبرميل.⁹⁸ استطاعت ليبيا، التي كانت أكبر المستفيدين من إغلاق القناة، أن تظفر بمعدل ضريبة 55% من الشركات الأمريكية والإنجليزية المسيطرة على نفطها، عام 1970. وللمرة الأولى استخدمت الأداة التي برع الأمريكيون في استخدامها، فخفضت إنتاجها فورًا لتحافظ على مستوى الأسعار، فهبط إنتاجها إلى 129.9 مليون طن عام 1971، وصادراتها إلى 129.3 مليون طن في نفس العام.⁹⁹

بعد نجاح ليبيا، وبقيادة إيران، تحركت دول أوبك لمحاولة زيادة السعر المعلن وبالتالي نسبة الضريبة، ليس بهدف فرض معدل ربحية جديد، بل بهدف الرجوع إلى معدلات الربح الحقيقية قبل أزمة التضخم، غير مدركة أن السعر المعلن مجرد أداة تستخدمها الشركات للتحكم في مدفوعات الضرائب. وبعد مناقشات مع الحكومة الأمريكية، اتفقت الشركات مع أوبك في إبريل 1971 على زيادة السعر المعلن إلى أكثر من 3 دولارات. وباستبعاد أثر التضخم، بقيت عائدات الضرائب من تلك الأسعار أقل من متوسط الخمسينيات، وفي نفس الوقت كانت تباع منتجات

97 Mitchell, T. 2011. Carbon Democracy, Political Power in The Age of Oil. Chapter,6. sabotage. P, 144 - 172.

98 محمد حسن عبدربه، 1979. إغلاق قناة السويس عام 1967 وأثره على أسعار البترول العربي. مجلة البترول.

99 نفس المصدر السابق.

التكرير بأكثر من 13 دولاراً للبرميل يذهب 60% منها إلى الدول المستهلكة في شكل ضريبة، ما جعل استفادة الدول الأوروبية المستهلكة تعادل أربع أضعاف ما تحققه دول منظمة أوبك من هذا الاتفاق.¹⁰⁰

في عام 1972، بدأت المحطة الأخيرة في أعوام التقلبات العنيفة. فبعد سنوات من التضيق والمزاحمة، تشبه ما حدث في مصر قبل تأميم شركة آبار الزيوت، أمنت الحكومة العراقية صناعة النفط التي كانت تحت سيطرة الشركات الإنجليزية. وفي نفس العام، حذرت إيران شركات البترول من «تغيير جذري» (Timothy Mitchell, 2011) في اتفاقيات التسوية التي عقدت في 1954 بعد انتهاء صلاحيتها في 1979، وحذرت السعودية شركة «أرامكو» من مصير يشبه مصير شركات العراق، إن لم توافق على التفاوض على نقل تدريجي لملكية الصناعات البترولية. وبنهاية 1972 كانت الكويت وإيران قد بدأتا مفاوضات مشابهة للمفاوضات السعودية.¹⁰¹

وبنهاية عام 1972 تخطت الأسعار المحققة¹⁰² السعر المعلن. وفي العام التالي جاءت حرب أكتوبر لتمنح دول أوبك فرصتها الذهبية كي تُجهز على الشركات، وتحقق آمالها، وتؤكد علو يدها من الآن فصاعداً. فقررت أوبك في 16 أكتوبر 1973 رفع السعر بنسبة 70%، وجعل السعر المعلن مساوياً لنسبة 140% من السعر المحقق في السوق، وفي نفس الوقت استخدمت سياسية خفض الإنتاج للسيطرة.¹⁰³ ولم تقف الأسعار عند هذا الحد، بل استمرت في الارتفاع في أوائل عام 1974 «حيث كشفت محاولة إيران بيع بترولها في النصف الأول من العام بطريقة المزاد العلني عن مفاجأة، عندما وصل سعر الشراء إلى 17 دولاراً، بينما السعر المعلن كان 5 دولارات». قررت الدول المنتجة بعد تلك التطورات أن تضع لنفسها أسعاراً جديدة، وأخذت ليبيا زمام المبادرة فأعلنت رفع سعر بترولها من نحو 9 دولارات إلى 15.76 دولاراً للبرميل، بحيث يزيد عائد ليبيا من كل برميل ليصل إلى 10 دولارات، وعلى هذا النحو ارتفعت أسعار بترول بقية البلاد المنتجة». (محمد حسن عبدربه، 1979).

100 Mitchell, T. 2011. Carbon Democracy, Political Power in The Age of Oil. Chapter,6. sabotage. P, 144 - 172.

101 IBID.

102 السعر المحقق: هو متوسط أسعار السوق التي تتحقق بالفعل أثر عمليات البيع والشراء أما السعر المعلن فهو السعر الذي كانت تحده الشركات فيما بينها.

103 محمد حسن عبدربه، 1979. إغلاق قناة السويس عام 1967 وأثره على أسعار البترول العربي. مجلة البترول.

الشكل (2) (عيسوي، 1982) تطور مدفوعات شركات البترول للحكومات.

| Direct Payments by Petroleum Companies to Governments (millions of dollars) | | | | | | |
|--|------------|------------|--------------|----------------|--------------------|------------------|
| | 1913-47 | 1950 | 1961 | 1970 | 1975 | 1979 |
| Iran | 326 | 91 | 301 | 1,136 | 19,900 | 17,300 |
| Iraq | 115 | 19 | 266 | 521 | 7,600 | 22,200 |
| Kuwait | 1 | 12 | 964 | 895 | 7,900 | 17,300 |
| Saudi Arabia | 49 | 115 | 400 | 1,200 | 26,700 | 59,400 |
| Qatar | 1 | 1 | 53 | 122 | 1,700 | 3,600 |
| United Arab Emirates | — | — | — | (283) | 6,500 ^a | 13,000 |
| Others ^b | 14 | 2 | 13 | (100) | 1,180 | 2,800 |
| Total Middle East | 500 | 238 | 1,498 | 4,257 | 71,480 | 155,600 |
| Egypt | .. | 2 | .. | .. | 700 | 2,400 |
| Libya | — | — | 3 | 1,295 | 5,200 | 15,200 |
| Algeria | — | — | — | 325 | 3,400 | 8,800 |
| Total North Africa | .. | 2 | 3 | 1,620 | (9,500) | (27,000) |
| Grand total | 500 | 240 | 1,500 | (5,900) | (81,000) | (162,600) |

^a Bahrain and Oman (beginning 1967).

^b Includes Dubai and Sharjah.

Sources: Isaacs and Yeganeh 1982:129; Petroleum Economist; Exxon Background Series, Middle East Oil (September 1980).

«شل» و«بريتيش بيتروليام» مرة أخرى عكس التيار

مجددًا، وعلى عكس المسار الذي اتبعته الدولة في الخمسينيات والستينيات، الذي انتهى بتأميم «شل» و«بريتيش بيتروليام» (ب. ب.)، وجدت الشركتان طريقيهما إلى السوق المصرية. هذا ليس قاصرًا على الحالة المصرية، فالبلدان الأخرى أيضًا لم تقم بطرد الشركات وتأميم أصولها، إنما كانت هناك أنواع من التسويات اختلفت أشكالها ودرجاتها، لكنها في معظمها حققت شروط أفضل للبلدان في استغلال ثرواتها البترولية.

ولا يمكن فهم نمط علاقة الدولة مع شركات البترول البريطانية وغيرها في حقبة السبعينيات، دون النظر بتمعن في القانون رقم 140 لسنة 1974، الذي رخص لوزير البترول بالتعاقد مع المؤسسة المصرية العامة للبترول، وشركة «ديمنكس» الألمانية، و«شل» و«ب. ب.» البريطانيتين، بالبحث عن البترول واستغلاله في منطقة شمال بلاعيم البحرية بخليج السويس بصفتهم «مقاولين». على أن يؤسسوا معًا، في حالة النجاح والعثور على البترول بكميات تجارية، شركة باسم السويس للزيت (سوكو) تقوم فقط بدور الوكيل مع الحكومة.

يمكن الاطلاع على القانون لمزيد من التفاصيل حول العمالة، وشروط الاستيراد، والجمارك، والإعفاءات، وغيرها من الأحكام المهمة.¹⁰⁴ لكن من المفيد هنا الاستيراد

104 قانون رقم 140 لسنة 1974 بالتخصيص لوزير البترول في التعاقد مع مؤسسة البترول وشركات ديمنكس وشل و ب.ب. للبحث عن

البترول بمنطقة شمال بلاعيم البحرية بخليج السويس (شركة السويس للزيت - سوكو)

قليلاً في شرح أنماط الملكية وشروطها في هذا النوع من التعاقدات، قبل النظر بالتفصيل في اتفاقية السبعينيات مع «شل» و«ب.ب.»، وكيف تطورت هذه الأنماط والشروط في عملية تاريخية أثرت على الاتفاقات حول توزيع حصص خام البترول، ونسب الضرائب، والإتاوات، نتيجة لتحولات السياسة وصراعات السوق العالمي.

ما بعد الحرب العالمية الثانية، نشأت أنماط جديدة من الاتفاقيات البترولية. كانت تختلف من بلد إلى بلد فيما يتعلق بنسبة الإتاوة الحكومية، أو النصيب المخصص لاسترداد التكاليف، أو اقتسام الخام. وكانت كل منها تخضع لشروط متنوعة، منها طبيعة منطقة البحث المستحوذ عليها، ودرجة صعوبة البحث والتنقيب التي تحدد التكاليف، إلى جانب عدد آخر من التفاصيل الفنية.

وقد ظهر في تلك الفترة اتجاهان جديان في اتفاقيات البترول، هما: «المقاولة»، و«المشاركة». وكان لظهورهما أثر كبير على «استقرار» الصناعة بسبب انتشارهما في معظم الدول المنتجة للبترول مثل مصر، والجزائر، وإيران، والكويت، والعراق، وفنزويلا، وإندونيسيا. وقد عبرت الشركات الكبرى مراراً، من خلال نشراتها داخل الصحافة البترولية، عن غضبها من ظهور هذين الاتجاهين¹⁰⁵.

كان نمط التعاقد السائد، قبل ظهور هذين الاتجاهين، الذي نُفذت على أساسه كافة الاتفاقيات في دول الشرق الأوسط، وشمال إفريقيا، وفنزويلا، وإندونيسيا، تحت سيطرة «شل» و«إسو» و«موبيل» و«كالكس» و«ستاندارد أوف كاليفورنيا» و«جلف»، يقوم على قيام الدولة بمنح الشركة الأجنبية حق البحث عن البترول واستغلاله. فتتولى الشركة منفردة وضع خطة الكشف عن البترول وتنفيذها والإنفاق عليها. وعند الاكتشاف تضع خطة إعداد البترول المكتشف للاستغلال، وتتولى استغلاله فعلياً، وتنفق أموالها على ذلك، وتتصرف في الإنتاج، وفي نهاية العام تقدم حساباتها للدولة، مبينة مصروفاتها، ودخلها، ومن ذلك تحدد أرباحها، وتعطي للحكومة الضريبة حسب نص العقد.

بهذا النمط من استغلال الثروة، تمكنت الشركات من أن تنفرد بالصناعة كاملة، وأصبح باستطاعتها أن¹⁰⁶: 1- تقرر بمفردها الدخل من البترول والمنصرف فيه، وبالتالي من تحديد الأرباح التي تحصل منها الدولة المنتجة على نصيبها الضريبي؛ 2- تكون لها الحرية في رفع أو خفض معدلات الإنتاج بما يتفق مع مصالحها في المناطق الإنتاجية الأخرى؛ 3- تحتكر لنفسها الخبرة الفنية بإدارتها المنفردة

105 محمود أمين، يناير 1974. الاتجاهات الجديدة في اتفاقيات البترول وأثرها في اقتصاديات البترول العربي. مجلة الشرق الأوسط،

العدد ع 1 ص 75 - 90.

106 نفس المصدر السابق.

للمشاريع، ولا تعطي للجانب الوطني إلا بالقدر الذي تراه مناسباً. وخلال الظروف السياسية المتغيرة، والرخاء الاقتصادي أثناء، وبعد، الحرب العالمية الثانية، وبالأخص في صناعة البترول، وفي سياق تحرري عام، وقومي عربي بشكل خاص، أصبح مشروعاً في أعين الدول المنتجة أن تناطح الشركات وتزاحمها، من أجل تعظيم استفادتها المادية من استغلال ثرواتها البترولية، وأن يكون لها اليد العليا في إدارتها، وأن تُطور خبراتها الفنية في مجالات الكشف والإنتاج، أملاً في أن تُقصي الشركات من الصناعة في المستقبل.¹⁰⁷ وبهدف تحقيق ذلك، ظهر هذان الاتجاهان: «المشاركة» و«المقاولة».

ويُقصد بـ«المشاركة»، أن تتحمل الشركات تكاليف البحث حتى تحقيق اكتشاف تجاري، وفي حالة الفشل في تحقيقه تتحمل الشركة الخسارة وحدها، أما في حالة النجاح فيتحمل الطرفان معاً تكاليف التنمية، ويقتسمان الإنتاج بعد تحقيقه بحسب نسبة المشاركة، بالإضافة إلى حصول الدولة على الضريبة والإتاوة من الشركات. وبذلك تحصل الدولة على حقها الضريبي وحقها كمساهم، وتصبح جزءاً من الإدارة والتخطيط ومراقبة العمليات المالية. ظهر هذا التوجه في مصر وإيران معاً عام 1957. ظهر في مصر مع الدولية للزيت (تحالف من شركات بلجيكية إيطالية أمريكية صغيرة نسبياً)، وظهر في إيران مع «بان أمريكان»، و«إيني» الإيطالية الصغيرتين نسبياً أيضاً في ذلك الوقت. أهمية هذه الاتفاقيات أن مصر حاولت من خلالها الدخول إلى تكنولوجيا البحث والاستكشاف لكسر احتكار الشركات لتلك الخبرات الفنية. لكن ظل عمالقة الصناعة يرفضون الاشتراك في هذا النوع من الاتفاقيات، وأقصى ما سمحوا به للدول المنتجة هو الاشتراك في استغلال البترول بنسب تتراوح بين 10% إلى 20%، وبدون أي وجه من أوجه المشاركة في عمليات البحث والإدارة والتنمية والإنتاج. واستمر عقد اتفاقيات بالمشاركة بفضل ظهور شركات جديدة في الدول الأوروبية المستهلكة، أقدمت على التعاون مع الدول المنتجة، على الرغم من محاربة الشركات الكبرى لها، مثل شركة «إيني» الإيطالية التي تأسست عام 1953،¹⁰⁸ و«إيراب» الفرنسية وغيرها، وعدد من الشركات الأمريكية المستقلة مثل «فيليبس» و«بان أمريكان».

عاد مبدأ المشاركة للظهور مجدداً في مصر عامي 1963 و1964 مع «بان أمريكان» و«فيليبس» والدولية للزيت، ولاحقاً في إيران عام 1965 بخمس اتفاقيات مع 17

107 استطاعت العراق في الفترة بين 1961 - 1985 أن تحصل على 33.3% من شل وإسو وموبيل والفرنسية للبترول الذين امتلكوا

شركة نفط العراق (محمود أمين، 1974)

108 موقع شركة إيني الإيطالية

شركة من جنسيات مختلفة، وبعدها الجزائر، والسعودية، والكويت، مع شركات فرنسية وإسبانية عام 1967¹⁰⁹.

أما نمط «المقاولة»، الذي كان أول ظهوره في المكسيك عام 1948، ثم في الأرجنتين، وأخذت به إندونيسيا في أوائل الستينيات، وعدد آخر من الدول لاحقًا، فيُقصد به السماح للدول بزيادة نصيبها من الإنتاج بنسب متفاوتة اقتربت في بعض الأحيان من النصف. وتفاوتت العقود أيضًا من حيث الامتيازات التي توفرها للمستثمر وللدولة، لكن اتفقت جميعها على أن: (1) البترول المنتج يعتبر ملكًا للمؤسسة الوطنية، وأن ليس للمقاول الأجنبي أي حق قانوني في المورد البترولي، وإن كان له الحق في الحصول على نسبة من الإنتاج أو الربح طوال فترة العقد؛ (2) (الشرط الأهم) أن ينفرد المقاول الأجنبي بالعمل نيابة عن المؤسسة الوطنية، ويحصل على التسهيلات اللازمة لتنفيذ عمله، ويقر أيضًا بتحمل المخاطر المالية وحده.

كان نمط «المقاولة» هو الشكل الأفضل بالنسبة للشركات الكبرى، بعدما صارت مضطرة إلى التخلي عن امتيازاتها التقليدية منذ نشأة الصناعة. فقد ضمن لها الاحتفاظ باحتكارها للخبرات الفنية والإدارية والتجارية، ومنع القطاعات الوطنية من اكتسابها. هكذا مثلاً أبدت «آبار الزيوت» الإنجليزية في مصر، وهي تحت الحراسة عام 1961، استعدادها للعمل في الصحراء الغربية بعقد «مقاولة» ورفضت عقد «المشاركة»¹¹⁰. وعمومًا لم تقاطع الشركات الكبرى عقود المقاولة، ووقعت عددًا كبيرًا منها مع الدول التي رأت أن امتلاكها القانوني للبترول أهم من اكتسابها للخبرات الفنية، ومن انفراد الجانب الأجنبي بالعمل.

ورغم تحول نظام يوليو في مصر من متلقٍ للمساعدات الأمريكية في الخمسينيات، إلى أكبر متلقٍ للمساعدات من الاتحاد السوفيتي في الستينيات،¹¹¹ إلا أنه لم يملك، على ما يبدو، تصورًا واضحًا وجاهزًا لكل الملفات الاقتصادية والسياسية قبل تنفيذ هذا التحول. ربما لأن الواقع فرض عليه، على غرار الأنظمة الجديدة الصاعدة، مسارات تختلف عن تصوراتها. لكن عمومًا كانت سياساته، فيما يخص البترول، تبدو منظمة ومنطقية إلى حد كبير، رغم أن بعضها جاء كرد فعل على الأزمات المشار إليها. ويكشف رفض النظام لعرض عبود بمشاركة الدولة في صناعة التكرير عام 1953، عن رغبة فعلية في القطيعة مع التحالفات السابقة. بينما قام في فبراير من نفس العام بتعديل قانون 48، ليسمح للشركات الأجنبية بالاستثمار في البترول.

109 نفس المصدر السابق.

110 نفس المصدر السابق.

111 Beblawi, Hazem. 1987. The rentier state in the arab world. Arab studies quarterly, vol.9, no.4, fall 1987. 111

وقد حقق له التعاون مع الشركات الصغيرة بعقود «المشاركة»، في الاستخراج والتكرير، فرصة لدخول الدولة في هذه الصناعة واكتساب خبراتها، وهو الهدف الأهم في ذلك الوقت، ما منحه الفرصة للضغط على «آبار الزيوت» حتى تقبل هي الأخرى بعقود «المشاركة».

إلا أن فشل الشركات الصغيرة في تحقيق اكتشافات بترولية ناجحة في البداية، أخرج محاولات النظام في فرض معادلته الجديدة، التي لم يتحقق لها النجاح في جولة 1954. ثم جاءت جولة أخرى بعد عدوان 1956، وما حدث في مطلع الستينيات من تقلبات في السوق العالمي، ساعدت النظام على فرض التأميم في مواجهة «آبار الزيوت»، التي أصرت على رفض «المشاركة»، ومكنته في نفس الوقت من مواصلة التعاون مع الشركات الصغيرة، التي نجحت هذه المرة في تحقيق اكتشافات بترولية. وبالعودة إلى اتفاقية السبعينيات مع «شل» و«ب. ب.» التي سمحت لهما بالنشاط في مصر مرة أخرى عام 1974 بصفتها «مقاولين»، سجد نص الحكم (أ) من المادة الثالثة، الخاص بالحقوق والمدة: «أن تمتلك الحكومة وتستحق على نحو ما هو منصوص عليه فيما بعد، إتاوة نقدًا أو عينًا بنسبة (7.5%) من مجموعة كمية البترول المنتج والمحتفظ به من المنطقة أثناء فترة التنمية بما في ذلك مدة التجديد، وتحمل المؤسسة (المؤسسة المصرية العامة للبترول) هذه الإتاوة وتدفعها ولا يلتزم بها المقاول (ديمنكس وشل وب. ب.) ولا يترتب على دفع المؤسسة للإتاوات اعتبار ذلك دخلاً يُنسب إلى المقاول». ويظهر بوضوح من هذا النص أن نسبة الإتاوة، التي تلتزم الشركات بدفعها للدولة، أصبحت أقل كثيرًا مما كانت عليه قبل عام 1952، حيث كانت تقدر ساعتها ما بين 15% إلى 25%.

أما الحكم (و) من نفس المادة، فينص في نقطته الثالثة على أن: «تتحمل المؤسسة ضرائب الدخل المستحقة في ج.م.ع على كل عضو من المجموعة (ديمنكس وشل وب. ب.) وتدفعها وتسدها نيابة عن كل عضو من أعضاء المجموعة من المبالغ التي تحصل عليها المؤسسة نتيجة البيع أو التصرف في حصتها من الزيت الخام». ذلك بالطبع وفقًا لمعدل الضرائب على الدخل والأرباح.

وتبين أحكام المادة السابعة طريقة استرداد التكاليف والمصروفات واقتسام الإنتاج. حيث ينص القانون في البداية على أن تتحمل المجموعة / «المقاول» تكاليف البحث، والاستكشاف، وحفر الآبار، وغيرها من أعمال الاستكشاف والتنمية، من أجل حماية رأس المال الحكومي، على أن تسترد المجموعة كافة التكاليف والمصروفات بالشكل التالي المبين في المادة السابعة:

أ- الزيت المخصص لاسترداد التكاليف: تسترد المجموعة كافة التكاليف والمصروفات

بجميع عمليات البحث والتنمية والعمليات المتعلقة بها بموجب هذه الاتفاقية في حدود 40% سنويًا من كل الزيت الخام المنتج والمحتفظ به، ويفصل القانون لاحقًا استندراغًا لهذا الحكم تفصيلًا لكافة التكاليف.

ب- اقتسام الإنتاج: الـ60% المتبقية من الزيت تأخذها وتصرف فيها كل من المؤسسة والمجموعة بنسبة 82.5% للمؤسسة، و17.5% للمجموعة. وأخيرًا، تنص المادة الثامنة على أن تصبح المؤسسة مالكة لكافة الأصول الثابتة والمنقولة التي حصلت عليها وتمتلكها المجموعة لأغراض العمليات التي تقوم بها هي أو شركة السويس للزيت.

اتفاقية السبعينيات هذه مع «شل» و«ب.ب.» التي استعرضنا بعض بنودها في السطور السابقة، لم تكن الوحيدة، فقد وقعت الحكومة المصرية مع شركات أجنبية عديدة اتفاقات للتنقيب عن البترول خلال السبعينيات، قبل وبعد الاتفاقية مع «شل» و«ب.ب.»، لكن تبقى الأخيرة هي الأهم. وسنجد آخر الفصل، ضمن المرفقات، تقريرًا إحصائيًا تفصيليًا عن تلك الفترة حتى أوائل الثمانينيات والتسعينيات.

