

أفباء العدالة الاجتماعية

ألف باء العدالة الاجتماعية

ريم عبد الحليم

تصميم غلاف / محمد سيد
إخراج داخلي / محمد ندا
مراجعة لغوية / حسن معروف

الطبعة الأولى، القاهرة ٢٠١٨
رقم الإيداع بدار الكتب المصرية:
٢٠١٨/٢٦٨١٤
الترقيم الدولي / تدمك:
٩٧٨-٩٧٧-٦٦٤٨-١٨-٠
١: العدالة الاجتماعية
أ - العنوان ٢/٢١٢

جميع الحقوق محفوظة للناشر
دار المرابا للإنتاج الثقافي

هذا الكتاب بالتعاون مع مؤسسة روزا
لوكسمبورج مكتب شمال افريقيا



تليفون: +20223961548

البريد الإلكتروني: net.elmaraya@elmaraya.net
العنوان: ٢٣ ش عبد الخالق ثروت، الطابق
الثاني، شقة ١٧، القاهرة، ج م ع

الآراء الواردة بالكتاب تعبر فقط عن رأي
المؤلف ولا تعبر بالضرورة عن رأي
دار المرابا للإنتاج الثقافي أو
مؤسسة روزا لوكسمبورج.

أفباء العدالة الاجتماعية

د. ريم عبد الحلیم

دار المرایا للإنتاج الثقافی

الفهرس

7 مقدمة

المحطة الأولى:

23 علاقة الأجر بالإنتاجية.

المحطة الثانية:

61 أفق الاستثمار بين الانفتاح والانغلاق.

المحطة الثالثة:

85 من يتحمل ثمن الأزمة الاقتصادية؟

المحطة الرابعة:

هل هناك عدالة في توزيع الخدمات على

117 الخريطة الجغرافية؟

المحطة الخامسة:

143 الخروج من عنق الزجاجة، مسارات الحلول.

180 المراجع

المقدمة

”ده عدل ده؟“، سؤال يتردد بين الفقراء ومتوسطي الحال في مصر كل دقيقة، وربما يتكرر كذلك في أوساط الأحسن حالاً إذا قارنوا أوضاعهم بالأحسن منهم والأحسن. ما هو مفهوم هذا «العدل» أو هذه «العدالة» التي يتساءل عنها كل من لا يعرفها؟ قد لا يكون لها تعريف علمي بقدر ما هي إحساس وشعور «بأني أستحق أن أكون في مكانة اجتماعية أفضل لولا تدخل هؤلاء...». وهنا نستطيع أن نكمل الجملة لإعطاء ألف معنى وألف دلالة لهؤلاء. العدالة الاجتماعية قضية معقدة، طالت كثيراً رحلة البحث عن معانٍ وتفسير لها، فهي كلمة تعني في اللغة الاستواء وغياب الجور في المعاملات، وفي رحلتها عبر أفكار الفلاسفة حملت معاني مختلفة، فشملت مفهوم «الفضيلة» عند أرسطو، فهي واحدة من الفضائل في السلوك الإنساني، وحررها أفلاطون من فكرة الفردية إلى مفهوم

العدالة العامة، فالسلوك هنا ليس فرديًا وإنما جماعيًا وفي هذه الحالة لا يمكن أن يصل الاتفاق الجمعي إلى العدالة، ثم تدرج بها كل من جون ستيوارت ميل وبينتام وجون رولز وغيرهم من الفلاسفة وعلماء الاجتماع والاقتصاديين لتصل إلى مفهوم «المساواة الكاملة بين الناس في الحقوق والواجبات كذلك».

ماذا تعني المساواة إذن؟ المساواة هي فكرة مجردة، فلو سببت سياسة ما احتياج شخص لخمسمائة جنيه للوصول لهدف ما، واحتياج شخص آخر في نفس العمر والمهارة مائة جنيه فقط للوصول لنفس الهدف هل يُمنح كل منهما مائة جنيه أم يُمنح كل منهما خمسمائة جنيه؟ أي الحاليين سيكون أقرب للمساواة؟! ماذا لو أنتج شخص ألف مكعب سكر، ويبيع المكعب الواحد من خلال صاحب رأس المال بجنيه واحد، هل يستحق العامل الألف جنيه؟ ماذا لو لم يتوافر له رأس المال، هل كان من الممكن له أن يصنع من اللاشيء ألف مكعب من السكر؟

ماذا لو منحت كل عامل نسبة من الربح وفق إنتاجيته، أو نصف جنيهه على كل مكعب، فيحصل من ينتج خمسمائة مكعب على مائتي وخمسين جنيهًا ويحصل من ينتج في نفس الزمن مائة مكعب على خمسين جنيهًا، هل تبدو هذه عدالة؟ إذا فلنعد خطوة للوراء وننظر إلى تاريخ كل من العاملين، فالأول حصل على تدريب مجاني توافر في قريته، بينما لم تتح للثاني أية فرصة لهذا التدريب رغم سعيه إليه، هل الأجر مقابل الإنتاجية عدل إذن؟

وطبقًا للمفهوم الشائع، العدالة الاجتماعية هي نظام اقتصادي واجتماعي يهدف إلى إزالة الفوارق الاقتصادية الكبيرة بين طبقات المجتمع. تسمى أحيانًا العدالة المدنية، وتصف فكرة المجتمع

الذي تسود فيه العدالة في كافة مناحيه، بدلاً من انحصارها في عدالة القانون فقط.

العدالة الاجتماعية كلمة ساحرة.. تشكل مادة خصبة للنقاش في السياسة، والدين، والفلسفة.. ومحددات المجتمع المتحضر. من وجهة نظر اليسار مثلاً، تتمثل العدالة الاجتماعية في ”النفعية الاقتصادية، وإعادة توزيع الدخل القومي، وتكافؤ الفرص“، وغيرها من أمارات المجتمع المدني الحقوقي. أما من وجهة نظر اليمين، فهي متناقضة فيما بينها ومبهمه لكونها لا تحتوي على هيكل محدد لما هو عادل اجتماعيًا.

وربما انعكس ذلك على تنوع مؤشرات قياسها المستخدمة في الدراسات، فمثلاً معامل جيني يقيس تركيز الدخل في يد أغنى 1% من السكان، وكلما اقتربت نتيجة قياسه من الواحد الصحيح (100%) فذلك يعني أن أغلبية الدخل القومي تذهب لتلك الشريحة (الـ1% الأغنى)، وبالتالي كان هذا دليل على غياب العدالة في المجتمع من حيث توزيع الدخل. رغم ذلك فهو قياس غير دال بالمرة على العدالة الاجتماعية، ذلك لأن الدخل ليس هو فقط مقياس العدالة، إضافة لوجود مشكلات كثيرة في تركيب المؤشر ذاته ترتبط بصعوبة قياس الدخل من الأساس. كما أن الدخل السنوي حتى في حالة نجاح قياسه عن طريق الإنفاق، بمعنى سؤال الشخص كم ينفق كمؤشر لدخله، إلا أنه عنصر متغير بطبيعته لدرجة بعيدة. وحتى لو نجح -مؤشر الدخل السنوي- في التعبير عن ”العدالة“ أو ”عدم العدالة“ في سنة بعينها، لكنه قاصر عن تحديد القدرة على الترقى المجتمعي، أو القدرة على التحكم في سياسات الدولة والنفاذ إلى السلطة، خاصة في الدول

المجتمع ككل على توليد الدخل، وهي مسألة تعبر عنها -بطبيعة الحال- «الثروة»، أي «كم تملك إجمالاً؟»، وليس فقط «كم دخلك الآن؟»، بالثروة تصبح «فاعلاً» أكثر من كونك «مفعولاً به». لذا فإن تركيز الثروة مؤشر مهم جداً لقياس العدالة الاجتماعية، لكن للأسف يصعب التوصل إلى قياس يعتد به في الوطن العربي وفي مصر بالتبعية.

نموذج الاقتصاد «النيوليبرالي» بطبيعته، حتى في الأزمان، يميل لتمييز الأغنى والأكثر قدرة على الادخار ومن ثم «الاستثمار»، فمن ينفق كل دخله في الاستهلاك، أي على الطعام والشراب والملبس والطبيب والدواء والمدرسة .. إلخ، يعذبه تزايد الأسعار أكثر ممن يدخر جزءاً منه فيحمله من قرار ارتفاع سعر الفائدة ولو جزئياً. فالأزمة تكون بدون شك أقسى على الأفقر.

لابد من شيء ما يحمي الأقل دخلاً والأقل ثروة، ولا بد من برامج تسهم في ترقّيه الاجتماعي، هنا ألفت الانتباه لما يعنيه «دور الدولة في الحد من الظلم الاقتصادي والاجتماعي»، هذه التدخلات المفترضة هي تحديداً «دور الدولة»، دورها المطلوب لحماية موقعك في السلم الاجتماعي من السقوط والدفع بك نحو الأعلى. لكن كيف يحدث ذلك؟

هل تختار الدولة أناساً دخولهم ضعيفة أو محدودة لتفضلهم في الإنفاق عن أولئك الذين يتحكمون بفضل ثرواتهم في سوق العمل، من حيث التشغيل والأجور والضرائب، ومن ثم النمو في حد ذاته؟! هؤلاء هم من يقوون عجلة الاقتصاد دائرة ... التدخل الحكيم المنضبط هو دور الدولة.

هنا يكمن السؤال الذي حير النظم الاقتصادية حول مفهوم «العدالة الاجتماعية». قد تنظر بعض مدارس إلى أن الأصوب هو

تحرير الاقتصاد، وترك قيادة الأمور في يد السوق الحر، وتحديد حجم الإنتاج والأسعار حسب العرض والطلب. وبالتالي يدفع الكل ثمن ما يحصلون عليه، لأن الدعم بشكل عام مؤذٍ ويخلق تشوهات سوقية، والحل هو السعي إلى نمو ينقذنا جميعاً، فكلما كبرت الكعكة، بصرف النظر عن «العدالة»، سيصبح الجميع سعداء، وفي الوقت نفسه يتم تدشين برامج دعم تُخصص فقط لمن لا يستطيعون المشاركة في صناعة النمو.

فلو كعكة اقتصادنا اللذيذة حجمها 100 متر، وتم توزيعها على عشرة أفراد، حتى لو وُزعت بأقصى صور عدم العدالة، بحيث يحصل فرد على تسعة وتسعين متراً ويحصل تسعة أفراد على متر واحد، يكون نصيب هذا الفرد الواحد منهم ما يزيد عن متر، وهو وفق وجهة النظر هذه أحسن كثيراً من إنفاق الأموال على الدعم والتنمية التي قد لا تصنع نمواً فورياً فنتج كعكة حجمها 10 أمتار وتوزع على 10 أفراد بعدالة كاملة، فيحصل كل فرد على متر واحد فقط، لا يمكنه من مراكمة ثروة لصناعة كعكة جديدة كافية.

”النمو“... يجب أن أعرف لك مفهوم النمو، الكلمة التي تتكرر طوال الوقت.. نحتاج نمواً لخلق الوظائف.. فالنمو في الناتج المحلي الإجمالي أو الناتج القومي الإجمالي للدولة يعني زيادة في دخل الدولة بشكل عام، نتيجة زيادة الاستثمارات واستهلاك الأفراد والحكومة والتصدير للخارج، حتى لو كان توزيع هذا الناتج غير عادل بحيث يؤثر سلباً على البعض، لكنه في النهاية كافيًا لخلق تنمية في المستقبل وتعويض المتضرر في الوقت الحالي. حيث تأتي العدالة الاقتصادية وفق «النيوليبرالية» -أي نعم ما وصفته في الفقرات الماضية هو ما نعرفه بـ«النيوليبرالية»- في

مرحلة لاحقة حينما يحقق «المسؤولون» دخلا للدولة تنفق منه على برامج التعليم والصحة، وأثناء قيادة الدولة وفق قرارات المنتج تدفع قدرًا من الأموال لحماية المتضررين من مسار «الإصلاح» الموعود نحو النمو، في صورة برامج مساندة اجتماعية مثل معاشات البطالة والضمان والإغاثة.. إلخ!

وكأن صناعة النمو مهمة تقنية محدودة تخص فقط مجموعة من البشر ولا يشارك فيها جميع الناس، ولا يمكن أن يشارك فيها المجتمع كله. مهمة تخص مجموعة تسعى إلى كعكة أكبر، لكن بشرط ألا توزع بالتساوي على الجميع.

فلو كان النمو وتحقيق الناتج مهمة يستقل بها من يقدر عليها، نواجه اختيارًا ضمنيًا تقوم به الدولة، وذلك بتفضيل فئة عن الأخرى لأنها «الأقدر»، وعدم وجود دافع لدى الدولة لأن تقوم بمساندة المواطن العادي على الترقى المطلوب في السلم الاجتماعي، أو على مكافحة الفقر والعوز. أليس هذا هو عين الظلم إذن؟! بلى، هو كذلك.

الأهم أن جميع الدراسات الاقتصادية، بما فيها تلك الصادرة في السنوات الخمس الأخيرة من المؤسسات الدولية مثل صندوق النقد الدولي، اعترفت أن عدم العدالة يعد من المسببات الرئيسية للحد من صناعة نمو كافٍ لخلق فرص عمل. حيث يحد غياب العدالة من الاستهلاك، أي الطلب على السلع، وهو أحد الأسباب الرئيسية لركود الأسواق، كما أن غياب العدالة يتسبب في أن تتحمل الدولة مستقبلاً نفقات العلاج والضمان الاجتماعي، ويؤدي أيضًا إلى تعطيل جانب من موارد الدولة من الممكن تشغيله، وهو ما يملكه الفقراء من أصول، لكن يحتاج استثمارها لسياسات تحفيزية وتأمينية خاصة.

ظهر مؤخرًا قطاع ضخم من الدراسات، علا نجمه عبر الدراسات التطبيقية، التي تناولت تحليل نتائج العمل بالنظريات الحديثة على تحسن حالة الفقراء في دول أمريكا اللاتينية، والتي استنتجت في مجملها أن الفقر ينبع بالأساس عن عدم المساواة الهيكلية *structural inequality*، وهو ما يعني عدم إمكان التيقن من أن ثمار النمو سوف تتساقط على المحتاجين. ومن ثم فلا سبيل لمكافحة الفقر إلا من خلال التدخلات المباشرة لحماية حقوق الأكثر احتياجًا، وإعادة توزيع الثروة وتمكين الأكثر احتياجًا وتنمية قدراتهم على المشاركة في التنمية. بمعنى أن المحروم من حقوقه رغم وجود برامج مناسبة تحميه وتحمي أولاده وعائلته، يُصبح فقره في هذه الحالة نتيجة للحرمان، الفقر هنا يفرضه المجتمع عليه، وليس كسلاً أو تراجعًا عن العمل من ناحيته.

وبدأت الأدبيات الأحدث في تناول حل قضية استبعاد الفقراء من صناعة القرار السياسي، ومواجهة مشكلات استفادة المستبعدين من الإنفاق العام من خلال دعم أطر الحوكمة واللامركزية. فعدم تضمين الفقراء هو حرمان وظلم، وصار من المسلّم به أن يُصبح النفاذ للمعلومات، والمشاركة في القرارات حول فعالية الخدمات المختلفة، حق لكل مواطن وكل مستفيد محتمل من الخدمة العامة.

ذلك لأن ضعف قدرة الفقراء على التأثير في البيئة المؤسسية المحيطة بهم وتركيبية رأس المال السياسي يكون ناتجًا عن: (1) فقدان الثقة في المؤسسات. (2) استئثار الأغنياء بخدمات المؤسسات العامة بسبب عدم سعي المؤسسات المقدمة للخدمات العامة نفسها لتحقيق نفاذ الفقراء للخدمات، ومن ثم إفقارهم وإبعادهم بصورة أكبر، لعدم توافر مصلحة أو ضغوط تدفع لخدمة الفقراء.

ينتج عما سبق عدم قدرة الفقراء على استعمال أصولهم بصورة منتجة لتحسين وضعهم المادي، وافتقارهم لدوافع الإدارة المستدامة لمواردهم واتخاذ قرارات في جو من اليقين حول هذه الإدارة لإحداث تراكم مستدام في هذه الأصول المادية والبشرية. يجرنا هذا الجدال إلى الانتقال لسؤال تالي، وهو كيف يحدث النمو إذن دون فئة مسؤولة عن الاستثمار وقادرة على الادخار وتحمل المخاطر؟! لو نجح منظرو العدالة الاجتماعية في منع صانعي السياسة الاقتصادية، الممثلين بكلمة الدولة، من تدليل (تدليح) رأس المال وأصحابه وأصحاب الثروات -وفق وجهة نظر كثير من منظري العدالة الاجتماعية المعروفين بـ«اليسار الاقتصادي»- فيجب عليك أيها المواطن العادي أن تبدأ بالمشاركة في صناعة النمو وتحمل المخاطر وتكون قادرًا على ذلك.

بمعنى هل من الأفضل لك أن تبني مصنعًا أو بيتًا أو تشق طريقًا؟ هل تقدر على ذلك؟ ومن سلب منك قدرتك على ذلك؟ وكيف؟ ونظلم وفق هذا الجدال محصورين بين مؤيدي العدالة ومؤيدي النمو، وكأنهما اتجاهاً متضادان.

لكن هنا مرتبط الخلاف، فهذا التوجه بالنسبة لمؤيدي العدالة الاجتماعية ليس فقط نظرية ظالمة، ولكنها مبتورة أيضًا بطبيعتها، فالمواطن العادي هو من يقوم بالأساس بالإنفاق والاستهلاك. ولو توقفت عن شراء الشاي بسبب ضعف دخلك لأغلق مصنع السكر، وليس فقط مصنع الشاي!

نحن إذن نرغب في مفهوم للعدالة المتكاملة، نتشارك في ظله في صناعة النمو، ونتشارك في توزيع هذا النمو دون أن نختنق في أزمة اقتصادية تنتج عن خلل في تدفق المال إلى الاقتصاد، إما بسبب تدفقه بصورة مبالغ فيها دون أن يواجه نتائج حقيقي،

أي لا يواكبه نمو في السلع المطروحة في الأسواق، فيزداد السعر ويحدث «تضخم»، وإما بسبب توافر السلع دون طلب عليها لأن «الفلوس شاحنة» في أيدي الناس، وهو «أزمة الركود». هنا وجب عليك أن تطالب بحقك في أن تصبح مواطنًا قادرًا على صناعة النمو. وأن يكون كذلك عزوفك عن صناعة النمو اختيارك الحر وليس مفروضًا عليك بسبب سياسات الدولة التي قررت استبعادك في وقت من الأوقات، أو في كل الأوقات، نتيجة لموقع أسرتك الجغرافي أو أصولك أو عدم توافر ثروة لدى أسرتك، أو بسبب معاناة الدولة نفسها من أزمة اقتصادية لا تُحْمَلُ عبء الخروج منها على غيرك.. وغيرها من أسباب الاستبعاد. وبالطبع أنت لا تنتظر أن تقرأ مانشيت الصفحة الأولى في الجرائد بـ«البنط العريض» يقول لك: «قررت الدولة استبعاد الصعيد، أو استبعاد المرأة، أو تقليل الإنفاق على التعليم من الإنفاق العام هذا العام، إلخ»، فهذا يعتبر بترًا كاملًا لأي عقد اجتماعي بين المواطن والدولة. إنما يحدث هذا الحرمان بدون إعلان، ويستمر ويتوغل، حتى نرى مؤشرات تركُّز الثروة والتعليم والشغل والصحة في أيدي فئة دون الأخرى، وأفراد دون غيرهم.

ببساطة ودون إرهاق رأسك في التعريفات الفلسفية هذا هو عين «عدم العدالة».. أنت لم تقرر عدم توافر مدرسة في الصعيد، لكن هم قرروا لك ذلك، أو حدث لك ولهم ذلك دون قرار «بالعدالة في توفير المدارس» .. تعال نُعرِّف العدالة إذن..

للأسف يعتبر التعريف معضلة، فأنا ليس بيدي أن أبتسم عن وضع ما وأقول لك «مبروك تحققت العدالة تجاهك»، فالتعريف غير محسوم، إذ تبقى العدالة الاجتماعية مفهومًا واسع المدى، من الصعب جدًا اختزاله في خطوات جامدة بحسابات الأموال،

بل هي روح تدب في المجتمع لتوقظه من الاتكالية والاستسلام نحو الإحساس بالانتماء للنفس والمجتمع. لعل تعريف طبيعة هذه الروح من أصعب ما يمكن، كل ما وصلت إليه المؤسسات الدولية المختلفة هو محاولة وضع قياسات للعدالة الاجتماعية، غالبيتها مبتورة، لكن قبل كل هذه المؤشرات، عليك أن تشعر بأنك تتمتع بالعدالة وتنام مرتاح البال. دعني أساعدك وربما تساعدني في تخيل تعريف للعدالة .. إذا أتاحت لك الخدمات، مثلك مثل غيرك، وتوفر لك دعم يتيح لك الوصول للخدمات، وكنت قادراً على أن تعبر بصوتك عن رضاك أو عدم رضاك عن هذه الخدمات، ولم تكن تحيا دون مجموعة الحقوق المطلوبة لكي تكون إنساناً، فنحن على مسار من مسارات تحقيق العدالة دون شك.. العدالة مسار ترضى عنه.. دعنا ننطلق من هذه النقطة..

نتحدث الآن عن موضوع هذا الكتاب، بلدنا الجميل مصر الحبيبة، بلد المصانع.. بلد المزارع.. بلد الكنائس.. بلد الجوامع.. لكنها أيضاً وطبقاً للمؤشرات التي ارتضتها المؤسسات الدولية مثل البنك الدولي وصندوق النقد الدولي ومؤسسات التنمية التابعة للأمم المتحدة لقياس العدالة الاجتماعية تعتبر " بلد غير عادل!" فمعامل "جيني" (وهو مؤشر يقيس تركيز الدخل في يد أغنى 1% مقارنة بباقي السكان في مصر) ارتفع في مصر من 0.36 إلى 0.47¹.

ولعله من المهم هنا أن نذكر ما أورده أحد التقارير القليلة التي تتناول العدالة في توزيع الثروة في العالم، وهو تقرير «كريدي سويس» لعام 2014، تحت عنوان "حول اللامساواة في

١- كلما اقترب المعامل من ١ صحيح كلما دل ذلك على درجة أكبر من عدم المساواة في توزيع الدخل

العالم»، قال بنك «كريدي سويس»: «إن 3 دول فقط حول العالم زاد تفاوت الثروة فيها بسرعة قبل الأزمة المالية العالمية وبعدها، وهي: مصر وهونج كونج والصين». وأوضح «كريدي سويس» في تقريره، أن هذا التفاوت وضع مصر في ثامن مركز في قائمة أسوأ 15 دولة في توزيع الثروة، التي وصفها البنك بأنها تعاني من «عدم مساواة عالي جداً»، وهو أسوأ تصنيف في التقرير الذي شمل 46 دولة، وجاء بعنوان «تقرير الثروة العالمي 2014». وقيس كريدي سويس الثروة بحجم الأصول الثابتة التي يمتلكها الفرد (عقارات أو شهادات استثمار أو أسهم في البورصة وغيرها)، إضافة إلى ما يتوافر لدى الشخص من أموال سائلة (حسابات في البنوك على سبيل المثال).

وقد أشار «كريدي سويس»، الذي يهتم بقياس ثروات الأسر حول العالم، في تقريره إلى أن الـ 10 بالمئة الأغنى في مصر يسيطرون على أكثر من 70 بالمئة من ثروة البلاد، تخيل أن الـ 10 في المائة من المجتمع يتحكمون في مصير الـ 90% الباقين بشكل أو بآخر، باختياراتهم حول الأجور التي يمنحونها لعنصر العمل، وبقرااتهم حول الضرائب التي يدفعونها وبالاستثمارات التي يبقونها داخل حدود الوطن، مقابل قراراتهم حول ما «يهربونه خارجها»، ومتى. هذه النسبة كانت أقل منذ سنوات، حيث زادت حصة الـ 10 بالمئة الأغنى من 61 بالمئة من الثروة في عام 2000، إلى 65.3 بالمئة في 2007، وأخذت ترتفع تدريجيًا حتى وصلت إلى 73.3 بالمئة في عام 2015.

وأوضح التقرير أن الـ 1 بالمئة من الأغنياء يستحوذ على 48.5 بالمئة من ثروة البلاد، وكانت هذه النسبة 32.3 بالمئة في مطلع القرن الحادي والعشرين. ولا يمتلك الـ 91.4 بالمئة من المواطنين

ثروة أكثر من 10 آلاف دولار، بينما يوجد 8 أفراد فقط في مصر تتجاوز ثروة كل منهم المليار دولار.

ووفقاً للتقرير، الصادر عن معهد البحوث التابع للبنك، فإن ثروة العالم ارتفعت بـ 20.1 تريليون دولار منذ يونيو 2013 حتى يونيو 2014، ما يوازي 8.3 بالمئة، لتصل إلى 263 تريليون دولار، وهو «رقم قياسي جديد».

النسخة الأحدث من التقرير شملت أثر تراجع سعر صرف الجنيه المصري على الثروة، وهو أن ثروة المصريين الإجمالية انخفضت بنحو 44 مليار دولار خلال عام واحد، ليصل إلى 351 مليار دولار في 2015-2016، من 395 مليار دولار.

وأرجع التقرير انخفاض ثروة المصريين إلى هبوط قيمة العملة المحلية بنحو 14.1%، وانخفاض القيمة السوقية للأصول المالية في مصر بنحو 26% خلال العام المالي الماضي، مسجلة ثالث أكبر انخفاض عالمي بعد أوكرانيا وأيرلندا. وتراجعت أيضاً قيمة الثروة العقارية في مصر بنحو 11.1% خلال عام، بحسب التقرير.

وتبعاً للتقرير، يتوزع متوسط ثروة المصري (6.3 ألف دولار) بين 1.9 ألف دولار ثروة مالية (نقود وأسهم وسندات)، و5 آلاف دولار أصول غير مالية (عقارات وأراضي وغيرها)، مخصوم منها 626 دولارًا، متوسط ديون الفرد المصري.

وتنخفض الثروة الفردية لنحو 92.3% من المصريين عن 10 آلاف دولار، بينما تتراوح ثروة 7.2% من المصريين بين 10 آلاف و100 ألف دولار، وتتراوح ثروة 0.5% من المصريين بين 100 ألف ومليون دولار، أما الذين تبلغ ثروتهم أكثر من مليون دولار فنسبتهم أقل من 0.01%..

ويتوزع المليونيرات المصريين بين 17.3 ألف شخص، يمتلكون ما

بين 1 إلى 5 ملايين دولار، و1800 شخص يمتلك كل فرد منهم بين 5 و10 ملايين دولار، و1200 شخص يملكون ما يتراوح بين 10 و50 مليون دولار، و121 شخص فقط تتراوح ثروتهم الشخصية بين 50 و100 مليون دولار.

أما من تتراوح ثروتهم بين 100 و500 مليون دولار فعددهم 83 شخصاً بحسب التقرير، إضافة إلى 8 أشخاص تتراوح ثروتهم بين 500 مليون دولار ومليار دولار، بينما حصل على لقب ملياردير 7 أشخاص فقط، «ثروات المصريين تأكلت.. ولكن حتى تأكلها جاء أقسى على الأفقر».

وتبعاً لبيانات بنك «كريدي سويس»، تم وضع مصر ضمن 24 دولة شهدت زيادة في ثروة الطبقة الأعلى ثراء خلال إجمالي فترة (2000-2015)، وذكر تقرير «كريدي سويس» لعام 2015؛ أن الطبقة المتوسطة في مصر تبلغ نصف ما كانت عليه في بداية القرن الحالي.

وطبقاً لمؤشر تم الإعلان عنه في أبريل الماضي لقياس مستوى العدالة الاجتماعية في مصر، صادر عن المركز المصري للدراسات الاقتصادية ومؤسسة «بصيرة» - في محاولة لبدء مرصد للعدالة الاجتماعية، أتمنى أن تنجح وتستمر - أظهر أن مستوى العدالة الاجتماعية في مصر يقف عند 2.28 درجة فقط، وهو مؤشر مكون من 10 درجات تبدأ من 1 إلى 10، وكلما اقترب الرقم من مستوى 10 كان مستوى العدالة الاجتماعية أقل. وقد أشار هذا المؤشر إلى أن الفجوة الأكبر تتركز في الثروة والدخل بين أفقر 20% من المواطنين، وأغنى 20% منهم، في ما يتعلق بمعايير مثل الثقافة والمشاركة، مع وجود فجوة شديدة بين الريف والحضر. إن التضحية بالعدالة لم تجعل مصر في حال أفضل، بمعنى أن

النمو لم تظهر عوائده على الفقراء والمحرومين المؤجلين كما أوضحنا سابقاً. ووفق مؤشرات التنمية البشرية يأتي ترتيب مصر عام 2016 في المركز 111 ضمن 188 دولة، وهو مؤشر لقياس متوسط العمر المتوقع عند الميلاد، ومحو الأمية والتعليم، ومستويات المعيشة معرّفة بالمتوسط البسيط لدخل الفرد. فهو ليس مؤشراً عن العدالة بقدر ما هو مؤشر يعكس ما وصل إليه الحال العام للمجتمع، وربما نشعر بصدمة الترتيب إذا علمنا أن مصر جاءت متأخرة عن الجابون وبوتسوانا ومولدافيا وباراجواي.

أما عن مؤشر التنافسية فمصر تأتي في الترتيب الـ 115 ضمن 138 دولة، وهو مؤشر يقيس درجة التنافسية عالمياً طبقاً لـ 114 عامل قياس، حيث يتم تصنيف هذه العوامل ضمن 12 مجموعة أساسية تضم: المؤسسات، البنية التحتية، الاقتصاد الكلي، البيئة، الصحة والتعليم الأساسي، التعليم العالي والتدريب، كفاءة سوق السلع، كفاءة سوق العمل، تطور السوق المالية، الاستعداد التقني، حجم السوق، تعقيد الأعمال، والابتكار.

سنستعرض معاً النقاشات الاقتصادية حول العدالة، والسياسات التي نتجت عن هذه النقاشات عبر عشرة أعوام عجاف من تاريخ هذه الأمة، وجذورها. سنوات شهدت أزمة وخروج من الأزمة، وثورة خرجت تنادي «عيش.. حرية.. عدالة اجتماعية»، «عدالة اجتماعية»!! هل عرف «عم محمد» و«عم حسين» و«عم جرجس» والنساء والأطفال ممن خرجوا في 25 يناير 2011 مفهوم العدالة الاجتماعية؟! ألم أقل لك إنه شعور، باروميتر خفي تحمله النفس البشرية.. ربما تسهم رحلتنا التاريخية في الإجابة على سؤال القارئ «كيف أصبحت هنا، انتمي لهذه

الطبقة تحديداً وأحصل على هذا الشكل من التعليم وهذا النمط من العلاج وأسكن هذا الحي، بل وكيف تأثر كل ظرف من ظروف بالآخر لأصبح أنا.. أنا؟“.

إن ما نسعى إليه في هذا الكتاب هو محاولة تفكيك النقاشات الاقتصادية في مصر حول العدالة، ربما لإعطاء كل فرد يطالعه باروميتر جديد خاص به وحده، يقيس به مدى «رضاه» عن واقع العدالة في مصر.

فلنتفق معاً على مجموعة نقاط، أولاً: ألا يكون الكتاب اقتصادياً ثقیلاً يخاطب متخصصي الاقتصاد، وليس مطلوباً منك أن تكون كذلك، بل مطلوباً منك أن تعي ببساطة بعض وجهات النظر التي يحاول الكتاب طرحها. ثانياً: لا يمكن لأي كتاب أن يتناول كل مظاهر وظواهر وأسباب ومسببات وأدوات غياب العدالة الاجتماعية، ما أحاول طرحه هو الرؤية العامة لما حدث، نظرة بانوراميه، كمنظرة عين طائر، حول ما جرى وما كان بحيث نفهم معاً كيف وصلنا لما نحن فيه، ليس كوطن ولكن كأفراد، كما أوضحت مسبقاً، كيف احتل كل منا مكانه في السلم الاجتماعي اللطيف الذي نقف عليه الآن.

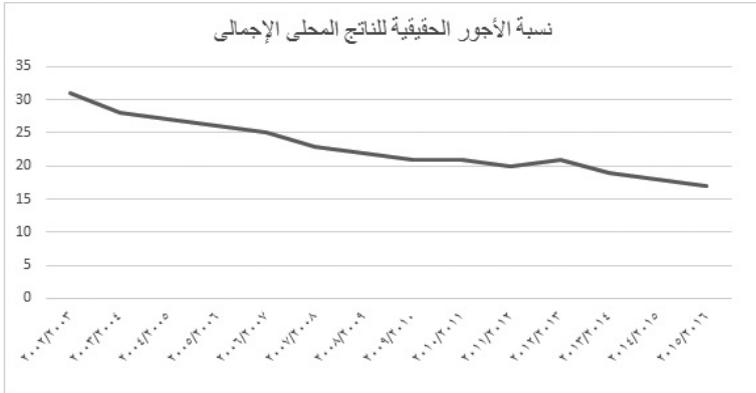
”قالوا: أجرك معادل لإنتاجيتك.. وإنتاجيتك على قدها...
إنت أصلاً مش بتشتغل كفاية.. ما تشتكيش.. ولو
اشتكيت: معلش“

المقصود من هذا الفصل هو فهم كيف أثر اختيار الدولة وتمييزها للنمو في الناتج من خلال تحفيز ما سُمي بـ«الاستثمار» على تطور الأجور التي يحصل عليها المواطن العادي.. أي هل كانت العلاقة بين فئة مالكي الثروة وأدوات الإنتاج والمواطن المشتغل علاقة عادلة؟ وهل تدخلت الدولة لجعلها أكثر ظلمًا أم أكثر عدالة؟ كلها أسئلة ترتبط بالمعنى الواسع للعدالة، فمن لا يملك أجرًا لا يدخل أولاده مدرسة خاصة، ولو كان التعليم مكلفًا ربما سربهم منه من الأساس، ولا يملك نفاذًا لعلاج متميز، كما أنه بطبيعة الحال لا يدخر، ومن ثم لا يدخل في حلقة المستثمرين في المستقبل، ولكن قد يقل استهلاكه كذلك. الأجر يعنى ذهابك للبقال أو السوبر ماركت أو محال الملابس أو المحامي أو الطبيب أو.. أو.. والبدء في دورك في انعاش الاقتصاد من خلال ممارسة متعة الشراء، وحينها يسمى أجرك «إنفاق».. وهو من ناحية أخرى العائد من تعبك في العمل على توليد الناتج، الذي لو ظلمت فيه فلا تنتظر عدالة في الاقتصاد..

إذن، فبطل هذه المحطة في رحلتنا هو الأجر.. والأجر هو العائد الذي يتحصل عليه عنصر العمل نظير مشاركته في توليد الناتج الذي يعيش منه المجتمع كما أوضحنا.. وتصاحبه في هذه المحطة مفاهيم أخرى مناظرة للأجور، وهي نسبة الأجر للناتج، وعوامل توليد الأجر بهذا الشكل، وهي الأساس النقابات العمالية والتفاوض على الأجر والأدوات المتاحة ومدى عدالتها.. حيث إن هذه الأدوات هي المتحكم الرئيسي في مَن له حق الكلام ومَن فُرض عليه الصمت.. مَن حصل على أجر أعلى، ولماذا، هل فعلاً يقل الأجر لمن يعمل عدد ساعات أقل؟ ما معنى «إنتاجية»؟ وماذا يعني الأجر المساوي للإنتاجية؟

قصة الأجر وعلاقتها بالاقتصاد هي محور هذا الفصل..
 نبدأ أولاً بعرض مجموعة من الرسوم البيانية، التي يحبها بالطبع
 الاقتصاديون ولا يفضلها غير الاقتصاديين، لكن ربما حين نسرد قصة
 الأجر يحبها كل قارئ كذلك. شيء جميل أن يرى المرء نفسه في
 المرأة.. ونرجع بالرؤية في المرأة إلى عام 1981، لنثبت أن قضية تراجع
 نصيب الأجر ليست حديثة، وليست مرتبطة بحدث أو أزمة، بل
 هي اختيار مستدام منذ عقود.

الرسم التالي يظهر التراجع الكبير في نسبة الأجر الحقيقي للنتائج
 المحلي الإجمالي الحقيقي في مصر، أي أن النسبة من الناتج الذي
 ينتجه المجتمع المصري، الذي تحول في النهاية لأجور، مع استبعاد
 أثر تضخم الأسعار، تقل مع الزمن حتى مع زيادة الناتج. وبرغم
 «عيش .. حرية.. عدالة اجتماعية»، فالفرد يتضاءل نصيبه في الناتج،
 وأجره غير مرتبط بالإنتاجية إذن، والإنتاجية تعني ببساطة متوسط
 نصيب الفرد من الإنتاج، أي أنه لو اجتمع 10 عمال على إنتاج
 100 مكعب سكر، وبيع المكعب في السوق بألف جنيه، فإن إنتاجية
 العامل 10/1000 أي مائة جنيه للفرد، ولو خصمنا 30% من الألف
 جنيه للربح يصبح نصيب الربح 300 جنيه، وأجر العمال 700
 جنيه، بما يعادل 70 جنيهًا للعامل، فلو كان نصيب الأجر للنتائج
 ثابت يعنى ذلك أن أنصبة العوائد على عوامل الإنتاج (العمل
 ورأس المال) ثابتة، والتوزيع النسبي للقوى ثابت إذن، ولكن تراجع
 نسبة عنصر لصالح الآخر يعنى تفوق عنصر عن الآخر في قوى
 التفاوض، قوى التمييز، قوى أي شيء.. مع ملحوظة بسيطة هنا
 أن الدستور المصري قبل ثورة 25 يناير 2011 نص على ربط الأجر
 بالإنتاجية!



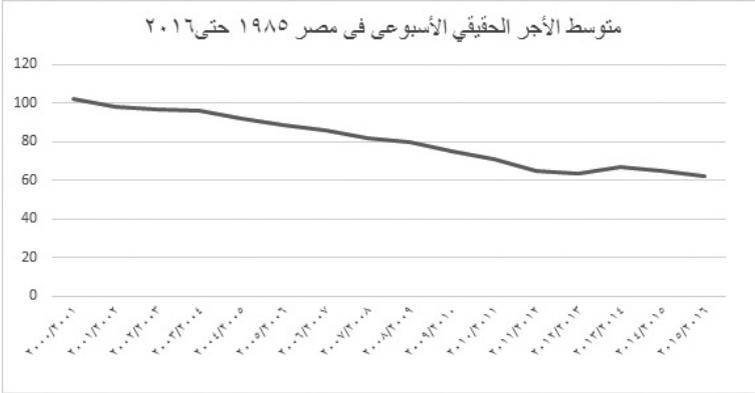
المصدر: حسابات الباحثة وفق بيانات نشرة التشغيل والأجور والعمالة للجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء.

فلننظر كذلك لمتوسط الأجور الحقيقية في مصر، تراجع منذ العام 1985 من الأساس، وتراجع في أشد صوره مع تسارع وتيرة الخصخصة في عام 2000، ثم بعد الأزمة المالية في عام 2008. الأجر هو أول ما يتم التضحية به في منظومة الاقتصاد إذن، لكن بشكل خاص في الفترة منذ أول الألفية.

قبل ذلك وخلال فترة التسعينات، وعلى الرغم من برامج الإصلاح والتكيف الهيكلي سيئة السمعة في مصر، والتي فرضها صندوق النقد والبنك الدوليين، كان هناك تحسن في نسبة الأجر للناتج! ما السبب يا ترى؟ السبب ببساطة هو هيكل الإنتاج الذي لم يكن يميل كل هذا الميل للقطاع الخاص من ناحية، ومن ناحية أخرى كان نصيب الصناعة أحسن حالاً مقابل التشييد والبناء، ولم تكن وضعية «العمالة غير الرسمية» في التشغيل تلتهم هذا النصيب من حياة العامل المصري.

الشكل القادم يؤكد الحالة، ليس فقط أن نصيب الأجر من

الناتج ينخفض، لكن الأهم من ذلك أن الأجر الحقيقي نفسه ينخفض، ما هو الأجر الحقيقي؟ ببساطة لو كان أجرك جنيه يشتري تفاحة، الآن مع التضخم الجنيه يشتري نصف تفاحة، هذا يعني أن أجرك الحقيقي ينخفض..



المصدر: الجهاز المركزي للتعبة العامة والإحصاء

ماذا حدث؟ كيف وقع عنصر العمل في هذا المأزق؟ الآن أثبتنا أن تراجع الأجر ليس بسبب تراجع الإنتاجية، بل هو ينخفض كقيمة حقيقية وينخفض نصيبه من الناتج. من الوارد أن يكون الفرد قد توقف عن العمل، بمعنى أن كنت تعمل 8 ساعات فأصبحت تعمل 4 ساعات فقط! ولو أن هذا لا يمكن أن يُسأل عنه العامل مادام الناتج يزيد، بل يُسأل عنه النظام الاقتصادي كله، إلا أن الظريف والغريب كذلك أن الأرقام الرسمية للجهاز المركزي للتعبة العامة والإحصاء تشير إلى تزايد طفيف وثبات في متوسط ساعات العمل الأسبوعية للشخص منذ العام 1995! في الوقت نفسه الناتج المحلي الإجمالي تركيبته

تتغير لصالح العمالة الأدنى أجرًا والأقسى شروطًا، باستثناء قطاعي الاتصالات والكهرباء فقط، بل وحتى القطاع الصناعي فقد أشار تقرير القيمة المضافة الصادر عن وزارة الصناعة والتجارة في مطلع العام 2018 عن الصناعات التحويلية إلى أن نسبة الأجور من قيمة الإنتاج في القطاع الصناعي لم تتعد 2% فقط!

لو الفرد المصري يعمل ساعات العمل نفسها ولكن بإنتاجية أقل، فلا بد من حالة من حالتين، الأولى هي التراجع التقني لأدوات العمل، أي الماكينات نفسها لم تلق تحديثًا وتطويرًا، فأصبح العامل يقف على ماكينة كانت تنتج مائة قطعة سكر أصبحت تنتج 50 قطعة سكر فقط في نفس الوقت بسبب تهالكها، وهو أمر مستبعد، لأن الناتج نفسه زاد، والثاني هو تشغيل عمالة غير مطلوبة، بمعنى أن العمالة زائدة، فأصبح إنتاج مائة قطعة سكر يشغل عاملين بدلًا من عامل واحد، ويتحدثان ويأكلان ويصليان في بقية الساعات الثمانية للوردية، لكن هذا كان سينعكس في زيادة نسبة الأجور للناتج وهو ما لم يحدث.

الواقع أن هناك جانبًا معتبرًا من الإنتاج والتشغيل لا يمكن رصده من الأساس، لأن الإنتاجية الحقيقية غير مرصودة أصلًا، فجانبًا معتبرًا منها غير رسمي. بمعنى أن هناك عمالًا في المجتمع يعملون ويولدون ناتجًا ويحصلون على أجر لكن أجورهم غير مسجلة ولا يمكن حصرها.

العامل الذي تراه يوميًا على الرصيف في انتظار الأمر بالعمل في "الفاعل"، الباعة الجائلون، عاملات المنازل، السائق، بل وأكثر من ذلك، فإن ما يقرب من نصف القطاع الخاص في مصر، وفق تقديرات البنك الدولي، شركات "غير رسمية"، بخاصة الشركات الصغرى، والكثير من الشركات الرسمية، أي التي لها أوراق وتراخيص،

تستعين بعمالة غير رسمية، أي لا يحتسب عملهم ولا أجورهم ولا أي شيء يخصهم في الناتج المحلي الإجمالي، ولا يؤمّن عليهم كذلك.



المصدر: الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء.. نشرة الأجور وساعات العمل.. أعداد متفرقة .

إذن، أي إنتاجية التي نتحدث عنها؟! من يقوم بحساب إنتاجية العامل في وظيفة ”بعد الظهر“، ومن يحسب ويعد إنتاجية عامل البناء والتشييد الذي لم يتم من الأساس معرفة أنه بنى هذا البنيان أو ذاك؟

القصة بأكملها ليست مبنية على حقيقة! فلا أحد يمكنه أن يحسب إنتاجية الشخص في مجتمع يعمل نحو 60% من عماله بصفة غير رسمية. وهذا وفق بيانات الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء.

المناخ يحث على غير الرسمية، فقد كانت أهم خصائص سوق العمل المصرية منذ نهاية تسعينات القرن الماضي هي التوسع في العمالة غير الرسمية الخاصة، مع التراجع في التشغيل في القطاع العام، والركود في قدرة القطاع الخاص الرسمي على توليد فرص عمل. فعلى الرغم من تراجع معدل البطالة من 11.2% في العام 2005/2004 إلى 8.7% في العام 2007/2008؛ فإن التوسع في التشغيل جاء بالأساس من خلال التوسع في التشغيل غير الرسمي في القطاع الخاص غير الزراعي، فوفقاً لبحوث التشغيل وسوق العمل أن ما يزيد عن 40% في عام 2012 من المشتغلين مقارنة بنحو 30.7% في عام 1998 جاءوا من هذا القطاع. وقد تفاقمت هذه الزيادة في حجم التشغيل غير الرسمي مع تراجع نسبة المشتغلين في القطاع العام من 34% في عام 1998 إلى 27.1% في عام 2012، وثبات نسبة المشتغلين في القطاع الخاص بشكل رسمي في حدود 13-13.5% خلال نفس الفترة.