استمر هيكل اتفاقيات الاستحواذ الذي طُبق عام 1974 سائدًا حتى الآن، دون تغييرات جذرية في شروطها العامة، سواء من حيث النسب الخاصة بتسديد التكاليف والمصروفات واقتسام الإنتاج، أو الإتاوة والضريبة والتزام الهيئة المصرية العامة للبترول بتسديد تلك الأموال إلى الحكومة عن شركات الاستخراج. غير أنه، بحسب صحفي يغطي القطاع، «يمكن أن تختلف النسب من اتفاقية إلى أخرى بحسب المنطقة على سبيل المثال، حيث إن البحث والتنمية أصعب في مناطق عن غيرها، والاتفاقيات مرنة بما يكفي لتتناسب مع المتغيرات».¹¹²

اتفاقية البرلس المهمة في 2005 على سبيل المثال، التي صدرت بالقانون رقم 12، بالترخيص لوزير البترول بالتعاقد مع الشركة المصرية القابضة للغازات الطبيعية وشركة «ب.ب. اكسبلوريشين» للبحث عن الغاز والزيت الخام في منطقة البرلس البحرية بالبحر المتوسط، استمرت فيها الشركة العامة بالالتزام بسداد ضريبة الدخل المستحقة عن المقاول. وتشمل ضريبة الدخل كافة أنواع الضرائب المستحقة في (ج.م.ع) بما في ذلك الضريبة على الدخل من رؤوس الأموال المنقولة، والضريبة على الأرباح، والضريبة على توزيعات أرباح الأسهم، وطبقت فيها نسبة إتاوة حكومية 10% من مجموع كمية البترول المنتج في حالة تحقيق اكتشاف تجاري، ونسبة 30% من البترول المنتج كنسبة «مخصصة لاسترداد التكاليف»، أما النسبة المتبقية

مكالمة تليفونية أجراها الباحث مع صحفي بتولي فضل عدم ذكر اسمه.

من الخام المنتج فيذهب منها 78% إلى الشركة القابضة، و22% إلى «ب.ب.» في أقل شريحة من الكمية المكتشفة¹¹³.

نظرة على الوضع الراهن في اتفاقيات استخراج البترول

في الوقت الحالي، تمارس كل الشركات العاملة في الاستخراج نشاطها داخل نفس الإطار العام لاتفاقيات الاستحواذ (Concession Agreements)، وهي اتفاقيات ذات طبيعة خاصة وتصدر بقانون من مجلس النواب، وتعطي امتيازات للشريك الأجنبي قد لا تكون موجودة في القانون المصري، تشمل اعفاءات من الجمارك والضرائب. وتظل مجموعة الامتيازات التي توضع في اتفاقية الاستحواذ ثابتة طوال مدة الاتفاقية، إلا إذا صدر قانون يُحسن من شروط الاتفاقية لصالح الشريك الأجنبي فيسري عليها. أما في حالة صدور قانون يتعارض مع ما تمنحه الاتفاقية من امتيازات، كأن يمنع الشريك الأجنبي، على سبيل المثال، من ممارسة أي نوع من أنواع الاستثمار بدون دفع ضرائب، فلا يسري ذلك على الاتفاقيات.

وفي حالة عدم تحقيق أي اكتشاف بترولي، يتحمل الشريك الأجنبي الخسارة كاملة. أما في حالة تحقيق اكتشاف، فيتم تقسيم الإنتاج بين الهيئة العامة للبترول، والشريك الأجنبي، من خلال اتفاقية التقسيم (Pro- duction sharing agreement) التي تختلف شروطها من حالة إلى أخرى، حسب نوع الموقع وعمق الحفر، وسواء برًا (onshore) أو بحرًا (Offshore)، حيث تحدد تلك العوامل تكلفة الحفر والتنمية. ويقوم الشريك الأجنبي بتقدير تكاليف الحفر والاستكشاف والتنمية (تنمية موقع الإنتاج) التي يتحملها منفردًا، ويسترددها بفوائدها عن طريق حصة من الإنتاج هي النسبة المخصصة لاسترداد التكاليف (Recovery expenses por-tion) وتشكل ما بين 25% إلى 40% مما لا يتخطى 40% من إجمالي الإنتاج لمدة ما بين 5 إلى 7 سنوات. وبعد انتهاء المدة المخصصة لاسترداد التكاليف، وحتى نهاية مدة الاتفاقية، التي قد تصل إلى 25 عامًا، يُقسم الإنتاج بين الهيئة العامة للبترول والشريك الأجنبي بنسب عادة ما تكون: 70% للهيئة، و30% للشريك الأجنبي. وتزيد نسبة الشريك أحيانًا بما لا يتعدى 50% في جميع الأحوال، أيًا كان نوع الموقع وتكلفة الحفر. وبعد انتهاء مدة تغطية التكاليف، من 5 إلى 7 سنوات، تنتقل ملكية كافة الأصول المستخدمة في العمليات إلى الهيئة العامة للبترول، ويتحول الطرف الأجنبي إلى مقدم للخدمة خلال بقية المدة (Operating Con- tractor/ service provider) يعمل بأجر (نصيبه في الإنتاج) مقابل الاستثمار في تطوير الحقول القائمة بالفعل حتى انتهاء مدة الاتفاقية. وعادة ما يتم تجديدها بعد انتهاء المدة كاملة لعدم قدرة الهيئة العامة للبترول على تحمل تكاليف تنمية المواقع.

وجود الشريك الأجنبي في النظام القائم أساسي وحاكم، لأنه يهيمن بمفرده على التكنولوجيا وقواعد البيانات، بسبب انفراده بأعمال البحث والاستكشاف على مدار سنوات طويلة. والمقصود هنا تكنولوجيا البحث (Sim- ulation and Data Interpretation) وليس تكنولوجيا الحفارات، فتكنولوجيا البحث هي صندوق الصناعة الأسود الذي لا تنقله الشركات الأجنبية إلى الطرف الوطن، وقد راكمت الشركات الكبرى خبرات في هذا المجال من خلال سنوات عملها الطويلة، وعمليات الاستكشاف المنتشرة في كل بقاع العالم. وبفضل هذا التاريخ الطويل، والخبرات في مواقع متعددة، أصبح لديها قاعدة بيانات ضخمة تجعلها قادرة على أن تتنبأ بسهولة، إذا ما كان في هذا الحقل، أو تحت هذه المياه، فرص حقيقية لاستخراج النفط أو الغاز، أم أنها مجرد أوهام. هذه المعرفة توفر خسائر التنقيب في أراضٍ خالية من الثروة البترولية، وبالتالي تقلل من مخاطر إهدار نفقات الاستكشاف الضخمة.

ورغم أن عمر الصناعة في مصر تخطى المئة عام، لا يزال الطرف الأجنبي يسيطر على هذه التكنولوجيا، وهو الوضع الذي حاولت اتفاقيات «المشاركة» أن تغيره، وتحقق معها قدر من النجاحات في الخمسينيات

113 القانون رقم 12 لسنة 2005 بالتخصيص لوزير البترول بالتعاقد مع الشركة المصرية القابضة للغازات الطبيعية وشركة (ب.باكسلوريشين) للبحث عن الغاز والزيوت الخام في منطقة البرلس البحرية بالبحر المتوسط.

والسيتينيات، عبر اكتشافات الشركة العامة للبترول، والشركة الشرقية للبترول، التي تأسست بتعاون مع رأس المال الأجنبي، وتضاعفت كل من الصادرات ومجموع إنتاج الخام المصري من العامة، والشرقية، والنصر، بين سنوات 1958 و1963 (انظر المرفقات). وخلال عقود من التراجع عن هذا الدور، بدأت في السبعينيات، وصاحبها اعتماد متزايد على عائدات البترول، وإهمال للقطاعات الإنتاجية الأخرى، أصبح الطرف الأجنبي فقط هو من يقوم وحده بالبحث العلمي. فإيرادات الهيئة من الـ70% نصيبها في الإنتاج تذهب جميعها إلى سد عجز الموازنة وشراء السلع الاستراتيجية، حتى أن الهيئة تلجأ إلى الاستدانة من البنوك المصرية، إذا أرادت شراء حصة الشريك الأجنبي لاستخدامها في السوق المحلي، وبالتالي لا تتوفر أية موارد للإنفاق على التطوير والبحث العلمي.

بالإضافة إلى أن احتكار التكنولوجيا يُكِّن الشريك الأجنبي من الأفراد بالعمليات الفنية والمالية، حتى لو أرادت الهيئة العامة ممارسة دور التدقيق المالي (Auditing) عن طريق «إدارة الرقابة على الشركات الأجنبية»، التي أسست بغرض مراجعة كل التصرفات المالية والإدارية للشركاء الأجانب. فممارسة دور التدقيق يستدعي مؤشرات للقياس (Benchmarking)، ولن تستطيع الهيئة ممارسة ذلك الدور بدقة طالما لم يكن لها دور في العمليات (Operator) يَكُنُّها من تحديد مؤشرات قياس دقيقة.¹

الجدير بالذكر، أنه في الوقت الراهن تُعد شركات «ب. ب.» (British petroleum) وأباتشي (Apache) وإيني (Eni) أكبر اللاعبين الحاليين في عمليات الاستخراج في مصر،² بنسب 30%، و35%، و13%، من السوق المصري على التوالي.

وتمثل الاتفاقيات التالية لحقبة الانفتاح ارتداداً في العلاقة بين الدولة وشركات الاستخراج، فالأخيرة أصبح لها اليد العليا. سيتضح ذلك بمقارنة نمط الاتفاقيات السائدة منذ 1974 باتفاقية دخول شركة «بان أمريكان» إلى السوق المصرية في 21 مارس 1964، قبل تأميم «آبار الزيوت» بثلاثة أيام فقط.

فالقانون رقم 58 لسنة 1964 الذي رخص لوزير البترول بالتعاقد مع شركة «بان أمريكان» للبترول والمؤسسة المصرية العامة للبترول، في شأن البحث عن البترول واستغلاله بمياه خليج السويس، نص في الفقرة (ج) من المادة الخامسة على أنه: «من المفهوم والمتفق عليه -بصرف النظر عن أي تعبير مخالف تضمنته هذه الاتفاقية- أن بان أمريكان وحدها هي التي تدفع جميع التكاليف والمصروفات اللازمة لعمليات البحث التي تجري في نطاق الامتياز»، وهذا البند هو نفسه الموجود في الاتفاقيات اللاحقة، بعد الانفتاح. لكن يأتي الاختلاف الرئيسي في هذه النقطة في الفقرة (د) من نفس المادة، التي تنص على أنه: «فيما بعد تاريخ الكشف التجاري يتعين على المؤسسة و«بان أمريكان» أن تتحمل وتدفع كل واحدة منهما 50% من جميع المصروفات والتكاليف التي تنفق وتدفع في عمليات التنمية والإنتاج ومواصلة عمليات البحث وغير ذلك»، إلى آخر الفقرة.

وتشير الفقرة الرابعة إلى أن نطاق البحث نفسه مقسم إلى 50-50 بين المؤسسة العامة و«بان أمريكان»، كما يُقسم الإنتاج من الخام بنسبة 50-50 أيضاً، وبحيث لا تتجاوز أي منهما الأخرى (المادة الرابعة عشر). أما المادة السادسة عشر فتشير إلى

أن الإتاوة نسبتها 20% تُدفع إلى الحكومة، وتُقسم أيضًا بين المؤسسة العامة وبن أميركان، والضريبة 50% عن صافي أرباح المؤسسة، و50% عن صافي أرباح بن أميركان، تدفعها إلى الحكومة كل شركة على حدة. وحتى ملكية الأصول، فتشير المادة الثانية والعشرون إلى اقتسامها أيضًا بالتساوي¹¹⁴.

توضح النقاط السابقة، بالمقارنة مع اتفاقية 1974، أن الدولة في اتفاقية 1964 كان لها اليد العليا في التحكم في الثروة البترولية، كما أنها تمنح في ذات الوقت مزايا مهمة للشركات، ويظهر ذلك أيضًا في بنود أخرى عديدة من الاتفاقية. فمثلًا كان لشركة بن أميركان، بعد أن تحصل على 50% نسبتها من الإنتاج، أن تتصرف فيها بحرية كاملة، ولا يحق للحكومة، طبقًا للمادة السابعة عشر، إلا أن تشتري ما لا يتخطى 20% من حصة الشركة، ويحق للشركة أن ترفض هذا الإجراء، طالما كانت الحكومة تحصل على إتاوتها ومستحقاتها المالية وحصة المؤسسة كاملة في مواعيدها¹¹⁵.

ذلك الارتداد الخطير المتمثل في الاعتماد على نمط «المقاولة» في عقد الاتفاقيات البترولية بدءًا من السبعينيات، وانسحاب الدولة من أنشطة البحث والاستكشاف، والاكتفاء بالمشاركة في أنشطة التنمية والخدمات البترولية والتكرير، سيدفع بسببه المجتمع المصري ثمنًا باهظًا بعد أكثر من أربعين عامًا، تحديدًا عام 2013، بعد سنوات «ازدهار بترولية» في الثمانينيات والتسعينيات، وتراجع نسبي في بداية الألفينيات.

لكن يجب التنويه هنا إلى أن الدولة سعت عام 2004 إلى زيادة دورها في مجال الاستكشاف عبر إنشاء «ثروة البترول»، لتنضم إلى الشركة العامة للبترول التي تملكها الهيئة العامة بنسبة 100%، وتعمل في 28 حقلًا، بإجمالي مساحة 17719 كيلو مترًا مربعًا.¹¹⁶

وبنهاية 2007، كان لدى الشركة ثروة خمس استحقاقات للبحث تملكهم حتى الآن في الصحراء الغربية، وآخر في البحر المتوسط، بإجمالي 17,138 كيلو مترًا مربعًا. وتنقسم ملكية الشركة بين مؤسسات مختلفة في الدولة موزعة كالآتي: الشركة المصرية العامة للبترول (20%)؛ وإيجي جاس (20%)؛ وشركة جنوب الوادي (5%)؛ وشركة خدمات البترول البحرية، المملوكة لشركات بترولية حكومية مختلفة (5%)؛ وصندوق

114 القانون رقم 58 لسنة 1964 بالتخصيص لوزير البترول في التعاقد مع شركة بن أميركان للبترول والمؤسسة المصرية العامة للبترول

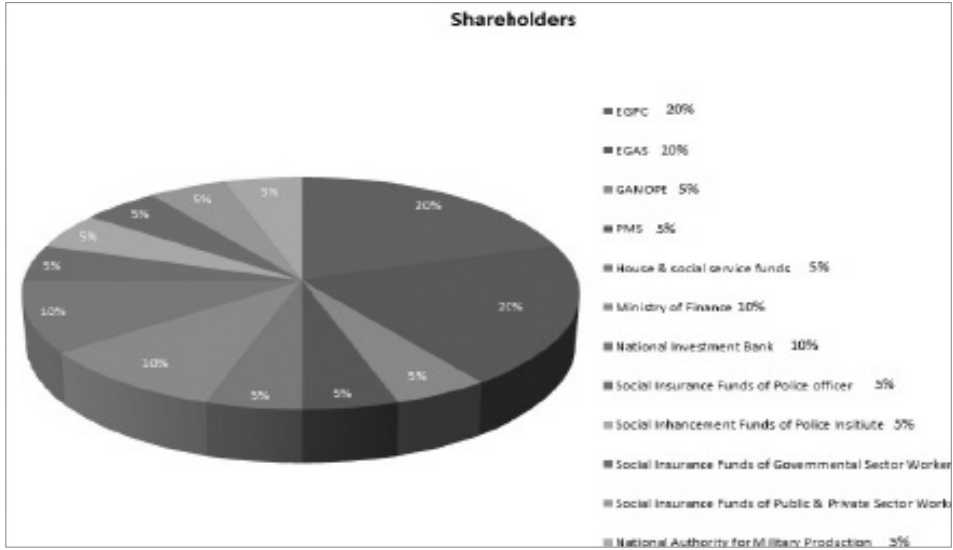
في شأن البحث عن البترول واستغلاله بمياه خليج السويس

115 نفس المصدر السابق.

116 موقع الشركة العامة للبترول.

الإسكان والخدمات الاجتماعية للعاملين بقطاع البترول (5%)؛ ووزارة المالية (10%)؛
وبنك الاستثمار القومي (10%)؛ وصندوق الضمان الاجتماعي بوزارة الداخلية (5%)؛
وصندوق تكافل العاملين بالداخلية (5%)؛ وصندوق الضمان الاجتماعي للعاملين
بالدولة (5%)؛ وصندوق الضمان الاجتماعي لعمال القطاع العام والخاص (5%)؛
والهيئة القومية للإنتاج الحربي (5%).¹¹⁷

الشكل (3)، توزيع ملكية ثروة البترول من موقع الشركة.



عقد اجتماعي جديد

بعد أقل من عقدين من إعادة ترتيب مواقع وأدوات السيطرة، انتهت عملية إعادة تنظيم ما بعد الحرب العالمية الثانية، بصعود الدول النفطية العربية سياسياً واقتصادياً. ذلك بفضل نمو دور الدول في صناعة البترول ونصيبها في الأرباح، وبفضل الزيادة الكبيرة في الأسعار التي أعقبت ذلك في منتصف السبعينيات. ونشأ ما يسمى بالدول الريعية والدول شبه الريعية في الشرق الأوسط. وساهمت ثروة عائدات البترول، سواء خارج مصر أو داخلها، في إعادة تشكيل اقتصادها المحلي.

ورغم محدودية الاحتياطي المصري من البترول، إلا أن الريع النفطي لعب دوراً جوهرياً في اقتصاد البلاد مع هجرة العمالة المصرية بشكل كثيف إلى الخليج، لتصبح تحويلات العاملين بالخارج هي أكبر مصدر للعملة الصعبة للاقتصاد المصري

الموقع الرسمي لشركة ثروة البترول، معلومات حول الشركة وملكيتهها. <http://www.tharwa.com.eg>

في منتصف الثمانينيات. وبجانب إيرادات البترول، وقناة السويس، والسياحة، والمساعدات الخارجية، أصبحت تحويلات العاملين بالخارج الريعة تشكل 45% من الناتج المحلي الإجمالي في مصر.¹¹⁸ وأصبح بذلك الاقتصاد المصري أكثر هشاشة وتأثرًا بسوق البترول العالمية، وتراجعت فيه كثير من القطاعات الإنتاجية لتتزايد اعتماديته على الواردات.

لم تكن مصر أبدًا من أكبر المنتجين أو المصدرين بسبب قلة الاحتياطي المسجل، رغم كونها أول دولة تسجل اكتشافات نفطية في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، بما في ذلك إيران. حيث سجل الاحتياطي المثبت 3.3 مليار برميل في نهاية 2017، ما يعادل 0.2% من الاحتياطي العالمي، نزولاً من 4.5 مليار و0.3% من الاحتياطي العالمي في نهاية 2010.¹¹⁹

وخلال التسعينيات، عاشت مصر أزهى عصورها البترولية، فوصل الإنتاج في عام 1995 إلى 924 ألف برميل يوميًا، وهو معدل لم يحققه سوق البترول المصري مرة أخرى حتى اليوم. وسجل عام 2000 متوسط 781 ألف برميل، واستمر عند معدلات متقاربة خلال سنوات الألفينيات، وإلى ما أقل من 700 ألف في بعض السنوات. وسجل عام 2009 730 ألف برميل يوميًا، ثم عاد إلى الانخفاض حتى وصل إلى متوسط 660 ألف برميل يوميًا عام 2017.

أهم ما ميز التسعينيات هو الفرق الكبير بين معدلات الإنتاج والاستهلاك لصالح الأولى. حيث سجل معدل الاستهلاك عام 1995 على سبيل المثال 474 ألف برميل يوميًا، أي حوالي نصف معدل الإنتاج تقريبًا.¹²⁰ أما الوقت الراهن، فقد وصل معدل الاستهلاك إلى 816 ألف برميل يوميًا عام 2017، أي ما يزيد كثيرًا عن الإنتاج. وبالنسبة لإنتاج الغاز المصري، فقد ارتفع من 11 مليار متر مكعب عام 1995 إلى 18 مليار عام 2000، ما يعادل 0.9% من إجمالي الإنتاج العالمي، ثم إلى 61.3 مليار متر مكعب عام 2010، ما يعادل 1.9% من الإجمالي العالمي. وطبقًا لآخر تقرير عن عام 2017، انخفض إنتاج الغاز إلى 49 مليار متر مكعب، ما يعادل 1.3% من الإنتاج العالمي، ومن المتوقع أن يعود إلى الارتفاع مجددًا بعد الاكتشافات الأخيرة في البحر المتوسط.¹²¹

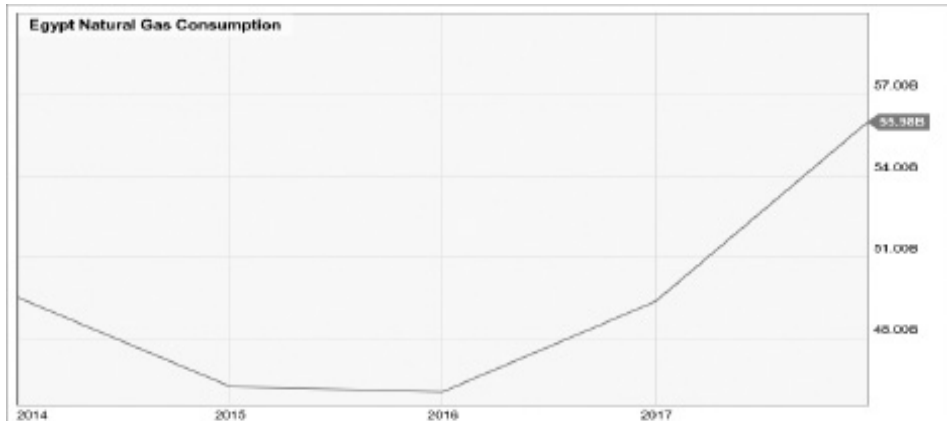
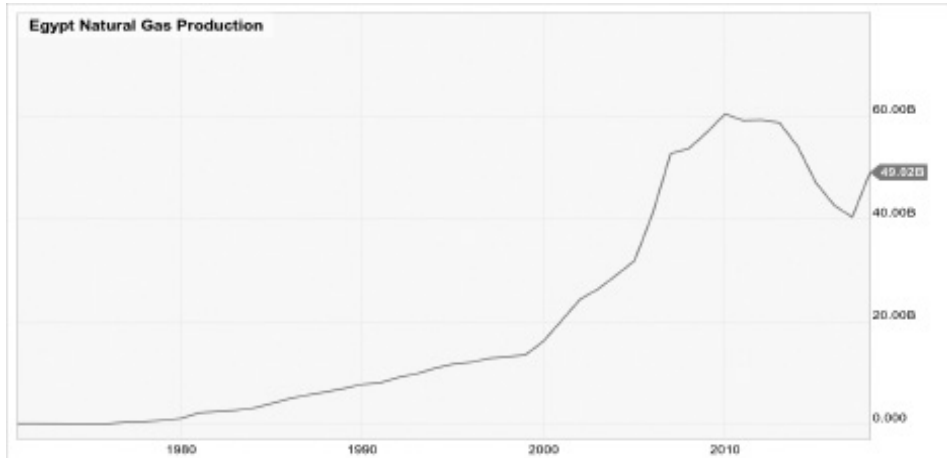
118 Beblawi, Hazem. 1987. The rentier state in the arab world. Arab studies quarterly, vol.9, no.4, fall 1987. Pp.383 - 398.

119 BP Statistical reviews of world energy of the years 2002, 2011 and 2018.

120 BP Statistical reviews of world energy of the years 2002, 2011 and 2018.

121 IBID

الشكلان (4) و(5)، إنتاج واستهلاك مصر من الغاز الطبيعي حتى عام 2017. مليار متر مكعب



ورغم نصيب مصر المنخفض سواء في الإنتاج، أو الاحتياطي العالمي، إلا أن الإنتاج البترولي كان يمثل نحو 30% من إجمالي صادراتها خلال عامي 2016/2017، وما يقارب 75% من صافي الاستثمار الخارجي المباشر عام 2017،¹²² الأمر الذي جعل الاقتصاد المصري عرضة للتأثر بأزمات سوق البترول العالمية.¹²³

هذه المعطيات ساهمت في صناعة أزمة 2013. فقد تراكمت في هذا العام مديونيات الهيئة العامة للبترول لشركات الاستخراج، ووصلت إلى 6 مليار دولار. وساهم تراكم المديونية في تشييط الشركات عن التوسع في نشاطها.¹²⁴ هذا بجانب

122 محمد جاد، فبراير 2015. أصوات مصرية. مستثمرو قطاع البترول في مصر متفائلون لكنهم ينتظرون مزيداً من الامتيازات الحكومية. <http://www.aswatmasriya.com/news/details/36880>

123 النشرة الإحصائية الشهرية، مارس 2018. البنك المركزي المصري.