لاتزال الزراعة هي المصدر الأول للتشغيل في مصر، ذلك القطاع مهضوم الحقوق. ويأتي بعد القطاع الزراعي، القطاع الصناعي، حيث تشير إحصاءات الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء إلى

أن نحو 7.1% من المصريين في عام 2012 عملوا في القطاع الصناعي، ويبلغ 6.6% من تشغيل المصريين في قطاع التجارة، والذي خلق نحو 1.1 مليون وظيفة جديدة، لكن ما يقرب من 70% منهم بشكل غير رسمي، وذلك خلال الفترة 2006 إلى 2012، إلا أن الزيادة الكبرى في التشغيل شهدتها قطاع التشييد والبناء، الذي ارتفع نصيبه من المشتغلين إلى الضعفين خلال 14 عامًا فقط، من 1998 إلى 2012. فكان يشغل ما يقل عن مليون عامل في عام 1998، وارتفع هذا العدد إلى نحو 2.5 مليون عامل في 2012.

هنا أجد أنه واجب عليّ أن أوضح لك معنى «غير الرسمية» في التشغيل. منظمة العمل الدولية عرفت الاقتصاد غير الرسمي بشكل عام اعتمادًا على استنتاجات بشأن العمل اللائق والاقتصاد غير المنظم، وذلك في المؤتمر الدولي للمنظمة في الدورة 9 في جنيف 2002؛ وجاء التعريف على أنه «المصطلح الذي يشير إلى جميع الأنشطة الاقتصادية التي يمارسها العمال والوحدات الاقتصادية الذين لا تشملهم كل أو بعض الترتيبات النظامية في القانون أو في الممارسة». بمعنى أنه كل من ليس لديه سند على عمله مسجل في الدولة، ويتم حساب ما ينتجه وما يتقاضاه في المقابل، مثل المحل الذي لا يحمل رخصة تشغيل، والعامل الذي يعمل بأجر لكن دون عقد. هل العقد مهم؟ طبعًا مهم فالعقد هو ما يضمن توثيق العلاقة، ولكن من الممكن أن يكون هناك عقد ويبقى العامل غير مؤمن عليه ولا يحصل على حقوقه كذلك.

خلال الأعوام الأربعة عشر، من 1998 إلى 2012، كان هناك تحول نحو غير الرسمية بشكل كبير، فجميع القطاعات في الاقتصاد تراجع فيها التشغيل الرسمي خلال الفترة 1998 و2006، وتراجع بصورة أكبر بين 2006 و2012. شهد قطاع النقل والتخزين أكبر

تراجع في نسبة العمالة الرسمية بما تزيد نسبته عن 16.7% بين 1998 و2012؛ وكذلك قطاع التجارة الداخلية بتراجع نسبته 14.5%، ولم يحدث تناقل كبير بين القطاعات المختلفة، كأن تقل النسبة في قطاع وتزيد في آخر، بما يؤكد حدوث هذ التراجع في طبيعة عقود التشغيل بشكل فعلي.

وهو ما أكدته دراسة الدكتور راجي أسعد وآخرين في العام 2014، حيث أكدت أن ثلث التراجع في الطبيعة الرسمية لعقود العمل فقط يمكن إرجاعه إلى تغيرات طرأت على تركيبة القطاع الصناعي المصري، أي سببه انتقالات من صناعة لأخرى، وأكدت الدراسة على جانب آخر أن تحول بعض المنشآت في كثير من الصناعات من حالة غير الرسمية -أي التي ليس لديها رخصة تشغيل- إلى الحالة الرسمية، لم يعن تحويل عقود عمل العاملين بها للرسمية في الوقت نفسه.

ولا يمكن تبرير زيادة نسبة التشغيل غير الرسمية بتغيرات في تركيبة خصائص المنضمين إلى سوق العمل، بمعنى أن تزيد نسبة الحاصلين على تعليم مناسب أو عال مثلاً، فيزيد بطبيعة الحال التشغيل الأردأ. بينما في الواقع لم يحدث ذلك، فقد زادت نسبة التشغيل غير الرسمي على الرغم من ارتفاع نسبة المتعلمين الداخلين لسوق العمل.

ومراجعة تطور التركيبة التعليمية للمشتغلين الجدد وفق طبيعة العمل يلاحظ أن نسبة من يشتغلون بعقد عمل خاص غير رسمي، وهم حاصلون على تعليم فوق الثانوي، عالي يعني، زادت من 11% إلى 23.5% من إجمالي المشتغلين الجدد، كما يبين الجدول.

2012	2006	1998	مستوى التعليم	القطاعات
7.3	9.3	9.2	أمي	رسمي خاص
13.6	17.3	17.4	أقل من ثانوي	
15.8	15.8	14.7	ثانوي	
24	22	20	أعلى من الثانوي	
9.5	10.4	1.3	أمي	عام
15	20	27.6	أقل من ثانوي	
24	26.6	36.3	ثانوي	
43.3	48.6	58.6	أعلى من الثانوي	
58	47.5	54	أمي	غير رسمي خاص
59.4	45.9	38,7	أقل من ثانوي	
47.5	38.6	26	ثانوي	
23.5	16.8	11.7	أعلى من الثانوي	
23.7	41.5	22.3	أمي	زراعة
9.7	14.8	12	أقل من ثانوي	
7.7	11.9	9.3	ثانوي	
2.2	3.2	2.2	أعلى من الثانوي	
2.1	1.3	3.3	أمي	بطالة
2.4	1.9	4.3	أقل من ثانوي	
4.9	7.1	13.7	ثانوي	
7	9.5	7.5	أعلى من ثانوي	

المصدر: الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء، بحث التشغيل وسوق العمل، سنوات متفرقة .

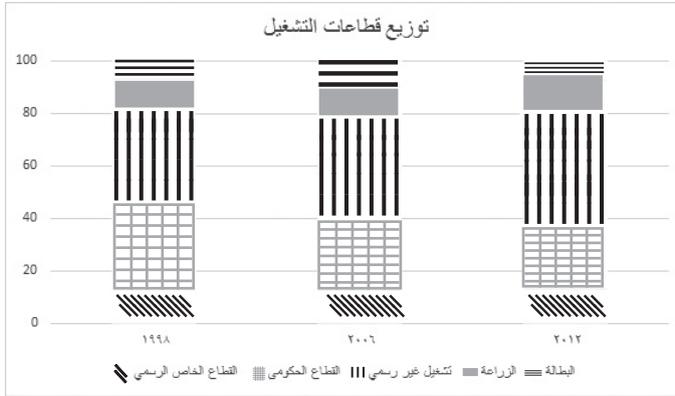
أما عن توزيع العمالة غير المهيكلة، فيلاحظ من المسح التتبعي للتشغيل وسوق العمل أن هيكل العمالة غير المهيكلة لم يتغير كثيرًا للرجال، بينما في النساء زادت نسبة المشتغلات لدى الأسرة بدون أجر خلال الفترة 1998 إلى 2012. ويؤكد الهيكل على نقطة ثانية مهمة، أن النسبة الأكبر من التشغيل غير الرسمي لا تقوم على منشآت لصاحب عمل صغير، وإنما تقوم بالأساس على مشتغلين بأجر نقدي. لذا جاءت الزيادة الأساسية فيهم ضمن من يعملون لحسابهم، ولا يستخدمون أحدًا، أو من يُعرفون بـ“الأرزقية”..

2012		1998		البيان
نساء	رجال	نساء	رجال	
في الحضر				
46.9	65.8	51.4	64.0	يعمل بأجر نقدي
7.7	13.0	5.2	11.3	صاحب عمل ويستخدم آخرين
19.1	16.8	26.9	13.7	يعمل لحسابه ولا يستخدم أحدا
26.3	4.4	16.5	11.0	يعمل لدى الأسرة بدون أجر
100.0	100.0	100.0	100.0	الجملة
في الريف				
15.4	60.8	25.1	55.3	يعمل بأجر نقدي
7.1	18.3	4.3	17.5	صاحب عمل ويستخدم آخرين
22.2	11.8	27.3	11.5	يعمل لحسابه ولا يستخدم أحدا
55.3	9.1	43.3	15.7	يعمل لدى الأسرة بدون أجر
100.0	100.0	100.0	100.0	الجملة
الإجمالي				
25.0	62.0	39.1	60.0	يعمل بأجر نقدي
7.3	16.4	4.8	14.2	صاحب عمل ويستخدم آخرين
21.3	13.6	27.1	12.6	يعمل لحسابه ولا يستخدم أحدا
46.4	7.4	29.0	13.2	يعمل لدى الأسرة بدون أجر
100.0	100.0	100.0	100.0	الجملة

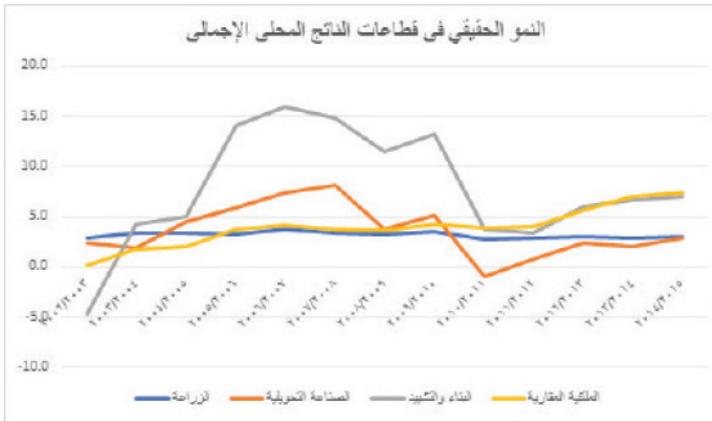
المصدر: المسح التبعي للتشغيل وسوق العمل، الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء، سنوات متفرقة.

وهنا يجب طرح التساؤل، كيف تفاقم العمل غير المهيكل في الحالة المصرية؟ على الأخص في العقد الأخير، منذ عام 2005/2006؟

السبب الأول الذي تناولته البحوث التطبيقية يتمثل في كثافة التشغيل للناتج، أي كل وحدة ناتج توفر عددًا من فرص عمل من الممكن رصده وتسجيله، ما أثبتته الدراسات هو ضعف كثافة التشغيل للناتج، أي التركيز على الصناعات كثيفة رأس المال كمرتكز للنمو، مثل الاتصالات واستخراج الغاز الطبيعي وبعض مواد البناء، التي اعتمدت على الطاقة الرخيصة للتصدير بالسعر العالمي، ومن ثم بروز أهمية القطاعات ذات التشغيل غير المهيكل بصورة مصاحبة، وفق دراسة أساتذة الاقتصاد نجلاء الإهواني ونهال المغربل في عام 2007 حول قدرة النمو على توليد فرص عمل. خلال الفترة من 1980 حتى 2005 تفاقم التشغيل غير المهيكل، وهي النتيجة الطبيعية لتصاعد أهمية تأثير قطاعات البناء والتشييد ذات الأغلبية غير المهيكلة في صناعة النمو.



المصدر: بحث التشغيل وسوق العمل ، 2014



المصدر: البنك المركزي المصري، بيانات السلاسل الزمنية على الموقع www.cbe.org.eg

السبب الثاني الذي تناولته الدراسات هو أن قوانين العمل لم تساعد على فرض التشغيل الرسمي بقدر ما شجعت على التهرب منه لارتفاع تكلفته، بسبب مشكلات قانون التأمينات مرتفع التكلفة، والذي لا يستفيد العامل أو المُشغِّل من أمواله، وهو

القانون 79 لسنة 1975. قانون التأمينات يرغمك على دفع 14% من أجرك.

السبب الثالث لزيادة العمل غير المهيكل في مصر هو انتشار الصناعات غير الرسمية على مستوى المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، وهي المشغل الأول في مصر بما يزيد عن 13% من المشتغلين للشركة ذات العامل الواحد، ونحو 60% من المشتغلين في شركات 2-10 عاملين. فضلاً عن التزايد الملحوظ في نسبة التشغيل غير الرسمي في المنشآت التي تحولت للرسمية بين 2006 و2012، والأهم الهروب من الرسمية لغير الرسمية في النشاط.

في ظل غير الرسمية لا مجال لقياس الإنتاجية إذن، الواقع هو أنه لم يعد هناك ضابط للأجور، ولا مقياس واضح لها، فعنصر العمل افتقد لكافة معايير الحكم على سعره حتى نستطيع أن نقدر إن كان كبيراً أو صغيراً، غالباً أو رخيصاً. ما نستطيع قوله فقط أن الأجر الحقيقي انخفض، وأن السبب المباشر الأكثر وضوحاً هو بالأساس أن نموذج النمو نفسه تحرك نحو قطاعات كثيفة التشغيل، ولكن تقوم على غير الرسمية بالأساس، التشييد والبناء، فعندما انهار نموه تزايد عرض العمل كذلك عن الطلب عليه. حكاية بسيطة تبعد كل البعد عن تعقيدات الفلسفة الخاصة بإنتاجية العامل دون تدقيق أو إمكانية تدقيق لمؤشراتها.

نعود لما يمكن قياسه من أجر وإنتاجية، لا بد أن سؤالاً مهماً يدور بذهنك، وهو كيف حدث ذلك؟ كيف انخفض نصيب الأجر من الناتج إلى هذا الحد؟ بمعنى أن الصورة الحالية للنظام الاقتصادي هل هو ظلم اجتماعي مقصود أم صدفة؟ ماذا حدث؟ في الستينات، إبان حكم الرئيس الراحل جمال عبد الناصر، كانت المعادلة بسيطة، مصادرة الحركة النقابية الحرة مقابل وظيفة

ثابتة وأجر مناسب وتوفير الدولة للتعليم والصحة والدعم. لم يتخيل أحد وقتها أنه سوف يجيء وقت تضطر الدولة فيه إلى التخلي عن إدارة القطاع العام ومحاولة خفض الجهاز الحكومي الذي بالفعل أصبح مترهلاً للغاية.

الظريف أن قمع النقابات استمر حتى مع تخلي الدولة عن القطاع العام، إذ لم يكن القمع هنا بهدف سد أبواب الحركات السياسية القائمة على الشيوعية أو النابعة من العمال، ولكن جاء القمع بهدف تصفية القطاع العام بالأساس خلال السنوات منذ 2004. وحين تسارعت وتيرة الخصخصة، أعلنت الدولة عن غياب الكفاءة الإنتاجية في شركات القطاع العام وعن أهدافها المتمثلة في:

- زيادة معدلات استخدام الطاقات المتاحة لشركات قطاع الأعمال العام.
- توسيع قاعدة الملكية بين المواطنين.
- تخصيص عائد البيع لسداد مديونية البنوك.
- جلب رؤوس الأموال الأجنبية للاستثمار.
- تنشيط سوق المال.

ووفق تصريحات وزير المالية يوسف بطرس غالي أمام البرلمان المصري في العام 2006 فإن الخصخصة تهدف لدعم موارد الموازنة العامة للدولة، مع استخدام جزء من الحصيلة في صرف تعويضات المعاش المبكر للعاملين بالشركات التي يتم خصخصتها، وبمراعاة الحفاظ على حقوق العاملين.

لكن القانون رقم 12 لسنة 2003 حال دون تنفيذ ذلك، حيث ألغى الضمانات ضد الفصل التي كانت موجودة في القانون رقم 48 لسنة 1978 (قانون العاملين بالقطاع العام). وبقي العمال يعانون من الفصل من العمل، الذي أصبح يتم في القطاع الخاص دون

مراعاة العرض على اللجنة الثلاثية وصعوبة إثبات الطبيعة الدائمة لعلاقة العمل، أو إجبار العامل من الأساس على التوقيع على استمارة 6 (الخاصة بتصفية المستحقات التأمينية) عند توقيع عقد العمل، أو بسبب مشكلات إفلاس المنشأة أو تغيير نشاطها، إضافة لمشكلات القانون المتعددة في تقييد الحق في الإضراب، والخلل في ضمان حقوق العمال في اتفاقات العمل الجماعية.

باعو الشركة بلترين جاز ..

اسألوا الكحكي باعها لمين

من هتافات عمال طنطا للكتان ابان صفقة بيعها للكحكي المستثمر السعودي

وبرزت عدة محاور لمقاومة السياسة الجديدة، أي أنها كان لها آثار اجتماعية سببت احتجاجاً ومقاومة، أولها ما أثارته الصحف والمؤسسات الحقوقية وبعض أعضاء البرلمان في دورة 2006-2010 من شكوك موروثية منذ بدايتها في الثمانينات حول الفساد في تقييم الأصول وبيعها بأرخص من قيمتها المستحقة دون شفافية كاملة.

وهو ما انعكس من وجهة نظر الباحثين ونواب البرلمان في تراجع قيمة حصيلة الخصخصة التي تذهب بالفعل لموازنة الدولة، مقارنة بعدد الصفقات التي يتم عقدها.

ولعل دراسة تقييم الأصول بطريقة تسمح بتحقيق عائد مناسب

على السهم للمشتري كانت الدافع من التسعير الذي شابه بيعً بقييم رأها الكثير من الباحثين منخفضة وقتها، وهو ما أبرزته وثيقة موسوعة التخصص المصرية لقطاع الأعمال العام في الكتاب الأبيض عن شركة الزيوت والمستخلصة ومنتجاتها، وفي الوثيقة نفسها وصف الكثير من الخبراء طريقة التقييم بأنها «غريبة» ومبنية على افتراضات مستقبلية عدة!

شركات صدرت أحكام نهائية بعودتها للدولة

م	رقم الطعن	اسم الشركة	اجمالي عدد العمال بالشركة	عدد العمال المتضررين	عدد العمال المستفيدين من احكام الطلان وعادوا لاعمالهم بالشركة حتي الان
1	65 34248	شركة طنطا للكتان	1270	700	487
2	65 40510	شركة المراحل البخارية	1600	1200	160
3	65 34517	شركة غزل شبين	16000	12000	2000
4	65 37542	شركة النيل للخليج الاطمان	1900	900	425
5	65 37540	الشركة العربية للتجارة الخارجية	600	400	121
6	65 11492	شركة عمر افندي	6000	2433	3000
			27370	17633	6193

«نجد أن ملكية الدولة للعمل تتحول لسلاح ذو حدين، فمن جهة لا تشغل الدولة بهذا القطاع بالفعل، ولا تعير إهتماماً لتكوين أية هوامش أرباح، بل وتعمل جاهدة في كثير من الأحيان على زيادة خسائر هذا القطاع تمهيداً لخصخصته، وبالمقابل فإن من يدفع الثمن هنا هم العمال. ومن جهة أخرى فإن الدولة بوصفها «صاحب العمل» دائماً ما تكون أكثر التزاماً بتطبيق القانون من القطاع الخاص، مما يعطى مزاي نسبة للعمال كالتأمين الإجتماعي والصحي والإنضباط في عدد ساعات العمل.

ونظراً لأن الدولة هي صاحب العمل فإن فرص التمرد والانتقال عليها تصبح صعبة للغاية، لكن هذا لم يمنع إندلاع احتجاجات كبيرة كإضراب ساتقي السكة الحديد وساتقي مترو الانفاق والاضراب التباطؤي لمرشدي الملاحه بهيئة قناة السويس، واعتصام عمال السويس للحاويات وشركة أرطبة وأنوار السفن ببورسعيد. والملاحظ هنا أن كل هذه القطاعات هي قطاعات استراتيجية تمس الحياة اليومية بشكل مباشر. ومثال اخر هو اضراب 55 الف موظف من العاملين بالضرائب العقارية -الذي بدأ منذ 21 اكتوبر 2007، قد أوضح بشكل جلي الحالة المأساوية التي يعيشها هذا القطاع كما كشف هذا الإضراب عن مدى التدني في أجور الموظفين، حيث تتراوح اجور معظمهم ما بين 250 : 300 جنيه شهرياً.» مصطفى بسيوني وعمر سعيد مجلة أوراق اشتراكية، 2009

المصدر: خالد علي، كتاب الأحكام القضائية في قضايا الخصخصة، مركز الحقوق الاقتصادية

والاجتماعية، 2015

وتفاقمت الإضرابات ليس فقط بسبب الخصخصة ولكن بسبب المناخ العام الذي أصبح يحرم العمال في القطاع العام من حقوقهم في الأرباح بحجة الخسائر، وتفاقمت اتهامات العمال للإدارات بالفساد. وتعتبر المظاهرات العارمة التي اجتاحت المحلة الكبرى في 2006 مثالاً مهماً على مثل هذه الإضرابات، وما تلاها من اعتصامات واحتجاجات استمرت في الاشتعال حتى يوم 4 ديسمبر 2006، حين هدد عمال شركة غزل المحلة بالدخول في إضراب عن العمل مطالبين بصرف أجر شهرين كنسبة من الأرباح، وحينها لم يتوقع أحد مدى جدية هذا التهديد حتى جاء صباح يوم 7 ديسمبر بإضراب 24 ألف عامل عن العمل، معلناً للجميع أن صوت العمال في المناطق العمالية العتيدة كالمحلة مازال حيّاً، بل وسيعود ويعلو مرة أخرى ليعلن انتصار إرادة العمال في مطالبهم بسحب الثقة من اللجنة النقابية، وتلى هذا الإضراب العديد من الاحتجاجات العمالية في كل المواقع والقطاعات الصناعية من المحلة لكفر الدوار لشبين الكوم، ومن الغزل والنسيج للأسمنت والسكة الحديد ومترو الأنفاق وهيئة النقل العام.

واستمرت حركة عمال المحلة في التقدم، فقاموا بتقديم أكثر من 5 آلاف استقالة من النقابة العامة للعاملين بالغزل والنسيج في مارس 2007، وخرجوا بمظاهرة حاشدة ضمت عشرات الآلاف في أول يوليو، وفي 23 سبتمبر 2007 نفذ العمال تهديدهم الثاني بالإضراب، ودخلوا في إضراب عن العمل استمر لمدة ستة أيام امتلأت بالتفاصيل والدروس النضالية رفيعة الطراز، في التماسك والتفاوض والتنظيم، انتهت بنجاحهم في إقالة مجلس الإدارة بأكمله في الجمعية العمومية التي عقدت في نوفمبر من العام نفسه. وخلال الفترة بين إضراب 7 ديسمبر وإضراب 23 سبتمبر بالمحلة

ارتفعت وتيرة الاحتجاجات العمالية حتى تعدت 650 احتجاجًا، احتلت الإضرابات جزءًا كبيرًا منها، حيث بلغ عدد العمال الذين أُضربوا خلال هذه الفترة -تسعة أشهر- أكثر من 198 ألف و414 عاملاً. وتسببت هذه الإضرابات في توقف العمل لمدة طويلة، حيث بلغت عدد الساعات التوقف عن العمل 647 مليون و133 ألف و637 ساعة عمل.

بقيت النقابات العامة والاتحاد العام لنقابات عمال مصر هو الاتحاد الرسمي الوحيد المسجل طبقًا للقانون 35 لسنة 1976، حتى الإعلان عن إنشاء بعض النقابات المستقلة في 2010، وإعلان الحريات النقابية في مارس 2011، والذي هدف إلى رفع اسم مصر من القائمة السوداء في منظمة العمل الدولية، وتملك النقابات العامة والاتحاد التمويل والدعم من الدولة.

تعلن وزارة القوى العاملة خطة عملها في شأن الحريات النقابية من خلال المبادئ التالية:

1. الاعتراف الكامل والتام بحق العمال في انشاء وتكوين نقاباتهم والانضمام للنقابات التي يختارونها.
2. الاستقلال التام لنقابات العمال في شأن أموراً الداخلية ووضع لوائحها والتصرف في أموالها واختيار قياداتها.
3. استقلال النقابات عن الجهة الإدارية (وزارة القوى العامة والهجرة) وإيداع أوراق النقابة بها يكون مؤقت لحين إيداعها في المحكمة
4. حق النقابات في تكوين اتحادات فيما بينها والانضمام للاتحادات الدولية.

من بيان وزير القوى العاملة
مارس 2011

وقد نشأت هذه النقابات وهذا الاتحاد كأداة لتأميم الحركة العمالية وتنظيماتها، أي كانوا ثمن السكوت عن حقوق أساسية للعامل المصري، وتم منع العمل النقابي في الجهات الحكومية منذ صدور قانون رقم 7 لعام 1958 الذي يستوجب على العامل أن

يكون عضواً في هيئة التحرير القومي، وأن يحصل على شهادة من الحكومة بأنه «حسن السير والسلوك» لكي يمارس أي نوع من أنواع الأنشطة النقابية. ويوجد بالاتحاد العام ثلاثة مستويات تنظيمية، وهي: مجلس إدارة الاتحاد، ويبلغ عدد أعضائه 23 عضواً، والنقابات العامة وعددها 23 نقابة عامة، واللجان النقابية القاعدية وعددها 1123 لجنة نقابية، طبقاً لإحصائيات عام 2013 تضم في عضويتها 3380585 عضواً.

من أكبر المجالات التي يوجد بها نقابات تابعة للاتحاد العام من حيث العضوية وعدد النقابات، هي النقابات التي يعمل أعضاؤها في مجال خدمات المجتمع العامة والخدمات الاجتماعية الشخصية، حيث تمثل نقاباتها 25.6% من نقابات الاتحاد، وتمثل عضويتها 26.6% من عضوية الاتحاد. تليها النقابات في مجال الزراعة والصيد في البر والبحر وتمثل نقاباتها 23.2% من نقابات الاتحاد، وتمثل عضويتها 13.9% من عضوية الاتحاد.

ثم النقابات العاملة في مجال الصناعات التحويلية وتمثل نقاباتها 19.2% من نقابات الاتحاد، وتمثل عضويتها 16.5%. ثم النقابات في مجال النقل والتخزين والمواصلات، وتمثل نقاباتها بنسبة 14.6% بينما تمثل عضويتها بـ 29.2% من عضوية الاتحاد. وهي نسبة مرتفعة عن غيرها لكون العضوية في نقابات العاملين بالنقل البري إجباري طبقاً للائحة التنفيذية لقانون المرور والتي تشترط ضمن أوراق الترخيص أو تجديد الرخصة لمن يمتنون قيادة السيارات، ما يثبت العضوية ودفع اشتراك النقابة، كما أن هذه النقابة من أكثر النقابات فساداً، ومقدم ضدها العديد من الشكاوى، لم ينظر لأي منها. عدد المشتغلين في عام 2013 كان 24 مليون مشتغل، أي أن نسبة المشتركين في النقابات التابعة للاتحاد العام لنقابات عمال

مصر نحو 14% فقط من المشتغلين.

ولعل نظام الرقابة يخلط العام بالخاص، فوفق القانون 35 لسنة 1976 بشأن النقابات العمالية وتعديلاته، هناك تدخل واضح ومباشر ومقنن من الدولة والجهاز التنفيذي في الرقابة المباشرة على أموال النقابات بدلاً من رقابة أعضائها، فنص المادة 65 على دور النقابات العامة والاتحاد العام لنقابات العمال في مباشرة الرقابة المالية على المنظمات النقابية، ولها في سبيل ذلك أن تستعين بأجهزة وزارة القوى العاملة والتشغيل. ومباشرة الاتحاد العام لنقابات العمال الرقابة على كافة جوانب نشاط هذه المنظمات. والمادة 68 من القانون نفسه تقضي بتولي «الجهاز المركزي للمحاسبات بغير مقابل مراجعة حسابات المنظمات النقابية ومؤسساتها، وتتولى وزارة القوى العاملة والتشغيل متابعة تنفيذ إزالة المخالفات الواردة بتقرير الجهاز المركزي للمحاسبات مع النقابات العامة والاتحاد العام والعمل على إزالة أية مخالفات لأحكام هذا القانون».

المشكلة الثانية هي هذه الازدواجية في تعامل الدولة مع ما يسمى بالنقابات المهنية والنقابات العمالية، فتمويل العمال للمؤسسات النقابية التابعة للدولة، كما أوضحنا، عن طريق الاشتراك والعضوية الجبرية سيبدو في تناقض مع تمويل الدولة السخي للنقابات المهنية، لكنهما يصبان في صالح نفس الهدف وهو السيطرة شبه الكاملة من الدولة على أي تشكيلات نقابية قد تكون فعالة، والحيولة دون ظهور تشكيلات جديدة فعالة. وتؤدي هذه التركيبة المخلة إلى خلط ما هو عام بما هو خاص، وجعل الاشتباك مع القضايا العمالية محدوداً للغاية ويحدث من داخل مؤسسات الدولة نفسها.

التمويل الإجباري من أسفل يضمن بقاء الاتحاد العام على

قيد الحياة كناطق بلسان الحكومة في مواجهة مصالح العمال وبتحويل من العمال أنفسهم، وكحائط صد ضد وجود تنظيمات حقيقية مستقلة عن الدولة والأحزاب ورأس المال فتكون أكثر فعالية وثباتًا في المطالبة بحقوقها من هذه الفئات، وأما الدعم من أعلى للنقابات المهنية بشقيه المباشر وغير المباشر يعمل على ترسيخ تصور أن هذه النقابات تعمل مع الدولة وتحت رعايتها وكجزء أصيل من منظومتها وبالتالي تبرر الأشكال المختلفة من التدخل سواء بفرض الحراسة أو التعيين المباشر للنقابة أو الضغط لفوز مرشح معين موالٍ للدولة أو سحب الثقة عن مجالس لا تحبها الحكومة، ويبرر أيضًا وجود القوانين التي تشرعن كل ذلك. (الميرغني، 2013)

ويبقى الفصل التعسفي المقرون بممارسة أي نشاط نقابي أو حراك بعيدًا عن مظلة الدولة والاتحاد العام سلاح الدولة الثاني لمواجهة التنظيمات النقابية وكوادرها الفعالة.

وفي خط مواز لهذا الصراع على الحرية النقابية وأهميتها كحق في ذاته، طرحت دار الخدمات النقابية والعمالية كما تبين من اللقاء الشخصي مع السيد كمال عباس المدير التنفيذي لها، بأنه لا بد من نشر الوعي بطبيعة العمل النقابي ومهاراته بين العمال، وليس فقط المناداة بالحرية النقابية التي تصبح غير ذات جدوى دون ذلك. حيث بدأ العمال بتأسيس نقاباتهم المستقلة في خضم ذلك الحراك السابق على «ثورة يناير». فقد تم تأسيس أربع نقابات مستقلة في العام 2008 هي: نقابة العاملين بالضرائب العقارية، ونقابة المعلمين، ونقابة الفنيين الصحيين، ونقابة أصحاب المعاشات. لكن وزارة القوى العاملة رفضت استلام أوراق تأسيسها، ومن ثم حرموا من اعتراف الجهات الرسمية بتمثيلهم

لأعضائهم، آنذاك.

ولعل أزمة انتخابات الاتحاد العام والنقابات في 2006 كانت البداية الأكثر أهمية في تشكيل علاقة القيادات العمالية الطبيعية والنقابية بالمؤسسات الحقوقية، من خلال اللجنة التنسيقية التي تأسست لمواجهة تزوير الانتخابات وشطب أكثر من 30 ألف مرشح دون إبداء أسباب.

وتصاعد الإضراب من أجل الحقوق النقابية في بعض المنشآت، التي اتخذت صورة بمطالب تضامنية، كما حدث في شركة مطاحن جنوب القاهرة والجيزة في شهر يونيو 2007، عندما أصدرت الشركة قراراً بالنقل التعسفي لأحد قياداتها، فهدد العمال بالاعتصام المفتوح بمقر الشركة احتجاجاً على هذا القرار، حتى رضخت الإدارة لإرادتهم وتراجعت عن قرارها. كما قام عمال نفس هذه الشركة بوقفه تضامنية صباح اليوم الأول لعمال غزل المحلة يوم 23 سبتمبر 2007 للتضامن مع زملائهم هناك، وفي موقع آخر بشركة «حاويات السويس» ببورسعيد، عندما اعتصم العمال يومين متواصلين للاحتجاج على فصل اثنين منهم بسبب تأخرهم في أحد التدريبات.

وقد ارتفع سقف مطالب العمال في بعض المواقع العمالية لتطال التنظيمات النقابية، والمطالبة بطرح الثقة، وفي مواقع أخرى بتأسيسها، والفرق بين هاتين الحالتين هو أن الحالة الأولى تخص المواقع العمالية القديمة التي بها بالفعل لجان نقابية تابعة للتنظيم النقابي، مثل شركة مصر للغزل والنسيج بالمحلة، وغزل كفر الدوار، والحناوي للدخان والمعسل بدمنهور.

أما الحالة الثانية -حالة المطالبة بتأسيس لجان نقابية- تظهر دائماً في المواقع العمالية الجديدة كمصنع «هنكل» للمنظفات

ببورسعيد ومصنع «السويس للأسمدة» بالسويس. والملاحظ هو ندرة التنظيمات النقابية في جميع هذه المواقع، فعلى سبيل المثال مدينة العاشر من رمضان التي تحتوي على أكثر من 2000 شركة يوجد بها أقل من 24 لجنة نقابية ومعظم العمال بهذه المدينة لم يسمعوا عن التنظيمات النقابية، أو ما دورها؟ وما أهميتها؟ ووجود مطالب بين نضالاتها تطول تأسيس لجان نقابية يعني هنا حدوث نقلة نوعية في وعي هؤلاء العمال، ومعظمهم من شباب الخريجين البعيدين تمامًا عن المواقع العمالية القديمة التي تكونت بها خبرات نقابية ونضالية قوية.

ثم جاءت النقابات المستقلة كحل أمثل في ظل وضع أصبح فيه الاقتصاد منذ عام 2006 أكثر اعتمادًا على الخدمات والصناعات الاستخراجية غير كثيفة العمالة، أم القطاع الوحيد الذي شهد نموًا في هذه الفترة هو قطاع التشييد والبناء حيث العمالة غير الرسمية أو اعتمادًا على الخدمات وعلى قطاعات تميل للتشغيل المؤقت أو غير الرسمي مثل التشييد والبناء. وهو ما انعكس على تغيير تركيبة الطبقة العاملة، وصعوبة تحركها بشكل جماعي منظم على مصالح متوافقة.

إلا أن النقابات المستقلة في مصر بقيت محرومة من تفعيلها بسبب تعمد الحكومة تعطيلها، سواء بالرفض أو التعطيل من قبل الدولة في إجراءات الإنشاء والتسجيل، كما أن عدم صدور قانون الحريات النقابية والسماح قانونًا بإنشاء النقابات المستقلة يمنعها من توفير التمويل المستقل اللازم لها.

وبعد سنتين من التسويق، اتخذت الدولة موقفاً هجومياً ضد الحركة النقابية المستقلة، من خلال نزع الشرعية عنها وجعل تمثيل العمال مقتصرًا على الاتحاد الحكومي في مفاوضات قانون العمل الجديد. وأضيف إلى هذا التكتيك أمران جديداً هما استيعاب وتوظيف قيادات الحركة النقابية المستقلة في مرحلة ما بعد 30 حزيران/يونيو مباشرة، في ظل وجود تحالف واسع ضد الإخوان المسلمين. وجرى هذا بتعيين رئيس اتحاد النقابات المستقلة والناشط النقابي القديم كمال أبو عيطة في منصب وزير القوى العاملة في حكومة حازم الببلاوي وتعيين الناشط العمالي كمال عباس في المجلس القومي لحقوق الإنسان.

عمرو عادلى وفاطمة رمضان
السلطوية منخفضة التكاليف
كارنجي ، 2015

هناك جانب آخر مسّ التوظيف والأجور في كثير من الوظائف في مصر، هو اتفاقيات تحرير التجارة بشكل عام. ونسرد في ما يلي التأثيرات المتوقعة على قطاع الخدمات العامة في مصر، بتحليل مجموعة العوامل المكونة لصورة التأثير على الخدمات العامة والطلب عليها في الوقت نفسه:

- **العامل الأول:** الطلب على الخدمات العامة الجيدة الأقل سعراً والمدعومة من الدولة سوف يرتفع مع التوقعات المتزايدة بتراجع الطلب على العمالة منخفضة المهارة، كما سبق التوضيح، وهو الأمر الذي سوف يتطلب وجود رعاية صحية وتعليم ومرافق مجانية، بخاصة مع غياب كامل لأنظمة الحماية الاجتماعية المتعلقة بالفصل من العمل حين إفلاس المنشآت، ومع منشآت توظف أكثر من 50% من العاملين في القطاع الرسمي بها بشكل غير رسمي، فضلاً عن التشغيل غير الرسمي، الذي بطبيعة الحال يحدث في المنشآت غير الرسمية وفي قطاع الزراعة الذي سوف يتضرر كثيراً.

- **العامل الثاني:** نصيب الطبقة الخاصة بالعمالة منخفضة المهارة من الاستهلاك المحلي سوف يتراجع، أي أن إنفاق هذه

الطبقة الاستهلاكي سوف يتراجع مع تراجع الدخول، مع فقدانهم لوظائفهم، وهو النصيب الذي يتخطى في الوقت الحالي 25%، ويركز بالأساس على استهلاك البضائع الرخيصة القريبة منهم والمصنعة ومتداولة في بيئتهم المحلية، وهي الصناعات التي ربما تخرج من السوق مع المنافسة من الأساس. أي أن هناك تأثيراً متوقعاً على «طحن» سوق الأفقر إنتاجاً واستهلاكاً كذلك، وهي أممات الاستهلاك التي كانت تشكل نمطاً مستداماً للأفقر وللستهلاك المحلي.

• **العامل الثالث:** أنه في الوقت نفسه، تشترط الاتفاقيات رفع جودة الخدمات العامة من تعليم وصحة ولوجيستيات، ويدفع الاتحاد الأوروبي في هذا الإطار من خلال سياسة الجوار المتبعة مسبقاً نحو خصخصة هذه الخدمات العامة وعلى الأخص خدمات النقل والمواصلات والمرافق بشكل عام، وهو سوف يكون له أثر أكيد على أسعار هذه الخدمات المحررة خاصة مع مصاحبة الاتفاق تمويل هذه القطاعات من خلال بنك التنمية والإعمار الأوروبي بقروض ميسرة، وبشروط تتعلق بتحرير أسعار المرافق لضمان تسديد القروض كما هو الحال في الاتفاقات المبرمة مع البنك الدولي.

• **العامل الرابع:** على الأقل في الأجل القصير سوف تنخفض موارد الدولة الممكن توافرها للإنفاق الخاص ببنود الحماية الاجتماعية، أي معاشات الضمان الاجتماعي والإنفاق على الاستثمار في مجال الصحة والتعليم وذلك بسبب التراجع المتوقع في حصيله الإيرادات الجمركية مع بداية تطبيق الاتفاقية.

• **العامل الخامس:** استمرار إشكاليات حماية المستثمر الأجنبي بشكل عام وبشكل ضمني «فج» من خلال نظم تسوية

المنازعات الدولية، وما قد يصحبه من تحرير المشتريات الحكومية. وهو ما يتنافى حتى مع توجه الدولة المعلن من خلال إصدار قانون رقم 5 لسنة 2015 بشأن تفضيل المنتج المحلي في المشتريات الحكومية والمعاملة الأكثر تمييزاً للمنتجات المحلية الخاصة بالمنشآت المحلية الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر.

● **العامل السادس:** تعميق الفقر الجغرافي، فارتفاع تكاليف نقل السلع، والمعوقات القائمة أمام انتقال العاملين، وانخفاض إنتاجية العمال في الأقاليم المتأخرة -التي تعتمد بالأساس في اقتصادها على رواج الصناعات الأولية، وتطحنها المنافسة- يؤدي كل ذلك إلى حلقة مفرغة يتركز فيها الفقر في بعض الأقاليم. فحجم السوق لا يزداد بنفس السرعة التي تشهدا المناطق الحضرية المتلقفة لثمار الاتفاقية، كما أن تقديم خدمات معينة يعتبر باهظ التكلفة عنه في المناطق ذات الكثافة السكانية الأعلى، وفرص التعليم الأساسي محدودة للغاية، وسوف تهمل أكثر مع ضعف الموارد. ويظل الأفراد حبيسي الأقاليم منخفضة الإنتاجية بسبب ارتفاع تكاليف نقل السلع، وانخفاض مستويات التعليم، وارتفاع تكاليف الانتقال نتيجة لعدم قيام الأسواق بوظائفها بالنسبة لأصولهم (الأراضي) ولمحدودية توفر وحدات سكنية بتكلفة معقولة في المناطق الحضرية.

تتمتع المناطق الحضرية في الوجه البحري، بخاصة مدن الموانئ على قناة السويس والبحر الأبيض المتوسط، بتقدم سريع في مستويات المعيشة والدخل، وقد ارتفع استهلاكها إلى ما يعادل مثيله في القاهرة. والواقع أن اندماج مصر في الاقتصاد العالمي منذ مطلع هذه الألفية وارتفاع نسبة السلع والخدمات القابلة للتبادل التجاري في الناتج المحلي الإجمالي يُفسران سرعة نمو الاستهلاك.

وشهدت مصر خلال العِدِّد نفسه ارتفاع الطلب على العمالة الماهرة المتركَزة في المناطق الحضرية، ما يؤدي إلى ارتفاع دخل الحاصلين على تعليم جامعي، بينما انخفض الطلب على ذوي المستويات التعليمية الأقل.

• **العامل السابع:** مع احتمالات تراجع الإنفاق على التعليم والصحة في الأجل الطويل، تستمر حلقات إنتاج عمالة متدنية المهارة، لكن هذه المرة مع عدم وجود فرص عمل في أعمال تتطلب عمالة منخفضة المهارة في الوقت نفسه، أي أن نسبة كبيرة من الملتحقين بسوق العمل سوف تتحول للبطالة، مع ملاحظة أن القطاع غير الرسمي في الوقت الحالي يستوعب ذلك، وفق إحصاءات مسح التشغيل وقوى العمل في عام 2014.

وخلال الأربعة عشر عامًا من 1998 إلى 2012، كان هناك تحول نحو غير الرسمية بشكل كبير، فجميع الصناعات تراجع فيها التشغيل الرسمي خلال الفترة 1998 و2006، وتراجع بصورة أكبر بين 2006 و2012.

شهد قطاع النقل والتخزين أكبر تراجع في نسبة العمالة الرسمية بما يزيد عن 16.7% تراجع بين 1998 و2012؛ وكذلك قطاع التجارة الداخلية بتراجع قدره 14.5%، ولم يحدث تناقل كبير بين القطاعات المختلفة بما يؤكد حدوث هذا التراجع في طبيعة عقود التشغيل بشكل فعلي؛ وهو ما أكدته دراسة «أسعد» وآخرين في عام 2014، حيث أكدت أن ثلث التراجع في الطبيعة الرسمية لعقود العمل فقط يمكن إرجاعه إلى تغيرات طرأت على تركيبة القطاع الصناعي المصري، بل إن تحول بعض المنشآت في كثير من الصناعات نحو الرسمية لم يعن تحويل عقود عمل العاملين بها للرسمية كذلك. ولا يمكن تبرير زيادة نسبة التشغيل غير المهيكَل بتغيرات في تركيبة

الداخلين لسوق العمل، فقد زادت نسبة التشغيل غير المهيكل على الرغم من ارتفاع نسبة المتعلمين الملتحقين بسوق العمل. ومراجعة تطور التركيبة التعليمية للمشتغلين الجدد وفق طبيعة العمل يلاحظ أن نسبة من يشتغلون بعقد عمل خاص غير مهيكل وهم حاصلون على تعليم فوق الثانوي زادت من 11% إلى 23.5% من إجمالي المشتغلين الجدد.

قبل أن نترك هذه النقطة حول التحول للقطاع الخاص، وما صاحبه من قمع الحركات النقابية بهدف الخصخصة، فلنلقي نظرة على توزيع الفقر، حيث يلاحظ أن نسبة الفقراء لإجمالي المشتغلين في القطاع العام قد زادت من 11% في عام 2009/2008 إلى 13% في عام 2013/2012، بينما زادت نسبة الفقراء بين المشتغلين في القطاع الخاص من 16% إلى 21% في الفترة ذاتها. وفي الوقت نفسه ارتفعت نسبة الفقراء بين العاملين خارج المنشآت -وهي أعلى نسبة للفقراء بين المشتغلين- من 30% إلى 36%.

السؤال هنا، هذا ما فعلته الدولة بعمال قطاع الأعمال العام إبان الخصخصة، ماذا إذن عن الموظف المبتسم الذي يعمل في الحكومة، أي في الديوان العام والمحافظة والهيئات التابعة للحكومة مباشرة؟ هذه الفئة التي طالما عرفتها منذ صغرك ووعيك باسم «محدودي الدخل»، وكأنها لا محدود للدخل غيرهم، هم محدودو الدخل فعلاً، لكنها فئة لا تعاني من فقر على الإطلاق، بل أقل الفئات احتواءً على فقراء وفق مؤشر الفقر الصادر عن الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء. رغم ذلك فهم أيضاً «غلبة».. فلنر ما فعلته الدولة بهم.