124 مقابلة مع وزير البترول الأسبق أسامة كمال - يولييه 2013.

اعتراضها من قبل على التثبيت الطويل لأسعار شراء الغاز، وهي السياسة التي أسس لها حسني مبارك خلال حكمه.

كما أن تردد صانعي القرار في الفترات الانتقالية بعد الثورة، ساهم، إلى جانب أزمة المديونيات، في عدم توقيع اتفاقيات بحث منذ بداية 2011 حتى منتصف 2013، وتثبت الجريدة الرسمية ذلك التوقف. كما ساهم أيضاً انخفاض أسعار البترول العالمية لمستويات قياسية منذ نهاية 2014، في تقليل الشركات لاستثماراتها.¹²⁵ وقد تُعد إدارة تلك الأزمة، وما انتهت إليه، مثلاً صارخاً على دور قطاع البترول، وفي القلب منه الشركات العالمية، في المساهمة في تشكيل مسارات سياسية واقتصادية واجتماعية جديدة كلياً على مصر. وبالقطع لم تكن أزمة قطاع البترول عام 2013 هي الفاعل الوحيد في تشكيل التطورات السياسية التي بدأت في ذلك العام، لكنها بالتأكيد كانت فاعل رئيسي في هذا التطور، إلى جانب عوامل كثيرة أخرى لعبت أدوراً هامة في ذلك الوقت.

ربطت شركات الاستخراج عودتها إلى العمل بشكل طبيعي، بسداد المستحقات وإعادة تسعير الغاز، كما قال أحد المحللين في مناقشات بين ممثلي كبرى شركات البترول العاملة في مصر خلال مؤتمر عام 2015 غطته «أصوات مصرية».¹²⁶ وقد تأثر قطاع الكهرباء الذي يعتمد بشكل أساسي على الغاز الطبيعي بهذا التوقف.¹²⁷ وكانت أزمة انقطاع الكهرباء، وأزمة نقص المواد البترولية، سببين أساسيين من أسباب تأجيل احتجاجات يونيو 2013.

وقد لعب الجانب الخليجي، بعد 30 يونيو، دوراً أساسياً في تسوية الأزمة بالتدخل لتخفيض المديونية.¹²⁸ ودفع على ما يبدو 2 مليار دولار أو أكثر من قيمة المستحقات، بشرط إعادة النظر إلى سعر شراء الغاز المستقر منذ نحو 20 عاماً، وتطبيق برنامج رفع الدعم العمومي عن الطاقة.¹²⁹

ساهمت أزمة الدولة مع شركات الاستخراج، إلى جانب عوامل أخرى، في جعل لجوء مصر للاقتراض من صندوق النقد وتطبيق حزمة السياسات التقشفية، وأهمها بالتأكيد رفع الدعم الكامل عن الطاقة، «مساراً حتمياً». حيث يقول بنك الاستثمار بلتون في تقرير له إن مصر لجأت إلى هذا المسار بعد أن: «استنفذت كل الوسائل

125 محمد جاد، فبراير 2015. مستثمرو قطاع البترول في مصر متفائلون لكنهم ينتظرون مزيداً من الامتيازات الحكومية. أصوات مصرية. <http://www.aswatmasriya.com/news/details/36880>

126 نفس المصدر السابق.

127 نفس المصدر السابق.

128 نفس المصدر السابق.

129 دينا عزت، نوفمبر 2013. موقع جريدة الشروق. الإمارات تموّل خطة للنهوض بالاقتصاد المصري.

8d10-df1da710125-http://www.shorouknews.com/news/view.aspx?cdate=17112013&id=d1d40a9d-def6-4b06

المتاحة لديها لتدبير التمويل من المصادر غير المستدامة التي كانت تعتمد عليها في الفترة الأخيرة، مثل الشركاء الخليجين، أو عن طريق تأخير سداد مستحقات الشركاء الأجانب في استخراج النفط، والذي تسبب في تراكم المشكلات المالية على مصر، وأثر سلبيًا على النشاط البترولي».¹³⁰

الدعم الخليجي السخي الذي وصل إلى 18 مليار دولار في أول عام مالي فقط منذ 1 يولييه 2013 إلى نهاية يونيو 2014،¹³¹ والذي ساهم جزئيًا في تخفيف أزمة نقص الطاقة وتهدة سخط المواطنين، لم يكن بالتأكيد بدون مقابل. حيث يذكر تقرير نشرته جريدة «الشروق» في نوفمبر 2013، أن مصادر اقتصادية وسياسية مصرية وأجنبية قد أشارت إلى وجود «محددات تجري بين القاهرة وأبو ظبي حول تغيير طبيعة الدعم الاقتصادي الذي تقدمه الإمارات لمصر، من أجل تعظيم الاستفادة من هذه المساعدات وتحقيق نمو مستدام للاقتصاد المصري يخرج البلاد من دائرة الاعتماد على المساعدات الخارجية». فضلاً عن ذلك، فقد تم تحويل تلك «المحددات» إلى تدخل فعلي في رسم السياسة الاقتصادية الجديدة، حيث يضيف التقرير نقلًا عن أحد المصادر أن «الإمارات كلفت ماكنزي وبوز الآن، وهما اثنتان من أهم شركات الاستثمار والاستشارات الاقتصادية في العالم، بالعمل مع الحكومة المصرية لصياغة مشروع الإصلاح الاقتصادي في ضوء هذه المحددات، لتقوم الحكومة المنتخبة القادمة بالبدء في تنفيذه ربيع العام المقبل».¹³²

من الواضح أن الدعم القوي، سواء على المستوى الاقتصادي والسياسي العام، أو تحديداً في ملف البترول، كان بهدف إرساء قواعد نظام «قوي» قادر على إنهاء «عدم استقرار المنظومة التشريعية منذ الثورة»، الذي كان يعطل اتفاقات الدولة مع شركات البترول،¹³³ وقادر، وهذا هو الأهم، على إتمام تحرير أسعار الطاقة الذي تأخر تنفيذه منذ منتصف سبعينيات القرن الماضي، نتيجة الخوف من تكرار الاحتجاجات الشعبية الواسعة من إلغاء سياسات دعم عمومية، وبالأخص على المواد البترولية، بالإضافة إلى تحريك أسعار الغاز التي ظلت ثابتة لسنوات طويلة. وقد عادت الاستثمارات البترولية إلى التدفق بغزارة في النصف الثاني من 2013 لأول مرة منذ يناير 2011. وفي 2015 بدأ الإعلان عن سلسلة من تعديلات سعر

130 محمد جاد، فبراير 2017. سنوات الغلاء والنمو كما يتصورها «بلتون». جريدة المال.

131 محمد جاد، يولييه 2014. تحضير روح الجنرال مارشال. مدى مصر. 01/07/https://www.madamar.com/ar/2014

u/opinion/تحضير-روح-الجنرال-مارشال/

132 دينا عزت، نوفمبر 2013. موقع جريدة الشروق. الإمارات تموّل خطة للنهوض بالاقتصاد المصري.

8d10-df1da710125-http://www.shorouknews.com/news/view.aspx?cdate=17112013&id=d1d40a9d-de6a-4b06

133 نفس المصدر السابق

الغاز في الاتفاقيات مع كل الشركاء الأجانب بحسب الاتفاقيات،¹³⁴ ووصل السعر الجديد، بحسب ما هو معلن في يولييه 2015، مع شركتي «إيني» و«إديسون»، على سبيل المثال، إلى 5.88 دولارًا لكل مليون وحدة حرارية صعودًا من 2.65 دولارًا، الذي كان سعر ثابتًا لسنوات طويلة تحت حكم مبارك¹³⁵.

هكذا ساهم قطاع البترول والشركات الكبرى بقوة في تشكيل مسارات ما بعد 30 يونيو الحاسمة. وهكذا ساهموا في كتابة عقد اجتماعي جديد كليًا في مصر يقوم على أدوار مختلفة جذريًا للدولة وللقطاع الخاص، بعد عقود طويلة من برامج دعم واسعة للدولة واستثمار حكومي.

لاحقًا في نوفمبر 2016، بدأت الحكومة المصرية في تطبيق إجراءات تقشفية عنيفة ومتابعة بالاتفاق مع صندوق النقد الدولي. وكان التخلص من الدعم العمومي على الطاقة بكل أشكالها، هو الشرط الأهم من برنامج التقشف، إلى جانب تحرير سعر الصرف، حتى أن تنفيذهما بدأ قبل أيام قليلة من توقيع اتفاق القرض كشرطين أساسيين للتوقيع.¹³⁶ ورغم أن استمرار الدعم العمومي للطاقة كان يحتاج بالتأكيد لإعادة هيكلة، إلا أن النمط الذي انتهجته الدولة لرفعه وقتها، صاحبه كلفة اجتماعية عنيفة أيضًا تضررت منها الفئات الأكثر فقرًا. والمؤكد أن هذا الثمن، الذي تحملت أعباءه شرائح كبيرة من المجتمع المصري، هو نتيجة لتنازل الدولة، منذ عام 1974، عن المساهمة في النشاط الاستكشافي، باستثناء نشاط شركتي «ثروة البترول» و«العامة للبترول». إلا أن نشاط هاتين الشركتين محدود نسبيًا، ولم يكن يقدر وحده على تحقيق توازن في الإنتاج وقت الأزمة، ما أضعف من القدرة التفاوضية للدولة مع الشركات الأجنبية.

رغم، ومن يعلم، لو كانت الدولة أكثر قدرة على السيطرة على التكنولوجيا الخاصة بالاستخراج، لساهم ذلك في تغيير المسار الذي جرت عليه الأمور. لكن من المهم التأكيد على أن الدولة لم تفقد اليد العليا في تلك الأزمة لأسباب تتعلق بقطاع البترول فقط، وإنما كانت هناك عوامل أخرى نتجت عن عقود من مراكمة الريع وإهمال القطاعات الإنتاجية، أدت إلى هشاشة الاقتصاد المصري ككل في مواجهة الأزمات البترولية سواء المحلية أو العالمية.

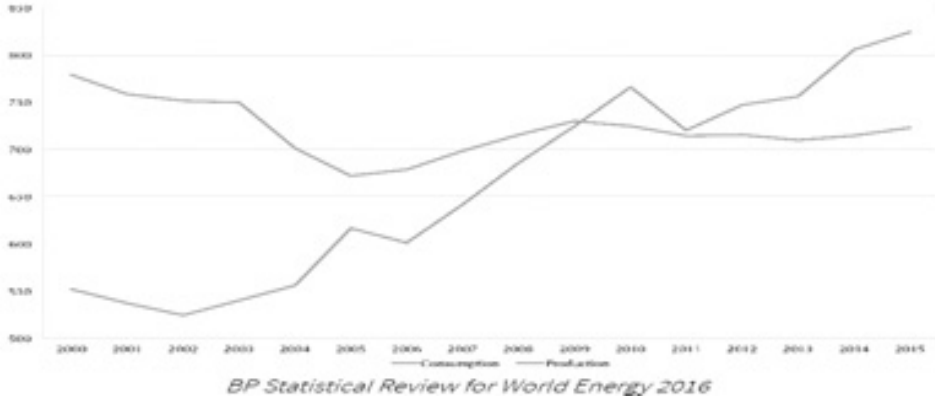
134 نفس المصدر السابق

135 الأهرام الاقتصادي نقلًا عن «رويترز»، يولييه 2015. مصر ترفع سعر شراء الغاز من «إيني» و«إديسون» الإيطاليتين أكثر من 100%. <http://gate.ahram.org.eg/News/690551.aspx>

136 مدى مصر، 3 نوفمبر 2016. تمهيدًا لقرض الصندوق..رفع أسعار المواد البترولية بما بين 30.5% و46%.

[https://www.madamr.com/ar/2016/news/03/11/](https://www.madamr.com/ar/2016/news/03/11/https://www.madamr.com/ar/2016/news/03/11/) تمهيدًا لقرض-الصندوق-رفع-أسعار-المواد/

الشكل (6): يوضح تطور الإنتاج (بالأحمر) والاستهلاك (بالأزرق)، والسنة التي تحولت فيها مصر من منتج إلى مُصدر (ألف برميل يوميا) .



القطاعان الخاص المصري والأجنبي يعودان إلى صناعة التكرير

قطاع التكرير هو بالتأكيد أحد أهم مراحل الصناعة البترولية، فالمنتجات البترولية المكررة هي الأشكال المختلفة للمواد النهائية التي تستخدم في كافة أنواع الاستخدامات اليومية للطاقة. وامتلاك الدولة لمعامل تكرير أكثر، يعني قدرة أكبر على تلبية احتياجات السوق، واعتماداً أقل على استيراد المنتجات البترولية الأساسية بالعملة الصعبة.

لذا فإن ضعف القدرة التكريرية في مصر هو أحد أسباب أزمة الطاقة وارتفاع كلفتها، نتيجة لاستيراد كميات كبيرة من المنتجات المكررة بالأسعار العالمية، وبيعها في السوق المحلي بالسعر المدعم.

وتعد صناعة التكرير في مصر الأكبر في إفريقيا،¹³⁷ والثانية في الشرق الأوسط بعد السعودية،¹³⁸ لكن هيكلها ما زال يعتمد بدرجة كبيرة على القاعدة الصناعية التي بناها عبد الناصر. فيإلى جانب معمل «آبار الزيت» المؤمّم، لدينا سبعة معامل تكرير تم بناؤهم في الحقبة الناصرية.¹³⁹ وهناك آراء تذهب إلى أن تطوير تلك المعامل تم تعطيله عن قصد في حقبة مبارك، بل وتخسيرها عمدًا في أحيان أخرى، من أجل فتح الطريق للقطاع الخاص للدخول إلى الصناعة،¹⁴⁰ وهو ما حدث بالفعل

137 سكاى نيوز، 28 مايو 2018، عملاق الطاقة في إفريقيا.. تقرير أميركي يكشف ثروات مصر.

138 المستقبل البترولي، 6 مارس 2017، مصر رائدة التكرير في الشرق الأوسط تحتاج إلى 3 معامل أخرى.

139 American chamber of commerce in Egypt. Oil; From upstream to downstream.

<https://www.amcham.org.eg/publications/industry-insight/issue/4/Oil-From-Upstream-to-Downstream>

140 مقابلة أجراها الباحث مع وزير البترول الأسبق أسامة كمال - يوليه 2018.

من خلال المعمل الثامن.

تملك المعمل الثامن -أحدثهم- شركة الشرق الأوسط لتكرير البترول (MIDOR) التي أسسها رجل الأعمال المصري، حسين سالم عام 1994 -عبر شركته السويسرية «ماسكا»- مع الإسرائيلي يوسف مايمان. وقد باع الاثنان الشركة لاحقًا للحكومة، في قضية فساد معروفة، تمت فيها محاكمة سالم، ليس فقط على صفقة بيعها، وإنما الفساد المتعلق بإنشائها أيضًا.¹⁴¹ وحاليًا تملك الشركة العامة للبترول 78% من ميدور، وتملك إنبي 10%، و10% أخرى لبتروجيت، و2% لبنك قناة السويس،¹⁴² وتصل طاقة المعامل مجتمعة إلى 722 ألف برميل يوميًا، ووصل معدل الاستخدام في 2015 إلى 568 ألف برميل بنسبة¹⁴³ 81%.

شهدت عملية تطوير صناعة التكرير مؤخرًا عودة رأس المال الأجنبي لأول مرة منذ الستينيات، وشهدت أيضًا عودة رأس المال المصري الخاص إلى هذا المجال. ويمكن في هذا السياق أن نطلق على رجل الأعمال أحمد هيكل، عبود باشا هذا العصر، فرئيس مجموعة «القلعة» لديه شغف بقطاع البترول يذكرنا بالباشا القديم. وقد أتاح له اتجاه الدولة للتخارج من سياسات الدعم المعمم «فرصة لا تأتي إلا مرة واحدة في العمر»، للاستثمار في قطاعات مثل الطاقة والمياه والمرافق.¹⁴⁴

تناقض المصالح بين رجل أعمال من طراز هيكل، وسياسات الدعم المعمم، لا ينتج فقط عن مساهمة الدعم في زيادة عجز الموازنة وحرمان الاستثمار من نفقات مثل البنية الأساسية، وغيرها من النتائج السلبية لسياسات الدعم التي يروج لها رجال الأعمال، وإنما ينتج أيضًا عن كونه يستثمر في تكرير المنتجات البترولية. فعندما يكون زبونك الوحيد هو الهيئة العامة للبترول، سيكون من الأفضل لك أن تطمئن إلى أنه سوف يسدد لك مستحققاتك.

فبعد تحرير أسعار الوقود، لن تصبح الهيئة أمام معضلة سد الفجوة بين السعر الحر للمنتجات البترولية، الذي تشتري به البنزين والسولار من شركات التكرير، والسعر المدعم الذي تبيع به هذه المنتجات للمواطنين. عندما لا يكون هناك دعم، ستصبح

141 أسامة دياب وأوليفيه لونجشو، 2017. جَمع سالم، قصة جمع سالم لثروته في سويسرا وعودتها إليه بعد سنوات التجميد.

85%84%D9%92%D8%B9-%D8%B3%D8%A7%D9%85%D9%8E%D9%D8%AC%D9%/10/https://eipr.org/press/2017

142 الموقع الرسمي لشركة ميدور. <http://www.midor.com.eg/Pages/About/Shareholders.aspx?HPNAvId=2&PNNAvId=33>

143 American chamber of commerce in Egypt. Oil: From upstream to downstream.

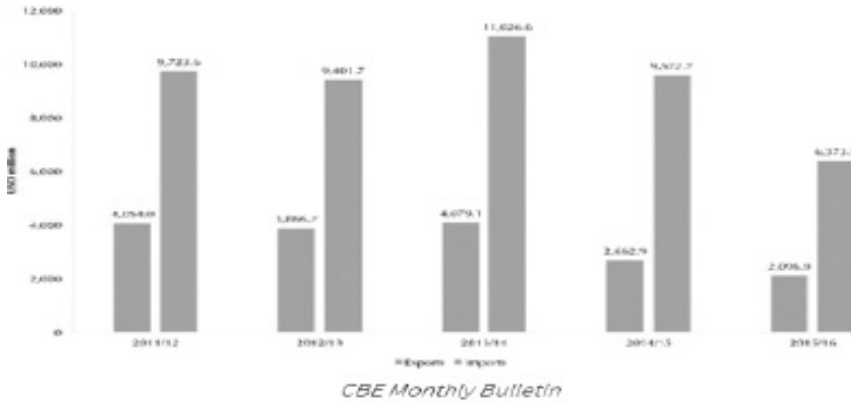
<https://www.amcham.org.eg/publications/industry-insight/issue/4/Oil-From-Upstream-to-Downstream>

144 محمد جاد، مارس 2015. القلعة تتطلع لمستقبل من الأرباح في ظل سياسات تحرير الدعم والسماح للقطاع الخاص بتوفير

الطاقة. أصوات مصرية.

<http://www.aswatmasriya.com/news/details/36557>

عملية إنتاج المحروقات في مصر مسألة تجارية بحثة، وهي الفرصة التي أصبحت ساحة أمام المستثمرين للدخول والإنتاج وتلبية الطلب المتنامي على المحروقات، دون أي قلق من التعثر في السداد من قبل الهيئة العامة للبترول.



الشكل (7): الفرق بين صادرات (الأزرق) وواردات (البرتقالي) مصر من المنتجات البترولية بالمليون دولار. في سبتمبر 2014، أعلنت الحكومة عن خطة استثمارية قدرها 12.5 مليار دولار تمتد إلى ست سنوات، بهدف إضافة 1.7 مليون برميل يوميًا للطاقة الإنتاجية في مصر. وفي إطار هذه الخطة، ستحصل ميدور على 1.4 مليار دولار لرفع قدرتها التكريرية من 100 إلى 160 ألف برميل يوميًا. وحسب تصريحات رئيسها، فإن تحالفًا ضم كل من كريدي أجريكول (Credit Agricole) وسي دي بي الإيطالي (CDP Italy) وبي إن بي باريبا (BNP Paribas) قد وقع معها بالفعل اتفاق تمويل قدره 1.2 مليار دولار أمريكي، وهو ما جاء مخالفًا للتوقعات بأن 40% من إجمالي توسيع الطاقة الإنتاجية للشركة ستقوم به الحكومة و60% للقطاع الخاص¹⁴⁵.

وسوف يساهم معمل تكرير مسطرد بطاقته التكريرية الجديدة أيضًا، ومن المقدر أن يعمل بطاقة إنتاج 145 ألف برميل يوميًا، وسيتم توسيعه وزيادة طاقته الإنتاجية بمقدار 84 ألف برميل يوميًا، وبتكلفة تصل إلى 3.7 مليار دولار. وتتوزع تكلفة تطويره على الشركة المصرية العامة للبترول، وقطر للبترول، ومجموعة القلعة القابضة التي يملكها أحمد هيكل، ومؤسسة التمويل الدولية، الذراع الاستثمارية للبنك الدولي (باستثمارات قيمتها 85 مليون دولار) وبنك التنمية الهولندي (29 مليون دولار) ومؤسسة الاستثمار الألمانية (Germany's DEG) باستثمار قدره 26

مليون دولار. وقد انتهت نحو 85% من أعمال التطوير في مارس 2016، ومن المتوقع أن تبيع وحدة التكرير الجديدة الخام المكرر إلى الشركة العامة بالأسعار العالمية¹⁴⁶. أما مشروع التوسعة الثالث، فيهدف إلى زيادة إنتاج معمل أسيوط (47 ألف برميل يوميًا) بنحو 9,300 برميل يوميًا، واستثمار قدره 1.5 مليار دولار.¹⁴⁷

الحديث عن أن دعم الطاقة يمثل عقبة في طريق «خصخصة» شركات قطاع البترول، وفرص رجال الأعمال في الاستثمار والمنافسة العادلة، ليس جديدًا وإنما عمره أكثر من عشر سنوات، منذ طرح 20% من أسهم شركتي الإسكندرية للزيوت المعدنية «أموك»، وسيدي كير في البورصة عام 2004. وكانت لا تزال تُسمى خصخصة في ذلك الوقت، حتى في المقابلات الرسمية وعناوين الجرائد،¹⁴⁸ قبل إعادة تسميتها «برنامج طروحات» في الوقت الحالي. وربما تأبى الحكومة حاليًا أن تطلق عليه مصطلح «خصخصة»،¹⁴⁹ بسبب السمعة السيئة للمصطلح، الذي ارتبط بتشريد العمال، وإهدار المال العام، والتعاقدات الفاسدة. ويذكر أن تقريرًا جديدًا صدر في إبريل 2018، أشار إلى تورط هيكل و«القلعة» في عملية تجنب ضريبي واسعة في مصر، باستخدام 38 شركة مسجلة في ملاذات ضريبية.¹⁵⁰ وهي واقعة تلقي الضوء على شخصية «عبود» باشا هذا العصر.