بعد صراع ونزاع قضائي دام لسنوات، ومباشرةً بعد 30 يونيو 2013، في فبراير 2014 تحديداً، صدر قرار بالحد الأدنى للأجور في

القطاع الحكومي، وهو قرار غريب ومعقد، تعالوا نحاول سوياً فهمه..

نص القرار على أنه اعتباراً من أول يناير 2014 تزداد شهرياً الأجور الشاملة، ودخول العاملين المدنيين المعيّنين على درجات دائمة، والمتعاقد معهم ببند المكافآت الشاملة بتمويل من الخزنة العامة للدولة، بالوزارات والمصالح والأجهزة التي لها موازنة خاصة بها، والهيئات العامة الخدمية ووحدات الإدارة المحلية، غير المخاطبين بقوانين ولوائح خاصة، بالفرق بين قيمة نسبة الـ400% من المرتبات الأساسية لهم في نهاية ديسمبر 2013، والمتوسط الشهري لقيمة ما يحصلون عليه سنوياً من كافة المكافآت والبدلات أيّاً كان مصدر تمويلها، وذلك بفئات مقطوعة، بخلاف حصة الدولة في المزايا التأمينية.

وهو ما يعني أن الحسابات حول كيفية حصول أقل مستوى من الأجر على 1200 جنيه شهرياً أظهرت ضرورة استكمال الأجر الشهري الشامل بحوافز قدرت بنحو 400% من الراتب الأساسي. وهو ما أدى إلى تحديد حافز الـ400% كحد أقصى للوصول إليه وحساب مكمل نسبة الـ400% من الراتب الأساسي بالفرق بين نسبة الـ400% والمتوسط الشهري لتنظيم المكافآت والبدلات النقدية المعمول بها في الجهة أيّاً كان مصدر تمويلها وباب صرفها. على أن تحصل كل فئة كان حافزها في نهاية ديسمبر 2013 أقل من 400% على استكمال الـ400% أو المبلغ المقطوع محدد في القرار ذاته أيهما أقل. وتمنح العلاوة لجميع شاغلي الدرجة بغض النظر عن عدد سنوات الشغل. مثال توضيحي: لو كان الموظف يحصل فعلياً على حافز 385% سيتم رفعه إلى 400% أي بزيادة 15% فإذا كانت نسبة 15% تؤدي لزيادة بمبلغ أكبر من الرقم المحدد في القرار

سوف يتم فقط زيادة حافز الموظف بالرقم المقطوع. أي أنه إذا كانت 15% تعادل 200 جنيهه والرقم المقطوع للدرجة لا يتعدى 175 جنيهًا سيحصل الموظف على 175 جنيهًا وليس 200 جنيهه.

وهو ما يعنى أن الأسس التي قام عليها التطبيق هي:

- أن الحد الأدنى يعبر عن الأجر الشامل ويدخل في حسابه كل البدلات والمكافآت العمومية أو الشهرية أو الدورية لمرة واحدة أو عدة مرات في العام الواحد.

- أن الزيادة تأتي في صورة حافز إضافي بمبلغ مقطوع، ومن ثم فهو غير قابل للتغيير سنويًا أو الخضوع للعلاوة السنوية في الراتب الأساسي بصورة آلية.

- لا يؤخذ في الاعتبار عند حساب الفرق للعاملين من مكافآت جذب العمالة وبدلات التفرغ وبدلات ورواتب الإقامة في المناطق النائية وبدلات ظروف ومخاطر الوظيفة وقيمة المزايا العينية وتظل تصرف لمستحقيها وفقًا لقواعدها المنظمة، وهي من أكثر البنود التي تحسب وفق معايير شخصية وغير واضحة.

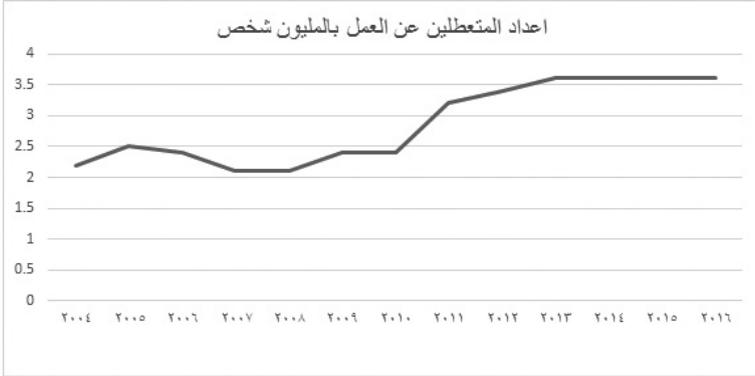
- أن تطبيق الحد الأدنى لا يشمل سوى الجهاز الإداري للدولة والهيئات الخدمية والاقتصادية للعاملين الذين تنطبق عليهم الشروط فقط، وهو ما يستثنى بالضرورة الهيئة العامة للبتترول والهيئة العامة لقناة السويس وما في نفس حالهما، ولا يشمل قطاع الأعمال العام الخاضع لقوانين الاستثمار.

ليس حدًا أدنى إذن، وإنما هو قرار ترضية من نوع ما، غير واضحة المعالم. ترضية للفئة التي سعت الدولة لترضيته منذ عام 2011 في صور عدة، حتى زادت نسبة الأجور من الإنفاق العام خلال عشر سنوات من 22% إلى أكثر من 32% في عام 2013/2014. زيادة وترضية لم تدم طويلًا حتى انقلبت الآلية، وتوقفت

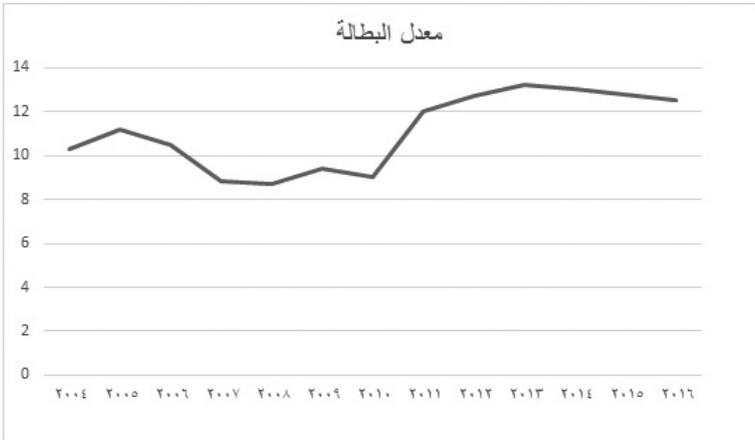
الزيادة بعد عام الحد الأدنى للأجور الحكومية عام 2014. ضربات ثلاثية تلقاها التعيين الحكومي وأجوره، ففي محاولة للحد من زيادة بند الأجور، أوضح البيان المالي عام 2014 / 2015 التوجه نحو توقيف ضم العلاوة الخاصة إلى الراتب الأساسي كل خمس سنوات، كما تم إلغاء الإعفاء الضريبي على العلاوات الخاصة، ووقف التعيينات الجديدة من الأبواب الخلفية للموازنة. وهي التوجهات التي وإن لم تصب في العمل على إيجاد علاج جذري لقضية تشوه الأجور، فهي قد حدت من التأثيرات المالية المرتبطة برفع الأجور في الجهاز الحكومي على الأخص، من خلال علاوة الحد الأدنى المقررة في مطلع عام 2014.

بند الأجور بدأ يشكل رعبًا للدولة في الموازنة العامة مع تفاقمه الكبير، ومع ظهور فوائد الدين كملتهم رئيسي لإيرادات الدولة انتهت علاقة العسل قصيرة الأجل جدًّا بين قرارات الحكومة حول الأجور وموظف الحكومة. أما فئة العاملين في القطاع الخاص فليسوا من أصحاب الصوت العالي، ومن ثم لم يصبهم أي قرار بأي حد أدنى! فالمشتغلون به ليسوا من مكونات "مؤسسات الدولة"، ولا يوجد من يعبر عنهم، بين الشكوى من تراجع الإنتاجية والأزمات الاقتصادية وتأثيرها على معدل الربحية، جاء التراجع في أجور العاملين بالقطاع الخاص كبيرًا.

قبل أن نختم دعونا نطرح هذا السؤال: هل السبب في تدني الأجور هو زيادة العرض، أي زيادة أعداد الراغبين في العمل؟! أي أن العمال متوافرون، لكن لا توجد فرص عمل كافية تغطيهم؟ هذا صحيح بالفعل، السياسة التي اتبعتها الدولة لم تؤد إلى تراجع البطالة، فإلنا لم تجد وظائف.



المصدر: البنك المركزي المصري، سلسلة زمنية سنوية من الموقع www.cbe.org.eg



المصدر: البنك المركزي المصري، سلسلة زمنية سنوية من الموقع www.cbe.org.eg

الخلاصة، الأجر قلت وساعات العمل ثابتة. الأجر نسبتها للناتج ضعيفة.. لكن قصة الإنتاجية لا يمكنها تفسير تراجع الأجر، فالقصة هي علاقة إنسان بنظام ومؤسسات. الإنتاجية، الحجة المستخدمة باتت باطلة، فهي من الأصل يصعب قياسها في ظل اقتصاد غير رسمي.. الأجر المتراجع خيار لدولة انسحبت من النشاط الاقتصادي. ومن تنمية الإنسان وتأهيله لعمل غير "الفاعل".. في الوقت الذي تم فيه منع وجود أي مؤسسات تتفاوض على الأجر أو حقوق العاملين من الأساس، مع تغييب الحريات النقابية.. فلننتقل إذن للمحنة الثانية.. الطرف الثاني في العلاقة.. الربح.. هل يتقلص الربح كما يتراجع الأجر؟ هو سؤال مهم جدًا ويجب علينا أن نتطرق إليه.

”قالوا: الاستثمار لا يؤتي ثماره..
ومن ثم مفيش عائد كمان على عنصر رأس المال“

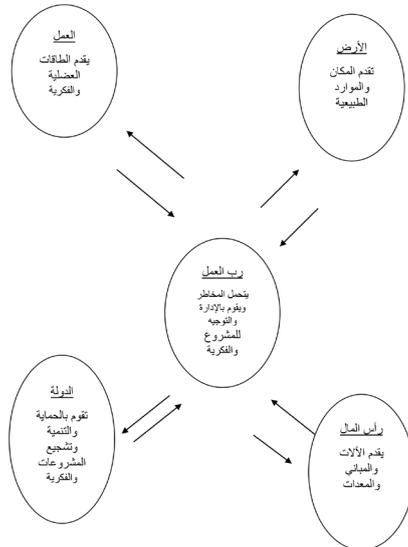
المحطة الثانية

”مفيش.. إحنا أصلاً بنخسر.. هي الدولة أصلاً ساوية ورانا حاجة؟!
 ضرائب تانى.. هو إحنا بنشتغل؟!
 مش حكاية الضرائب حكاية الإجراءات الكثير
 ضرائب عقارية ليه على المصانع؛ إحنا بنشغل ناس
 مش كفاية الإتاوات اللي بيلموها من كل مصنع وكل شركة؛
 هم بيكسبوا ومش بيدوا العمال حاجة..
 نصيب الضرائب على الدخل من الناتج قليل جداً.. وخصوصاً من الأكبر
 هو حد أصلاً بيدفع ضرائب؛ اتقوا الله في حق الدولة
 أدفع ضرائب ليه؛ هي الدولة بتديني حاجة..
 هو أنت أصلاً بتنتج إيه؛ صل على النبي ده أنت تاجر أراضي
 أنا أخذت الأرض بور وأحييتها.. جاين تقيموها دلوقت بسعر عالي
 وبعدين.. الفرخة قبل البيضة ولا البيضة قبل الفرخة.. مش لما
 تساعدوني أنتج أدفع ضرائب؟
 هو فيه حد بيدفع قدنا رسوم للحكومة..
 كله بيستلم الأرض حتى الصناعية ويسقعوها.. الأرض أبرك من أي
 نشاط..
 أنا علشان أأخذ أرض ده لو عرفت بأدفع قد كده وغيرى بياخذ بلاش
 هو فيه أرض أصلاً أعمل مشروع في المدينة جنبنا؟
 الموظف من دول بيعدي معناها لازم يأخذ حاجة.. وإلا مش هيسيبنا
 ناكل عيش أساساً
 لو ما دفعتش بيعمل للمحل غلق إداري ومخالفة ويلبسني ألف
 قضية.. هو حد بيحاسب حد
 عاوزين حته نقف فيها ولو متر مش أحسن ما نسرق
 البياعين قفلوا الشوارع.. مش عارفين نعيش وبلطجة.. بيجوا منين
 المصنع ده قطاع عام ما اتطورش..
 الحرفة دي قديمة ما اتطورتش..
 هيمشونا.. هيقفلونا..
 تقرير مناخ الأعمال فعلاً بيوضح ارتفاع تكلفة الأعمال في مصر عن
 غيرها.. وده حقيقي..“

علاقة شائكة وغريبة، لكي نسير فيها معًا في رحلة منطقية يجب أولاً أن نرى هل ينخفض العائد على الاستثمار من الأساس أم لا؟ وأي استثمار؟ وأية أسئلة يجب علينا أن نخوض فيها لتحليل ما يحمله مفهوم ”المستثمر“ و”الاستثمار“ في مصر؟

سنتحرك الآن خطوة بسيطة نحو مصفوفة في الاقتصاد تسمى «الحسابات القومية»، وهي مصفوفة توضح كل أموال المجتمع الذي نحيا فيه معًا، من أين جاءت وإلى أين ذهبت؟ أي كيف تم توزيعها؟ طبعًا كما ذكرنا مسبقًا هناك جزء من الأموال لا يمكن بأي حال رصده، وهو الذي نعرفه بالاقتصاد غير الرسمي، يعني الذي يعمل دون الحصول على ورق دون أن يدفع ضرائب، أو تأمينات أو يدفع له شيء.

بمعنى أن هناك أناس في الاقتصاد عملوا معًا، كل منهم له دوره، وتبين الحسابات القومية العائد الذي يرجع على هذا الدور كالتالي:



ماذا تظهر الحسابات القومية؟ لقد بلغت نسبة صافي دخل الملكية من إجمالي الدخل القومي في عام 2007 / 2006 نحو 17.3%، ضمنه صافي فوائد 6.35%، ثم انخفض صافي دخل الملكية في عام 2009 / 2010 إلى 10.6%، ضمنه صافي فوائد 4.9%، وبعدها ارتفع في عام 2012 / 2013 إلى 13%، ضمنه صافي فوائد 8.5%.

هل فعلا الارباح تنخفض؟ سؤال تحكمه عوامل عدة، العائد على الملكية انخفض ثم ارتفع، لكن الأهم هو تغير شكل هذه العوائد لتشمل نصيباً أكبر للفوائد عن نصيب الشركات.

السؤال الأهم، ما هو الاستثمار الموجود فعلاً في مصر من الأساس؟ فلنرصد واقع الاستثمار في مصر: مَن يستثمر؟ وكيف؟ وفقاً لبيانات وزارة الاستثمار والتعاون الدولي، فإن 80% من الاستثمارات الأجنبية والخاصة تذهب لقطاع البترول، يليه مباشرة القطاع العقاري بفارق ضخم، ثم تأتي الصناعة التحويلية، وأخيراً الزراعة. قطاع البترول القطاع عالي الربحية ضيق الإفادة، ليس هناك مجال كبير للحديث عن الربحية إذن. أما القطاع الصناعي، فلم يزد معدل نمو الناتج المحلي الصناعي خلال عشر سنوات عن 4.3%.

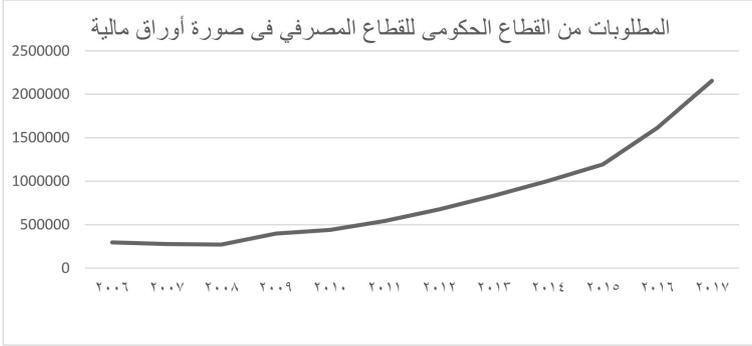
هي استثمارات بالأساس في قطاع البترول، تحكمها عقود الشركات الأجنبية العاملة في مجالات التنقيب والاستخراج، أما القطاع المصري فالحديث عن ربحيته لا يمكن أن يأتي دون الحديث عن تركيبة المديونية في مصر، 71% من الدين العام من البنوك، التي هي بالأساس بنوك تتربح من فارق فوائد أذون الخزانة، بمعنى أن البنوك قلصت تمويل نشاط الاستثمار وتحولت للمتاجرة في أوراق الدين الحكومية، ففقدت دورها المعنوي الأصلي وهو دفع الاقتصاد نحو الأمام من خلال تمويل قروض للقطاع الخاص، فبعد

فترة الخطورة التي تخطت فيها نسبة الائتمان للودائع 100% حتى عام 2001/2002، اتجهت هذه النسبة للانخفاض، ولكن زادت نسبة الإقراض للقطاع الحكومي، فالقطاع المصرفي من الأساس لا يقوم بدوره الأساسي في حث الاقتصاد، أكثر من 65% من الائتمان المحلي يذهب لأوراق الدين الحكومية. وانخفض نصيب قطاع الأعمال الخاص من الائتمان المحلي إلى إجمالي الائتمان المحلي من 52% عام 2004 إلى 23% فقط في عام 2017! أين تشجيع القطاع الخاص المنتج من خلال التمويل المصرفي إذن؟

أضف إلى معلوماتك أن عدد البنوك التي تستحوذ على عطاءات أذون الخزانة يعد على أصابع اليد الواحدة، البنك الأهلي المصري أكبر بنوك القطاع المصرفي استثماراً في أذون الخزانة الحكومية، وبلغ صافي استثماراته بنهاية ديسمبر 2017 نحو 329 مليار جنيه، مقابل 261 مليار جنيه بنهاية يونيو السابق عليه، بزيادة 26.2%. ودفع البنك ضرائب على الأذون تقدر بنحو 2.536 مليار جنيه وفقاً للبيانات المتاحة بقوائمه المالية. بينما يشير التقرير السنوي لبنك مصر، ثاني أكبر البنوك الحكومية، أن استثماراته في أذون الخزانة سجلت نحو 111 مليار جنيه بنهاية يونيو 2017 مقابل 72 ملياراً بنهاية يونيو 2016، بينما سجل الرصيد القائم من استثمارات البنك في الأذون والسندات بنهاية يونيو 2017 نحو 256.6 مليار جنيه. ويمتلك البنك أذوناً دولارية بقيمة 3.3 ملياراً، بجانب 200 مليون يورو. بينما يأتي البنك التجاري الدولي بالمركز الثالث بحجم استثمارات في أذون الخزانة بنحو 48.3 مليار جنيه بنهاية سبتمبر 2018، مقابل 54 مليار جنيه بنهاية ديسمبر 2017.

ثم جاء بنك قطر الوطني الأهلي باستثمارات بلغت نحو 47.919 مليار جنيه بنهاية سبتمبر، مقابل 34.954 مليار جنيه بنهاية

ديسمبر، وبلغت استثمارات بنك القاهرة نحو 26.134 مليار جنيهه
بنهاية 2016 مقابل 13.599 ملياراً بنهاية 2015، وسجلت استثمارات
بنك فيصل الإسلامي 13.778 ملياراً بنهاية سبتمبر مقابل 10.291
ملياراً بنهاية ديسمبر 2017.



المصدر: البنك المركزي المصري، قاعدة البيانات السنوية eg.org.cbe.www

يتجلى دفع الإنتاج في الزراعة والصناعة للخلف في سياسة الدولة
حول القطاع الزراعي، فبعد إلغاء السياسة الخاصة بالخرطة
المحصولية، فقد قررت الحكومة رفع سعر شراء الأسمدة من
المصانع بنسبة ٣٣٪، من نحو ألف وخمسمائة جنيهه للطن إلى نحو
ألفي جنيهه في مارس 2014، وذلك من أجل تمكين الشركات المنتجة
للأسمدة -العام منها والخاص- من مواجهة الزيادة في سعر الوقود.
اختارت الحكومة تحميل الفارق على الفلاح، بما يعني زيادة
السعر الرسمي لشيكارة السماد من سبعين جنيهًا إلى خمسة
وتسعين أو مائة جنيهه بحسب النوع. بعدها جاء القرار الصادم
رقم 2 في عام 2015، حين أوقف وزير الزراعة الدكتور عادل
البلتاجي دعم الفلاح في تسويق محصول القطن ابتداء من موسم

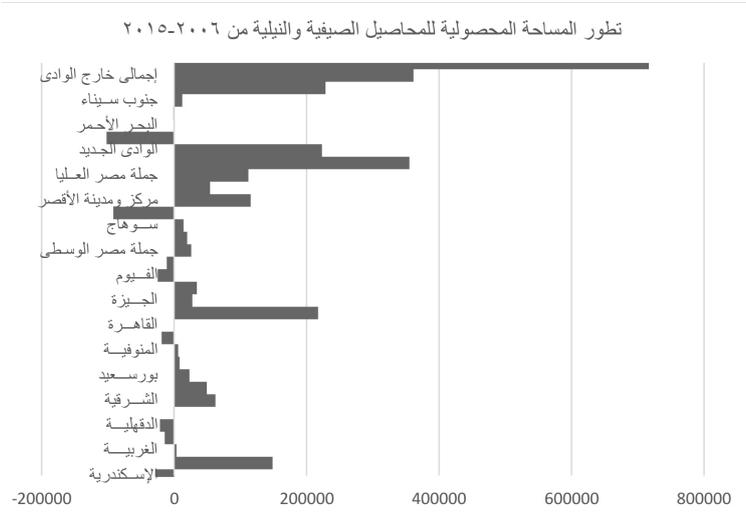
صيف 2015. وفي الوقت نفسه، لا توجد سياسة للتنمية المحلية تقوم على ربط الريف بالحضر لرفع العائد على الأرض الزراعية، وهو انعكاس لغياب وجود خطة تنمية محلية تقوم على زيادة العائد على الأصول المحلية. كانت نتيجة ذلك أن المحافظات التي شهدت تراجعاً في المساحة المحصولية هي القاهرة والإسكندرية والقليوبية، هي نفسها المحافظات الأعلى في معدلات النمو السكاني غير المخطط، وكانت محافظات كفر الشيخ والقليوبية والدقهلية من أعلى المحافظات في المساحة المضافة للحيز العمراني من الأرض الزراعية، رغم تراجع المساحة المحصولية في كل منهما.

لم تعد الزراعة مجدية للفلاح، أصبحت مكلفة أكثر مما ينبغي. وفق تصريحات وزير الزراعة نفسه أمام مجلس النواب في ديسمبر 2017، فإن مصر فقدت 380 ألف فدان من الأراضي الزراعية منذ عام 1983. وكان عام 2017 هو أقل السنوات التي يتم زراعة محصول القطن فيها، منذ أيام محمد علي باشا، حيث تمت زراعة 129 ألف فدان فقط، بعدما كانت تتعدى المساحة المليون فدان، وذلك لأن سعر قنطار القطن في محافظات الوجه القبلي نحو 2800 جنيه، وبالوجه البحري نحو 3300 جنيه. ولعل الأمل في تطوير المحالج التي توقف تطويرها منذ عقود، من خلال وزارة قطاع الأعمال العام، على أمل أن تعالج القطن المصري، بهدف رفع قيمة الصادرات المصرية من الملابس، بدلا من تصديره وعودته في شكل ملابس مستوردة. على أمل أن يزدهر قطن النيل مرة أخرى!

أما القمح، فقد أنتجت مصر 9.3 مليون طن قمح عام 2016، وبما أن الاستهلاك الفعلي 19.6 مليون طن في نفس العام، فإن ذلك يعني أن مصر تواجه عجزاً قدره 10.3 مليون طن، وهو الفرق بين الإنتاج

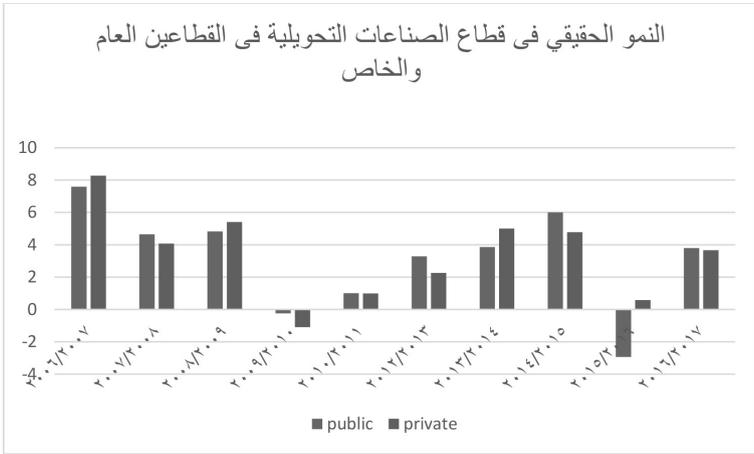
والاستهلاك. تغطي مصر هذا العجز باستيراد القمح من الخارج، على الرغم من انخفاض متوسط نصيب الفرد من القمح من 160 كيلو في العام في 2010 إلى 138 كيلو في 2016، أي أن انخفاض العجز الكلي جاء على حساب استهلاك المواطن من القمح.

الوضع فيما يتعلق بالذرة الشامية أكثر خطورة، ففي حين ارتفع الاستهلاك من 12.5 مليون طن في 2010 إلى 13.9 مليون طن في 2016، لم يحدث ارتفاع مماثل في الإنتاج، متوسط نصيب الفرد من الذرة الشامية انخفض من 68 كيلو عام 2010 إلى 54 كيلو في 2016. وأخيراً، انخفض إنتاج الفول في مصر بنسبة 50% خلال نفس الفترة، ليقتصر العجز من 161 ألف طن عام 2010 إلى 450 ألف طن في 2016.



المصدر: النشرة المحصولية السنوية لوزارة الزراعة، أعداد متفرقة.

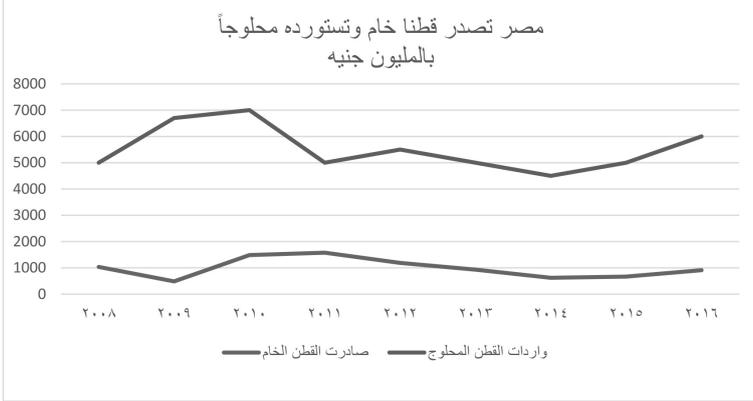
الناتج الصناعي هو الجانب الآخر من القصة، شهدت سنوات الألفية بيغًا متسارعًا في شركات قطاع الأعمال العام، في إطار ما عُرف ببرنامج الخصخصة، أما القطاع الخاص فقد كان من المفترض أن يحمل راية النمو الصناعي بعد غياب القطاع العام، لكن تراجع نصيبه في ناتج القطاع من 83% عام 2006/2007 إلى 70% في 2016/2017.



المصدر: قاعدة البيانات السنوية في البنك المركزي المصري www.cbe.org.eg

لقد كان ولا يزال القطاع العام في مصر هو المورد الأول للخامات المعدنية والغزل والكيماويات الأساسية اللازمة للصناعة. وبصرف النظر عن قصة الخصخصة وملابساتها، إلا أنها تسببت بالتأكيد في تقويض مدخلات الإنتاج. يمكنك زيارة واحدة لشركة غزل المحلة أن تتعرف على صرح كبير، تعمل داخله سبعة قطاعات تنتج الغزل القطنية والصوفية والمخلوطة؛ الأمر نفسه ستجده حين تزور أحد مصانع الكيماويات الكبرى، التي تنتج المواد الأساسية المستخدمة

في صناعات الزجاج والصابون والصبغة؛ والمقصود أن القطاع العام كان يتحمل مسؤولية ضخمة في إنتاج الخامات الرئيسية، وعندما يغيب هذا القطاع، ولا يقوم القطاع الخاص بحل محله وتحمل مسؤولية الاستثمار في مدخلات الإنتاج، ستكون النتيجة أن تحل الواردات محل القطاع الغائب، أي سنلجأ للاستيراد.



المصدر: بيانات نشرة التجارة الخارجية، أعداد متفرقة

قصة شركات الغزل: القطاع العام

الدقهلية للغزل:

آلاف العمال بشركة الدقهلية للغزل والنسيج «ديتكس» طالبوا طويلاً بتحقيق العدالة الاجتماعية التي طالبت بها ثورة 25 يناير، حيث تهيمن الوساطة والمحسوبية على الشركة، خصوصاً في تعيينات العمال الذين وقعوا فريسة للفساد الإداري. تأسس المصنع، على مساحة 90 فداناً، وشركة ديتكس عام 1974، وهي إحدى الشركات التابعة للشركة القابضة للقطن والغزل والنسيج والملابس، وتخضع للقانون رقم 203 لسنة 1991، 99.82% منها ملك للشركة القابضة، بينما الجزء المتبقي وهو 0.18% ملك للقطاع الخاص.

ولم تخلُ شركة ديتكس من المحسوبية والوساطة في تعيين العمال، حيث عينَ رئيس مجلس الإدارة السابق ما يقرب من 500 عامل عبر الوساطة، وهو ما جعل وضع الشركة مهدداً، حيث تزداد الأعباء المالية على الشركة نتيجة الزيادات الثانوية المتمثلة

في علاوات دورية 7% كل عام، وعلاوات اجتماعية يحددها رئيس مجلس الوزراء يتم دفعها للعمال، وازداد الوضع سوءاً بعدما تم إغلاق مصنعَي «أجا - دكرنس» للغزل والنسيج ومصادرة عمالهما لصالح شركة ديتكس للغزل والنسيج بالدقهلية، وكذلك تفكيك مصنع غزل تابع للشركة وغلقه، وتحويل العمال أيضاً للشركة.

أحد عمال شركة ديتكس، يدعى محمد عبد الله، يقول في تحقيق أعدته جريدة التحرير في 30 سبتمبر 2014 أن «ماكينات المصنع قديمة للغاية و60% منها حالتها سيئة». زميله وليد السيد، اشتكى أيضاً من قدم المعدات: «الماكينات مر عليها ما يقرب من 20 عاماً دون تجديد، وهو ما يحمل العمال عبئاً أكبر في الإنتاج»، مشيراً إلى أنهم ناشدوا رؤساء مجالس الإدارات السابقين تجديد الماكينات أو تبديلها، ولكن دون جدوى.

تعانى منتجات شركة الغزل والنسيج بالدقهلية من أزمة طاحنة، نتيجة غزو المنتج الأوروبي المناظر للسوق المصرية بأسعار رخيصة. رئيس مجلس الإدارة محمد عيسى، أشار في تحقيق التحرير إلى أن «بيع الغزل شهد انفراجة في عهد الجنزوري في السوق المحلية، بعدما قام بمنع التهريب، وفرض رسوم إغراق على الغزل المستورد» وهو ما تم توقيفه بعد 2002 وبدأ التهريب في قتل المنتج المصري مصحوباً بتوقيف تطوير آلات القطاع العام وتسريح عمالها لأسباب مختلفة.

أسيوط للغزل:

ترجع فكرة إنشاء مصنع الغزل بأسيوط إلى قرار رئيس الجمهورية رقم 2087 لسنة 1971 بنزع ملكية مساحة 90 فدانا وتحويلها من أراض زراعية إلى منفعة عامة لصالح الدولة، وذلك لإقامة مشروع مصنع الغزل والنسيج شركة قطاع عام، وكان المستهدف إقامة مصنع للغزل ثم مصنع للنسيج ثم مصنع للصباغة، ولكن ذلك الحلم توقف عقب الانتهاء من المرحلة الأولى وهو مصنع الغزل عام 1975، وتم تشييد 2 شونة لتخزين القطن الخام والأخرى لتخزين عوادمه بمساحة 105 آلاف م².

وفي عام 1993 بدأت موجة الخصخصة والتخلص من القطاع العام ولعبت الحيلة الماكرة التي ابتكرها عاطف عبيد عندما كان رئيساً للوزراء دوراً هاماً في تفتيت المصنع والتمهيد لبيعه، حيث قرر تحويل القطاع العام إلى قطاع أعمال، وهو ما يعنى عدم تمثيل العمال في مجالس إدارة المصانع على أن تكون القرارات الخاصة بالبيع في يد الجمعية العمومية غير العادية التابعة لرئيس الوزراء ووزير الاستثمار، وتلا تلك الخطوة قرار المعاش المبكر للعمال للإطاحة بهم، وجاءت الخطوة الثالثة لانحياز المصنع وصناعة الغزل عامة بالاستدانة من البنوك لسداد المرتبات.

الأحوال داخل مصنع الغزل بأسيوط في تدهور مستمر، والسبب في ذلك سياسة تهدف

إلى ذلك التدهور من خلال جلب خامات رديئة من القطن الذى يتم غزله وطرحه في الأسواق، والذى كان له أثر بالغ في تهالك معدات المصنع التى لم يتم تحديثها منذ افتتاحه في السبعينيات، وهو ما أثر بالسلب على أرباح الشركة ودفعها لتكبد خسائر فادحة، حتى وصل الحال بالشركة إلى الاقتراض من البنوك لسداد رواتب العاملين بالمصنع، الذين كان عددهم عند الافتتاح 3000 وتضاءل العدد يوماً بعد يوم بسبب المعاش المبكر، حتى وصل إلى 600 موظف حالياً، وشهريا يخرج منهم عدد كبير على المعاش دون تعويضهم بموظفين جدد، مما يندر بوضع مأساوى في الأشهر القليلة المقبلة، عندما سيفاجأ الجميع بتوقف المعدات بالمصنع لعدم توفر العمالة المدربة، ومن ثم يتم التخلص من المصنع وأرضه المتبقية.

العاملون بالمصنع فوجئوا منذ 4 سنوات بوضع لافتات على جزء من أراضى المصنع الشاسعة التى تقع في قلب مدينة أسيوط، تفيد بأنها أصبحت ملكا للبنك الأهلى وبنك مصر في ما بينهما، وذلك عقب عجز الشركة عن سداد الديون الملتزمة بها. ويقول العمال: عندما استفسرنا عن الأمر تبين لنا أن الشركة القابضة قامت بالتنازل عن الأرض دون مقابل مادي، مكتفية بإسقاط الديون المتراكمة عليها، وهو ما يعد في حد ذاته جريمة يُحاسب عليها القانون، حيث إن قيمة الأرض تفوق كثيرا قيمة الدين أيا كان، وهو ما يعنى شبهة فساد قد حدثت بين جميع الأطراف.

الجانب الثاني من القصة هو الأرض المخصصة للنشاط الصناعي، والتي حتى إصدار خريطة الاستثمار الصناعي عام 2017 لم تكن تحكمها أي فلسفة تنموية واضحة. نتج عن ذلك توسع بنائي دون قوام اقتصادي واضح، ووجود عدد كبير من المناطق الصناعية والحررة غير المفعلة وغير المشغلة بالكامل، حتى بلغ العدد ما يزيد عن 121 منطقة صناعية، عدد كبير منها ضعيفة الإشغال أو الإنتاجية. هكذا سنجد تباينات كبيرة في إنتاجية الفدان ضمن المناطق الصناعية، وسنجد أن المناطق الصناعية في الصعيد هي الأقل في إنتاجية الفدان بها، كما أنها الأدنى في مستوى مرافقها، رغم أنها جميعا أراضي مجانية، ورغم تخصيصها بالكامل، وكأن الهدف ليس تشغيل المناطق بل تخصيصها فقط لخدمة عالم المضاربة العقارية!

والآن بعد أن فهمنا الصورة، أن لا أحد يسعى لصناعة قيمة مضافة حقيقية أو دور تنموي ما، لنبدأ في حساب معدلات العائد على راس المال يكون لها معنى اقتصادي واقعي، بل هي تركيبة خاوية من تحصيل الأموال من اللاشيء.

رغم الخلل في الأسس التي قد يبنى عليها الاقتصاد، اتجهت الدولة لمحاولات تحفيز الاستثمار من خلال وضع حد موحد ثابت لضريبة الدخل وإلغاء منظومة الإعفاءات الضريبية العشوائية في عام 2005، بصدر القانون رقم 51 لسنة 2005.

قصة شركات الغزل: القطاع العام

المحلة للغزل والنسيج:

شركة الغزل والنسيج بمدينة المحلة الكبرى أو كما يطلقون عليها «قلعة الصناعة الأولى»، تعد من كبرى شركات الغزل والنسيج بالشرق الأوسط، ورغم ذلك تشهد حالة من الركود بالإنتاج وتوقف حركة البيع منذ 3 أعوام، حيث تكبدت الشركة خسائر طائلة وصلت إلى 2 مليار حتى الآن، مع توقف 45% من الماكينات لعدم وجود قطع غيار وأجهزة ومهندسين للصيانة.

250 كيلوجراماً الفاقد في كل طن قطن.

يقول كمال الفيومي، القيادي العمالي وعضو بحركة الاشتراكيين الثوريين، إن مصانع الغزل والنسيج بغزل المحلة تعمل بنصف طاقتها بسبب ركن 45% من الماكينات بها دون عمل لعدم وجود قطع غيار ومهندسي صيانة، بالإضافة إلى وجود نسبة عالية في الفاقد تصل إلى 250 كليو في الطن، في الوقت الذي كان الفاقد لا يتجاوز 30 أو 40 كيلو.

وأضاف الفيومي أن الشركة تشهد خسائر طائلة بسبب عدم فتح سوق البيع للإنتاج يتم تخزينه، حتى يتم بيعه بأسعار أقل، لأنه مُخزّن منذ فترات، مبيّن أن مجلس إدارة الشركة في السابق كان يقوم بتنظيم معارض لتسويق المنتجات بمختلف محافظات الجمهورية، بينما في الوقت الراهن يتم بيع المنتجات والسلع القطنية بأسعار أقل من ثمنها الحقيقي، مما يكبد الشركة خسائر مادية لا تعود بأي نفع لصالح العاملين بها، وأوضح أن الشركة تشهد ركوداً في حركة الإنتاج بسبب عدم توافر المواد الخام، بالإضافة إلى ركود آخر في البيع والتسويق الداخلي والخارجي، مما يعيق تطور عجلة التنمية الصناعية وسقوط الشركة.

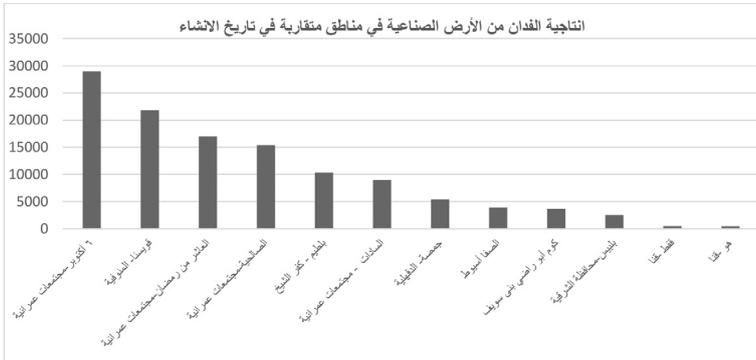
وقال أيمن طلبة، موظف بمصنع الصوف، إن مدينة المحلة الكبرى تميزت بصناعة الغزل وإنتاج خيوط النسيج، الأمر الذي جعلها تترجع على رأس الصناعات المصرية ويطلق عليها «قلعة الصناعة المصرية»، كونها تضم 1900 مصنع نسيج، بالإضافة إلى شركة مصر للغزل والنسيج، التي أسسها اقتصادى مصر الأول طلعت حرب باشا في عام 1927 برأس مال بلغت قيمته نحو 300 ألف جنيه مصرى، والتي حققت نجاحات عظيمة وأضافت للدولة مكانة عظيمة وسط الدول الخارجية، ولكن سرعان ما توالى الأنظمة الفاسدة التي تدخلت في شؤونها كنوع من العقاب، خصوصا بعد إضراب 6 أبريل 2008، الذي كان يطالب بسقوط مبارك ونظامه، بهدف تصفيتهما وتشريد عمالها وتحويلها إلى نظام الخصخصة ببيعها لأحد المستثمرين الأجانب، الذى بدوره سيكبدها خسائر فادحة ويقوم بتفكيكها وتصفية عمالها ليكونوا 24 ألفا، بعد أن كانوا 32 ألفا كما فعل أقرانه المستثمرون بالشركات الأخرى، ومنها على سبيل المثال لا الحصر شركة كتان طنطا.

ولفت إلى أن شيخ التشريد وتوقف مصانع الشركة وهبوط استثماراتها ومبيعاتها أصبح أزمة واقعية تنهش في رأس مال الشركة، ويهدد عمالها بالضيق، وذلك في ظل تخطى حاجز خسائر الشركة نحو أكثر من نصف مليار جنيه طبقا للتقارير التي كشف عنها جهاز المحاسبات المركزى، بالإضافة إلى وجود العراقيل الروتينية الحكومية بشأن استبدال السولار المخصص للمصانع بالغاز الطبيعى.. وبعد مرور 6 أشهر من المفاوضات مع المسؤولين تمت الموافقة لكن كانت مشروطة بتحمل أصحاب المصانع كل تكاليف الشبكة الخارجية لوصلة الغاز الطبيعى، فتوقف المشروع، بينما كانت الحكومة تصدر الغاز لإسرائيل برخص التراب، كذلك فإن انقطاع التيار الكهربى بشكل يومى أصاب المصانع بخسائر تتجاوز 120 مليون جنيه.

وقال فيصل لقوشة، عضو النقابة العامة لعمال غزل المحلة، إن سبب أزمة الشركة هو عدم وجود مجلس إدارة تتم محاسبته على الخسائر والمكاسب، وأن الشركة تدار عن طريق مفوض عام، فهو مجرد موظف لا يمكنه تطوير الاستثمار والاهتمام بالأرباح وزيادة معدلات الإنتاج، ولا بد من تشكيل منظومة كاملة لإدارة شركة من كبرى شركات الشرق الأوسط في صناعة الغزل والنسيج وإدخال تصميمات جديدة، فالعمال يعملون حتى الآن بتصميمات لم تتغير منذ الستينيات، لافتا إلى أن وجود السلع الصينية رخيصة الثمن ضعيفة الجودة كان له أثر واضح في إصابة شركة غزل المحلة بمصانعها الضخمة بالاختناق. وطالب خبراء الصناعة النسيجية، بتوفير القطن والأسمدة وتطوير وتأهيل العمالة ودعم كامل للفلاح وإعانتته في زراعة القطن بما يوفر كميات مناسبة لجميع المصانع بأسعار مناسبة للجميع.

تحقيقات متعددة أهمها ما نشر في جريدة التحرير بعنوان مصانع الغزل تحولت إلى لوكانداوات وصلات أفراح بتاريخ 14 سبتمبر 2015

الجانب المهم من القصة هو في عنصر الأرض وتيسير إجراءات ترخيص المصانع، فتحديد الولاية على الأرض لتخصيصها مشكلة كبيرة، ولا يتاح للمحافظ سوى نسبة محدودة جداً من الأراضي له حق تخصيصها، وبالطبع من لا يحصل على رخصة بناء مصنع لا يمكنه الحصول على رخصة لتشغيله. هذا من ناحية، الناحية الأهم هو البعد الجغرافي الواضح في ترفيق وإنتاجية الأرض الصناعية في المناطق الصناعية، والأهم من البعد الجغرافي هو البعد المؤسسي، فالمناطق التابعة لهيئة المجتمعات العمرانية الجديدة أسسر في التنظيم والترفيق والرعاية عن الأراضي في المناطق الصناعية التابعة للمحافظات والتي تصارع لتوفير موارد كافية، وتتحمل المحافظة مسؤولية عدم فعالية إنفاقها وتُسأل عنه.



المصدر: هيئة التنمية الصناعية ومواقع المحافظات المصرية المختلفة.

فكرة «غير الرسمية» أشبه بشبح يهدد النشاط الاقتصادي لأسباب عديدة منها التراخيص التي ينظمها -فيما عدا القطاع الصناعي- قانون منذ عام 1954، وهو القانون الخاص بالترخيص للمحال التجارية والحرفية في المدن، بكل ما يحمله من قدم وعدم وضوح

في الإجراءات. أما عن القطاع الصناعي، فقد حلت مشكلاته في هذا النطاق الخاص بالترخيص من خلال إصدار قانون التراخيص الصناعية رقم 15 لسنة 2017، والذي جعل غالبية التراخيص لا تحتاج سوى الإخطار، مادامت المحافظة موافقة على إقامة المصنع ورخصة البناء رسمية.