146 IBID

147 IBID.

148 جريدة المال، الأحد 24 سبتمبر 2006. دعم الطاقة.. هل يعوق خصخصة شركات البترول؟

84%85-%D8%A7%D9%D8%AF%D8%B9%D9%/14/http://www.almalnews.com/Story/147416

82-%88%D9%8A%D8%B9%D9%84-%D9%87%D9%82%D8%A9---%D9%D8%B7%D8%A7%D9

84%83%D8%A7%D8%AA-%D8%A7%D9%AE%D8%B5%D8%AE%D8%B5%D8%A9-%D8%B4%D8%B1%D9

-9F%84%D8%88%D9%D8%A8%D8%AA%D8%B1%D9

149 جريدة الوطن، الأحد 8 إبريل 2018. الوزراء: طرح شركات البترول بالبورصة ليس خصخصة.

https://www.elwatannews.com/news/details/3254170

150 Veils of Secrecy, Evaluating the IFC's role in enhancing tax and ownership transparency in development projects. The Egyptian Initiative for Personal Rights (EIPR). Case study 3, By Abdelhamid Mekawy. P 23 - 25.

https://eipr.org/en/publications/veils-secrecy-evaluating-ifcs-role-enhancing-tax-and-ownership-transparency-development

خاتمة:

نُشر في إحدى الجرائد الخاصة في يولييه 2018 خبر بعنوان: «هجوم عربي على سوق الحديد المصرية». ينقل الخبر عن مصدر مُجهل بسوق الحديد، أن هناك شركات سعودية، وعمانية، ويونانية، تمكنت من التسجيل في هيئة الرقابة على الصادرات والواردات لتوريد كميات ضخمة من الحديد إلى السوق المصرية. ضمت كل من «سابك» و«الراجحي» السعوديتين، و«شديد» العمانية، بالإضافة إلى «سيدنيور» اليونانية. وبحسب الخبر، يزعم العضو المنتدب لمجموعة السويس للصلب، أن دعم الغاز في السعودية ساهم في تخفيض تكلفة طن الحديد السعودي الداخل إلى السوق المصري بنحو 80 دولارًا، مقارنة بالطن المصري، حيث تحصل المصانع السعودية على الغاز من الحكومة السعودية بسعر مدعم هو 1.25 دولارًا للمليون وحدة حرارية، في حين يحصل المصنعون المصريون عليه من الحكومة المصرية بسعر 7 دولارات للمليون وحدة حرارية.¹⁵¹

بناءً عليه طالب المصدر المُجهل بفرض رسوم جمركية على كافة واردات الحديد، وأضاف أنه: «من الطبيعي أن تكون أسعارهم أقل من أسعارنا المحلية نظرًا لحصولهم على الغاز بأقل من مصر، ما يحدث حاليًا ليس منافسة عادلة، نحن نتحمل أعباء كبيرة في الفترة الأخيرة بعد زيادة الكهرباء وأسعار الوقود». أما العضو المنتدب في السويس للصلب فقد تحدث عن الفرق بين أسعار الغاز، في إشارة منه أيضًا إلى الاعتراض على الرفع الجزئي للدعم عن أسعار الطاقة للمصانع كثيفة الاستهلاك.

دعم الطاقة هو بلا شك أكثر أنواع الدعم إشكالية، وقد تناوله عدد لا يحصى من الكتابات الاقتصادية منذ بداية التسعينيات حتى الآن، من حيث عدم رشادته المالية ولا كفاءته الاقتصادية والاجتماعية، خاصّة المواد البترولية. وقد أشار كثيرون إلى أنه يمثل أعباء مالية كبيرة على الدولة، في حين أن الطبقات الأغنى تستحوذ على الجانب الأكبر منه. ذلك أيضًا صحيح تمامًا، إذا كنا نتحدث فقط عن دعم البنزين، أما دعم البوتاجاز، والسولار، والكهرباء، والديزل، فيستفيد منهم عشرات الملايين من الفقراء يوميًا في منازلهم، وفي خدمات المترو، والسكة الحديد، والمواصلات العامة، والميكروباصات.

151 موقع جريدة الوطن، الإثنين 2 يولييه 2018، هجوم عربي على سوق الحديد المصرية، والمصانع تطالب بفرض رسوم حماية.

<https://www.elwatannews.com/news/details/3489238>

أما حجم الاستفادة التي يحققها الفقراء، والشرائح الدنيا والمتوسطة من الطبقة الوسطى، من دعم مصانع الحديد والأسمنت والسيراميك، فتحتاج دراستها إلى تحديد رقمي لمبيعات المصانع للقطاعات المختلفة (ما هو نصيب كل قطاع: العقارات السكنية، البنية التحتية، المصانع، إلخ.) لكن غالبًا يستحوذ قطاع العقارات السكنية على النصيب الأكبر سنويًا. في هذه الحالة، ومن أجل تحديد الفئات المستفيدة من دعم الطاقة الموجه للمصانع كثيفة الاستهلاك، لابد من تحديد حجم الاستثمار في الإسكان الاجتماعي، مقابل حجم الاستثمار في المشاريع السكنية الاستثمارية، والكومباوندات، والقرى السياحية. ورغم أننا لم نتعرض في هذا الفصل إلى تحديد هذه الأرقام وتحليلها، إلا أن الأمر واضح لكل من يعيش في مصر، ولا يحتاج لإثبات، فالاستثمار العقاري موجه بشكل رئيسي لبناء المساكن عالية التكلفة. أي أن دعم الطاقة الموجه للصناعات المشار إليها، يصب في نهاية المطاف لصالح الفئات الاجتماعية الميسورة والأعلى دخلًا.

لقد تبنت الدولة على الدوام خطاب مفاده أن المستفيد من دعم الطاقة والمواد البترولية هم الأغنياء فقط، وهو خطاب به أوجه خلل واضحة أشرنا إليها سابقًا. إلا أن ما منح هذا الخطاب قوة إعلامية، هو أن الخطاب المضاد له اقتصر على الحديث عن دعم البنزين، فالمتضرر الرئيسي من رفع الدعم عن البنزين هو الطبقات الوسطى الأكثر قدرة على التعبير عن نفسها، ما ساعد على تهميش الحديث حول بنود الوقود الأخرى، التي تمس الفقراء، والتي كانت حجج الدولة بشأن رفع الدعم عنها ضعيفة للغاية.

ولا مجال هنا للحديث عن أنماط الاستهلاك المختلفة للطبقات المختلفة، ومدى استحقاق أي منها للدعم، رغم أهمية ذلك. لكن عمومًا إذا كان الخطاب الإعلامي المعادي للدعم يقصر الحديث دائمًا على دعم البنزين الذي تستخدمه السيارات الخاصة، فلا بد من طرح السؤال عن: مدى نجاح الدولة في توفير وسائل مواصلات آمنة وآدمية، وذات كفاءة جيدة، لمختلف المواطنين، كل على حسب دخله؟

الخطاب الحكومي حول الضرر من دعم المواد البترولية، هو -بدرجة كبيرة- خطاب فني، حول تأثير الدعم على عجز الموازنة والموارد الدولارية والميزان التجاري وغيرها. وهو خطاب، وإن كان صحيحًا على المستوى الفني، فإنه يعطي انطباعًا بأن الدولة هي الأخرى مجرد فاعل فني وتقني في المجتمع، وهذا بالتأكيد أبعد ما يكون عن الصحة والواقع. فالدولة فاعل سياسي يعبر عن المصالح الاقتصادية والاجتماعية لكل طبقة وفئة، بحسب قدرة كل من الطبقات والفئات المختلفة على التنظيم وعلى بلورة مصالحها والضغط من أجل تحقيقها. لقد قامت الدولة

بتحميل الطبقات الأفقر كلفة رفع الدعم عن المواد البترولية، بسبب عدم تمييزها إيجابياً بين الاستخدامات المختلفة للمواد البترولية.

بينما تعطينا الصناعات كثيفة الاستهلاك للطاقة مثلاً لعدم استعداد كارتلات البيزنس المصرية لأن تتحمل كلفة تحرير السوق، إلا إذا كان تحرير الأسعار سيعمل في مصلحة زيادة أرباحها. فما نُسب على لسان المنتمين إلى صناعة الحديد من مطالبتهم بجمارك ودعم، يمثل تناقضاً صارخاً مع قواعد السوق الحر، التي ينادي بها رجال الأعمال هؤلاء أنفسهم.

إلا أن مطالب رجال الأعمال انعكست في قرارات الزيادة الأخيرة -منتصف 2018- هكذا صرح وزير الصناعة الجديد في أغسطس أنه: «يبدل جهوداً مستميتة لتأجيل أى قرار يستهدف خفض دعم الصناعة في الوقت الحالي لإعطائها فرصة للتعافي».¹⁵² هذا بينما لم يحصل المستهلك المنزلي، ومستخدم المواصلات الجماعية، على أية فرصة هو الآخر للتعافي من القرارات القاسية والمتتابعة، التي أثرت بشكل هائل على مستوى الأجور الحقيقية منذ منتصف 2013.

جانب آخر من الضروري الإشارة إليه، هو عدم استعداد تلك القطاعات الصناعية على تحمل دورها الاقتصادي والاجتماعي أو ما يسمى بـ«كلفة الدولة». حيث تراجع التحصيل الضريبي من أرباح الشركات إلى 10% من إجمالي الحصيلة الضريبية في نهاية العام المالي 2016/2017، نتيجة تركيبة من الامتيازات الضريبية والتهرب والتجنب الضريبي.

وبخلاف الحصيلة الضريبية، اعترضت أيضاً مصانع الحديد والأسمنت -التي تطالب بجمارك و طاقة مدعمة- على دفع 20 جنيهاً عن كل طن أسمنت، و50 جنيهاً عن كل طن حديد، كرسوم للتأمين الصحي، طبقاً لقانون التأمين الصحي الشامل الجديد. بل وهددت بوضوح على لسان المدير التنفيذي لغرفة الصناعات المعدنية باتحاد الصناعات، وغيره من أعضاء مجالس الشركات الكبرى، بأن أية زيادة في التكلفة على المصانع ستعد جزءاً من تكلفة الإنتاج وسيجرى تحميلها على المستهلك في النهاية.¹⁵³ يريد رجال الأعمال إذن أن تنسحب الدولة، حتى تتحقق المنافسة العادلة، ويريدون أيضاً أن تتدخل بمنحها إياهم امتيازات ضريبية، وغير مستعدين في ذات الوقت على المساهمة بنصيب عادل في تمويل البرامج الصحية!

152 موقع جريدة الشروق، 22 أغسطس 2018. وزير الصناعة طارق قابيل لـ«الشروق»: أبذل جهوداً مستميتة لتأجيل أى قرار يستهدف خفض دعم الصناعة في الوقت الحالي.

<http://www.shorouknews.com/news/view.aspx?cdate=22082017&id=25a1bdea-45fc-40e3-a27e-62c889b7abd4>

153 البوابة نيوز، 2 ديسمبر 2017. التأمين الصحي الشامل.. «الأسمنت والدواء» ترفض الرسوم الجديدة «ملف».

<http://www.albawabhnews.com/2829343>

وربما سنجد أفضل تعبير عن تناقض موقف رجال الأعمال من دور الدولة في كلمات بليث (مارك بليث، 2013)، عبر دراسته لأعمال ثلاثة من أهم الاقتصاديين الليبراليين حول دور الدولة، هم جون لوك، وديفيد هيوم، وأدم سميث: «مشكلة الدولة في الفكر الليبرالي أنها لا يمكن التعايش معها، ولا يمكن العيش من دونها، ولا يراد دفع تكلفتها».¹⁵⁴

154 مارك بليث، 2016. الترجمة العربية. التقشف، تاريخ فكرة خطرة. عالم المعرفة، المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب، الكويت، ص 135.

المرفقات:

إحصائيات بتولية - المصدر مجلة البترول العدد الأول السنة الخامسة يناير - فبراير 1966

| إحصاءات الجمهورية العربية المتحدة المصدر : مكتب الإحصاء - بالإسكندرية | | | | | | | | | |
|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|
| ١ - انتاج الزيت الخام | | | | | | | | | |
| الفترة المدة (بالطن) | | | | | | | | | |
| سنة | | | | | | | | | |
| شهر | | | | | | | | | |
| يوم | | | | | | | | | |
| ١٩٦٥ | | | | | | | | | |
| ١٩٦٤ | | | | | | | | | |
| ١٩٦٣ | | | | | | | | | |
| ١٩٦٢ | | | | | | | | | |
| ١٩٦١ | | | | | | | | | |
| ١٩٦٠ | | | | | | | | | |
| ١٩٥٩ | | | | | | | | | |
| ١٩٥٨ | | | | | | | | | |
| ١٩٥٧ | | | | | | | | | |
| ١٩٥٦ | | | | | | | | | |
| ١٩٥٥ | | | | | | | | | |
| ١٩٥٤ | | | | | | | | | |
| ١٩٥٣ | | | | | | | | | |
| ١٩٥٢ | | | | | | | | | |
| ١٩٥١ | | | | | | | | | |
| ١٩٥٠ | | | | | | | | | |
| ١٩٤٩ | | | | | | | | | |
| ١٩٤٨ | | | | | | | | | |
| ١٩٤٧ | | | | | | | | | |
| ١٩٤٦ | | | | | | | | | |
| ١٩٤٥ | | | | | | | | | |
| ١٩٤٤ | | | | | | | | | |
| ١٩٤٣ | | | | | | | | | |
| ١٩٤٢ | | | | | | | | | |
| ١٩٤١ | | | | | | | | | |
| ١٩٤٠ | | | | | | | | | |
| ١٩٣٩ | | | | | | | | | |
| ١٩٣٨ | | | | | | | | | |
| ١٩٣٧ | | | | | | | | | |
| ١٩٣٦ | | | | | | | | | |
| ١٩٣٥ | | | | | | | | | |
| ١٩٣٤ | | | | | | | | | |
| ١٩٣٣ | | | | | | | | | |
| ١٩٣٢ | | | | | | | | | |
| ١٩٣١ | | | | | | | | | |
| ١٩٣٠ | | | | | | | | | |
| ١٩٢٩ | | | | | | | | | |
| ١٩٢٨ | | | | | | | | | |
| ١٩٢٧ | | | | | | | | | |
| ١٩٢٦ | | | | | | | | | |
| ١٩٢٥ | | | | | | | | | |
| ١٩٢٤ | | | | | | | | | |
| ١٩٢٣ | | | | | | | | | |
| ١٩٢٢ | | | | | | | | | |
| ١٩٢١ | | | | | | | | | |
| ١٩٢٠ | | | | | | | | | |
| ١٩١٩ | | | | | | | | | |
| ١٩١٨ | | | | | | | | | |
| ١٩١٧ | | | | | | | | | |
| ١٩١٦ | | | | | | | | | |
| ١٩١٥ | | | | | | | | | |
| ١٩١٤ | | | | | | | | | |
| ١٩١٣ | | | | | | | | | |
| ١٩١٢ | | | | | | | | | |
| ١٩١١ | | | | | | | | | |
| ١٩١٠ | | | | | | | | | |
| ١٩٠٩ | | | | | | | | | |
| ١٩٠٨ | | | | | | | | | |
| ١٩٠٧ | | | | | | | | | |
| ١٩٠٦ | | | | | | | | | |
| ١٩٠٥ | | | | | | | | | |
| ١٩٠٤ | | | | | | | | | |
| ١٩٠٣ | | | | | | | | | |
| ١٩٠٢ | | | | | | | | | |
| ١٩٠١ | | | | | | | | | |
| ١٩٠٠ | | | | | | | | | |
| ١٨٩٩ | | | | | | | | | |
| ١٨٩٨ | | | | | | | | | |
| ١٨٩٧ | | | | | | | | | |
| ١٨٩٦ | | | | | | | | | |
| ١٨٩٥ | | | | | | | | | |
| ١٨٩٤ | | | | | | | | | |
| ١٨٩٣ | | | | | | | | | |
| ١٨٩٢ | | | | | | | | | |
| ١٨٩١ | | | | | | | | | |
| ١٨٩٠ | | | | | | | | | |
| ١٨٨٩ | | | | | | | | | |
| ١٨٨٨ | | | | | | | | | |
| ١٨٨٧ | | | | | | | | | |
| ١٨٨٦ | | | | | | | | | |
| ١٨٨٥ | | | | | | | | | |
| ١٨٨٤ | | | | | | | | | |
| ١٨٨٣ | | | | | | | | | |
| ١٨٨٢ | | | | | | | | | |
| ١٨٨١ | | | | | | | | | |
| ١٨٨٠ | | | | | | | | | |
| ١٨٧٩ | | | | | | | | | |
| ١٨٧٨ | | | | | | | | | |
| ١٨٧٧ | | | | | | | | | |
| ١٨٧٦ | | | | | | | | | |
| ١٨٧٥ | | | | | | | | | |
| ١٨٧٤ | | | | | | | | | |
| ١٨٧٣ | | | | | | | | | |
| ١٨٧٢ | | | | | | | | | |
| ١٨٧١ | | | | | | | | | |
| ١٨٧٠ | | | | | | | | | |
| ١٨٦٩ | | | | | | | | | |
| ١٨٦٨ | | | | | | | | | |
| ١٨٦٧ | | | | | | | | | |
| ١٨٦٦ | | | | | | | | | |
| ١٨٦٥ | | | | | | | | | |
| ١٨٦٤ | | | | | | | | | |
| ١٨٦٣ | | | | | | | | | |
| ١٨٦٢ | | | | | | | | | |
| ١٨٦١ | | | | | | | | | |
| ١٨٦٠ | | | | | | | | | |
| ١٨٥٩ | | | | | | | | | |
| ١٨٥٨ | | | | | | | | | |
| ١٨٥٧ | | | | | | | | | |
| ١٨٥٦ | | | | | | | | | |
| ١٨٥٥ | | | | | | | | | |
| ١٨٥٤ | | | | | | | | | |
| ١٨٥٣ | | | | | | | | | |
| ١٨٥٢ | | | | | | | | | |
| ١٨٥١ | | | | | | | | | |
| ١٨٥٠ | | | | | | | | | |
| ١٨٤٩ | | | | | | | | | |
| ١٨٤٨ | | | | | | | | | |
| ١٨٤٧ | | | | | | | | | |
| ١٨٤٦ | | | | | | | | | |
| ١٨٤٥ | | | | | | | | | |
| ١٨٤٤ | | | | | | | | | |
| ١٨٤٣ | | | | | | | | | |
| ١٨٤٢ | | | | | | | | | |
| ١٨٤١ | | | | | | | | | |
| ١٨٤٠ | | | | | | | | | |
| ١٨٣٩ | | | | | | | | | |
| ١٨٣٨ | | | | | | | | | |
| ١٨٣٧ | | | | | | | | | |
| ١٨٣٦ | | | | | | | | | |
| ١٨٣٥ | | | | | | | | | |
| ١٨٣٤ | | | | | | | | | |
| ١٨٣٣ | | | | | | | | | |
| ١٨٣٢ | | | | | | | | | |
| ١٨٣١ | | | | | | | | | |
| ١٨٣٠ | | | | | | | | | |
| ١٨٢٩ | | | | | | | | | |
| ١٨٢٨ | | | | | | | | | |
| ١٨٢٧ | | | | | | | | | |
| ١٨٢٦ | | | | | | | | | |
| ١٨٢٥ | | | | | | | | | |
| ١٨٢٤ | | | | | | | | | |
| ١٨٢٣ | | | | | | | | | |
| ١٨٢٢ | | | | | | | | | |
| ١٨٢١ | | | | | | | | | |
| ١٨٢٠ | | | | | | | | | |
| ١٨١٩ | | | | | | | | | |
| ١٨١٨ | | | | | | | | | |
| ١٨١٧ | | | | | | | | | |
| ١٨١٦ | | | | | | | | | |
| ١٨١٥ | | | | | | | | | |
| ١٨١٤ | | | | | | | | | |
| ١٨١٣ | | | | | | | | | |
| ١٨١٢ | | | | | | | | | |
| ١٨١١ | | | | | | | | | |
| ١٨١٠ | | | | | | | | | |
| ١٨٠٩ | | | | | | | | | |
| ١٨٠٨ | | | | | | | | | |
| ١٨٠٧ | | | | | | | | | |
| ١٨٠٦ | | | | | | | | | |
| ١٨٠٥ | | | | | | | | | |
| ١٨٠٤ | | | | | | | | | |
| ١٨٠٣ | | | | | | | | | |
| ١٨٠٢ | | | | | | | | | |
| ١٨٠١ | | | | | | | | | |
| ١٨٠٠ | | | | | | | | | |
| ١٧٩٩ | | | | | | | | | |
| ١٧٩٨ | | | | | | | | | |
| ١٧٩٧ | | | | | | | | | |
| ١٧٩٦ | | | | | | | | | |
| ١٧٩٥ | | | | | | | | | |
| ١٧٩٤ | | | | | | | | | |
| ١٧٩٣ | | | | | | | | | |
| ١٧٩٢ | | | | | | | | | |
| ١٧٩١ | | | | | | | | | |
| ١٧٩٠ | | | | | | | | | |
| ١٧٨٩ | | | | | | | | | |
| ١٧٨٨ | | | | | | | | | |
| ١٧٨٧ | | | | | | | | | |
| ١٧٨٦ | | | | | | | | | |
| ١٧٨٥ | | | | | | | | | |
| ١٧٨٤ | | | | | | | | | |
| ١٧٨٣ | | | | | | | | | |
| ١٧٨٢ | | | | | | | | | |
| ١٧٨١ | | | | | | | | | |
| ١٧٨٠ | | | | | | | | | |
| ١٧٧٩ | | | | | | | | | |
| ١٧٧٨ | | | | | | | | | |
| ١٧٧٧ | | | | | | | | | |
| ١٧٧٦ | | | | | | | | | |
| ١٧٧٥ | | | | | | | | | |
| ١٧٧٤ | | | | | | | | | |
| ١٧٧٣ | | | | | | | | | |
| ١٧٧٢ | | | | | | | | | |
| ١٧٧١ | | | | | | | | | |
| ١٧٧٠ | | | | | | | | | |
| ١٧٦٩ | | | | | | | | | |
| ١٧٦٨ | | | | | | | | | |
| ١٧٦٧ | | | | | | | | | |
| ١٧٦٦ | | | | | | | | | |
| ١٧٦٥ | | | | | | | | | |
| ١٧٦٤ | | | | | | | | | |
| ١٧٦٣ | | | | | | | | | |
| ١٧٦٢ | | | | | | | | | |
| ١٧٦١ | | | | | | | | | |
| ١٧٦٠ | | | | | | | | | |
| ١٧٥٩ | | | | | | | | | |
| ١٧٥٨ | | | | | | | | | |
| ١٧٥٧ | | | | | | | | | |
| ١٧٥٦ | | | | | | | | | |
| ١٧٥٥ | | | | | | | | | |
| ١٧٥٤ | | | | | | | | | |
| ١٧٥٣ | | | | | | | | | |
| ١٧٥٢ | | | | | | | | | |
| ١٧٥١ | | | | | | | | | |
| ١٧٥٠ | | | | | | | | | |
| ١٧٤٩ | | | | | | | | | |
| ١٧٤٨ | | | | | | | | | |
| ١٧٤٧ | | | | | | | | | |
| ١٧٤٦ | | | | | | | | | |
| ١٧٤٥ | | | | | | | | | |
| ١٧٤٤ | | | | | | | | | |
| ١٧٤٣ | | | | | | | | | |
| ١٧٤٢ | | | | | | | | | |
| ١٧٤١ | | | | | | | | | |
| ١٧٤٠ | | | | | | | | | |
| ١٧٣٩ | | | | | | | | | |
| ١٧٣٨ | | | | | | | | | |
| ١٧٣٧ | | | | | | | | | |
| ١٧٣٦ | | | | | | | | | |
| ١٧٣٥ | | | | | | | | | |
| ١٧٣٤ | | | | | | | | | |
| ١٧٣٣ | | | | | | | | | |
| ١٧٣٢ | | | | | | | | | |
| ١٧٣١ | | | | | | | | | |
| ١٧٣٠ | | | | | | | | | |
| ١٧٢٩ | | | | | | | | | |
| ١٧٢٨ | | | | | | | | | |
| ١٧٢٧ | | | | | | | | | |
| ١٧٢٦ | | | | | | | | | |
| ١٧٢٥ | | | | | | | | | |
| ١٧٢٤ | | | | | | | | | |
| ١٧٢٣ | | | | | | | | | |
| ١٧٢٢ | | | | | | | | | |
| ١٧٢١ | | | | | | | | | |
| ١٧٢٠ | | | | | | | | | |
| ١٧١٩ | | | | | | | | | |
| ١٧١٨ | | | | | | | | | |
| ١٧١٧ | | | | | | | | | |
| ١٧١٦ | | | | | | | | | |
| ١٧١٥ | | | | | | | | | |
| ١٧١٤ | | | | | | | | | |
| ١٧١٣ | | | | | | | | | |
| ١٧١٢ | | | | | | | | | |
| ١٧١١ | | | | | | | | | |
| ١٧١٠ | | | | | | | | | |
| ١٧٠٩ | | | | | | | | | |
| ١٧٠٨ | | | | | | | | | |
| ١٧٠٧ | | | | | | | | | |
| ١٧٠٦ | | | | | | | | | |
| ١٧٠٥ | | | | | | | | | |
| ١٧٠٤ | | | | | | | | | |
| ١٧٠٣ | | | | | | | | | |
| ١٧٠٢ | | | | | | | | | |
| ١٧٠١ | | | | | | | | | |
| ١٧٠٠ | | | | | | | | | |
| ١٦٩٩ | | | | | | | | | |
| ١٦٩٨ | | | | | | | | | |
| ١٦٩٧ | | | | | | | | | |
| ١٦٩٦ | | | | | | | | | |
| ١٦٩٥ | | | | | | | | | |
| ١٦٩٤ | | | | | | | | | |
| ١٦٩٣ | | | | | | | | | |
| ١٦٩٢ | | | | | | | | | |
| ١٦٩١ | | | | | | | | | |
| ١٦٩٠ | | | | | | | | | |
| ١٦٨٩ | | | | | | | | | |
| ١٦٨٨ | | | | | | | | | |
| ١٦٨٧ | | | | | | | | | |
| ١٦٨٦ | | | | | | | | | |
| ١٦٨٥ | | | | | | | | | |
| ١٦٨٤ | | | | | | | | | |
| ١٦٨٣ | | | | | | | | | |
| ١٦٨٢ | | | | | | | | | |
| ١٦٨١ | | | | | | | | | |
| ١٦٨٠ | | | | | | | | | |
| ١٦٧٩ | | | | | | | | | |
| ١٦٧٨ | | | | | | | | | |
| ١٦٧٧ | | | | | | | | | |
| ١٦٧٦ | | | | | | | | | |
| ١٦٧٥ | | | | | | | | | |
| ١٦٧٤ | | | | | | | | | |
| ١٦٧٣ | | | | | | | | | |
| ١٦٧٢ | | | | | | | | | |
| ١٦٧١ | | | | | | | | | |
| ١٦٧٠ | | | | | | | | | |
| ١٦٦٩ | | | | | | | | | |
| ١٦٦٨ | | | | | | | | | |
| ١٦٦٧ | | | | | | | | | |
| ١٦٦٦ | | | | | | | | | |
| ١٦٦٥ | | | | | | | | | |
| ١٦٦٤ | | | | | | | | | |
| ١٦٦٣ | | | | | | | | | |
| ١٦٦٢ | | | | | | | | | |
| ١٦٦١ | | | | | | | | | |
| ١٦٦٠ | | | | | | | | | |
| ١٦٥٩ | | | | | | | | | |
| ١٦٥٨ | | | | | | | | | |
| ١٦٥٧ | | | | | | | | | |
| ١٦٥٦ | | | | | | | | | |
| ١٦٥٥ | | | | | | | | | |
| ١٦٥٤ | | | | | | | | | |
| ١٦٥٣ | | | | | | | | | |
| ١٦٥٢ | | | | | | | | | |
| ١٦٥١ | | | | | | | | | |
| ١٦٥٠ | | | | | | | | | |
| ١٦٤٩ | | | | | | | | | |
| ١٦٤٨ | | | | | | | | | |
| ١٦٤٧ | | | | | | | | | |
| ١٦٤٦ | | | | | | | | | |
| ١٦٤٥ | | | | | | | | | |
| ١٦٤٤ | | | | | | | | | |
| ١٦٤٣ | | | | | | | | | |
| ١٦٤٢ | | | | | | | | | |
| ١٦٤١ | | | | | | | | | |
| ١٦٤٠ | | | | | | | | | |
| ١٦٣٩ | | | | | | | | | |
| ١٦٣٨ | | | | | | | | | |
| ١٦٣٧ | | | | | | | | | |
| ١٦٣٦ | | | | | | | | | |
| ١٦٣٥ | | | | | | | | | |
| ١٦٣٤ | | | | | | | | | |
| ١٦٣٣ | | | | | | | | | |
| ١٦٣٢ | | | | | | | | | |
| ١٦٣١ | | | | | | | | | |
| ١٦٣٠ | | | | | | | | | |
| ١٦٢٩ | | | | | | | | | |
| ١٦٢٨ | | | | | | | | | |
| ١٦٢٧ | | | | | | | | | |
| ١٦٢٦ | | | | | | | | | |
| ١٦٢٥ | | | | | | | | | |
| ١٦٢٤ | | | | | | | | | |
| ١٦٢٣ | | | | | | | | | |
| ١٦٢٢ | | | | | | | | | |
| ١٦٢١ | | | | | | | | | |
| ١٦٢٠ | | | | | | | | | |
| ١٦١٩ | | | | | | | | | |
| ١٦١٨ | | | | | | | | | |
| ١٦١٧ | | | | | | | | | |
| ١٦١٦ | | | | | | | | | |
| ١٦١٥ | | | | | | | | | |
| ١٦١٤ | | | | | | | | | |
| ١٦١٣ | | | | | | | | | |
| ١٦١٢ | | | | | | | | | |
| ١٦١١ | | | | | | | | | |
| ١٦١٠ | | | | | | | | | |
| ١٦٠٩ | | | | | | | | | |
| ١٦٠٨ | | | | | | | | | |
| ١٦٠٧ | | | | | | | | | |
| ١٦٠٦ | | | | | | | | | |
| ١٦٠٥ | | | | | | | | | |
| ١٦٠٤ | | | | | | | | | |
| ١٦٠٣ | | | | | | | | | |
| ١٦٠٢ | | | | | | | | | |
| ١٦٠١ | | | | | | | | | |
| ١٦٠٠ | | | | | | | | | |
| ١٥٩٩ | | | | | | | | | |
| ١٥٩٨ | | | | | | | | | |
| ١٥٩٧ | | | | | | | | | |
| ١٥٩٦ | | | | | | | | | |
| ١٥٩٥ | | | | | | | | | |
| ١٥٩٤ | | | | | | | | | |
| ١٥٩٣ | | | | | | | | | |
| ١٥٩٢ | | | | | | | | | |
| ١٥٩١ | | | | | | | | | |
| ١٥٩٠ | | | | | | | | | |
| ١٥٨٩ | | | | | | | | | |
| ١٥٨٨ | | | | | | | | | |
| ١٥٨٧ | | | | | | | | | |
| ١٥٨٦ | | | | | | | | | |
| ١٥٨٥ | | | | | | | | | |
| ١٥٨٤ | | | | | | | | | |
| ١٥٨٣ | | | | | | | | | |
| ١٥٨٢ | | | | | | | | | |
| ١٥٨١ | | | | | | | | | |
| ١٥٨٠ | | | | | | | | | |
| ١٥٧٩ | | | | | | | | | |
| ١٥٧٨ | | | | | | | | | |
| ١٥٧٧ | | | | | | | | | |
| ١٥٧٦ | | | | | | | | | |
| ١٥٧٥ | | | | | | | | | |
| ١٥٧٤ | | | | | | | | | |
| ١٥٧٣ | | | | | | | | | |
| ١٥٧٢ | | | | | | | | | |
| ١٥٧١ | | | | | | | | | |
| ١٥٧٠ | | | | | | | | | |
| ١٥٦٩ | | | | | | | | | |
| ١٥٦٨ | | | | | | | | | |
| ١٥٦٧ | | | | | | | | | |
| ١٥٦٦ | | | | | | | | | |
| ١٥٦٥ | | | | | | | | | |
| ١٥٦٤ | | | | | | | | | |
| ١٥٦٣ | | | | | | | | | |
| ١٥٦٢ | | | | | | | | | |
| ١٥٦١ | | | | | | | | | |
| ١٥٦٠ | | | | | | | | | |
| ١٥٥٩ | | | | | | | | | |
| ١٥٥٨ | | | | | | | | | |
| ١٥٥٧ | | | | | | | | | |
| ١٥٥٦ | | | | | | | | | |
| ١٥٥٥ | | | | | | | | | |
| ١٥٥٤ | | | | | | | | | |
| ١٥٥٣ | | | | | | | | | |
| ١٥٥٢ | | | | | | | | | |
| ١٥٥١ | | | | | | | | | |
| ١٥٥٠ | | | | | | | | | |
| ١٥٤٩ | | | | | | | | | |
| ١٥٤٨ | | | | | | | | | |
| ١٥٤٧ | | | | | | | | | |
| ١٥٤٦ | | | | | | | | | |
| ١٥٤٥ | | | | | | | | | |
| ١٥٤٤ | | | | | | | | | |
| ١٥٤٣ | | | | | | | | | |
| ١٥٤٢ | | | | | | | | | |
| ١٥٤١ | | | | | | | | | |
| ١٥٤٠ | | | | | | | | | |
| ١٥٣٩ | | | | | | | | | |
| ١٥٣٨ | | | | | | | | | |
| ١٥٣٧ | | | | | | | | | |
| ١٥٣٦ | | | | | | | | | |
| ١٥٣٥ | | | | | | | | | |
| ١٥٣٤ | | | | | | | | | |
| ١٥٣٣ | | | | | | | | | |
| ١٥٣٢ | | | | | | | | | |
| ١٥٣١ | | | | | | | | | |
| ١٥٣٠ | | | | | | | | | |
| ١٥٢٩ | | | | | | | | | |
| ١٥٢٨ | | | | | | | | | |
| ١٥٢٧ | | | | | | | | | |
| ١٥٢٦ | | | | | | | | | |
| ١٥٢٥ | | | | | | | | | |
| ١٥٢٤ | | | | | | | | | |
| ١٥٢٣ | | | | | | | | | |
| ١٥٢٢ | | | | | | | | | |
| ١٥٢١ | | | | | | | | | |
| ١٥٢٠ | | | | | | | | | |
| ١٥١٩ | | | | | | | | | |
| ١٥١٨ | | | | | | | | | |
| ١٥١٧ | | | | | | | | | |
| ١٥١٦ | | | | | | | | | |
| ١٥١٥ | | | | | | | | | |
| ١٥١٤ | | | | | | | | | |
| ١٥١٣ | | | | | | | | | |
| ١٥١٢ | | | | | | | | | |
| ١٥١١ | | | | | | | | | |
| ١٥١٠ | | | | | | | | | |
| ١٥٠٩ | | | | | | | | | |
| ١٥٠٨ | | | | | | | | | |
| ١٥٠٧ | | | | | | | | | |
| ١٥٠٦ | | | | | | | | | |
| ١٥٠٥ | | | | | | | | | |
| ١٥٠٤ | | | | | | | | | |
| ١٥٠٣ | | | | | | | | | |
| ١٥٠٢ | | | | | | | | | |
| ١٥٠١ | | | | | | | | | |
| ١٥٠٠ | | | | | | | | | |
| ١٤٩٩ | | | | | | | | | |
| ١٤٩٨ | | | | | | | | | |
| ١٤٩٧ | | | | | | | | | |
| ١٤٩٦ | | | | | | | | | |
| ١٤٩٥ | | | | | | | | | |
| ١٤٩٤ | | | | | | | | | |
| ١٤٩٣ | | | | | | | | | |
| ١٤٩٢ | | | | | | | | | |
| ١٤٩١ | | | | | | | | | |
| ١٤٩٠ | | | | | | | | | |
| ١٤٨٩ | | | | | | | | | |
| ١٤٨٨ | | | | | | | | | |
| ١٤٨٧ | | | | | | | | | |
| ١٤٨٦ | | | | | | | | | |
| ١٤٨٥ | | | | | | | | | |
| ١٤٨٤ | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | |

إحصائيات بتولية - المصدر مجلة البترول العدد الأول السنة الخامسة يناير - فبراير 1966

٢ - تطور كمية وموارد مخازن الخام والمنتجات

| التاريخ | الخام | | المنتجات | | المخازن | |
|---------|--------|-----------|----------|--------|---------|--------|
| | الكمية | القيمة | الكمية | القيمة | الكمية | القيمة |
| 1965 | 99,000 | 1,000,000 | ... | ... | ... | ... |
| 1966 | ... | ... | ... | ... | ... | ... |

٣ - تطور كمية وموارد مخازن الخام والمنتجات

| التاريخ | الخام | | المنتجات | | المخازن | |
|---------|--------|--------|----------|--------|---------|--------|
| | الكمية | القيمة | الكمية | القيمة | الكمية | القيمة |
| 1965 | ... | ... | ... | ... | ... | ... |
| 1966 | ... | ... | ... | ... | ... | ... |

إحصائيات بتولية - المصدر مجلة البترول العدد الأول السنة الخامسة يناير - فبراير 1966

التكرار المحل (رخص وأرضيات)

٥ - تطور كميات الزيت الخام المالح بمصر

| التاريخ | حركة البترول المصنوع للتصدير | | حركة البترول المصنوع للتوزيع | |
|---------|------------------------------|--------|------------------------------|--------|
| | الكمية | القيمة | الكمية | القيمة |
| 1965 | ... | ... | ... | ... |
| 1966 | ... | ... | ... | ... |

٦ - تطور كميات الزيت الخام المالح بمصر (الوحدة : طن نفوس)

| التاريخ | التكرار المحلي | | التكرار الخارجي | |
|---------|----------------|--------|-----------------|--------|
| | الكمية | القيمة | الكمية | القيمة |
| 1965 | ... | ... | ... | ... |
| 1966 | ... | ... | ... | ... |

مستقبل صناعة التكرير في ج ع م د / مصطفى بهام - المصدر مجلة البترول العدد الأول السنة الخامسة يناير - فبراير 1966

جدول رقم (٢)
الموقف البترولى في عام ١٩٦٠/٥٩

الوحدة : طن متري

| البيان | انتاج معمل التكرير | الاستهلاك | الاستيراد | الصدير |
|-----------------|--------------------|-----------|-----------|--------|
| الخام المسال | ٢٣٩٩٥٨٨ | - | - | ٨٧٣٢٥ |
| وطني | ٢.٦٧٥٩٠ | - | ٢.٦٧٥٩٠ | - |
| مستورد | ٤٤٦٧١٧٨ | - | ٢.٦٧٥٩٠ | ٨٧٣٢٥ |
| اجمالي المنتجات | ٢٧٧٥٥ | ٢٧٧٥٥ | - | - |
| غاز | ٢.١٨٩ | ١٩٧٠٠ | - | - |
| بوتاجاز | ٣.٦٤٠ | ٣٦٢.٠٠٠ | ٣٦٧٢ * | ٧٨.٨٤ |
| بنزين | ٣٧.٠٩٠ | ٧٣٦٥.٠٠٠ | ٢٨٢٨٤ | - |
| كروسين | ٢٦٩٧٢ | ٢٦٩٧٢ | - | - |
| كروسين | ٣٥٧٤٩ | ٥٢٧٥.٠٠٠ | ١٧٢٣١ | - |
| مستورد | ٢٢٨٥٨٤ | ٢٤٧٤.٠٠٠ | ٢٤٥٥ | - |
| ديزل | ٢٧٢٣٥٧٩ | ٢٧٨٢٤.٠٠٠ | ٢١٢١٢ | ٦٢٨٨٨ |
| مستورد | ١١١٧١٧ | ١.٧٨٠.٠٠٠ | - | - |
| اسفلت | ٢٤.٧ | - | - | - |
| كبريت | ٢٨.٥٣٥ | - | - | - |
| هريك وناقد | - | - | - | - |
| هريك رصيد | - | - | - | - |
| اجمالي | ٤٤٦٧١٧٨ | ٤٧٤٩.٢٧ | ٧٧٥.٦٢ | ١٤.٩٧٢ |

* بنزين طيران

= ٦٢ =

مستقبل صناعة التكرير في ج ع م د / مصطفى بهام - المصدر مجلة البترول العدد الأول السنة الخامسة يناير - فبراير 1966

العمالة في قطاع البترول
بقية المنشور ص ٥٢

ويوضح الجدول التالي اجور العاملين في كل مرحلة من مراحل صناعة البترول خلال عامى ١٩٦٦/٦٥ ، ١٩٦٥/٦٤ :

الاجور خلال عامى ١٩٦٦/٦٥ و ١٩٦٥/٦٤ بالجنه المصري

| التشاط | ١٩٦٥/٦٤ | | ١٩٦٦/٦٥ | | التغير النسبى % |
|--------------------------|---|---|---|---|-----------------|
| | متوسط عدد العاملين اجمالى الاجور اجر العامل | متوسط عدد العاملين اجمالى الاجور اجر العامل | متوسط عدد العاملين اجمالى الاجور اجر العامل | متوسط عدد العاملين اجمالى الاجور اجر العامل | |
| ادارة المؤسسة | ٤٢٢ * | ٦٦٩ | ٤٢٢ | ٤٢٢ | ١٠٠ |
| قطاع البحث و انتاج الخام | ٥١٦٤ | ٩١٢ | ٥١٩٦ | ٤٨٠.٥٠٠ | ٩٩ |
| قطاع التكرير والتصنيع | ٩٢٧٨ | ٤٦٩ | ٣٩٤٨.٠٠٠ | ٨٩٨٣ | ١.٤٢٤ |
| قطاع النقل والتوزيع | ١٣٢٨٠ | ٥٥٤ | ٧١٩٢.٠٠٠ | ١٢.٩٤ | ١.٠٢٢ |
| الاجمالي | ٢٨٢٤٥ | ٥٩٢ | ١٦٢٤٦.٠٠٠ | ٢٧٦٩٦ | ١.٢٢٣ |

* لا يشمل ١١٨ عاملا انضموا في شهر اكتوبر ١٩٦٥ من مصلحة التاجم والوقود سابقا .

النشاط البترولي منتصف السبعينات - سميحة إسماعيل، أخبار البترول في ج.م.ع - المصدر مجلة البترول 1977

أخبار
البترول
في
ج.م.ع
سميحة إسماعيل

النشاط البترولي
حقق النشاط البترولي المصري خلال النصف الأول من عام 1976 (يناير / يونيو) تقدماً ملموساً في مختلف لوجه النشاط البترولي بالمقارنة بنفس الفترة من العام السابق .

انتاج الزيت الخام : بلغ حوالي ٦,٦٣٦ مليون م³ موزعة كالآتي :
المطقة نسبة ٢٤ / ٥٠ مليون جنيه بزيادة عن الفترة السابقة نسبة ٢٤ / ٥٠ .

الزيت
المسجلة البترول ١٤٦٠ .
التربية البترول ٤٥٠ .
خليج السويس (جابكو) ٥٢٧ .
ويسكو ٣٦٢ .
تيسكو ٣٧٧ .
فيسكو ١٤٤ .

وبلغ انتاج حقل أبو ماضي من الغازات الطبيعية ٢,٥٤٦ وهي كمية أكبر مما استُخدمت في الحقبة التي يمكن سحبها للاستخدام الحلى .

التجارة الخارجية
بلغت قيمة الاستيراد حوالي ١١,٢٧ مليون جنيه وهي تعادل حوالي ثلاثة أضعاف الصادرات الفسفرة البالغة من العام السابق .
وبلغت قيمة الصادرات حوالي ١١,٢٧ مليون جنيه وهي تعادل حوالي ثلاثة أضعاف الصادرات الفسفرة البالغة من العام السابق .
وبلغت قيمة الصادرات حوالي ١١,٢٧ مليون جنيه وهي تعادل حوالي ثلاثة أضعاف الصادرات الفسفرة البالغة من العام السابق .

| المرح | المرح | المرح |
|-------|-------|-------|
| ٧٨ | ٨٧٦٦ | ١١٢١٠ |
| ٢٥ | ٢٢٤٤ | ٦٤٥٨ |
| ٤٢ | ١٧٦٦ | ١١٢٦٥ |
| — | — | ٥٠٠ |
| ٤٩ | ١٥٩٦٦ | ٣٦٦٢٢ |

هذا وقد نصت موافقة اللجنة العليا للتخطيط في ١٩٧٦/٢/٢٨ على استحداث ائتماني قفزة ١٢,٦٥٢ مليون جنيه للفترة الشريفة للبترول وذلك لتمكين جملة الاستثمارات المعددة لقطاع البترول بحجم ٤٠ مليون جنيه .

البحث والاستكشاف والاتاج
الاتفاقيات بترولية :
بلغ عدد الاتفاقيات البحث عن البترول والاستكشاف في ج.م.ع والتي تم التوقيع عليها مع شركات الأجنبية ٣٥ اتفاقية وذلك منذ إنشاء وزارة البترول في ١٩٧٢/٢/٢٨ حتى الآن بإجمالي ذلك اتفاقية مليون .

مشروع توصيل الغاز الطبيعي للمناطق السكنية
تم التوقيع مع شركة INTEGRALFEN INBERIN للاتصاحية والتصميمات الهندسية لمشروع توصيل الغاز الطبيعي لأربع مناطق سكنية بملقاها والمطام الذي سيتركب من خطوط التوزيع .

- 1 - برايسنرو .
- 2 - ترايسولند شفير .
- 3 - موبيل فلنا البحرية .
- 4 - اسول فلنا بحرية .
- 5 - ديسكنو .
- 6 - دولية كوكوكو .
- 7 - مريمكو شرق النيل .
- 8 - كسبيك / ال . في . او .
- 9 - كوكوكو فلندا .
- 10 - اموكو جنوب غرب .
- 11 - موبيل نرودة .
- 12 - بونون بئاس .
- 13 - سافانك شرق القاهرة .
- 14 - شيفرون القاهرة .
- 15 - اركو بطروج .
- 16 - شال سدي براني .
- 17 - شال شعبة .
- 18 - ديسكنو / شل / بي . بي .
- 19 - فيليبس هيمبول .
- 20 - اسو البحر الاحمر .
- 21 - موبيل سلوم .
- 22 - تروسويد بطرون .
- 23 - اموكو جنوب غارة .

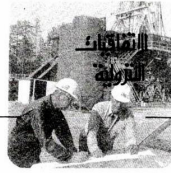
● اتفاقية انتاج غاز ابو ماضي (ديسكنو في ١٩٧٢/٥/٢١) .