ولكن ما هو أهم من الترخيص ومن الأرض هو أهمية الإجابة على تساؤل ماذا نصنع؟ وما المنتجات التي تحتاجها السوق المحلية بالفعل. ماذا نقدم من خدمات وأين، هو السؤال الأهم. بدون أسس واضحة لبناء قاعدة اقتصادية رصينة تتربط فيها المدخلات بالمخرجات، تغيرت محفزات الاستثمار بشكل لطيف لتدور حول عنصر "الأرض"، بعد أن كانت لعبة الإعفاء الضريبي هي السائدة منذ منتصف التسعينات مع صدور القانون 8 لعام 1997 لضمانات وحوافز الاستثمار، حيث كان القانون يمنح إعفاءات ضريبية لفترات تتراوح بين خمسة وعشرة سنوات، مع انتهاء الإعفاء تغلق الشركة صوريًا، ويعاد فتحها باسم جديد وسجل جديد وإعفاء جديد أيضًا!

صدر القانون رقم 90 لسنة 2005، وهو قانون الضريبة الموحد على الدخل، ونص على إلغاء كافة الإعفاءات، في مقابل تخفيض الضريبة على أرباح الشركات بشكل عام لما لا يتعدى 20%؛ ونصت المادة الثالثة من قانون الضريبة العامة على الدخل على ما يلي: "تلغى المواد أرقام (16، 17، 18، 19، 21، 22، 23 مكرر، 24، 25، 26) من قانون ضمانات وحوافز الاستثمار بالقانون 8 لسنة 1997 من قانون ضمانات وحوافز الاستثمار الصادر بالقانون رقم 8 لسنة 1997".

إلا أن الميل نحو منح الامتيازات ظل مستمرًا، في صورة تخصيص

أراضي مجانية من خلال التعديلات التي تمت بالقانون رقم 30 لسنة 2005، والذي منح سلطة تخصيص الأراضي بالمجان لرئيس مجلس الوزراء؛ وتعديلات قانون المناقصات والمزايدات بالقانون رقم 191 لسنة 2008 والذي قَصَّر من فترة مراجعة التكلفة التي قيمت وفقها التعاقدات، قواعد الأمر المباشر، إضافة إلى حزمة من القوانين الخاصة التي أعطت سلطة تخصيص الأراضي بالأمر المباشر للدولة مثل قانون إنشاء المجتمعات العمرانية الجديدة.

فمعدل الضريبة مقبول، ولكن تم تحويل المستثمر لنوعين، نوع كبير يستطيع الحصول على الأراضي والأصول بسعر زهيد ونوع صغير يغلب عليه العمل غير الرسمي أي بدون ترخيص. وهنا تفقد فكرة الربحية وانخفاضها كمبرر معناها، فلا يوجد نشاط حقيقي، بل سلسلة من التيسيرات في سعر الطاقة سادت لفترة طويلة حتى عام 2014 أدت لتفاقم ربحية شركات الأسمنت مثلاً إلى أكثر من 35%.

القصة إذن من الممكن تلخيصها في منظومة كاملة تركت مصر بثلاثة أنواع من المستثمرين:

الأول: مستثمر يفضل العمل غير الرسمي، وهو في الأغلب الصغير والمتوسط، فلا يُرَخَّص. ففي مصر المشكلة ليست في إجراءات بدء المشروع، لكن إجراءات بدء النشاط الاستثماري، وسداد الضرائب، والتجارة عبر الحدود، وتصفية الشركات، وإنفاذ العقود، فلو الدخول سهل فإن التعامل في السوق للأقوى فقط. ويضيف تقرير مناخ أداء الأعمال الصادر عن البنك الدولي في عام 2018 أن تسجيل الممتلكات أصبح أكثر صعوبة. ويقع التصنيف الإجمالي لسهولة الاستثمار في البلاد في المرتبة الـ128 من 188 دولة.

الثاني: المستثمر ”الواصل“، الذي ينتفع بتخصيص الأراضي

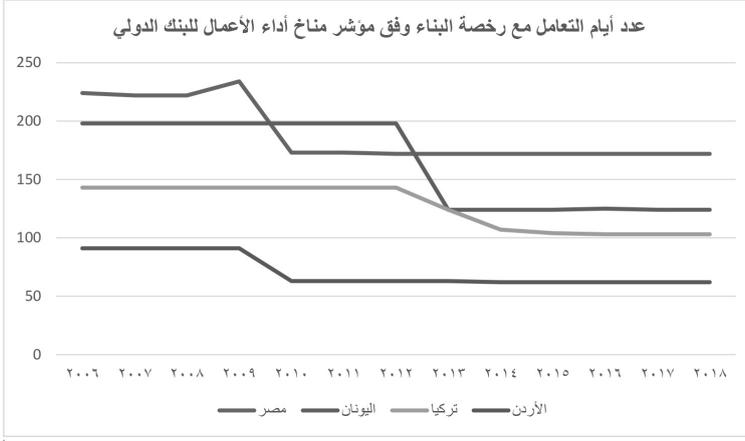
والملاذات الضريبية، وحتى عهد قريب كان يستمتع بدعم الغاز للصناعات كثيفة استهلاك الطاقة، وهم المستثمرون الأكبر حجمًا. وفق بحث منشور للباحث المتخصص في شؤون مكافحة الفساد «أسامة دياب» فإنه في بيانات صادرة عن وزارة الاستثمار عن حجم الاستثمارات الأجنبية في الـ 43 عامًا، من 1970 إلى 2013، جاءت الدويلات الصغيرة التي تشتهر بكونها ملاذات ضريبية في مراكز متقدمة جدًا من حيث حجم الاستثمارات، بشكل لا يتناسب مطلقًا مع حجمها، ما يثير العديد من علامات الاستفهام. ففي المركز السادس من حيث الدول المستثمرة في مصر تقع جزيرة حجم سكانها بضع العشرات من الآلاف تدعى جزر «كايما» (قبل دول مثل فرنسا والولايات المتحدة وإيطاليا)، ممثلة بنحو 85 شركة إجمالي رأس مالها نحو 6 مليار دولار، وتستثمر هذه الدويلات الصغيرة في نحو 479 شركة مصرية رأس مالها يتخطى الـ 12 مليار دولار. والسبب في استثمار هذه الدويلات الصغيرة هذه الأموال الطائلة هو تسجيل رجال أعمال مصريين وغير مصريين شركاتهم في هذه الدول لتحويل الأرباح لها، وتفادي دفع الضريبة المستحقة على أرباحهم، ما يؤدي إلى إخفاء بيانات المساهمين الحقيقيين بما فيها جنسياتهم.

لو فرضنا أن هذه الأموال تدر عائداً على رأس المال بنسبة 20%، فيكون إجمالي الأرباح نحو 20 مليار جنيه، ما يجعل الضرائب المستحقة على المبلغ أكثر من خمسة مليار جنيه سنويًا، وهو جزء صغير مما تكلفه هذه الممارسة على الاقتصاد القومي. فبالإضافة إلى ذلك، تقدر منظمة النزاهة المالية العالمية حجم الأموال غير الشرعية المهربة من مصر بنحو 132 مليار دولار (أي ما يزيد على تريلون جنيه مصري) في الثلاثة عقود ما بين 1981 و 2010، وتؤكد

منظمة النزاهة العالمية على أن هذا التقدير قد يكون محافظًا بشكل كبير نظرًا لأن بعض البيانات -خصوصًا الأقدم منها- كانت غير متوافرة بالشكل المطلوب، ومن هذا المبلغ يتضح أن نحو نصفه أو 61.66 مليار دولار ذهبت نتيجة لنوع من أنواع التهرب الضريبي الناتج عن "ضرب الفواتير" باستخدام شبكة من الشركات المسجلة في الملاذات الضريبية.

الثالث: المستثمر الرسمي «العادي»، مثل "المواطن العادي"، ووفق تقرير مناخ الأعمال يعاني من صعوبة الإجراءات وغياب التمويل، حياة المستثمر معقدة إجرائيًا، بدءًا من إيجاد أرض للمشروع في ظل منظومة مفتتة للأراضي يتولى المحافظ فيها سلطة على ما لا يزيد عن 2% من أراضي المحافظة، وتخضع الأراضي لهيئات مركزية أو عسكرية، وحتى التمويل الذي يطلب منه أوراقًا متعددة، فيتراجع العائد لهذا المستثمر الصغير العادي على رأس المال.

إن فترة استخراج تصريح البناء في مصر وفق تقرير سهولة أداء الأعمال الصادر عن البنك الدولي في عام 2018 تستغرق 172 يومًا، تشمل 19 إجراء، وقد علق التقرير على الأثر السلبي المتوقع لعدم تراجع المدة اللازمة لاستصدار تراخيص البناء في مصر، بخاصة مع مقارنة مدة استخراج تصاريح البناء في مصر بـ 122 يومًا في السلفادور و124 يومًا فقط في اليونان و60 يومًا في الأردن و103 أيام في تركيا.



المصدر: البنك الدولي، موقع مؤشرات أداء الأعمال، <http://www.doingbusiness.org/Custom-Query>

إن الحصول على تراخيص البناء خارج المناطق المخصصة للنشاط داخل المدن صعب للغاية، لضيق مساحات الأراضي المسموح بالنشاط الاقتصادي بها بسبب عدم توافر مساحات للنشاط الصناعي أو الحرفي في مناطق بعينها.

تؤدي صعوبة الحصول على التراخيص في خارج المناطق المخصصة للنشاط الاقتصادي وضيق المساحة المتاحة للمحافظ في التصرف فيها والترخيص لإقامة نشاط اقتصادي، خاصة الصناعي، إلى تغييب قدرة المحليات على إقرار خطة تنمية محلية، واتخاذ قرارات حول الفرص الاستثمارية، ويبرز القطاع غير الرسمي في حالات كون النشاط واعدًا في المحافظة، لكن لم يتم تحديد جهة الولاية على الأراضي المتاحة أو عدم الترخيص بنشاط اقتصادي داخل المدن، فمع عدم وضوح الولاية على الأراضي ووجود الكثير من النزاعات يقوم المستثمر بالبناء على أمل الاستفادة من لجان التقنين، ويبقى بوضع غير

رسمي لحين البت في حالته.

فقد مالت التشريعات منذ عام 2002 حين صدر القانون 83 لسنة 2003 الخاص بإنشاء مناطق اقتصادية- إلى مد مناطق النشاط الاقتصادي، الصناعي والحرفي، خارج زمام المدينة، وفي المادة 2 منه «لرئيس الجمهورية أن ينشئ بقرار منه خارج الحيز العمراني للمدن والقرى القائمة منطقة اقتصادية أو أكثر»، وذلك بقصد إقامة مشروعات زراعية وصناعية وخدمية، وإن كان قد أجاز أن تمتد المنطقة إلى داخل الحيز العمراني للمدن والقرى متى اقتضت طبيعة المشروعات، ولكن نص القانون نفسه أن تصبح المناطق «ذات إدارة مستقلة عن الحيز العمراني للمدينة القائمة»، وتخضع من ناحية الإدارة والتراخيص للهيئات المختصة، بشكل يصعب رسم خريطة التعامل على الأراضي بشكل لا مركزي.

ولتيسير الترخيص وتحديد التعامل على الأراضي الخاصة بالنشاط الاقتصادي صدر القانون رقم 83 لسنة 2016، لإرجاع الولاية على الأراضي والتصرف فيها للهيئات المركزية المسؤولة عن النشاط، وهي الهيئات القطاعية المركزية مثل الهيئة العامة للتنمية الصناعية والهيئة العامة للتنمية السياحية وهيئة التعمير والتنمية الزراعية، وحتى تفعيل القانون بشكل كامل تبقى مشكلة المؤسسات داخل زمام المدن قائمة.

وقد حاولت الحكومة توفير مساحات للمشروعات الصناعية بمبادرة «نموذج المصنع الجاهز»، بتخصيصه في المناطق الصناعية في بورسعيد ومدينة السادات، إلا أن الشكوى الرئيسية للمتقدمين تكمن في ارتفاع سعر المتر بالنسبة لفئة أصحاب المشروعات متناهية الصغر تحديداً، حيث يبلغ سعر الوحدة مليون ونصف المليون جنيه، وهي القيمة التي تتعدى القيمة الواردة في تعريف قرار وزير التجارة

والصناعة رقم 1081 لسنة 2017 للمشروعات متناهية الصغر التي لم تبدأ عملها، بالألا يتجاوز رأس مالها المدفوع 50 ألف جنيه. المشكلة المهمة هي تضمين قيمة الوحدات ضريبة القيمة المضافة بما يرفع سعرها بنحو 14% إضافية، فيصعب الحصول عليها من قبل المستثمر الأصغر لوجود ضريبة ترفع من قيمتها.

هناك تيسيرات وتحسن في وضع مصر في التراخيص، بل إن تقرير مناخ الأعمال الصادر عن البنك الدولي يبرز أن مصر في وضع أفضل كثيراً في بداية الأعمال، عن البرازيل مثلاً ودول أفضل من مصر دخلاً. لكن الأصغر لا يستفيد بسهولة من أي تيسيرات، فيقع فريسة للتعقيدات الإدارية والحيرة بين المساحات التي من المفترض أن تخصص له دون وجود استراتيجية فعلية لربط الأصغر بالأكبر، وإتاحة مساحة له في السوق، حتى ولو صدرت قوانين تحاول حمايته، أو توفر قطعة من الكعكة له، هذا الأصغر الذي يشغل 93% من المصريين يعاني أكثر من غيره!

الخلاصة.. العائد على الاستثمار ليس منخفضاً، لكنه يُظهر نمطاً من الاقتصاد غريباً، يميل نحو الفائدة والريع دون نمو رصين في القطاعات الإنتاجية، ودون محاولة واضحة لإيجاد مساحة للأصغر لأن يكبر في السوق. ذلك لأن الاحتياج إلى القدرة على النفاذ لدوائر صنع القرار أو الفرار للملاذات الضريبية يبقى سيد الموقف، وهو الوضع الذي لا يمكننا أن نتحدث عن عائد على الاستثمار في نطاقه. ويصبح السؤال الآن هو مدى عدالة قواعد اللعبة من الأساس، أمام الجميع الكبير والصغير، النشاط الإنتاجي والنشاط الريعي والنشاط الخدمي والعقاري؟ لكن أي نوع من الاستثمار نحتاج تحديداً كي نتحدث عن نمو رصين وعن توافر العدالة؟ فالنمو نفسه في مصر لم يكن رصيناً أبداً، إنما كان شديد التقلب منذ بداية الألفينات حتى اليوم، بل

دعنا نعود إلى الثمانينات لنكتشف أن نمو الناتج المحلي الإجمالي في مصر لم يكن رصينًا أبدًا، وإنما كان هشًا طوال عمره. فذلك «النمو» المزعوم أن ثماره ستسقط على الفقراء، لم يكن موجودًا في يوم من الأيام، حتى يُصبح في مقدورنا الحكم على مدى فعاليته في تحقيق العدالة. فلا عدالة أصبنا ولا نموًا احتفظنا به.



المصدر: قاعدة بيانات البنك الدولي لمؤشرات التنمية

”تستطيع في مصر أن تحصل على الأموال من الهواء إذا عرفت الطريق، فقط إذا عرفت“.. هذا هو التوصيف ربما الأنسب لحال الاستثمار في مصر..

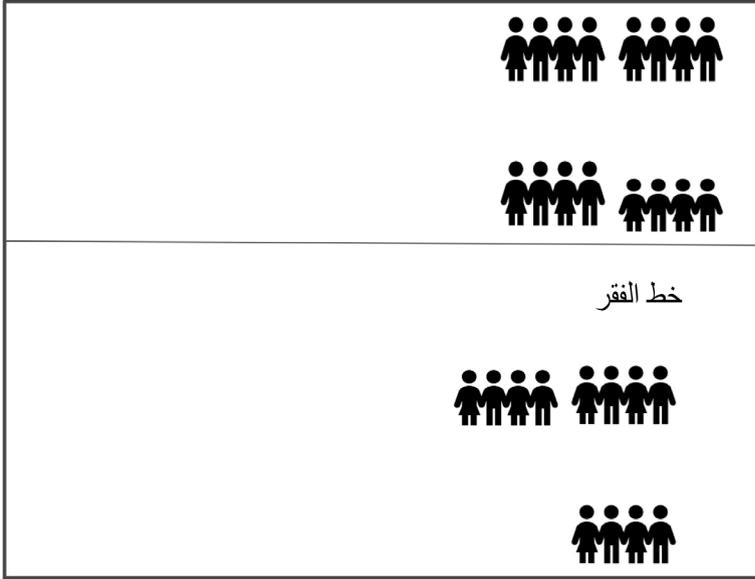
لكن وقت الأزمة، هل نصبح شركاء في الوطن، أم تستمر المسيرة كما هي، أم نعيد التفكير في النموذج الذي نحيا عليه؟ نحن لا نتمتع جميعًا بنفس المزايا، لكن هل نعاني سويًا المعاناة نفسها أم لا؟ سؤال مهم... هذا ما سنحاول الإجابة عليه في الفصل التالي، حول العدالة في توزيع الإصابة جراء ربط الأزمات والأزمة الاقتصادية.

سوف نتقل سويًا للمرحلة التالية: الأزمة.. عنق الزجاجة.. هيا بنا

”قالوا: إنها الأزمة.. كلنا في أزمة.. يجب أن نتحمل
جميعاً“

”كلنا في أزمة .. البلد في أزمة.. نستحمل.. شوية والوضع يتحسن
برامج الحماية خفت الأثر وقدرنا نعدي الأمور الاقتصادية
الوضع بتاع الدعم كان أصلاً غلط.. ما ينفعش نتدلع والبلد في أزمة
كله مجاني ليه؛ لازم الناس تدفع وتستحمل
الفقير حاله أحسن المهم الطبقة المتوسطة
هو لسه فيه طبقة متوسطة؛ ذابت الطبقة المتوسطة مع الأزمات
الاقتصادية
عناق الزجاجة.. أول لما نطلع من عنق الزجاجة بس
ما هو ما ينفعش نتدلع في الاستهلاك والبلد في أزمة
طيب نعمل إيه؛ كل حاجة تمنها بيزيد ومفيش شغل
هو أصلاً فيه مدرسين علشان تقولوا أروح المدرسة
ما أخذناش حاجة ولا استلمنا كتب
رحت المستشفى بس مفيش دواء
مفيش سرير فاضي
تبرعوا لعلاج مرضي السرطان
تبرعوا لعلاج مرضي القلب
تبرع ولو بجنيه
تعاطفك لوحده مش كفاية
أنا مالي.. ده دور الحكومة مش دوري
هي البلد حد غيرنا .. مش إحنا البلد!؛

الأزمة، من يدفع ثمن الأزمة، فلنتخيل معًا طبقات المجتمع على النحو التالي:



خط الفقر، ماذا يعني خط الفقر؟ خط الفقر يعني الحد الأدنى الذي تستطيع به أن توفر أساسيات المعيشة «يعني يدوب تعيش»، الأكل والشرب والمواصلات والتعليم الأساسي، خط الفقر المدقع يعني حد الطعام والشراب، أي أن الفقير هو من لا يكفي دخله أساسيات المعيشة، والفقير فقر مدقع هو من لا يكفي دخله طعامه وشرابه.

يجب أن أشير إلى أن هناك فقرًا مزمنًا، أي أن يكون هناك فرد أو أسرة أو فئة من الأفراد أو الأسر بطبيعة الحال فقيرة فقرًا هيكليًا، بسبب عمل رب الأسرة بأجر متدنٍ غير قابل للتعديل لضعف

مهاراته، أو بسبب المرض أو العجز المزمن، أو كون رب الأسرة امرأة. وهناك فقر مرحلي، أي أن الأسرة كانت تعيش فوق خط الفقر وغالبًا لا تبتعد كثيرًا فوقه، لأنها تظل عرضة للوقوع في الفقر، أو كما يقول الاقتصاديون ”هشة“، هذه الأسرة تتحول من حالها الرقيق فوق خط الفقر إلى الفقر بمجرد عبور أزمة ما عليها، مثل مرض رب الأسرة أو حدوث كارثة طبيعية أو ظرف اضطر الأسرة لبيع الأصول الإنتاجية التي كانت تعتمد عليها، مثل الحيوانات أو الأرض الزراعية القليلة.

تخيل معي كيف يكون دور الدولة في صناعة الفقر أو تجنبه. تخيل حالة أسرة كانت تمتلك قيراطين من الأرض، الأب يزرعهما دون وجود تأمين صحي أو منظومة صحية فعالة، وفجأة أصاب الأب حادث أثناء زراعة أرضه، بينما الوحدة الصحية بالقرية غير مؤهلة لاستقبال حالته، كانت النتيجة أنه أصيب بمرض مزمن أو عجز، واضطرت الأسرة لبيع قيراطًا وراء قيراط حتى تنفق على العلاج، هذه الأسرة أصبحت فقيرة ولم تعد تمتلك أصلًا إنتاجيًا. الحياة تستمر لكن الاختيار الآن هو الحد من النفقات، الولد أولى من البنت بالاستمرار في الدراسة، فيتم تسريب البنت من التعليم، ويستكمل الابن تعليمه حتى حين.. ربما يحين الحين مع احتياجات أخته للاستعداد للزواج ”الجهاز“، فيترك الدراسة ويبدأ العمل..

حالة طبيعية تتكرر يوميًا، لتخرج الصحف لنا بمؤشر عن تعليم البنات، عدد البنات في التعليم يوازي نصف أو أقل من نصف عدد الرجال، ومعدل تسربهن من التعليم مرتفع، وربما يخرج معها تعليق ”الأسر في ريف مصر لا تفضل تعليم الفتيات!“ الحقيقة أنت تعرفها الآن، الاختيار لا يطوف حراً في فضاء، ليس

وليد التفكير العميق الفذ من الأب والأم، بل هو خلطة من ظروف قاسية مصحوبة بعدم وعي.

ما حدث للأسرة هو التحول من فقر مرحلي إلى فقر مزمن، ما حدث للابن والبنات هو انتقال الفقر عبر الأجيال، فالأسرة واقعة في "فخ الفقر"، لا يمكنها الخروج منه.

تخيل معي حال الأسرة لو كان هناك نظام للتأمين الصحي الشامل أو إنفاق أفضل من المتاحة على الصحة. كيف كان يمكن أن تتغير الصورة؟!

تخيل لو أن هناك برنامجًا يسهم فيه الناس بجزء من أجورهم أو مكاسبهم للتأمين ضد أي مخاطر، تسمح الدولة بوجوده وتفعله وتدعمه، كيف كان من الممكن أن تتغير الصورة؟

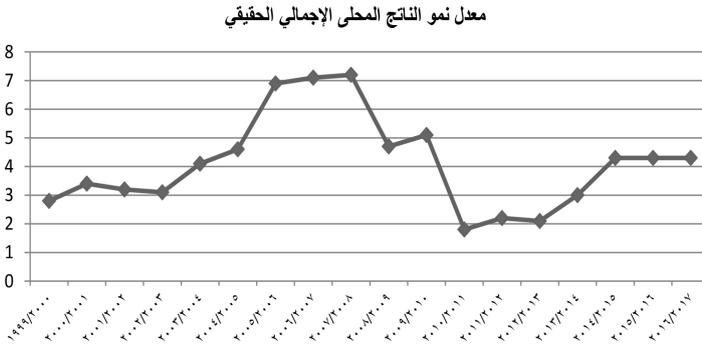
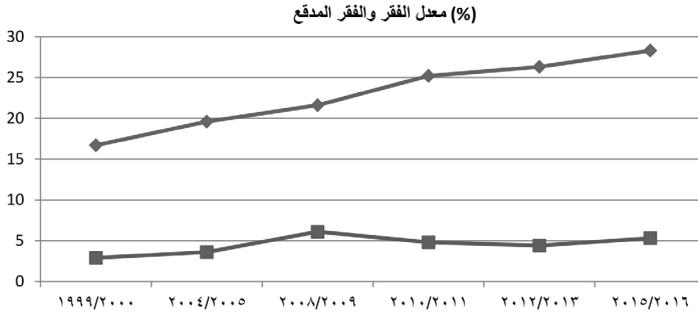
الفئة الفقيرة التي تقع مباشرة تحت خط الفقر تنزلق للفئة الأشد فقرًا لو حرمت من البرامج التي تبقئها في فقر مقبول، وتحتاج لبرامج للخروج من الفقر.

الفئة الملاصقة لخط الفقر تنزل تحت خط الفقر مع أي أزمة مالية، ثم الطبقة الوسطى فوق خط الفقر، وأخيرًا الطبقة التي تتمتع بمصدات من ثرواتها المتراكمة تحميها من الفقر حين التعرض للأزمة.

السؤال الذي يتبادر الآن هو: أي من هذه الطبقات يقود النمو اللازم للخروج من الأزمة؟ سؤال بسيط اختلفت حوله نظريات الاقتصاد. الفئة صاحبة رأس المال التي تستطيع الاستثمار وتشغيل الفئات الأخرى ولو بأجر متدنٍ، أم الفئات الفقيرة والمتوسطة عبر استهلاكها الذي يحرك عجلة الطلب على السلع ومن ثم الإنتاج؟!

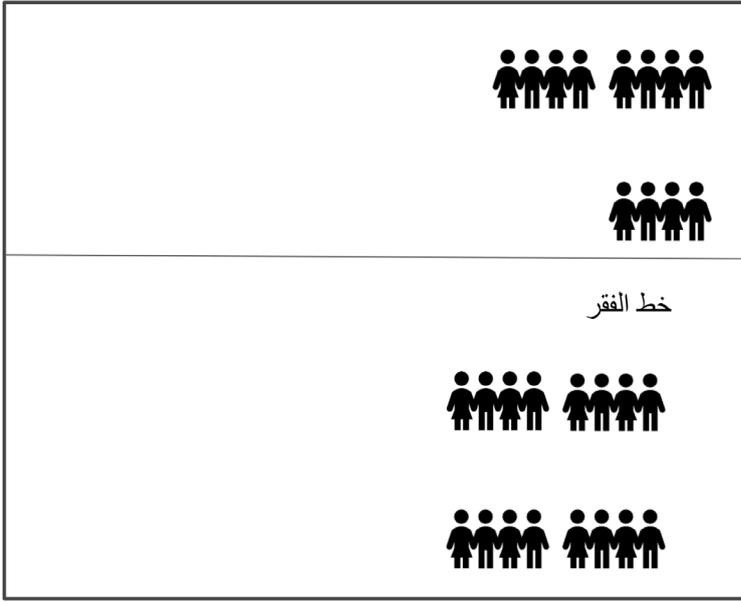
خلال الفترة التي يتناولها الكتاب مرت مصر بأزمة اقتصادية

مطولة، نتيجة تتابع الأحداث بداية من الأزمة المالية في عام 2008، بعد فترة نمو اقتصادي متصاعد.



المصدر: بيانات البنك المركزي المصري، قاعدة البيانات السنوية

الأزمة رفعت نسبة الفقر، ولم يرفع النمو نسبة الأفراد الأقل فقراً! الأرقام أعلاه غيرت من الصورة للنحو التالي:



ما هذا النمو العجيب؟! من حصد إذن ثمار النمو؟ وكيف زاد الفقراء في حين زاد حجم الكعكة في الوقت نفسه، كيف حدث ذلك؟ كيف لم يشعر الأفقر بالنمو ويتمتع بثماره؟ كيف اشتغلت ماكينات صناعة الفقر ببراعة على الرغم من حدوث النمو في الناتج المحلي الإجمالي؟

الإجابة بسيطة، الدليل الساحر لتفسير ما حدث وما يحدث وما سوف يحدث دائماً، تجده في كتاب اختيارات الدولة حول الطبقات الاجتماعية، كتاب يعكس توجهاتها. ببساطة لو كان دخلك ألف جنيه واخترت أن تنفق 500 جنيه على تعليم الولد في مدارس أجنبية فاخرة، وصفر على تعليم البنت، فأنت باختيارك تميز الولد عن البنت، في حالة اختيارك كان حراً دون قيود. الموازنة العامة للدولة هي كذلك أيضاً، مع فروق طفيفة، أن الموازنة العامة

للدولة دخلها يأتي من دافعي الضرائب الذين هم في الأغلب أنت، والمنح من الدول الأخرى، والرسوم التي تحصلها على الخدمات منك أيضاً، ونفقاتها كذلك يفترض أن توجه إليك -من تعليم وصحة وأمن- ولو زادت نفقاتها كثيراً عن إيراداتها فهي تمتلك أداة لا يمكنك أن تملكها، وهي أنها تطبع النقود -تخيل لو تمتلك ماكينة طبع نقود؟!- أو تستدين، فهي لا يمكنها أن تطبع بشكل كبير لأن هذا معناه زيادة النقود المتداولة في السوق عن الناتج، أي عن السلع، وهو ما يرفع الأسعار كثيراً ويسبب "تضخم"، كما أنه يسبب انهياراً في قيمة العملة المحلية، أي النقود المطبوعة ستظل مع الناس في الأسواق.

على أي حال، تلك الوثيقة المعروفة بالموازنة العامة للدولة هي الورقة التي تصدر سنوياً بقانون لكي تشرح فيها الحكومة كيف ستدير الإنفاق العام، أي الفئات سيتم تدليلها وأيهما ستعرض للحرمان؟ وكيف ترى موقعك أنت من الدولة؟

تخيل العكس، تخيل حال دولة يمر اقتصادها بأزمة، كما سبق توضيح معناها، أي أن نفقاتها تفوق كثيراً إيراداتها، لا بد أن أحداً سوف يتحمل عبء الأزمة... أحداً سوف يدفع الثمن، إذن سياسة الدولة في مواجهة الأزمة تعني بالأساس اختياراتها حول من يتحمل عبء الخروج منها حتى يستقر الحال.

الدولة أمامها عدة مسارات للخروج من الأزمة، الأول الذي تم اختياره هو النظر في الموازنة العامة للدولة من خلال «التدخل المباشر»، وهنا تختار الدولة تخفيض نفقاتها وزيادة مواردها، فهي تراجع النفقات العامة بهدف تقليلها، فهي تستطيع التحكم فيها، كما تراجع مواردها لتدرس كيفية زيادة بعضها كذلك، لكن هل يمكنها تقليل كل النفقات؟ فكر معي.

بالطبع لا، لا يمكن تخفيض كل النفقات، ليس لأن الحكومة "وحشة"، لكنها بالفعل عاجزة عن تخفيض كافة بنود النفقات العامة، فالأمر يدور في بدائل لتوليفة النفقات لكي تخلق ما يسمى "الفائض المالي"، أي بدائل حول كيفية إعادة ترتيب أوجه الإنفاق العام والحد من بعضها، بحيث يتم فعلاً توفير فائض مالي يوجه لبنود تنمية أو على الأقل بنود أهم وأكثر تأثيراً ونفعاً في الاقتصاد من الوضع الحالي.

الدولة لن يمكنها تخفيض نفقاتها الحتمية مثل القروض وأقساطها، كذلك لن يمكنها فوراً طرد جزء من موظفيها وتخفيض بند الرواتب ومستحقات العاملين داخل الدولاب الحكومي، وخصوصاً كما أوضحنا أنهم سند سياسي مطلوب أو كان مطلوباً في وقت ما. فالقرار الصعب هو الحد من بقية النفقات، وتشمل: أولاً، الدعم الموجه للسلع الأساسية؛ وثانياً، نفقات التشغيل التي تشمل الصيانة ومستلزمات التشغيل، فالفصل المدرسي يلزمه «سُبورات» وطباشير وأثاث وصيانة، والمستشفى تلزمها أسرة وشاش وقطن ودواء ونظافة .. إلخ؛ وثالثاً، الاستثمار، أي بناء الطرق والكباري وبناء الوحدات الصحية والمستشفيات والمدارس والفصول، وكل ما يحتاجه الاستثمار من أبنية حتى يقدر على تحقيق الربح المطلوب، بل وحتى يقدر على العمل والاستمرار أصلاً، فكيف يعمل دون نقل وكهرباء وغاز ومرافق، إلخ.

كل اختيار حول تخفيض أي من هذه البنود يعني رؤية الدولة للخروج من الأزمة، وبطبيعة الحال هو اختيار ضمنى حول من يتحمل أعباءها، فتخفيض الاستثمارات غير دوره المؤذي للاستثمار الخاص، يعني اختياراً بالحد من المقاولات الحكومية والتخلي عن الوظائف -ولو كانت غير رسمية- التي ينتجها الاستثمار الحكومي،

إضافة لدور المرافق المطلوب لدعم العمل والاستثمار الخاص وتحسين بيئة الأعمال.

أما اختيار تقليص بند التشغيل، فيعني أن المدرسة أو المستشفى لن يتوافر بها ما يؤهلها لأداء دورها بكفاءة. من الممكن التخلي عن الزيادة المستمرة بالرواتب الحكومية، مثل العلاوة، وأخيراً الدعم، وهو الجانب الأساسي الذي يمثل نحو 30% من الإنفاق، لو انخفض فهو أفضل كثيراً، خاصة لو كان شاملاً يستفيد منه الجميع وليس فقط الأفقر.

الاختيار وقع في الحالة المصرية على الدعم منذ عام 2014، دعم الوقود بالأساس شهد قرارات متتالية لتخفيضه، وتم الحد من زيادات الرواتب الحكومية التي كانت تفاقمت بعد ثورة يناير 2011، حتى الحد الأدنى للأجور بالقرار السابق ذكره، وجاءت الزيادة في نفقات التشغيل والاستثمار كذلك محدودة.

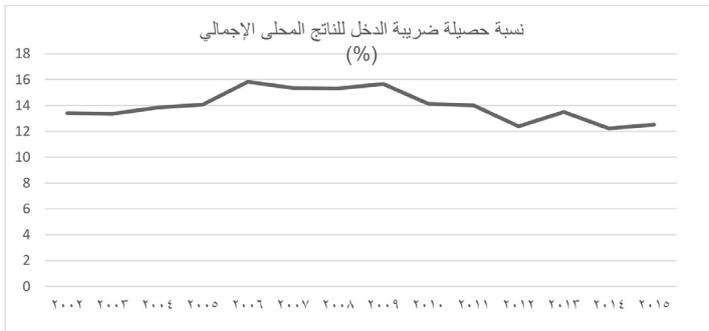
بالفعل تحسن عجز الموازنة، ولكن العجيب أن ذلك لم يؤثر على الدين العام، الذي ظل يرتفع حتى بلغ 110% من الناتج المحلي الإجمالي في 2018. ظل كل ما نوفره نوجهه لخدمة الدين العام والقروض المتفاقمة بهدف دعم البنية التحتية والمشروعات القومية على أمل إنعاش السوق بالوظائف في قطاع التشييد والبناء عاجزة عن سداد سريع لهذا الدين، كيف استمر الدين العام في التزايد وكيف يمكن تحسين الصورة؟

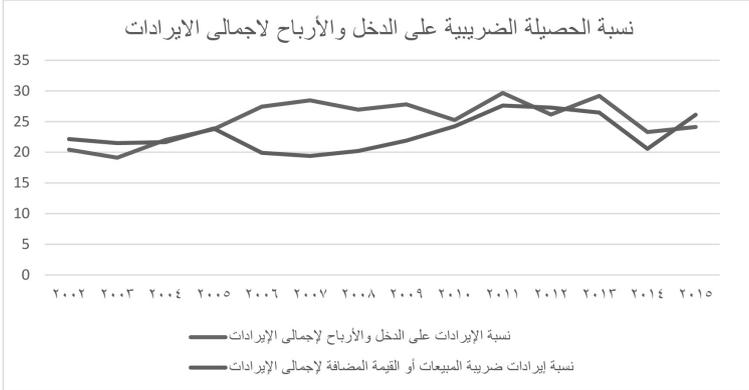
الزيادة في الإيرادات الضريبية من ضرائب الدخل في مصر رغم كل المحاولات لم ترتفع بالقدر الكافي، 15% سنوياً هو معدل الزيادة القيمي أو معدل الزيادة الحقيقي بعد إزالة أثر التضخم قد لا يتعدى 5%، وبقيت نسبة الضرائب للناتج المحلي الإجمالي ثابتة من 6.5% إلى 7%.

حدثت زيادة في الضرائب المفروضة على الاستهلاك مثل ضريبة القيمة المضافة، في مقابل الضرائب المفروضة على الدخول، فلو دخلك 100 جنيه تشتري زجاجة زيت بقيمة 20 جنيه، وعليها 10% ضريبة تصبح بـ 22 جنيهًا، ولو دخلك 100000 جنيه تشتري زجاجة الزيت بسعر 22 جنيهًا كذلك! فهي إذن ضريبة غير عادلة. قبل صدور القانون 91 لسنة 2005 كان معدل الضريبة على الدخل مرتفعًا جدًا يصل إلى 42%، لكن كانت هناك إعفاءات متعددة يقرها بالأساس قانون ضمانات وحوافز الاستثمار رقم 8 لسنة 1998، معدل مرتفع بلا خدمات وإعفاءات متاحة بلا ضوابط، والنتيجة الحتمية تراجع الحصيلة الضريبية.

التغيير في توجه الحكومة جاء في عام 2005 مع إصدار القانون رقم 91 لسنة 2005 الخاص بالضريبة الموحدة على الدخل، والذي ألغى تمامًا فكرة الإعفاءات الضريبية، وخفض معدل الضريبة إلى سعر موحد 20%.

الإيرادات الضريبية زادت حتى عام 2008، نتيجة مرحلة التصالح بين الحكومة ورجال الأعمال، ارتفعت الإيرادات الضريبية بالفعل، ولكن زيادة نسبة الإيرادات الضريبية في مجملها للنتاج المحلي الإجمالي بقيت ضعيفة للغاية.





هذا على الرغم من وجود إصلاحات في نظام الضريبة على الدخل في عام 2014، إضافة لضريبة سنوية على دخول الأشخاص الطبيعية والاعتبارية التي يتعدى دخلها السنوي مليون جنيه، وذلك إعمالاً للقانون رقم 44 لسنة 2014.

- فرض ضريبة جديدة على الأرباح الرأسمالية وعلى توزيعات الأرباح، وفق القانون 53 لسنة 2014.

- بعض التعديلات في قانون الضريبة على الدخل رقم 91 لسنة 2005 وذلك وفق القانون 53 لسنة 2014 كذلك، أهمها أن يتم فرض ضريبة سنوية على مجموع صافي دخل الأشخاص الطبيعيين المقيمين بالنسبة إلى دخولهم المحققة في مصر أو خارجها، إذا كانت مصر مركزاً لنشاطهم التجاري أو الصناعي أو المهني، كما تسري الضريبة على دخل الأشخاص الطبيعيين غير المقيمين بالنسبة إلى دخولهم المحققة في مصر. مع فرض ضرائب على صافي إيرادات المهن الحرة وغيرها من المهن غير التجارية التي يمارسها الممول بصفة مستقلة ويكون العنصر الأساسي فيها

العمل، والدخل الذي يتلقاه أصحاب حقوق الملكية الفكرية من بيع واستغلال حقوقهم في مصر وخارجها، وأية إيرادات عن أي مهنة أو نشاط غير منصوص عليه مسبقاً في المادة 6 من القانون 91 لسنة 2005 وتعديلاته.

وإضافة اشتراطات لتطبيق الإعفاء المتعلق باشتراكات العاملين في صناديق التأمين الخاصة والتأمين على الحياة، بحيث لا تزيد جملة ما يُعفى للممول عن (15%) من صافي الإيراد أو 10 آلاف جنيه أيهما أقل، مع عدم جواز تكرار الإعفاء والأقساط.

- مكافحة التهرب الضريبي بتغليظ عقوبته.
- تطبيق قانون الضريبة العقارية.
- التحول من ضريبة المبيعات إلى ضريبة القيمة المضافة.
- إصدار قانون المناجم والمحاجر الذي يتضمن تنظيم مشاركة القطاع الخاص في هذا النشاط، وزيادة الإيجار السنوي لتراخيص البحث والحماية والاستغلال، إضافة إلى فرض رسوم على الإنتاج السنوي طبقاً لنوع الخام.

وجود فراغ ضريبي مستمر رغم كل هذه المحاولات، معناه أن هناك مساحات ضريبية غير مستغلة، هناك ببساطة قدرة على التهرب الضريبي، من ناحية الشركات الضخمة التي تذهب للملاذات الضريبية، والشركات الصغيرة التي تعمل بصفة غير رسمية وإن كان لا يتوقع أن يكون لها التأثير الكبير في الضرائب، أما غير الرسمي فلا يمكن حساب إسهامه المتوقع بدقة، ولكن أياً كان فكما أوضحنا حالة غير الرسمية مهرب جيد بالنسبة لهم وفرضته الأوضاع كذلك.

في الوقت نفسه زادت العائدات من الضرائب غير المباشرة أي التي لا تفرض على الدخل، بل على السلع التي يشتريها المستهلكين

خلال عام 2016 / 2017 عن العام السابق له بنحو 34%، وزاد نصيبها في الناتج من 4.3% خلال عام 2014 / 2015 إلى 6.1% خلال موازنة 2017 / 2018. ضريبة المبيعات التي تحولت للقيمة المضافة في 2014 زاد نصيبها من الإيرادات الضريبية من 34.5% في عام 2005 / 2006 إلى 41% في عام 2008 / 2019، بمعنى أن عدم قدرة الدولة على توسعة قاعدة الضريبة ورفع إسهام ضريبة الدخل بشكل كاف في الإيرادات العامة تم تعويضه من خلال ضريبة القيمة المضافة.

ما حدث هو فتح جبهتين من ارتفاع الأسعار على المواطن المصري مستثمر ومستهلك إذن، جبهة تخفيض الدعم وجبهة زيادة الضرائب على السلع، تم تقليص الدعم في الجبهة الأولى لأنه غير عادل، حيث يستمتع به الغني والفقير وينتفع الغني بصورة أكبر لأنه يستهلك بصورة أكبر من الأفقر، وزادت الضريبة على الاستهلاك على الرغم من أنها هي الأخرى ضريبة غير عادلة، لأن الغني يدفعها مثل الفقير، فكل زجاجة زيت بدل من أن تشتريها بـ 20 جنيهاً مثلاً أصبحت تشتريها بـ 24 جنيهاً، الأربعة جنيهاً ببساطة هي ضريبة القيمة المضافة.

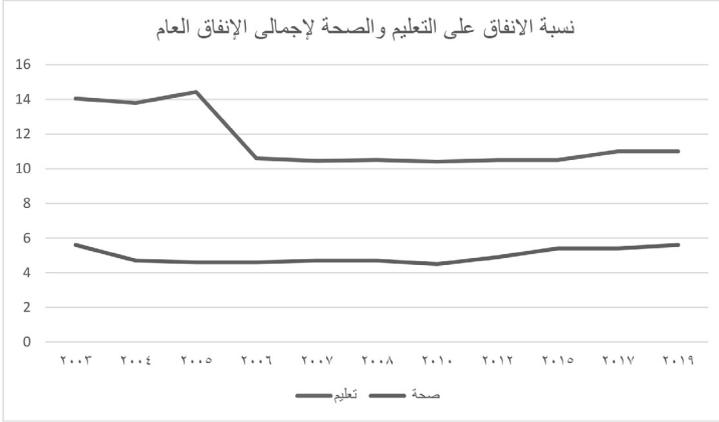
وكانت النتيجة ارتفاع كبير في الأسعار، مع توليد محدود للوظائف، واستمر الدين العام في التزايد، الذي تحول جانب منه لديون أجنبية تهدف لمساندة الاحتياط النقدي الأجنبي اللازم للحفاظ على قيمة العملة المحلية من التدهور.

أما عن جانب النفقات، أي كيف تنفق الدولة أموالها، فإن الأرقام تقول ذلك من خلال الموازنة العامة للدولة. فلنراجع الإنفاق على التعليم والصحة خلال الفترة 2005/2006 إلى 2017 / 2018، حتى إذا قلنا إن التراجع طفيف في نسبة الإنفاق عليهما

بالنسبة لإجمالي الإنفاق العام، فالجانب الخاص للأجور تفاقم على حساب بقية النفقات بما عرضها لتدهور كبير، فنفقات التشغيل في قطاع التعليم، أي شراء الكتب والكراريس ولوازم الدراسة وصيانة المدارس، لا تمثل سوى نسبة من 10% إلى 15% من الإنفاق العام على التعليم وفي تراجع مستمر لصالح الأجور التي تلتهم 80% من الإنفاق على التعليم، والحال مثله في قطاع الصحة، بل إن مخصصات تشغيل المستشفيات والوحدات تنخفض إذا ما قيست بدون التضخم، إذن فالطبقة الفقيرة والهشة المعتمدة على هذه الخدمات تتحول تدريجيًا لفئات هشة، ثم مع الصدمات لفئات فقيرة.

تذكر كلما ذهبت لمستشفى ولم تجد شاشًا أو دواء، إذن فإن أحوالك تعكس واقع الموازنة العامة للدولة، أو تراكمات سنوات طويلة.

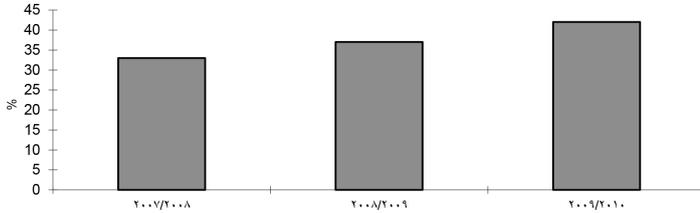
اللطيف أنه في فترات النمو الاقتصادي المتصاعد نصيب الإنفاق على التعليم من إجمالي نفقات الدولة يقل، وفي فترات الأزمة من 2008 كذلك يقل، وبدأ في تراجع طفيف جدًا مع 2015، بسبب الزيادات المفروضة في الأجور. وللتدليل على أن ذلك كان اختيارًا حراً من قبل ثورة يناير، دعونا نلقي نظرة متلذذة على الرسوم البيانية أدناه:



المصدر: الموازنة العامة للدولة، البيان المالي، سنوات متفرقة.

شكل (--)

تطور نسبة الاستثمارات المخططة في وحدات الرعاية الصحية الأولية لإجمالي الاستثمارات في قطاع الصحة



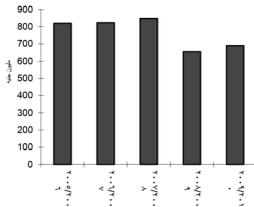
المصدر: حسابات الباحثة بالاعتماد على بيانات وزارة التخطيط والمتابعة والإصلاح الإداري، خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية السنوية المفصلة.

ويوضح الشكلان التاليان أن التراجع الأكبر في نصيب مصروفات التشغيل كان في خدمات الصحة العامة على الرغم من زيادة الاستثمارات في وحدات الرعاية الصحية الأولية بوجه خاص، بما يشير إلى عدم ربط الإنفاق بأهداف محددة تمثل مخرجات لهذا الإنفاق. فيشير هذا التوسع الاستثماري المصحوب بالانكماش

التشغيلي إلى أن أحد مصادر تمويل التوسع في مد الخدمات الصحية أفقيًا يتمثل في السحب من مخصصات جودة الخدمة أي من نفقات التشغيل، وهي ما يستتبع أهمية دراسة تأثير جودة الخدمة المقدمة على استفادة الفقراء من الخدمة، وهو ما قد يؤثر في فعالية الإنفاق العام على الخدمة الصحية.

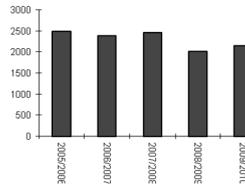
شكل (ج)

تراجع أكبر في مصروفات التشغيل في وحدات الرعاية الصحية الأولية



شكل (د)

تراجع مصروفات التشغيل بالأسعار الثابتة في المستشفيات العامة



المصدر: وزارة المالية، تقارير الحساب الختامي للموازنة العامة للدولة، سنوات متفرقة.

هذا بالنسبة للتعليم والصحة، أي مكونات صناعة إنسان قادر على الترقى الاجتماعي، وإن كانت العلاقة في مصر ليست واضحة بين التعليم والترقى الاجتماعي، فعلى الأقل ما نشته عدم محاولة بذل جهد من الدولة لتوفير خدمة لن يقبل عليها سوى الفقراء والفئات الهشة!

الفئة الأكثر فقراً في الأغلب تعيش تحت خط الفقر بشكل مزمن، حيث لا يوجد إمكانات اجتماعية كافية لخروجها منه، أي أنها لا تخرج إلى ما فوق حد الفقر، بسبب عدم وجود مصدر رزق، أو كون العائد من العمل الذي تعيش عليه محدوداً جداً، تحتاج لبرامج تنموية، لكن مع دفعة نقدية ودعم سلعي للغذاء والدواء والانتقال للخروج من الفقر. كما أن هناك جانب آخر

مهم، هو حماية الأسر الهشة من الوقوع في الفقر، ومن تعميق الفقر ونقله عبر الأجيال. هذا ما يسمونه «الحماية الاجتماعية».. ولن تجد مفهومًا واضحًا متكاملًا للحماية الاجتماعية -المتعارف عليها في دول عديدة- داخل الموازنة المصرية!

دعنا نذهب في رحلة حول مفهوم «الحماية الاجتماعية»، الذي لا يعني إطلاقًا الدعم الشامل الذي كان سائدًا في الحالة المصرية، والذي هو في الحقيقة يلعب دور البديل عن الحماية الاجتماعية الحقيقية.

ظهر مفهوم الحماية الاجتماعية خلال التسعينات في مقابل المفهوم الضيق لشبكات الأمان الاجتماعي، وذلك مع تطور التفكير حول محددات الفقر وكيفية مكافحته في إطار استراتيجيات تشمل كيفية الاستفادة من الأصول الحيوية ومكافحة تأثير الهشاشة على مكافحة الفقر.

وتنقسم النظرة لمفهوم الحماية الاجتماعية إلى اتجاهين:

- **الاتجاه الأول** هو مدخل إدارة المخاطر الاجتماعية Social Risks Management (SRM). وفق هذا المدخل فإن الهدف من برامج الحماية الاجتماعية هو تقليل المخاطر والحد من تأثيرها، بما يسمح للفقراء بتوجيه استثمارات أكبر لأصول أكثر إدارًا للعائد (World Bank, 2000). بمعنى توفير تأمين صحي أو علاج مجاني للأسرة الفقيرة، ما يسمح لها بتوجيه أموالها إلى إنشاء مشروع يدر دخلًا عليها، فلو وقعت مشكلة «مخاطر» لهذه الأسرة، لا تنفق من دخلها ولا من أصولها، بل تحمل عنها برامج الحكومة تكاليف هذه المشكلة.

يقوم هذا المدخل على صياغة برامج لمدفوعات تقوم على التدخل لتغطية ثلاثة مستويات مرتبطة بالمخاطر التي قد يعترض

لها الفرد أو تتعرض لها الأسرة، وهي:

- 1- مستوى الحد من المخاطر، من خلال التدخل قبل وقوع المخاطر وزيادة مستوى الدخل المتوقع أو الحد من تقلباته.
 - 2- مستوى تخفيف المخاطر، وذلك من خلال التدخل للحد من درجة انهيار الدخل في حالة وقوع مخاطر وتشمل هذه البرامج بالأساس التأمينات والمعاشات، أي يدفع الفرد إسهامًا ليؤمن نفسه وعائلته ضد مخاطر بعينها حال وقوعها.
 - 3- مستوى التواؤم مع المخاطر وهو التدخل بعد وقوع المخاطر، بهدف الحد من تأثير الصدمة التي وقعت بالفعل، ويقوم على برامج المساندة المؤقتة أو الإقراض، بحيث أن من لم يستطع التأمين ووقع في خطر الفقر يمكنه الخروج منه، أو على الأقل عدم نقله لأطفاله بحرمان من علاج أو تعليم أو تغذية، مثل معاش البطالة على سبيل المثال أو برامج الإغاثة.
- إلا أنه تم توجيه الانتقاد لهذا المدخل في بناء منظومة الحماية لسببين:

1. محدودية تعريفه لمفهوم الهشاشة، حيث يربط بينها وبين خصائص الفرد أو الفئة الجغرافية والديموجرافية أو خصائص نقطة زمنية معينة في حياة الفرد. على سبيل المثال فإن الأفراد الذين يعانون من الإعاقة يكونون -وفق هذا التعريف- أكثر هشاشة وتأثرًا بالمخاطر وتعرضًا للمخاطر عن الأفراد الأصحاء.
- هذا في الوقت الذي تميل فيه الدراسات الأحدث التي تتناول مفهوم برامج الحماية الاجتماعية إلى تعريف الهشاشة على أنها نتاج إطار سياسي اجتماعي شامل وليست نتاج التعرض لمتغير خارجي متمثل في المخاطر ذاتها، فالحق في الحماية الاجتماعية أوسع من ذلك، ما أدى بالأدبيات الحديثة إلى التحول عن بناء

منظومة الحماية الاجتماعية باعتبارها المنظومة التي تعمل على الحد من تأثير المخاطر على مجموعات معينة من الأفراد في أطر محددة، إلى بناء منظومة تعمل على تغيير مجموعة الأطر المؤدية للهشاشة والفقر.

2. أن المدخل التقليدي في تعريف منظومة الحماية الاجتماعية، وفق مستويات المخاطر، لا يتضمن بشكل واضح سياسات للتعامل مع الفقر المزمن كما أوضحناه مسبقاً، الذي لا يرتبط بشكل واضح بالهشاشة والمخاطر وتقلبات الدخل.

• **الاتجاه الثاني:** هو المدخل التحويلي أو الارتقائي الأشمل والأتم Transformative approach لبناء منظومة الحماية الاجتماعية. وتأسس هذا المدخل على تعريفات منظمة العمل الدولية لمنظومة الحماية الاجتماعية، على أنها «مجموعة الإجراءات التي تقوم على إمداد الأسر والأفراد بالملزيا التي تحميهم من تدهور المستوى المعيشي وعواقبه على رأس المال المادي والبشري»، سواء كانت هذه التدخلات جماعية أو عامة، إضافة إلى مجموعة البرامج الهادفة لتحسين الحالة الاجتماعية، ومنظومة الحقوق للفئات المهمشة.

ويعرفها البنك الآسيوي للتنمية على أنها «مجموعة السياسات والبرامج التي تصاغ لتحقيق هدف تخفيض الفقر والهشاشة من خلال الترويج لأسواق أكثر كفاءة لعنصر العمل، وتدنية تعرض الأفراد للمخاطر المؤدية للفقر وتحسين قدراتهم وطاقاتهم لمساعدتهم على حماية أنفسهم ضد مخاطر خسارة الدخل أو تقلبه».

يعني إيه؟ يعني أنا مش هأركز بس على فكرة إن الأسرة الفقيرة ستواجه لا سمح الله مشكلة أو «مخاطر»، لكن هأعمل برامج

مجانية تضمن قدرة الأسرة دي على الترقى في المستوى الاجتماعي بتاعها، يعنى أحميهم من فقرهم ومن الفقر الي ممكن يقع عليهم كمان، سواء فيه مخاطر أو مفيش.

والآلية التنفيذية لصياغة مكونات الحماية الاجتماعية في ظل هذا المدخل تقوم على وضع مجموعة من البرامج لتوفير أربعة أسس لمكافحة الفقر، وهي:

- (1) المساندة الاجتماعية للأسر والأفراد في الفقر المدقع.
 - (2) الخدمات الاجتماعية للمجموعات التي تحتاج رعاية خاصة أو لا تستطيع النفاذ للخدمات العامة للاستفادة منها.
 - (3) التأمينات الاجتماعية لحماية الأفراد من المخاطر وتبعات الصدمات التي تتعرض لها الأصول الحيوية.
 - (4) العدالة الاجتماعية: ويقصد بها حماية الأفراد من المخاطر الاجتماعية المرتبطة بالتمييز أو إساءة استخدام السلطة.
- ومن الممكن وضع تصور متكامل لبرامج الحماية الاجتماعية المصنفة في أربعة أنواع من التدخلات:

1- تدخلات الحماية Protective interventions: تتمثل في برامج شبكات الأمان الاجتماعي وتشمل التحويلات النقدية غير التساهمية للفقراء فقراً مزمنًا، الذين لم ولن يستطيعوا العمل والكسب، متمثلة في معاشات الضمان الاجتماعي والمعاشات المؤقتة للأسر في فقر مرحلي.

بالنسبة للنوع الأول، فهي معاشات الضمان الاجتماعي، فقد أجمعت التجربة الدولية على أن قيمة هذه المعاشات تحدد كنسبة من الحد الأدنى للأجر كما هو الحال في البرازيل، أو تحدد بمبلغ معين يتم تثبيته لمدة لا تزيد عن خمس سنوات، على أن يكون حده الأدنى هو ثلث متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلي

الإجمالي السنوي، كما هو الحال في بوليفيا، أو يحدد المبلغ ليغطي نسبة معينة من فجوة الفقر في الفئة المستهدفة كما هو الحال في جنوب إفريقيا. أما بالنسبة للمعاشات المؤقتة الموجهة للأسر الأكثر فقراً فتكون مؤقتة، وتبرز التجربة الدولية ثلاثة مناهج للتعامل مع قضية تخارج هذه الفئات من دائرة الاحتياج:

• **النمط الأول:** وهو النمط السائد في الهند والفلبين حيث يفرض القانون معايير جامدة واضحة للإخراج غير الطوعي، مثل تحديد فترات قصوى للاستفادة من المعاش حتى لو لم تتغير ظروف الأسرة. وإن كان هذا النظام من أفضل وأسهل الأنظمة لأنه يجبر الأسرة على تحسين دخلها خلال فترة محددة، إلا أنه قد يحرم بعض الأسر التي لم تستطع مكافحة الفقر من الاستمرار في العمل على مكافحة الفقر.

• **النمط الثاني:** وهو النمط السائد في بعض البرامج في جنوب إفريقيا، ويقوم ببدء عملية تخارج الفرد أو الأسرة من البرنامج بتخفيض قيمة المعاش بنسب يحددها القانون، مقابل نسب تحسن دخل الأسرة المستفيدة. ويعاب على هذا الأسلوب أنه قد يؤدي إلى «فخ الفقر المتعمد» (Besely and Coate, 1992) فتتوقف الأسرة عن بذل الجهود لتحسين دخلها. إلا أنه يتم التعامل مع هذا النوع من المستحقين الذين يفضلون الوقوع في فخ الفقر المتعمد في دول جنوب شرقي آسيا من خلال برامج تقوم على تشجيع مؤسسات المجتمع المحلي على تشغيل بعض العمالة منخفضة الإنتاجية مقابل الإسهام في راتبهم، بحيث ينخفض عبء تمويل احتياجاتهم عن الموازنة العامة.

• **النمط الثالث:** ويشمل مجموعة الدول التي لا يحدد القانون فيها معايير تخارج، ويتركها لتقييم المسؤول المحلي، وهو النمط

السائد في البرازيل، وذلك لأن فرض معايير للتخارج يحتاج لتكامل عوامل تخارج الفقراء من الفقر مثل زيادة قدرتهم على النفاذ للاستثمارات ووجود برامج للاقتراض متناهي الصغر وكون قيمة المنحة في البرنامج كافية للوفاء بالاحتياجات الأساسية لتحقيق التنمية وبناء رأس المال البشري في الأسرة.. إلخ. إلا أن الأسر تحرم من المعاش إذا لم تقم باشتراطات الحصول عليه.

2- **تدخلات وقائية Preventive measures:** برزت أهمية هذا النوع من التدخلات في ظل كتابات الجيل الثاني من نظريات الرفاه، والتي تناولت تأثير عدم وجود آليات لتأمين الفئات الهشة من تأثير المخاطر على تدهور العدالة في توزيع الدخل وتعريض الفئات الهشة للفقر المزمن. فبدون البرامج الوقائية يعتمد الفقراء على آليات شخصية تشمل تجنب الإنتاج مرتفع المخاطر حتى ولو ارتفع العائد منه، وبيع الأصول المدخرة في فترات الرخاء. إن هذه الاستراتيجيات المؤقتة لتجنب المخاطر ليست منعقدة التكلفة بالنسبة للفقراء والفئات الأكثر هشاشة؛ حيث إنها تؤدي إلى إدارة الأصول بشكل أقل كفاءة وتفضيل الاحتفاظ بالسيولة، ما ينتج عنه تراجع في متوسط الدخل الدائم.

وجدت دراسة Binswanger و Rosenzweig في العام 1993، والتي تناولت فجوة الكفاءة في إدارة الأصول بين الأغنياء والفقراء بالاعتماد على مسح على مستوى الأسرة في 24 مقاطعة هندية، أن الفجوة في الكفاءة في إدارة الأصول بين الفئة الأكثر غنى والفئة الأشد فقرا تبلغ 25%.

ومن ثم تشمل هذه البرامج برامج التأمينات الاجتماعية للفئات الهشة ونظم التأمين الصحي وبرامج المساندة المؤقتة. وتحدد الدولة قيمة تحويلات المساندة المؤقتة في التجربة من خلال دالة

احتياجات تقوم على قياس الفجوة بين ما تحتاجه الأسرة للوفاء باحتياجاتها الأساسية، شاملة التعليم والرعاية الصحية ودخلها الحالي، وهو الحال في التجربة الألبانية، أو بسد الفجوة بين الحد الأدنى للأجر السنوي في الدولة وإجمالي دخل الأسرة بعد الوقوع في المخاطر المعرضة للفقر كما هو الحال في أستراليا وأوكرانيا وإندونيسيا. (Xu et al., 2003).

3- تدخلات ارتقائية **Promotive measures**: تهدف لتحسين الدخل الحقيقية والقدرات من خلال برامج القروض متناهية الصغر والتغذية المدرسية وبرامج التحويلات النقدية المشروطة. تقدر قيمة التحويلات النقدية المشروطة وفق تكلفة الحصول على الخدمة المحلية بحيث تكون أكبر أو على الأقل معادلة لتكلفة الحصول على الخدمة بالكامل متضمنة التكاليف الأخرى غير رسوم الخدمة وتكلفة الفرصة البديلة.

وبوجه عام فإن استخدام المكونات المشروطة يعتمد على ظروف المجتمع المحلي من ناحية، وعلى قدرة النظام وطاقته على وضع معايير فعالة لتنفيذ أهداف وجود الشروط من ناحية أخرى، فلم تلق البرامج الخاصة بالتحويلات المشروطة في مجموعة الدول الإفريقية التي قامت بتطبيقه نفس النجاح الذي لقيته في دول أمريكا اللاتينية -مع قياس النجاح بزيادة معدلات الالتحاق بالخدمات بين الأشد فقراً- لأن معدلات البطالة بين الكبار في هذه الدول أكثر ارتفاعاً عنها في دول أمريكا اللاتينية، مما يخفف من تكلفة عنصر العمل ويوجد أفراد متعطلين في غالبية الأسر غير الصغار، كما أن تدني جودة الخدمات العامة هو السبب الرئيسي في تسرب الأطفال من المدارس أو عدم لجوء الأسر للرعاية الصحية، ومن ثم فتوفير التكاليف الإدارية للبرامج المشروطة وتوجيهها لتحسين جودة الخدمات

قء ففكون بءفلا أكءر كفاءة فف بعء المءاطق.

مصفوفة اءءاء القرار ءول ءءوفا العءءاءة على اءءوفلا المشروءة

الظروف الخاصة بالمنطقة المحلية الءم ءم ءراسها	العوامل الءف ءوفا أن المشروءة سوف ءءمن من مسوءى الاءءاق بالءءماء	العوامل الءف ءفف ءأفر المشروءة على ءءصفا مسوءى الاءءاق بالءءماء
مءءلات الطءب على مءكونء ءعم رأس المال البشرف بفن الفراء.. ءلام الصءاصء ءففل ولكن بعفف بساءة قء ففء الاقءر بفءلواءا ءءلم وصءة ءءومفة	ءءكون البرامء أكءر فعالفة فف ءالة ءءنف الاءءاق بالءءماء بفن الفراء بسبب مشءالات ءءءلق بفءاب المءب طءل ارءءاف ءءلفة الفرصة البءفلة لااءءاق المءفل بالءءلم أو ارءءاف ءءلفة اءءطعمفا أو الااءءام فف الرعافة الصءفة على الزعم من ارءءاف ءوءءها بعفف لو ولء بفهرب من المءرسة ءءشان وءصءة مءش بءءلمه ءءافة فعالفة البرامء ءف فف اءءاءء ءرفف اجءماعف ءءقفف بفءل طبعاف	لا ءءافة اءءلقف ءذا النوع من الشرؤف فف ءالة ارءءاف الطءب على الءءماء لأن ءءوفلا المءاففة بففر المشروءة سوف ءوءه بطبعفءها بالءءماء العءامة المءطووفة.. بعفف لو موامءة ءءومء وءءلم ولاءها ءءشان ءءعر باءمفة اءءلمه قءم مءم أوف الشرؤف ءف ءءه ءءه ءءلمه ولاءها.. ءه مءرء رافف نظرف وانا اقورم بعرضه على ءءفة
قءرة الءءومفة على ءوففر الءءماء الاساسفة الءف فءءءاجها الفراء، بعفف لما ءءف الاسءر 500 ءءنه مشرؤفة بالءءلم وبمفشف موامصاا ولا مءرسة واسءبءهم مءنها بعءها ءءشان ما ارءوش المءرسة.. زف بالءطفب الفءان المشهور المءل قالم فف مسرءة "انا ءءعت ءءشان ءءفء فءلواءا العءة مع فف مءءءفشف ءلففون". للءصء ان ءه البرامء ءءصءف فف ءأفرها نءور العءافة فف ءه الءالة ومن الظلم سءبها من الاسرف فف ءالة ءدم ءوففر الءءماء.. أو الارءءاف الشءفء ءءا فف ءءلفة الموامصاا..	بعفف فف ءالة اءءاة الءءومفة للءءماء وءدم الءءاق الفراء بها ففكون من المءءءف اءءلق الشرؤف.	فف ءالة ءدم ءوففر الموراء المالفة الكاففة لءوففر ءءماء مرفءعة الءوءة قءل مفرر لافءاق المرفء من الاموال على الشرؤف قءل ما بفءء من اءءوفلا ءو ءءف الاسرف لااءءاق بالءءلم الءف لا بفءءونه بفءر ءءانا مءءفا فف المسءقل، ءو هو ما بفءءهم ءأسرفون مءه اءءا أو ءءءلا، أو موامف لا بفءء عنه ءأفر ءءموف، ءو ما بفءل بعء المورل مءل الءءء مءءء ءءوفلا شرطفة لبرامء مءو الامفة ولفس باءءاملا لءءفة مءراءل اءءلم، لأن ءه البرامء مسءءق ان ءءءمها بالءوءة المءطووفة ءما ان الءءف مواففر ءءف الارءاء للاءءءاق بها لءءصفا ءوءة ءءاءهم ءون وءوء رءفة للاءءمر ان فف مءراءل ءءلمفة طووفة لا ءءءمل اسرهم بعءه الااءءار ءءف ءءف مءرءوءها.
الطءافة الإءرفة للءءومفة بعفف ءءءر ءءفر الشرؤف ولا، لا، وهفءعرض البعء الظلم.	ارءءاف طءقفها على المءابفة وءءفم الءرف وءوففر الموراء الإءءاففة لءءلك.	انءءاض طءقفها على المءابفة وءءفم الءرف وءوففر الموراء الإءءاففة لءءلك.
ءصمفم البرنامء ءاؤه، بعفف ءو نفسه مشءله اءزاف وازف ببوءرف على سلوك المسءءففا منه.	من ءءال مءء مهلة لاسرة للاءءءام بفءف لا ءءول الشرؤف لءاة ءءابفة ءو ما ساءء على ءءاء ءءرفة فف البرازفل ءءف لا بففر ءرم ان الاسرة من المءءة المشرؤفة الا بعء ءمسة ءقارفر مءءابفة لعءم الااءءام بصءبها ءلساا ءوءفة وءءلل لمسبباا ءدم الااءءام.	ءءوفلا الشرؤف لءاة ءءابفة بفءء بءءم بءءم ءءول الشرؤف لءاة ءءابفة ءو ما ساءء على فءءلا من مءابفة بسبفة للءءءل بالءءلم ءم مءابفة الءءور ءءرسة لفقراا طووفة ونسب الففاوب وءءصول على الرعافة الصءفة المنءظمة بءءول مءءء لاغراض مءءءة.
موازنة ءءالف الشرؤف مع ءأفرها..	ءون الشرؤف مؤءرة بالفعل وفف ءه الءالة ءءون ءءلفة الرقابة والمءابفة أعلى ءءلفة فءءلا من مءابفة بسبفة للءءءل بالءءلم ءم مءابفة الءءور ءءرسة لفقراا طووفة ونسب الففاوب وءءصول على الرعافة الصءفة المنءظمة بءءول مءءء لاغراض مءءءة.	مع ءءءام الطءفة الإءرفة وءموفلفة للبرنامء لا بؤف المبرنامء مءاره قء ءءا لمءابفر بسبفة ءءشروط مءل اءءءءل فف المءارس أو برامء الرعافة الصءفة أو فءصول مءو الامفة وهف الشرؤف الءف ءءمل مراففة ءءقفها ولكءها لا ءءمضن ءأفر البرنامء.

Source: Smanson, M, Niekrek, I and Quene, K.M., 2006, "Designing and Implementing Social Transfer Programs", Economic Policy Research Institute Press, Cape Town, South Africa.

4- تدخلات تحويلية **Transformative measures**: وتشمل وجود حد أدنى للأجور وقوانين لحماية حقوق العاملين وضمان الحوكمة في توزيع المنافع الخاصة بالتحويلات السابقة.

مصر بالفعل قدمت تغطية لنحو 3.2 مليون أسرة ببرنامج معاش «تكافل وكرامة»، حيث تكفل معاشاً نقدياً مشروطاً بالمتابعة الصحية والتعليم، 150 جنيهاً في الشهر للطالب في المرحلة الثانوية، تنخفض لـ 80 جنيهاً لكل طالب في المرحلة الابتدائية، هو برنامج جيد جداً للفقراء لضمان الالتزام بالتعليم، كما تم تقديم برنامج كرامة لكبار السن ممن لا مورد لهم، استفاد منه في عام 2018 نحو 53 ألف مسن.. مهم جداً وحسن دخول الكثير من الأشد فقراً، لكن لن يحقق دوره التنموي في ظل غياب تعليم وصحة من الأساس! مع ملاحظة أنه وفق هذا البرنامج فإن أكبر دعم تحصل عليه الأسرة شديدة الفقر هو 550 جنيهاً شهرياً، وأن 72% من هذا الدعم من نصيب الصعید، حيث أعلى نسبة من الفقراء. الملحوظة المهمة هنا أن دعم نقل الركاب شيء تستأثر به القاهرة والإسكندرية، أما بقية المحافظات وعلى الأخص الريف لا يوجد مواصلات مدعومة، في حالة وجود مواصلات غير «التوك توك» من الأساس، ببساطة لا يوجد في 97% من قرى مصر أي وسيلة نقل عام طبقاً لجهاز الإحصاء، وهو ما يزيد من عبء التعليم على الفقراء على الأخص في الريف وعلى أخص الأخص في ريف الصعید، حيث ترتفع نسبة الفقر، لكن في الوقت نفسه يستأثر الفقراء في الصعید بالنسبة الأكبر من مخصصات معاش تكافل المشروط بتعليم الأبناء.

غير ذلك، يجري رفع الدعم كاملاً، دون إيجاد بدائل حقيقية تحوي مفهوم الحماية الاجتماعية بشكل علمي، يقوم على معرفة

مداخل الفقر وسدها.

الخلاصة، حين أعلنت الإدارة الاقتصادية عن انتهاء دورها، في التشغيل الذي قامت عليه الدولة الناصرية، ثم انتهاء دورها في تقديم السلع والخدمات حتى الوقود بنظام الدعم الشامل -وهما الدوران اللذان كان الاستمرار في أيهما مستحيلًا بالطبع، حيث لم تعد الدولة قادرة على خلق فرص عمل أو رعاية خلقها على الأقل، ولم تعد قادرة كذلك على الإنفاق على نظام الدعم الشامل- تخلت عن هذه الأدوار لصالح سياسة خلق فرص العمل من خلال القطاع الخاص، والذي تضرر هو نفسه من رفع الدعم عن الطاقة، فالتركيبية القديمة للصناعات التي استغلت الطاقة الرخيصة لم تتغير، والقطاع الخاص الذي أصبح منبت النمو الوحيد ليس عليه أن يدفع أجرًا عاديًا مقابل تشغيل العمالة، ومن يستطيع أن يتهرب ضريبياً يتهرب، ليس بعدم تقديم ملفات للمصلحة في مصر، بل من خلال الملاذات الضريبية من الأساس، أي العمل بشركات مؤسمة في مناطق تتمتع بحماية ضريبية!

ولكن المضحك أن القطاع الخاص يتحمل مدفوعات غير رسمية بسبب تعقيدات إدارية غير عادية في القوانين، اتفاق ضمني عجيب على فتح المجال للترضية بين بعض رجال الأعمال والجهاز البيروقراطي للدولة مع تخفيف عنصر العمل وأسرته من القصة! فترات الانتعاش شهدت نموًا مصطنعًا فقط، قام على ربح وهمي وليس على مجهود ومخاطرة، بل على تنازل السلطة عن حق غالبية أفراد المجتمع لصالح جزء من المجتمع لصناعة انتعاشة ربحية لم تقم على أسس رصينة من زراعة وتصنيع.

إن تمويل الدولة لهذا النموذج التنموي الفريد اقتضى حرمانًا مركبًا، فتميرير التدهور المستمر في الخدمات العامة المتاحة للفقراء

لغياب الموارد تطلب حرمانهم من آليات الشكوى حول جودتها وحرمانهم من الحق في تقييم فاعليتها، كما تطلب حرمان العمال من كل أشكال التنظيم والتفاوض.

ما ذكرته الآن هو ما نعرفه كدارسين لعلوم الإدارة والاقتصاد بـ“الحوكمة” أو “المساءلة”، أي تمكن صاحب الحق -التعليم والصحة والسكن حقوق على فكرة- من تقييم مدى استفادته من الخدمات المقدمة له، والذي يحدث في الغالب بتوافر آليات انتخاب محلية وقومية.

في هذه الحالة لا تخرج قضية توزيع العوائد والاستفادة من النظام الاقتصادي عن كونها نتاجًا لخيارات السلطة حول الأدوار الطبقيّة المساندة لعملية صناعة الربح الهش الذي تحقق لبعض الفئات، فلا تأتي في إطار نموذج اقتصادي متكامل نستطيع أن نراجع له لتتفق أو نخالف مع أسسه، بأن نناقش مثلًا أن يكون التوزيع مقابل المشاركة الحقيقية في الإنتاج، أو وفق المجهود أو التضحية أو حتى وفق الاحتياج.

قد يكون تم خلق وظائف جديدة في بعض القطاعات، لكن دعونا لا نناقش “التشغيل”، لأن الصورة الكاملة للواقع تقتضي أن نناقش “الدور”، فقد قامت الطبقة الوسطى العليا الجديدة بتسديد الضرائب من التوظيف وعلى المستهلك في الوقت الذي هرب المنتج نفسه من دفعها، ورضيت بأن تدفع مقابل كل الخدمات الإنسانية الأساسية.

وعلى التوازي وجدت وظائف “رخيصة” دون حد أدنى للأجر ودون أية حقوق للفئات التي لم تستطع تكوين المهارات التي تتطلبها صورة النظام الجديد، بفعل إدارة الدولة من الأساس، مع أنها قد تكون أكثر مساسًا بمكانة صناعة الربح، هؤلاء دفعوا

نصيبهم من الضرائب ولم يجدوا من الدولة أي خدمات في المقابل، فواجهوا ارتفاع الأسعار والمزيد من الحرمان.

في الوقت نفسه، طرد المسار التنموي الضيق قطاعاً عريضاً وامتزايماً من البشر الذين حرموا من قنوات تكوين المهارات أو الفرص أو كليهما معاً، وتحولوا للصراع اليومي من أجل الحصول على "مساحة" على الأرض التي لا نرى فيها سوى عالمنا، فيما عرف بـ«القطاع غير الرسمي»!

قبلت الشركات الكبرى بوجود هذا النمط الرخيص من الإنتاج القابل للاستغلال من قبلهم، وقبلت الدولة بتوسيع هذا القطاع لأنه مهرب مناسب من مسؤوليتها تجاه حقوق الإنسان الاقتصادية في العمل المناسب والسكن وغيرها، فلا يحسب دخلهم في الناتج ولا يطلبون من الدولة أية حقوق، بل يعيشون في حالة مطاردة أو تسويات يتنازلون فيها عن كل الحقوق مقابل صمت السلطة عن مطاردتهم، وفي الوقت ذاته فإن وجودهم وإخفاءهم مرآة جيدة لانعكاس الصورة السلطوية الحمائية للدولة حين تريد.

في هذه الأحوال، تتراجع القيمة الحقيقية لتناول كثير من المؤشرات الاقتصادية التقليدية حول الفقر والعدالة والنمو ومتوسط دخل الفرد وحجم العجز في الموازنة العامة، وتراجع أهمية النقاش حول حدوث تساقط الثمار من النمو أو عدمه، فالمنظومة مختلة بالكامل، والجدل حول قياس قمة نجاحها بقدرتها على خلق طبقة هشة تحيا ملامسة لخط الفقر يرافقها طبقات تعيش على الانتفاع الهامشي لتخدم طبقات ريعية يبدو جدلاً مضحكاً إلى حد بعيد، بل ويختل المنطق وراء استخدام أية حجج اقتصادية جافة عند مناقشة الحد الأدنى للأجور أو الضرائب التصاعدية أو غيرها. على أي حال، إن دراسة جادة لقضية العدالة الاجتماعية في

مصر، تتطلب البدء في مراجعة مؤشرات اقتصادية معبرة تتعدى معامل جيني القاصر لقياس التفاوت في الدخل/الإنفاق، وتقوم على مكونات حيوية وأكثر تعبيراً عن خيارات السلطة تجاه الطبقات الاجتماعية المختلفة، مثل قياسات وقع المنافع من الإنفاق العام، التي تعبر عن النصيب من الإنفاق العام الذي تنتفع به فعلاً كل طبقة اجتماعية، وقياسات درجة الاستئثار بعوائد النمو، ودرجة الاستئثار بتشكيل القرار الاقتصادي في الدولة، وتوزيع الحصيلة الضريبية وفق الممول، والتسارع في تراكم الربح مقابل التسارع في الزيادة في الأجور.

هذه المؤشرات تكشف توجه السلطة طبقياً، ومن ثم رؤيتها وتقييمها لنموذج التراكم الربحي المهيمن الذي عايشناه لفترة طويلة، وتزداد أهمية مراجعة قضية العدالة من هذه الزاوية مع النضوب المعلن عنه في موارد الدولة، وسياسات التقشف المصاحبة، فالبعض سيتحمل مرة أخرى تبعات الأزمة، فعلى الأقل عليه أن يعرف ماذا يحمل له المستقبل نظير التضحية الحالية؟

ربما لا تزال تثقب آذاننا صرخات حجم الخسائر حين أبدت الدولة اتجاه مبدئي نحو فرض ضرائب بسيطة على بعض الأرباح في البورصة، وصرخات شركات الأسمتت تطالب بالفحم دون الإنصات للتكلفة الجديدة على صحة البشر، وربما توات صرخات فئة دخل المليون جنيه سنوياً لحسم منع إصابتهم بضريبة الـ5% التي لم نعرف يوماً على من تطبق ومن تشمل. الآن تفاهمنا قليلاً حول من تحمل وقع الأزمة من طبقات المجتمع، وكيف وقفت أنت على سلم محدد من درجات الترقى الاجتماعي.. الآن ننتقل للمحطة التالية، بعد أن تحدثنا عن

التوزيع الرأسي للإنفاق العام دعونا نتحدث الآن عن المكان.. أي نعم، أقصد المكان جغرافيًا، أين ولدت؟ أين تعيش؟ أين تسكن؟ كل هذا يحدد صورة العدالة الاجتماعية كذلك.
والآن.. الانطلاق نحو المحطة التالية من البحث.. وليس للتكشف .

”قالوا: كلنا سواسية وكل محافظات وقرى مصر
تستحق نفس الخدمات.. ابن البحيرة زي ابن القاهرة زي
ابن الصعيد.. مش عارفين الظلم بييجي مين!“.

المحطة الرابعة

"المكان أولويات .. أولويات التنمية استدعت الإنفاق على مناطق قبل الأخرى

المشروعات القومية والإسكان الاجتماعي الأماكن جميعها تستفيد منها

الكل سواسية والدليل التعليم والصحة مجانية للجميع

إحنا هنا حي الغلابة.. حد هيحب يشتغل مدرس في حته عشوائية؟! ده بيعتوا لنا أسوأ دكاترة..

هو فيه دكتور هيشغل في نجع؟

أقرب مستشفى على بعد 5 كيلو من بلدنا؟ بنموت على الطريق.. نفسي يبقى عندنا مدرسة ثانوي

نفسى يبقى عندي مدرسة بنات..

نفسى ما اتبهدلش في موصلات تعبانة وأنا رايح المدرسة

نفسى الحياة تبقى سهلة كده .. أتعلم عادي يعنى

ما علشان اشتغل لازم أروح القاهرة ولا بورسعيد

سوهاج ما فيهاش شغل .. مقفولة

ذنبى يعنى إنى اتولدت صعيدي؟!

التعابين مالبة البلد ولا أمصال ولا صرف ولا نظافة .. حد يبص للبحيرة

كلها مش لدمنهو بس!

طيب ليه فيه مناطق فقيرة جدا ومحرومة من الخدمات.. ومع ذلك

فيه مناطق جديدة بتتبني؟!

أنا أسير هذه البطاقة التي تقول أنني من ترب اليهود ولا من عزبة

(النخل)..

الحرمان مكاني.. الحرمان مكاني.. أي أن المكان يقيد ابنه من حيث
الفرص المتاحة له وربما ما يستطيع تحصيله من مهارات كذلك.. كيف
ذلك؟

حرمان الإنسان من احتياجاته الأساسية بسبب انتمائه لمنطقة جغرافية أو ظروف أسرية بعينها يعنى صناعة إنسان لا يمتلك مهارات كافية من الأساس للحصول على نصيب كافي من عوائد النمو، فلا يمكننا أن نعاقبه بعدها على أنه كان محروما من تكوين المهارات؛ فالأصل في الأمور أن يتساوى الجميع في إتاحة تكوين المهارات والوصول للفرص بل وأسس تسعير مقابل المجهود المبذول في استغلال الفرص.

المكان في مصر لعنة، لعنة تصيب الساكن في المكان الأفقر في الحضر أو في الريف.. وإن كان الريف يحصل على صفات عمومية وأشمل في الحرمان، ذلك بطبيعة الحال نتيجة لتراجع دور القطاع الزراعي وللكتافة السكانية، المحدد الرئيسي لتوزيع الاستثمارات العامة، حيث تقل كثافة السكان في الريف عنها في الحضر. حرمان الريف ينتج أيضا عن نظام الدولة نفسه، الذي يُضعف جدا من مخصصات القرية لصالح المدينة، والمستوى المحلي الأدنى لصالح الأعلى. ولكي أكون أمينة هنا، يجب أن أقول إنه لا تتوافر من الأساس بيانات كافية لتحليل الحجم الحقيقي لهذه الفجوات سوى من التعداد، الذي يتم عمله كل 10 سنوات.

على الرغم من وجود ما يعرف بمعايير تخطيط تتعلق بالخدمات العامة في مصر، إلا أن التخطيط -أو بعبارة أصوب اللاتخطيط المكاني في مصر أنتج ظواهر مشوهة، تفوق ما تعبر عنه الحكومة دائما بـ«العشوائيات»، أي المساكن التي بناها الأهالي للسكن دون أن تكون المنطقة محل البناء مخططة مسبقا من الدولة. لقد دخل غياب التخطيط المكاني إلى عمق الإنسان المصري، فظهرت أحياء تكس فيها مواطنون فقراء، ولا تتوافر فيها مستشفى أو مدرسة أو نقطة شرطة، مثل «عزبة خيرالله»، ومناطق قديمة تفاقم حجم

سكانها عن الخدمات المتاحة بها مثل الزاوية الحمراء.. إلخ. أما الريف فيشهد حرمانا شبه كامل من الصرف الصحي والمياه النقية. وتزف إلينا إعلانات التلفاز الأخبار المهمة عن تدخل جمعيات أهلية لتوصيل المياه النقية والصرف الصحي لقرى مصر، بل وتطالبنا بالتبرع لها، وفي الوقت نفسه تعلن عن إنشاء مدن جديدة وعاصمة جديدة لاستيعاب التفاقم السكاني! هذا الاستيعاب الذي لم يحدث أبدا، فأعلى نسبة سكن في المدن الجديدة لم تتعد 30%.

أذكر الآن جيدا صورة طالب في الجامعة الأمريكية كنت أعرفه جيدا من أيام الدراسة في جامعة القاهرة. كان يملك ملامح وشخصية صعيدية رائعة، ولكنة جميلة بالفاظها التي تحمل تعطيشا للجيم. قابلته في الجامعة الأمريكية وكان يحمل حقيبته وراء ظهره، ويسير مهدلا كتفيه، ويحاول تغيير لكتته في الحديث، لقد طبع الخوف من الانتساب للحرمان هذا الشاب الجميل بطباع قاسية، تدفعه إلى رفض ما تحمله بطاقته الشخصية وهويته.

المكان ليس ما نحيا فيه، ولكنه ما يحيا فينا، العدل في التوزيع المكاني ليس رفاهية، إنما هو منبت الحفاظ على الوطن من التفتت، أو الموت عفوا من الضمور، تخيل معي وطننا ضمرت بعض أجزائه من حرمان تدفق الدم إليها.

«يا بيوت السويس يا بيوت مدينتي».. «إسكندرية مارية وترابها زعفران».. «صعيدي يا بوي صعيدي».. «بلد الباله بورسعيد كلها رجالة بورسعيد».. «وإن كنت للنسج غاوي تبقى محلاوي».. «سيناء أرض الفيروز».. «الأقصر بلدنا بلد سواح».. «النوبة أرض الخير».. الأرض «الطيبة»..

لماذا لم تعد سيناء «كاملة لينا» حقا؟ لماذا لم نقبل كل يد في

بورسعيد حقاً يا شادية؟ لا بد أن «الست شادية» لم تعرف أن كلمات أغانيها تعني بعض من معنى العدالة المكانية.. ما معنى «عدالة مكانية»؟ تعني ببساطة أنه بما أن الانتماء طعمه حلو.. والمكان والأصل هو أنت.. ومن الظلم أن تفرض عليك أي سياسة أيا كانت تنصلا منه.. وأنه من القاسي جداً ألا تجد عملاً أو علاجاً أو تعليماً سوى بممارسة الزحف العظيم للمناطق المتكدسة المتميزة.. وأنه من الظلم ألا تكون مدينتك شريكاً مقروءاً ومعروفاً في صناعة النمو.. ومن الظلم كذلك ألا تعود مساهمتها بالنفع عليها.. فأنت تحتاج لعدالة مكانية..

الظريف جداً أن القرار الجمهوري رقم 495 لسنة 1977 - نعم منذ السبعينات - صدر بتنظيم التخطيط الإقليمي، وتقسيم مصر لمجموعة أقاليم اقتصادية، وقد كان الهدف - الذي لم يتحقق أبداً - من هذا القرار هو دراسة إمكانات كل إقليم والعلاقات الاقتصادية التي يمكن أن تجعل منه وحدة إنتاجية مثمرة تعود بالفضل على سكانه وعلى الناتج القومي، من الممكن تتبع مؤشرات تنمية واضحة لها. ماذا يحدث، أين تتعثر خطط التنمية المكانية منذ السبعينات حتى اليوم؟! لا يمكن لأحد أن يعرف، ربما الرؤية التي تطرح بها حلول عدم العدالة المكانية غير كافية، ربما خاطئة، ربما الرؤية لا تعبر عن إرادة سياسية حقيقية نحو العدالة المكانية لأنها تتطلب قدراً من الابتعاد عن مركزية الدولة.

واستقر في صعيد مصر، بخاصة في ريفه، فقر مزمّن بلغ ضعفي متوسط نسبة الفقر المعروف في مصر، أي مستوى الفقر القومي.. هكذا مثلاً لم يصل الصرف الصحي إلى غالبية قرى الصعيد.. الصرف الصحي في القرن الواحد والعشرين، «معلّش»!!

الحرمان مفهوم أبعد من ذلك، ففقر الصعيد مرتبط بالأساس

بالحرمان الطويل من الخدمات، والحرمان المسمى بين الأكاديميين بالفجوة بين الريف والحضر في كافة الخدمات ومستوى الدخل، وهي أمور كلها قديمة وعميقة، على الرغم من تعدد برامج التنمية الريفية التي مرت على مصر.

إذن فهو حرمان إقليمي، وحرمان للريف لصالح الحضر، وحرمان لمحافظة مختلفة لصالح العاصمة والمدن الكبرى.. فجوة الحرمان تنشأ حتى في نفس المحافظة، بين المدينة، والمركز، والقرى التابعة له، والشياخات، إلخ.. أي أنه حرمان ينتج عن التمييز بين جميع المستويات الجغرافية والإدارية، ويفرض جولات من المفاوضات لتحصيل الخدمة، التي هي حق من حقوق الإنسان.. هذه هي الحقيقة للأسف..

الحرمان المكاني قصة شديدة الوطأة في الحالة المصرية، لكن العجيب والشيء الغريب إنها دائماً حاضرة في الخطابات والسياسات منذ سبعينات القرن الماضي.