12- الاتفاقيات البترولية ما بين 1973 - ونهاية 1981 - المصدر مجلة البترول 1981

| ملاحظات | تطور عدد الاتفاقيات البترولية | | | |
|---------|-------------------------------|------------------------------|--------------------------|---------------------------|
| | منح التوقيع مجموع + | التزام الاتفاقيات مجموع + | مساهمات البحث مجموع + | عدد الاتفاقيات مجموع + |
| ١٩٧٢ | ٣ | ٩٣ | ٤٠ | ٥ |
| ١٩٧٥ | ٧١ | ٥٨١ | ١٩٧ | ٣٠ |
| ١٩٧٩ | ١٠٦ | ١٠٣٣ | ٦٦٠ | ٥٣ |
| ١٩٨٠ | ١١٠ | ١١٢٠ | ٦٦٥ | ٥٨ |
| ١٩٨١ | ١٣٩ | ١٤٤١ | ٦٨٤ | ٧٤ |

| عدد الاتفاقيات | الاتفاقيات التي تم ابرامها منذ عام ١٩٧٢ وحتى نهاية 1981 | |
|----------------|---|------------------------------|
| | التزام الاتفاقيات مليون دولار | مساهمات البحث مليون دولار |
| ٤٠ | ٧٠٦ | ١ |
| ٨ | ١٧٧ | ١ |
| ٥ | ١٤٢ | ١ |
| ٤ | ١٠٢ | ١ |
| ٤ | ٥٦ | ١ |
| ٢ | ٢٩ | ١ |
| ٢ | ٣٨ | ١ |
| ١ | ٤٥ | ١ |

الاتفاقيات البترولية ما بين 1973 - ونهاية 1981 - المصدر مجلة البترول 1982



الاتفاقيات التي تم إبرامها خلال عام 1981

| رقم مسلسل | الشركة | السلعة | الكمية | القيمة | عدد سنوات العقد | القيمة السنوية المتوقعة | القيمة الفعلية | تاريخ السريان |
|-----------|----------------------------------|--------|--------|--------|-----------------|-------------------------|----------------|---------------|
| ١ | اسو شرق الزيت | ٠٠٠٦٣ | ٣٣٠٠٠ | ٤٠٠٠ | ٣٣٠٠٠ | ١٧٠٠٠ | ٣٣٠٠٠ | ١٩٨١/٣/٢٣ |
| ٢ | فيتكس خالدة | ٤٠٠٠ | ١٨٠٠٠ | ٤٠٠٠ | ١٨٠٠٠ | ٤٠٠٠ | ١٨٠٠٠ | ١٩٨١/٤/٦ |
| ٣ | توتال مريوط * | ٢٠٠٠ | ١٢٥٠٠ | ٢٠٠٠ | ١٢٥٠٠ | ٢٠٠٠ | ١٢٥٠٠ | ١٩٨١/٥/٨ |
| ٤ | كونوكو الصحراء المدة | ١٢٠٠ | ١٩٥٠٠ | ١٢٠٠ | ١٩٥٠٠ | ٧٥٠٠ | ١٩٥٠٠ | ١٩٨١/٦/١٧ |
| ٥ | كونوكو لاجيبا | ٠٠٤٥ | ٢٠٠٠٠ | ٠٠٤٥ | ٢٠٠٠٠ | ٨٠٠٠ | ١٠٢٥٠٠ | ١٩٨١/٦/١٧ |
| ٦ | إل إل اند اى شمال عامر | ٧٠٠ | ١٣٠٠٠ | ٧٠٠ | ١٣٥٠٠ | ٥٠٠٠ | ١٣٥٠٠ | ١٩٨١/٦/٢٩ |
| ٧ | سانت جوناككة | ٢٥٠ | ٢٣٠٠٠ | ٢٥٠ | ١٤٥٠٠ | ٧٥٠٠ | ١٤٥٠٠ | ١٩٨١/٧/٢٩ |
| ٨ | نونال والشركة العامة منطقة أمل | ٠٠٢٥ | ١٨٠٠٠ | ٠٠٢٥ | ١٦٦٥٠٠ | ٦٠٠٠ | ١٦٦٥٠٠ | ١٩٨١/٧/٢١ |
| ٩ | توتال والشركة العامة جلدوب رمضان | ٠٠٢٥ | ١٨٠٠٠ | ٠٠٢٥ | ١٨٤٥٠٠ | ٦٠٠٠ | ١٨٤٥٠٠ | ١٩٨١/٧/٢١ |
| ١٠ | نونال محاروش | ٦٠٠ | ٢٤٠٠٠ | ٦٠٠ | ٢٠٨٥٠٠ | ١٠٠٠٠ | ٢٠٨٥٠٠ | ١٩٨١/٧/٢١ |
| ١١ | جلدب مستريم سدوان | ٦٠٠ | ٩٠٠٠ | ٦٠٠ | ٢١٧٥٠٠ | ٤٠٠٠ | ٢١٧٥٠٠ | ١٩٨١/٧/٢٢ |
| ١٢ | جلدب مستريم سدوات | ٢٨٠٠ | ٩٥٠٠ | ٢٨٠٠ | ٢٢٢٠٠٠ | ٤٥٠٠ | ٢٢٢٠٠٠ | ١٩٨١/٧/٢٢ |
| ١٣ | اللواسية فهران | ١٠٠ | ١٥٠٠٠ | ١٠٠ | ٢٤٢٠٠٠ | ٦٠٠٠ | ٢٤٢٠٠٠ | ١٩٨١/٧/٢٢ |
| ١٤ | بتروفينا جنوب فرج | ٤١٦ | ٢١٠٠٠ | ٤١٦ | ٣٦٣٠٠٠ | ١٠٠٠٠ | ٣٦٣٠٠٠ | ١٩٨١/٧/٢٣ |
| ١٥ | لوكويل شيبيا | ٥٢٠٠ | ١٧٠٠٠ | ٥٢٠٠ | ٢٨٠٠٠٠ | ٥٠٠٠ | ٢٨٠٠٠٠ | ١٩٨١/١٢/٢٩ |
| ١٦ | لوكويل حكمة * | ٣٢٠٠ | ١١٠٠٠ | ٣٢٠٠ | ٢٩١٠٠٠ | ١٠٠٠ | ٢٩١٠٠٠ | الغيت |

وحدة القنطرات والمكعب = ١٠٠٠ دولتر
 * انتهت * تم التفاوض .
 إجمالي عقود التوقيع ٢٨٧٥٠
 إجمالي عقود التوقيع ٢٩١٠٠٠
 الميث

بيان بعدد العمالة والأجور بقطاع البترول في 1981 - المصدر مجلة البترول 1982

وفيما يلي بيان بأعداد العمالة والأجور بقطاع البترول . إنجازها

| الاجور (بالالف جنيه) | عدد العمالين | في 1981 |
|------------------------|--------------|----------------------------|
| ٢٢٨ | ١٣١ | وزارة البترول |
| ٧٢١٤٢ | ٢٢٠١٧ | الهيئة وشركات القطاع العام |
| ٣٩٢٠٠ | ٥٥٠٦ (أ) | القطاع المشترك |
| ٢٨٩١ | ٨٠٢ (ب) | القطاع الخاص * |

(أ) بطنين 17٢ من الاجانب (ب) بطنين ٥ اجانب بشركتى موبيل وإسو * تشمل شركات موبيل وإسو وكالتيكس

إنتاج الزيت الخام والغازات الطبيعية ما بين 1970 و 1981 - المصدر مجلة البترول 1982

• ويوضح الجدول رقم (٢) تطور إنتاج الزيت الخام حسب الشركات والمفصول المنتجة خلال الفترة ١٩٧٠ - ١٩٨١ .
 الوحدة : ألف طن متري
 جدول رقم (٢)

إنتاج الزيت الخام حسب الشركات والمفصول المنتجة خلال الفترة ١٩٧٠ - ١٩٨١

| شركات/حقول | السنة | تاريخ الاكتشاف | ١٩٧٠ | ١٩٧٥ | ١٩٨٠ | ١٩٨١ | نسبة التغيير / ١٩٨٠/٨١ |
|--|-------|----------------|-------------|-------------|-------------|-------------|------------------------|
| • الشركة العامة للبترول : | | | | | | | |
| الفريقة | ١٩١٣ | — | — | — | — | — | — |
| غراب | ١٩٣٨ | ٢٩٦ | ٥٠٢ | ٣٧٤ | ٣٧٧ | ٣٧٧ | — |
| سمندر | ١٩٤٦ | — | ١٩ | ٧٥ | ٧٢ | ٧٢ | — |
| عسل | ١٩٤٧ | — | ١٠ | ٧٣ | ٦٥ | ٦٥ | — |
| مطاس | ١٩٤٨ | — | — | ١٣ | ٨ | ٨ | — |
| بكر | ١٩٥٨ | ٦٥٨ | ٥٠٤ | ٢٥٩ | ٢٤٢ | ٢٤٢ | — |
| كريم | ١٩٥٨ | ٩٦ | ٥٠ | ٢٥ | ٢٧ | ٢٧ | — |
| عامر | ١٩٦٥ | ٥٨ | ١٧٤ | ١١٤ | ١٢٣ | ١٢٣ | — |
| شفيق | ١٩٦٦ | ٣٠ | ٣٠ | ٢٤ | ٢٩ | ٢٩ | — |
| أم اليس | ١٩٦٨ | ٣٣٩ | ٤٢٦ | ٢٤٠ | ٢٢٧ | ٢٢٧ | — |
| العيون | ١٩٦٨ | ٨ | ١٣٧ | ٤٨ | ٣٩ | ٣٩ | — |
| خير | ١٩٧٣ | — | ٢٣ | ١١ | ٩ | ٩ | — |
| جمسه | ١٩٠٨ | — | — | ٤ | ١ | ١ | — |
| الخليج | ١٩٨٠ | — | — | ٦ | ٧ | ٧ | — |
| مجموع | | ١٣٥٥ | ١٨٧٥ | ١٢٦٦ | ١١٧٦ | ١١٧٦ | 27.٧ - |
| • شركة بترول بلاعيم (بترول) : | | | | | | | |
| فيران | ١٩٤٦ | — | — | — | — | — | — |
| بلاعيم أرضي | ١٩٥٥ | — | — | ١٨١١ | ١٧٥٤ | ١٧٥٤ | — |
| أبو رئيس/سدرى | ١٩٥٧ | — | — | — | — | — | — |
| أكسا | ١٩٦١ | — | — | ٣٢٩ | ٣٤٨٨ | ٣٤٨٨ | — |
| بلاعيم بحري | ١٩٦٤ | — | — | — | — | — | — |
| راس غارة | ١٩٦٤ | — | — | ٣٢٩ | ٦٠٤٢ | ٦٠٤٢ | + |
| مجموع | | | | | | | 27.٧ + |

٥١ -

إنتاج الزيت الخام والغازات الطبيعية ما بين 1970 و 1981 - المصدر مجلة البترول 1982

• ويوضح الجدول رقم (٣) تطور إنتاج الزيت الخام حسب الشركات والمفصول المنتجة خلال الفترة ١٩٧٠ - ١٩٨١ .
 الوحدة : ألف طن متري
 جدول رقم (٣)

تطور إنتاج الزيت الخام حسب الشركات والمفصول المنتجة خلال الفترة ١٩٧٠ - ١٩٨١

| شركات/حقول | السنة | تاريخ الاكتشاف | ١٩٧٠ | ١٩٧٥ | ١٩٨٠ | ١٩٨١ | نسبة التغيير / ١٩٨٠/٨١ |
|--|-------|----------------|--------------|--------------|--------------|---------------|------------------------|
| • شركة بترول خليج السويس (جايكو) : | | | | | | | |
| مريجان | ١٩٦٥ | ١٢٤٤٦ | ٤٣٨٦ | ٦١٢٩ | ٦٦٧٧ | ٦٦٧٧ | — |
| بوليو | ١٩٧٣ | — | ١٨٨٠ | ٦٣٩٥ | ٥٣٢٢ | ٥٣٢٢ | — |
| رمضان | ١٩٧٤ | ١٥٦٦ | ٥٠٥٦ | ٥٠٣٦ | ٥٠٣٦ | ٥٠٣٦ | — |
| خ - ص ٣٨٢ | ١٩٧٦ | — | — | ٣٨٠ | ٣٧٩ | ٣٧٩ | — |
| ج - ع ٣٠٠ | ١٩٧٦ | — | — | ٣١٨ | ٢١٧ | ٢١٧ | — |
| خ - ص ١٩٤ (الكفور) | ١٩٧٨ | — | — | ٣٢٧٠ | ٤١٦٩ | ٤١٦٩ | — |
| تصفين على | ١٩٧٧ | — | — | ٧٨٨ | ٦٧٣ | ٦٧٣ | — |
| مجموع حقل | | ١٢٤٤٦ | ١٨٤٢ | ٣٢٦٢ | ٣٢٦٢ | 32.7 + | |
| • حقول الصحراء الغربية : | | | | | | | |
| أبو الغرايق | ١٩٧١ | ١٤٥ | ٢٩٣ | ٣٧٧ | ٣٧٧ | ٣٧٧ | — |
| زئاق | ١٩٧٢ | — | ٢٩٣ | ٢٩٣ | ٣٨ | ٣٨ | — |
| ص - ع ٢٣ | ١٩٧٢ | — | ٤٣ | ٢٨ | ٢٧ | ٢٧ | — |
| ص - ع ١٩ | ١٩٧٢ | — | ٩ | — | — | — | — |
| مجموع حقل | | ١٤٥ | ٣٦٩ | ٧١٩ | ٦٦٢ | 6.٢ - | |
| • شركة بترول الصحراء الغربية (بيكو) : | | | | | | | |
| الطين | ١٩٦٦ | ١٦٠٣ | ٣٣٣ | ١٣٣ | ١٤٤ | ١٤٤ | — |
| بينا | ١٩٧١ | — | ٢٤٦ | ١٦٦ | ١٥٠ | ١٥٠ | — |
| أم بركا | ١٩٧٩ | — | ٦٦ | ٦٦ | ٦٥ | ٦٥ | — |
| مجموع | | ١٦٠٣ | ٦٦٩ | ٤٠٥ | ٣٦٤ | 2.١ - | |
| • شركة السويس للزيت (سوكو) : | | | | | | | |
| ل - ل ٨٧ | ١٩٧٦ | — | ٢٣ | — | ٤ | ٤ | — |
| شركة نفط البحرية (اوسكو) | ١٩٨٠ | — | — | — | ٦٦ | ٦٦ | — |
| مجموع | | | | | | | 2.١ + |
| الإجمالي العام | | | ١٦٤٠٤ | ١١٣٢٤ | ١٩٤٠٤ | ١٦٦٧٦ | 2٨ + |

كما يوضح أن الإنتاج من حقل سيناك ارتفع من ١١٧٦ ألف طن متري عام ١٩٧٥ إلى ١١٧٦ ألف طن متري عام ١٩٨١ .

كما يوضح أن إنتاج حقل سيناك ارتفع من ١١٧٦ ألف طن متري عام ١٩٧٥ إلى ١١٧٦ ألف طن متري عام ١٩٨١ .

كما يوضح أن إنتاج حقل سيناك ارتفع من ١١٧٦ ألف طن متري عام ١٩٧٥ إلى ١١٧٦ ألف طن متري عام ١٩٨١ .

٥٢ -




• ويوضح الجدول رقم (٣) تطور إنتاج الزيت الخام حسب الشركات والمفصول المنتجة خلال الفترة ١٩٧٠ - ١٩٨١ .
 الوحدة : ألف طن متري
 جدول رقم (٣)

تطور إنتاج الزيت الخام حسب الشركات والمفصول المنتجة خلال الفترة ١٩٧٠ - ١٩٨١

| شركات/حقول | السنة | تاريخ الاكتشاف | ١٩٧٠ | ١٩٧٥ | ١٩٨٠ | ١٩٨١ | نسبة التغيير / ١٩٨٠/٨١ |
|--|-------|----------------|--------------|--------------|--------------|---------------|------------------------|
| • شركة بترول خليج السويس (جايكو) : | | | | | | | |
| مريجان | ١٩٦٥ | ١٢٤٤٦ | ٤٣٨٦ | ٦١٢٩ | ٦٦٧٧ | ٦٦٧٧ | — |
| بوليو | ١٩٧٣ | — | ١٨٨٠ | ٦٣٩٥ | ٥٣٢٢ | ٥٣٢٢ | — |
| رمضان | ١٩٧٤ | ١٥٦٦ | ٥٠٥٦ | ٥٠٣٦ | ٥٠٣٦ | ٥٠٣٦ | — |
| خ - ص ٣٨٢ | ١٩٧٦ | — | — | ٣٨٠ | ٣٧٩ | ٣٧٩ | — |
| ج - ع ٣٠٠ | ١٩٧٦ | — | — | ٣١٨ | ٢١٧ | ٢١٧ | — |
| خ - ص ١٩٤ (الكفور) | ١٩٧٨ | — | — | ٣٢٧٠ | ٤١٦٩ | ٤١٦٩ | — |
| تصفين على | ١٩٧٧ | — | — | ٧٨٨ | ٦٧٣ | ٦٧٣ | — |
| مجموع حقل | | ١٢٤٤٦ | ١٨٤٢ | ٣٢٦٢ | ٣٢٦٢ | 32.7 + | |
| • حقول الصحراء الغربية : | | | | | | | |
| أبو الغرايق | ١٩٧١ | ١٤٥ | ٢٩٣ | ٣٧٧ | ٣٧٧ | ٣٧٧ | — |
| زئاق | ١٩٧٢ | — | ٢٩٣ | ٢٩٣ | ٣٨ | ٣٨ | — |
| ص - ع ٢٣ | ١٩٧٢ | — | ٤٣ | ٢٨ | ٢٧ | ٢٧ | — |
| ص - ع ١٩ | ١٩٧٢ | — | ٩ | — | — | — | — |
| مجموع حقل | | ١٤٥ | ٣٦٩ | ٧١٩ | ٦٦٢ | 6.٢ - | |
| • شركة بترول الصحراء الغربية (بيكو) : | | | | | | | |
| الطين | ١٩٦٦ | ١٦٠٣ | ٣٣٣ | ١٣٣ | ١٤٤ | ١٤٤ | — |
| بينا | ١٩٧١ | — | ٢٤٦ | ١٦٦ | ١٥٠ | ١٥٠ | — |
| أم بركا | ١٩٧٩ | — | ٦٦ | ٦٦ | ٦٥ | ٦٥ | — |
| مجموع | | ١٦٠٣ | ٦٦٩ | ٤٠٥ | ٣٦٤ | 2.١ - | |
| • شركة السويس للزيت (سوكو) : | | | | | | | |
| ل - ل ٨٧ | ١٩٧٦ | — | ٢٣ | — | ٤ | ٤ | — |
| شركة نفط البحرية (اوسكو) | ١٩٨٠ | — | — | — | ٦٦ | ٦٦ | — |
| مجموع | | | | | | | 2.١ + |
| الإجمالي العام | | | ١٦٤٠٤ | ١١٣٢٤ | ١٩٤٠٤ | ١٦٦٧٦ | 2٨ + |

٥٢ -

إحصائيات بتروية في نهاية الثمانينات - المصدر مجلة البترول 1991



٣ - الفائض القابل للتوزيع النهائي وما يتوزل لهيئة منه :


| البيان | عام ١٩٧٩ | | عام ١٩٨٠ | | عام ١٩٨١ | |
|---------------------|-----------------------------|-------------------------|-----------------------------|-------------------------|-----------------------------|-------------------------|
| | الفائض القابل للتوزيع لهيئة | ما يتوزل القابل للتوزيع | الفائض القابل للتوزيع لهيئة | ما يتوزل القابل للتوزيع | الفائض القابل للتوزيع لهيئة | ما يتوزل القابل للتوزيع |
| نشاط الإنتاج | ٨٣٣٨١ | ٥٤٥٢٩ | ٩٦٩٢٥ | ٦١٦٥٧ | ١٣٠٧٤ | ٨١٥٢٢ |
| نشاط التكرير | ٩٧٢٠ | ٦٢٠٧ | ٦٧٤٥ | ١٠٧٦١ | ١٤٤٤٦ | ٩٤٩٧ |
| نشاط التسويق والنقل | ٢٦٥٩٨ | ١٥٠٨٠ | ٣٩٨٨٠ | ٢٤٤٢٨ | ٤٧٥٧٩ | ٢٩٨٣١ |
| الإجمالي | ١١٩٦٠٩ | ٧٥٨١٦ | ١٤٧٥٦٦ | ٩٦٤٥٠ | ١٨٥٥٩٩ | ١٢٠٨٥٠ |

زاد الفائض القابل للتوزيع النهائي في عام ١٩٨١ عن ١٩٨٠ بحوالي ٣٢٪ خلال عامي ١٩٧٩ و ١٩٨٠ -
 في عام ١٩٨١ من مثله في عسكس و جدير بالذكر أن ما يتوزل لهيئة من هذا الفائض - الأوسع مجاله - قبل خصم الضرائب المستحقة عليه -
 في عام ١٩٨١ من مثله في عسكس و جدير بالذكر أن ما يتوزل لهيئة من هذا الفائض - الأوسع مجاله - قبل خصم الضرائب المستحقة عليه -
 في عام ١٩٨٠ بحوالي ٨٥٪ ونسبة ٢٨٪ عن ما يتوزل لهيئة من هذا الفائض - الأوسع مجاله - قبل خصم الضرائب المستحقة عليه -

٤ - المال المستثمر في النشاط ومعدل عائدته :

| البيان | عام ١٩٧٩ | | عام ١٩٨٠ | | عام ١٩٨١ | |
|---------------------|---------------------|----------------|---------------------|----------------|---------------------|----------------|
| | معدل المال المستثمر | النقد المستثمر | معدل المال المستثمر | النقد المستثمر | معدل المال المستثمر | النقد المستثمر |
| نشاط الإنتاج | ٩٠٠٠٣ | ٩٢ | ١٩٨٤٧ | ٨٢ | ١٤٩٤٥٠ | ٢١ |
| نشاط التكرير | ١٥٧٠٢٧ | ٦ | ٢٠٦٦٢١ | ٥ | ٢٨٢٠٤٥ | ٥ |
| نشاط التسويق والنقل | ١٧٤٩٦٩ | ١٥ | ٢١٥١٤٥ | ١٩ | ٢٧٨٥٣٥ | ١٧ |
| الإجمالي | ٤٢١٩٩٩ | ٢٨ | ٥٣٧٠٥٢ | ٢٨ | ٤١٠١٢٠ | ٢٧ |

بلغ معدل عائد الاستثمار الفائق في عام ١٩٨١ من ٢٧٪ في عام ١٩٨٠ وبنسبة ٤١٪ عام ١٩٧٩ و عام ١٩٨٠ -
 وذلك لانخفاض معدل عائد الاستثمار الفائق في النشاط (٢٧٪ في عام ١٩٨١ وبنسبة ٤١٪ عام ١٩٧٩ و عام ١٩٨٠ -
 وذلك لانخفاض معدل عائد الاستثمار الفائق في نشاطي الإنتاج والتكرير من عام ١٩٧٩ و ١٩٨٠ وذلك بسبب زيادة المال المستثمر في النشاط بنسبة أكبر من زيادة الفائض القابل للتوزيع في الأنشطة سابقة الذكر -





الفصل السابع

عن النمو الذي لا تسقط ثماره.. القطاع المالي كآلية لتركز الثروة

أسامة دياب

يتفق الكثير من مؤرخي الاقتصاد، على أن الحقبة «النيوليبرالية» التي بدأت مع أزمة النفط الحادة في عام 1973، كتبت شهادة وفاة نموذج الرأسمالية الكينزي،¹ الذي استمر كنموذج سائد للرأسمالية في أعقاب الحرب العالمية الثانية، وعظّم من دور الحكومات في تحفيز الاقتصاد، وتوفير بيئة مواتية لتقوية شوكة النقابات العمالية في التفاوض على أجور أعلى للعمال، حتى يكون بمقدورهم القيام بدورهم كمستهلكين فاعلين قادرين على تدوير عجلة الإنتاج المعطلة.

ظل هذا النموذج يعمل بشكل جيد جدًا حتى أزمة النفط التي تلت حرب أكتوبر، والتي أدت إلى ارتفاع أسعار مدخلات الإنتاج بشكل حاد، ما قاد إلى ما يسمى بالركود التضخمي.

فشلت الحلول الكينزية الكلاسيكية في مواجهة الركود التضخمي، فأية محاولة لتحفيز السوق عن طريق ضخ أموال، كانت تؤدي إلى تحفيز التضخم، وفي المقابل أية سياسات انكماشية تقوم بتعميق الركود.

خلق هذا الفشل الحاجة إلى نموذج اقتصادي بديل، وكان النموذج الأكثر جاهزية هو النموذج «النيوليبرالي» الذي كان يتم الإعداد له منذ الأربعينيات بقيادة المفكر الاقتصادي الليبرالي الكلاسيكي، فريدريك هايك، فيما يسمى بمجتمع مونت بيرلين (هارفي، 2005).²

يعتقد أستاذ الأنثروبولوجيا والجغرافيا والاقتصاد السياسي، دافيد هارفي، أن أنشطة المضاربة التي تقوم بها صناديق التحوط والاستثمار المملوكة لمؤسسات القطاع المالي (مثل بنوك الاستثمار) تعد أكثر أشكال «التراكم عبر الانتزاع» (accumulation by dispossession) تطوراً في عصر الحقبة «النيوليبرالية».

يُعرف هارفي التراكم عبر الانتزاع على أنه النسخة الحديثة المعاصرة من التراكم الأولي، ويرى أن هذه النسخة المستحدثة انتشرت وتوسعت خلال الحقبة «النيوليبرالية» بدءاً من سبعينيات القرن الماضي. والتراكم الأولي، وفقاً لتعريف كارل ماركس، وروزا لوكسمبورج، هو نمط التراكم ال(لا)رأسمالي الذي يعتمد على القوة والاحتيايل والقمع والنهب، والذي يحدث على مرأى ومسمع من الجميع، بدون بذل أية محاولة لإخفائه.

ووفقاً لرؤية لوكسمبورج، فإن هذا النمط من التراكم يحدث على النقيض من

1 نسبة إلى الاقتصادي البريطاني جون مينارد كينز والذي تنسب إليه سياسات دولة الرفاه المشجعة على التوسع في الإنفاق الاجتماعي والتشغيل

2 Harvey, D. (2005). A Brief History of Neoliberalism. Oxford: Oxford University Press.

-ولكن بالتكامل والتزامن مع- أنماط التراكم المعتمدة على نمط الإنتاج الرأسمالي، التي تجني فائض القيمة عن طريق تشغيل العمال وبيع إنتاجهم في أسواق البضائع (Luxemburg, 2003, ص 432)³ ثم إعادة استثمار بعض من فائض القيمة، للتوسع فيما يسمى في الأدبيات الماركسية، بإعادة الإنتاج الموسع (expanded re-production)⁴.

هذه التفرقة بين نمطي التراكم (الرأسمالي واللا رأسمالي)، تشكل مدخلاً منهجياً ملائماً لتحليل دور القطاع المالي في تحقيق التراكم للنخبة «النيوليبرالية»، التي سيطرت على عمليات صنع القرار في مصر، خلال العقد السابق على ثورة يناير، مع بزوغ نجم جمال مبارك، وقيامه بلعب أدوار متزايدة في المجالين الاقتصادي والسياسي.

يقول هارفي إن أي نظام يحاول أن يدمج نفسه في منطق التطور الرأسمالي (هارفي، 2003، ص 153)⁵ يجب أن يمر بتغييرات هيكلية ومؤسسية وقانونية واسعة تمهد الطريق لقواعد التراكم البدائي، كمقدمة للوصول لأنماط التراكم الرأسمالي. انتشر هذا النمط، وفقاً لهارفي، منذ التحول «النيوليبرالي» في السبعينيات، والتوسع في برامج الخصخصة على مستوى العالم، ويضرب الأمثلة تحديداً في كتابه الإمبريالية الجديدة (2003) بنماذج التحول في الاقتصاد الروسي، في أعقاب انهيار الإتحاد السوفيتي، وكذلك نموذج التحول في الاقتصاد الصيني.

بالنسبة للتحول الروسي، وتحت مسمى العلاج بالصدمة (hocks therapy)، تم القيام بعمليات عنيفة للتراكم البدائي تمثلت في سياسة توزيع الأصول العامة عن طريق الخصخصة، وإصلاحات سوق غير متوازنة، ما أثر على أنواع التراكم الناشئة عن طريق دورة رأس المال (أو ما يسميه هارفي إعادة الإنتاج الموسع).

أما بالنسبة لنموذج التحول الصيني تجاه رأسمالية تحركها الدولة، فقد شمل هو الآخر موجات متعاقبة من التراكم البدائي (هارفي، 2003، ص. 156).⁶ لكن هارفي رأى في تلك الحالة أن التراكم البدائي كان تكلفة ضرورية لتدشين نموذج التطور الرأسمالي في البلاد.

لم تكن مصر منذ السبعينيات بعيدة عن عمليات التراكم البدائي. فالتحول

3 Luxemburg, R. (2003). The Accumulation of Capital. London: Routledge.

4 إعادة الإنتاج الموسعة، وفقاً لماركس، هي إعادة استثمار بعض من فائض القيمة في الدورة الرأسمالية القادمة، بحيث يتوسع الإنتاج في كل دورة، وهو شرط من شروط التراكم الرأسمالي.

5 Harvey, D. (2003). The 'New' Imperialism: Accumulation by Dispossession. Retrieved December 19, 2017, from <http://www.socialistregister.com/index.php/srv/article/view/5811>

«النيوليبرالي» شهد أيضاً موجات عنيفة من هذه الممارسات تحت مظلة برامج الخصخصة، وسياسات تخصيص الأراضي للمستثمرين، وإغلاق العديد من المساحات المشاعية للاستخدام الخاص كالشواطئ والأنهار، وانتشار المضاربة في الأوراق المالية، والاستثمار في الدين العام والخاص، والتحويل التدريجي للمرافق العامة إلى ملكيات خاصة.

وشهدت تسعينيات القرن الماضي، والعقد الأول من الألفية الثالثة، صعوداً كبيراً لقطاعات اقتصادية جديدة كان لها حظها الوافر في النمو والربحية (على الأقل مقارنة بالقطاعات التقليدية كالزراعة والصناعة) كنتيجة لصعود المجموعات «النيوليبرالية» من داخل نظام الحكم، ممثلة في المجموعة المحيطة بجمال مبارك، التي وصلت إلى قمة سيطرتها على مقاليد الأمور خلال حكومتي أحمد نظيف الأولى والثانية (2004-2011)، والتي كان يطلق عليها إعلامياً وشعبياً «حكومة رجال الأعمال». سُرِّك هذا الفصل تحديداً على القطاعات المالية المرتبطة بالبورصة والأوراق المالية، عن طريق تحليل ممارسات التراكم البدائي في القطاع المالي.

ولن نكتفي بتحليل هذا النمط من التراكم القائم على أعمال من التحايل والنهب في كثير من الأحيان، لكن سنهتم أيضاً بالبحث في مسألة إسهام هذه الأنشطة الاقتصادية في تكريس الفوارق الطبقيّة. لذا سنحلل ربحية شركات السمسة من نشاط تداول الأوراق المالية، وكذلك أداء بنوك الاستثمار. وسنقارن طفرات الربح التي حققتها هذه الكيانات بالسياق الاجتماعي المحيط بها، أو بمعنى آخر سنبحث إن كان النمو في نتائج أعمال تلك الكيانات قد تساقطت ثماره على القاعدة العريضة من المجتمع. ليس فقط بهدف الإدانة الأخلاقية لهذا الشكل من النمو الاقتصادي، وإنما لأن الاستثمارات المالية على وجه التحديد تنحصر في طبقة ضيقة تتداول المصالح فيما بينها، ويعكس السياق الاجتماعي المحيط بها، وغير المستفيد من نشاطها الاقتصادي، طبيعة الاستثمارات في القطاع المالي، ومدى انغلاقها وانفصالها عن المجتمع الذي تعيش في محيطه.

يفترض هذا الفصل أن هناك أربع وسائل أو قنوات لـ«تساقط ثمار النمو»، وهي: (1) الأجور، و(2) الضرائب، و(3) إعادة الاستثمار، و(4) الإنفاق. كما نفترض أن أنماط التراكم عبر الانتزاع -بعكس أنماط التراكم الرأسمالي عن طريق إعادة الإنتاج الموسع- لا تسقط ثمارها على القاعدة الأوسع من المواطنين لعدة أسباب، أهمها أن: 1- التراكم عبر الانتزاع لا يعتمد على عنصر العمل، وبالتالي لا يرتبط بالأجور والتشغيل.

2- التراكم عبر الانتزاع في القطاع المالي (على الأقل في مصر) لا يخضع لضريبة على

الأرباح الرأسمالية، وبسبب عدم ارتباط النشاط بحيز جغرافي، يسهل التهرب من الضريبة على الأرباح عن طريقة نقل الأرباح بسهولة لملاذات ضريبية.

3- المرونة التي يتمتع بها النظام المالي لا تضمن توجيه جزء من العوائد إلى أنشطة استثمارية تشغيلية (إعادة إنتاج موسع)، بل إن شبهة عدم القانونية في كثير من تلك الأنشطة، تشجع على نزوح الأموال إلى الخارج في حسابات مالية في سويسرا، وغيرها من الملاذات الضريبية السرية.

4- بطلان الزعم بأن إنفاق واستهلاك تلك العوائد ينشط من الطلب العام ويخلق وظائف، لأن الميل الحدي للاستهلاك يقل مع زيادة الدخل والثروات، أو بعبارة أخرى، كلما زاد دخل الفرد، قلت نسبة ما يذهب من تلك الزيادة إلى الإنفاق، وزاد ما يذهب إلى الادخار، وبين الفئات الغنية، يذهب جزء كبير من الإنفاق إلى سلع مستوردة، أو يتم الإنفاق في الخارج، بما لا يمثل أي نشاط تحفيزي للاقتصاد الوطني.

وسنعمل في هذا الفصل على اختبار تلك الفرضية عن طريق تحليل كمي وكيفي للمعلومات المتوفرة عن القطاع المالي، كدراسة حالة لواحدة من أهم أنماط التراكم عبر الانتزاع الحديثة في الحقبة «النيوليبرالية».

خلفية:

تم تأسيس البورصة المصرية عام 1992، وتلا ذلك بفترة قصيرة البدء في برنامج الخصخصة كنتيجة لبرنامج الإصلاح الاقتصادي وإعادة الهيكلة الخاص بصندوق النقد الدولي عام 1991.

في إطار هذا البرنامج، تم تجميع 314 شركة قطاع عام في 1991 تحت مظلة 27 شركة قابضة مقسمة قطاعيًا. كان هناك ثلاث طرق رئيسية لخصخصة شركات القطاع العام، الأولى هي بيع أسهمها في البورصة، والثانية بيع حصص استراتيجية عن طريق المزادات، والثالثة بيع حصص للعاملين. وبدأ برنامج الخصخصة فعليًا عام 1994، وحتى عام 2001 تم خصخصة كاملة لـ 130 شركة، منهم 37 عن طريق الاكتتاب العام في البورصة، و26 عن طريق البيع لمستثمرين استراتيجيين، وتم في نفس الفترة خصخصة جزئية لـ 54 شركة، منهم 18 عن طريق الاكتتاب العام (عمران، 2004).⁷

7 Omran, M. (2004). The Performance of State-Owned Enterprises and Newly Privatized Firms: Does Privatization Really Matter? World Development, 32(6), 1019-1041. doi:10.1016/j.worlddev.2004.01.006

بدأت الموجة الثانية من برنامج الخصخصة في 2002، وكان أبرز صفقات هذه الموجة الجديدة بيع 20% من الشركة المصرية للاتصالات في اكتوبر عام. أما أكثرها إثارة للجدل فكان بيع البنك الوطني المصري لبنك الكويت الوطني، وهي الصفقة التي تورط فيها نجلا مبارك، وعدد من بنوك الاستثمار، وصناديق الاستثمار المباشر، على رأسهم صندوق «حورس» الشهير المملوك لـ«إي إف جي هيرميس».

وتم اتهام نجلي مبارك وبنوك الاستثمار المتورطة في الصفقة بالتلاعب بالسهم، فيما أسفر عن ترحب الأطراف المتورطة بما يزيد عن 2 مليار جنيه مصري، وما زالت القضية منظورة أمام المحاكم المصرية، وهي القضية المعروفة إعلامياً بـ«التلاعب بالبورصة»، والتي سيتناولها هذا الفصل بقدر من التفصيل.

وقد شهدت مصر معدلات نمو مرتفعة للغاية في السنوات السابقة على الثورة، خاصة خلال السنوات الثلاث ما بين 2006 و2008، حيث تم تحقيق معدلات نمو 7% في السنة، قبل أن تهبط إلى نحو 5% في الأعوام 2009 و2010، على إثر الأزمة المالية العالمية، وما أدت إليه من ركود على مستوى العالم.

وبالرغم من أن الاقتصاد نما بنسبة تراكمية 35% في تلك السنوات الخمس، إلا أن معدلات الدخل الحقيقي للغالبية العظمى من المواطنين المصريين لم تتحسن، ولم تسقط ثمار هذا النمو، كما وعدت مراراً وتكراراً المجموعة الإصلاحية التي تبنت تلك السياسات الدافعة للنمو، فمعدلات الفقر زادت بين عامي 2000 و2009 من 16.7% إلى 21.6% (ريم عبد الحليم، 2014).⁸

قام الكثيرون برصد هذا التناقض، واستخلاص أن النمو لا يعني بالضرورة تحسن الأحوال المعيشية للسواد الأعظم من السكان بسبب تركيز الثروات الجديدة عند الطبقات الأغنى من المجتمع. وسيحاول هذا الفصل، عن طريق تحليل آليات القطاع المالي الصاعد في تلك الفترة، الوصول إلى جزء من أسباب هذا «التناقض»: زيادة الثروة ككل في الاقتصاد، تزامناً مع زيادة مستويات الفقر وتردي الأحوال المعيشية لقطاعات عريضة من السكان.

واحد من أهم أسباب هذا التناقض بين ارتفاع النمو وزيادة الفقر، هو تركيز النمو والثروة الجديدة في قطاعات رأسمالية غير كثيفة العمالة، بحيث لا يؤدي ذهاب جزء من الأرباح إلى عدد كبير من العمال. يأتي ذلك لعدة أسباب، أهمها هو انخفاض -أو على الأقل ثبات- معدلات الربحية في القطاعات التقليدية كثيفة العمالة، وتراجع وزنها النسبي في الاقتصاد ككل، بالتزامن مع ارتفاع معدلات الربحية

8 ريم عبد الحليم (2014). نحو إعادة التفكير في العلاقة بين النمو الاقتصادي والفقر، في ضوء استراتيجية البنك الدولي للشراكة

في قطاعات وأنشطة جديدة، مثل القطاع المالي والمضاربة في البورصة. السبب الآخر لنزوح رأس المال إلى هذه القطاعات هو العائد السريع والكبير، فالأنشطة التقليدية التي تعتمد على رأس مال كبير وعمالة كثيفة، عادة ما يكون تأسيسها مجهداً، ونسبة المخاطرة فيها عالية، وقد تستغرق سنوات قبل أن تدر عائداً مناسباً.

فإذا نظرنا على سبيل المثال إلى القطاع الزراعي، سنجد تراجعاً شديداً في وزنه النسبي من نحو 30% من الناتج المحلي الإجمالي في منتصف السبعينيات، إلى أقل من 12% في الوقت الراهن. هذا التراجع الكبير في النشاط الزراعي لم يكن نتيجة للتوسع في النشاط الصناعي، فالنشاط الصناعي حصته كانت شبه ثابتة عند نحو 16% منذ منتصف السبعينيات حتى الآن (UN Stats)، وإنما حدث هذا التراجع، في الغالب، لصالح أنشطة أخرى، أكثرها غير كثيف العمالة. وبالتالي فإن نسبة ما يذهب إلى الأجور من إجمالي الناتج المحلي، غالباً ما يميل إلى الانخفاض.

انخفاض نسبة الأجور الناتجة عن العمل من الناتج المحلي الإجمالي ظاهرة عالمية، وليست قاصرة على مصر. في اليابان، على سبيل المثال، وصلت قيمة الأجور من الناتج المحلي الإجمالي إلى نحو 80% في أواخر السبعينيات، ثم هبطت إلى 65% في 2012. حدث نفس الأمر في الاتحاد الأوروبي، حيث وصلت النسبة إلى نحو 74% في منتصف السبعينيات، ثم إلى نحو 66% في 2012. أما في الولايات المتحدة، فتراجعت النسبة من 72% في أوائل السبعينيات، إلى نحو 63% في 2012.

وتفسر منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OECD) أسباب هذا التراجع إلى زيادة الانتاجية بسبب التطور التكنولوجي الذي أدى إلى حاجة أقل للعمال، وبسبب الاتجاه لخصخصة القطاع العام، وهو ما أدى إلى زيادة الحافز الربحي، وبالتالي خفض تكلفة العمل.

الخصخصة أيضاً، وفقاً لتقرير المنظمة، أدت إلى خفض القوة التفاوضية للعمال، ما أثر على حصصهم من الدخل (OECD, 2012, ص 110).⁹ وقد تطرق أيضاً إلى هذه المعضلة الاقتصادي توماس بيكيتي، في كتابه الشهير رأس المال في القرن الحادي والعشرين (2014)،¹⁰ عن طريق ملاحظته بأن العائد على الاستثمار الرأسمالي أعلى من معدلات النمو، وهو ما عبر عنه بالمعادلة الشهيرة ($r > g$)، وهي نتيجة لتركز عوائد النمو في الطبقة الأغنى القادرة على الاستثمار الرأسمالي.

يحد نقص البيانات في مصر بشكل كبير من قدرتنا على الوصول إلى تلك النتائج،

9 OECD. (2012). Labour Losing to Capital: What Explains the Declining Labour Share? Retrieved June 20, 2018, from http://www.oecd.org/els/emp/EMO_2012_Eng_Chapter_3.pdf

10 Piketty, T. (2014). Capital in the Twenty-First Century. Cambridge Massachusetts: The Belknap Press of Harvard University Press.

لكن في ظل المعلومات الشحيحة المتوفرة، يمكن استخلاص أن مصر غالبًا شهدت اتجاهات مماثلة، إن لم تكن أكثر عنفًا، حالت دون «تساقط» أو وصول ثمار النمو إلى النسبة الأكبر من السكان. ويعد المدخل المثالي لتفسير التناقض ما بين زيادة معدلات النمو في مصر، وزيادة الفقر في نفس الوقت، هو تحليل القطاع المالي، ومعدلات ربحيته، وكثافة التشغيل فيه، مقارنة بالقطاعات الأخرى كالصناعة، والزراعة، والسياحة.

ونشير في هذا السياق إلى حسابات أجراها البنك الدولي بناءً على الحسابات القومية في مصر خلال الفترة بين 2000 إلى 2009، والتي تذهب إلى أن فائض التشغيل المجمع للشركات ارتفعت نسبته من 43% من الناتج المحلي الإجمالي عام 2002 إلى 50% من الناتج عام 2008. بينما انخفضت حصة أجور العاملين من الناتج في تلك الفترة إلى نحو 25%، وهو ما يشير، وفقًا للتقرير، إلى أن الكثير من ثمار النمو في تلك الفترة كانت نتيجة زيادة الربح وربحية رأس المال على حساب الدخل من العمل.¹¹

غنائم القطاع المالي في مصر في مطلع الألفية

إذا ما نظرنا إلى شركات السمسرة في مصر، سنجد أن أرباحها قد زادت من نحو 9 مليون جنيه عام 2001/2000 إلى نحو 450 مليون جنيه عام 2010/2009، ما يدل على التوسع الكبير في نشاط المضاربة على مدار هذا العقد. وبالنسبة لرأس المال المدفوع لشركات السمسرة، فقد زاد أكثر من عشرين ضعفًا من 57 مليون جنيه عام 2001/2000 إلى نحو 1.28 مليار جنيه عام 2010/2009. وإذا ما نظرنا إلى معدل الربحية، عن طريق قسمة صافي الأرباح على رأس المال المدفوع، سنجد أن معدل الأرباح زاد من نحو 16% عام 2001/2000 إلى ما يزيد عن 35% عام 2010/2009، مع وصول تلك النسبة إلى ما يزيد عن 80% عام 2009/2008. أما بالنسبة لبنوك الاستثمار التي تشكل المضاربة جزءًا أصيلًا من نشاطها، فتراجعت معدلات الربح (صافي الربح/ رأس المال المدفوع) بين 22% إلى 46% في الفترة بين أعوام 2001/2000 و2010/2009.¹²

بالنظر إلى معدلات الربحية تلك، يظهر، وبشكل واضح، أن معادلة «بيكيتي»

11 Egypt promoting poverty reduction and shared prosperity - World Bank - 2014 - P.26 - <http://documents.worldbank.org/curated/en/853671468190130279/Egypt-Promoting-poverty-reduction-and-shared-prosperity-a-systematic-country-diagnostic>

بيانات النشرة السنوية للإحصاءات والمؤشرات المالية للبنوك وشركات التأمين والصرافة والسمسرة.

تنطبق على الوضع المصري. أي أن العائد على الاستثمار الرأسمالي (خاصة المضاربة) يزيد عن معدلات النمو، ما يؤدي إلى زيادة تركيز الدخل والثروة في الشرائح الاقتصادية العليا. ويتأكد هذا الأمر أكثر وأكثر بالنظر إلى اتجاهات الأجور في هذا القطاع.

وكما أشرنا من قبل، فإن هارفي يعتبر أن التراكم الحادث في القطاع المالي هو نمط من التراكم البدائي يتم في العصر الراهن، الذي يطلق عليه «التراكم عبر الانتزاع». ويقول هارفي أنه مثلما الدبلوماسية هي استمرار للحرب بوسائل أخرى، فالرأسمالية المالية (finance capital) هي استمرار للتراكم بوسائل أخرى، بعدما وصل التراكم الرأسمالي من النشاط الإنتاجي إلى أزمة حادة بدءاً من عام 1973.

وبعكس التراكم المعتمد على دورة رأس المال، والأرباح الناتجة عن فائض قيمة العمل وعن طريق مبادلة السلع، يغيب عنصر العمل عن آليات التراكم عن طريق الانتزاع (إلا القليل الذي يلزم لإدارة عملية الانتزاع). فمثلاً التراكم الحادث عن طريق خصخصة الأراضي وتوزيعها، عبارة عن عوائد عادة ما تكون شديدة الضخامة في غياب شبه تام لعنصر العمل.

وتبدو معدلات التشغيل في القطاعات المالية بمصر ضعيفة للغاية مقارنة بالقطاعات التقليدية، فمتوسط حصة العامل من رأس المال المدفوع (رأس المال المدفوع/ عدد العمال) في القطاع الخاص المنظم في مجال الوساطة المالية يبلغ نحو 5.7 مليون جنيه، بينما في مجال الزراعة ينخفض إلى 368 ألف جنيه، وفي المجال الصناعي 220 ألف جنيه (الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء، 2016).¹³ يعني هذا أن كل 6 مليون جنيه من الاستثمارات في شركات السمسة تقوم بتوظيف شخص واحد فقط، في حين أن نفس حجم الاستثمار كفيل بتوظيف 27 عاملاً في مجال الصناعة، أو 16 عاملاً في مجال الزراعة.

يعني هذا باختصار أن جزءاً كبيراً من رأس المال المستثمر في مجال المضاربة والسمسة يذهب إلى غير الطبقات العاملة بأجر (بمفهومها الواسع من فلاحين وعمال وأصحاب الياقات البيضاء)، وهو من أسباب تراجع نسبة الأجور من الناتج المحلي الإجمالي، كما يعني انسداد واحدة من أهم قنوات التساقط المزعوم لثمار النمو.

قد يحدث أيضاً تساقط لثمار النمو الاقتصادي عن طريق السياسات الضريبية. إلا أن قطاع السمسة والمضاربة، بسبب طبيعة نشاطه، من أكثر الأنشطة المعفاة من الضرائب، وبنوك الاستثمار لديها قدرة كبيرة على تجنب الضرائب، وتحويل

13 الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء (6102). النشرة السنوية للإحصاءات والمؤشرات المالية لشركات القطاع الخاص المنظم.

أرباحها إلى الخارج بدون دفع ضرائب، كما سيتضح من دراسة الحالة الخاصة بالبنك الوطني المصري. يعتمد أيضًا القطاع المالي بشكل كبير على صناديق استثمار مسجلة في ملاذات ضريبية توفر له سرية كاملة وإعفاء لجميع أنواع الأرباح، وهو ما يضعف أكثر وأكثر من حجة تساقط الثمار. كما يتضح من دراسة لشبكة العدالة الضريبية (James Henry, 2012)،¹⁴ أن نسبة كبيرة من عائدات تلك الاستثمارات لا تتم إعادة استثمارها في البلد الأصلي، إنما يتم مراكمتها في تلك الملاذات في ظل سرية وحماية، ويتم استثمارها في أنشطة آمنة منخفضة القيمة والمخاطر على مدى طويل، بهدف حماية الأصول وتنويع مصادرها (ص، 29-30). نحن باختصار أمام قطاع يتوسع بشدة ويستحوذ على حصة متزايدة من النشاط الاقتصادي، يقدم عائدًا وربحية ضخمة جدًا لقلّة قليلة من المستثمرين الأثرياء أو أصحاب النفوذ (الـ1% الأغنى)، وفي نفس الوقت منخفض الكثافة العمالية، بحيث لا تشارك أية فئات أخرى في تلك الثروة الجديدة المولدة، ولا حتى الدولة والمجتمع عن طريق الضرائب.