أحاول أن سير معك في قصة العدالة المكانية في مصر. فبعد تعثر مفهوم التخطيط الإقليمي منذ السبعينات، بدأت محاولات لتجنيب جزء من الاستثمارات العامة كي يتم توجيهها إلى القرى الأكثر فقراً، وكأن هذه هي العدالة المكانية، لكن حتى هذه المحاولات لم تؤت ثماراً حقيقية. تعالوا نتبع بعض هذه المحاولات:

- المحاولة الأولى: 1995/1996 إلى 2001/2002: تنفيذ برنامج شروق: تم الإعلان عن برنامج "شروق" للتنمية الريفية ومكافحة الفقر في الريف في عام 1995/1996 من قبل جهاز تنمية وبناء القرية المصرية، حيث تم تخصيص مجموعة من الموارد اللازمة للتنمية الريفية للجهاز لتدار وفق استراتيجية موحدة متكاملة تقوم على أسس تميل للاستدامة ومشاركة المجتمع المحلي. إلا أن

التنفيذ كشف عن المشكلات التالية:

1. عدم وجود تمويل مكمل من قبل الحكومة في الاتجاه الرئيسي للموازنة، لاستيفاء متطلبات فعالية المشروعات التي تمت في إطار برنامج شروق.

2. - وبناء على ما ورد في استبيان قام به جهاز تعميم وبناء القرية المصرية في عام 2001/2002 لتقييم درجة المشاركة المحلية في برنامج شروق، تبين أنه كان يتم تغيير الخطة دون وجود رقابة فعالة على التنفيذ، وفقا لرغبات الصفوة التي تستأثر بمنافع المشروعات، وتم نشر ذلك في تقرير التنمية البشرية لمصر عام 2002.

3. تركيز التدخل من قبل برنامج شروق على البنية التحتية، والتي تتمثل في المياه والصرف الصحي والكباري (87% من حجم أعمال البرنامج) دون دور مؤثر في توفير المكون الاقتصادي أو برامج التنمية البشرية.

4. لم ينتفع الفقراء بالمكون الاقتصادي للبرنامج بقدر ما انتفعت به الفئات الأحسن حالا أو ذوو الدخل المتوسط، والذين مثلوا 86% من إجمالي المشاركين في المكون الاقتصادي للبرنامج. وهي النتائج التي أشار إليها الاستبيان السابق الإشارة إليه. وكانت أهم أسباب عدم استفادة الفقراء من البرنامج هي عدم توافر الموارد المالية اللازمة لبداية المشروعات الصغيرة التي طرحها البرنامج في مكونه الاقتصادي (88% من المبحوثين في دراسة البرنامج الإنمائي للأمم المتحدة حول فعالية البرنامج في عام 2002) وعدم العلم من الأساس بالمشروع طوال السنوات الثمانية لتنفيذه (25% من المبحوثين). (UNDP, 2002)

5. خلا البرنامج من تدخل مكثف لاستهداف الفرد والأسرة

للاستفادة من برامج التنمية والإصلاح المتكامل، كما خلت إدارته من وجود جهة محلية منوط بها رسمياً الرقابة على الفعالية. وهو ما نتج عن الهيكل الإداري المعقد الموضح بالشكل رقم (30). فيوضح الشكل أنه يتم تخصيص موارد كل من وزارة المالية والتخطيط بشكل مستقل وبدون الرجوع لاحتياجات القرية، بصورة أولية، ثم يتم منح الموارد للوزارات القطاعية، والتي تعمل بشكل مستقل عن برنامج عمل جهاز تنمية القرية، والذي يقوم بدوره بشكل مستقل بتمويل وبناء عدد من المشروعات المحلية في قطاعات عمل الوزارات القطاعية ذاتها.

- المحاولة الثانية 2001/2002 إلى 2004/2005: تنفيذ برنامج الخطة العاجلة:

في المرحلة التالية قام برنامج الخطة العاجلة على سياسة تطوير الخدمات الأساسية بالقرى والأحياء، وذلك من خلال تخصيص 250 ألف جنيه لكل قرية و500 ألف جنيه لكل حي سنوياً، مع إيصال مهمة الإدارة وتحديد الأولويات إلى الوحدات المحلية، إضافة لتشكيل لجنة وزارية لمتابعة تنفيذ المشروعات المحلية والتنسيق فيما بينها. وعلى الرغم من البرامج الاستثمارية المكثفة التي قامت بها الحكومة، فإن هذا التدخل لم ينعكس في حدوث تحسن مستدام لمؤشرات الفقر المطلق حتى في فترات تحسن مؤشرات الفقر على المستوى القومي، فالفقر في الريف تزايد بمعدلات أعلى من معدلات زيادته على المستوى القومي. حيث استمر الفقر في الزيادة في ريفي الوجهين البحري والقبلي حتى في سنوات تحسن مؤشرات الإجمالية.

- المحاولة الثالثة 2005/2006 إلى برنامج الخطة الموحدة: مع بداية العام المالي 2005/2006 تم دمج برنامج الخطة العاجلة

في برنامج الخطة الموحدة، وأصبحت الخطة الموحدة تشتمل على الاعتمادات الاستثمارية لكل من الخطة العاجلة ودواوين عموم المحافظات وجهاز بناء وتنمية القرية المصرية؛ كما أصبحت الموازنة الاستثمارية للمحافظة تُدرج كرقم إجمالي واحد يتولى بعد ذلك المحافظين والأجهزة المحلية توزيعه على القرى والوحدات المحلية المختلفة التابعة للمحافظة وفقا للأولويات والاحتياجات على مستوى المحافظة.

- المحاولة الرابعة، المكتملة للثالثة، والمتزامنة معها: برنامج الحزب الوطني للقرى الأكثر فقرا، الذي لم يكن فعالا من الأساس. لقد ظلت مؤشرات الفقر مع كل هذه المحاولات والتدخلات تزداد في الريف عن الحضر، وظلت تتركز في مناطق جغرافية بعينها دون غيرها، كما يوضح الجدول التالي:

متوسط الجمهورية				ريف الوجه القبلي				ريف الوجه البحري				معدلات الفقر في الريف المصري
200	2004	199	199	200	2004	199	199	20	20	19	19	
2/8	200/5	/9	/4	20/8	200/5	/9	/4	08	/04	/99	94	
009		200	199	09		200	199	2/00	20	20	/19	
		0	5			0	5	9	05	00	95	
21.4	19.6	20.1	23.0	44	34	34	34	16.8	16.7	11.5	15.2	الفقر
6.1	3.8	5.5	7.4	17	8.5	11.8	11.8	3.0	1.6	1.8	3.4	الفقر المدقع
31	33.2	29.3	31.6	23	31	24.3	23.0	20.5	21.2	21.2	23.5	معامل جيني

المصدر: الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء، بحث الدخل والإنفاق والاستهلاك على مستوى الأسرة لسنوات متفرقة.

على أي حال حصل خير، فكما نلاحظ من الجدول أدناه لم تشمل سكانا بالمعنى الحقيقي، فنسبة السكان تحت خط الفقر في القرى المستهدفة كانت كبيرة، ولكن نسبتهم للسكان تحت خط الفقر في المحافظة قليل جدا. كانت مجرد لعبة سياسية، أو ربما اتباع لفكرة مبادرات التدخل السريع التي ابتكرتها مؤسسات التمويل الدولية Fast Track Initiative.

المحافظات المستهدفة وفق خطة الاستهداف الجغرافي منذ العام

2009 / 2008

المحافظة	عدد القرى المستهدفة	عدد قرى المحافظة	نسبة السكان في القرى المستهدفة لإجمالي السكان في المحافظة	نسبة السكان في القرى المستهدفة لإجمالي سكان الريف بالمحافظة	نسبة السكان تحت خط الفقر في المحافظة	نسبة السكان غير المتصلين بالصحة لسكان المحافظة ¹ %
أسيوط	234	235	68	84	61	90
المنيا	310	346	70	90	31	88
سوهاج	250	270	70	90	48	88
قنا	112	130	46	55	39	91
الشرقية	55	496	10	14	19.5	61
الجيزة	18	170	2	5	23	22
بنى سويف	13	222	3	5	42	85
البحيرة	4	417	0.2	1	23.5	69
أسوان	4	40	1	1.2	18	59

المصدر: حسابات المؤلفه بالاعتماد على:

(1) وزارة الدولة للتنمية الاقتصادية، بيانات القرى الألف الأكثر فقراً، غير منشور.

(2) الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء، بحث الدخل والإنفاق والاستهلاك على مستوى الأسرة، سنوات متفرقة. وأخيراً، تم إنشاء وزارة التنمية المحلية، وتحولت كل البرامج إليها، وتراجع دورها حتى صارت تشرف على خمسة برامج ضعيفة تتولاها المحليات، لا يتعدى نصيبها من الموازنة العامة 2%، يتم إنفاقها على النظافة والتشجير ورصف الطرق.

هذا هو فقط مفهوم التنمية المحلية في مصر، فكان من الطبيعي أن نصل لهذه النقطة: الحرمان المكاني. مبدأ «أين تعيش؟» يحكم محتوى الخدمات الذي تحصل عليه والإنفاق عليها، فهي لا توزع وفق فجوة الاحتياجات، التي جبلت التجربة الدولية منذ سنوات على اعتبارها المعيار العادل لتوزيع الإنفاق العام في الخدمات التنموية. فجوة الموارد تعني ببساطة أنه إذا كانت هناك قرية أو مدينة نصيب الفصل فيها من التلاميذ 500، ومدينة أخرى نصيب الفصل فيها من التلاميذ 25، فلا بد من توجيه موارد أكبر للأولى عن الثانية حتى تصل لمعدل مقبول تنمويًا لعدالة إتاحة الخدمات، قس على ذلك مؤشرات عدة للتنمية، مثل مسافات الانتقال وزمن الوصول لوحدات الرعاية الصحية، والمستشفيات، وتوافر مدارس للفتيات ومدارس الثانوي، الحق في إتاحة الخدمة .. إتاحة هذا الحق.. إنه حق!

كذلك سارت التنمية المكانية في سكة موازية، منذ سبعينيات القرن الماضي، حيث تم إنشاء هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة بهدف إعادة توزيع السكان عبر بر المحروسة، بعمل مدن جديدة متكاملة تجاور الكثير منها إن لم تكن كلها مناطق صناعية ليصبح

العمل بجوار المنزل، تفكير معقول إلا أنه اختزل مشكلة العدالة المكانية في «التكدس السكاني» في مناطق بعينها، فحرم سكان المناطق القديمة القائمة بالفعل من الإنفاق المنتظم، ووجه بعض الموارد للمجتمعات العمرانية البازغة.

وكأن التكدس هو المشكلة وحده.. نحن في وجهة نظر الدولة نتكدس ونتكدس في أماكن محدودة لأننا كسالي.. أي نعم كانت هذه هي اللغة السائدة في الخطابات الرسمية والإعلام.. ولكن لم يذكر الإعلام والأفلام والدعاوي المنطلقة للخروج من الوادي، ولا النداءات هنا وهناك للانطلاق نحو الصحراء، أو لصفو الريف، أن «المتكدسين» لم يحصلوا من الأساس على الخدمات الأساسية.. الصرف الصحي لم يدخل من الأساس في 90% من قرى مصر، فكيف نعود للريف الذي لم يعد سعيداً أصلاً.. هل تساءلت الدولة عن أسباب هذا التكدس غير المنتظم في مناطق بعينها؟

تحول هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة على أي حال لمقاوم بناء وتخطيط مدن ليس سيئاً، ولكنه لا يقوم ولا يمكنه أن يقوم بدور التنمية المكانية أو يحل محل المنظومة الكاملة التي تتطلبها تحقيق هذه العدالة.

نظرت الحكومة المصرية إلى المجتمعات العمرانية الجديدة على أنها الحل الناجح لكل مشاكل مصر العمرانية. ومنذ أن حُطِّط لإنشائها في السبعينيات من القرن الماضي، بهدف توزيع النمو العمراني بشكل أكثر توازناً عبر الأراضي الصحراوية الشاسعة في مصر، توالى ظهور هذه المجتمعات المخططة من قبل الدولة واحدة تلو الأخرى في جميع أنحاء الجمهورية.

سيطرت على الواقع المصري في هذا الصدد ثلاث سياسات رئيسية: أولها هو أن قطاعات العقارات والإنشاءات سوف تؤدي

لتحفيز النمو الاقتصادي، وثانيها هو أن مبيعات الأراضي سوف تسد عجز الميزانية، وثالثها هو أن المساكن الجديدة سوف تحل أزمة الإسكان.

وتمثل المشروع الذي تطرحه تلك السياسات الثلاث في إقامة مدن جديدة في الصحراء. في تلك الأثناء، لم يتم أحد بتقييم تلك الاختيارات والسياسات المؤسسية المرتبطة بإدارة الأراضي والعقارات وبناء المساكن والنظر في مدى فعاليتها وكفاءتها.

والآن تعتمز الهيئة الحكومية المسؤولة عن المدن الجديدة -هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة (هيئة المجتمعات اختصاراً)- استثمار مليارات الجنيهات في العاصمة الإدارية الجديدة، بينما تستمر في استثمار مليارات الجنيهات في المدن الجديدة في مختلف أنحاء البلاد. لذا فإن طرح الأسئلة حول النفع الحقيقي لتلك المدينة الجديدة هو مهمة ملحة وعاجلة. ففي الوقت الذي يتم فيه إنفاق المليارات في المدن الجديدة، تستمر المدن الأقدم في معاناتها من نقص الموارد العامة وتدهور الخدمات بها. ما يزيد من معدلات غياب المساواة بين المدن القائمة، والتي يسكنها الملايين من البشر، وبين تلك المناطق العمرانية الجديدة، والتي توصف أحياناً في الصحافة بأنها "مدن أشباح".

وبالرغم من كل المدن الجديدة التي تم بناؤها (اعتباراً من 1977) وكان من المفترض أن تقدم إسكاناً اقتصادياً لمحدودي الدخل، فإن المناطق غير الرسمية في المناطق الحضرية الأقدم استمرت في النمو نظراً لأن الفقراء يرون أنها أنسب لاحتياجاتهم من الرحيل إلى المجتمعات العمرانية الجديدة في الصحراء.

إن الهدف الرئيسي لـ«هيئة المجتمعات» هو جذب السكان بعيداً عن الشريط الضيق لوادي النيل وتوزيعهم بشكل أكثر توازناً في

المساحات الخالية في مصر. ومن أجل تحقيق هذا الهدف، يُحدّد لكل مجتمع عمراني جديد عدد مستهدف من السكان وفترة زمنية مستهدفة لاستيعابهم. تتراوح الأعداد المستهدفة للسكان من جميع المجتمعات العمرانية الجديدة، في نطاق إقليم القاهرة الكبرى، ما بين نصف مليون إلى ستة ملايين، بينما تقل الأعداد المستهدفة نسبياً في معظم المجتمعات العمرانية الجديدة بالأقاليم الأخرى.

وبرغم أن الكثير من الأعداد المستهدفة المذكورة على موقع "هيئة المجتمعات"، فإنه لا توجد أي إشارة للفترة الزمنية المطلوبة لاستيعابهم أو لمعدلات السكن الفعلي في كل مدينة من هذه المدن. والجدير بالاهتمام هو أن أعداد السكان المتحققة بالفعل التي ذكرها "الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء" في تقديرات عام 2013 تختلف كلياً عن تلك التي قدمتها "هيئة المجتمعات" في تقديراتها عام 2015.

وتجدر الإشارة إلى أن تقديرات "الجهاز المركزي" مبنية على معادلات إحصائية تضع في الاعتبار تعداد عام 2006 ومعدلات النمو السكاني السابقة، وبالتالي فقد تكون منخفضة عن الواقع نظراً لأنها لا تدخل في اعتبارها التزايد في عدد الأسر التي انتقلت إلى المدن الجديدة في السنوات الثلاث إلى الأربع الماضية. وفي المقابل، تُدخل تقديرات "هيئة المجتمعات" في حسابها كل المنازل وقطع الأرض الخالية التي تم بيعها وإن كانت غير مأهولة، وبالتالي فإن تلك التقديرات قد تتضمن بعض المبالغة. فنظراً لانتعاش سوق المضاربات العقارية، اشترى الكثير من المصريين قطع أراضٍ في المدن الجديدة واحتفظوا بها لعقود من الزمن بهدف بيعها عندما ترتفع الأسعار لتحقيق أرباح طائلة. وهناك أيضاً أسر

اشترت قطع أراضٍ لأطفالها لكي يستخدموها بعد سنوات طويلة عندما يصلون إلى سن الزواج. وهكذا فإنه لا يصح أن يتعامل المرء مع القطع المباعة وكأنها قد زادت تلقائياً من عدد السكان. والمرجح أن التقدير الأكثر واقعية للسكان يقع في نقطة ما بين التقديرين السابق ذكرهما. لم ينتقل الكثيرون.. هذه هي الخلاصة.. ولكن اشترى الكثيرون كاستثمار عقاري.. شتان بين ما يعنيه التصرفان في مفهوم التنمية.

وهم المدن الجديدة ينتهي عندما نعلم أن الأسر المصرية يجب أن تدفع أقساطاً شهرية تزيد عن 3500 جنيه. لكن مسح الدخل والإنفاق والاستهلاك يفيد بأن تلك الأسر التي تنفق أكثر من 2387 جنيهاً شهرياً تنتمي في الواقع إلى شريحة الـ 20% الأكثر ثراءً في مصر. هناك أمر آخر لا يقل في أهميته عن أعداد الوحدات التي تبنى ومدى تناسبها مع دخول الشرائح الأفقر من السكان، وهو موقع تلك الوحدات الجديدة. نظراً لأن المدن الجديدة تقع على أطراف المدن القائمة فهي بطبيعتها غير ملائمة لمن يضطرون إلى التنقل من وإلى المدينة القائمة للعمل. أغلب المجتمعات العمرانية الجديدة تم أنشاؤها كمدن تابعة وهي بالتالي تعتمد على المدن القائمة في توفير فرص العمل، وهو ما يعنى احتياج معظم السكان للانتقال بشكل يومي.

من جهة أخرى، لا يتصل أي من المجتمعات العمرانية الجديدة بشكل جيد وفعال بشبكة المواصلات العامة، وهو ما يعنى أنه ليس أمام السكان سوى اقتناء سيارات أو استخدام وسائل المواصلات الخاصة للتنقل. وهو أمر يكفي لجعل المجتمعات العمرانية الجديدة غير جذابة لأولئك الذين لا يقدرّون على شراء سيارات، وهم أغلب الفئات محدودة الدخل. إلى جانب هذا، فإن

المساحات المخصصة للإسكان الاقتصادي تقع في الكثير من الأحيان على أطراف المجتمعات العمرانية الجديدة وتعاني بالتالي من نقص أكبر في الخدمات.

تغيب تماما التنمية الإنسانية القائمة على إتاحة الخدمات وفق معايير محددة، وضمان نفاذ كافة فئات المجتمع لها، وخلق علاقة منتجة وعادلة بين الإنسان والمكان، بحيث لا ينفذ للإنسان عيوب مكانه، هذا غير موجود في مصر. القصة في مصر قصة هذا المورد اللعين المتوافر النادر الغالي الرخيص الخاضع للمضاربة الحكومية والذي يحرم منه الفقير ويقتنصه بالعشوائية والبلطجة! "الأرض والعقار" .. "الأرض والعقار" .. من يملك سلطة استغلال وتخصيص الأراضي في مصر، فهي مصدر للدخل غير الموزع بعدالة على فئات المجتمع، بل لا يدخل بوضوح في خزانة الدولة! فهئية المجتمعات العمرانية هيئة من أهم الهيئات التي يقوم نشاطها الاقتصادي على الأراضي في مصر، لا تحول لخزانة الدولة فائضا سوى نحو 1% من الإنفاق العام!

وعلى الرغم مما تناولته استراتيجيات التنمية ودستور 2014، تبقى المشكلة التأسيسية عند تناول موضوع التنمية الاقتصادية المحلية وعلاقة الإنسان بعمران المكان الذي يعيش فيه في الحالة المصرية أن البعد المكاني يغيب بشكل عام عن السياسة الاقتصادية، ولا يقصد بالبعد المكاني الحوافز المتعلقة بمناطق معينة مثل منح الأراضي المجانية بل يغيب عن الوضع الحالي وجود منظومة اقتصادية متكاملة تقوم على تناول البعد المكاني في التنمية.

وعلى مستوى الاقتصاد الكلي، لا توجد جهة في الحكومة معنية في مهامها بتنمية الاقتصاد المحلي، وبقياس ذلك بمؤشرات واضحة، واتجهت سياسة الدولة إلى التركيز على المشروعات القومية وليست

المشروعات ذات البعد المحلي.

والأهم أنه لا توجد دراسات مستفيضة حول القيمة الاقتصادية للأصول الإنتاجية على مستوى كل مدينة، في القطاعات الاقتصادية المختلفة من زراعة وصناعة وسياحة وتشبيد وبناء، وقطاعات التنمية البشرية وهي الصحة والتعليم، في الوقت الذي تم فيه تحويل مهمة التنمية الاقتصادية للوزارات المركزية دون الإدارة المحلية. كذلك فإن جميع البيانات المتعلقة بإسهام المدينة في التشغيل، والنتاج المحلي الإجمالي، والصادرات، غير متاحة، مما يصعب عملية البناء المعرفي اللازم لوضع خطط فعالة ومتكاملة لتنمية الاقتصاد المحلي.

بل ارتكز النمو من الأساس على الدفع بقطاع التشبيد والبناء والقطاع العقاري، في الوقت الذي ضعفت فيه الروابط الاقتصادية المحلية الواجب توافرها لرفع القيمة المضافة للإنتاج الزراعي والصناعي. لقد استهدفت الدولة في قطاع التشبيد والبناء نموا سنويا حقيقيا في عام 2016 / 2017 نحو 5.3% وفي قطاع الخدمات العقارية نموا بنحو 4.7%، مقارنة بنمو حقيقي مستهدف لقطاع الزراعة 3.2%، والصناعة التحويلية 2% فقط، وارتفع العائد من النشاط العقاري مقارنة بالعائد من الأنشطة الإنتاجية الأخرى. المضحك أنه في الوقت نفسه أطلقت الحكومات المتعاقبة برامج للتنمية الريفية وبرامج للقري الأكثر فقرا. كما أن الموازنة العامة للدولة وخطتها الاقتصادية -التي تحدد أسس ومعايير توزيع الاستثمارات سنوياً- تميل كل الميل بعيدا عن العدالة المكانية، التي لم يكن من المحتمل أن تتحقق بانسلاخ عن الواقع المالي والتخطيطي والعمراني في مصر.

ووفق تقرير مؤسسة نيلسون عام 2010 حول مدى نجاح خطة

الاستهداف الجغرافي للقرى الأكثر فقرا في مصر، والذي أعد لصالح مجلس الوزراء ولم ينشر:

وجدت مجموعة المشكلات التي تدل على عدم إشراك المجتمع المحلي في التخطيط للاحتياجات وخطط التنفيذ، والتي برزت من خلال دراسة تقييم الأداء التي قام بها مركز المعلومات ودعم اتخاذ القرار بمجلس الوزراء في سبتمبر 2010:

(1) اكتشاف عدم توافر الأراضي التي يحتاجها تنفيذ المشروع، كأراض مملوكة للدولة.

(2) نحو 70% من أهالي القرى المستهدفة لم يكونوا على علم بالبرنامج، وذلك بعد انتهاء عملية التخطيط.

(3) مجموعة المشكلات التي تدل على مشكلات في عدم التنسيق في بداية التنفيذ.

(4) إهدار الموارد بسبب بدء مشروعات في إطار زمني غير موات لأسبقية مشروعات أخرى.

مثال على ذلك: العمل في مشاريع البيئة قبل أن تنتهي بقية المشروعات، فالمفترض أن يتم العمل في مشاريع البيئة بعد أن تنتهي كل المشاريع ببرنامج التطوير. لكن ما حدث أنه تمت زراعة الأشجار على جانبي الطريق، ثم جاء مشروع الصرف الصحي ليقتلع تلك الأشجار التي تمت زراعتها حديثا.

(5) عدم وجود نظام للرقابة على الموردين وتأخرهم في تسليم كافة المشروعات (Nelson Report, 2010).

القصة بسيطة، بدون أرض ولا موارد ولا سلطات محلية أو حتى مهام إدارية واضحة للمستوى المحلي أو مؤشرات لقياس التنمية المكانية في كل مدينة ومركز وقرية وعدالتها كيف لنا أن نسأل عن العدالة المكانية؟ فكل منظومة تنمية المكان في مصر منظومة

مشوهة، قوانينها غير مترابطة، ولا توجد أي إشارة في أي منها للتنسيق بين البعد الاقتصادي والبعد العمراني. كيف تنتج بعض المحافظات كامل محصول مصر من بعض الزراعات وتجدها هي الأكثر فقرا وحرمانا، كيف لا يعود ما تنتجه إليها في صورة فرص عمل آدمية ومصانع وطرق محلية.. تنمية.. حياة.

فلا يقر أي من قانون الإدارة المحلية أو قانون التخطيط رقم 70 لسنة 1973، أو قانون الإدارة المحلية بتعديلاته رقم 43 لسنة 1979 بمهام واضحة لجهات بعينها حول مفهوم التنمية المحلية أو تنمية الاقتصاد المحلي، لا للمحافظ ولا الوزير ولا أي مسؤول في الدولة أو أي جهة بها، فقط ورق، إدارة ورق ومخاطبات، وإن ذكرت المادة 9 من قانون التخطيط جملا عن دور هيئات التخطيط الإقليمي الهام في اقتراح خطط التنمية وفق موارد الإقليم، فإن الواقع لا يشهد دورا واضحا لهذه الهيئات، باستثناء ما يرتبط منها بمشروع قومي، مثل إقليم قناة السويس، ويبقى دور هذه الهيئات تخطيطي فقط دون أي إلزام تنفيذي على أي جهة من الوزارات القطاعية أو الإدارات المحلية.

وتختصر صورة نتيجة الوضع الراهن في حقيقة أنه بشكل عام هناك تركيز كبير للنشاط الاقتصادي في إقليم القاهرة الكبرى وليس فقط على مستوى المدينة، فمحافظة القاهرة وحدها تستأثر بنحو 33.3% من القيمة المضافة على المستوى القومي.

الاستثمارية المتخصصة وغيرها من الأنشطة المكتملة لها يقوم على تنميتها ووضع بنيتها مطور لتلك المنطقة. لكن في الواقع لم يتم تطبيق مفهوم المجمع الاقتصادي إلا بشكل محدود، فتم إنشاء 16 مجمعا لم تتخصص أي منها فعليا في نشاط محدد، رغم أنه تم تخصيص أراضيها وفق امتيازات المناطق الاستثمارية، ولم يتم مثلا حتى الآن تشغيل مجمعات جبل الجير أو المطاهير في صعيد مصر للصناعات الثقيلة.

من ناحية أخرى، تعاني مصر من عدم وجود ربط بين التخطيط المالي والعمراني، فهناك ثلاثة جهات مختلفة تقوم على التخطيط بشكل منفصل فيه التخطيط العمراني عن المالي. فتتولى الهيئة العامة للتخطيط العمراني، التي تتبع وزارة الإسكان، وفق ما نشر بقرار إنشائها، إرساء قواعد السياسة العامة للتخطيط العمراني وإعداد خطط وبرامج التنمية العمرانية في الجمهورية والتنسيق بينها وبين خطط وبرامج الإنتاج والخدمات العامة وفاء باحتياجات الحاضر وأساسا للمستقبل كما تباشر مسئولية التحقق من تطبيق تلك الخطط. أما التخطيط المالي فيبقى من اختصاص وزارتي المالية والتخطيط، ويحدد كل من الدستور وقانون الموازنة العامة للدولة رقم 53 لسنة 1973 مراحل ومبادئ إعداد وتنفيذ والرقابة على الموازنة العامة للدولة، دون أي إشارة لدور الهيئة العامة للتخطيط العمراني، أو لقانون التخطيط رقم 70 لسنة 1973.

على الرغم من نص المادة (65) من قانون الإدارة المحلية رقم 43 لسنة 1979، على أنه يراعى عند وضع خطط التنمية للوحدات المحلية أن تحدد كل وحدة محلية احتياجاتها بحسب الأولويات المدروسة، وبعد عرضها على المجلس الشعبي المحلي، ترفع الخطط إلى المحافظة ثم إلى اللجنة العليا للتخطيط الإقليمي،

على أن يتولى وزير التخطيط بالاتفاق مع الوزير المختص بالإدارة المحلية والوزراء الربط والتنسيق بين هذه الخطط والخطة العامة للدولة، دون أي ذكر للأهداف من الإنفاق وخطة التنمية على المستوى المحلي.

يتضح من العرض السابق مشكلات عدة تتعلق بعلاقة التخطيط المالي بالتخطيط المكاني، أهمها غياب دور المواطن واحتياجاته بشكل كامل على مستوى أصغر وحدة محلية بنحو كامل عن وضع الموازنة العامة للدولة، وفق معايير تخطيطية واضحة لتوزيع الموارد المالية. على الرغم من أن الدور المنصوص عليه لوزارة التخطيط وفق موقعها الرسمي هو التخطيط الفعال الذي يحقق التنمية المستدامة والعدالة، وذلك من خلال إدارة وتوزيع الاستثمارات قطاعيا ومكانيا.

ولاتزال المركزية هي السمة البارزة، ليس فقط في التخطيط للموازنة العامة للدولة، ولكن حتى في التنفيذ وطرح المناقصات، والحي دوره الأساسي وفق قانون البناء الموحد رقم 119 لسنة 2008 هو منح التراخيص حتى للهيئات الحكومية. وعلى الرغم من نص قانون الإدارة المحلية رقم 43 لسنة 1979 في المادة 51 يتولى المحافظ جميع السلطات والاختصاصات التنفيذية، فهو ممثل السلطة التنفيذية في المحافظة. ويُبقي الواقع المصري مهام المحافظ إدارية، فهو رئيس لجميع العاملين المدنيين في نطاق المحافظة في الجهات التي نقلت اختصاصاتها إلى الوحدات المحلية، ويمارس سلطاته على هذه الجهات.

وتم تخفيض الموارد المحصلة محليا بشكل كبير من خلال إلغاء القانون 239 لسنة 1971 الحاكم للمصروفات المحلية وتنظيمها من خلال المجالس الشعبية المحلية، وإغلاق وخصخصة عدد كبير من

الشركات العامة المملوكة للمحليات، وسحب بعض الموارد الذاتية للمحافظات التي كانت تنفق من الصناديق المحلية من خلال قانون البناء الموحد 119 لسنة 2008، ونتج عن ذلك أن انخفضت نسبة الإيرادات المحصلة محليا من 4.3% في عام 2008/2009 إلى 1.2% في عام 2016/2017.

لا موارد ولا أرض للمستوى المحلي، ولا مهام واضحة أيضا للمسؤولين المحليين، ولا أحد يحاسب على قضية محلية تنتج عنها عدالة جغرافية مثل مراجعة الصادرات من المحافظة وإسهامها في الناتج المحلي الإجمالي، أو مراجعة توافر فرص العمل على مستوى المحافظة.. بل وحتى النمو في الناتج الإجمالي على مستوى محلي، وهو المؤشر القومي الذي تقدسه المؤسسات الحكومية المسؤولة عن اقتصاد هذا البلد الثري العفي.. لماذا لا ينظر له أحد على المستوى المحلي؟ لا أحد يفكر لماذا تنهار المحلة الكبرى وتتحوّل من قلعة صناعة رسمية لقلعة ورش غير رسمية؟ لماذا يهبط حال مدن كفوّة وكفر الدوار، قلاع الصناعة في مصر، وتراجع أوضاعهم وجر عليهم الزمان وجرت عليهم العشوائيات أيضا؟ لا يوجد من يتحمل مسئولية ذلك، ولا توجد انتخابات محلية نظيفة واضحة تبشر بمجالس شعب محلية قادرة على المحاسبة والمساءلة.

مهام المحافظ إدارية ليس من ضمنها قياس أو زيادة إنتاجية عوامل الإنتاج في المدينة، وليس من مهامه تحسين مستوى تعليم وصحة مواطني المدينة، أو وضع الخطط الاقتصادية والتنمية المتعلقة بها، لا توجد أي جهة في الدولة تقوم على تحليل القوام الاقتصادي والاجتماعي للمدن والمراكز المختلفة، ومن ثم تخطيط مساحات النشاط الاقتصادي والخدمات المطلوبة لسكانها وتوقعات نموها اقتصاديا.

بل لا يوجد في بلدنا أي معيار لتوزيع المخصصات المالية الخاصة بالمشروعات التنموية من تعليم وصحة عبر المحافظات، وإن وجدت لا تنطبق هذه المعايير على التقسيم بين القرى والمدن.. يعني ممكن أن يحصل المحافظ على مخصصات رصف طرق لتذهب جميعها لمشروع كورنيش المحافظة، بينما لا يخصص منها أي قدر للطرق في القرى.

ماذا يعني ذلك لك؟ تخيل نفسك مواطنا تحيا في نجع من نجوع سوهاج مثلا، وتعاني الوحدة الصحية لديك من نقص شديد في الأمصال أو غياب الأطباء، عليك أن تشكو للمديرية الخاصة بالصحة، والتي بدورها تصعد الشكوى للوزارة في القاهرة .. خذ وقتك.

السياسة نفسها في مصر لا تفكر بمنطق تنمية المكان وسكانه، وكأن إدارة الأصول بند مستقل عن العلاقة بالتنمية، الموارد المالية جزء ثالث مستقل لا تستهدف إدارته تنمية الإنسان، بل الحد من الدين العام وعجز الموازنة.. أين الربط الذي يضمن وصول التنمية بعدالة عبر الأماكن المختلفة؟ لا يوجد!

قالوا مفيش بديل .. نعمل إيه؟
أين إعادة ترتيب الأوراق نحو مسارات الحل؟

مفيش بديل..
لو معنك دش حل بلاش تتكلم
الوضع كده وليس في الإمكان أفضل مما كان
انتقادات وفقط دون تقديم حلول
مفيش حد عنده حلول أصلا
طيب من غير بنية تحتية مين يستثمر.. الإصلاح مراحل
طيب لما أزود إنفاق على التعليم والصحة أجيّب مينين؟
الكلام سهل المهم اللي يقدر ينفذ
كان غيركم أشطر..
البلد بقالها خمسين سنة بايطة مفيش علاج فوري
يا ريت محدش يشتكي
كان لازم نستلف علشان نقدر نكمل
الحلول محدودة جدا والبدائل محدودة
محدش قدم لمصر برنامج اقتصادي ممكن ينجح كله كلام
انتم عارفين الدولة بتصرف كام.. لازم نبطل دلغ وكسل
أنا عارف إنه كله ببلاش بس مش حاسس إنه كله ببلاش
طالما إحنا بناخد كثير مش بنحس إننا أحسن شوية ليه.. ليه حالتنا
بتدهور تعليم وصحة وصرّف مفيش..
تبرعوا .. تبرعوا بدل التنظير الفارغ ده
مفيش بديل.. مفيش بديل.. عاوز تاكل؟! مفيش بديل.. عاوز تشرب؟! ما
هو مفيش بديل.. عاوز كمان تتعلم؟ طيب إزاي مفيش بديل
نستحمل شوية بقى طالما مفيش بديل..

أسفة على الإطالة والتعقيد.. وأتعشم إنه نكون وصلنا معا لفهم أوضح للصورة.. أتمنى ذلك وأحتاجه الآن جدا.. خذ نفسا.. واستوعب .. الجزء التالي مسلٍ.. أعدك.

رأينا معا خلال الفصول السابقة أن غياب العدالة الاجتماعية -وإن لم يكن خياراً سياسياً كاملاً- لم يتم اتخاذ خطوات لمراعاته، وليس المقصود هنا بأي حال كم يبلغ الإنفاق الاجتماعي في الموازنة العامة للدولة؟ الذي يشمل من ضمن بنوده ما تنفقه الدولة بأجهزتها المختلفة على التعليم بمراحله والصحة ببرامجها ومعاشات الضمان والدعم أو ما تبقى منه.

هذا ببساطة لأن العدالة لم تكن هدفاً لأحد، لم يستهدف أي مسؤول العدالة، ولم يضع لها مؤشرات قياس يمكن استهدافها من الأساس، غير المؤشرات الفنية المعقدة التي تحسب في الغرف المغلقة ولا تشغل أحداً من صانعي القرار وأهمها معامل جيني، ومؤشر التنمية الإنساني المكون من نصيب الفرد من الدخل وتوقع العمر عند الميلاد والالتحاق بالتعليم. الاقتصاد الحالي اقتصاد ماليات وليس تنمية، وإن استمر الحال على ما هو عليه فلا أرى أن هناك ضرورة لأن ترهق الدولة نفسها في وضع استراتيجيات وخطط لعام 2030. لأني لا أتوقع أن نرى مصر جديدة دون سعيينا نحو مصر جديدة بجد وبصدق.. ودون أن نفهم لماذا لا نتحرك للأمام..

هذه الكلمات ليست رفاهية مفكرين ولا تأتي من فراغ، فأنت تسمع باستمرار عن أهمية الارتفاع في معدل النمو، والنمو المستهدف، وأنت الآن تعرف جيداً معنى النمو الاقتصادي. دعني أضيف لمعلوماتك هنا، أن النمو الاقتصادي هو محور مؤشرات الأداء الاقتصادي للدولة. الهدف بشكل عام هو المزيد من النمو، لماذا؟ ليس من أجلك أنت كما قد تعتقد، ولقد رأينا بالفعل في

العرض أعلاه أن النمو زاد والفقر زاد كذلك، لكن لأن الناتج المحلي الإجمالي هو ببساطة محور كل المؤشرات الاقتصادية التي تعبر عن تصنيف الاقتصاد ائتمانيًا وماليًا. فنسبة الدين العام تقاس إلى الناتج حتى تعبر عن مدى رصانة الاقتصاد ماليًا، إذا سلمنا هنا أننا لا نناقش على ماذا أنفق هذا الدين العام، وعلى أي حال فمعدل نمو الناتج المحلي الإجمالي هو محور قياس الرصانة المالية للدولة. نمو الناتج المحلي الإجمالي من المفترض أن يعني -في الكتب- أن هناك وظائف إضافية تم خلقها في الاقتصاد.

أنت كذلك تسمع باستمرار عن أهمية عجز موازنة الدولة، وأنه من المهم والواجب المقدس أن تشد الحزام لأن الدولة لا تملك الموارد، وإلا سوف تستدين أو تطبع نقودًا وهذا ليس جيدًا. ما أراه، وربما تشاركني الرأي الآن بعد أن عرضنا ما عرضناه، أن النمو لم يكن مصحوبًا في مصر بخلق وظائف كثيرة، وحتى عندما خلق وظائف كانت إنتاجيتها غير كبيرة لأنها بالأساس وظائف غير رسمية. كما أن النمو لم ينعكس في إنفاق أفضل على تعليمك وصحتك ورفاهيتك الاجتماعية، ولم ينعكس في زيادة كبيرة تشكل طفرة في نسبة ضرائب الدخل للناتج. النمو ليس مؤشرًا حيويًا إذن، طالما لم ينعكس على حالتك الاجتماعية.

تخيل أيضًا أننا أضفنا جانبًا لا يحتسب كامله في الناتج المحلي الإجمالي للمعادلة، وهو ناتج القطاع غير الرسمي الذي لا يمكننا أن نجزم بأنه يدخل في الناتج المعلن بطريقة غير مباشرة من خلال استهلاك الفئات المختلفة، فسوف تتغير كافة المؤشرات الاقتصادية معه.

المؤشر المقدس الثاني في الحالة المصرية، هو عجز الموازنة العامة للدولة، حتى لا تعلن الدولة إفلاسها. دعني أثير عقلك قليلًا، ماذا

لو ركزنا فقط على عجز الموازنة العامة للدولة، وقررت الدولة ألا تنفق وأن ترفع الضرائب، ألا يعني ذلك أن يتوقف دوران الاقتصاد؟ من كان يشتري سيتوقف عن الشراء ومن كان يبيع سيتوقف عن البيع.. أليس كذلك؟

نحن بصدد لعبة قرار، القرار الاقتصادي لم ولن يكون أبداً حول كيف ندبر أمورنا، كما يدعي الخطاب الرسمي في حديثه إلى جموع المواطنين. هذا الخطاب الرسمي ينقل لك فقط الجزء الذي يخص ما يحاك لك من قرارات. أما الحقيقة هي أن جوهر القرار الاقتصادي لا يدور حول «كيف؟» أبداً، وإنما يدور حول «من؟».. من يتحمل ماذا؟ يحكم هذا القرار بالأساس مفهوم واختيارات تنطلق من المؤشرات المستخدمة في قياس الأداء الاقتصادي، بالتعريف الذي ترتضيه، وباللغة العالمية الخاصة بمؤسسات التمويل الدولية.

يجب أن نتحدث عن بديل متكامل، رؤية جديدة وعقد اجتماعي لا يعامل العدالة الاجتماعية كمتغير تابع مرتبط بتحقيق فائض في ظل النظام الاقتصادي الحالي.. رؤية وعقد جديد لا يعاملها -العدالة الاجتماعية- كضرورة لعلاج الآثار السلبية -على قدر ما قُسم- لأعراض ونتائج نظام اقتصادي «غير عادل»، لكنه حتمي، وليس أماننا سوى اتباعه، وكأنه منزل من السماء على بني البشر، ليجعل أغلبهم أشقياء وقلّة منهم سعداء، ويجعل بعضهم قادراً على الإنتاج والآخرين غير قادرين،... إلخ.

ماذا يعني ذلك؟ معناه، أننا بعد أن سرنا معاً في الرحلة التعريفية بما كان، وما حدث، وكيف تكونت صورة عدم العدالة في الحالة المصرية، قد نتفق الآن إذا سمحت لي، على أن قراءة ملامح الاقتصاد وأدائه لا بد وأن تتم من خلال طرح متغيرات

جديدة، متغيرات أو مؤشرات غير تلك التي اعتدت على القراءة عنها، على الأقل في الصحف الاقتصادية، والتي اعتادت الوزارات والهيئات الدولية المختلفة أن ترددها على مسامعك الكريمة. لا بد وأن نتنقل لمجموعة جديدة من قياسات نجاح الإدارة الاقتصادية أو عدم نجاحها.

القرار بتخفيض مخصصات التعليم والصحة والحماية الاجتماعية والمعاشات والتنمية المحلية، وكل ما يمس حياتك اليومية، وكونك إنساناً له حقوق، ليس ناتج عن وضع نحن جميعاً نختنق فيه من الأزمة، إنما هو ناتج عن قرار تحميلك أنت عبء أزمة الضائقة المالية للدولة. وكلما ضعف صوتك وقدرتك على الاعتراض، أو المناقشة، كان القرار الذي يُحملك قدراً أكبر من المعاناة هو الاحتمال الأكبر.

وصلنا معاً لمربط الفرس، فلنتفق إذن على مجموعة أسس يمكننا من الوصول لبديل اقتصادي مقبول للجميع.

الأساس الأول: شفافية الموازنة العامة للدولة:

حاول عدد متزايد من البحوث قياس علاقة شفافية الموازنة بالمحاسبة والكفاءة في إدارة الإنفاق العام، فتستنتج دراسات صادرة عن البنك الدولي في عام 2003 أن الدول التي بها تدفق جيد للمعلومات تتمتع بدرجة أعلى من الحوكمة، ووجدت دراسة أخرى صادرة عن البنك الدولي كذلك في عام 2005 هي دراسة الخبير الاقتصادي Daniel Kaufman أن شفافية الموازنة عادة تكون مرتبطة بمؤشرات أفضل للتنمية البشرية وتنافسية أعلى وفساد أقل. وتبين الورقة أنه من بين مجموعة الدول ذات نفس متوسط الدخل القومي، تكون الجهات الحكومية أكثر كفاءة في الدول

التي بها بيئة أكثر شفافية، بخاصة فيما يتعلق بتقديم الخدمات العامة، فكفاءة الجهاز الإداري تتأثر إيجابياً بالشفافية المؤسسية. وتستننتج ورقة بحثية أخرى لصندوق النقد الدولي، وهي دراسة الكاتبين الاقتصاديين YONGSEOK Shin و Rachel Glennerster في عام 2008 أن الدول تتمتع بتكلفة أقل كثيراً للاقتراض عن طريق تحسين تصنيفها الائتماني، عندما تختار أن تكون أكثر شفافية.

إضافة إلى كل تلك المميزات الاقتصادية والاجتماعية لتطبيق الشفافية، والتكلفة الاقتصادية الباهظة لعدم تطبيقها، تعد الموازنة العامة هي التعبير الأساسي والأهم لسياسات وانحيازات الحكومة. ومن الصعب أن تجد أي عملية أو قرار له تأثير أكبر على حياة المواطنين ومعيشتهم من الموازنة العامة في ما يخص التعليم والصحة والدخل ونصيبهم من الثروة. لكن على الرغم من ارتباطها الشديد بحياة جميع المواطنين، تظل الموازنة العامة واحدة من أعصى المسائل وأبعدها عن المواطن العادي غير المتخصص، بل والمتخصص، ما يصعب من مشاركة المواطنين في صياغة السياسة العامة للدولة. فإضافة إلى التكلفة الاقتصادية والاجتماعية، يمثل غياب شفافية الموازنة مخالفة بالغة لقواعد الديمقراطية والحكم الرشيد.