وما يزيد من صعوبة تساقط تلك الثمار، هو عدم إعادة استثمار تلك التراكمات في مصر ونزوحها إلى الخارج، وهو ما كشف عنه ملف الأموال المنهوبة للنخبة الحاكمة في عصر مبارك، الذي تم فتحه بعد ثورة يناير 2011، إلى جانب العديد من التهربات التي تمت من خلال مؤسسات في الخارج توسطت في هذا النوع من التعاملات، مثل تسريبات «وثائق بنما».

ما هو الملاذ الضريبي؟

الملاذ الضريبي هو ولاية قضائية قد تتحقق في دولة أو دويلة صغيرة أو منطقة داخل دولة لديها معدلات ضريبية منخفضة أو منعدمة، حيث يتم تحويل الأموال ورأس المال والأرباح إليها، لمساعدة الأشخاص الطبيعيين والاعتباريين على تجنب دفع الضرائب المستحقة على الأرباح و/أو الدخل و/أو الثروة في البلاد التي تمت فيها عملية الإنتاج. ومن الممكن تنفيذ هذه العملية بصورة قانونية من خلال ما يعرف بالتجنب الضريبي، أو بشكل غير قانوني (التهرب الضريبي). وعادةً ما توفر هذه الولايات الوقاية السرية القصوى للمعاملات المالية والاستثمارية، لأن مستويات شفافية مرتفعة من شأنها الحد من حركة الأموال إلى هذه الولاية القضائية الضريبية، ومن ثم ينتهي دورها كملاذ ضريبي.

المصدر: تقرير "من وراء حجاب استثمارات البنك الدولي بين السرية المالية ووعود التنمية: حالة مؤسسة التمويل الدولية في مصر، ٢٠١٨" - المبادرة المصرية للحقوق الشخصية.

14 Henry, J. S. (2012, July). The price of offshore revisited. Retrieved June 20, 2018, from https://www.taxjustice.net/cms/upload/pdf/Price_of_Offshore_Revisited_120722.pdf

دراسة حالة: البنك الوطني المصري.. التراكم عن طريق التلاعب بالأسهم

يعد هارفي طرفًا عديدة للتراكم عبر الانتزاع في القطاع المالي، من ضمنها الترويج للأسهم والتلاعب بها. فعبر التلاعب في سعر السهم من قلة متحكمة في السوق، تستطيع تلك القلة أن تنتزع أرباحًا طائلة يكون مصدرها في الغالب أموال صغار المستثمرين، الذين يتم تضليلهم بصورة عمدية للتكسب على حساب قلة خبرتهم وضعف مكانتهم في السوق. وتمثل قضية البنك الوطني المصري (المعروفة إعلامياً بـ«التلاعب بالبورصة») خير مثال على هذا النمط.

تأسس البنك الوطني المصري عام 1980، كبنك تجاري يساهم في ملكيته بنوك قطاع عام، وصناديق استثمار تابعة لبنوك قطاع عام، ومؤسسات وأفراد مصريين، وغير مصريين، وبلغ رأسمال البنك عام 2007 نحو 750 مليون جنيه مصري.

ووفقًا لأوراق قضية «التلاعب بالبورصة» بدأت القصة عام 2005، حينما تقدم بنك الشركة المصرفية العربية الدولية (SAIB BANK) بعرض لشراء البنك الوطني المصري. وفي يونيو 2006 دخل عضوان جديان في مجلس إدارة البنك الوطني، هما أحمد نعيم، ممثلًا عن شركة «نايل انفستمنز» لتداول الأوراق المالية المملوكة لشركة «النعيم» القابضة، وياسر الملواني، ممثلًا لصندوق «حورس2» للاستثمار المباشر المملوك لشركة «إي أف جي هيرميس»، والمسجل في الملائح الضريبي «جزر كايمان». وجاء تعيين ياسر الملواني، بعدما اشترى صندوق «حورس» حصة في البنك الوطني من الأسهم المتداولة في البورصة في الفترة من مارس إلى يونيو 2006.

يتلخص التلاعب في هذه القضية، وفقًا لتقارير رسمية، في أنه من المرجح أن يكون الملواني، ونعيم، وهما في قلب إدارة البنك الوطني، مررا معلومة لـ«صندوق حورس» و«شركة نايل انفستمنز» التابعين لهما، بأن مستثمرين إقليميين يرغبون في شراء حصة في هذا البنك. فقامتا «حورس» و«نايل انفستمنز» على إثر هذه المعلومة بعمليات شراء مكثفة في أسهم البنك، لتضخيم قيمة البنك في أعين المشتريين المحتملين، ومن ثم يستفيد الملواني ونعيم من تعظيم قيمة البنك في صفقة البيع، حيث يستطيعان الخروج من السهم في الوقت المناسب بأفضل ربح ممكن، بعد أن أضفا عليه هذه القيمة الوهمية.

ويشير تقرير لإدارة مكافحة جرائم الاختلاس والإضرار بالمال العام (الموجود ضمن أوراق قضية التلاعب بالبورصة) إلى أن «هيرميس» قد قامت بشراء «ملايين» من أسهم البنك الوطني في تلك الفترة، ووفقًا لذات التقرير، تم استخدام الإمكانات المالية الضخمة لشركتي «هيرميس» و«النعيم»، للقيام بعمليات تهدف إلى تقوية

من مجلة البترول

المركز المالي للسهم، تهيئاً لبيعه للمستثمر الكويتي بأعلى سعر ممكن. ووفقاً للتقرير أيضاً، نجحت شركتا «هيرميس» و«النعيم»، عن طريق تلك العمليات، في رفع سعر السهم من 18 جنيهاً إلى 77 جنيهاً.

من الجدير بالذكر أن جمال مبارك كان يرأس مجلس إدارة شركة «هيرميس» للاستثمار المباشر التي تدير صندوق «حورس2»، وكان يملك نحو 17.5% من أسهم تلك الشركة (دياب، 2016)¹⁵.

أول شراء لصندوق «حورس 2» المملوك لشركة هيرميس من أسهم البنك الوطني، كان في 15 مارس 2006، وقام الصندوق بشراء منظم لنحو 7 مليون سهم، حتى آخر أبريل 2006، واستمر صندوق «حورس» في الشراء المكثف للسهم بعد انضمام ياسر الملواني إلى مجلس إدارة البنك الوطني، حيث قام بشراء نحو 300 ألف سهم خلال أسبوعين من انضمام الملواني إلى مجلس إدارة هذا البنك.

كان متوسط السعر الذي اشترى به صندوق «حورس» 21 جنيهاً للسهم، ويرجع تقرير لهيئة الرقابة المالية، موجود ضمن أوراق نفس القضية، أن ياسر الملواني، بصفته عضواً بمجلس إدارة البنك الوطني، مرر معلومات عن رغبة بعض البنوك الإقليمية في الاستحواذ على حصة حاكمية في البنك الوطني، إلى إدارة صندوق «حورس». ويقول التقرير نصاً: «الأمر الذي قد يكون معه (صندوق حورس) مستفيداً من معلومة داخلية [...] وهي معلومة الإعلان عن إيداء رغبة العديد من البنوك الإقليمية في الاستحواذ على حصة حاكمية بالبنك الوطني المصري، ويُرجح اتصال عمله (الصندوق) بهذه (المعلومة) عن طريق علاقته بالمدعو/ ياسر سليمان هشام الملواني، عضو مجلس إدارة البنك، عضو مجلس إدارة شركة هيرميس القابضة، المتصل بالمعلومة بحكم عمله».

ويذكر أن هايدي راسخ، زوجة علاء، نجل الرئيس مبارك، قامت بشراء 290 ألف سهم في فبراير 2007 على مدار ثلاثة أيام متتالية، وهو ما يرجح علم الأطراف المرتبطة بـ«إي إف جي هيرميس» بمعلومة البيع والعرض المقدم.

أما بالنسبة لشركة «النعيم»، فقد بدأت شراء أسهم البنك الوطني في 30 يولييه 2006، بعد انضمام أحمد نعيم بدر إلى مجلس الإدارة، واستمرت شركة «نايل انفستمننتس» التابعة للنعيم بالشراء بشكل مكثف منذ ذلك التاريخ وحتى 27

15 أسامة دياب (6102). عندما يستثمر جمال مبارك.. أو كيف تحول كل دولار إلى 21 ألف دولار. مدى مصر. رابط: //sptth://

ديسمبر 2006، حيث اشترت ما يزيد عن 7 مليون سهم أيضًا بمتوسط سعر 27 جنيهاً مصرياً، وما ينطبق في هذه الحالة على صندوق «حورس» والمملواني، ينطبق أيضًا على أحمد نعيم بدر، من حيث الدراية بمعلومة البيع، ووفقًا لتقرير هيئة الرقابة المالية.

قام العديد من الأفراد والكيانات الأخرى، ممن تربطهم علاقة بمجلس إدارة البنك، من بينهم عملاء لـ «إي إف جي هيرميس» و«النعيم»، مثل هشام السويدي، وهايدي راسخ، في نفس الفترة بشراء كميات كبيرة من تلك الأسهم بأسعار تتراوح ما بين 20 و35 جنيهاً، حتى جاءت لحظة البيع الحاسمة في جلسة البورصة بتاريخ 1 نوفمبر 2007. من بين تلك الكيانات، صناديق استثمار مثل «إيجيبت فاند» وهو صندوق استثمار مباشر مسجل في جزر «الكايمان»، وتديره أيضًا «إي إف جي هيرميس»، وساهم فيه العديد من رجال الأعمال والساسة البارزين في مصر، مثل أحمد عز، وأحمد بهجت، وأشرف مروان، ومحمد أبو العينين، ومحمد نصير، ومحمد لطفي منصور، وشركات تنتمي إلى عائلة مبارك، وحسين سالم.

بعد بيع أسهم الحصة الحاكمة للمستثمر الكويتي بمبلغ 77 جنيهاً في نوفمبر 2007، حققت الشركات المذكورة أرباحًا طائلة، فوفقًا لتقرير إدارة مكافحة الاختلاس، تربح صندوق «حورس 2» بمبلغ 420 مليون جنيه، وهو الفرق ما بين السعر الذي اشترت به الشركة السهم وسعر بيعه. أما شركة النعيم فقد ربحت 380 مليون جنيه. ويتضح من جداول أرباح شركات السمسرة أن عام 2008/2007 كان العام الذي تم فيه تحقيق أعلى أرباح في فترة ما قبل الثورة بنسبة 108% من رأس المال المدفوع، ومن المرجح أن يكون لصفحة بيع البنك الوطني دور في وصول معدلات الربح لهذه المستويات غير المسبوقة.

حقق جمال مبارك نتيجة هذا الاستثمار، واستثمارات أخرى شبيهة، 12 ألف ضعف رأس المال المدفوع، حيث كان رأس المال المدفوع لشركة «إي إف جي هيرميس» للاستثمار المباشر التي تدير صناديق «حورس» 10 آلاف دولار فقط، على الرغم من تحقيقها مئات الملايين من الأرباح (دياب، 2016)¹⁶ ويعود هذا بالأساس إلى أن «حورس» شركة مسجلة في ملاذ ضريبي.

لكن، حتى وإن كانت «حورس» مثالاً متطرفاً، فإنه معبر عن طريقة التراكم عبر الانتزاع (ترويج الأسهم والتلاعب بها) مقارنة بالتراكم الرأسمالي الذي يحدث نتيجة

16 أسامة دياب (6102). عندما يستثمر جمال مبارك.. أو كيف تحول كل دولار إلى 21 ألف دولار. مدى مصر. رابط: //sptth:

نشاط اقتصادي في قطاعات مثل الزراعة والصناعة.

هذه الإيرادات الضخمة لا توجد آلية لإعادة تدوير عوائدها الاقتصادية بين القاعدة العريضة من المجتمع، أو ما يعرف بإسقاط ثمار النمو، باستثناء ربما العوائد التي وصلت إلى قلة من الموظفين في شركات السمسة، وحصول الدولة على رسوم الدمغة على عمليات بيع وشراء الأسهم، وبعض الضرائب القليلة على أرباح الشركات العاملة في نشاط السمسة، التي تم تسديدها بعد تجنب الجزء الأكبر من خلال مناورات التهرب الضريبي.

ومن المعروف أن القطاع المالي يسهل عليه تجنب الضرائب، وذلك لأن الأرباح المحققة عن طريق المضاربة في البورصة معفاة من الضرائب.¹⁷ وبالنسبة لضريبة الدخل على أرباح الشركات وبنوك الاستثمار، فهذه الشركات تحترف عمليات التخطيط الضريبي التي تؤدي إلى خفض كبير في فاتورتها الضريبية، عن طريق نقل الأرباح لشركات مؤسسة في الملاذات الضريبية، وطبيعة النشاط المالي تسهل جداً من تلك العملية.

ويقول تقرير اللجنة القضائية في قضية «التلاعب في البورصة» إنه تم تحويل ما لا يقل عن 497 مليون جنيهه إلى «الجزر العذراء» البريطانية بين يولييه 2003 وديسمبر 2009، كما يشير التقرير إلى أنه لا يبدو أن «هيرميس» للاستثمار الخاص المباشر قد دفعت أية ضرائب على هذه الأرباح. وفي العام الذي تمت فيه صفقة البيع، أعلنت «إي إف جي هيرميس» في بيانها المالي، أنها دفعت نحو 13.1% ضرائب على أرباحها، وانخفضت هذه النسبة إلى 10% عام 2008، وفسر البيان المالي لـ«إي إف جي هيرميس» هذا الانخفاض بـ«بفعل تزايد الإيرادات القادمة من خارج مصر، ومن الكيانات غير الخاضعة للضريبة» (البيان المالي لهيرميس القابضة لسنة 2008).^{18 19}

وبينما تفترض نظريات تساقط الثمار أن الاقتصاديات الوطنية تشكل أنظمة مغلقة (self contained)، حيث تتم إعادة استثمار التراكم بالضرورة داخل نفس الاقتصاد الوطني، فإن هذا الافتراض يتنافى بالضرورة أيضاً مع التوجه «النيوليبرالي» الذي يطالب دائماً بحرية حركة رؤوس الأموال والأرباح. فارتباط أرباح القطاع المالي، والتراكم عبر الانتزاع، الجغرافي أقل بكثير مقارنة بالتراكم عبر إعادة الإنتاج الموسع، لأن استثمارات الأخير ذات نشاط إنتاجي، ومشروطة بتوسع ذلك الإنتاج، لذا من المرجح أن يُعاد استثمار جزء مهم من أرباحها داخل النطاق الجغرافي لنشاطها،

17 باءت محاولات فرض ضرائب على أرباح البورصة بالفشل، حيث تم تأجيل العمل بقانون ضرائب أرباح البورصة بعد نحو عام من تمريره في 4102، ففي مايو 5102 تم تأجيل العمل بالقانون الجديد لمدة سنتين، وتم تجديد التأجيل لمدة ثلاث سنوات أخرى في مايو 7102.

18 EFG Hermes. (2008). EFG Hermes Annual Report 2008. Retrieved June 21, 2018, from

http://efghermes.com/en/InvestorRelations/AnnualReports/EFGHermesAnnualReport2008NEW.pdf

19 يذكر أن معدل الضريبة في هذه الفترة كان 02%.

وهو نمط التراكم الذي يقف على النقيض من التراكم عبر الانتزاع (كما يسميه ديفيد هارفي) الذي تمارسه القطاعات المالية، أو التراكم البدائي كما يسميه ماركس. وتثبت التسريبات التي حدثت بعد ثورة 2011، مما لا يدع مجالاً للشك، أن كثيراً من ثمار نمو الأنشطة المالية في مصر لم تتساقط في الداخل، بل بل نزحت إلى الخارج. فمصر، وفقاً للتسريبات السويسرية التي نُشرت عام 2015، كان لديها 1478 حساباً بنكيًا في بنك «إتش إس بي سي» في سويسرا، تم فتحهم بين عامي 1970 و2016، بقيمة 856 مليون دولار (الاتحاد الدولي للمحققين الصحفيين، 2015)،²⁰ ما يدل على الميل القوي لإعادة تدوير الفوائض المالية خارج مصر.

وكانت سويسرا قد جمدت نحو 700 مليون دولار تابعين لأفراد من عائلة ونظام مبارك، فضلاً عن تجميد أربع حسابات بنكية لجمال مبارك في قبرص، مرتبطين بشركة «بليون»²¹ وباستثماراتها في القطاع المالي، بسبب شبهة أن تكون تلك الأموال من متحصلات فساد نظام مبارك.

هذا بالإضافة إلى تجميد مبالغ وأصول في دول مثل إسبانيا، وهونج كونج، والمملكة المتحدة، وفرنسا، وكندا (لونجشو ودياب، 2017)²² وطبعاً ما خفي كان أعظم! أيضاً أثبتت «وثائق بنما» و«وثائق الجنة» نزوح الأموال بغزارة إلى تلك الملاذات، ما يؤكد على أن الكثير، إن لم يكن أغلب الثروات المتراكمة عبر الانتزاع، لا يعاد استثمارها داخل حدود الدولة الوطنية كما تروج أسطورة تساقط الثمار. حتى الحديث عن أن شركات السمسرة والكيانات العاملة في النشاط المالي تفيد الاقتصاد، ولو بطريقة واحدة فقط، لأن مالكيها ينفقون أرباحهم محلياً، ما يؤدي إلى خلق طلب محلي يساهم في تنشيط المشروعات، ويوفر فرص العمل، سنجدته حديثاً افتراضياً لا سند له في الواقع. ذلك لأن الميل الحدي للاستهلاك، وهو ما يقيس العلاقة بين الزيادة في الدخل والزيادة في الاستهلاك، ينخفض بشدة كلما زاد الدخل والثروة. أي، بتعبير آخر، كل دخل جديد مضاف، يذهب جزء صغير منه للاستهلاك، وجزء كبير للدخار. لهذا السبب، فإن السياسة التوزيعية للدخول الإضافية، أو ما يُسمى بسياسات العدالة الاجتماعية، لها عظيم الأثر على الاقتصاد.

20 الاتحاد الدولي للمحققين الصحفيين (5102). بيانات سويس ليكس. الرابط: <http://www.gro.jici.snoitagitsevni/ssiws-atad-skael-erolpxe/skael>

21 ساهمت شركة «بوليون» القبرصية المملوكة بنسبة 5% لنجلي مبارك بنسبة 53% في GFE semreH etavirP ytiueE، والتي امتلكت بدورها صندوقين يحملان اسم «حورس» (لاحقاً GFE latipaC srentraP). يستثمر هذان الصندوقان عن بعد في العديد من الشركات المصرية، من بينها أسمنت السويس، والبنك الوطني المصري، ومجموعة طلعت مصطفي القابضة، وشركة الإسكندرية للزيوت المعدنية.

22 أوليفييه لونجشو وأسامة دياب (7102). قصة جمع سام؛ قصة جمع سام؛ ثروته وعودتها إليه بعد سنوات التجميد. المبادرة المصرية للحقوق الشخصية. الرابط: <http://www.fdp.org.eg/ra-melasneissuh/fdp/stroper/selfi/tluafed/setis/gro.pie/>

لأن فرض سياسات عادلة، مثل ضرائب دخل تؤخذ من أرباح أثرياء القطاع المالي وتعطى للطبقة الوسطى أو الفقراء، يمكن أن تساهم في خلق طلب فعال في الاقتصاد يساعده على النمو بشكل أكبر (Carroll, 2017)،²³ إلا أن غياب العدالة عن السياسات الاقتصادية في مصر يحول دون ذلك.

في أعقاب الأزمة المالية في الولايات المتحدة، على سبيل المثال، قامت الحكومة الأمريكية بتمرير خطة لتحفيز الاقتصاد، عن طريق منح خصومات ضريبية لما يزيد عن 70 مليون أسرة أمريكية، بقيمة تتعدى الـ100 مليار دولار. وقد ساهمت هذه السياسة في حصول كل أسرة أمريكية في المتوسط على 950 دولارًا، وتم تطبيق هذا الإجراء، أملاً في زيادة فائض الدخل لتلك الأسر مما يزيد إنفاقها/ استهلاكها، ويقلل من حدة الركود المتوقع، وشكلت هذه الحزمة التحفيزية نحو 2.6% من الناتج المحلي الإجمالي في الولايات المتحدة، و3.7% من إجمالي الإنفاق الاستهلاكي الشخصي.

وقسمت دراسة لـ«برودا» و«باركر» الأسر الأمريكية إلى ثلاث فئات دخل من الأقل دخلاً إلى الأعلى. ووجدت الدراسة أن فئة الدخل الأدنى أنفقت نسباً أكبر من الدخل الإضافي، مقارنة بالفئات الأعلى، وأن الميل الحدي للاستهلاك للفئة الأدنى كان ضعف الفئة المتوسطة والأعلى (Broda & Parker, 2012). هذا يعني ببساطة، أن الدخل الجديد في الاقتصاد سيكون دائماً له أثر أكبر على الطلب العام، لو تم توزيعه على الفئات الأقل دخلاً.

وبما أن مستثمري القطاع المالي في مصر (وفي العالم) بطبيعة الحال يُعدون من الفئات الأعلى دخلاً، لذا فإن ما يحصلون عليه من دخول فلكية لها أثر أقل بكثير على الطلب العام، على عكس لو كانت تلك الدخول قد ذهبت ليد الفئات الأقل دخلاً.

23 Carroll, C. (2017, June 3). The Distribution of Wealth and the Marginal Propensity to Consume. Retrieved June 21, 2018, from <http://www.econ2.jhu.edu/people/ccarroll/papers/cstwMPC.pdf>

خاتمة:

حاول هذا الفصل تحليل أساليب وطرق التراكم في القطاع المالي، الذي شهد قفزة كبيرة في حجم الأعمال خلال العقد الأول من الألفية الجديدة برعاية مجموعات سياسية نافذة، على رأسها نجلي الرئيس الأسبق حسني مبارك. وكيف أن هذا النمط من التراكم -بسبب طبيعته- قد ساهم في زيادة الفجوات الطبقيّة، التي أدت إلى زيادة معدلات النمو بدرجة كبيرة، وزيادة معدلات الفقر بدرجة كبيرة أيضًا في نفس الوقت.

وقد أوضحنا أن «التراكم عبر الانتزاع» هو نمط التراكم المُمَيِّز في الحقبة «النيوليبرالية»، ويقف على النقيض من التراكم الرأسمالي الذي يعتمد على «إعادة الإنتاج الموسع»، وأن ثماره -التراكم عبر الانتزاع- لا تسقط على الفئات الدنيا في الدخل والثروة، وهو ما يرجع لأسباب مرتبطة عضوياً بهذا النمط من التراكم. من أبرز تلك الأسباب: أولاً، أن التراكم عبر الانتزاع لا يعتمد على عمالة كثيفة، وبالتالي لا تذهب ثماره إلى قاعدة واسعة من العمال، لكن تنحصر في نخبة محدودة؛ وثانياً، أن هذا النمط من التراكم، على الأقل في صورته المرتبطة بالقطاع المالي، يستطيع الالتفاف حول القوانين الضريبية وتجنبها بقدر من السهولة؛ وثالثاً، أن إيرادات هذا النمط من التراكم يتم عادة نزحها إلى الخارج لضعف ارتباطها الجغرافي، مقارنة بالنشاط الإنتاجي، ولا تتم إعادة استثمارها في السوق المحلي؛ وأخيراً، أن الفئات الاجتماعية التي تتحصل على تلك الدخول والثروات الجديدة، ليس لديها القدرة على تحفيز الطلب المحلي، وتنشيط السوق بسبب انخفاض الميل الحدي للاستهلاك الخاص بها.