لا تقف الغاية من تعزيز شفافية الموازنة على إتاحة المعلومات لمراحل الموازنة العامة المختلفة، بل تعد إتاحة معلومات كاملة وبمبسطة وغير منقوصة عن الموازنة مجرد وسيلة لخلق حوار مجتمعي حول السياسات العامة للدولة وتخصيصها للموارد بشكل يعزز من مشاركة جميع المواطنين في عملية تشكيل حاضرهم ومستقبلهم. وتعد شفافية الموازنة أيضاً نقطة انطلاق لمراقبة شعبية فعالة تقلل من الآثار السلبية للفساد على المجتمع،

وضمانة للاستخدام الأكفأ للمال العام والتقليل من فرص إهداره. تكون الحجة أحياناً هي أن تطوير أدوات لتعزيز شفافية الموازنة عملية مكلفة، خصوصاً في ظل الأزمات الاقتصادية ومحاولات خفض الإنفاق الحكومي، لكن كما يتضح من دراسات الحالة والأبحاث، السابق ذكرها أعلاه، تؤدي شفافية الموازنة إلى توفير الأموال واستخدامها بشكل أكثر كفاءة. الدليل على ذلك هو تمتع الكثير من الدول المشابهة لمصر في مستوى الدخل، بل والأقل دخلاً، بدرجات أعلى كثيراً من شفافية الموازنة، مثل أوغندا، التي يتناول البحث لاحقاً دراسة حالة كاملة عن شفافية الموازنة بها مقارنة بالحالة المصرية.

بناءً على ما سبق، فإن حساب وتحصيل الإيرادات التي تحتاجها الدولة، وتقدير بنود المصروفات العامة هي أهم مكونات إعداد وتنفيذ السياسة الاقتصادية المتبعة. ومن ثم لم يعد من الممكن تقبل سرية أو عدم إتاحة أي من مكونات الموازنة العامة للدولة، سواء داخل هيكل الموازنة العامة أو خارجها، فيما يعرف بالإيرادات والمصروفات العامة خارج الموازنة، مثل الشركات القابضة والهيئات الاقتصادية والصناديق وغيرها من أنواع الجهات التي تقوم بتحصيل الإيرادات وتوجيه بنود للإنفاق بشكل مرتبط بمالية الدولة.

إن التصاعد الأخير في المطالبات العالمية بأهمية إرساء قواعد الشفافية والمساءلة، بل والمشاركة في إعداد والرقابة على الموازنة العامة للدولة، ليس نابغاً فقط من اهتمام سياسي، أو بهدف الدفع نحو الديمقراطية وإرساء الحق في المعلومات، وإنما هو حق ترتبه الضرورة الاقتصادية، وركن من أركان العمل الجدي على رفع كفاءة وفعالية وعدالة الإنفاق العام وتحصيل الإيرادات العامة.

فإغفال مكونات الشفافية والمساءلة والمشاركة يهدم جانبًا محوريًا في مكونات العقد الاجتماعي بين السلطة والمجتمع. وتزداد أهمية تفعيل معايير الشفافية في الموازنة العامة للدولة مع الأزمات المالية، بسبب ما قد يترتب عليها من توجهات تقشفية تميل للحد من دور الدولة في تقديم الخدمات العامة، والانطلاق نحو أنواع مختلفة من المشاركات مع القطاع الخاص، فتكون الموازنة العامة أداة لحماية الفئات الأكثر نفاذًا للسلطة على حساب الفئات الأدنى صوتًا، من خلال ترتيب أولويات الإنفاق العام وتحديد قنوات تحصيل الإيرادات العامة.

أهم مكونات الشفافية هي الانفتاح، أي أن الإفصاح عن المعلومة أو إتاحتها ليس كافيًا في حد ذاته لتحقيق الشفافية، وإنما لا بد أن يعي الجمهور أدوار كل جهة من الجهات المنوط بها إنفاق وتحصيل أي إيراد في الموازنة العامة، بل والهيكل المسؤول عن إدارة المالية العامة للدولة بالكامل، بحيث يتمكن من مساءلته فيما يتعلق بكل بند من بنود الإنفاق. لا بد كذلك من دراية الجمهور الكاملة بمخططات الإنفاق والأهداف المقصودة من اتباع السياسة المالية، بما يُحتم نشر الخطط المالية للأجلين المتوسط والطويل. ويحدد التعريف كذلك مفهوم جودة المعلومة المتاحة، بأن تكون جاهزة ومفهومة ومتاحة في وقت مناسب وبسهولة، ويسهل مقارنتها عبر الدول والزمن.

ووفق هذا التعريف فإن الهدف من شفافية الموازنة العامة للدولة هو تحقيق قدرة الأفراد على التقييم الدقيق للوضع المالي للدولة وفق حسابات سهلة للتكلفة والعائد من كل نشاط حكومي، بصورة تشمل التداعيات الاقتصادية والاجتماعية للقرارات المتعلقة بالمالية العامة للدولة حاليًا ومستقبلاً.

وبالرغم من وجود كل هذه الالتزامات على مصر في توفير وإتاحة المعلومات وتشجيع إسهام الناس في عمليات اتخاذ القرار عن طريق تعزيز الشفافية وإتاحة المعرفة، إلا أن البنية التشريعية المنظمة لمسألة إتاحة المعلومات عامة وشفافية الموازنة بشكل خاص ما زالت تفتقد لعنصرين مهمين -وفق دراسة مهمة للمبادرة المصرية للحقوق الشخصية أعدها الباحث المتميز أسامة دياب وشرفت بمشاركته فيها- هما:

العنصر الأول، قانون الموازنة المصري الذي يفتقد لوجود أي نص صريح يلزم الحكومة بنشر الوثائق المتعلقة بالموازنة، بل بالعكس ينص القانون صراحة على قصر حق المعرفة والحصول على المعلومة على أعضاء البرلمان. وحتى عندما تتيح وزارة المالية بعض الوثائق على موقعها الإلكتروني فيعتبر هذا وفقًا للقانون الحالي تكرمًا منها وليس التزامًا قانونيًا. ما قد يعني أن القليل المتاح حاليًا من الممكن أن يتم حجبها بدون أي تداعيات قانونية، وهذا هو ما حدث بالفعل عندما قررت وزارة المالية في 2010 إصدار ميزانية المواطن،¹ ولكن سرعان ما توقفت عن إصدارها في السنوات التالية، لأنه لم يكن التزامًا قانونيًا بل مبادرة فردية من وزارة المالية حينذاك.

وعندما عادت الدولة مؤخرًا لنشر «موازنة المواطن» مرة أخرى في خطوة محموددة للغاية، جاءت مكوناتها أقرب لتلخيص للبيان المالي للموازنة العامة للدولة، فلم تتضمن أي شرح لمعان وكيفية حساب الكثير من المؤشرات والعلاقات الاقتصادية حتى يستطيع المواطن الاستفادة منها.

العنصر الثاني المفتقد، هو تشريع يسمح بحرية تداول وتدفق

١- ميزانية مبسطة وملخصة يسهل على القارئ غير المتخصص فهمها، وهي من الوثائق الثمانية التي تعتمد عليها منظمة الشراكة الدولية للميزانية عند إجرائها لمسح الموازنة العامة.

المعلومات، وهو ما شغل حيزًا مهمًا من النقاش العام منذ اندلاع الثورة في يناير 2011 كحق أصيل وركنًا محوريًا في تأسيس دولة القانون وكأداة مهمة في الحرب على الفساد. وقامت المبادرة المصرية للحقوق الشخصية بالاشتراك مع مركز دعم لتقنية المعلومات ومؤسسة حرية الفكر والتعبير بصياغة مشروع كامل لقانون حرية تداول المعلومات في أواخر عام 2011.

وفي فبراير 2012 أعلنت وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات عن إعداد قانون آخر لحرية تداول المعلومات لعرضه على القوى السياسية ومناقشته في البرلمان، وتنافس المشروعان في مجلس الشعب حتى تم حله بحكم قضائي في يونيو 2012 قبل تمرير أي منهما.

ثم قامت وزارة العدل بقيادة أحمد مكي في عهد الرئيس المعزول محمد مرسي بصياغة ثلاث مسودات لقانون تداول المعلومات، لكن بالرغم من عمل العديد من الجهات على مدار الثلاث سنوات الماضية على تطوير هذا القانون، فإنه لم ير النور أبدًا، ولم يتم طرح أو تناول جدي لقانون يلزم الحكومة بإتاحة وتوفير المعلومات.

مجموعة التشريعات التي تلزم مصر بالشفافية وإتاحة المعلومة

المادة	التشريعات الضامنة لحق الحصول على المعلومات
الاتفاقات الدولية المصدقة عليها مصر	
المادة 11	العهد الدولي الخاص بالحقوق المدنية والسياسية
المادة 9	الميثاق الإفريقي لحقوق الإنسان والشعوب
المادة 13 أ/ب	اتفاقية الأمم المتحدة لمكافحة الفساد
القوانين الوطنية والدستور	
المادة 68	الدستور
المادة 9	قانون الصحافة
لا يوجد	قانون حرية تداول المعلومات
لا يوجد	نص في قانون الموازنة يلزم بإتاحتها

الأساس الثاني: وجود مؤشرات لقياس أثر الإنفاق العام خاصة على الأفقر:

«أحنا بنصرف عليك.. تعليم وصحة ودعم».. إعلانات التلفزيون تخاطبنا كل دقيقة ونص عما مثله كمواطنين من عبء على الموازنة العامة للدولة، وأن الدولة -وكأنها إنسان متولي أمر الإنفاق على هؤلاء الأيتام- تتولى أمور أكلنا وشربنا، مما تملك ولا

نملك، وإن كان عاجبكم.. لكن لم يفكر أحد أن يسأل هذا المواطن -المخاطب بإعلانات التلفزيون- حول رضاه عن طبيعة حصوله على حقوقه.

أيوة.. حقوقه.. وهذا باعتراف الإعلان الدولي لحقوق الإنسان الذي وقعت عليه مصر، وباعتراف الدستور المصري نفسه.

لكن الاعتراف بوجود حقوق للمواطن في التعليم والصحة والمستكن هي مجرد خطوة أولى، لا بد وأن يتبعها خطوات تضمن إتاحة الحق والنفاذ له وفعاليتته واستدامته، وهو ما يقتضي تحليلاً حقيقياً لدور الإنفاق العام في تحقيق هذا المفهوم، كما يلي:

- الاعتراف بالحق.
- إتاحة الحق، أي توفير الخدمات بشكل كافٍ.
- النفاذ، أي ضمان نفاذ الجميع لها بعدالة تامة.
- الفعالية، أي ضمان جودة الخدمة للجميع بحيث يتم استيفاء الحصول على الحقوق.
- الاستدامة، أي وجود منظومة تضمن عدم تغييب هذا الحق، أو حرمان أي فرد منه في أي وقت وأي مكان.

وفي الحالة المصرية يمكننا أن نراجع حالة الحقوق الاقتصادية والاجتماعية من خلال الجدول التالي:

الحق	الاعتراف	الإتاحة	النفاذ	الفعالية	الاستدامة
الصحة	نص دستوري	غير عادلة جغرافياً، ولا توجد آلية لضمان عدالتها	التأمين الصحي غير شامل، ويقوم على استهداف ديمجرافي للأطفال دون السن المدرسي، والطلاب بمبالغ متدنية للغاية، واستهداف ديمجرافي ووفق قياسات مستوى المعيشة للمرأة المعيلة، واستهداف قطاعي للفلاحين	لا يوجد أي آلية للرقابة	غير ممكنة
التعليم	نص دستوري	غير عادلة جغرافياً، ولا توجد آلية لضمان عدالتها	لا توجد آلية تضمن عدم وجود مدفوعات غير رسمية، فالتعليم ليس مجانيًا نحن جميعا نعلم ذلك- لكن المجانية القائمة تضمن الحد الأدنى من النفاذ للمدرسة فقط، ليس شرطاً أن تتمكن من الاستمرار وليس شرطاً أن تستفيد أساساً من التعليم	لا يوجد أية آلية للرقابة	غير ممكنة
السكن	نص دستوري	غير عادلة جغرافياً، ولا توجد آلية لضمان عدالتها	التخصيص غير واضح، وضوابط مستوى الدخل الخاصة بأقساط الحصول على المسكن الاجتماعي بالفعل تحرم الكثير من الفقراء	لا توجد أية آلية للرقابة	غير ممكنة

وتشير التجارب الدولية إلى أن استيفاء الحقوق في الموازنة العامة للدولة يتطلب عدة عناصر تشمل أولاً الاعتماد على دوال الاحتياجات لتوزيع الإنفاق العام جغرافياً، ذلك أن وجود دالة مبنية على الاحتياجات لتوزيع الإنفاق العام جغرافياً من أهم محددات فعالية "الإنفاق لصالح الفقراء" بشكل مستدام. يضمن وجود دوال التوزيع الجغرافي توفير الاحتياجات الأساسية لكل فرد في المجتمع بغض النظر عن موقعه الجغرافي، بما يتيح له فرصة للاستفادة من فرص التنمية دون وجود مشكلات تتعلق بمحدودية مهارته الناتجة عن انتمائه لمواقع جغرافي بعينه. وقد اعتمدت التجارب الدولية على إيجاد دوال توزيع للإنفاق العام،

تقوم على دراسة وافية لفجوات توافر الخدمات وكفايتها في المناطق الجغرافية المختلفة. ويوضح الجدول أدناه نموذج توزيع الموازنة جغرافياً في جنوب إفريقيا - كمثال - لشرح ما أقصد تحديداً.

مثال لتوزيع منح التعادل في جنوب إفريقيا

القطاع	النسبة من قيمة المنحة الموجهة للقطاع	أوزان التوزيع جغرافياً وفق الاحتياجات
التعليم المجاني	51%	عدد السكان في سن الدراسة (50%) عدد الملتحقين بالتعليم الحكومي المجاني (50%)
الصحة المجانية	26%	عدد السكان الذين لديهم نفاذ لخدمة صحية خاصة (20%) عدد السكان الذين لا يمكنهم الحصول على خدمة صحية مخفضة التكاليف (80%)
البنية التحتية الأساسية	14%	نصيب المنطقة من السكان
خدمات مؤسسية	5%	توزع بالتساوي بين المناطق الجغرافية لإدارة الخدمات المختلفة
الفقر	3%	توزع وفق نصيب المنطقة الجغرافية من الفقراء
ناتج اقتصادي	1%	ترتبط بالنتائج المحلي الإجمالي للمنطقة الجغرافية

Source: Shah, A., "Fiscal Need Equalization: Is it worth doing? Lessons from international Practices", World Bank, Working Paper No. 207, 2007

وتشمل عناصر استيفاء الحقوق ثانيًا وجود دالة توزيع للإنفاق العام على وحدات تقديم الخدمة، لتحقيق العدالة الرأسية، حيث اعتمدت مجموعة من الدراسات التطبيقية التابعة لمشروعات تقييم الأداء بالمؤسسات المانحة على منهجية مسوح تتبع الإنفاق العام Expenditure tracking methodology، لتقدير استفادة وحدات تقديم الخدمة من الإنفاق العام غير المخصص للأجور، في مجموعة من الدول النامية.. فُتت هذه الدراسات التطبيقية مجموعة من مسببات عدم حصول الوحدات -خاصة التي يستفيد منها الفقراء- على مستحقاتها من مخصصات تشغيل الخدمة كما يلي:

- وجود مشكلات في توزيع الإنفاق بين المستويات الحكومية المختلفة وداخل المستوى المحلي. حيث يتم توجيه الموارد من المركز لمديريات تقديم الخدمة، وبدلاً من أن تقوم بتوزيعها على وحدات تقديم الخدمة، أي المدرسة، والمستشفى، ووحدة الرعاية،.. إلخ، تقوم المديريات بالاستئثار بالموارد ولا توصلها للخط الأول من مقدمي الخدمات العامة. ففي أوغندا -على سبيل المثال- اكتشفت بعض الأبحاث التي تتبع الإنفاق على التعليم أن 87% من مخصصات شراء السلع والخدمات تستأثر بها مديريات التعليم، ولا توجهها للمدارس بهدف تحسين جودة العملية التعليمية، وإنما تتحول إلى بدلات انتقال ومصاريف للعاملين بالمديريات التعليمية ذاتها.

- تتفاقم المشكلة الأولى في وحدات تقديم الخدمة في المناطق والمجتمعات التي يتركز بها الفقراء -مَن لا صوت لهم- حيث يوجه الإنفاق بالأساس لوحدات تقديم الخدمة التي يستفيد منها الأحسن حالاً داخل المديرية الواحدة بسبب الاستناد للقدرة

التفاوضية للمستفيدين من ناحية ودرجة مساءلة الوحدة من قبل المستفيدين من ناحية أخرى. وهي الصفات التي تتمتع بها فعلياً الوحدات التي تقدم الخدمة للفئات الأحسن حالاً. وقد أثبتت الدراسات التطبيقية في مجموعة من الدول النامية أن كل 10% زيادة في دخل الفئات التي يتشكل منها العملاء الرئيسيين لوحدة من وحدات تقديم الخدمة، تؤدي إلى زيادة مخصصات التشغيل الحكومية لتلك الوحدة بنسبة 3%. وأرجعت الدراسات التطبيقية هذه الحقيقة لسببين هما:

(1) عدم توافر المعلومات الكافية لدى وحدات تقديم الخدمة بشأن المخصصات المعتمدة لها في الحكومة المركزية وكيفية تقديرها.

(2) أن حصول وحدات تقديم الخدمات على مستحقاتها يتطلب تضافر ثلاثة عناصر، لا تعكس الاحتياجات الفعلية للوحدة بقدر ما تعكس قدرتها على التفاوض من أجل موارد أكبر: (1) كبر حجم الوحدة، ومن ثم زيادة عدد المستفيدين منها؛ (2) توافر مقدمي الخدمة المؤهلين، ومن ثم الأكثر قدرة على تقدير الاحتياجات اللازمة للتشغيل بالجودة المطلوبة؛ (3) وجود مستفيدين من الأحسن حالاً، أي من يقدرون بدرجة أكبر على المطالبة بتقديم خدمة بجودة أعلى. العناصر الثلاثة هذه نادراً ما تتوافر في جهات تقديم الخدمات التي يستفيد منها الفقراء، أو المتواجدة في المجتمعات التي يتركز فيها الفقراء، وهو ما يعوقهم بالتالي من الاستفادة من آثار الاستثمارات.

كما أن تقديم الخدمات للفئات الأحسن حالاً يوفر الفرصة للتقييم، والقدرة على مساءلة المقصرين. أي أنه يتضمن بطبيعته آلية للحوكمة، آلية تتعلق بالدفع مقابل الاستفادة من الخدمة

بجودة معينة. أما في حالة الخدمات العامة المجانية، فإن آلية المساءلة ومتابعة تقديم الخدمة تكون أطول في مداها، حيث لا تعتمد على تقديم الخدمة نظير المقابل المادي المباشر. ويتضمن نسق المساءلة للخدمات المقدمة للفقراء على ثلاثة فاعلين: العميل (المواطن)، ومقدم الخدمة، وصانع السياسة. وفي حالة انكسار حلقات التواصل بين هؤلاء الثلاثة تحدث مشكلات عدم وصول الخدمة لمستحقيها بالجودة المطلوبة. فتقديم الخدمات العامة يعاني من مشكلات ثلاثة أساسية هي:

1- التدخل السياسي في التعيين وسياسة التشغيل والإدارة ونظام التعريف الخاصة بتقديم الخدمة.

2- عدم وجود منافسة بين مقدمي الخدمة.

3- عدم وجود قنوات للتواصل بين مقدمي الخدمة، من أطباء ومعلمين ورائدات ريفيات، ومستخدميها، بما يُعيق معرفتهم باحتياجات الفئة المستهدفة بالخدمة ومشكلاتها.

تتم في التجارب الدولية صياغة مؤشرات قياسية لضمان جودة خدمات التنمية البشرية المقدمة للفقراء، على أن تتم مراجعتها دورياً من خلال أبحاث تتم على مقدمي الخدمة والمستفيدين، موزعين وفق مستوى فئات الدخل. ويوضح الجدول التالي نموذجاً لاستبيان جودة الرعاية الصحية الأولية في مجموعة من الدول تشمل البرازيل وبلجيكا وفرنسا.

نموذج تقييم جودة الخدمات الصحية من مجموعة من التجارب

الدولية

Source: Ministry of Health of Brazil; Ministry of Health of France, Ministry of health of

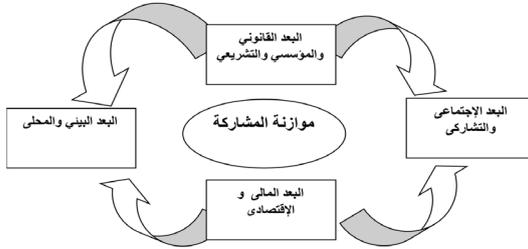
المؤشر	الهدف من القياس
نسبة الحالات التي لم يكشف عليها الطبيب	توافر الرعاية الصحية
نسبة من عدد طلبات التحليل التي لم يتوافر لها جهاز التحليل بوحدة الرعاية	
نسبة المستفيدين الذين يشكون من نقص أدوية مستدامة الاستخدام لأمراض مزمنة أو أساسية	
عدد مرات تكرار عدم وجود الطبيب خلال شهر ماض على الاستبيان	
عدد مرات عدم توافر أفراد الطاقم الطبي المحتاج إليهم خلال شهر مضى	الحوكمة
النسبة من احتياجات الطاقم الطبي التي تستوفى بعد تقديم طلب بها	
معرفة المستفيد بالجهة التي يجب التوجه إليها في حالة وجود شكوى من عدم توافر الرعاية	
الحاجة للتنقل المستمر بين أطباء عدة لعدم مكوث الطبيب لفترة العلاج	الاستمرارية
مدى وجود أطباء على علم بالحالة الصحية للفرد والأسرة	
التزام الأطباء بتحديد موعد للاستشارة وشرح الحالة كاملة للمريض	

Belguim

صاغت عدد من مؤسسات التمويل الدولية مع مجموعة من

نموذج الموازنة بالمشاركة في البرازيل

هي أسلوب يسمح بتطبيق التخطيط الاستراتيجي من ممارسة العملية الديمقراطية بصورة مباشرة واختيارية تمكن الأفراد من مناقشة وتحديد والسيطرة على مخصصات الموازنة في منطقتهم، لتنفيذ المشروعات المختلفة التي تم اعتمادها بما يتوافق مع أهداف السياسات العامة. ومفهوم الموازنة بالمشاركة أوسع من مفهوم التشاور حول إعداد الموازنة، فالأخير يتضمن تلقي الآراء والمعلومات من بعض المختصين والممثلين للشعب، والتناقش وطرح البدائل. أما الموازنة بالمشاركة فيتعدى ذلك للتشارك في صنع القرار وتحديد أساليب تنفيذه، والتنفيذ الفعلي ثم تقييم نتائج التنفيذ. فهي عملية إدارية متكاملة للموازنة، سواء في الإعداد أو التنفيذ والرقابة عليه، الكل له دور فعال فيها، فالأهم لتكون الموازنة أكثر فعالية في تحقيقي أهدافها ليس فقط القدرة على تجميع المعلومات والآراء حول الموارد والاحتياجات ولكن القدرة على توجيه وإدارة هذه المعلومات في شكل بنود إنفاق يخدم مصلحة المواطن من خلال مواطن نفسه. وكما تطبق في البرازيل فهي موازنة متعددة الأبعاد، تقوم على التجانس بين البعد الاجتماعي والتشاركي والبعد القانوني والمؤسسي والبعد المالي والاقتصادي والبعد المحلي.



وتهدف إلى زيادة درجة الديمقراطية والمساءلة المجتمعية في عملية الإدارة العامة من أجل تنفيذ السياسات العامة للدولة للتقليل من الفوارق الاجتماعية، حيث توزع الموارد العامة وفقاً للأولويات بما يسمح باستهداف الفئات المهمشة. زيادة درجة الوعي لدى الأفراد بأهمية المشاركة وحقوق الإنسان: فالمشاركة تشجع الأفراد والمنظمات وكافة المؤسسات على المشاركة وتحمل المسؤولية والانتماء واحترام الآخرين، مع تحسين كفاءة وفعالية الخدمات. يستطيع أي شخص يهتم بالتأثير في عملية تخصيص الكميات المالية بما يعود بالنفع على منطقتهم أن يشارك في عملية الموازنة بالمشاركة.

الدول الأقل نمواً في إفريقيا -ضمنها مصر على فكرة- استراتيجية لمكافحة الفقر. كانت فكرتها تجنيب جزء من الإنفاق العام لتمويل بعض البرامج التي من المتوقع أن يكون لها تأثير أعلى على الأكثر فقراً، بحيث يلحقون بركب التنمية. والبداية كانت تحديد التكلفة التي يحتاجها ما عُرف وقتها ببرامج "الإنفاق لصالح الفقراء". وقد بدأ تطوير هذا المفهوم من مجرد التركيز

على تخصيص نفقات تكفي لإتاحة الخدمة للفقراء دون الأغنياء، إلى أهمية تدارس درجة استفادة الفقراء من هذه الخدمات التي قدمت لهم - إن كانت قد قدمت بالفعل - ومدى فعاليتها في مكافحة الفقر. هكذا تطور المفهوم من «الإنفاق لصالح الفقراء» anti-pover-ty expenditure إلى «الإنفاق المناهض للفقر» pro-poor expenditure.

وقد جددت هذه الدراسات أن تحقيق هدف نجاح الإنفاق لصالح الفقراء في مناهضة الفقر غير كافٍ، إذا لم تكن البرامج تحمل في طياتها إدارياً وتكوينياً ومؤسسياً ما يضمن استدامة الفعالية لهذا الإنفاق والخدمات الناتجة عنه، ذلك أن الفعالية بدون الاستدامة هدف ضروري ولكنه غير كافٍ لبرامج مكافحة الفقر، لأنه لا يضمن القضاء على الفقر في الأجل الطويل.

لقد ثبت أن الاعتماد على مفهوم «الإنفاق لصالح الفقراء» فقط، غير مجدي في مكافحة الفقر، وتحقيق العدالة الاجتماعية المنشودة، طالما غابت القياسات المطلوبة لمعرفة فعالية هذا الإنفاق. لذا نحتاج إلى القياسات الخاصة بأبحاث وقع المنافع من الإنفاق العام benefit incidence analysis measures، يعني إيه؟ يعني إذا كنا صرفنا جنيهه، فكام قرش من الجنيه دول اتصرفوا فعلاً على المستحقين، وكام قرش منهم راحوا مجاملات للموظفين؟ وكام حد من المستحقين اتحسننت فعلاً أحوالهم.

أبحاث وقع المنافع تلك هي الأبحاث التي تقوم على قياس متوسط استفادة الفرد الفقير من الإنفاق المخصص لكل برنامج من برامج مكافحة الفقر مقارنة بالفرد الأحسن حالاً، أو مقارنة بنسبة المستفيدين من البرامج عبر فئات الثروة.

مشكلات عدم استفادة الفقراء من الإنفاق العام

عندما تكون العدالة هي روح النظام الاقتصادي، وهدف

توصيف المشكلة التي تواجه الاستفادة الفقراء من الإنفاق العام	محور العمل لضمان فعالية الإنفاق
فشل نظام تخصيص الموارد بمعنى الإنفاق على السلع أو الخدمات الأقل أهلية للفقراء أو عدم وجود أسس لضمان عدالة توزيع الإنفاق العام Expenditure allocation problem	إعادة النظر في أسس تخصيص الموارد
عدم تحول الإنفاق لخدمات تعمل على مكافحة الفقر، وهو ما قد ينتج عن وجـــــــود تسرب في قنوات وصول الإنفاق لمستحقيه على الرغم من سلامة تخصيص الـــــــموارد Expenditure Tracking Problem، يعنى بتروح كلها للمركز أو للموظفين في المديرية بدلا من مقدم الخدمة في المدرسة أو المستشفى.. إلخ	تتبع وصول الإنفاق لخدمات الصف الأول frontline service provision
وجود خلل في منظومة الدوافع الخاصة بالحرص على جودة الخدمات المقدمة للفقراء.. مدرس لا يحاسبه أحد سوى في الوزارة، والوزارة في القاهرة، والمدرسة في قرية نائية ضمن كفور الصعيد.. خلاص مفيش حل.. خلصت.. أو أن تكون مؤشرات التشغيل أو التنمية على مستوى القرية والمدينة الصغيرة النائية غير مهمة بالنسبة لأي فرد في الحكومة من الأساس.	إيجاد نظام للمساءلة والمتابعة يراعي حقوق المستفيدين في الحصول على خدمة مرتفعة الجودة دون النظر لفئات الثروة التي ينتمون لها.
وجود مشكلات في القدرة على طلب الخدمة منها: عدم قدرة الفقراء على التعبير عن احتياجاتهم لتبنيها من الأساس، أو وجود أسباب تمنعهم من الاستفادة من الخدمات والبرامج المخصصة لهم لعلها Governance problem، ويرتبط ذلك بعدم وجود تكامل بين برامج مكافحة الفقر، بمعنى توفير جزء منها دون توفير الأجزاء المكمل له من البرامج الأخرى.. يعني نوفر تعليم، لكن لا نوفر برامج تأمين صحي، أو مواصلات مدعومة للطفل الفقير في القرى النائية،.. إلخ، فشل تخطيط يعني..	إيجاد نظام للمشاركة ونشر الوعي ودعم جانب الطلب لتمكين الفقراء من الاستفادة من الخدمات والتخطيط وفق منظومة تبدأ بتجميع الاحتياجات من أعلى لأسفل

المؤسسات الحكومية والمجتمع كله، سنتخطى جميعاً طرق القياس الجامدة المخصصة لمعرفة محددات الفقر، وتحديد الفقراء. طرق القياس تلك التي لا تؤدي لشيء سوى تستيف أوراق في الخطة والموازنة، حول التعليم والصحة والضمان والدعم والمعاشات. سنتخطاها نحو دراسة المشكلات الحقيقية التي تسبب عدم قدرة الفقراء على الاستفادة من الإنفاق العام -رغم أن الدولة تلوّح به طول الوقت في التليفزيون فيما يشبه «المعايرة»- بينما هم - الفقراء- لا يشعرون أنهم يحصلون على أي حقوق. فعندما تغيب الطرق المؤسسية العادلة، التي تُشرك الجميع بشكل متساوي في

صياغة وإدارة الإنفاق العام، يتقلص فوراً نصيب الفقراء المستفيدين من هذا الإنفاق، ذلك طبقاً لنتائج أبحاث «وقع المنافع»، وعلى الرغم من زيادة الإنفاق الكلي الموجه لمكافحة الفقر.

الأساس الثالث: أنت تصنع النمو كذلك:

نظام السوق غير قادر على تحقيق التشغيل الكامل لجميع الموارد والبشر، بسبب تعرضه الدائم لأزمات البطالة والتضخم. ستجد الناس إما قاعدون عن العمل، فتنشأ بالتالي حالة من الركود، أو أن هناك انتعاش، لكنه يأتي بصحبة التضخم. لذا سنجد العلاقة بين البطالة والتضخم محور حديث اقتصادي كبير.

ما بالك بحدوث شيء سخيّف اسمه الركود التضخمي، أي ترتفع الأسعار وتستمر في الارتفاع، ومع ذلك لا أحد يعمل، أو على الأقل لا يعمل بأجر كاف للمعيشة؟ أليست هذه معاناة جسيمة؟ كيف يمكن حل هذه المعضلة إذا كان هناك إصرار على مسارات لتحقيق النمو تعتمد على الوظائف الرخيصة؟ بل وإصرار على مسارات أسوأ تؤدي إلى «تكتيف» هذا النمو، تقوم على التقشف لعلاج عجز الموازنة؟

لقد ناقشنا في شرح برامج الحماية الاجتماعية لصغار المستثمرين، كيف يحرم السوق الرأسمالي الاحتكاري القائم ذوي المصالح هؤلاء من فرص التوسع والنمو.. صحيح أنت شريك في الإنتاج، لكنك تحتاج إلى أدوات تساعدك على الخروج من تحكم القرارات الاقتصادية فيك لأنك مستثمر صغير، أو تنتمي للفئة التي تحتاج إلى رعاية من الدولة. فالطابع الاحتكاري للرأسمالية، أو ما يحب الاقتصاديين تسميته بـ«التشوهات السوقية» هو عنصر أصيل في نظام السوق. تعبير «التشوهات» هو تعبير خادع، وكأن نظام

السوق ناجح بذاته، وتنشأ المشكلة عندما تصيبه «التشوهات»، بينما الحقيقة أن هذه «التشوهات» هي الأصل، وما يدعونه حول حرية السوق وحرية المنافسة هي مجرد رؤية نظرية لا تمت إلى الواقع بصلة.

لكن لا بد من وجود سبل ووسائل تجعل الجميع شركاء في النمو، بحيث يحصل كل منهم على نصيب عادل مقابل إسهامه في الناتج العام، وبحيث يتم الحد من قوة الاحتكارات، التي تسبب تضخماً يصعب علاجه لأنه هيكلي، أي تضخم لا يمكن التخفيف من وطأته بتقليص الأموال الدائرة في المجتمع، هذه السبل الجديدة هي ما يُعرف بـ«الاقتصاد التشاركي».

المثال مهم جداً على ذلك هو التعاونيات الإنتاجية والخدمية بأنواعها، حيث توفر التعاونيات 100 مليون فرصة عمل في العالم، وتتجاوز عائداتها في السنوات الأخيرة تريليون يورو.

لقد أعلنت الأمم المتحدة 2012 سنة دولية للتعاونيات، بهدف تعزيز العمل التعاوني، لما له من أهمية في تحريك الاقتصاد الوطني. ويقول هانز بيتر إيغلر، الذي يعمل في شعبة التعاون والتنمية الاقتصادية بوزارة الاقتصاد السويسرية، إنه «في كثير من الأحيان لا يمتلك الأفراد وسيلة لإسماع أصواتهم، بينما تلعب التعاونيات دوراً مهماً في إسماع صوت صغار المنتجين، وتمكينهم من حماية أنفسهم ضد منافسة الشركات متعددة الجنسيات». وبحسب إحصائيات الأمم المتحدة، تضم التعاونيات في العالم أكثر من مليار عضو مساهم، وتوفّر نحو مائة مليون فرصة عمل، وتجاوزت عائداتها في السنوات الأخيرة تريليون يورو، ووفرت سبل المعيشة لنحو ثلاثة مليارات نسمة في شتى أنحاء العالم.

ويعتبر النظام التعاوني أحد صور الملكية الثلاث في المجتمع

المصري المقررة بحكم الدستور، وهي الملكية العامة، والملكية الخاصة، والملكية التعاونية، وذلك باعتبار أن التعاون جهاز اقتصادي اجتماعي ديمقراطي يهدف إلى النهوض بالمجتمع، وذلك بتنظيم جهود الفرد لصالح المجموع، وجهود المجموع لصالح الفرد، في ما يتعلق بشتى مرافق الحياة، إنتاجية كانت أو استهلاكية أو خدمية. وتنص المادة 28 من الدستور المصري على أن "ترعى الدولة المنشآت التعاونية بكل صورها وتشجع الصناعات الحرفية بما يكفل تطوير الإنتاج وزيادة الدخل، وتعمل الدولة على دعم الجمعيات التعاونية الزراعية وفق الأسس العلمية الحديثة".

«التعاونية» هي منشأة رسمية غير حكومية، يؤسسها أفراد تعاونيون أو جمعيات تعاونية وفق نظام الاكتتاب التعاوني، ويحصلون منها على خدمات معينة في مجالات معينة للأعضاء بإجراءات ميسرة وفق الرؤية التي وضعها المؤسسون وإدارة ديمقراطية حقيقية، وفق رؤية تعاونية غير هادفة للربح في الأصل.

إلا أن التعاونيات في مصر تعاني من فوضى في التشريعات التي تحكمها، وسوء استغلال لقطاعاتها المتعددة، ذلك على الرغم من كونها البوابة الأولى لتحقيق العدالة الاجتماعية التي قامت من أجلها الثورة، وأحد أهم مفاتيح إنعاش الاقتصاد.

توجد في مصر خمسة قطاعات تعاونية: إسكاني، واستهلاكي، وزراعي، وإنتاجي، وثروة سمكية. وجميعها تعاني من مشكلات مختلفة، وتنتظر الجهود الحكومية لتطويرها، والاهتمام بها. تخيل لو هناك تعاونيات تنتج من خلال أعضائها بتوزيع عادل للأرباح، وتتولى المناقصات والمزادات الخاصة بشراء المواد الخام اللازمة للصناعة، التي لا تقدر المنشأة الصغيرة على شرائها بمفردها،

بينما تستطيع أن تشتريها من خلال التعاونية.. تخيل حجم العدالة التي ستعود على المجتمع من فتح هذا المجال للمشاركة في صناعة النمو، وليس فقط في توزيع عوائده كما تفترض نظريات الاقتصاد التقليدية، التي لا تضع العدالة الاجتماعية نصب عينها.

الحقيقة أن التعاونيات لها تاريخ طويل من تعزيز المساواة، بوصفها شركات يملكها أعضاؤها، وتتمحور أعمالها حول الناس، وهي مدفوعة بالمبادئ التي تتبناها. وتُترجم قيمها في «المساواة والإنصاف» إلى حصول الأعضاء على حقوق تصويت متساوية والتمتع بفرص متساوية في الحصول على منتجات التعاونية وخدماتها، فضلا عن التوزيع العادل للفوائض.

التعاونية كمنشأة نموذج قابل للتطبيق وتوليد الإنتاجية والدخل، إضافة إلى أنها تساعد على علاج عدم المساواة الاجتماعية، والتمييز والإقصاء على أساس الجنس، والعمر، والعرق، والإثنية، والهوية الجنسي، واختلاف القدرات.

لقد ذكر جاي رايدر مدير منظمة العمل الدولية، في كلمة ألقاها في اليوم العالمي للتعاونيات عام 2015:

«وقد شهدنا مباشرةً في الاقتصادات الريفية وغير المنظمة كيف تزيد المرأة والشباب والسكان الأصليون دخلهم ومستوى معيشتهم باستخدام طريقة العمل التعاونية: بدءاً من مشروع أُطلق في كاليفورنيا تُدير فيه عاملات مهمشات شركات خضراء يملكها العمال، مروراً بتعاونية تُصنِّع الأثاث وتُشغِّل ذوي الاحتياجات الخاصة في الفلبين، وانتهاءً بتعاونية تنزانية تغطي نفقات تعليم الأيتام والأطفال الضعفاء من خلال عائدات ضخمة تنتج عن بيع منتجاتهم. والتعاونيات العمالية، والتعاونيات متعددة أصحاب المصلحة، أخذة بالازدياد بسرعة، وقد سَمحت للعمال في شركات

أعلنت إفلاسها وللشباب العاطل عن العمل وللعمال المُسرَّحين من القطاع العام بالتمتع بأفاق مستقبل أفضل. وفي المجتمعات ذوات الدخل المنخفض، تساعد التعاونيات العاملة في مجال الإسكان والسياحة والطاقة المتجددة في توزيع العوائد الاقتصادية بعدل. وتبحث منظمة العمل الدولية في آلية قيام الترتيبات التعاونية لتقديم خدمات الرعاية بتحسين رفاهية العاملين في مجال الرعاية والمستفيدين منها والمجتمع ككل. ومع تطور عالم العمل، يمكن استخدام النموذج التعاوني لتحقيق ابتكارات تقنية واجتماعية وتنظيمية بتجميع الناس والمعرفة والتكنولوجيا والموارد بما يساعد في ردم الفجوات التي تديم عدم المساواة الاقتصادية والاجتماعية.»

التعاونية هي كيان قانوني ينشأ على أساس أنها مملوكة من قبل مجموعة من الناس، الذين يأتون معاً طوعاً لتحقيق المنفعة المشتركة. يتكاتف هؤلاء الناس عادة من أجل تلبية احتياجات اقتصادية، أو اجتماعية، أو ثقافية مشتركة، وهي مهمة سيكون من الصعب تحقيقها إذا قام بها أحد بمفرده.

ولكي تنجح التعاونية لا بد وأن تتبع من مصلحة مشتركة وتمويل ذاتي من أعضائها، فمطاردة المنح التي تقدمها المؤسسات الدولية لا يمكنها بأي حال أن تقدم نموذجاً مستداماً للتعاونية الناجحة، التي تقوم على الاختيار الحر والمسؤولية المشتركة. الأعضاء الذين يشكلون جمعية تعاونية هم من يتحملون المسؤولية عن عملها اليومي، ويشاركون جميعاً في إتخاذ كل القرارات الهامة والمؤثرة، وجميعهم لديهم نفس الدور الرقابي على أداؤها.

فمعاملة أدوات الاقتصاد البديل مثل العمل النقابي والتعاونيات -من وجهة نظري- كبرامج تدريبية تقدمها مؤسسات التنمية

الدولية ليس هو المسار الأنجح لتحقيق الهدف. المسار الصحيح يقوم على رؤية الأفراد والمجتمع والأفراد لأهمية هذه البدائل التشاركية في خلق اقتصاد معياره العدالة الاجتماعية، وفي تحسين حياتك وحياة الآخرين. فنحن لسنا برنامجًا تدريبيًا لمنحة مؤقتة، وإنما نحن إرادة مشتركة للتغيير نحو الأفضل.

مَنْ يعمل بأجر لا بد وأن يظل متمتعًا بنظام نقابي مستقل لا تتحكم فيه الدولة. فإذا تحكمت في الإنفاق على تعليمه وصحته، ومنعته من التصويت لتقييم الخدمة، ثم منعه من القدرة على التفاوض على أجر أفضل وحقوق وظيفية أفضل، فكيف ندعي إذن أن كل فرد قد حصل على ما يقابل إسهامه في الناتج من الأساس؟ هي «التشوهات» مرة أخرى.

وهكذا يأتي قانون الحريات النقابية الصادر عام 2017 ليؤكد على هيمنة الاتحاد العام: «تحتفظ المنظمات النقابية والعمالية التي تأسست وتشكلت بقانون بشخصيتها الاعتبارية، كما تحتفظ بكل ممتلكاتها، وتستمر في مباشرة اختصاصها تحقيقًا لأهدافها.. وتثبت الشخصية الاعتبارية لغيرها من المنظمات النقابية من تاريخ توفيق أوضاعها أو تأسيسها وفقاً لأحكام القانون المرافق...» كما جرّم القانون كل أشكال التنظيم خارج نطاقه! لماذا؟ هل التنظيم من أجل حماية مصلحة العمل والإنتاج جريمة؟!!

الأساس في العمل النقابي هو الحرية النقابية، وحين بدأت الحركة العمالية المصرية في تشكيل نقاباتها مطلع القرن الماضي كان الأساس هو الحرية النقابية، وعدم تدخل سلطات الإدارة في العمل النقابي، فالنقابة منظمة عمالية يشكلها العمال بإرادتهم الحرة لتدافع عن مصالحهم في أجور أعلى وشروط عمل أفضل. ودائمًا ما كانت هناك مبادئ تؤسس للحريات النقابية منها:

- حق العامل الحر في الانضمام للنقابة.
- كتابة استمارة العضوية والالتزام بسداد الاشتراك النقابي الشهري.
- الجمعية العمومية لنقابة المصنع أو المنشأة (جميع الأعضاء) هي أعلى سلطة داخل النقابة، وتعد اجتماعاً سنوياً في مكان عام يتسع لكل الأعضاء ويحاسب مجلس الإدارة ويراجع حسابات النقابة وينتخب مجلس إدارة جديد.
- مجلس إدارة النقابة مدته سنة يحاسب بعدها أمام الجمعية العمومية.
- مجلس إدارة النقابة مسؤول عن المفاوضات الجماعية مع صاحب العمل ومسؤول عن تنظيم الاحتجاجات (الإضرابات والاعتصامات والتظاهرات).
- حرية النقابة في الانضمام لنقابة عامة تضم عدة نقابات.
- يتولى مجلس إدارة المنظمة النقابية اختيار محامي للنقابة.
- يتم استئجار مقر للنقابة خارج مكان العمل وسيطرة أصحاب العمل.

لكن للأسف، في الحالة المصرية تم تعطيل مسارات العدالة في صناعة النمو، والحصول على عوائد النمو وليس فوائضه من بواقي النظام الاقتصادي السائد. وحتى بعد ثورة يناير، لم ننجح في تحقيق انتخابات نقابية نظيفة. فمفهوم التنظيم هو اصطفاة مجموعة من البشر ذوي مصالح اقتصادية مشتركة للدفاع عن حقوقهم الاقتصادية كفئة اجتماعية أو إنتاجية.

دعني أشركك في الشعور الذي يملكني منذ سنوات، أن القيود المفروضة في مصر على الحق في التنظيم أهم عند الدولة من

فرض القيود على الحريات السياسية الأخرى، لو اعتبرنا أنه من الممكن فصلهما عن بعضهما البعض. فالحق في التنظيم هو تهديد لقناعات بثها مسؤولي النظام الاقتصادي لعقود طويلة حتى يبقى الحال على ما هو عليه، حتى يستمر شعار «أنه ليس في الإمكان أحسن مما كان».. ومفيش.. نجيب منين؟ وكلنا بنضحى.. فالحق في التنظيم يمنح توازن في القوة لفئات ليس من المفترض أن تملك أي قوة من أي نوع.

اللطيف أن معاداة الحرية النقابية هو موقف في منتهى الغباء -تخيل! آه والله- ليه بقى؟ أقولك؟ حضرتك لما تكون شغال في مصنع أو شركة وما عندكش أي طريقة للتعبير عن شكواك ومشاكلك.. والنقابة العامة لا تعبر عن مصالحك ولم تنتخبها، ولم ترشح أحدًا منها بحرية من الأصل.. هل من المتصور أن تنجح في حل مشكلاتك مع الإدارة بالحب والود؟! بالطبع مستحيل.. ليس أمام العامل الذي مثلك مثلًا في هذه الحالة سوى الضغط من أجل مصالحه؟ لكن بماذا يضغط؟ فكر.. أظنك عرفت.. يضغط ببساطة بالحاجة الوحيدة التي يملكها لحل هذه القضية، جهده، الذي يدخل في الاقتصاد تحت مسمى «عنصر العمل»، فيقوم بالإضراب عن العمل، أي تعطيل عجلة الإنتاج لتكون خسائر صاحب العمل أكبر من خسائر دفع المستحقات العادلة، فندخل في دوامة الصراعات إياها.. لماذا؟! لا أعرف.. حقيقي أنا لو مكان الحكومة سآقر قانون عادل للحريات النقابية دون تفكير، بجد! الهدف من التعاونية هو اندماج المنتجين الصغار في كيانات أكبر، لدعمهم في مواجهة السوق الاحتكاري. أما الهدف من النقابة هو اندماج من لا يملكون القدرة على الحصول على حقوقهم المالية والعملية في كيان موحد يتيح لهم التعبير عن موقفهم الجماعي،

والتفاوض الجماعي لانتزاع حقوقهم في نطاق عملهم. كيف تنجح الدولة في فرض سياسة اقتصادية تقتضي من المواطنين التضحية بحقوقهم في «الإفناق الاجتماعي»، بينما لا يملك هؤلاء المواطنون القدرة على التفاوض لتعديل أجورهم، بسبب قيام الدولة بمنعهم من تنظيم أنفسهم؟ لقد رأينا أن قوى السوق لا يمكن أن تعمل بشكل كامل أو عادل لضبط هذه العلاقات الاقتصادية شديدة الحيثية والتأسيسية في قضية العدالة الاجتماعية، فلا عدالة في صناعة النمو بدون صوت للأصغر وبدون صوت لعنصر العمل، فهي ليست حقوقا تعبر عن رفاهية بل ضرورات لا يمكن الاستغناء عنها حتى تستقيم الأمور.

أنت تصنع النمو كذلك دون أن تدري، رغم إن هناك قيوداً على تحديد نصيبك العادل من هذا النمو وعوائده. ودعني أؤكد لك أن هذا التقييد يبدو لي مضحكاً للغاية، حيث يفترض أن ما تحصل عليه من أموال إضافية لن يدخل في الاقتصاد مرة أخرى! وكأنك ستقوم بتحويله إلى بنوك سويسرا لا سمح الله وتحرم الوطن العظيم منه.. المفارقة هنا أن إنفاقك الاستهلاكي هو أساس وجود النمو من الأصل، خاصة في الحالة المصرية، فالطلب الاستهلاكي هو ما يدفع الاقتصاد، وهو منبع التشغيل، ودوران الماكينات، والمصانع -إن وجدت- والمزارع -حين ينصلح حالها.. إنفاقك على الأكل والشرب واللبس هو ما يجعل العجلة تدور.

نستنج إذن مما سبق، أن العدالة الاجتماعية ليست من مستهدفات النظام الاقتصادي في مصر، ولم تكن من مستهدفاته منذ عقود. لن أجادل حول متى، لكن ما أؤكد أنه لم تكن من مستهدفاته خلال الفترة التي يتناولها هذا الكتاب، أي السنوات العشر الأخيرة من حياة هذا الوطن حتى اليوم. ذلك على الرغم

من إطلاق برامج القرى الأكثر فقراً أيام الحزب الوطني وشعار «من أجلك أنت»، وعلى الرغم من قيام ثورة يناير 2011، وما جرى طوال السنوات التالية لها.

فالمؤشرات التي يستهدفها النظام الاقتصادي لم تضع نصب عينها العدالة الاجتماعية في أي وقت. ولم يراع توزيع النفقات في الموازنة العامة للدولة أي أسس للعدالة الجغرافية، وأقصد هنا بالطبع النفقات المتبقية للتعليم والصحة والانفاق الاجتماعي. فالعدالة تتطلب إتاحة الخدمات بعدالة، وضمان حصول غير القادر على التعليم والصحة من خلال الدعم المالي أو الدخل الأساسي، وجميعها أمور غائبة تماماً. الدعم المالي الوحيد المقدم في هذا السياق هو معاش «تكافل وكرامة»، الذي تستفيد منه حوالي 3 مليون أسرة، يعيش معظمها في ريف الصعيد الفقير، وهو دعم هزيل للغاية لا يتعدى في أغلب الأحوال 550 جنيه للأسرة.

يعني ذلك أنك لو كنت من الفقراء، ربما تكون هناك مدرسة على مقربة منك، لكن لا تملك ثمن التعليم والمواصلات والأكل والمصروفات، لذا سوف يستأثر بخدمة التعليم الأغنى منك ولو بقدر ضئيل.

من ناحية ثانية، أنت لا تملك أدوات أصلاً لتقييم الخدمة، مثل الشكوى المؤثرة المباشرة.. لا يهم رأيك في الخدمة، وربما لا تشكو من الأساس لأنك تحت تأثير «هنعمل إيه مفيش أحسن من كدة»!

ليس لديك أدوات للحصول على نصيب عادل من الناتج في صورة أجر أو حصة سوقية أو سلع أرخص. لا توجد نقابات للتعبير عنك. الصورة ليست قائمة لهذا الحد، فهناك دعم بطاقات التموين، وبعض الدعم الباقي على الطاقة، ولكن ما أتحدث عنه هو

المنظومة الكاملة، المنظومة التي تعتبر العدالة الاجتماعية شيئاً يحدث بعيداً عن عملية صناعة الناتج، وأدواتها تعتمد على انتهاء عملية صناعة النمو. فالمواطن لا بد أن يأتي لاحقاً، وربما لو فتحت الدولة مجالات للعدالة الاجتماعية، أو على الأقل الحرية في أثناء عملية صناعة النمو نفسها، سوف توفر الكثير من أموال الدعم أو تقديم خدمات مجانية غير فعالة يتكالب عليها الفقراء في مشاهد تدمي القلوب.. لكن في الوقت نفسه هناك مضاربة عقارية على الشقق والأراضي، وهناك أزمة في توفير الأراضي للخدمات العامة، في حين تباع الأراضي وتخصص في المدن الجديدة لفئات بعينها من المستفيدين.

الجانب الأخير المهم جداً لنهني به هذا الكتاب، هو ضرورة البحث عن مؤشرات جديدة تحدد أداء الاقتصاد المصري، مؤشرات تخرج بنا من الأرقام والحسابات إلى روح الاقتصاد، أي شعورك وشعوري بتحسّن الأحوال وانعكاس تراكم الأموال عليك وعلى الأولاد.. هذا هو الاقتصاد الحيوي.. الحي.. الذي يمكننا أن نتحدث ونقبل الحديث عنه في إعلانات التلفزيون، التي تؤكد لنا دائماً أننا شعب نأكل كثيراً، وننجب كثيراً، والدولة تصرف علينا كثيراً..

مبدئياً، رأينا أن النمو مؤشر هش للتعبير عن العدالة، فلننظر لمؤشرات العدالة نفسها، المؤشر الأكثر شهرة الذي يتم حسابه من قبل الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء، وسبق شرح فكرته في مقدمة هذا الكتاب، هو مؤشر معيب من ناحية المنهجية بشكل كبير. في هذا المؤشر تكون قيمة المعامل مساوية للصفير في حالة انطباق منحني لورنر على خط العدالة المطلقة، وتكون قيمته مساوية للواحد الصحيح في حالة عدم العدالة المطلقة؛ أي أن قيمة المعامل تنحصر بين الصفير والواحد، وكلما اقتربت القيمة

من الصفر زادت عدالة توزيع الدخل، وكلما اقتربت من الواحد انخفضت عدالة التوزيع. هذا المعامل يتم حسابه كقيمة متوسطة ولا يأخذ في اعتباره نمط تركيز الدخل في إحدى طبقات المجتمع دون الأخرى. هذا غير أن مصر بالطبع تعاني عجزاً إحصائياً فيما يتعلق بجمع بيانات الدخل والإنفاق في المجتمع، وهو ما يحول دون حساب المؤشر بدقة.

نحن نحتاج مؤشرات أخرى، أكثر حيوية كما ذكرت ترتبط بقياس العدالة الاجتماعية في السياسة نفسها. لا بد مثلاً من دراسة مؤشر نسبة الأجور للنتائج المحلي الإجمالي، ووقع المنافع من الإنفاق العام، أي نسب الاستفادة من الخدمات العامة عبر فئات الدخل، وتركز الثروة، ووقع الضريبة على الفئات المختلفة وحصتها الضريبية.

الإجابات عن أسئلة حول مَن يشتري الأراضي، ومَن يقترض الحكومة ويستفيد من الفائدة على الدين العام، ومَن ينفذ لانتخابات اتحادات العمال والنقابات.. ومَن، ومَن.. هي أسئلة في صميم العدالة الاجتماعية.. الإجابة عنها ترسم صورة واضحة حول الوضع وشبكات المصالح والفئات التي تتحمل عبء الأزمة الاقتصادية، وتلك التي تستفيد حتى من الأزمة الاقتصادية دون معاناة حقيقية.

أتصور أن هذه كلها موضوعات لا تقل أهمية عن «المستفيدين من الدعم العيني»، و«مراجعة شبكات المستحقين لمعاش تكافل وكرامة»، وقروض بنك ناصر وبرامج المساندة المجتمعية المتعددة. دعونا نعتزف أن هناك تسرياً عاماً نحو من لا يستحق دون من يستحق. لكن الحالة العامة، متعددة الجوانب، تفرض علينا مراجعة شاملة للنظام الاقتصادي، وليست مراجعة تخص فقط

مَنْ لا صوت له، أو مَنْ لا نقدر عليه، أو مَنْ تراه العيون دون مَنْ لا تراه «كل العيون».

قضية العدالة الاجتماعية لا يمكن أن تعامل بشكل متفسخ وكأنها مجموعة برامج ومشروعات لا صلة بينها، ترد في خطة الدولة للتنمية الاقتصادية والاجتماعية السنوية، والموازنة العامة السنوية، تدفعنا لأن نجلس ونتفحص ونتمحص ونخاطب الجمهور حول كيفية «عصر» هذه البرامج وتفنيد المستحقين. العدالة الاجتماعية منظومة متكاملة لا يقل فيها دور الحريات النقابية في تحديد أجر وحقوق عمل ملائمة، عن دور التعاونيات في إرساء هيكل سوقي أقل قسوة على الأصغر، ولا يقل أي من الدورين عن وجود معايير واضحة وعادلة لتحقيق الإنفاق العام، وإدارة محلية حرة قريبة من المواطن مع انتخابات محلية نزيهة تمثل صوته ورأيه حول الخدمات العامة في منطقته الصغيرة. ولا تقل أهمية ما سبق بأي حال عن وجود برامج حماية اجتماعية متكاملة، تضمن عدم تحول لحظة الأزمة التي قد تمر بأي أسرة إلى عمر من الفقر المزمّن، وحرمان الأبناء من حقهم في الصحة والتعليم.

«والنبي كنتوا حاطين للمشروع 500 مليون خلوها 600 مليون علشان الفلوس خلصت وإحنا ما خلصناش»؛ «المدرسة واقفة بقالها 4 سنين مش بتبني علشان الاعتمادات بتخلص بسرعة»؛ «والله شوفلنا قرار نقل 500 جنيه من المشروع ده لده اتمضت ولا لسة»؛ هذه هي نوعية المخاطبات التي تدور بشكل يومي بين المحافظات وأهم الوزارات المسئولة عن التنمية في مصر، وبالطبع لا يمكن أن نتوقع من هذا المنطق السائد أي إمكانية لتحقيق تنمية فعلية في مصر.. نعم، حياتك اليومية من مدارس الأولاد للمستشفيات للطرق تدار هكذا، أين مؤشرات التنمية

وأين المعايير وأين العدالة الجغرافية؟ الجهاز البيروقراطي للدولة «بلعها»، بلع «فكرة التنمية» وحولها إلى بعض الأوراق والتكليفات البعيدة عن حياتك كلية.

العدالة الاجتماعية ليست مبادرات عامة للكشف عن الأمراض -مع امتناني لهذه المبادرات، التي لعبت دوراً في التوعية وهو الهدف منها- إنما هي الحق في كشف دوري وتحليل مجانية في كل مكان في مصر، لأن هناك تأميناً صحياً شامل لكل مواطن. مع ضمان حقوق كافية للمريض توفر له الرعاية الكاملة والحياة الكريمة.

المطلوب ببساطة ووضوح هو أن نعرف كم تدفع كل فئة وكل مجموعة من «المواطنين» للموازنة العامة للدولة، وكم تحصل من الناتج المحلي الإجمالي، وكم تستفيد من الإنفاق العام ومن كل بند فيه، هنا فقط نستطيع الحديث الحقيقي عن سياسات العدالة الاجتماعية في مصر.

أتمنى أن أكون مفيدة..

خالص تحياتي..

قائمة المراجع:

المراجع العربية:

- وزارة الدولة للتنمية الاقتصادية، تقارير متابعة خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية، أعداد متفرقة
- وزارة الإسكان، 2008، «ورقة التنمية الاجتماعية ومتابعة الفقر: الأولويات الاستراتيجية»، غير منشورة
- مركز المعلومات ودعم اتخاذ القرار، مجلس الوزراء، استطلاع رأى المواطنين حول خدمات البطاقة التموينية: تحليل مقارنة، 2009
- فاطمة رمضان، «دلالات قانون النقابات العمالية» مقال جريدة الشروق بتاريخ 18 يناير 2018
- فاطمة رمضان وعمرو اسماعيل، « تجربة النقابات المستقلة في مصر »، كارنيجي، 2016
- أسامة دياب وريم عبدالحليم، «شفافية الموازنة العامة للدولة ضرورة اقتصادية»، المبادرة المصرية للحقوق الشخصية، يونيو 2015
- إلهامي الميرغني، الحرية النقابية ومشروع قانون النقابات العمالية، الحوار المتمدن، 2570، 2009

References:

- 1- Abu Ali, H., El-Azouny, H., EL-Leithy, H. and Khandker, S., "Evaluating the impact of Egyptian Social Fund for Development programs", *Journal of Development Effectiveness*, Volume 2, Issue 4
- 2- Abuzar, A., Chatterjee, S., Estrada, G., "Geographical Targeting of Operations for Poverty Reduction", *Asian Development Bank* , Poverty and Social Development Papers, Technical Note No. 1, 2006
- 3- Abdelhaliem, R>" Institutional factor of effective pro-poor public expenditure: land governance in the case of Egypt", World Bank Conference on Land and Poverty, Washington, April 2012
- 4- Adam, C S.; Bevan, D. L, "Fiscal Policy Design in Low-Income Countries. *Fiscal Policy for Development. Poverty, Reconstruction and Growth*. T. Addison and A. Roe. New York, Palgrave: 46-71, 2004
- 5- Adams,, A., "Self-Targeted Subsidies The Distributional Impact of the Egyptian Food Subsidy System," *Policy Research Working Paper*, no. 2322, 2000
- 6- Alderman, H., P. A. Chiappori, L. Haddad, J. Hoddinott, and R. Kanbur. Unitary versus collective models of the household: Is it time to shift the burden of proof? ", *World Bank Research Observer*, Vol.10 (1), Pp. 1.19. 1995.
- 7- Alderman, H, and K. Lindert, , "The Potential and Limitations of Self-Targeted Food Subsidies," *World Bank Research Observer*, 13(2): 213-29, 1998
- 8- Alderman H. and Haque T., "Countercyclical Safety Nets for the Poor and Vulnerable". Paper prepared for *Workshop on Food Price Risk Management in Low Income Countries*. Washington D.C., USA., 2005
- 9- Alderman, H. and Hoddinott, J., "Growth-promoting social safety nets:, " 2020 vision briefs BB16 Special Edition, *International Food Policy Review*, 2007.
- 10- Addison, T, Hulme, D., and Kanbur, R., "*Poverty Dynamics: Measure-*

- ment and Understanding from an Interdisciplinary Perspective*”, Oxford University Press, Oxford, U.K., pp. 3-26F, 2007
- 11- Agenor, P.R., Bayaktar, N., and El Aynaoui, K., “Roads Out of Poverty? Assessing the Links Between Aid, Public Investment, Growth, and Poverty Reduction?” mimeo *The World Bank*, 2004
- 12- Aghion, P. and Bolton, P., “A theory of trickle down growth and development”, *The Review of Economic Studies*, Vol. 64, No.2, P p. 151-172, April, 1997
- 13- Ahmed A., Bouis, H., “Weighing what’s Practical: Proxy Means Tests For Targeting Food Subsidies in Egypt,” *Food Consumption and Nutrition Division, The World Bank*, Washington, D.C, 2002
- 14- Akerlof, G., “The economics of “tagging,” as applied to the optimal income tax, welfare programs and manpower planning,” *American Economic Review*, Vol. Pp. 68: 8-19, 1978
- 15- Ajwad, M. I., and Q. Wodon “Do Local Governments Maximize Access Rates to Public Services Across Areas? A Test Based on Marginal Benefit Incidence Analysis,” mimeo, : *The World Bank*, 2001
- 16- Anand, P., Hunter, G., Smith, R., ‘Capabilities and well-being: evidence based on the Sen-Nussbaum approach to welfare’, *Social Indicators Research*, Volume 74 (1), Pp. 9-55., 2005
- 17- Baker, J.L. and Grosch, M.E., “Poverty reduction through geographic targeting: How well does it work”, *World Development Journal*, Vol. 22, Pp.983-995, 1994
- 18- Baliscan, A. M., , The road to poverty reduction: Some lessons from the Philippine experience. *Journal of Asian and African Studies*, Vol. 46(2), Pp.147-167, 2007
- 19- Barder, M., ‘*Instruction to Deliver: Fighting to Transform Britain’s Public Services*’, London: Methuen, 2009
- 20- Barret, C.B. and B.M. Swallow , 2003, “Fractal Poverty Traps”, *Cornell University*, working paper, No. 4367, 2003
- 21- Basu, K., and J. E. Foster, ‘On Measuring Literacy’, *The Economic Journal*, 108, Pp.1733-49 , 1998

- 22- Baud, I., Sridharan, N. and Pfeffer, K., "Mapping urban poverty for local governance in an Indian mega-city: the case of Delhi", *Journal of Urban Studies*, Vol. 45(7), Pp.1385-1412, 2008
- 23- Baud, I., Pfeffer, K., Sydenstricker, J. and Scott, D., "Developing participatory "Spatial" knowledge models in metropolitan governance networks for sustainable development: Literature Review", In "Chance to Sustain", Cambridge University Press, 2011.
- 24- Becker G., "Human Capital and the Personal Distribution of Income: An Analytical Approach," Woytinsky Lecture, University of Michigan", Reprinted as an Addendum to Chapter 3, in G. Becker, *Human Capital*, 2nd edition, New York: Columbia University Press for the National Bureau of Economics Research, 94-144, 1967
- 25- Becker, G and Murphey, C., "Human Capital: A Theoretical and Empirical Analysis With Special Reference to Education", (New York: Columbia U Press for the NBER, 1964
- 26- Bennett K. and Gilson D. , 2001, "Health Financing: Designing and Implementing Pro-poor Policies", Issues Paper, *DFID Health Systems Resource Centre*, London
- 27- Benson, T., Epprecht, M. and Minot, N., "Mapping where the poor live. 2020 Focus Brief on the World's Poor and Hungry People", *International Food Policy Research Institute (IFPRI)*, Washington, DC, 2007
- 28- Besley, T. and Coate, S., "Workfare versus Welfare: Incentive Arguments for Work Requirements in poverty alleviation programs", *The American Economic Review*, Vol. 82, No.1, March, Pp. 249-261, 1992
- 29- Bigman, D., and Fofack, H, "Geographical Targeting for Poverty Alleviation: An Introduction to the Special Issue", *The World Bank Economic Review*, Vol. 14(1), Pp129-145, 2000
- 30- Bisht, S. S., Mishra, V., Fuloria, S., "Accessibility Index: Determining community access to critical services during Disaster ", *ICFAI Business School* , Working Paper No. 2331, December, 2009.
- 31- Boadway, R., "The Theory and Practice of Equalization." *CESifo Economic Studies*, Volume 50 (1), Pp. 211-54, 2004

- 32- Bradshaw, T.K., King, J.R. and Wahlstorm, S. , “Catching on to clusters”, *Journal of Planning*, Vol.65(6), Pp. 18-21, 1999.
- 33- Brown, A., Foster, M., Norton, A. and Naschold, F., “The Status of Sector Wide Approaches”, WP, No. 142, *Centre for Aide and Public Expenditure, Overseas Development Institute*, UK, 2004
- 34- Cagé, J., “Literature Review for a special study by the Independent Evaluation Group on the Country Policy and Institutional Assessment of the World Bank” , *World Bank*, Background paper for this evaluation. 2009.
- 35- Campase, J., Sunderland, T., Griebner, T. and Oveido, G., “*Rights-based approaches Exploring issues and opportunities for conservation*”, Center for International Forestry Research, ISBN 978-979-1412-89-6, Printed by SUBUR Printing, Indonesia, 2009
- 36- Castañeda, T. . . “Targeting Social Spending to the Poor with Proxy-Means Testing: Colombia’s SISBEN System”, Social Protection Sector, Latin America and Caribbean Region, Report No. 62, *World Bank*, 2003
- 37- Castañeda, T., Lindert, K., Fernandez, L, Hurbet, C. And Orozco, M., “Designing and Implementing Household Targeting Systems: Lessons from Latin American and The United States”, Social Protection Discussion Paper Series, No. 0526, *Social Protection Unit, World Bank*, 2005
- 38- Castro-Leal, F., Dayton J., Demery L. and Mehra K. , “Public Spending in Africa: Do the Poor Benefit?”, *World Bank Research Observer*, Vol.14(1), February, Pp.49-72., 1998
- 39- Carrera, E., “The Strategic Foundations and Evolutionary Dynamics of Poverty Traps”, Working papers, WP. No. 121, *Department of Economics, University of Siena*, 2010
- 40- Carter, M., and Barrett.C. “The Economics of Poverty Traps and Persistent Poverty: An Assets-Based Approach.”, *Journal of Development Studies* Vol. 42(2): 178-199, 2005
- 41- Chambers, R. and Conway, G., “Sustainable Rural Livelihoods: Practical concepts for the 21st Century. IDS Discussion Paper No. 296, *IDS*, Brighton, UK, February, 1992.
- 42- Chambers, R. *Poverty and Livelihoods: Whose Reality Counts?* IDS,

- Discussion Paper No. 347, *IDS*, Brighton, UK, January 1995.
- 43- Clark, D. A., "Sen's capability approach and the many spaces of human well-being." *The Journal of Development Studies*, Vol. 41(8), Pp.1339-1368, 2005
- 44- Clark D., Qizilbash M.. "Core poverty and extreme vulnerability in South Africa." *The Economics Research Centre, School of Economic and Social Studies, University of East Anglia, Discussion Paper N. -3*, 2006
- 45- Crook R and Sverrisson A. , "Decentralisation and Poverty Alleviation in Developing Countries: a comparative analysis, or, is West Bengal unique?" *Institute of Development Studies, Working Paper No.130*, 2001
- 46- Dasgupta, I and Kanbur, R, "Community and Anti-Poverty Targeting", *Journal of Economic Inequality*, Vol. 3, Pp. 281-302, 2005
- 47- Davis, B. , "Innovative Policy Instruments and Evaluation in Rural and Agricultural Development in Latin America and the Caribbean". In *Current and Emerging Issues for Economic Analysis and Policy Research (CUREMIS)*, FAO, 2003
- 48- Davis, P. , "Discussions among the poor: Exploring poverty dynamics with focus groups in Bangladesh", *Social Development Research Initiative, Working Paper No. 84, Chronic Poverty Research Center*, 2007.
- 49- Davis, P. , "Vulnerabilty in Rural Bengladesh: Learning from life history interviews", *Social Development Research Initiative, Working Paper No. 11, Chronic Poverty Research Center*, 2011.
- 50- De Neubourg, C., Castonguay, J., and Roelen, K., "Social Safety Nets and Targeted Social Assistance: Lessons from the European Experience," *World Bank SP Discussion Paper No. 0718*, 2007
- 51- Demery, L. "Benefit incidence: a practitioner's guide, *Poverty and Social Development Group Africa Region*, The World Bank, July, 2000.
- 52- Department of Environment, Transport and the Regions, "Indices of Deprivation", *Regeneration Research Summary*, No 31, London, *DETR*, 2000
- 53- Dercon, S., "Poverty Traps and Development: The Equity-Efficiency trade-off revisited", paper prepared for the conference on "Growth, Inequality and Poverty", Organized by the Agence Francaise de developpement and the European Development Research Network, 2003

- 54- Devereux, S., and Sabates-Wheeler, R., “Transformative Social Protection”, *Institute of Development Studies*, Working Paper No. 232, October, 2004.
- 55- Duncan, O.D. , “Notes on Social Measurement, Historical and Critical” New York: Russell Sage Foundation, *Economic Surveys*, Volume .14, No. 3. 1984
- 56- El Haq, M., “*The UN And The Bretton Woods Institutions : New Challenges For The Twenty-First Century*”, Second Edition, Oxford University Press, 1989.
- 57- El Haq, M., *The Vision and the Reality*, First Edition , ISBN 0231040628, Oxford University Press, 1995
- 58- Elbers, C., Lanjouw, P.F., Mistiaen, J. & Ozler, B. & Yin, W. “Poverty Alleviation through Geographic Targeting: How Much Does Disaggregation Help?” *Policy Research Working Paper Series*, No. 3419, *The World Bank*, 2004
- 59- Fan, S. and Hazell, P., “Returns to Public Investments in the Less-favored Areas of India and China,” *American Journal of Agricultural Economics*, Vol. 83, No. 5: pp. 1217-1222, 2001
- 60- Fan, S., Zhang, X., , and Rao, N., , “Public Expenditure, Growth, and Poverty Reduction in Rural Uganda,” IFPRI Discussion Paper No. 4 (Washington: International Food Policy Research Institute, 2004
- 61- Fan, S., “Public Investment and Poverty Reduction Case studies from Asia and Implications for Latin America”, *FAO*, paper presented to the International Seminar of Public Expenditure for poverty eradication, May, 2006.
- 62- Fast Track Initiatives, “Services for all fast Track Initiative”, *World Bank*, 2004
- 63- Filmer, D. and Pritchett. L., “Estimating wealth effects without expenditure data—or tears: An application to educational enrollments in states of India”, *Demography* 38(1), Pp.115-132, 2001
- 64- Fiszbein, A., Schady, N., Ferriera, F., Grosh, M., Kelleher, N., Olinto, P. and Skofais, E., “*Conditional Cash Transfers: Reducing present and future poverty*”, The World Bank, 2009
- 65- Foresti, m., Ludi, E. and Griffithis, L., “Human rights and Livelihood approaches for poverty reduction”, Briefing Note, *Overseas Development Insti-*

tute, 2007

- 66- Fozzard, A. ,2001, “The Basic Budgeting Problem: Approaches to Resource Allocation in the Public Sector and their Implications for Pro-Poor Budgeting”. *Centre for Aid and Public Expenditure. Overseas Development Institute, Working Paper No. 147*
- 67- Fritzen, S. and Brassard, C., “Vietnam Inequality Report 2005: Assessment and Policy Choices”, Mekong Economics Ltd. Synthesis Paper of the “*DFID Drivers of Inequality in Vietnam*” Project, 2005
- 68- Fritzen, S. and Brassard, C., “Multi-level Assessment for better targeting of the poor”, *Progress in Development Studies*, LKY School of Public Policy Publications, 2006.
- 69- Gerster, R,”*Alternative Approaches to Poverty Reduction Strategies*” World Bank Press, Switzerland, 1999
- 70- Ginneken, W., “Extending social security : Policies for developing countries”, *International Labour Office, Social Security Policy and Development Branch*, Extention of Social Security Paper No. 13, 2003
- 71- Glewwe, P., Hall, G., “Who Is Most Vulnerable to Macroeconomic Shocks?: Hypotheses Tests Using Panel Data from Peru. Living Standards Measurement Study” , *Working Paper No. 117. The World Bank, Washington, DC.* 1995
- 72- Goetz, S. and Swamenathan, H., “Wal-Mart and Country wide poverty”, *Penselvania State University, Agricultural Economics and Rural Sociology Department, Staff Paper No. 371, 2004*
- 73- Gomanee, K, Girma, S. and Morrissey, O., “Searching for Aid Threshold Effects: Aid, Growth and the Welfare of the Poor”, mimeo, *University of Nottingham, Nottingham*, 2003
- 74- Gough I., Wood G., eds. 2004. *Insecurity and Welfare Regimes in Asia, Africa and Latin America*. Cambridge, UK: Cambridge University Press
- 75- Guera, S. and Hofman, B., “Ensuring Inter-Regional Equity and Poverty Reduction”, *Georgia State University, International Studies Program, Working Paper No. 04-11, 2004*
- 76- Gupta, S., Davoodi, H., Rosa A. T. , “Does Corruption Affect Income

- Equality and Poverty?”, *IMF Working Paper*, No. 98/76, 1998
- 77- Gupta, S., Davoodi, H. and Tiongson, E., “Corruption and the Provision of Health Care and Education Services.” *IMF Working Paper* 00/116, 2000
- 78- Gupta, S., Clements B., Pivovarsky A., and Tiongson, E.R., “Foreign Aid and Revenue Response: Does the Composition of Aid Matter?” Working Paper No. 03/176, *International Monetary Fund* September, 2003
- 79- Haan, H. C., Training for Work in the Informal Sector: New Evidence from Kenya, Tanzania and Uganda. Infocus Programme on Skills, Knowledge and Employability, Working paper No. 11. Geneva: ILO, 2002
- 80- Hermes, N.; Lensink, R., “Fiscal Policy and Private Investment in Less Developed Countries”, *Fiscal Policy for Development. Poverty, Reconstruction and Growth*. T. Addison and A. Roe. New York, Palgrave: Pp.177-198, 2005
- 81- Higgs, G. & White, S., “Alternatives to Census-based Indicators of Social Disadvantage in Rural Communities”, *Progress in Planning*, Vol. 53, Pp. 1-81, Pergamon, 2000
- 82- Hilhorst, T. and van der Wal, F., “The role of local governments in stimulating pro-poor development: What and How?”, Report Presented to the Business and Environment Division of Sustainable Economic Development of the Ministry of Foreign Affairs of The Netherlands, 2007
- 83- Hulme, D and McKay, A., “Identifying and Measuring Chronic Poverty: Beyond Monetary Measures”, Conference Paper, The many dimensions of poverty Brasilia, Brazil – 29-31 August 2005
- 84- Information and Decision Support Center affiliated to the Egyptian Cabinet and Nilsen Research Foundation, Report of evaluation of the effectiveness of the poorest 1000 villages initiative, 2010, unpublished.
- 85- International Labour Organization, , International Labour Office Social Security Department, “Bolsa Familia in Brazil: Context, concept and impacts”, Working Paper No. 109B09/28, *International Labor Organization*, March. 2009
- 86- International Development Association and International Monetary Fund, “Good practices PRSP Design and Implementation: A summary for practitioners”, *IMF & World Bank*, Summary based on the Joint review of the Poverty

Reduction Strategy Paper Approach, 2009

87- Jarvis, S. and Micklewright, J., "The Targeting of Family Allowances in Hungary", in: van de Walle, D. and K. Nead. 2001. (Eds.), *Public Spending and the Poor. Theory and Evidence*, Baltimore, the Johns Hopkins University Press, pp. 294-320, 2001

88- Jha, R., Bagala, B and Biswal, U.D., "An Empirical Analysis of the Impact of Public Expenditures on Education and Health on Poverty in Indian States", Research Paper No., 2097, *Australian National University*, Canberra, Australia, 2004

89- Keefer, P. and Khemani, S, "Democracy, Public Expenditures and the Poor", WP no. 32, *Development Research Group, the World Bank*, September, 2003

90- Kim, Y and Smoke, P., "*The Role and Challenges of Inter-Governmental fiscal transfers in Asia*", Asian Development Bank Publications, 2006

91- Klasen, S., "Gender-related indicators of wellbeing." Discussion Paper No. 2004/05. *United Nations University: WIDER*, 2004

92- Krantz, L., "The Sustainable Livelihood Approach to Poverty Reduction: An Introduction", *Swedish International Development Agency*, Division of Policy and Socio-Economic Analysis, White Paper, 2001

93- Krishna, A., "The Dynamics of Poverty: Why do not "the poor" act collectively?", 2020 Focus Brief

94- Kuznet, S, "Economic Growth and Income Inequality", *American Economic Review*, Vol. 65, Pp.1-28., 1955

95- Lanjouw C. and Ravallion, M., "Benefit Incidence, Public Spending Reforms, and the Timing of Program Capture," [*World Bank Economic Review*, Vol.13\(2\)](#), pp 257-274, 1999

96- Lavelles, E., Olivier, A., Pasqueur-Domeir, L. and Robilliard, A., "Poverty Alleviation targeting, a review of experiences in developing countries", *Duaphine University of Paris and Institute of Research for Development*, Working Paper, No. DT/2010-10.

97- Levernier, W., M.D. Patridge M.D., and D.S. Rickman. "The Causes of Regional Variations in U.S. Poverty: A Cross-County Analysis." *Journal of*

- Regional Science* 40, Pp. 473-497, 2000.
- 98- Lewis, O., "The Culture of Poverty". In G. Gmelch and W. Zenner, eds. *Urban Life*. Waveland Press, ISDN 0347651, 1996
- 99- Lipton, M. and Ravallion M., "Poverty and Policy", in J. Behrman and T. N. Srinivasan (editors), *Handbook of Development Economics*, Volume 3B., Pp. 2615-2638, 1995
- 100- Little, P.M. "The quality of school-age child care in after-school settings", *Research-to-Policy Connections*, No. 7. New York: National Center for Children in Poverty, Child Care and Early Education Research Connections, 2007
- 101- Llyod-Sherlock, P., "Failing the Needy: Public Social Spending in Latin America", *Journal of International Development*, Vol. 12 (1), Pp. 101-119, 2000,
- 102- Ludwig, D., "Limitations of Economic Valuation Ecosystems", Working Paper No. 4563, *Department of Mathematics, University of British Columbia, Vancouver, British Columbia V6T 1Z2, Canada, 2000*
- 103- Mauro, Paulo. 2002. "The Effects of Corruption on Growth and Public Expenditure." Chapter 20 in Heidenheimer and Johnston. 2002.
- 104- McKernan, S. & Ratcliffe, C.,. Transition events in the dynamics of poverty (*Department of Health and Human Services report*). Washington, D.C., (2002)
- 105- McKinnon, J. and Reinikka, R., , "Lessons from Uganda on Strategies to Fight Poverty" Policy Research Paper No. 2440, *The World Bank*, 2005
- 106- Mincer, J., "Schooling, Experience, and Earnings", (New York: Columbia University Press for the National Bureau of Economic Research, 1978
- 107- Misch, F. and Wolff, P., "Pro-Poor Budgeting for PRSP Implementation", paper presented in "Workshop on Public Expenditure and Service Delivery in Africa: Managing Public Expenditure to Improve Service Quality and Access", 9-11 October 2006, Lusaka, Zambia, United Nations, Economic Commission for Africa, 2006
- 108- Mkandawire, T., "*Targeting und Universalism in Poverty Reduction*", UN publication: New York, 2005
- 109- Morely, S., "Reducing Poverty in Brazil: Lessons Learned and Chal-

- lenges for the Future”, *United States Agency for International Development (US-AID)*; Pro-Poor Growth Tools and Case Studies for Development Specialists, 2005
- 110- Murgai, R., and Ravallion, M., “Is a Guaranteed Living Wage a Good Anti-Poverty Policy?”, *World Bank*, 2005, mimeo.
- 111- Musgrave, R. , “The Theory of Public Finance”, McGraw Hill, New York. 1959
- 112- Myrdal G., “*The political element in the development of economic thought*”, London: Routledge Paul, 1953
- 113- Nawar, M., “Rural development policies in Egypt Historical Background and Evolution of the Institutional Framework”, *Options Méditerranéennes, Sér. A / n°71*, 2006
- 114- Noble, M., Babita, M., Barnes, H., Dibben, C., Magasela, W., Noble, S., Ntshongwana, P., Phillips, H., Rama, S., Roberts, B., Wright, G., and Zungu, S.” *The Provincial Indices of Multiple Deprivations for South Africa*: *Technical Report for Department of development*, Pretoria, 2006
- 115- Okun, M., “*Equality and Efficiency The Big Tradeoff*”, Brookings Institution Press c. 124pp., 1975
- 116- Omamo, S.W., “Farm-to-market transaction costs and specialisation in smallscale agriculture: explorations with a non-separable household model,” *Journal of Development Studie, Vol.s 35, 1:152-163*, 1998
- 117- Poverty Action Fund of Uganda, 2001/2002, “Monitoring of the Poverty Action Fund”, annual report.
- 118- Poverty Action Fund of Uganda, 2007/2008, “Meduim Term Budget Framework analysis”.
- 119- Pradhan, S., “Evaluating Public Spending: A Framework for Public Expenditure Reviews”, *World Bank Discussion Papers*, No. 323, 1996
- 120- Pritchett, L., Suryahadi A., and Sumarto S., “Quantifying vulnerability to poverty: A proposed measure, with application to Indonesia,” *SMERU working paper*, 2000
- 121- Radhakrishna, K. Hanumantha Rao, C. Ravi, C. And Reddy, Sambu, B., “Chronic Poverty and Malnutrition in India”, *CPRC India Working Paper*

- No.11, *Chronic Poverty Research Center*, 2006
- 122- Rao, M.G., "Poverty Alleviation under Fiscal Decentralization", Working Paper No. 0234, *National Institute of Public Finance and Policy*, India, 2005
- 123- Ravallion M.. "Targeted Transfers in Poor Countries: Revisiting the Trade-Offs and Policy Options". *World Bank, Social Protection Discussion Paper* No.0314, Washington D.C., USA, 2003
- 124- Ravallion, M. and Chen, S., "Measuring Pro-Poor Growth,' *Economics Letters*, 78(1), Pp. 93-99 *World Bank Economic Review*, winter, 2003.
- 125- Ravallion, M. and Wodon, Q. T, "Poor Areas, or Only Poor People?," *Journal of Regional Science*, Vol. 39(4), Pp.689-711, Pp. 1999
- 126- Ravallion, M., Datt, G. "Why Has Economic Growth Been More Pro-Poor In Some States of India Than Others?" *Journal of Development Economics* 68, 2: 381-400, 2002
- 127- Rebelo, S. and Easterly, W., "Fiscal Policy & Economic Growth" An Empirical Investigation", NBER Working Paper No. 4459, *National Beureau of Economic Research*, 1994
- 128- Reeder, R. and Bagi, F., "Geographic targeting issues in the delivery of rural development assistance", *United States Department of Agriculture, Economic Research Service*, Economic Information Bulliten No.65, 2010
- 129- Reinikka, R. and Smith, N., "*Public Expenditure tracking surveys in education*", International Institute for Educational Planning, UNESCO, 2004
- 130- Reinikka-, R. and Svensson, J., "Explaining leakage of public funds" *World Bank Policy Research Working Paper*, No. 2709, Washington: World Bank, 2001
- 131- Rosenzweig, M. R., and Binswanger, H, "Wealth, weather risk and the composition and profitability of agricultural investments", *Economic Journal*, Volume 103, Pp. 56-78., 1993
- 132- Rostow, W.W., "The Process of Economic Growth", First Edition, London, Oxford University Press, 1953
- 133- Sachs, J.D, . McArthur J. W. J, Schmidt-Traub G., Kruk, M., Bahadur, C., Faye, M., and McCord, G.,. "Ending Africa's Poverty Trap." Report published by *Brookings Institute*, August, 2004

- 134- Schwartz G., Ter-Minassian T.: "The Distributional Effects of Public Expenditure", *Journal of Economic Development*, Vol.213, 4, Pp., 1223-1235, 2008
- 135- Scervini, F., "The empirics of the median voter: democracy, redistribution and the role of the middle class", Research Paper, *Department of Economics, University of Tolerdo*, 2009.
- 136- Sen, A. , 1999, "Development as Freedom", OUP, Oxford.
- 137- Sen, A., 1995, "The political economy for targeting", in *Public Spending and The Poor: Theory and Evidence*, D. Van and Walle Edition, Pp. 11-24
- 138- Shah, A., "Fiscal Need Equalization: Is it worth doing? Lessons from international Practices", *World Bank*, Working Paper No. 207, 2007
- 139- Shotton, R., , "Local government initiative :pro-poor infrastructure and service delivery in rural Asia: A Synthesis of case studies", *UNDCF Report*, 2004
- 140- Skeldon, R., "Migration and Development", Paper presented at the UN expert group meeting on international migration and development in Asian and Pacific, Population Division, Department of Economic and Social Affairs, Bangkok, Thailand, 20-21 September ,2008
- 141- Smanson, M, Niekrek,I and Quene, K.M., , "*Designing and Implementing Social Transfer Programs*", Economic Policy Research Institute Press, Cape Town, South Africa, 2006
- 142- Tanzi, V. and Chu K., "*Income Distribution and High-Quality Growth*" Cambridge, MA: MIT Press. 1998
- 143- United Nations Population Fund and HLSP Institute, "Sector Wide Approaches" A Resource Document for UNFPA Staff", *UNFPA papers*, 2005
- 144- van de Walle, V," Assessing the Welfare Impacts of Public Spending" .*World Bank*, Working Papers, No. 235, October , 1998
- 145- Vandermoortle, "Are we really reducing global poverty?", *UNDP Bureau of Development*, Policy Paper, 2003
- 146- Weber, A.. "Ppt: Social Protection Index for Committed Poverty Reduction", *Specialist NPRS-PRF Seminar 16 August*; ADB Headquarters, 2007
- 147- Williamson T. and Canagarajah, S., "Is There a Place for Virtual Pov-

- erty Funds in Pro-Poor Public Spending Reform? Lessons from Uganda's PAF ", *Development Policy Review*, Vol. 21 (4), Pp. 449-480, 2003
- 148- Wodon, Q., Hicks, N., Ryan B. and Gonzalez , G., "Are governments pro-poor but short-sighted?: Targeted and social spending for the poor during booms and busts" in Quentin Wodon (ed.) *Public Spending, Poverty and Inequality in Latin America*. ,*The World Bank*, 2006
- 149- Woodhouse, P., "Local Identities of Poverty: poverty narratives in decentralized government and the role of poverty research in Uganda", *Global Poverty Research Group*, Working Paper, No. 013, GPRG, 2004.
- 150- World Bank, 1998, Public Expenditure Management Handbook, Washington DC.
- 151- World Bank, , World Development RepoRt, "Making services work for the poor people", *World Bank, Washington, Oxford UnAversity Press*, 2004
- 152- World Bank, .Arab Republic of Egypt :Povepty Assessment Update. Washington, D.C.: The World Bank, 2007
- 153- Xu K., Evans, D. B., Kawabata, K., Zeramndini, R.,Klavus, J., and Murray, C. J. 2003. "Household Catastrophic HeaLth Expenditure: A Multi-country Analysis." *Lancet*, *Volume 362(9378)*: Pp.111-7, 0003
- 154- Youner, S.D., "Growth and Poverty Reductiol in Sub-Saharan Africa: Macroeconomic Adjustment and Beyond," in Paul Collier end Jan Willem Gunning, editors, *Poverty and Globalization*, Edward Elgar Publishing (with David E. Sahn). 2008

عن الكاتبة

ريم عبدالحليم

باحثة اقتصادية حاصلة على الدكتوراه في الاقتصاد من كلية الاقتصاد والعلوم السياسية جامعة القاهرة. شغلت العديد من المناصب في جهات حكومية وجمعيات تنموية ومراكز بحوث وشركات متعددة الجنسيات، كما كانت مسؤولة عن ملف الفقر والعدالة الاقتصادية في المبادرة المصرية للحقوق الشخصية وباحث اول لمشروع العدالة في التخطيط بمؤسسة تكوين. لها كتابات متعددة في مجال السياسة المالية والعدالة وتطوير الصناعة المصرية.

